

**ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA
ЕВРАЗИЙСКИЙ КЛУБ УЧЕНЫХ
ВОЛЬНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБЩЕСТВО
МЕЖДУНАРОДНАЯ ПЕДАГОГИЧЕСКАЯ АКАДЕМИЯ**



«ДРУЖБА НАРОДОВ БЕЗ ГРАНИЦ: ЭКО- НОМИКА, ОБЩЕСТВО, КУЛЬТУРА»

**СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ
XII МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ, АСПИРАНТОВ, СТУДЕНТОВ И ШКОЛЬНИКОВ
г. Ставрополь, 12 апреля 2018 г.**

**Ставрополь
2018**

УДК 33:36:008
ББК 65+60+71

Редакционный совет:

Доктор экономических наук, профессор Ледович Т.С.
Доктор биологических наук, доцент Хе В.Х.

«Дружба народов без границ: экономика, общество, культура»: сборник материалов XII Международной научно-практической конференции молодых ученых, аспирантов, студентов, школьников. (Институт Дружбы народов Кавказа, апрель 2018 г.). – Ставрополь: РИО ИДНК, 2018. – 781 с.

ISBN 978-5-903174-49-2

Сборник XII Международной научно-практической конференции «Дружба народов без границ: экономика, общество, культура» содержит тексты докладов и выступлений ученых Юга России, вузов Российской Федерации, высших учебных заведений ближнего зарубежья, представителей общественных организаций.

Научные труды конференции посвящены предпринимаемым российским государством актуальным мерам экономической жизни.

ББК 65+60+71

ISBN 978-5-903174-49-2

©РИО ИДНК, 2018 г.

СОДЕРЖАНИЕ

Обращение Ректора Института Дружбы народов Кавказа, кандидата психологических наук А.А. Масленникова.....	16
--	----

СЕКЦИЯ 1

СОВРЕМЕННЫЙ ЦИВИЛИЗАЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС И СТРАТЕГИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ МИРОВОГО СООБЩЕСТВА

Sofia Topouzidou

Negative socio-economic consequences of migration for the exporting and importing countries.....	17
---	----

Schepotkin E.S.

Development of international tourism.....	19
---	----

Абдулаев М.И., Рагимова Р.В., Плетнева М.В.

Особенности внедрения и перспективы развития внутреннего аудита в организации.....	21
---	----

Аветисян Р.И.

Взгляды современного поколения на интеграционные процессы.....	24
--	----

Айдосова Б.Х.

Страхование рисков в киберпространстве.....	28
---	----

Аленина Н.Н., Аркелов А.А., Курьяев С.С-оглы

Актуальность развития экологически ориентированного бизнеса и тенденции его развития в России.....	33
---	----

Алиев Р.И.

Анализ и перспективы развития основных экономических показателей России в 2017 году.....	35
---	----

Андропова А.А., Азанова Н.С., Махотина С.А., Кожемяки О.И.

Инвестиционная привлекательность: проблемы и перспективы.....	37
---	----

Антосевич Ю.

Современные стратегии развития российского образования в условиях информационного общества.....	40
--	----

Барыбина В.А.

Технологии эффективного управления организацией в современных рыночных условиях.....	45
---	----

Бекхожаева А.К., Мирсаякова В.А.

Сущность экспортного потенциала региона.....	49
--	----

Бельмасов С.В.

Исторический аспект возникновения и формирования предприятий ресторанного бизнеса.....	53
---	----

Блем А.А.

Влияние массовой культуры на формирование и развития нравственного облика современной молодежи.....	58
--	----

Божовская К.К., Духно А.А.

Организация туристской городской среды, как фактор развития туризма в регионе.....	61
---	----

Божовская К.К.

Риски предпринимательства в сфере туризма.....	64
--	----

Борудухина Т.Н., Панасенко Н.А.	
Роль оптового звена в современном развитии экономики.....	66
Будагян Н.А.	
Эффективность системы налогообложения организации.....	69
Ваулина А.А.	
Теоретико-методические подходы к развитию товарооборота торговых предприятий.....	72
Винокуров М.А.	
Сущность, признаки и типы корпоративной культуры современных организаций.....	76
Власенко А.В.	
Роль инноваций в современной экономике.....	80
Воротынцева Т.Н., Дубинина В.А., Коваль И.С.	
Формирование информации о финансовых результатах.....	83
Гадюкин С.	
Оценка эффективности деятельности коммерческого банка, ее совершенствование в условиях межбанковской конкуренции.....	85
Гасаналиева Н.Г.	
Теоретико-методические подходы к развитию учетной политики для целей бухгалтерского учета.....	88
Головатый Э.В., Самус Е.В.	
History of agriculture in Stavropol region.....	92
Горелова Е.И.	
Постиндустриализация как основная тенденция в современной мировой экономике.....	95.
Грибанова А.В.	
Бухгалтерский учет основных средств в торговой организации.....	98
Гутиева О.Т.	
Теоретико-методические подходы к развитию эффективности производства продукции растениеводства.....	102
Даниленко Л.В.	
Налоговые каникулы как один из способов стимулирования субъектов малого предпринимательства.....	105
Дайнего В.	
Способы повышения уровня мотивации у студентов вуза.....	108
Демидов Д.А., Скоробогат Т.В., Ляйс А.С.	
Оценка различий между прибылью и денежными потоками.....	113
Дробина О.В.	
Тенденции развития международной экономической интеграции.....	116
Дубинин А.В.	
Актуальные вопросы антимонопольного регулирования в современных условиях.....	119
Дубинин А.В.	
Значимость учетной политики для развития современного бизнеса.....	122
Дубинин А.В.	
Новейшие информационные технологии как средство модернизации социально-экономического сектора на Юге России.....	127

Духно А.А.	
Маркетинг туристских дестинаций.....	130
Евдокимов Д.Д.	
Ключевые показатели эффективности в системе мотивации и стимулирования персонала.....	133
Евдокимов Д.Д.	
Система управления персоналом. применение КРІ в системе мотивации и стимулирования.....	136
Жажко И.А., Лискин И.С., Мостовая Я.В.	
Развитие системы управления персоналом организации в современных условиях.....	139
Жумабай Т.	
Основные направления инновационного развития регионов Казахстана..	142
Заварин И.О.	
Человеческий капитал как экономический ресурс развития территории.....	146
Зарецкая В.А.	
Теоретико-методологические основы инновационной экономики.....	149
Зарудня Е.В.	
Комплексный анализ экономической деятельности сельскохозяйственной организации.....	152
Затонская С.К.	
Теневая экономика как системное институциональное явление.....	156
Игнатенко Н.А.	
Комплексный анализ экономической деятельности сельскохозяйственной организации.....	159
Истошина Л.Г.	
Цивилизованные противоречия развития мирового сообщества.....	163
Калашников С.В.	
Теоретические аспекты системы общественного питания и необходимость повышения культуры обслуживания в этой сфере.....	166
Калмыкова Л.А.	
Принципы управления туристским бизнесом.....	170
Каминская О.А.	
Уровень инфляции в России на современном этапе.....	173
Каурмачева А.Н.	
Особенности регулирования тарифов ЖКХ в Ставропольском крае.....	175
Кобозева Е.М., Шевченко А.Ю.	
Стратегия развития сельских территорий Краснодарского края.....	177
Ковалева М.А.	
Проблемы стратегического планирования и маркетинговое управление туристской дестинацией.....	182
Коленкина В.В.	
Место России на международном рынке образовательных услуг.....	186
Коломыц Е.Н., Дмитриченко Е.С.	
Выявление закономерностей и основных тенденций развития аграрных сельских территорий: эконометрический подход.....	188

Колпакова А.В.	
Особенности начисления налога на имущество в Ставропольском крае.....	190
Королькова А.А.	
Риск как фактор принятия управленческих решений.....	192
Кривченко А.А.	
Рентабельность активов как вектор эффективного развития промышленного предприятия.....	195
Кузнецова Э.В.	
Роль международного менеджмента в развитии ЕАЭС.....	199
Кулинченко В.Ю.	
Основы валютного законодательства.....	202
Кулинченко В.Ю., Харченко М.А.	
Программы автоматизации экономического анализа в бюджетных организациях.....	205
Кулябцева К.К.	
Тенденции жизненных циклов современных организаций.....	209
Куртгезова А.Д.	
Вопросы экологического развития Ставропольского края.....	212
Лаврушова О.И.	
Сущность факторинга как разновидности финансовых операций.....	214
Лещева М.Г., Протасова С.Ю.	
Страховая отрасль и ее роль в экономике России.....	216
Лоскутов А.Г.	
Роль России в мировой социально-экономической системе.....	221
Лукинов М.В.	
Актуальные проблемы снижения материальных затрат.....	225
Лунева К.В.	
Учет расходов на продажу в оптовой торговле, порядок их распределения и пути совершенствования.....	229
Магзумова Н.В., Буянова А.В.	
Инновации для повышения эффективности деятельности предприятия...233	
Магзумова Н.В., Солкина В.Д.	
Пути повышения конкурентоспособности в сфере жилищно-коммунального хозяйства.....	236
Малахова Т.Ю., Калашникова О.С.	
Сравнительный анализ наличных и безналичных расчетов и перспективы их развития в России.....	240
Мирзамагомедов М.Ч., Кузнецова Э.В.	
Проблемы и перспективы экономического роста в современной России.....	244
Мишнев И.В., Мальцева Ю.И, Азанова М.В., Курса О.П.	
О способах оценки имущества в системе бухгалтерского учета и отчетности.....	246
Мухит А.	
Государственно-частное партнерство как форма взаимодействия между государством и бизнесом.....	251
Некрасов Я.В.	
Бухгалтерский учет товаров в организации оптовой торговли.....	254

Ногина Е.	
Методологический подход к содержанию экономического анализа финансовых результатов организации.....	258
Обрежа И.Г.	
Применение мотивационной политики в России и зарубежных странах: сходство и различия.....	262
Окружко И.С., Малахова Т.Ю.	
Прогрессивное налогообложение: практика применения и перспективы введения в России.....	266
Орынбай Ж.	
Партнерство государства и бизнеса.....	269
Прохорова В.В., Матушкина Н.В.	
Роль банковских услуг в современном экономическом развитии.....	272
Прохорова В.В., Фарамазян Л.Г.	
Прогнозирование показателей деятельности агропродовольственных систем как важнейший компонент механизма управления развитием аграрных территорий России.....	276
Прохорова В.В., Нижельская К.О., Тесленко С.Е.	
Стратегическое управление и его роль в деятельности компании.....	278
Ранюк В.В.	
Устойчивое развитие экономики России на основе реализации инновационной политики.....	284
Репко С.Н., Харченко М.А.	
«1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» как программное решение автоматизация бухгалтерского учета бюджетных организаций.....	288
Репко С.Н.	
Особенности выбора программы для ведения бухгалтерского учета в бюджетных организациях.....	292
Салихбагандов Г.Н.	
Бухгалтерский учет материально-производственных запасов.....	296
Серикбай Н.Б., Бекхожаева А.К.	
Приоритетные направления государственного регулирования АПК Казахстана.....	299
Силищева О.В.	
Тенденции в управлении туристской дестинацией.....	303
Скрипниченко Д.Е.	
Стратегические направления модернизации социально-экономического сектора Юга России.....	306
Скрипниченко Д.Е.	
Инфляционные процессы и их влияние на современную экономику России...309	
Скрипниченко Д.Е.	
Инфляция в России: состояние, причины и пути решения проблемы.....	312
Соболева А.В.	
Проблемы экономического развития регионов Северного Кавказа (на примере Петровского муниципального района СК).....	315

Сыроватская В.И.	
Информационные технологии в профессиональной подготовке современного специалиста.....	318
Сыроватская В.И.	
Проблема нравственного воспитания молодых специалистов в новых экономических условиях.....	323
Топчиева Е.О.	
Методологический подход к содержанию экономического анализа финансовых результатов организации.....	328
Урбанская Ю.С., Усикова А.В., Сидоренко И.Л., Мишнева А.С.	
Социальное партнерство как инструмент формирования экономики гражданского общества.....	333
Фахрудинова А.К., Подколзина И.М.	
Управление финансовыми ресурсами организации.....	340
Филатов В.В.	
Взаимодействие органов внутренних дел с субъектами обеспечения экономической безопасности организации.....	343
Филатов В.В.	
Методические аспекты оценки эффективности инновационно-инвестиционных процессов в региональных социально-экономических системах.....	355
Филатов В.В.	
Развитие налогового потенциала Юга России в условиях реиндустриализации и его оценка.....	361
Фоминов К.П., Самус Е.В.	
Central park in Stavropol.....	366
Храпач А.В., Самус Е.В.	
The development of GBUZ SK “Stavropol regional clinical hospital”.....	372
Черникова В.Е.	
О возможностях формирования и развития предпринимательских экосистем.....	376
Шарабханова В.И.	
Место России в системе международной торговли.....	378
Шеметова Е.Е.	
Состояние и перспективы развития зернового рынка России.....	382
Шепилова Т.А.	
Инвестиционная привлекательность промышленных предприятий.....	387
Шидаков А.А.	
Теоретико-методические подходы к развитию учетной политики для целей налогообложения.....	390
Шляхова Е.Г.	
Сельский туризм: понятие, история и тенденции развития.....	394
Шляхова Е.Г.	
Перспективы развития лечебно-оздоровительного туризма.....	397
Шуваев А.В., Подколзина И.М.	
Совершенствования управления финансовыми ресурсами страховой организации.....	400

СЕКЦИЯ 2
ФИЛОСОФСКО-СОЦИОЛОГИЧЕСКОЕ, ГУМАНИТАРНОЕ
И ИНФОРМАЦИОННОЕ ИЗМЕРЕНИЕ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА,
ДРУЖБЫ МЕЖДУ НАРОДАМИ

Ардышев А.Н., Гапонов Р.В., Харечкин А.Н. Развитие физической культуры и спорта посредством заимствования положительного зарубежного опыта как вид международного взаимодействия.....	404
Гапонов Р.В., Ардышев А.Н., Харечкин А.Н. Современные проблемы общества в 21 веке.....	408
Гасанова М.А., Переверзева И.В. Специфика сохранения эмоциональной информации на грамматическом уровне.....	411
Романов А.К., Бредихин С.Н. Теоретические подходы к переводу научно-популярных текстов.....	414
Савина А.Б., Алиева А.В. Формирование культуры личности: от знаний к компетентности.....	417
Саргсян Э.А., Бредихин С.Н. Англицизмы в терминосистеме предметной области «компьютерные технологии»	419
Сергеева Е.К., Борисов А.А. Территориальный аспект разграничения диалектов немецкого языка (на примерах швейцарского и австрийского диалектов).....	423
Тимура А.А., Нагамова Н.В. Стилистические средства реализации гендерных особенностей немецкоязычного рекламного текста.....	427
Токарев А.П., Чепурина И.В. Метафорическое моделирование парламентских выборов в Германии 2017 года в немецких СМИ.....	430
Ширяева В.Д., Чепурина И.В. Особенности немецких прозвищных номинаций в речи молодежи.....	433
Шогенова А.А., Нагамова Н.В. Лексико-морфологические особенности текста немецких объявлений о знакомстве.....	436
Яцкина Д.Н., Алиева А.В. Традиционные культуры народов Кавказа: опыт сохранения и развития.....	439

СЕКЦИЯ 3
ДРУЖБА БЕЗ ГРАНИЦ: ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ГРАНИЦЫ
КАК ФЕНОМЕН

Белозерова А.А. Воспитание правовой культуры старшеклассников в процессе изучения обществознания.....	441
Белозерова А.А. Сущность и содержание понятия «правовая культура»,	

компоненты правовой культуры при изучении обществознания.....	444
Белозерова А.А.	
Теоретические и методологические основы воспитания правовой культуры старшекласников в процессе изучения естествознания.....	449
Волков А.А.	
Построение правового государства как долговременная программа развития... ..	455
Волков В.В.	
Психоаналитические трактовки личности, религии и культуры в свете православной этики.....	458
Волков В.В.	
Православная культура - предмет, открывающая свет.....	561
Волков В.В.	
Принципы христианской психологии: за и против.....	465
Квачева Э.П.	
Самооценка и ее влияние на социальный статус личности подростков.....	467
Квачева Э.П.	
Этнопсихологический аспект социально-психологической адаптации мигрантов.....	470
Квачева Э.П.	
Система ценностей и специфика проявления конфликтности в студенческом возрасте.....	473
Куценко Г.Г.	
Проблема формирования мотивации студентов во время обучения в ИНСТИТУТЕ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA.....	476
Куценко Г.Г.	
Мотивация достижения как фактор повышения эффективности профессиональной деятельности.....	479
Куценко Г.Г.	
Проблема национального самосознания современной молодежи.....	485
Табала А.А.	
Дружба как психологический феномен.....	488
Табала А.А.	
Критерии оценки профессиональной успешности начинающих преподавателей высшей школы.....	492
Табала А.А.	
Социально-психологические аспекты управления организацией в контексте интеграции личностных и групповых ценностей.....	495
Таранов В.Ю.	
Исследование психолого-педагогического сопровождения подростков с высоким уровнем агрессии в общеобразовательной школе.....	501
Таранов В.Ю.	
Способы повышения уровня мотивации у студентов вуза.....	510
Таранов В.Ю.	
Особенности использования арт-терапии в психологической практике современного образования.....	514

СЕКЦИЯ 4
ЗНАЧЕНИЕ ЭТНИЧЕСКИХ СМИ В ГАРМОНИЗАЦИИ
МЕЖНАЦИОНАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ
И ФОРМИРОВАНИИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ
ОРИЕНТАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

Зотова О.С., Маруашвили Д.Д.
Олимпийские игры - оплот мира и дружбы.....517

Хусяинов Т.М., Пак Г.С.
Виртуальные государства: социальные сети
и политикоориентированные “игры” молодых людей.....522

СЕКЦИЯ 5
ГЛОБАЛЬНЫЙ МИР И ТРАНСФОРМАЦИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО И
ДУХОВНОГО ПРОСТРАНСТВА

Аветисян Э.К., Коробкина И.А.
Участие России в миротворческих операциях ООН.....524

Акобян А.А., Пантюхина Т.В.
Адаптация армянской диаспоры в США в XX в.....528

Астанина В.В., Крючков И.В.
Проблема суверенитета государства в современном мире.....531

Бадулина Е.С., Коробкина И.А.
Гуманитарная деятельность оон как механизм разрешения
социально-политических проблем534

Ворнавская А.А., Крючков И.В.
Российско-американские отношения в контексте
ситуации на Ближнем Востоке.....537

Гаджиева М.Э., Садченко В.Н.
Сотрудничество россии и азербайджана в новых
геополитических условиях.....540

Гончарова М.С., Коробкина И.А.
«Мягкая сила» как фактор российско-турецкого сотрудничества.....544

Игонина Е.А., Коробкина И.А.
Спорт как фактор мягкой силы.....547

Килинкариду – Константинову М., Коробкина И.А.
Проблемы европейской интеграции на современном этапе: grexit?.....550

Князева К.А., Крючков И.В.
Реализация концепции китайского проекта «один пояс – один путь».....553

Колпикова О.Е., Коробкина И.А.
Просвещение по вопросам холокоста в контексте программы юнеско
«глобальное образование в области гражданства».....556

Лысенко А.М., Галкина Е.В.
Трансформация образовательного пространства путем введения
федерального государственного стандарта в дошкольные учреждения.....559

Магомедсаламова Д.М., Пантюхина Т.В.
Миротворчество как фактор урегулирования современных конфликтов...562

Мережко В.А., Коробкина И.А. Российско-китайское сотрудничество в научно-образовательной сфере.....	566
Мислишаев А.С., Коробкина И.А. Проблема образования в ЕС.....	570
Насрулла А.Н., Садченко В.Н. Воздействие глобализации на этнополитические процессы современного Афганистана.....	574
Ниязова С.А., Коробкина И.А. Сотрудничество России и Казахстана в контексте проблем региональной безопасности	578
Пенюшина Н.М., Коробкина И.А. The dialogue between scientific society and political elite (in the context of PUGWASH COSWA).....	582
Пономарева Е.В., Коробкина И.А. Экономическое сотрудничество России и Европейского Союза.....	584
Саидов А.К., Коробкина И.А. Роль Российской Федерации в урегулировании сирийского конфликта.....	586
Суфьянова Х.Л., Коробкина И.А. Роль ЮНЕСКО в формировании глобального культурного пространства.....	590
Сухарева А.А., Коробкина И.А. Роль ЭКОСОС в деятельности ООН по вопросам устойчивого развития.....	593
Цимцба Д.Г., Величко Л.Н. Российско-абхазские взаимоотношения в новом геополитическом формате...	596
Шипилова Д.Н., Садченко В.Н. Кланы и клиентельные связи в политике сквозь призму современных исследований.....	599

СЕКЦИЯ 6

ДРУЖБА НАРОДОВ: ОПЫТ РОССИИ В ФОРМИРОВАНИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ

Гарданов М. Освобождение от уголовной ответственности.....	603
Гарданов М. Некоторые уголовно-правовые аспекты организации незаконной миграции...	608
Гарданов М. Возмещение материального ущерба потерпевшим в уголовном процессе России путем предъявления гражданского иска.....	610
Гасанова Н.М., Ваниянц Д.Ю. Институт диффамации в гражданском праве.....	614
Гриднев А.С., Ваниянц Д.Ю. Гражданско-правовая ответственность за нарушение интеллектуальных прав в сети интернет.....	619
Емельяненко В.С., Сапронова И.Ю. Соблюдение норм дипломатического права на современном этапе развития международного права.....	622

Жиров М.Р. Антинаркотической политики РФ и уголовно-правовые средства ее реализации.....	526
Кишун А.В., Энтю В.А. Правовая природа особой жестокости...	
Кононов К.И., Сапронова И.Ю. Проблема дефицита медицины в современной России.....	630
Кононов К.И., Сапронова И.Ю. Вопросы ответственности отдельных категорий должностных лиц за нарушение правил дорожного движения.....	634
Курилова А.В., Денисова О.И. Проблемы административной ответственности в области дорожного движения.....	637
Курилова А.В., Ваниянц Д.Ю. Уголовно-правового значения мотивов ненависти и вражды.....	642
Маслов Н.В., Энтю В.А. Специфика нравственных проблем юридической деятельности.....	650
Мусина О. Актуальные вопросы причин организации незаконной миграции.....	654
Мусина О. Законность оборота наркотических средств и психотропных веществ как объект уголовно-правовой охраны.....	656
Мусина О. Актуальные проблемы и значение взаимодействия органов предварительного следствия и дознания в процессе доказывания.....	666
Нахушева Д. Развитие уголовно-правовой защиты прав несовершеннолетних в России.....	670
Нахушева Д. Правовой нигилизм на Юге России и пути его преодоления.....	679
Нахушева Д. Добросовестность как принцип гражданского права.....	682
Нерсисян А. Уголовно-правовая охрана авторских и смежных прав в уголовном праве России.....	684
Нерсисян А. Гражданско-правовая доктрина о роде вещей.....	687
Нерсисян А. К вопросу о профилактике нарушений правил дорожного движения.....	692
Пивоварова Ю.Ю., Ваниянц Д.Ю. Актуальные вопросы правовой охраны авторского права и смежных прав в России.....	695
Русанова В. Некоторые проблемные аспекты правового регулирования контрактов на государственные закупки.....	699
Русанова В. Проблемы правового регулирования различных сфер Юга России.....	703

Русанова В.	
Некоторые проблемы собирания доказательств нарушений правил дорожного движения.....	706
Самадов И.	
Некоторые аспекты осуществления обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в условиях реиндустриализации Юга России.....	709
Самадов И.	
Некоторые проблемы обеспечения прав и законных интересов потерпевшего по уголовным делам частного и частно-публичного обвинения.....	712
Самадов И.	
Реинтеграция депортированных народов Северного Кавказа в культурно-историческую ментальность россиян.....	715
Соловьева К.	
Некоторые аспекты доказывания по уголовным делам о неисполнении обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего.....	719
Таралов А.В., Сапронова И.Ю.	
Влияние отдельных представителей интернет-сообщества (блогеров) на общественное мнение.....	726
Ткаченко И.Н.	
К вопросу правового регулирования принудительных мер воспитательного воздействия в отношении несовершеннолетних.....	728
Ткаченко И.Н.	
Деятельность нотариата – проблемы и перспективы.....	731
Ткаченко И.Н.	
Некоторые проблемные аспекты правового регулирования мошенничества в условиях реиндустриализации Юга России.....	735
Томов А.-Б.	
Пути развития и актуальные проблемы процессуального оформления результатов применения аудио и видеозаписи в судебно-следственной практике.....	738
Томов А.-Б.	
Представитель власти как потерпевший в уголовном праве.....	742
Томов А.-Б.	
Понятие, значение и система принципов в уголовном судопроизводстве России.....	750
Фоменко А.	
К вопросу о мерах предупреждения умышленного уничтожения или повреждения имущества путем поджога.....	754
Фоменко А.	
Актуальные проблемы классификации участников уголовного процесса и суда в уголовном судопроизводстве.....	756
Фоменко А.	
Особенности использования оперативно-розыскной информации в целях противодействия незаконному обороту наркотических средств и психотропных веществ.....	761

Шатомиров А.	
К истории следственных органов.....	764
Шатомиров А.	
Введение к теме «полицейское право».....	767
Шатомиров А.	
Взаимодействие органов внутренних дел с субъектами обеспечения экономической безопасности организации.....	769

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!



Сегодня мы открываем 12-ю Международную научно-практическую конференцию молодых ученых (аспирантов, студентов, школьников) «Дружба народов без границ: экономика, общество, культура». От себя лично и всего научно-педагогического коллектива Института Дружбы народов Кавказа, позвольте выразить Вам благодарность за участие в нашем научном мероприятии!

От себя лично и всего научно-педагогического коллектива Института Дружбы народов Кавказа, позвольте выразить Вам благодарность за участие в нашем научном мероприятии!

Сегодня будут обсуждаться проблемы культурного сближения народов России и мира, расширения форм международного культурного и экономического сотрудничества, выстраивания государственных отношений на основе межнационального и межконфессионального диалога. Нынешние социально-экономические условия наглядно демонстрируют необходимость получения молодым поколением новых знаний, информации, развития и совершенствования новых технологий, модернизации российского образования.

Активно участвуя в научно-практических конференциях, мы, молодые ученые, успешно развиваем свой научный и творческий потенциал, и с удовольствием перенимаем научный и прикладной багаж знаний, практический опыт известных и опытных старших коллег!

Именно здесь, на научных мероприятиях нашего института, мы имеем уникальную возможность не только получать новые знания, но и заслушать результаты исследований экономистов, практиков, ученых, экспертов, представителей делового сообщества и государственных структур; самим принять участие в конструктивном диалоге между научным сообществом, представителями государственной власти и бизнеса; креативно преподнести собственные идеи и проекты; предложить варианты поиска новой экономической модели для нашей страны, возможностей и условий, при которых Россия должна стать процветающим государством. Сегодня у нас, молодого поколения, имеется весь необходимый потенциал, готовность действовать, человеческие качества, являющиеся драйверами социального и экономического развития в эпоху глобальных социально-экономических преобразований!

Желаю участникам нашей молодежной конференции заинтересованного, творческого отношения к поставленным проблемам, а также плодотворной и конструктивной работы!

Уважаемые коллеги! Разрешите считать работу нашей конференции открытой!

А.А. Масленников
Ректор Института Дружбы народов Кавказа

Sofia Topouzidou
3-year student, world economy
Krivorotova N.F.
candidate of economic sciences, docent
FSAEI HE North-Caucasian Federal University, Stavropol, Russia

NEGATIVE SOCIO-ECONOMIC CONSEQUENCES OF MIGRATION FOR THE EXPORTING AND IMPORTING COUNTRIES

Annotation: The international population shift represents the manysided phenomenon influencing all parties of development of a society, whether it be economy or a policy, demographic processes or national relations, ideology or religion.

Keywords: migratory processes, emigration, immigration, labour migrants.

Emigration and immigration flows of labour migration are an integral part of all displacement relative to each territory. Emigration is a move abroad, and immigration-arriving from abroad. The main motive for migration supports the thirst for higher wages than at home, as well as in the search for the best use of their skills. As a consequence, international labour migration is defined as a paid professional activity abroad.

It should be noted that international labour migration, as well as migration as a whole is both economic and political complex socio-economic phenomenon. International migration has a significant impact on the composition of the workforce of both donor and recipient countries, creates a new situation in the labour markets, there is a set of changes in social and political life in many host countries. The immigration of populations might be caused by problems

related to ethnic, racial, religious and cultural differences between immigrants from the indigenous population. Examples of such problems are almost all host countries.

Global implications of labour migration are twofold. So, for example, by shifting labour migration, depending on the needs of countries, there is an opportunity to explore new regions also contributes to changing economic, social and cultural situation of people destroying routine tradition of life forms. In addition, due to the migration of the labour going the rapid growth of large cities, compounded by ecological situation, problems related to the adaptation of migrants to new living conditions.

Thus, the impact of international migration of labor resource is both positive and negative, on economic and social development of the countries-donors (exporters) and recipient countries (labour-importing).

You can select multiple negative effects of migration for countries-importers:

1) entire sectors of the economy (services, Commerce, construction) become dependent on labour foreign workers because of its long use. Hence, comes the deterioration of the situation in the labour market owing to a

reduction in the number of jobs among the indigenous population, which increases the level of unemployment;

2) due to growth in labour supply in the labour market, which fill the vacancy for the low-paid, unskilled jobs, reduced prices on national labour;

3) caused by conflicts between the indigenous population and immigrants;

4) quite a long and painful process of immigrants ' adaptation to the new conditions of life and work in the host country.

You can also highlight the negative consequences of migration for countries exporting:

1) results in a loss of part of the labor resources in the most productive age;

2) the loss means dealing with education and training immigrants.

Thus, the positive and negative consequences of international labour migration entailed the need to develop measures that can create conditions for the normal functioning of the national economy of these countries, i.e. State migration policy.

Emigration has exporting countries policy goals, which include:

1. through the emigration of labour should happen reduction in unemployment, the flow of foreign exchange funds from emigrant workers who used to balance export-import operations;

2. It is necessary to ensure an appropriate standard of living for

expatriates abroad;

3. resourcing of the State's economy by attracting foreign exchange funds of migrants;

4. implementation of the protection not only of States but also the rights and freedoms of migrant workers.

Thus, for today the international migration of labour resources can be characterized by intensification and growing influence labour-exporting countries, who use different approaches to achieve the objectives of the emigration.

In conclusion it can be concluded that in most countries, emigration policies demonstrate respect for the rights of its citizens to freedom of movement, the politics of other States is aimed at curbing emigration, especially in regarding the highly qualified specialists and with an unfavourable demographic situation.

REFERENCES:

1. *Alexandrova A.Yu. International tourism: Textbook. / A.Yu. Aleksandrova. - Moscow: Aspect Press, 2015. - 470 p.*
2. *Kvartalnov V.A. Tourism: Study Guide. / V.A. Kvartalnov. - M.: Finances and Statistics, 2016. - 320 p.*
3. *Gorlov S.M., Lazareva N.V., Prishchepchuk S.A., Fursov V.A. Economics. Course of lectures Москва, 2015.*
4. *WTO Website. - [Online resources]. - URL: <http://www.unwto.org>*

*Schepotkin E.S.
3-year student, world economy
Krivorotova N.F.
candidate of economic sciences, docent
FSAEI HE North-Caucasian Federal University, Stavropol, Russia*

DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL TOURISM

Annotation: This article reviews the development of tourism from the second half of 20th century, main tourist flows in the world since the 1950s and those factors that have had a significant impact on this. Also in this article are considered the most visited country and region in the world nowadays.

Keywords: tourism, international tourism, tourist flow, development of world tourism.

According to statistics of the WTO on the dynamics of tourist traffic from 1950s to present time, there is a tendency to reduce the total number of average annual tourist arrivals around the world. This decrease from 9.9% in the 1950s to 3.5% at present. This is influenced by some historical, economic and political factors and situations that are to be discussed.

After the Second World War, European countries met many economic problems: distraction, violation of governance, the collapse and breakdown of financial systems. Equalization of the situation needs an aggregate of an agreed actions. By these circumstances, governments faced to World Tourism, laying big hopes on it. This was due to the activation of the balance of payments, the achievement of financial balance

and a sustainable long-term economic recovery.

Since 1950 world tourism has shown itself to be a «healthy» and secure economic segment, against many negative influences, such as political and economic imbalance in many parts of the world, increase of the terrorism, etc. Typically, during an economic downturn, demand either remained unchanged or (shortly after the «recovery» of the economy) returned to the same level [1, p.98]. Unfortunately, this process is not obvious for all tourist centers. Many of them have disappeared due to the fact that they have become unfashionable or do not provide adequate security for tourists.

In the early 1980s, there was a decline in the world economy, which led to a reduction in international travel that lasted until 1984. This year and next year (1985) a record was recorded for European tourist centers, but the accident at the Chernobyl nuclear power plant in the USSR in 1986, as well as terrorist acts of Libyan extremists, the weakening of the us dollar compared to the currencies of other countries has led to a reduction in global tourist flows.

In the late 1980-ies the situation has changed [1, p.138]. During this period, some Pacific countries, such as an Australia, Hong Kong, Thailand

and China, as well as European countries, such as Portugal and Turkey, experienced rapid growth, while others (on the contrary, went through a recession (for example, once prosperous and famous for its tourism industry in Lebanon)).

The 1990s also became unfavourable for the development of international tourism: the war in Iraq, entitled «desert Storm», played a major role. Shortly after the outbreak of the war, travel to the region was cut off, as well as to the Eastern Mediterranean and North Africa, slowing the growth of international tourism. The subsequent economic recession that affected many industrialized countries, has aggravated the situation [2, p.133-136].

In conclusion, we designate the most visited country and region in the world at present:

– Country: France - 82.6 million visitors. France heads the world in the field of tourism[3]. France offers a diversity of tourist attractions, such as cities such as Paris, Lyon, Strasbourg, Alpine mountains, ski resorts, beaches, scenic French villages, breathtaking gardens and parks etc. In France, 9.7% of GDP falls on the travel and tourism segment. 30% of the income received from tourism are accepted from foreign tourists, and the remaining 70% from inside tourism. Just as France is the most visited of the countries of the world, its capital of Paris is the most visited city in the whole world.

– Region: The Mediterranean region is the most visited tourist region in the world[3]. The countries that surround the basin are Spain, Gibraltar, France, Monaco, Italy, Slovenia, Croatia,

Montenegro, Albania, Greece, Turkey, Syria, Lebanon and some others. Portugal has no entrance to the Mediterranean sea, but it takes to the consideration of a country of the Mediterranean. The common between the countries is the ideal climate, which is great for tourists all over the world. Subtropical climate in the Mediterranean basin warmer than subtropical climate in other parts of our planet. This region is loveable not only for its ideal climate, but also for its improbable history. It is accepted that this is the start point of world civilization. The Mediterranean coast is home to 135,000,000 people. In summer the number is more than 220 000 000 people. This region is an example of the most popular mode of living in the world.

So, tourism is one of the bases of economic policy of all countries. Tourism occupies one of the most important places in our live, having an impact on all the spheres of people's life and especially social and economic segments that's why so much attention is paid to it.

REFERENCES:

1. *Alexandrova A.Yu. International tourism: Textbook. / A.Yu. Aleksandrova. - Moscow: Aspect Press, 2015. - 470 p.*
2. *Kvartalnov V.A. Tourism: Study Guide. / V.A.Kvartalnov. - M.: Finances and Statistics, 2016. - 320 p.*
3. *Gorlov S.M., Lazareva N.V., Prishchepchuk S.A., Fursov V.A. Economics. Course of lectures Москва, 2015.*
4. *WTO Website. - [Online resources]. - URL: <http://www.unwto.org>*

*Абдулаев М.И.
студент,
Рагимова Р.В.
студентка,
Плетнева М.В.
студентка,
Институт Дружбы народов Кавказа,
г. Ставрополь*

ОСОБЕННОСТИ ВНЕДРЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В статье раскрываются сущность, особенности внедрения и преимущества внутреннего аудита в организации. Дается оценка системы внутреннего аудита в России и за рубежом. Рассматриваются перспективы его дальнейшего развития.

Abstract. The article reveals the essence, features of implementation and advantages of internal audit in the organization. An assessment of the internal audit system in Russia and abroad is given. The article considers the prospects for its further development.

Ключевые слова: внутренний аудит, контроль, аутсорсинг.

Key words: internal audit, controlling, outsourcing.

Внутренний аудит является одним из наиболее действенных инструментов, с помощью которого можно выявить возможности для повышения эффективности деятельности экономического субъекта. На наш взгляд, возрастающий из года в год интерес к внутреннему аудиту, может быть обусловлен рядом обстоятельств.

Во-первых, внутренний аудит является весьма недооцененным ресурсом,

несмотря на то, что доступен для многих компаний и применение его методов может повысить эффективность их деятельности. Во-вторых, необходимо учитывать, что серия громких корпоративных скандалов, которая произошла в Западной Европе и США, стала основанием того факта, что институт внешнего аудита не всегда является гарантией бесперебойной работы организации.

За последние годы внутренний аудит проделал большой путь в своем развитии и добился значимых успехов в вопросе признания со стороны высшего руководства компаний. Тем не менее, сегодня внутренний аудит вновь оказался на пороге перемен. Они назревали давно, и нынешний кризис лишь ускорил процесс.

Внутренний контроль представляет собой процесс, направленный на достижение целей организации. Он является результатом действий руководства по организации, планированию и мониторингу деятельности организации и ее структурных подразделений, определяет законность совершения хозяйственных операций, их экономическую целесообразность.

Внутренний аудит несет в себе оценочную функцию, результатом которой является выявление слабых

звеньев и составление рекомендаций по их укреплению, превентивную функцию, целью которой является работа на перспективу и предупреждение отрицательных последствий финансово-хозяйственной деятельности фирмы, ревизионную функцию, включающую в себя работу, направленную на достижение сохранности активов, проверкой законности как документальной, так и фактической как какого-либо отдельного лица, так и всей организации в целом и многие другие.

Следует также отметить, что решение о необходимости внутреннего аудита не должно определяться наличием у компании внешнего аудитора, поскольку внешний и внутренний аудиторы выполняют разные функции.

Можно отметить, что эффективный внутренний аудит может снизить затраты компании на внешний аудит (если внешний аудитор будет иметь возможность полагаться на результаты работы внутреннего аудита, что сократит объем аудиторских процедур, выполняемых внешним аудитором), но не может отменить необходимость внешнего аудита для компании. Важно также учесть, что не рекомендуется пользоваться услугами внешнего аудитора компании для проведения внутренних аудитов, поскольку подобное совмещение может привести к конфликту интересов внешнего аудитора.

Внутренним аудитом с успехом может заниматься внешний консультант или специализированная компания (кроме случаев, когда служба внутреннего аудита в компании обязательна по законодательству) – это так называемый аутсорсинг. К нему могут прибегать как небольшие фирмы, у которых нет достаточных финансовых ресурсов для создания соб-

ственной службы внутреннего аудита, так и крупные компании. Последним такие услуги, как правило, нужны для аудита какой-либо специфической области (например, такой как информационные технологии или капитальное строительство). Кроме того, дополнительные аудиторские ресурсы могут потребоваться в пиковые периоды нагрузки на штатных аудитором.

Как показывает мировая практика и опыт ведущих российских предприятий показывает: построение эффективной системы внутреннего контроля важно не только для акционеров и собственников компании, но и для самой организации и ее сотрудников, поскольку правильно организованный контроль позволяет качественно и эффективно реализовывать бизнес-задачи. А это, в свою очередь, открывает большие перспективы развития для компании и для сотрудников.

На протяжении последних лет в России наблюдается устойчивый рост интереса к внутреннему аудиту. Подразделения, выполняющие эту функцию, существуют на сегодняшний день в большинстве крупных и многих средних российских компаниях и, как правило, находятся в прямом подчинении совету директоров (комитету по аудиту) или высшему исполнительному руководству.

В мировой практике управления внутренний аудит считается составной частью системы внутреннего контроля компании. При участии внутренних аудиторов система внутреннего контроля становится совершеннее и устойчивее к изменяющимся условиям внутренней и внешней среды, что находит свое отражение в методиках и процедурах внутреннего контроля. Внутренний аудит является одним из инструментов повышения эффективности деятельности

компании и способствует росту ее инвестиционной привлекательности.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Бездольная Т.Ю., Малахова Т.Ю. Организационно-методические аспекты внедрения внутреннего аудита в организации // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2017. – № 4 (44). – С. 21.

2. Бездольная Т.Ю., Нестеренко А.В., Малахова Т.Ю. Современные проблемы и перспективы развития экологического аудирования для обеспечения безопасности окружающей среды // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. –

2017. – № 2 (42). – С. 14.

3. Бездольная Т.Ю., Пучкова Е.М., Малахова Т.Ю. Внутренний аудит – как условие повышения эффективности деятельности экономического субъекта // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2018. – № 1 (45). – С. 135.

4. Нестеренко А.В., Колобова Т.Ю. Целесообразность повышения условий качества аудиторских проверок // В сборнике: Актуальные вопросы теории и практики бухгалтерского учета, анализа и аудита. Ежегодная 74-ая научно-практическая конференция. – Ставрополь: СтГАУ. – 2010. – С. 26 – 29.

*Аветисян Р.И. магистр 1 курса,
Научный руководитель: Данченко Н.В. к.э.н., доцент,
ИСТиД филиал СКФУ в г.Пятигорске. Пятигорск*

ВЗГЛЯДЫ СОВРЕМЕННОГО ПОКОЛЕНИЯ НА ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ

Аннотация: Данная статья посвящена взгляду на интеграционные процессы со стороны определённой социально-возрастной группы-молодежи. В ходе работы была исследована научная литература, а также экономические показатели стран, вступивших в союз НАФТА.

Annotation: This article is devoted to the view of integration processes on the part of a certain socio-age group-young people. In the course of the work, scientific literature, as well as economic indicators of the countries that joined the NAFTA union.

Ключевые слова: Интеграция, молодёжь, экономика, внешняя торговля, сотрудничество стран.

Keywords: Integration, youth, economy, foreign trade, cooperation of countries.

На сегодняшний день стоит острая необходимость в реконструкции, масштабировании бизнеса в целях положительной динамики развития хозяйственной, производственной и иной деятельности предприятий, для достижения этих целей необходимо создание особых интегрированных структур. Ведь не только основные инструменты кон-

курентоспособности обеспечивают устойчивую и продуктивную работу предприятия. Крайне несправедливо не отметить роль системного подхода к разработке целостной системы построения интеграционных связей в организациях с целью успешного развития и функционирования предприятий.

Слияние субъектов экономики, развитие взаимодействия между ними, улучшение связей, слияние капиталов, обеспечение взаимовыгодных условий ведения экономической деятельности, снятие взаимных барьеров-интеграция, что подтверждает анализ научной экономической литературы. [1]

Истоки корпораций зародились ещё в XV-XVI веках. За это время многое изменилось, но сущность и цель остались прежними: интеграция для максимизации прибыли. [2]

Несмотря на то, что организационные формы объединения фирм-перенесли множество изменений, современные модели интеграции дополняют старые, но не вытесняют.

Сегодня в мире большое количество организационных форм развития и объединения корпораций. Более столетия ведётся поиск наиболее эффективных форм. Картели, синдикаты, холдинги, тресты, концерны, пулы

финансово-промышленные группы и так далее – всё это различные типы объединения компаний. Поиск компромисса между плюсами централизации и децентрализации управления и ответственности при слиянии компании, наталкивает на выбор интеграционных форм, которые бы давали сбалансированность в противостоянии

полностью централизованной корпоративной структуры и сотрудничества в чисто рыночной среде.

Рассмотрим преимущество интеграции. Возьмём для примера соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА), которое вступило в силу 1 января 1994 года.

Таблица 1 – Основные макроэкономические показатели стран-участниц НАФТА при подписании Договора 1993 год.

Страны	Население, млн. человек	Размер номинального ВВП, млрд. долларов США	Размер ВВП на душу населения, тыс. долларов США	Инфляция, %	Уровень безработицы, %	Экспорт млрд. дол.	Импорт млрд. дол.
Канада	27,4	493,6	20,71	1,65	11,4	150,5	153,7
Мексика	89,5	329,6	3,47	8,01	3,4	42,8	52,7
США	255,0	5920,2	23,24	2,75	6,9	640,5	670,1

Таблица 2 – Основные макроэкономические показатели стран-участниц НАФТА 2017 год.[3]

Страны	Население, млн. человек	Размер номинального ВВП, млрд. долларов США	Размер ВВП на душу населения, тыс. долларов США	Инфляция, %	Уровень безработицы, %	Экспорт млрд. дол.	Импорт млрд. дол.
Канада	36,6	1640,39	44,77	1,1	6,5	474,57	511,05
Мексика	129,2	1142,45	9,25	2,7	3,6	398,89	420,9
США	325,5	19362,1	59,5	0,1	4,4	2208,07	2712,9

Несмотря на преобладание преимуществ от участия в НАФТА, есть и издержки для экономии стран. Одна из них – иностранная конкуренция – негативно отражается на уровне занятости в США и Канаде, так как многие американские и канадские ТНК перенесли трудоемкие производства в Мексику с учетом фактора дешевой рабочей силы. Но потеря рабочих мест в трудоемких отраслях сбалансирована появлением новых рабочих мест в сфере услуг и в капиталоемких и техноёмких отраслях. Также к негативным факторам относится то,

что из-за повышения зависимости от американского рынка возросла уязвимость экономик Канады и Мексики, что особенно ярко проявляется в периоды экономических спадов в США.

Стоит отметить, что снижение издержек производства и как следствие гибкость при ценообразовании даёт преимущество в конкурентной борьбе, а достигается это путём интеграции в производственных отраслях. Основной экономики страны являются отрасли машиностроения, нефтяной и газовой промышленности, металлургии, градостроительства и тут

объединение играет особую роль.

Также, канадские ученые Дж. Вайнер и Дж. Мид выявили статические и динамические эффекты, возникающие вследствие экономической интеграции.

К статическим эффектам, возникающим вскоре после вступления страны в союз, относят:

- эффект создания торговли или расширение внутрирегиональной торговли;

- эффект отклонения торговли или сокращение торговых операций с третьими странами, даже если издержки производства и обращения в этих третьих странах ниже, чем внутри союза.

К динамическим эффектам, которые возникают постепенно по ходу развития интеграционных процессов, относят:

- расширение рынка страны, входящей в группу, и обусловленный этим рост масштабов производства, а значит, и сокращение издержек на единицу продукции;

- развитие инфраструктуры стран-участниц;

- стимулирование НИОКР;

- постепенное поднятие уровня жизни населения, особенно в экономически более слабых странах, и другие эффекты.

На сегодняшний день не существует отточенной методики оценки какого-либо процесса объединения. Сложность в том, что управление объединённой структурой связано и с управлением производством, и с финальными результатами производственного процесса, и с социально-экономическим развитием предприятия, и с эффективностью взаимодействия внутри объединения, и т.д. Одни определяют прибыль размером прибыли, а другие такими кри-

териями как способность составлять конкуренцию остальным фирмам, индекс престижа предприятия в деловом мире, степень развития производства. Следовательно, выбор критерия связан с конкретными условиями функционирования объединения, поставленных целей, причин осуществления изменений.

Ситуация усложняется при исследовании эффективности интеграции: необходимо выделить положительные монеты для нескольких предприятий, а не для одного. Обычная ситуация, когда одна фирма может получать положительный экономический результат за счёт дополнительных инвестиций, а другая - в результате экономии издержек, третья же приобретает конкурентное преимущество на рынке за счёт вхождения в интеграционное образование.

Интеграция обязана быть продуктивной и приводить к новому уровню развития организаций. Критерии оценки необходимы при определении эффективности того или иного интеграционного процесса. Например, американские специалисты выделяют 3 блока критериев оценки эффективности процесса объединения: результативность, экономичность, рентабельность.

Поскольку тема данной научной работы звучит как «Взгляды современного поколения на интеграционные процессы», я будучи членом этой социально-возрастной группы, хотел бы выразить своё обоснованное мнение и тем самым описать взгляд на интеграцию с точки зрения современного поколения.

Итак, процесс интеграции положительно влияет на уровень занятости населения, число прибыльных предприятий, структуру и конкурентоспособность производств, населе-

ние, ВВП, приток инвестиций и т.д.[4] Снижения рисков, взаимное снятие барьеров, увеличения объёма и масштаба проектов, использования ресурсов в более выгодных точках способствует этим процессам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дементьев В. Корпоративные планы как инструмент корпоративного управления в компаниях с государственным участием // *Проблемы теории и практики управления*. 2014. — № 8.

2. Касатов А. Д. Проблемы развития интегрированных корпоративных структур в российской экономике // *Экономическая теория*. — 2015. — № 66. — С. 33–39

3. Клепиков Ю. Н. Проблемы теории и практики организации и функционирования интегрированных корпоративных структур // *Российское предпринимательство*. — 2016. — № 12 (36). — С. 69–75.

4. NAFTA [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.naftanow.org>

*Айдосова Б.Х. к.э.н., старший преподаватель,
Кызылординский государственный университет имени Коркыт Ата,
Республика Казахстан,
г. Кызылорда*

СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ В КИБЕРПРОСТРАНСТВЕ

В статье рассматриваются наиболее распространенные виды киберрисков, основные задачи и мировые тенденции кибер-страхования, страховые продукты, предлагаемые на российском рынке в рамках защиты от кибер-рисков, а также основные проблемы отсутствия такого вида страхования в Казахстане.

The article deals with the most common types of cyber risks, the main objectives and global trends of cyber insurance, insurance products offered on the Russian market in the framework of protection against cyber risks, as well as the main problems of the absence of this type of insurance in Kazakhstan.

Ключевые слова: кибер-риски, кибератака, DoS-атака, DDoS-атака, фишинг, кибер-страхование, киберинциденты, страховые продукты.

Keywords: cyber risks, cyber attacks, DoS attacks, DDoS attacks, phishing, cyber insurance, cyber incidents, insurance products.

Прежде чем говорить о страховании кибер-рисков, давайте разберемся, что к этим рискам относится.

Наиболее популярным на сегодня

среди киберпреступлений является получение доступа к средствам клиентов банковских учреждений.

В этой категории наиболее распространенными является мошенничество в системах дистанционного банковского обслуживания (ДБО), особенно кибератаки.

Кибератака – это несанкционированный доступ к отдельному компьютеру или компьютерной сети, которая в основном проводится в целях получения доступа к управлению компьютером или к информации, хранящейся на нем. На сегодняшний день по данным «Лаборатории Касперского» в Интернете присутствует около 4 млн. разных вирусов и до 70 тысяч вредоносных и потенциально опасных программ.

Серьезную опасность для государственных и бизнес-структур представляют DoS (отказ в обслуживании) и DDoS (распределенный DoS) сетевые атаки, основная задача которых – сделать невозможным обслуживание системой своих легальных пользователей. DDoS-атаки используют те же приемы, но в атаке уже участвует не один компьютер, а множество, но владельцы компьютеров, ведущих атаку, понятия не имеют об этих преступных действиях [1].

Архитектура DDoS-атаки обыч-

но имеет 3 уровня. Управляет всем компьютер, находящийся на вершине пирамиды. С него производится не-санкционированная, использующая несовершенство ПО, установка (на-

пример, с помощью компьютерного вируса) программы, которую называют «мастер», на несколько компьютеров, работающих в Интернете (рисунок 1).

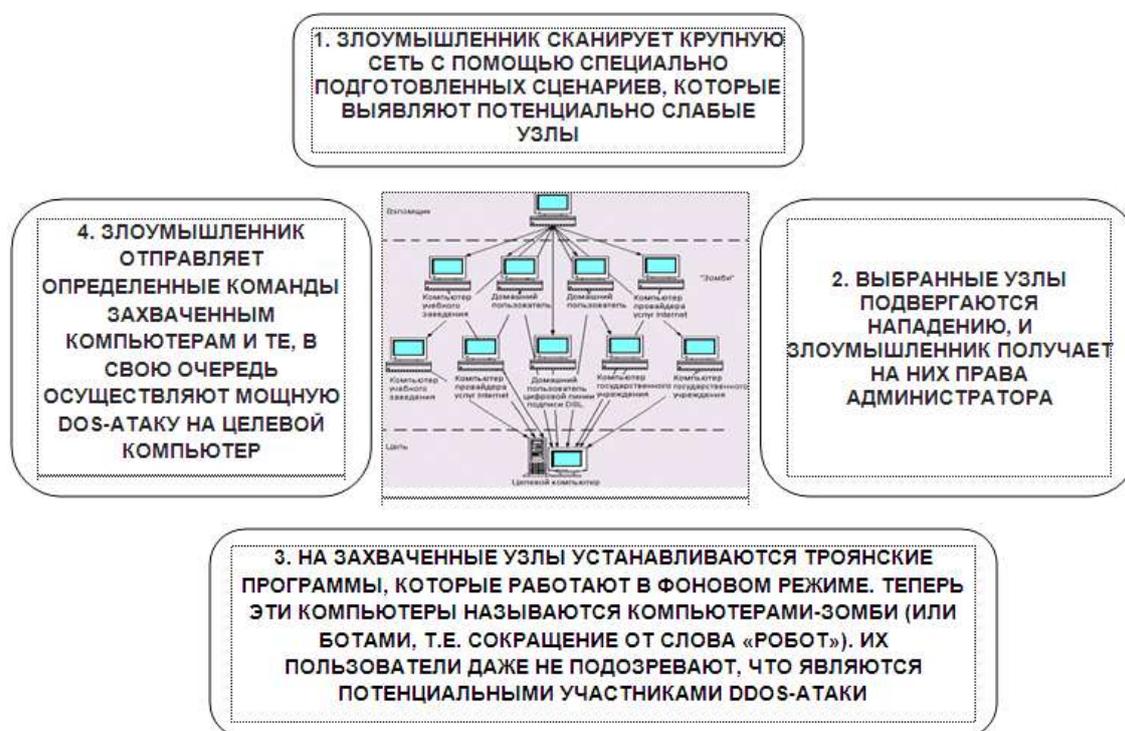


Рисунок 1. Схема DDoS-атаки

Киберпреступники обычно используют боты для инфицирования большого количества других компьютеров, которые объединяются в сеть, называемой ботнетом. Таким образом, ботнет-сеть позволяет мошенникам удаленно управлять чужими компьютерами без ведома их владельцев [2].

Следующий вид наиболее распространённых киберпреступлений – это фишинг (англ. phishing от fishing «рыбная ловля, выуживание»), с помощью которого чаще всего похищают аккаунты и банковскую информацию (рисунок 2).

По данным Министерства информации и коммуникации РК, за 9 месяцев 2016 года зарегистрировано 16 576 кибер-инцидентов:

- 14 034 – ботнеты (вредоносная программа, которая даёт контроль над компьютером киберпреступникам для создания единой сети. Такие сети можно использовать для осуществления DDoS-атак, крупномасштабных кампаний по рассылке спама и других типов кибератак)(рисунок 1);

- 1044 – взлом интернет-ресурсов;

- 619 – атаки на интернет-ресурсы;

- 148 – фишинг и распространение вредоносного программного обеспечения и других [5].

В целом сама интернет-ниша в Казахстане ещё полностью не освоена, поэтому на неё нацелены виртуальные мошенники буквально со всех стран мира.

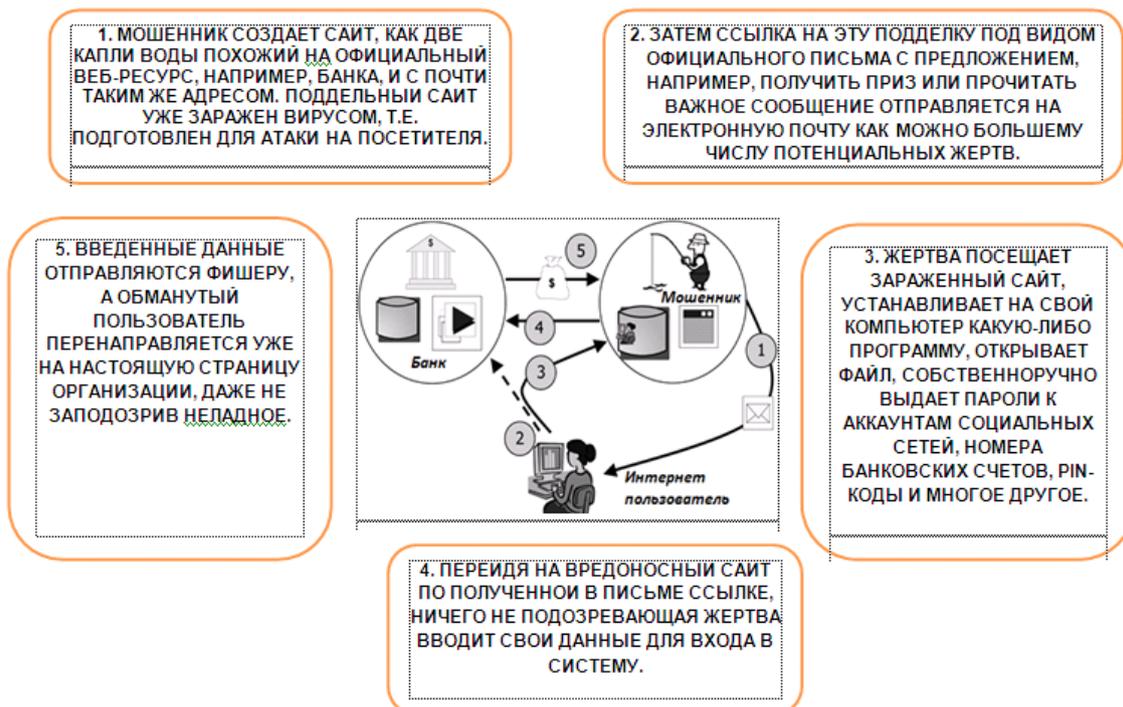


Рисунок 2. Схема фишинга

В 2017 г. от программ-вымогателей Wannacry и Petya пострадали сотни тысяч компьютеров по всему миру. К примеру, от кибератак этих программ датский промышленный конгломерат Moller-Maersk, владеющий крупнейшим в мире бизнесом контейнерных перевозок, потерял \$200–300 млн. У страховой компании AIG после атак Wannacry спрос на страхование киберрисков вырос в Азии на 87%, а в глобальном масштабе – на 38% [6].

Масштабные хакерские атаки с использованием вредоносной программы, которые участились за последние годы, увеличили спрос на международном рынке на услуги по киберстрахованию, которые оказывают уже более 60 страховых компаний в мире.

Основной задачей киберстрахования является защита от крупномасштабной хакерской атаки путем обеспечения финансового механизма восстановления после крупных убытков. Размер страховой суммы таков, что позволяет компенсировать ущерб

и затраты, направленные на восстановление базы персональных данных и расследование произошедшего страхового случая. Это позволяет пострадавшей компании вернуться к работе, сохранить стабильность, и снизить потери в результате перерыва в производстве.

По оценке экспертов, ежегодно в мире премии по киберстрахованию выплачиваются в размере \$2,5-3 млрд., а к 2020 году их размер достигнет \$7,5-10 млрд. Наиболее динамично киберстрахование развивается в США, так как 90% доходов поступили от американских компаний [7].

В США страховой рынок в сфере информационной безопасности существует уже более 10 лет и представлен такими основными компаниями, как Allianz, Lloyd's, AIG, Chubb и пр. На российском рынке услуги по страхованию от киберрисков представляют такие компании, как AIG, GrECo JLT Group, «Горизонт», «Арсеналь» [8].

На рисунке 3 отображены страхо-

вые продукты компании «Арсеналь», рисков существуют в киберпространстве по которым можно видеть, какие виды

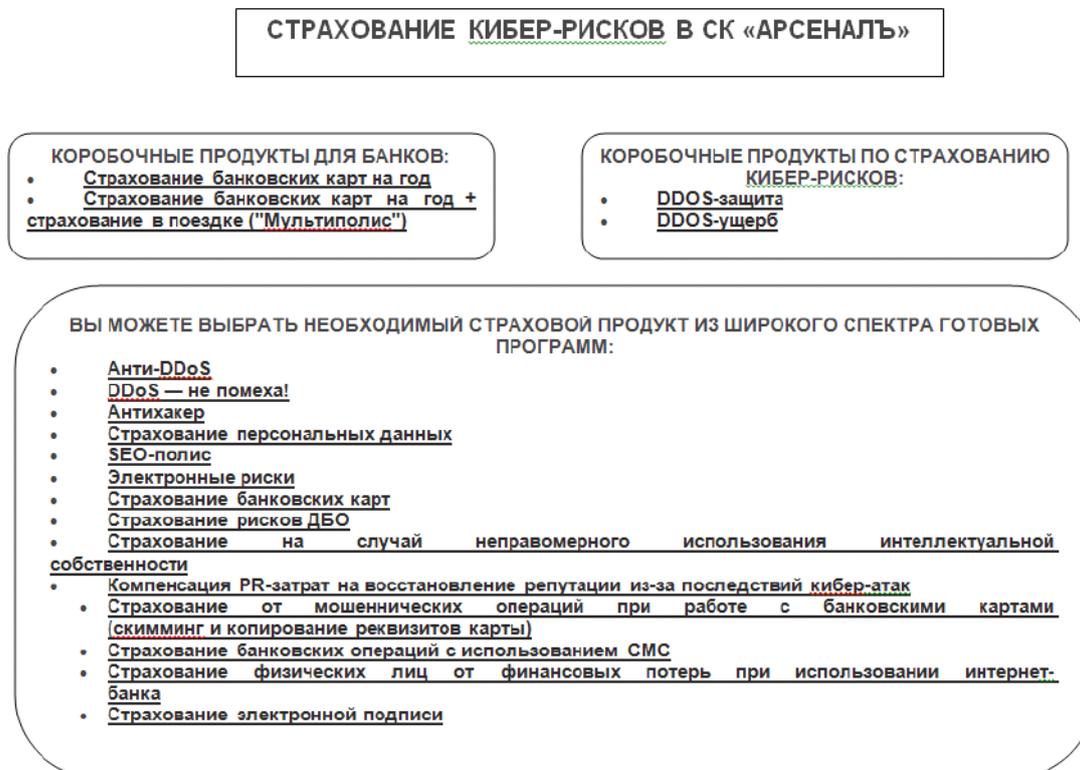


Рисунок 3. Страховые продукты СК «Арсеналь» в рамках защиты от кибер-угроз

Следует отметить, что в 2017 году дочерняя компания Сбербанка «Страховой брокер Сбербанка» стала первой страховой компаний на российском рынке, предлагающей страхование от кибер-угроз в качестве самостоятельного страхового пакета, а не в рамках комплексных договоров страхования [8].

Для оценки степени страховых рисков необходим, прежде всего, аудит информационной безопасности, поскольку своими силами страховщик осуществить это не в силах. Поэтому в мировой практике профессионалы из области информационной безопасности рассматривают работу корпоративного клиента страховой компании в целом, управление, размер штата, особенности парка техники, хранения информации, составления отчетно-

сти, тестирование системы информационной безопасности и профилактики нарушений.

Как свидетельствует практика электронной коммерции, решающими являются первые 24 часа после нападения киберпреступников. Поэтому мировой опыт предусматривает быструю выплату по страховому случаю для ликвидации последствий [10].

В частности, партнерами в страховании кибер-рисков в страховой компании «Арсеналь» являются следующие компании:

– Group IV, являющейся международной компанией, лидером российского рынка по оказанию полного комплекса услуг в области расследований инцидентов информационной безопасности и компьютерных пре-

ступлений от оперативного реагирования на инцидент до постинцидентного консалтинга;

– Highload Lab, которая оказывает услуги в области консультирования и создания высоконагруженных проектов и компонентов [9].

Казахстанские страховые организации с позиции методического обеспечения еще не готовы предложить свои услуги в этом направлении широкому кругу потенциальных страхователей. В числе основных причин:

– отсутствие четкой классификации информационных угроз и их экономических последствий;

– отсутствие нормативных материалов по анализу организаций с позиций их информационной защищенности;

– сокрытие статистики компьютерных преступлений;

– отсутствие научно-обоснованной и подтвержденной практикой математико-экономической методологии анализа рисков видов страхования в информационной сфере;

– недостаточная подготовка специалистов страховых компаний в области анализа и решения проблем информационной безопасности.

При отсутствии методики оценки подобных рисков, страховые компании не могут адекватно подойти к ценообразованию. Это мешает продвижению подобных услуг на рынке, ведь нет полной ясности касательно правил игры.

Поэтому на казахстанском рынке продвижение страховых услуг по за-

щите от кибер-рисков целесообразно начать отечественным банкам, в структуре которых есть дочерние страховые компании, по примеру дочерней компании Сбербанка «Страховой брокер Сбербанка», так как именно в банках наиболее часто происходят кибер-инциденты.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кибератаки и кибертерроризм* // <https://videouroki.net>
2. *DoS-атака* // <https://ru.wikipedia.org/wiki/DoS>
3. *Официальный веб-сайт службы реагирования на компьютерные инциденты «KZ-CERT»* // <http://www.kz-cert.kz/ru/botnets>
4. *Фишинг, как наиболее актуальные угрозы безопасности* // <https://it-sektor.ru>
5. *Как «вирус от Генпрокуратуры» помог разбогатеть хакерам* // <https://informburo.kz>
6. *Как страхуют киберриски в разных странах* // <https://allinsurance.kz>
7. *Масштабные хакерские атаки WannaCry в мире показали, зачем нужно кибер-страхование* // <https://forinsurer.com/news>
8. *Смирнова Е. Страхование на случай риска в киберпространстве* // <http://regforum.ru/posts/3435>
9. *Официальный веб-сайт страховой компании «Арсеналь»* // <https://www.arsenalins.ru>
10. *Киберпреступления и их последствия* // <https://makeyour.business>

Аленина Н.Н.
студентка,
Аркелов А.А.
студент,
Курьяев С.С. оглы
студент
Институт Дружбы народов Кавказа,
г. Ставрополь

АКТУАЛЬНОСТЬ РАЗВИТИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ОРИЕНТИРОВАННОГО БИЗНЕСА И ТЕНДЕНЦИИ ЕГО РАЗВИТИЯ В РОССИИ

Аннотация. В статье раскрывается актуальность развития экологически ориентированного бизнеса, раскрываются тенденции его развития в России на основе изучения опыта зарубежных стран.

Abstract. The article reveals the relevance of the development of environmentally-oriented business, reveals the trends of its development in Russia based on the study of the experience of foreign countries.

Ключевые слова: экологически ориентированный бизнес, экологический менеджмент, инновационное предпринимательство.

Key words: environmentally oriented business, environmental management, innovative entrepreneurship.

Актуальность развития экологически ориентированного бизнеса за рубежом не вызывает сомнений. Во всем мире уже как объективную реальность признают невозможность игнорирования экономического ущерба от загрязнения окружающей среды, истощения запасов природных ресурсов, что заставляет искать возможности выхода из кризисного положения и новые пу-

ти экономического развития. Важнейшим из таких путей в мировом сообществе признан экологический менеджмент.

На сегодняшний день экологическая ситуация в России и тенденции ее развития во многом определяются характером деятельности экономических субъектов. Командная система экономики прошлых лет не смогла обеспечить минимизацию воздействия производства на окружающую среду. В связи с этим очевидной становится необходимость поиска новых подходов к развитию экологически ориентированного бизнеса, основываясь на международном опыте.

Сегодня ряд компаний России совместно с государственными природоохранными органами, консалтинговыми фирмами, общественными организациями предпринимает усилия по развитию добровольной экологической деятельности и использованию принципов международных стандартов ISO 14000 в российских условиях.

Учитывая богатый международный опыт компаний – экологических лидеров и первый положительный опыт российских предпринимателей, для внедрения и развития экологического менеджмента в российский бизнес необходимы:

- поддержка и создание благоприятных условий (в том числе, экономических, налоговых льгот), служащих мотивацией предприятий, активно занимающихся инициативной экологической деятельностью;

- использование опыта применения принципов стандартов ISO 14000 и рассмотрение возможности его популяризации, дальнейшего развития и инициирования пилотных проектов в области экологического менеджмента в регионах Российской Федерации, а также принятия указанных стандартов в качестве национальных;

- разработка законодательной базы для развития работ по экологической сертификации и экологическому аудированию (в том числе, с использованием принципов, заложенных в стандартах ISO 14000);

- создание ассоциации предпринимателей, заинтересованных в развитии экологически эффективного бизнеса, а также просветительской кампании, направленной на популяризацию идеи развития экологически эффективного бизнеса;

- использование опыта ведущих высших учебных заведений, научно-исследовательских организаций, консалтинговых фирм для организации системы подготовки и обеспечения должного уровня информированности представителей предприятий, профессионалов-консультантов, а также госслужащих в области экологического менеджмента.

На сегодня нельзя с полной уверенностью сказать о полноценном функционировании экологического менеджмента в России, но потребность в нем уже ощутили менеджеры не только крупных компаний, но

и управленцы предприятий среднего бизнеса. В настоящее время в ведущих странах создана сфера инновационного предпринимательства в области экологического бизнеса, а реализация патентов на экологические изобретения становится одной из наиболее прибыльных форм такого бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Малахова Т.Ю. *Экологический менеджмент как фактор обеспечения конкурентоспособности и устойчивого экономического развития предприятия* // Вестник Института Дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2008. – №4(8). – С. 177-183.

2. Малахова Т.Ю. *Основные факторы формирования конкурентных преимуществ в развитии предпринимательских структур* // Вестник Института Дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2008. – №1(5). – С. 99-103.

3. Малахова Т.Ю., Нестеренко А.В. *Проблемы и перспективы развития экологически ориентированного бизнеса* // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2016. – № 4. – С. 14.

4. Бездольная Т.Ю., Нестеренко А.В., Малахова Т.Ю. *Современные проблемы и перспективы развития экологического аудирования для обеспечения безопасности окружающей среды* // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2017. – № 2 (42). – С. 14.

Алиев Р.И., студент 2 курса
Научный руководитель: Кузнецова Э.В.,
преподаватель кафедры экономических дисциплин
АНО ПОО Техникум современных технологий, г. Ставрополь

АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОСНОВНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РОССИИ В 2017 ГОДУ

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные направления развития российской экономики в 2017 г. Внимание направлено не только на тенденции развития национальной экономики, но и на причины кризисных явлений в финансовой и банковской сфере. Положительным моментом является выявление главных проблем, которые возникли перед российской экономикой в 2017 г.

Abstract: In this article describes the main directions of development of the Russian economy at the end of the 2017. Attention is directed not only to the tendencies of development of the national economy, but also the reasons of the crisis phenomena in the financial and banking sector. A positive development is the identification of the main problems that have arisen before the Russian economy in 2017.

Ключевые слова: экономика, финансовые рынки, банковская система, прогноз, экономический кризис.

Keywords: economy, financial markets, banking system, forecast of the economic crisis.

На данный момент Россия развивается в новых для себя

условиях, связанных с неблагоприятным влиянием изменения цен на нефть и экономических санкций.

Экономисты дают различные прогнозы развития экономики России в 2017 г [1]. В 2017 году российская экономика вышла из рецессии и вернулась к умеренным темпам роста за счёт повышения цен на нефть и стабилизации основных макроэкономических показателей. Такие выводы содержатся в

новом докладе Всемирного банка (ВБ). Эксперты прогнозируют рост ВВП России в 2017 и 2018 годах на уровне 1,7%, а в 2019 году этот показатель достигнет 1,8%.

В предыдущем прогнозе мировые кредиторы были менее оптимистичны в оценках. Так, в уходящем году ожидался нулевой экономический рост, а в 2018 и 2019 годах он должен был составить 0,4% и 0,3% соответственно.

Позитивный прогноз отразился и на инвестиционных ожиданиях глобальных игроков. Россия поднялась на пять пунктов в рейтинге конкурентоспособных экономик мира. Такие данные привёл Всемирный экономический форум (ВЭФ) в своём рейтинге глобальной конкурентоспособности стран (Global Competitiveness Index, GCI). Среди 137 проанализированных государств Россия заняла

38-ю строчку. По словам координатора ВЭФ Алексея Праздничных, с 2012 года место страны в рейтинге выросло на 29 позиций.

Вопросам экономики значительную часть своего выступления перед журналистами посвятил президент России Владимир Путин во время ежегодной пресс-конференции. «Экономика растёт, и это очевидный факт. На сегодняшний день рост ВВП и промпроизводства составляет 1,6%. Очень хорошие темпы демонстрируют автопром, химическая промышленность, фармацевтика, сельское хозяйство — под 3% роста будет в этом году», — подчеркнул глава государства.

Российский лидер пояснил, что экономический рост основан на преодолении «двух известных шоков» — падения цен на нефть и внешних ограничений.

«Наше развитие стало больше опираться на внутренний спрос, что

важно для экономики. Мы вышли из рецессии в стадию уверенного развития. Инвестиции в основной капитал составляют 4,2% — это значит, что вложения в развитие в два раза превышают то, что мы видим сейчас», — рассказал Путин [2].

Таким образом, подводя итоги, определим главные проблемы, которые возникли перед российской экономикой в 2017 г.: рост цен на нефть, необходимость сельскохозяйственных отраслей с реализацией на внутреннем рынке. Конечно, определение отрасли экономики будут испытывать сложности в развитии.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Анасов В.А. *Что ждет российскую экономику в 2017-2018 гг.* // *Российский экономический журнал* 2017. — №3
2. <https://news.rambler.ru/economics/>

Андропова А.А. студентка 5 курса,
Азанова Н.С. студентка 5 курса
Махотина С.А студентка 5 курса,
Кожемяки О.И. студентка 5 курса

Научный руководитель: Абросимова Т.Ф., к.э.н., доцент
Института дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы формирования благоприятного инвестиционного климата Ставропольского края

Annotation: The article considers the problems of formation of a favorable investment climate in Stavropol region

Ключевые слова: Ставропольский край, бизнес, органы государственной власти, человеческий капитал, инвестиции, внешнеэкономические связи

Keywords: Stavropol Krai, business, public authorities, human capital, investment, foreign economic relations

Степень инвестиционной привлекательности является определяющим условием активной инвестиционной деятельности, а, следовательно, и эффективного социально-экономического развития экономики региона, в целом. Высокая экономическая активность края и существенное увеличение притока инвестиций в экономику, характерные для последних лет, в значительной степени обусловлены результатом многолетней и успешной работы региональных властей по повышению инвестиционной привлекательности своей территорий. Динамика и

масштабы реализуемых в настоящее время программных мероприятий по таким приоритетным направлениям, как инвестиции, инновации, инфраструктура, - определяют перспективы развития Ставропольского края [1].

К ключевым проблемам формирования благоприятного инвестиционного климата края можно отнести: во-первых, взаимодействие между органами государственной власти и бизнеса на основе взаимовыгодного государственно-частного партнерства; во-вторых, дефицит информации, например, деловые круги указывают на низкий уровень прозрачности потенциальных заемщиков, по этой причине инвесторы работают только с проверенными клиентами, что не способствует развитию справедливой конкурентности и расширению границ рынка; в-третьих, сдерживание инвестиционного развития сложных и во многом не прозрачных взаимоотношений между научными учреждениями и производственными предприятиями. К сожалению, сегодня ресурсы предпринимательского сектора ориентированы в большой степени на приобретение иностранных технологий и импортного оборудования, а отечественные технические разработки в большей степени остаются невостребованными; в-четвертых, успех

инвестиционной активности во многом зависит от активности муниципальных образований [2].

Наиболее перспективное и базовое направление в расширении внешнеэкономических связей для Ставропольского края видится со странами Европейского Союза, в частности, Францией, Италией, Германией, Данией по поддержке и содействию процессу развития инновационных и экспортно-ориентированных малых и средних предприятий (ЭОИ МСП) в торговых взаимоотношениях между странами ЕС и Ставропольским краем, а также формированием «Общего экономического пространства», с целями:

- Развития благоприятной бизнес-среды для экспортно-ориентированных инновационных МСП;
- Содействия развитию экспортно-ориентированных инновационных МСП;
- Установления и развития связей между российскими экспортно-ориентированными инновационными МСП и их европейскими партнерами, Центрами поддержки экспорта, развитие соответствующей информационной среды, распространение передового опыта.

В настоящее время инвестирование в человеческие ресурсы осуществляется по остаточному принципу, что ведет к недостаточному качеству, преждевременному износу человеческого капитала, а как следствие, отсутствие грамотных специалистов по управлению инвестиционными проектами. Очевидны минусы российских профессионально-квалификационных стандартов – «разрыв» между профессионально-квалификационными и образовательными стандартами, которые можно объяснить отсутствием стабильных, устой-

чивых связей между работодателями и учреждениями профессионального образования. Между тем, установление профессионально - квалифицированных стандартов, отвечающих реальным требованиям работодателей – вторая стратегическая задача Ставропольского края в сфере воспроизводства человеческого капитала. Указанная задача четко увязана с развитием региона и инвестиционными проектами. Важным в этом направлении становится повышение качества профессионального образования на основе региональных потребностей рынка труда согласно инновационному сценарию развития края [3].

Таким образом, очевидно, что главным условием достижения устойчивого развития экономики края, является накопление и сохранение человеческого капитала, проведение в жизнь стратегий, побуждающих людей совершенствовать свои навыки и умения посредством непрерывного обучения и профессиональной подготовки. Мировой и отечественный опыт показывают, что для экономического подъема в стране, регионе наряду с инвестициями в физический капитал необходимы крупномасштабные инвестиции в образование и прочие компоненты человеческого капитала. В процессе научно-технического развития создаются не только интеллектуальные новации, на основании которых затем формируются новые технологии производства и способы потребления, но и происходит преобразование самих людей, как хозяйствующих субъектов. Таким образом, человеческий капитал это основополагающий фактор инвестиционного и инновационного развития Ставропольского края, который будет способствовать конкурентоспособности региона, как на внутренних, так и

международных рынках[4].

ЛИТЕРАТУРА:

1. Абросимова Т.Ф. Совместное предпринимательство в сфере туризма региона и сельского хозяйства. Сборник статей Международной научно-практической конференции: Роль инноваций в трансформации современной науки 2016. С. 53-56.. 2016. С. 53-56.

2. Гладилин В.А., Абросимова Т.Ф. Инновации в управлении на предприятиях туристско-рекреационного комплекса как условие развития на рынке.

Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 1-3 (28). С. 33-35.

3. Лещева М.Г., Тарнова И.В., Ледович Т.С., Криворотова Н.Ф., Гладилин В.А., Абросимова Т.Ф., Маликова Р.И., Краюшкина М.В., Восканов М.Э. Механизмы управления инновационным развитием экономики: стратегический аспект. Монография. Ставрополь, 2016. С.126.

4. Мелкумов, Я.С. Организация и финансирование инвестиций: Учебное пособие. / Я.С. Мелкумов – М.: Инфра-М, 2016.

*Антосевич Юля – студентка 1 курс
Научный руководитель:
Сыроватская В.И. к.п.н., доцент
Технологический институт, филиал СКФУ
г.Невинномысск*

СОВРЕМЕННЫЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы использования современных информационных технологий в организации самостоятельной и внеаудиторной работы студентов вузов.

Abstract: the article deals with the use of modern information technologies in the organization of independent and extracurricular activities of University students.

Ключевые слова: эффективность и качество обучения; основные функциональные компоненты профессиональной деятельности: агностический, проектировочный, конструктивный, коммуникативный и организаторский.

Key words: efficiency and quality of education; basic functional components of professional activity: agnostic, design, constructive, communicative and organizational.

Профессиональный рост специалиста, его социальная востребованность как никогда зависят от умения проявить инициативу, решить нестандартную задачу, от способности к планированию и прогнозированию результатов своих самостоятельных действий. Это требует переориентации самостоятельной

работы студента с традиционной – простого усвоения знаний, приобретения умений и навыков, опыта творческой и научно-информационной деятельности – на развитие внутренней и внешней самоорганизации будущего специалиста, активно преобразующего отношения к получаемой информации, способности выстраивать индивидуальную траекторию самообучения. Последнее особенно актуально в связи с развитием новых форм образовательного процесса: экстерната, дистанционного обучения, системы непрерывного образования для взрослых, в которых обучающийся – основной (или единственный) субъект процесса [1].

Изменяется и роль преподавателя в самостоятельной работе студентов. С традиционной, контролирующей, функции акцент в его деятельности переносится на функцию управления внешними факторами: формирование установок, определение характера информационной среды, включение самостоятельного задания в структуру занятия (лекционного, семинарского, самостоятельной контролируемой работы и т. д.), выбор методов работы в соответствии с намеченными целями и т. п. Управляя внешними факторами, преподаватель создает условия для развития внутренней самодея-

тельности – целевых и волевых установок, рефлексии, прояснения ценностей.

Важно показать студенту, что готовность к непрерывному поиску нового, актуального знания, к грамотному осуществлению информационных процессов (поиска, хранения, переработки, распространения) – одна из профессиональных компетенций специалиста в любой отрасли, которая определяет успешность его личностного роста и социальную востребованность.

Современные информационные технологии предоставляют практически неограниченные возможности размещения, хранения, обработки и доставки информации любого объема и содержания на любые расстояния. В этих условиях на первый план при подготовке специалистов выходит направляемая работа по самообучению. Огромное значение при внедрении современных технологий в образование имеет педагогическая содержательность обучающего материала и создание условий для самообучения. Имеется в виду не только отбор содержания материала для обучения, но и структурная организация учебного материала, включение в обучение не просто автоматизированных обучающих программ, а интерактивных информационных сред, целостное взаимосвязанное функционирование всех процессов познания и управления им. Другими словами, эффективность и качество обучения в большей мере зависят от эффективной организации процесса самообучения и дидактического качества используемых материалов.[5]

Среди основных задач современного образования есть задача развития личности учащегося вуза, предполагающая формирование его

способности к самообразованию, самообучению, самовоспитанию, рефлексии собственной деятельности. Для этого в процессе обучения студента в вузе необходимо сформировать у него систему профессионально значимых качеств, включающих основные функциональные компоненты профессиональной деятельности: агностический, проектировочный, конструктивный, коммуникативный и организаторский. Однако в силу ряда объективных причин – временных ограничений в рамках аудиторных занятий эти качества не всегда могут быть сформированы. Поэтому важным элементом педагогической деятельности в вузе является «научить студента учиться», что является необходимым для эффективной организации их самостоятельной и внеаудиторной работы, которая должна способствовать:

- расширению, закреплению и углублению знаний, полученных в аудитории;
- активному приобретению новых знаний;
- развитию творческого подхода к решению поставленных проблем;
- проявлению индивидуальности студента;
- формированию практических навыков в решении ситуационных задач.

Наиболее широко используются следующие формы самостоятельной работы:

- освоение информационных и телекоммуникационных технологий, поиск необходимой информации в Интернет;
- подготовка к практическим, лабораторным, семинарским занятиям;
- подготовка к опросу, коллоквиуму;
- подготовка к тестированию, ау-

диторной контрольной работе, само-
тестирование на компьютере;

– выполнение домашних кон-
трольных работ и заданий;

– написание рефератов, докладов,
статей;

– подготовка к деловой игре и
оформление ее результатов;

– выполнение курсовых работ
(проектов);

– написание отчета по практике;

– выполнение дипломной работы
(проекта).

К внеаудиторной деятельности
мы относим любую деятельность сту-
дентов, осуществляемую в рамках
учебного заведения вне учебного про-
цесса, способствующую их личност-
ному развитию, расширению и углу-
блению профессиональных знаний
и формированию профессионально
значимых качеств.[3]

Внеаудиторная деятельность ор-
ганизуется на добровольной основе
для желающих студентов и не подле-
жит оценке со стороны преподавателя,
который сам может в ней участвовать
вместе со студентами, но учитывается
на соответствующем факультете или
кафедре для более адекватной оценки
качества учащихся. Виды внеаудитор-
ной работы определяются достигну-
тым уровнем активности и самостоя-
тельности студентов. Для студентов,
занимающихся внеаудиторной дея-
тельностью, могут быть организова-
ны управляемые или регулируемые
педагогом виды деятельности (сту-
денческая студия, мастерская, студен-
ческое конструкторское бюро, студен-
ческое научное общество и т. д.).

Внеаудиторная деятельность,
инициируемая педагогическим кол-
лективом или творческой активнос-
тью самих студентов, осуществляется
на основе современных технологий,
активных методов обучения и являет-

ся важным элементом их професси-
ональной подготовки.

Возрастание роли информаци-
онных технологий (ИТ) в професси-
ональной подготовке современного
специалиста, как в области естествен-
нонаучных, так и гуманитарных дис-
циплин, способствует росту интереса
студентов к информационным техно-
логиям и различным аспектам их при-
менения. Появляется возможность ис-
пользования средств ИТ для решения
широкого круга исследовательских,
учебных и вне учебных задач. Ин-
формационные технологии, исполь-
зуемые во внеаудиторной деятельно-
сти, выступают в качестве средства
коммуникации, самовыражения и са-
мореализации. Этому способствует,
прежде всего, направленность образо-
вательной внеаудиторной деятельно-
сти на реализацию конкретных про-
ектов. Внеаудиторная деятельность
студентов с использованием инфор-
мационных технологий способствует
не только более качественной подго-
товке выпускников вуза к професси-
ональной деятельности в условиях
интенсивно развивающейся инфор-
матизации общества, но и формирова-
нию информационной культуры спе-
циалиста.

Цели и задачи внеаудиторной ра-
боты организаторами (студентами
и преподавателями кафедры) могут
быть сформулированы следующим
образом:

– формирование и развитие навы-
ков и творческих подходов к решению
профессиональных задач;

– знакомство студентов с исполь-
зованием средств ИТ в различных об-
ластях науки, техники, практики и в
организации образовательной дея-
тельности;

– формирование информацион-
ной культуры студентов;

– объединение усилий студентов для более глубокого изучения аспектов информатизации общества и образования.

В процессе работы над выбранным проектом студенты получают разнообразные знания и навыки по поиску и обработке информации, созданию Internet-ресурсов, использованию офисных пакетов, общению в процессе выполнения работ и выработке навыков коммуникативной деятельности и т. д.

Таким образом, участвуя в проекте, студенты приобретают новые знания и навыки, необходимые для будущей профессиональной работы. Кроме того, они получают практические навыки предметного и межпредметного взаимодействия (с представителями других областей научного знания) в освоении средств ИТ.

Одним из важных видов развития и активизации внеаудиторной деятельности студентов является участие в работе Студенческого научного общества (СНО).

В рамках студенческого научного общества осуществляются научно-исследовательские работы студентов (НИРС), ориентированные на реализацию исследовательских проектов СНО, средством выполнения которых являются информационные технологии.

В качестве основных направлений деятельности СНО по освоению и использованию современных ИТ можно выделить следующие:

- изучение существующих программных продуктов компьютерной поддержки будущей профессиональной деятельности;
- освоение средств дизайна (WEB-дизайн, компьютерная графика и т. д.);
- изучение языков и средств про-

граммирования и их использование в соответствующих проектах;

- изучение технологий Internet;
- изучение и применение технологий проектирования и поддержки информационных систем;
- освоение мультимедийных технологий;
- участие в выполнении научно-исследовательских работ.

В настоящее время почти во вузах в той или иной мере ведутся разработки в области организации самостоятельной работы студентов с использованием современных информационных технологий. Так, есть опыт организации внеаудиторной и самостоятельной работы с использованием обучающих программ, электронных учебных пособий по различным курсам, системы проектных заданий. Однако при использовании этих методов возникает потребность в дополнительных организационных мероприятиях. Например, система проектных заданий не включает в себя организацию доступа к ресурсам, необходимым для выполнения этого задания, в лучшем случае преподаватель дает ссылки на литературные источники и задает формы отчетности.

Обобщая все достоинства и недостатки существующих форм и методов, а также анализируя положительные и отрицательные факторы, оказывающие влияние на внеаудиторную и самостоятельную работу, становится ясно, что целесообразно создавать интегрированную систему организации этой работы на основе информационно-образовательной среды (ИОС) вуза.

Работая с учебным компонентом, студент сможет получить новые знания, умения и навыки, а также закрепить и углубить имеющиеся. Использовать электронные учебно-мето-

дические материалы, представленные в среде для опережающего обучения и подготовки к занятиям. Блок проектов кроме тематики содержит так называемые планы работы над выбранным проектом. Такой план включает в себя разбивку на этапы с указанием основных видов работ и сроков их выполнения. Методические разработки по выполнению проектов содержат также требования, предъявляемые к готовому проекту, что облегчает оценку работы.[6]

При работе с компонентом дополнительных ресурсов студент получает доступ к электронным каталогам библиотек, как внутренним, так и внешним, к базе данных различных самоучителей и электронных учебников, к имеющимся разработкам по выбранной теме. Важность этого компонента заключается в первую очередь в организации быстрого доступа к искомому материалу. Здесь студент может ознакомиться с опытом старших курсов, взять на вооружение примеры из электронных учебников, выйти за рамки минимально требуемого материала и получить доступ к иным источникам информации.

Таким образом, ИОС представляет собой отражение образовательного пространства вуза. Являясь одновременно рабочей средой студента и преподавателя, она позволяет нацелить студента на сотрудничество, развить такие качества личности, как организованность, дисциплинированность, умение планировать свою деятельность. Возможности информационной среды обеспечивают реализацию необходимых условий для формирования самостоятельности и потребности в постоянном самообразовании.

Эти качества в настоящее время являются залогом успешности и востребованности выпускников на рынке труда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сыроватская В.И., Олейникова Ю.В. *Методические подходы к оценке эффективности инновационного развития сферы медицинских услуг*// Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. –2014. –Т. 3. № 31. –С. 10.

2. Сыроватская В.И. *Экономика знаний – стратегическая цель модернизации экономики* // Экономика и предпринимательство. 2014.– № 1-2 (42-2). – С. 818-821.

3. Сыроватская В.И. *Экономическое моделирование как метод принятия решения руководителем*//Аграрная наука, творчество, рост Сборник научных трудов по материалам IV Международной научно-практической конференции. Ответственный за выпуск Башкатова Т.А.– 2014. –С. 364-367.

4. Сыроватская В.И. *Разработка механизмов управления инновационным развитием экономики: стратегический аспект* //Ледович Т.С., Маликова Р.И., Соколова А.А., Криворотова Н.Ф., Гладиллин В.А., Крючкова И.В., Боцун И.Б., Куликова Г.М., Дузельбаева Г.Б., Абдимомынова А.Ш., Шалболова У.Ж., Казбекова Л.А., Сыроватская В.И., Котова О.В., Плужникова Е.С., Подколзина И.М., Лещева М.Г./ Негосударственное Некоммерческое Образовательное учреждение Высшего Профессионального Образования «Институт дружбы народов Кавказа». Ставрополь, 2015.

*Барыбина В.А. студентка 3 курса
Научный руководитель: Таранова И.В. д.э.н, профессор,
Ставропольский государственный аграрный университет, г. Ставрополь*

ТЕХНОЛОГИИ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ В СОВРЕМЕННЫХ РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: В настоящее время любой руководитель сталкивается с множеством проблем, которые требуют рационализации и оптимизации управленческих процессов, что является целью технологий эффективного управления в организации. В данной статье раскрывается роль и значение управленческих технологий, приведена их классификация.

Annotation: At present, any manager faces many problems that require rationalization and optimization of managerial processes, which is the goal of effective management technologies in the organization. This article reveals the role and importance of management technologies, their classification is given.

Ключевые слова: эффективное управление, технологии управления организацией.

Keywords: effective management, organization management technologies.

В условиях современной рыночной экономики управленческая деятельность является важнейшим фактором развития организаций. Ни одна организация не может добиться успеха без эффективного управления. Эффективное

управление помогает организации адаптироваться к изменяющимся условиям внешней среды, функционировать и развиваться в рыночной среде и достичь экономического успеха. Одним из главных показателей коммерческого успеха является конкурентоспособность, которая обеспечивается персоналом организации и зависит от системы управления персоналом. От выбора метода управления зависит степень достижения поставленных целей.

С давних времен вопросам организации и управления трудовой деятельностью уделялось особое внимание. Система кадровой работы, которая складывалась десятилетиями, оказалась неспособной справиться с потребностями современного рынка. Многие российские компании сталкиваются с оптимизацией работы с персоналом и корректировкой системы управления персоналом, в соответствии с условиями рыночной экономики. Современная система следует опыту зарубежных компаний и ориентируется на западные образцы.

Изучая технологии управления организацией, менеджеры смогут качественнее работать на рынке, правильно оценивая ситуацию и предпринимая необходимые для ор-

организации шаги.

Управление организацией – это особый вид деятельности, при котором осуществляется воздействие субъекта управления на объект управления для достижения целей при наименьших затратах ресурсов и времени. В результате их воздействия и взаимодействия происходит получение, передача, обработка и анализ информации. Процесс управления осуществляется посредством принятия и реализации управленческих решений менеджерами и другими сотрудниками организации.

Управление организацией реализуется выполнением трех важнейших критериев:

1. Функции управления – вид деятельности, который необходим для реализации целей функционирования организации (организация, нормирование, планирование, координация, мотивация, контроль, регулирование).

2. Методы – способы воздействия субъекта управления на объект.

3. Технологии управления – система операций и процедур, выполняемых для реализации функций управления с использованием необходимых для этого методов и технических средств.

Целью технологии управления является оптимизация и рационализация управленческого процесса путем исключения тех операций и действий, которые не являются необходимыми для достижения результатов.

Разработка технологии управления предполагает определение количества, последовательности и характера операций, которые составляют процесс управления. Для каждой операции необходимо подобрать соответствующие способы, приемы и технические средства, выявить опти-

мальные условия протекания процесса управления.

Управленческая технология отражает содержание управленческих процессов, в ходе которых преобразуется подготовленная информация, воздействующая на объект управления.

Содержание технологии управления зависит от вида и сложности объекта управления, условий необходимых для протекания процесса управления, компетентности и квалификации работников организации и используемых технических средств.

Выделяют следующие технологии управления:

– линейная технология – это технология управления, которая характеризуется строгой последовательностью отдельных управленческих фаз, вытекающих друг из друга и сменяющихся в соответствии с заранее намеченным планом. Применяется при достаточной определенности ситуации и конечной цели;

– разветвленная технология управления применяется, когда невозможно оценить ситуацию, выделить проблему и обозначить одну конечную цель. Результат достигается на основе решений, которые разрабатываются параллельно по нескольким направлениям;

– технология управления по отклонениям предполагает тщательного наблюдения и анализа отклонений и требует больших затрат времени и средств. При незначительном размере отклонений, их устранение возможно при участии исполнителей, они не требуют корректировки управленческого процесса. При их значительной величине устранение возможно непосредственно при вмешательстве руководителей. Такой подход дает возможность руководителю сосредоточиться

на главных проблемах в организации и не отвлекаться на пустяки;

– управление по ситуации применяется в условиях высокой степени неопределенности. Менеджер, в соответствии со сложившейся ситуацией, принимает оперативные решения в постоянно меняющихся условиях на основе наблюдений и анализа изменений, происходящих во внешней и внутренней среде организации;

– технология управления по результатам эффективна в организациях, где время между принятием решения и результатом минимально. Происходит уточнение последующих управленческих действий, в зависимости от степени решения, поставленных перед организацией задач. Такая технология ориентирована на конечный результат и основана на использовании трудового потенциала работников, новых методов и технических средств;

– технология управления по целям требует наличия на предприятии сильного аналитического подразделения и предусматривает предвидение возможных результатов деятельности организации и планирование путей их достижения. Управление делится на 3 вида: простое целевое (определяется только конечная цель и сроки), программно-целевое (назначение целей, сроков и механизмов) и регламентное (задается конечная цель и ограничения по параметрам и ресурсам). Применяется технология на средних и малых предприятиях для достижения личных целей, сформулированных работниками совместно с непосредственными руководителями;

– технология управления по потребностям и интересам основана на приоритете межличностных отношений и реализуется посредством стимулирования деятельности через его

потребности (биологические, социальные, духовные) и интересы (материальные, социальные, эстетические). Эту технологию управления рекомендуется использовать в локальном масштабе;

– поисковое управление отталкивается от цели в обратной последовательности фаз, корректируется в зависимости от сложившейся ситуации и основывается на полной ясности задач. Такая технология управления применяется при подготовке долгосрочного решения в условиях высокой неопределенности;

– технология управления на базе «искусственного интеллекта» осуществляется с помощью информационных систем с применением современных технологий и технических средств. Применяется в организациях с нехваткой опытных специалистов и руководителей и затруднением системы документооборота. Эффективна такая технология для организаций, которые часто меняют номенклатуру выпускаемой продукции, и для организаций, имеющих большой объем сложных типовых процедур.

Использование той или иной технологии в организации должно приносить экономический эффект. Все технологии взаимосвязаны и дополняют друг друга. Так, в любой организации могут применяться несколько технологий управления, в зависимости от управленческой деятельности и ситуации, которая сложилась на данный момент.

Итак, технологии управления включают в себя сбор и обработку информации, разработку и принятие решений, доведение их до исполнителей и контроль в ходе выполнения целевых программ. Улучшение эффективности управления персоналом целесообразно и просто необходимо в

условиях современной экономики, так как грамотная, профессионально организованная работа с персоналом является важнейшей основой экономической эффективности работы фирмы. Технологии эффективного управления в организации способствуют совершенствованию системы управления, помогают организации быстрее достигнуть поставленных целей и задач, максимизировать экономические показатели.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Шапиро С. А., Самраилова Е. К., Вешкурова А. Б. - Анализ эффективности использования персонала в организации: учебное пособие-практикум, 2015.*
2. *Тарасенко В. В. - Логика и методология управления : книга для руководителя: учебное пособие, 2015.*
3. *Ершова Н. А., Сергеева Н. В. - Современные технологии системы управления персоналом в бизнес-структурах: монография, 2014.*

*Бекхожаева А.К., к.э.н., доцент,
Мирсаякова В.А., преподаватель,
Кызылординский государственный университет имени Коркытата,
г.Кызылорда*

СУЩНОСТЬ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Аннотация: Понятие «экспортный потенциал» достаточно часто встречается, как в экономической литературе, так и практике хозяйствования. Практически, говоря об одном и том же, т.е. реализации деятельности республики за пределами ее границ, в литературе используется понятие «внешне-экономический», «экспортный» потенциал, а под субъектами деятельности за рубежом обычно подразумевают страну или предприятие. В сегодняшней экономике, когда идет процесс индустриального развития страны как никогда, на наш взгляд, надо речь вести именно о регионе и его возможностях в укреплении экспортного потенциала всей страны.

Summary: The concept «export potential» rather often meets, as in economic literature, and practice of managing. Practically, speaking about same, i.e. realization of activity of the republic outside its borders in literature the concept «external economic», «export» potential is used, and by subjects of activity abroad usually mean the country or the enterprise. In today's economy when there is a process of industrial development of the country more than ever, in our opinion, it is necessary to talk about the region and its opportunities in strengthening of an export potential of all

country.

Ключевые слова: экспортный потенциал, мировое хозяйство, импорт, экспорт, открытая экономика

Key words: export potential, world economy, import, export, open economy

Вхождение в мировое хозяйство для любой страны определяется степенью открытости и развитости ее хозяйства, содержанием экспортного потенциала, эффективностью использования в экономике и торговых взаимоотношениях тех или иных ресурсов. Поэтому на современном этапе стоит задача его наилучшего использования и применения в соответствии с принятыми в развитых странах подходами к формированию экспортного потенциала. Становление «открытой» экономики в РК предопределило необходимость его дальнейшего развития. Результаты проводимой индустриализации страны в большей мере разрешили процесс импортозамещения, не реализовав потенциала экспортных возможностей [1]. Более того, как считают авторы, торгово-экономические отношения Казахстана с другими государствами свидетельствуют о том, что в настоящее время не реализуется

в полной мере имеющийся потенциал республики .

Понятие «экспортный потенциал» достаточно часто встречается, как в экономической литературе, так и в практике хозяйствования. Практически, говоря об одном и том же, т.е. реализации деятельности республики за пределами ее границ в литературе используется понятие «внешне-экономический», «экспортный» потенциал, а под субъектами деятельности за рубежом обычно подразумевают страну или предприятие. Реже встречаются статьи об опыте ВЭД отдельного района, области. В сегодняшней экономике, когда идет процесс индустриального развития страны как никогда, на наш взгляд, надо речь вести именно о регионе и его возможностях в укреплении экспортного потенциала всей страны. [2].

Между тем в процессе данного исследования возникла необходимость монографического изучения сущности данного вопроса. В советской экономической литературе, особенно во времена развитого социализма, данная проблема также широко применялась при проведении экономических исследований. Смысл явления сводился к тому, что под ним понималась совокупная способность отраслей народного хозяйства производить промышленную, сельскохозяйственную продукцию, осуществлять капитальное строительство, перевозить грузы, оказывать услуги населению и т.д. . Думается, что понятие в целом не претерпело существенных изменений в условиях рыночного хозяйствования.

Изучение научной литературы показало, что под экономическим или социально-экономическим потенциалом понимается суммарная характеристика ресурсных возможностей в той или иной области хозяйствования.

[3].

В совокупности экономические ресурсы образуют потенциал либо национальной экономики, региона мира или всей мировой экономики. Экономический потенциал является синтетическим понятием, характеризующим развитие экономических отношений и состоящим из некоторого совокупного потенциала в зависимости от рассматриваемого уровня хозяйственных образований, который, в свою очередь, определяется такими особенностями производственных систем, как масштабность и характер деятельности [42]. Таким образом, можно сказать, что в состав понятия «экономический потенциал» в экономической науке включались факторы производства (природно-климатические, основные фонды, трудовые ресурсы) в количественной и качественной оценке.

Конкретное содержание и объемы экономического потенциала, как в целом, так и его составной части – социальной инфраструктуры, не могут быть заданы формальными дефинициями, а раскрываются в ходе исследования общественного производства. Соответственно, в экономический потенциал производственной сферы деятельности включались квалифицированные кадры, производственные фонды и природные богатства, а в непроизводственную сферу деятельности – численность работников, материальную базу, накопленные материальные ценности.

Любое общество заинтересовано в наращивании экономического потенциала для удовлетворения своих потребностей и дальнейшего расширения воспроизводства в широких масштабах на более качественной основе. Это созвучно в первую очередь

с проблемами экономического роста и т.д. Чем выше величина и темпы роста потенциала страны, тем быстрее при прочих равных условиях должны возрасти национальный доход, его фонды потребления и накопления, предопределяющие уровень народного потребления и темпы расширения воспроизводства. Обобщая возможности экономического роста, американские ученые Макконел К.Р. и Брю С.Л. писали, что «экономический рост определяется и измеряется двумя взаимосвязанными способами: как увеличение реального ВВП или ЧНП за некоторый период времени или как увеличение за некоторый период времени реального ВВП или ЧНП на душу населения. Использоваться могут оба определения. Например, если в центре внимания находятся проблемы военно-политического потенциала, более подходящим представляется первое определение. Но при сравнении жизненного уровня населения в отдельных странах и регионах явно более предпочтительным является второе определение».

Многогранность такого явления как экономический потенциал требует использования отдельно количественного и качественного соизмерения и оценки. Уровень развития и использования экономического потенциала может быть определен как возможный прирост благосостояния за счет повышения уровня жизни, всестороннего развития всех членов общества при рациональном использовании имеющегося совокупного народнохозяйственного потенциала. Однако он может быть реализованным полностью, частично или вообще не быть реализованным. Следовательно, вряд ли правомерно содержательность явления рассматривать нераз-

рывно от уровня его использования в интересах общества.

Проведенное исследование позволяет экспортный потенциал представлять как составную часть экономического потенциала, поскольку внешне-экономический сектор любой страны – самостоятельный субъект экономической деятельности. В то же время идет ли речь о промышленности, сельском хозяйстве или других отраслях народного хозяйства, то экспортный потенциал служит органической составной частью каждого из них. Отсюда можно видеть связь и взаимообусловленность экспортного потенциала с основными элементами экономического потенциала страны, его производительными силами, с экономическими показателями развития общества.

Вэкономической литературе на сегодняшний день отсутствует четкое определение понятия «экспортный потенциал», можно утверждать, что оно возникло практически с появлением внешней торговли. Наряду с эволюцией мирового хозяйства постепенным развертыванием научно-технического прогресса и расширением сферы применения его достижений совершенствовались и методы по обеспечению и формированию экспортного потенциала.[4].

Мнение большинства ученых сводится к тому, что необходимость исследования особенностей экспортного потенциала связана с проблемой его воздействия на получение максимально возможного социально-экономического эффекта от развития и либерализации внешнеэкономических связей страны. Отсюда возникает необходимость оттолкнуться от мнения современных экономистов, занимающихся исследованием ВЭД.

ЛИТЕРАТУРА

1. Арженовский И.В. Региональный рынок: воспроизводственный аспект. – Н.Новгород, 2016. – С. 20.

2. Мамыров Н.К. Планирование концентрации в промышленности. – Алма-Ата: Казахстан, 2015. – С. 245.

3. Ихданов Ж. Развитие и совершенствование народнохозяйственного

планирования в Казахстане. – Алма-Ата: Казахстан, 2016. – С. 131-132.

4. Текенов У.А. Совершенствование механизма участия регионов во внешнеэкономических связях Казахстана: стратегия, методология, инструменты: Автореф. ... докт. эконом. наук: 08.00.14. КазЭУ им. Т.Рыскулова. – Алматы, 2017. – С. 13.

*Студент 4 курса, профиль подготовки «Сервис»,
Бельмасов С.В.*

*Научный руководитель:
д.э.н., профессор Таранова И.В.*

ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ФОРМИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА

Аннотация: в статье получило отражение исторический аспект возникновения и формирования предприятий ресторанного бизнеса, предложена классификация различных видов предприятий общественного питания, которая формируется на индивидуальной основе, с учетом персональных запросов клиентов.

Abstract: the article reflects the historical aspect of the emergence and formation of enterprises of the restaurant business, the classification of different types of catering enterprises, which is formed on an individual basis, taking into account the personal needs of customers.

Ключевые слова: исторический аспект, общественное питание, культура обслуживания, классификация культуры обслуживания, услуги по организации питания.

Keywords: historical aspects, catering, culture of service, classification of service, service of catering.

В сказаниях и былинах, повествующих о Киевской Руси, Новгородской республике, Владимиро-Суздальском и Московском княжествах, упоминается о богатых пирах, братчинах и игрищах, на которых

князья и дружинники, да и народ посадский отмечали победы, удивляли послов иноземных обилием стола, справляли обрядовые праздники. Пиром или веселой попойкой заканчивались и всякие мирские дела, семейные события.

Хмельное питье (пиво, брагу, медовуху) каждая семья варила для себя, варили и мирскую благу, и мирское пиво для общественных нужд. Заготавливали мед в окрестных лесах. Приготовленные из меда брага, пиво и медовое питье, так же как и мед, и воцина, широко использовались для обмена на другие продукты и товары [2].

В городах и славянских поселениях издавна открывались корчмы, куда приходили не только поесть и выпить, там творились и земские суды, доводились до народа важнейшие новости. Корчемники имели немалые доходы и платили подать. Стремясь обогатить свою казну, князья расширяли в своих вотчинах производство медовых напитков и браги, составляя тем самым конкуренцию вольному кормчеству.

Рост производства и продажи напитков привел к распространению пьянства, и под нажимом церкви Иван IV Грозный принимает решение о запрещении продажи хмельных напитков. Для опричников и опричных

людей царь открывает особый дом на Балчуге, именуемый кабаком, где нередко в разгулах и попойках приближенных участвовал и сам Великий Государь. Доходы от кабака были внушительные, и царь принимает решение: прекратить кормчество, запретить крестьянам и посадским людям приготовление домашнего питья, продавать напитки только в царевых кабаках. Для продажи вина в кабаках назначались целовальники. Это были люди, пользующиеся уважением и избираемые местными жителями [1].

Монастырям царь не запретил приготовления медовых напитков, браги и пива для их собственных нужд. Кроме собственного производства в монастырях скапливалось большое количество меда, вина, пива, приносимых прихожанами, а также медовой дани от сдачи лесных угодий в аренду. Для продажи излишков монастыри стали открывать в слободах, на ярмарках, у пристаней и в крупных поселениях свои кабаки, а когда Вселенский Собор выступил против содержания монастырями кабаков, их стали сдавать на откуп или сдавать в аренду.

В 1756 г. императрица Елизавета Петровна своим Указом потребовала построить в каждой губернии казенные винокуренные заводы, дать право купцам-откупщикам иметь столько кабаков, сколько они пожелают.

Почти столетие Указ императрицы определял в России всю организацию производства и продажи спиртных напитков – откупную систему. В 1861 г. Государственный совет отменяет откуп и вводит акциз, который распространялся не только на водку и вино, но и на пиво, брагу, сусло, мед. Кабак со временем переименовали в питейный дом. Многие питейные дома наряду с продажей вина оборудо-

вали отдельные помещения с кухнями, где продавались закуски, горячие блюда, разные похлебки. Широкую популярность приобретают пироги, расстегаи и чай, а к чаю – варенье и разные сладости[3].

На смену питейным домам и кабакам пришли трактиры, которые стали играть ведущую роль в обеспечении населения едой и напитками как в городах, так и в сельской местности.

Один из первых трактиров в Москве появился в переулке между Верхними торговыми Тенными рядами (начало Ветошного переулка) в доме купца Шевалдышева в действующем питейном заведении под названием «Ветошная истерия». Трактир этот назывался «Истерийским».

Отличительной чертой трактиров была русская национальная кухня, практически без всякой примеси и влияния западной кулинарии, которая активно вторгалась в конце XIX в. в меню первых ресторанов, на кухни богатейшего дворянства, привозивших поваров из Франции, Италии, Германии.

Каждый из трактиров отличался своими обычаями, своим особым блюдом, имел своих посетителей. В Охотном ряду в угловом трехэтажном здании размещался трактир Егорова, который был излюбленным местом охотнорядских торговцев, Здесь очень хорошо готовили уху из стерляди, которая плавала здесь же в бассейне, блины воронинские по имени повара Воронина, а великолепный чай заваривался из лучших китайских сортов. Трактир Гурина, расположенный в доме напротив Воскресенских ворот у Красной площади, имел замечательную службу, хороших поваров, умеющих готовить русские блюда, богатую сервировку столов. На этот

трактир равнялись лучшие московские трактиры[6].

Недалеко от Гуринского находился трактир Тестова. Московский публицист В. А. Гиляровский так описывает обед миллионера И. В. Читова в трактире Тестова: «...он садился за стол почти всегда один, ел часа по два и между блюдами дремал...». Далее В. А. Гиляровский приводит меню обеда целую страницу блюд из рыбы, телятины, печени и мозгов, кулебяк в 12 ярусов и гурьевской каши. Большую известность трактир Тестова приобрел благодаря широкому выбору блинов, приправ к ним и разнообразным освежающим напиткам. На углу улиц Петровка и Кузнецкий мост размещался трактир Щербакова – излюбленное место московских актеров и драматургов. Здесь не раз был А. Н. Островский. Славился трактир расстегаями во всю тарелку, ухой и гостеприимством хозяина.

Приказчики Верхних торговых рядов и Гостиного двора любили перекусить в трактире Мартьяныча, который размещался в подвале новой линии торговых рядов. Когда в 1953г. шла реконструкция Гумма, в подвальной части можно было видеть следы этого заведения : стены облицованы глазурованной плиткой с цветами, полы гранитные, низкие сводчатые потолки. Свет в трактир проникал через толстые сводчатые стекла, заделанные в чугунные литые рамы, расположенные у самого потолка[7].

В середине XIX в. на месте нескольких снесенных двухэтажных построек на Воскресенской площади была построена большая московская гостиница, одна из лучших в городе. На втором этаже гостиницы размещался небольшой трактир, куда на обед съезжались московские и заезжие фабриканты и промышленники.

Трактир «Колокол» на Сретенке был излюбленным местом встречи живописцев, работавших по церквам.

Распространенным промыслом в старой Москве издавна считалось извозничье дело. Одной из самых больших в городе, где собиралось сотни извозчиком, была стоянка на Лубянской площади. Вот здесь-то и размещался известный гусенковский извозничий трактир, где распивали чай владельцы конной тяги.

Рассказывая о трактирах старой Москвы, нельзя не сказать о трактирах на рынках. Пожалуй, самыми старыми рынками были Смоленский, Китайгородский у Варварских ворот, хлебный рынок на Москворецкой набережной, ягодный рынок на Болотной площади, а позже получили популярность Сухаревский, Хитров и др. На Сухаревой площади местную торговую публику обслуживал трактир Григорьева, или «Низок», как его называли завсегдатаи. У Варварских ворот был свой трактир – в доме Полякова, где собиралась торговая братия, чтобы отметить удачную сделку. Достопримечательностью Москвы была Трубная площадь, где по воскресным дням велась бойкая торговля живностью. Вокруг этой площади, на прилегающих улицах, было несколько трактиров, на Неглинном проезде – «Собачий рынок», грязноватое, но очень любимое охотниками заведение.

На углу Неглинной и Петровского парка (где впоследствии были построены гостиница и ресторан «Эрмитаж») находился трактир «Крым», имевший неплохую кухню, в его зале звучала граммофонная музыка, иногда выступал цыганский хор[4].

В Москве поживало немало любителей соловьиного пенья. Местом их встреч был трактир у Никитских во-

рот. Один из залов был увешан клетками с соловьями, сюда приносили своих любимцев и многие посетители. Споры о преимуществах той или иной птицы после ее «восьмиколённого» посвиста становились бурными, а в итоге победитель устраивал стол с закусками.

Москва издавна славилась своим хлебосольством, и это очень ярко проявлялось в дни больших церковных праздников: на Рождество, Пасху, Масленицу. Во многих местах проводились народные гулянья, с песнями и хороводами, возводились балаганы, устраивались карусели и тут же ряды лотков с Пием и закусками, блинные ряды, шалаши с изделиями подмосковных, тверских и калужских кустарей. Здесь же предприимчивые хозяева открывали трактиры с дымящимися самоварами, разнообразными кушаньями и горячительными напитками. В летнее время, в воскресные дни хорошо торговали трактиры в парке «Сокольники», излюбленном месте отдыха мастеровых, ткачей, приказчиков с семьями. А для состоятельной публики открывался летний трактир на Воробьевых горах.

Русский писатель Е. Замятин в повести «Русь» так описывает работу половых в трактире «... Все в белом, мечутся половые в трактирах – только, как дым за паровозом, вьются следом за ними концы вышитого ручника да кисти от пояса...». Работали они по 12-16 часов, жили, как правило, на снимаемом жилье или у родственников, и очень немногим из них удавалось выбиться в буфетчики, стать совладельцем трактира или его хозяином. О московских трактирах много написано, много рассказано, но и этого всего недостаточно, чтобы показать их разностороннюю, разнообразную жизнь. А главное, мы очень мало

о тех замечательных поварах, которые приносили славу лучшим предприятиям столицы и сделали русскую национальную кухню широкоизвестной в мире[1].

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. Анализ модернизации производственной сферы в системе устойчивого развития региона // *Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции*. 2014. С. 237-243.

2. Таранова И.В. Основные виды международной специализации производства в условиях глобализации // *Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета*. 2009. № 2. С. 167-172.

3. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., Novosyolov S.N. // *FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.

4. Таранова И.В., Подколзина И.М. Система обеспечения финансовой безопасности в сфере страхования // *Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством*. 2015. № 3 (35). С. 13.

5. Таранова И.В. Преимущества кластерной политики в повышении конкурентоспособности специализации производства: методика формирования // *Изменяющаяся Россия: аграрные преобразования начала XXI века - результаты и перспективы Труды двенадцатой Международной научно-практической конференции Независимого научного аграрно-эконо-*

-
- мического общества России. 2008. С. 96-100.*
6. Трухачев А.В., Таранова И.В. *Туризм. Введение в туризм. Ставрополь, 2013.*
7. Таранова И. *Научные основы специализации и размещения сельскохозяйственных производств в условиях рыночной экономики*// *Вестник Московской академии рынка труда и информационных технологий. 2006. № 14 (36). С. 42-48.*

Блем А. А. студент 1 курса
Научный руководитель: Новоселова Н.Н. д.э.н., доцент,
ИСТиД филиал СКФУ в г.Пятигорске

ВЛИЯНИЕ МАССОВОЙ КУЛЬТУРЫ НА ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЯ НРАВСТВЕННОГО ОБЛИКА СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: В данной статье рассматривается становление нравственного облика современной молодежи под влиянием массовой культуры.

Annotation: The article deals with the formation of the moral image of modern youth under the influence of mass culture.

Ключевые слова: нравственность, социальные институты, телевидение, молодежь, государственная политика.

Keywords: morality, social institutions, television, youth, public policy.

Как известно, нравственность представляет собой практическую реализацию требований морали в поведении человека, способность регулировать и выстраивать свое поведение на основе этих требований. Нравственным считается то, что соответствует нормам морали, т.е. представлениям общества о добре и справедливости [1]. Мораль, также как и иные социальные институты, исторически развивается и отражает определенное состояние общества, а следовательно, и те факторы, которые на это состояние влияют.

Какие же факторы определяют современное состояние российского об-

щества? Низкий жизненный уровень, коррупция на всех уровнях власти, резкая имущественная дифференциация и даже поляризация общества, катастрофический культурный уровень значительной части населения, агрессия и нетерпимость во взаимоотношениях друг с другом.

Многие общественные, государственные и религиозные деятели считают, что наше общество уже находится на грани, особую тревогу вызывает нравственная деградация молодого поколения.

Задача духовно-нравственного воспитания молодежи сегодня осмысливается как одна из приоритетных в деле обеспечения национальной безопасности страны. Беда в том, что задачу эту пытаются решить традиционными методами: денно и ночью образовательные и общественные организации ваяют концепции духовно-нравственного воспитания, планируют мероприятия и отчитываются перед вышестоящими органами об их осуществлении. Вот только уровень нравственности, а тем более духовности вряд ли становится выше.

В чем же причины бездуховности и аморальности?

Стоит вспомнить прописную истину о том, что процесс социализации не является процессом «культурно-

го программирования» [2]: молодежь воспитывается не столько лозунгами и призывами, сколько всей социальной действительностью. Затяжной духовно-нравственный кризис, который переживает наше общество - это кризис государственных и общественных механизмов социализации молодого поколения. Государство пытается сформулировать национальную идею, появляются бесчисленные стратегии устойчивого развития, но в их основе – государственные, а не человеческие ценности. Общественные и религиозные деятели видят панацею в возрождении традиционных, в том числе религиозных устоев, пугают навязыванием западных ценностей, не понимая сути этих категорий. А молодое поколение, которое хочет жить достойно, вступает в мир размытых ценностей и двойной морали.

Многие общественные деятели современной России сходятся во мнении о том, что государственная политика духовно-нравственного воспитания молодежи сегодня отсутствует. Иначе как объяснить то безобразие, которое происходит в информационном поле? Из информационных источников молодежи буквально навязывается антисоциальное поведение.

Разнообразные реалити-шоу пропагандируют откровенную пошлость. Практически все юмористические передачи строят свой «юмор» на аморальных темах. Радиоэфир заполнен уличным жаргоном и ненормативной лексикой. Газеты и журналы пестрят обнаженными телами и пикантными подробностями из жизни так называемых «звезд». Телевидение в течение многих лет навязывает молодым людям в качестве образцов для подражания героев «телестройки» и безголосых обнаженных исполнителей и исполнительниц, уверяя, что они и

есть «звезды».

Государство виновно в этом аморальном процессе, поскольку имеет все правовые и финансовые инструменты для регулирования информационного пространства, однако использует их лишь для борьбы с политической оппозицией. Заметим, что государственные деятели не осуждают безнравственность современного телевидения, на котором, по сути, нет программ, способствующих интеллектуальному и духовному развитию молодежи.

Очевидно, многолетнее существование телепередач, развращающих молодежь, приносит немалую материальную выгоду руководителям информационных служб при попустительстве государственных чиновников. Передачи с высоким культурным насыщением, пропагандирующие достижения молодых российских ученых, деятелей искусства, бизнесменов, спортсменов, педагогов, врачей и других людей, сумевших достичь успеха своим трудом и интеллектом (а такие в нашей стране есть), кому-то не выгодно выпускать в эфир.

В результате молодежь не знает ни современных российских фильмов, получающих престижные награды на мировых кинофестивалях, ни отечественных певцов и музыкантов, чьи выступления на лучших мировых сценах расписаны на годы вперед. Они здесь не нужны. Не способствует нравственному воспитанию молодежи сложившаяся в стране объективная ситуация зависимости профессионального и карьерного роста исключительно от таких качеств, как предприимчивость, умение услужить, воспользоваться ситуацией, пусть даже бесчестными методами, да и просто от близости к нужным людям.

Молодые люди, с раннего возраста наблюдающие подобные явления, учатся не совсем высоким моральным качествам. Ложь допустима и при составлении отчетности, и при проведении выборов, и даже в суде, как же молодому человеку сформировать свою нравственность в обстановке двойной морали?

Можно, конечно, свалить всю ответственность на семью, не выполняющую своих функций, или на происки Запада, стремящегося деморализовать нашу молодежь своими ценностями, но как объяснить примитивность и аморальность отечественных ток-шоу, реалити-шоу, сериалов и музыкальных клипов? Можно, конечно, пойти по проверенному пути и организовать новый «железный занавес», но это самый губительный из всех вариантов развития.

На наш взгляд, людям пора вспомнить о том, что в мире существуют такие простые категории, как добро и зло, любовь и ненависть, права всех и чрезмерное эго отдельных личностей. Пора понять, что только уважение и признание тех понятий, которые названы нами первыми в каждой паре, способны спасти мир. Только в этом случае у нас есть будущее.

ЛИТЕРАТУРА

1. Баранов П.А. *Обществознание*. – М.: Изд-во АСТ, 2016. – С. 59.
2. Гидденс Э. *Социология* // URL: http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Sociolog/gidd/03.php/

*Божовская К.К.,
Духно А.А. студентки 4 курса
Ставропольский Государственный Аграрный университет,
г. Ставрополь*

ОРГАНИЗАЦИЯ ТУРИСТСКОЙ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ, КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В РЕГИОНЕ

Аннотация: В данной статье рассмотрены в статье рассматриваются проблемы организации туристской городской среды, а также приводятся решения вопросов привлечения туристских потоков в регионы за счет создания благоприятного имиджа города.

The article deals with the problems of organizing the tourist urban environment, as well as the solutions to the issues of attracting tourist flows to the regions through the creation of a favorable urban space.

Ключевые слова: городская среда, туризм, развитие в регионе, Ставрополь.

Key words: urban environment, tourism, regional development, Stavropol.

В период стремительного роста и развития туристской деятельности, благоустройство городского пространства занимает ведущее место в процессе продвижения и реализации туристского потенциала любой местности. Эргономичные города, обеспеченные всеми необходимыми ресурсами для качественного и приятного отдыха, являются наиболее популярными и привлекательными для

туристов. Мероприятия по организации городской среды могут обеспечить приток туристов и дополнительные поступления в экономику города и прилегающих к нему областей.

Актуальность темы обусловлена стремительным ростом интереса к городскому туризму, что делает необходимым повышение уровня качества услуг, предоставляемых туристу во время его пребывания в городской местности. Детальное изучение туристской городской среды и компонентов ее формирования поможет правильно организовать для туриста комфортные условия, поднять туристский уровень города [1].

Городская туристская среда образуется из множества элементов, которые формируют комфортное пространство для туристов. Ниже представлен комплекс взаимосвязанных обслуживающих структур и объектов, которые являются основой для формирования городской среды:

- служба перевозки (такси, автобусы, метро);
- отели (их количество, уровень сервиса в них);
- предприятия общественного питания;
- парки, скверы;
- уровень преступности;
- скамейки, туалеты, урны;

- освещенность;
- уровень гигиены, безопасности и медицины;
- количество чистого (пригодного для дыхательной деятельности) воздуха;
- безбарьерная среда для людей с ограниченными возможностями (пандусы, подъезды к ресторанам, кафе, места для проезда в автобусах или метро на колясках);
- наличие путеводителей, рекламы и подсказок на международных языках (английский);
- аэропорты;
- погодные условия (температура, количество солнечных дней, дожливость, атмосферное давление и т.д.)

В качестве примера, рассмотрим развитие урбанизации и территориального благоустройства на примере города Ставрополя.

Ставрополь за последнее десятилетие сильно преобразовался в рамках городской инфраструктуры. Появилось множество мест, предназначенных для досуга и отдыха, культурно-познавательного и развлекательного туризма. Увеличилось количество уборных, скамеек и урн, открылись новые рестораны, кинотеатры, развлекательные площадки, фонтаны, но, несмотря на стремительное территориальное расширение города, в Ставрополе по-прежнему не хватает того количества городских объектов, образующих городскую среду, которые бы соответствовали общепринятым стандартам[3].

Одной из главных проблем города является недостаток квалифицированных специалистов, предоставляющих туристские услуги. В городе почти нет ресторанов с меню на английском языке, мало путеводителей и подсказок, нехватка парковочных

мест, велосипедных дорожек.

Проведя исследования, проанализировав и дав оценку городской туристской среде города Ставрополя, можно предложить следующие пути преобразования[2]:

1. Повышение качества обслуживания в сферах сервиса, туризма и развлечений: подготовка квалифицированных кадров;

2. Создание цельного архитектурного ансамбля города: сохранение и реставрация классической архитектуры центра города, возведение новых зданий и жилых домов, которые украсят облик города, обустройство дворов, уменьшение количества наружной рекламы;

3. Развитие инфраструктуры: ремонт дорог, качественное освещение улиц, создание новых парковочных мест, велосипедных дорожек, расширение тротуаров;

4. Организация культурной программы города: праздники, фестивали, отдых и развлечение в выходные дни.

При обустройстве городской туристской среды необходимо опираться на мнение жителей и гостей города, ведь данные мероприятия проводятся с целью улучшения условий жизни населения. Жители и посетители города могут указывать на недостатки в обустройстве городской среды и вносить предложения по их устранению. Чтобы привлечь людей к данным проблемам, необходимо проводить различные опросы, конкурсы, инвестиционные проекты, которые помогут усовершенствовать город.

Таким образом, вышеперечисленные мероприятия способствуют созданию привлекательного имиджа территории, а также формированию благоприятной туристской среды, отвечающей современным стандартам и

нуждам местного населения и гостей региона.

ЛИТЕРАТУРА

1. Боголюбова С.А. *Эколого-экономическая оценка рекреационных ресурсов: учебное пособие для студ. высш. учеб.заведений* / С.А. Боголюбова. М.: Издательский центр «Академия», 2009. 256 с.

2. Михайлова К.Ю. *Инновационные направления развития мировой туристской индустрии* // Вестник АПК Ставрополя. № 1 (21). 2016. 260 – 264 с.

3. Скорых Г., Михайлова К.Ю. *Перспективы развития сельского и этнографического туризма в ставропольском крае на примере проекта этнокультурного гостевого комплекса «казачий хутор»*: В сборнике: Молодые ученые СКФО для АПК региона и России II межрегиональная научно-практическая конференция. 2013. 151 – 154 с.

4. Трухачев В.И., Михайлова К.Ю., Лякишева И.Н. *Международные деловые переговоры: учеб.пособие (4-е изд. перераб. и доп.)*. Ставрополь: АГРУС, 2008. 398 с.

Божовская К.К.,
студентка 4 курса направления «Туризм»
Ставропольский государственный аграрный университет,
г. Ставрополь

РИСКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ТУРИЗМА

Аннотация. Статья посвящена исследованию рисков в туристической сфере, которая представляет собой стремительно развивающуюся отрасль мировой экономики. В статье определены виды рисков, а также рассмотрены методы их минимизации.

Annotation. The article is devoted to the study of risks in the tourism sector, which is a rapidly developing branch of the world economy. The article defines the types of risks, as well as the methods of their minimization.

Ключевые слова: туризм, предпринимательство, риски.

Key words: tourism, entrepreneurship, risks.

Туристский бизнес является одним из наиболее рискованных видов предпринимательской деятельности, функционирование любой туристской компании связано с угрозой потери доходов, материальных и нематериальных ресурсов.

Под риском в туристской деятельности стоит понимать вероятность наступления потерь вследствие неверной оценки сложившейся ситуации, принятия неверных управленческих решений, их реализации, срыва

запланированных мероприятий и т.п. Случайные события и переменные факторы, создающие неопределенные хозяйственные ситуации, а также индивидуальные особенностей личности предпринимателей, являются главными источниками риска для туристских предприятий.

Для эффективной организации управления рисками их необходимо классифицировать и систематизировать для нахождения и применения оптимальных методов минимизации рисков.

1. С точки зрения источника возникновения риски подразделяются на внешние (экзогенные) и внутренние (эндогенные).

– внешние риски связаны с экономической ситуацией на рынке, политикой, уровнем инфляции, природными и климатическими явлениями, а также с различными непредвиденными обстоятельствами, с которыми может столкнуться туристская фирма в процессе своей деятельности;

– внутренние риски сопряжены с особенностями туристской компании, ее размещением, ценовой политикой, кадровым составом и его профессионализмом.

2. По причинам возникновения выделяют:

– экономические риски: повы-

шение цен, снижение покупательной способности населения, инфляция, слабая развитость туристской инфраструктуры, невозможность реализовать туристский продукт, падение спроса, потери качества предлагаемого турпродукта;

– политические риски: государственная политика в сфере туризма, запретительные акты, введение экономических ограничений, конфликты, террористические акты;

– экологические риски: стихийные бедствия, природные катаклизмы;

– финансовые риски: изменение процентных ставок по кредитам, колебания курса валют;

– социальные риски: падение интереса населения к туризму, изменение потребительских предпочтений.

3. По характеру последствий выделяют:

– допустимый риск – предполагает потерю части прибыли;

– критический риск – полная потеря доходов компании;

– катастрофический риск – ведет к банкротству компании.

Таким образом, можно заключить, что туризм сопряжен с рисками различного рода и степени опасности, поэтому в сфере туризма предпринимателю требуется тщательно обдумывать свои действия, оценивать состояние рынка, конкурентов в сегменте, а так же стараться минимизировать влияние неблагоприятных факторов [4].

Для снижения рисков существует несколько различных методов, принципов и подходов:

1. Одним из эффективных методов снижения угрозы рисков в туристской индустрии является прогнозирование.

Прогнозирование – это предсказание наступления определенного события или возможного результата. Оно позволяет построить различные варианты развития состояния туристического предприятия на основе наметившихся тенденций.

2. Рациональный подход к ведению хозяйственных дел, создание бизнес-плана, подбор квалифицированных кадров.

3. Избегать деятельности с высокой степенью риска.

4. Формирование финансового резерва. В случае наступления последствий риска или непредвиденных обстоятельств, резервный фонд компенсирует финансовые потери.

5. Страхование.

6. Разделение ответственности между компанией и ее контрагентами.

Таким образом, следует понимать, что целиком избежать риски, сопутствующие предпринимательской деятельности в сфере туризма, невозможно, но можно добиться их снижения и сделать их управляемым.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Беляева О.А. *Предпринимательское право: Учебное пособие*. М.: ИНФРА-М, 2009. 352 с.

2. Гуляев В.Г. *Туризм: экономика и социальное развитие*. М.: Финансы и статистика, 2003. 304 с.

3. Киселева И.А., Трамова А.М. *Риски при реализации инновационного проекта в туристической отрасли // Аудит и финансовый анализ*. № 2. 2012. 182-185 с.

4. Сидорова Д.В., Черникова Л.И., Вайцеховская С.С. *Состояние и тенденции развития туризма в Ставропольском крае // Новый университет. Серия: Экономика и право*. 2015. №7(53). С. 13-16.

Панасенко Н.А.,
Борудухина Т.Н. студенты 5 курса
заочной формы обучения
направление Экономика
Научный руководитель:
старший преподаватель
кафедры экономики и управления
Зацаринина А.В.

РОЛЬ ОПТОВОГО ЗВЕНА В СОВРЕМЕННОМ РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: Рыночное пространство включает в себя не только непосредственных производителей и потребителей товарной продукции, но и значительное число активных промежуточных звеньев, устанавливающих деловые отношения между ними. К таким звеньям относятся оптово-посреднические организации, которые оказывают существенные услуги, как производителям, так и конечным потребителям продукции.

Abstract: the Market space includes not only direct producers and consumers of commodity products, but also a significant number of active intermediate links establishing business relations between them. Such links include wholesale intermediary organizations that provide essential services to both producers and end users of products.

Ключевые слова: оптовая торговля, потребность, товарно – денежные отношения, оптовый оборот, товародвижение.

Keywords: wholesale trade, need, commodity – money relations, wholesale trade, commodity movement.

Положительная динамика в работе оптового звена

во многом зависит эффективность функционирования всего народнохозяйственного комплекса, сбалансированность внутреннего рынка, удовлетворение растущих потребностей людей. В новых условиях хозяйствования сфера оптовой торговли будет значительно расширена.

Усиление роли товарно-денежных отношений связано не только с развитием оптовой торговли предметами потребления, но и с переходом к оптовой торговле средствами производства. Эти две формы становятся важнейшими каналами планомерного движения материально-технических и товарных ресурсов.

Основной показатель хозяйственной деятельности предприятий и организаций оптовой торговли является оптовый оборот продаж. Он состоит из продажи товаров народного потребления и производственного назначения для последующей реализации населению, а также поставки для вне рыночных потребителей и экспорта.

Оптовый оборот показывает переход товаров из сферы производства в сферу обращения и их движение внутри сферы обращения. Его объём, структура, виды и формы товародвижения определяют другие важнейшие показатели хозяйственной

деятельности организации.

Роль и значение оптовой сферы торговли наиболее наглядно рассматривается при изучении ее основных функций.

На макроуровне в основном оптовая торговля выполняет различные рыночные функции:

- 1) интегрирующую - по обеспечению взаимосвязи между партнерами-производителями, продавцами и покупателями - по нахождению оптимальных каналов сбыта продукции;
- 2) оценочную - по определению

уровня общественно необходимых затрат труда через ценообразование;

3) организующую и регулирующую - по обеспечению рационального построения и гармоничного функционирования экономической системы с помощью импульсов, стимулирующих структурные изменения.

Макроэкономические функции оптовой торговли трансформируются на микроуровне в разнообразные подфункции или функции оптовых торговых организаций, которые представлены на рисунке 1.



Рисунок – Макроэкономические функции оптовой торговли.

Динамика рыночных отношений способствует возникновению новых элементов в деятельности оптовых организаций и предприятий. Например, предоставление разнообразных услуг

по управлению и консалтингу своим клиентам. В перечень специализированных услуг входят консультации по эксплуатации товаров, особенно технически сложных, их ремонту и га-

рантийному обслуживанию.

Функции оптовой торговли можно подразделить также на два вида: традиционные - главным образом организационно-технические (организация оптовой купли-продажи, складирование и хранение запасов, преобразование ассортимента товаров, возникающие под влиянием развития рынка).

Оптовая торговля способствует экономии расходов и повышению эффективности всей сферы товарного обращения. В частности, хранение запасов товаров в оптовом звене обходится дешевле, чем в магазинах. Доставка товаров в розничную сеть с оптовых баз, как правило, требует меньших затрат по сравнению с их перевозкой с производственных предприятий.

В условиях конкуренции оптовые предприятия оказывают покупателям и поставщикам товаров различные услуги. Они проводят исследования рыночной конъюнктуры, рекламные мероприятия, информационное и транспортное обслуживание клиентов и т. п.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Басовский, Л.Е. *Прогнозирование и планирование в условиях рынка:*

учебное пособие.// Л.Е. Басовский - М.: ИНФРА-М, 2013. - 260с.

2. Зацарина А.В. *Социально – экономическое значение туристско – рекреационного комплекса. Агентство Международных исследований. Новая наука: Стратегия и векторы развития, г. Ижевск 2016 г.*

3. Гладили В.А., Зацарина А.В. *Тренды и аспекты развития рекреационного комплекса Северо - Кавказского экономического района. Агентство Международных исследований. Новая наука: Стратегия и векторы развития, г. Ижевск 2016 г.*

4. Разгоненко С.А., Зацарина А.В. *Инвестиции как основа развития экономики и экологии региона. Сборник научных трудов по материалам научно – практической конференции молодых ученых «Актуальные проблемы и управления в условиях экологизации».* – Ставрополь: СЕКВОЙЯ, 2016. – 153 - 155 с.

5. Зацарина А.В. *Инновационный характер современных экономических отношений. Сборник научных трудов по материалам XII научно – практической конференции молодых ученых «Актуальные проблемы и управления в условиях экологизации».* – Ставрополь: РИО ИДНК , 2016. – 117 - 121 с.

*Будагян Н.А. студентка 4 курса
Научный руководитель: Подколзина И.М. к.э.н., доцент
Ставропольский государственный аграрный университет, Ставрополь*

ЭФФЕКТИВНОСТЬ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается эффективность системы налогообложения организаций в России, предложены основные направления налоговой реформы.

Abstract: The article discusses the effectiveness of the system of taxation of organizations in Russia, the main directions of tax reform.

Ключевые слова: налоговое законодательство, субъект, налогообложение, эффективность, реформирование.

Keywords: tax law, subject to taxation, the effectiveness of reform.

В современных условиях одним из важнейших рычагов, которые регулируют финансовые взаимоотношения в экономике в условиях перехода к рыночному хозяйству, становится налоговая система. Она призвана обеспечить государство финансовыми ресурсами, которые необходимы для решения важнейших социальных и экономических задач. Государство воздействует на экономическое поведение предприятий и общественного воспроизводства посредством налогов, льгот и финансовых санкций, которые являют-

ся неотъемлемой частью системы налогообложения. Налоговые методы регулирования финансово-экономических отношений в сочетании с другими экономическими рычагами создают необходимые предпосылки для формирования и функционирования единого целостного рынка, способствующего созданию рыночных отношений [3].

Обоснованность и сбалансированность системы сборов и налогов имеет большое значение в любом государстве, т.к. ни одно государство не может существовать без экономической основы, регулируемой законодательством, значительную часть которой составляет налоговая система и, следовательно, система налогов и сборов. Особенность налоговой системы Российской Федерации состоит в том, что законодательство, регулирующее эту область жизни общества, ещё не обрело необходимой стабильности, т.к. не достигло сбалансированности, чёткости и способности удовлетворить все нужды современного российского общества [2].

В настоящее время абсолютное большинство населения страны является налогоплательщиками. И поэтому знание налогового законодательства, налоговая грамотность являются необходимым условием обеспечения

успешного продвижения экономических реформ. Поэтому проблемы налогов и налогообложения всегда актуальны и имеют большое значение. Налоги, пошлины, сборы являются основным источником поступления денежных средств в доход бюджетов разного уровня. Современный граж-

данин интересуется, как взимаются налоги и насколько действующая система налогообложения сказывается на благополучии страны в целом и лично граждан. Современная система налогов в Российской Федерации нуждается в повышении эффективности и в реформировании.



Рисунок 1 – Финансовое обеспечение реализации государственных программ и непрограммных расходов

По-прежнему существует множество нерешенных проблем современной системы налогообложения в России, несмотря на проводимую политику государства в сфере налогов [1]. Качественной характеристикой любой налоговой системы налогообложения является его тяжесть, т.е. мера давления совокупности налогов на экономическую и социальную жизнь общества. Единый общепризнанный показатель такой оценки отсутствует, имеются лишь разрозненные измерители, дающие лишь приблизительное представление о налоговом бремени. Эффективность самой налоговой системы является одним из важнейших критериев оценки эффективности социально - экономической системы общества. Налоговая система, кроме обеспечения собираемости налогов должна удовлетворять

ряду требований:

- быть незаметной для населения, не должна добавлять населению дополнительных забот;
- стимулировать деловую активность граждан и предприятий;
- поощрять использование ресурсосберегающих технологий;
- стимулировать научно-технический прогресс.

Налоговые отношения продолжают регулироваться не только принятыми главами Кодекса, но и более чем 20 федеральными законами, а также десятком постановлений федерального правительства, многочисленными инструкциями, методическими рекомендациями и письмами Министерства финансов РФ, Министерства РФ по налогам и сборам, Центрального банка РФ [5].

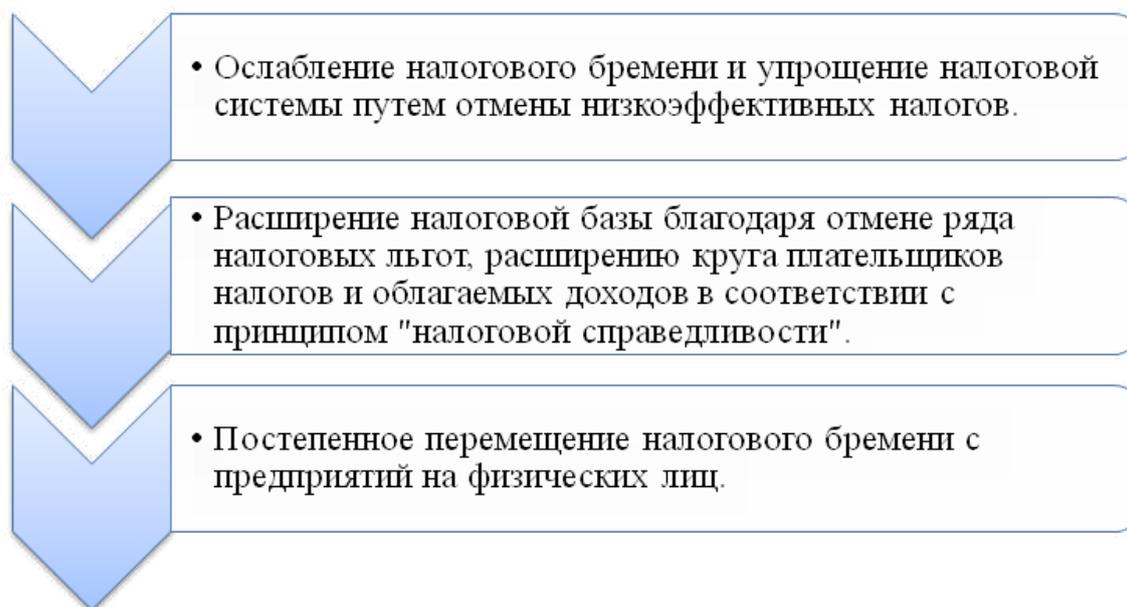


Рисунок 2 - Основные направления налоговой реформы в России

Направления, по которым предусмотрены изменения, безусловно, нацелены на совершенствование налоговой системы и стимулирование роста доходной части бюджета. Что в целом должно найти благоприятное отражение на социально-экономическом положении страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гладиллин В.А. Совершенствование инструментально-технической базы управления в современной организации // В сборнике: Модернизация экономики и управления II Международная научно-практическая конференция. под общей редакцией В.И. Бережного; Северо-Кавказский федеральный университет. 2014. С. 57-58.

2. Гладиллин В.А. Оценка современного состояния финансовой системы Российской Федерации // В сборнике: European Scientific Conference сборник статей V Международной научно-практической конференции : в 3 ч.. 2017. С. 118-121.

3. Камолов С.Г., Караулова Ю.А., Краснова С.В., Павлюк А.В. Терминологический справочник по государственным и муниципальным финансам // Москва, 2017.

4. Решетов К.Ю. Налоги и налогообложение. – М., 2013.

5. Решетов К.Ю. Налоговое планирование. – М., 2015.

6. Таранова И.В. Экономический анализ // Ставрополь, 2015.

7. Pavlyuk A.V., Sardaryan G.T., Kamolov S.G., Karaulova Yu.A., Antyukhova E.A., Dregnin O.E. MODERN PUBLIC ADMINISTRATION CHALLENGES: RUSSIA, EU, USA // Москва, 2017.

8. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES // Novosyolov S.N. Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.

Ваулина А.А.
Студентка 4 курса СтГАУ

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К РАЗВИТИЮ ТОВАРООБОРОТА ТОРГОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: в статье получили свое отражение методические подходы к развитию товарооборота торговых предприятий, представлены принципы построения бухгалтерского учета, стратегии развития продажи товаров торговыми организациями.

Abstract: the article reflects the methodological approaches to the development of trade turnover of trade enterprises, presents the principles of accounting, strategy of sales of goods by trade organizations.

Ключевые слова: товарооборота торговых предприятий, стратегия построения бухгалтерского учета, принципы построения бухгалтерского учета.

Key words: trade turnover of trade enterprises, strategy of accounting, principles of accounting.

Развитию товарооборота торговых предприятий всех форм собственности и организационно-правовых форм деятельности придается большое значение в экономической и социальной политике страны. Это связано с тем, что товарооборот характеризует масштабы и уровень удовлетворения спроса населения на

товары, стимулирует развитие производства и способствует ускорению оборота капитала производственных предприятий, в значительной степени определяет масштабы внешнеэкономической деятельности, денежного оборота, бюджетных поступлений и других макроэкономических показателей.

Товарооборот — это продажа товаров торговыми организациями населению за наличный расчет, а также оптовая продажа за наличный расчет или по безналичному расчету юридическим лицам, т. е. различным организациям. Объем товарооборота представляет собой важнейший количественный показатель деятельности торговой организации.

Общими принципами построения бухгалтерского учета являются:

- государственное регулирование бухгалтерского учета (Правительством, Минфином РФ и другими ведомствами). Государство определяет общие принципы организации и ведения БУ, состав, содержание, сроки и адресат представления бухгалтерской отчетности, хозяйственных субъектов, обязанных вести бухгалтерского учета, их права, обязанности и ответственность;

- сочетание государственного регулирования бухгалтерского учета с

представлением широких прав предприятию в организации и ведении БУ, его рационализации и совершенствовании;

- постоянное повышение роли бухгалтерского учета в обеспечении информацией внутренних и внешних пользователей, рационального использования производственных ресурсов и готовой продукции, во внедрении и укреплении полного хозяйственного расчета;

- обеспечение аналитичности данных бухгалтерского учета, позволяющей выявить влияние различных факторов на экономические показатели и резервы повышения эффективности производства;

- динамичность организации бухгалтерского учета, постоянное совершенствование учетного процесса, методологии и техники бухгалтерского учета, научной организации труда бухгалтерских работников;

- применение общих принципов управления, включая системный подход, экономико-математические методы и модели, принципы программно-целевого управления, научную организацию труда.

Учетный цикл (наблюдение, регистрация, обработка, анализ и представление бухгалтерских данных) включает в себя следующие операции:

1. Анализ содержания хозяйственной операции. Хозяйственная операция принимается к учету, если есть ответы на следующие вопросы: когда произошла хозяйственная операция, каково стоимостное выражение хозяйственной операции, к какой классификации она относится (на каких счетах может быть отражена) [7].

2. Фиксация хозяйственной операции в первичном документе.

3. Регистрация данных в учетных регистрах. Совокупность бухгалтер-

ских регистров вместе с правилами их ведения составляет форму БУ.

4. Обработка данных в регистрах и обработка регистров.

5. Составление бухгалтерской отчетности.

6. Анализ бухгалтерских данных и бухгалтерской отчетности.

7. Представление бухгалтерских данных.

В соответствии с Положением о бухгалтерском учете и отчетности ответственность за организацию БУ возложена на руководителя организации. Он должен создать необходимые условия для правильного ведения БУ, обеспечить обязательное выполнение всеми подразделениями и службами, а также работниками, имеющими отношение к учету, требования главного бухгалтера в части порядка оформления и представления для учета документов и сведений.

Бухгалтерский учет в организации осуществляется бухгалтерией, являющейся его самостоятельным структурным подразделением (службой), или централизованной бухгалтерией, возглавляемыми главным бухгалтером. При отсутствии бухгалтерской службы БУ и составление отчетности могут производиться аудиторской фирмой или специалистом на договорных началах[3].

Основными предпосылками рациональной организации БУ являются: изучение положений, указаний, инструкций и других регламентирующих документов по учету и отчетности, а также организационных и производственных особенностей организации; определение объема и характера учетной работы; установление структуры аппарата бухгалтерии и форм его связи с отдельными частями организации[2].

Изучение положений, указаний,

инструкций и других регламентирующих документов по учету и отчетности необходимо для обеспечения научной организации бухгалтерского учета, соблюдения законодательства, соответствия методологии учета в данной организации методологии учета, установленной для всех организаций, что обеспечит единообразие учетных и отчетных данных в масштабах отраслей и всего народного хозяйства.

В процессе выявления организационных и производственных особенностей организации необходимо выяснить ее организационную структуру, взаимосвязь отдельных частей, их территориальное расположение, ознакомиться с особенностями технологии производства, планами организации и т. п. Знание этих особенностей работы организации позволит определить сведения и сроки, необходимые для обеспечения контроля за хозяйственной деятельностью, содержание внутренней отчетности, объекты учета для записи их в соответствующие регистры, формы документов и регистров, порядок их составления, обработки и утверждения, установить документооборот [4].

Знание технологии производства особенно важно при определении наиболее рациональных форм и методов учета затрат на производство продукции и калькулирования себестоимости продукции, для обеспечения контроля за соблюдением норм производственного потребления и норм выхода готовой продукции [1].

Для определения объема и характера учетной работы, необходимо, прежде всего, для установления штата аппарата бухгалтерии и распределения работ между отдельными работниками, составлять перечень всех учетных операций, подлежащих вы-

полнению за месяц, и устанавливать норму времени выполнения каждой операции.

При установлении структуры аппарата бухгалтерии и форм его связи с отдельными частями предприятия необходимо решить вопрос о централизации или децентрализации учета.

При централизации учета учетный аппарат предприятия сосредоточен в главной бухгалтерии, и в ней осуществляется ведение всего синтетического и аналитического учета на основании первичных и сводных документов, поступающих из отдельных подразделений организации (цехов, отделов и др.). В самих подразделениях осуществляют лишь первичную регистрацию хозяйственных операций.

При децентрализации учета учетный аппарат рассредоточен по отдельным производственным подразделениям организации, где осуществляется синтетический и аналитический учет и составляются балансы и отчетность заводов, цехов и отделов. Главная бухгалтерия в этом случае производит сводку цеховых балансов и отчетов, составляет сводный баланс и отчеты по организации, а также осуществляет контроль за постановкой учета в отдельных подразделениях организации [5].

Практика показала, что централизация учета обеспечивает более действенное руководство и контроль со стороны главного бухгалтера, позволяет целесообразнее распределить труд между работниками учета, более эффективно использовать счетные машины. Поэтому децентрализация учета допускается лишь в очень крупных организациях [6].

В некоторых организациях применяют частичную децентрализацию учета, при которой в производственных подразделениях кроме состав-

ления первичных документов предусмотрены аналитический учет по отдельным синтетическим счетам, учет производственных затрат, исчисление фактической себестоимости изделий и др. Однако законченный БУ в подразделениях не ведется и баланс не составляется.

Для обеспечения рациональной организации БУ большое значение имеет разработка плана его организации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. Анализ модернизации производственной сферы в системе устойчивого развития региона // *Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции*. 2014. С. 237-243.
2. Таранова И.В. Основные виды международной специализации производства в условиях глобализации // *Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета*. 2009. № 2. С. 167-172.
3. Таранова I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., Novosyolov S.N. // *FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.
4. Таранова И.В., Подколзина И.М. Система обеспечения финансовой безопасности в сфере страхования // *Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством*. 2015. № 3 (35). С. 13.
5. Таранова И.В. Преимущества кластерной политики в повышении конкурентоспособности специализации производства: методика формирования // *Изменяющаяся Россия: аграрные преобразования начала XXI века - результаты и перспективы Труды двенадцатой Международной научно-практической конференции Независимого научного аграрно-экономического общества России*. 2008. С. 96-100.
6. Трухачев А.В., Таранова И.В. Туризм. Введение в туризм. Ставрополь, 2013.
7. Таранова И.В. Научные основы специализации и размещения сельскохозяйственных производств в условиях рыночной экономики // *Вестник Московской академии рынка труда и информационных технологий*. 2006. № 14 (36). С. 42-48.

*Студент 4 курса, профиль подготовки «Сервис», Винокуров М.А.
Научный руководитель: д.э.н., профессор Таранова И.В.*

СУЩНОСТЬ, ПРИЗНАКИ И ТИПЫ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: в статье получила свое отражение сущность, признаки и типы корпоративной культуры современных организаций, предложена классификация типов корпоративной культуры, которая формируется на индивидуальной основе, с учетом персональных запросов клиентов.

Abstract: the article reflects the essence, features and types of corporate culture of modern organizations, the classification of types of corporate culture, which is formed on an individual basis, taking into account the personal needs of customers.

Ключевые слова: корпоративная культура, типы корпоративной культуры, классификация культуры обслуживания, услуги по организации питания.

Keywords: corporate culture, types of corporate culture, classification of service culture, catering services.

Корпоративная культура является самым мощным фактором, влияющим на организационное поведение сотрудников с точки зрения их мотивации, регуляции и, в целом, эффективности их деятельности.

В литературе существуют различ-

ные определения понятия «корпоративная культура». Волков Ю. Ф. понимает под корпоративной культурой сложную композицию важных предположений, бездоказательно принимаемых и разделяемых членами коллектива [7].

Кузякана Н. А. трактуют организационную культуру как философию и идеологию управления, ценностные ориентации, верования, ожидания, расположения и нормы, лежащие в основе отношений и взаимодействий как внутри организации, так и за ее пределами [3].

По мнению Попова Е. В., корпоративная культура представляет собой «упорядоченную совокупность производственных, моральных и духовных достижений людей» [6].

Наиболее полное определение понятия корпоративной культуры дал Чубанов Т. Н.: «Корпоративная культура – это набор наиболее важных предположений, принимаемых членами организации и получающих выражение в заявляемых организацией ценностях, задающих людям ориентиры их поведения и действий» [2].

По мнению Андреевой О. Д., корпоративная культура – это «система норм, правил и моральных ценностей, регламентирующая отношения между членами организации» [2].

Понятие «корпоративная культура» тесно связано с понятиями «гражданская культура» и «корпоративная культура». И та и другая культуры олицетворяют собой разные стадии развития организации. Их принципиальные различия можно зафиксировать

при помощи дуальных оппозиций (таблица 1). Все приведенные определения понятия корпоративной культуры не противоречат друг другу. Разница заключается в том, что одни даются в узком смысле этого слова, другие – в широком.

Таблица 1 – Характеристики типов корпоративной культуры

Индикаторы развития культуры	Тип корпоративной культуры	
	Корпоративная	Гражданская
Ориентация	Регламентируется и регулируется в основном внутренняя жизнь организации	Направлена на включение организации в более широкое гражданское сообщество
Степень открытости	Закрытая система, ограничивающая доступ в организацию посторонних участников	Открытая система, доступная для других участников, не принадлежащих формально к организации
Степень автономности	Личная и групповая зависимость членов организации от ее руководства	Личностная автономия при условии соблюдения организационно-правовых рамок
Уровень разнообразия	Однообразие организационных норм и принимаемых решений	Плюрализм культурных образцов и толерантность в их исполнении или обмене
Стиль руководства	Директивный стиль руководства и взаимоотношений в организациях, построенных «по вертикали»	Демократичность в организациях, построенных «по горизонтали»
Механизм принятия решений	Декларируемая свыше или принятая формальным большинством членов организации система представлений о приоритетах ее развития	Выработка приоритетных решений происходит «снизу вверх» и во многом независимо от мнения формального руководства
Роль личности	Доминирование групповых идеалов и ценностей организации над индивидуальными	Преобладание индивидуально-личностных начал, стремление к их гармонизации с общественными интересами
Традиции	Сочетание рационально обоснованных решений с имеющимися в организации традициями	Развитие иных ценностно-рациональных начал организации в противовес или в дополнение существующим традиционным устоям
Инновационные процессы	Дозированное использование нововведений при сохранении и развитии наиболее жизнеспособных образцов	Сфера распространения инноваций определяется в зависимости от меры и объема возможностей свободного развития работников

Корпоративная культура – это набор наиболее важных предположений, принимаемых членами орга-

низации и получающих выражение в заявляемых организацией ценностях, задающих людям ориентиры их

поведения и действий. Эти ценностные ориентации передаются индивидом через «символические» средства духовного и материального внутриорганизационного окружения. Голубков Е. П. выделяет множество аспектов корпоративной культуры.

Коршунов Н. В. выделяет несколько основных признаков организационных культур, по которым они различаются между собой. К основным признакам корпоративной культуры относятся:

- отражение в миссии организации ее основных целей;
- направленность на решение инструментальных (т.е. производственных в широком смысле) задач организации или личных проблем ее участников;
- степень риска;
- мера соотношения конформизма и индивидуализма;
- предпочтение групповых или индивидуальных форм принятия решений;
- степень подчиненности планам и регламентам;
- преобладание сотрудничества или соперничества среди участников;
- преданность или безразличие людей по отношению к организации;
- ориентация на самостоятельность, независимость или подчиненность;
- характер отношения руководства к персоналу;
- ориентация на групповую или индивидуальную организацию труда и стимулирования;
- ориентация на стабильность или изменения;
- источник и роль власти;
- стили управления, отношения между работниками и организацией, способы оценки работников [4].

Надешкин Н. А. выделяет две

важные особенности культуры:

– многоуровневость. Поверхностный уровень образуют способы поведения людей, ритуалы, эмблемы, дизайн, униформа, язык, лозунги и пр. Промежуточный уровень составляют укоренившиеся ценности и верования. Глубинный уровень представлен философией организации;

– многогранность, многоаспектность. Культура организации, во-первых, состоит из субкультур отдельных подразделений или групп, существующих под «крышей» общей культуры и могут конкретизировать и развивать последнюю, могут мирно существовать наряду с ней, а могут ей противоречить. Во-вторых, корпоративная культура включает субкультуры тех иных направлений и сторон деятельности – предпринимательство, управление, деловое общение, внутренние взаимоотношения [3].

Выбор типа корпоративной культуры – задача руководителя организации. В данном случае возможен лишь субъективный подход. Тем не менее, можно предложить некоторые общие рекомендации, которые позволяют улучшить микроклимат в организации и повысить ее организационную культуру.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. Анализ модернизации производственной сферы в системе устойчивого развития региона // *Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции*. 2014. С. 237-243.

2. Таранова И.В. Основные виды международной специализации производства в условиях глобализации // *Вестник Северо-Кавказского государ-*

ственного технического университета. 2009. № 2. С. 167-172.

3. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., Novosyolov S.N.//FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES *Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.

4. Таранова И.В., Подколзина И.М. Система обеспечения финансовой безопасности в сфере страхования// *Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством*. 2015. № 3 (35). С. 13.

5. Таранова И.В. Преимущества кластерной политики в повышении конкурентоспособности специализации

производства: методика формирования // *Изменяющаяся Россия: аграрные преобразования начала XXI века - результаты и перспективы Труды двенадцатой Международной научно-практической конференции Независимого научного аграрно-экономического общества России*. 2008. С. 96-100.

6. Трухачев А.В., Таранова И.В. Туризм. Введение в туризм. Ставрополь, 2013.

7. Таранова И. Научные основы специализации и размещения сельскохозяйственных производств в условиях рыночной экономики// *Вестник Московской академии рынка труда и информационных технологий*. 2006. № 14 (36). С. 42-48.

Власенко А.В., студентка 1 курса
Научный руководитель: Кузнецова Э.В.,
преподаватель кафедры экономических дисциплин
АНО ПОО Техникум современных технологий, г. Ставрополь

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: На современном этапе развития общества человек не может быть представить свою жизнь без смартфона, компьютера, интернета, то есть без инноваций, которые для нас стали привычными.

Abstract: At the present stage of development of society of people can't present the life without smartphone, the computer, the internet, that is without innovations which for us became already habitual.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, экономика

Keywords: innovations, innovative activity, economy.

По мнению большинства ученых инновации являются движущей силой экономического и социального развития. В современной экономической литературе представлены различные определения

термина «инновация». В общепринятой практике под «инновацией» принято понимать процесс превращения имеющегося научно-технического прогресса (НТП) в реальный, который будет воплощаться в новых продуктах и технологиях [1].

Если рассматривать определение из руководства Осло, то под «инновацией» понимается введение в употребление какого-либо нового или улучшенного продукта, или процесса, а также нового метода маркетинга и т.д.

В этой связи, можно сделать вывод, что инновации это нововведение, которое обеспечивает качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованное на рынке. Она является результатом интеллектуальной деятельности человека. Следует отметить, что инновации затрагивают различные сферы деятельности и имеют определенные типы, которые представлены на рисунке 1.

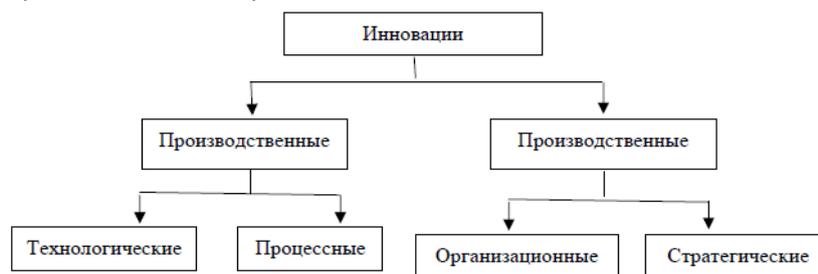


Рисунок 1 – Типы инноваций

Таблица 1 – SWOT-анализ инновационной деятельности в РФ

<p>Сильные стороны:</p> <ul style="list-style-type: none"> – остатки советской научной школы и существенные заделы в ряде областей НИОКР; – потенциал системы образования и кадровый потенциал; – уровень базовых технологий 	<p>Слабые стороны:</p> <ul style="list-style-type: none"> – низкий уровень государственных затрат на НИОКР и низкая результативность этих затрат; – ухудшение ситуации в науке и образовании; – низкий уровень коммерциализации инноваций; – административные барьеры на пути инноваторов; – барьеры в сфере «оборота» интеллектуальной собственности; <p>Инновации Производственные Технологические Процессные Производственные Организационные Стратегические</p> <ul style="list-style-type: none"> – низкая эффективность государственной политики в области науки, технологии и инноваций; – устаревшая система технического регулирования; – низкий уровень предпринимательской активности ученых и населения; – текущий низкий спрос на инновации со стороны бизнеса; – низкий уровень иностранных инвестиций в НИОКР в РФ; – слабая приспособленность НИИ к рыночной экономике.
<p>Возможности:</p> <ul style="list-style-type: none"> – создание спроса на инновации со стороны населения, социальной сферы, инфраструктуры, промышленности, энергетики; – административные рычаги для реформирования НИС РФ; – потенциал экспорта инновационной продукции; – привлечение зарубежных исследователей; – возможность увеличения финансирования НИС за счет доходов от сырьевого сегмента экономики; – перспектива самокупаемости инновационного сектора в будущем. 	<p>Угрозы:</p> <ul style="list-style-type: none"> – продолжение деградации инновационной системы РФ; – усиление конкуренции между НИС различных стран; – потеря базовых технологий; – потеря государственных источников финансирования инноваций в результате снижения цен на товарных рынках; – продолжение деградации населения.

На современном этапе развития инноваций выделяют четыре национальные модели инновационной деятельности:

1. традиционная;
2. восточно-азиатская;
3. альтернативная;
4. российская [2].

Изучив модели развития национальных инновационных систем можно сделать вывод, что сейчас инновационная деятельность в России обладает рядом существенных недостатков.

В связи с тем, что на современном этапе развития инновационной деятельности в России существуют различные недостатки. Для успешного развития инновационной деятельности в России необходимо внести ряд изменений во все сферы экономики страны. Проведем SWOT-анализ сильных и слабых сторон инновационной деятельности в РФ [3], представленных в таблице 1.

Таким образом, проанализировав

современное состояние инновационной деятельности в РФ можно сделать следующие выводы: государство должно выступать как инициатор инновационной деятельности в стране; должна быть создана конкурентная среда и повышена эффективность госаппарата; формирование инфраструктуры для поддержки инновационной деятельности, реформирование науки и образования (подготовка и переподготовка кадров для инновационной деятельности).

ЛИТЕРАТУРА

1. *Инновации как средство обеспечения конкурентоспособности организации* / В.П. Медведев; Институт международных экономических связей. – М.: Магистр 2016
2. *Инновации: Учебное пособие* / А.В. Барышева, К.В. Балдин; под общ. ред. проф., д.т.н. А.В. Барышевой. – 3-е изд. – М.: Дашков и К, 2016
3. <http://www.csrs.ru>

*Воротынцева Т.Н., Дубинина В.А., Коваль И.С. – студенты 5 курса
Научный руководитель: Боцун И.Б. – ст. преподаватель
Институт Дружбы Народов Кавказа, г. Ставрополь*

ФОРМИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИИ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

Аннотация. При формировании информации о финансовых результатах актуальным для предприятия является выбор группы показателей, отражающих определенную стадию его развития. Создание и рост благосостояния собственников становится целью только на определенной стадии жизненного цикла предприятия.

Summary. When forming information on financial results the choice of group of the indicators reflecting a certain stage of its development is actual for the enterprise. Creation and growth of welfare of owners becomes the purpose only at a certain stage of life cycle of the enterprise.

Ключевые слова: прибыль, денежный поток, рентабельность активов, рентабельность собственного капитала.

Keywords: profit, cash flow, profitability of assets, profitability of own capital.

Одним из основных моментов в бухгалтерском учете и в финансовом менеджменте является вопрос определения финансового результата. Как правило, его определение есть результат договоренности того, что считать финансовым резуль-

татом в том или ином периоде. Правильность действий специалистов формируется под влиянием правил, принятых в бухгалтерском учете и отраженных в учетной политике предприятия.

Финансовым результатом предприятия является прибыль. Однако для собственников не достаточно одного только роста прибыли для обеспечения роста стоимости капитала предприятия. К тому же на первых этапах жизненного цикла предприятия, в отличие от прибыли одним из показателей формирования результатов деятельности являются денежные потоки. Они существуют независимо от прибыли, и по отношению к ней являются объективным финансовым результатом деятельности предприятия.

В тоже время, несмотря на свою объективность, совокупный денежный поток, рассчитываемый как разность между денежными поступлениями и денежными выплатами, не является наилучшим показателем результатов деятельности, т.к. он содержит в себе, как результаты деятельности текущего периода, так и вложения, предназначенные для будущего.

Кроме того, показателем, отражающим финансовую цель предприятия (продукции) на первой стадии жиз-

ненного цикла является рентабельность продаж. Это связано с тем, что этот период отличает явная нацеленность предприятия на выживание, что с финансовой точки зрения может быть достигнуто или путем увеличения рентабельности продаж, или путем повышения оборачиваемости проданной продукции при наименьшей рентабельности продаж.

Стадия жизненного цикла, относящаяся к начальным процессам, т.е. процессам выживания, при благоприятном стечении обстоятельств переходит в стадию самокупаемости, финансовые цели которой сходны с первой стадией. Затем можно выделить этап самофинансирования предприятия, отличие которого от предыдущих этапов заключается в наличии средств достаточных для обеспечения накопления капитала, поэтому финансовый результат будет характеризовать рентабельность активов. На следующей стадии жизненного цикла, называемом «устойчивый рост» показателем, отражающим наличие достаточного количества финансового результата, является роста рентабельности собственного капитала.

В последующем, когда предприятие приступит к созданию стоимости, в том числе устойчивому его созда-

нию, то на первый план выходят показатели долгосрочного приращения богатства, прироста собственного капитала (бизнеса).

ЛИТЕРАТУРА

1. Волков Д.Л., Березинец И.В. *Управление ценностью: анализ основных на бухгалтерских показателях моделей оценки* // *Научные доклады НИИ Менеджмента СПбГУ, № 3 (R) - 2006.* – 6-41 с.
2. Ранюк В.В., Боцюн И.Б. *Современный подход к организации рынка государственных ценных бумаг* // «Дружба без границ: миф или реальность»: сборник материалов Международной научно-практической конференции (ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА, декабрь 2017 г.). – Ставрополь: РИО ИДНК, 2017. – 674 с.
3. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. *К вопросу об оценке конкурентоспособности организаций реального сектора экономики на рынке капитала* // *Вестник института Дружбы народов Кавказа № 2 (42), 2017 – С. 14-20.*
4. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. *К вопросу об измерении финансовых ресурсов региона* // *Вестник института Дружбы народов Кавказа № 3 (43), 2017 – С. 115-122.*

Гадюкин С. - магистрант 1 курса
Научный руководитель: Таранова И.Б., д.э.н., профессор,
Институт Дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА, ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ В УСЛОВИЯХ МЕЖБАНКОВСКОЙ КОНКУРЕНЦИИ

Аннотация. В статье рассматривается важность создания конкурентоспособной банковской системы, принципы и способы ее совершенствования

Summary. The article considers the importance of creating a competitive banking system, principles and ways to improve it

Ключевые слова: банк, эффективность банковской деятельности, банковская деятельность, прибыльность и ликвидность

Keywords: bank, efficiency of banking activity, banking activity, profitability and liquidity

Современное определение сущности коммерческого банка с точки зрения результатов его деятельности, т.е. эффективности, предполагает, что банк – это кредитное учреждение, действующее на основании лицензии при предоставлении всего спектра финансовых услуг, не запрещенных законодательством, с целью получения максимального соотношения полезного результата деятельности при наименьшем уровне риска.

Для осуществления успешной деятельности, работа банка должна

строиться в соответствии со следующими принципами: прибыльности, рискованности, максимального использования ресурсов, взаимодействия с партнерами. Каждый из принципов в отдельности и все они вместе дают понять как эффективно, либо не эффективно банк осуществляет свою деятельность.

Основной задачей для банка является повышение эффективности его деятельности. И работа всего персонала должна строиться именно на этом. Принцип эффективности, заставляет сконцентрировать внимание на финансовых результатах банковской отрасли и показывает насколько значимы они для банковского сектора, и для экономики в целом.

Все перечисленные выше принципы банковской деятельности с учетом встраиваемости национальной банковской системы в глобальный финансовый рынок обоснованы необходимостью учета международных требований и стандартов банковской деятельности.

Не менее важным в работе банков является их классификация по определенным критериям. Под классификацией понимается объединение по определенным признакам, по которым отдельные элементы складываются в группу. Четкой методики для

этого не существует, это служит поводом дискуссий для ученых.

В настоящий момент самым распространенным считается классификация банков с выделением параметра «эффективность», что позволяет определить наиболее эффективные методы управления. Данная классификация является важнейшей для надзорного органа, собственников банка, инвесторов, а так же государства.

Без конкурентоспособной банковской системы не может быть безопасного функционирования национальной экономики страны, и успешного финансового обслуживания всего хозяйственного оборота государства. Отмечается прямая зависимость между расходом капитала банков и ростом активов для формирования дополнительных резервов, это оказывает отрицательный результат на прибыльность деятельности коммерческих банков. Сокращение общего количества кредитных организаций увеличивает количество убыточных, т.е. это оказывает отрицательный результат на всю экономику Российской Федерации. Объемы банковского кредитования быстро увеличиваются, особо остро данная динамика проявляется в розничном сегменте: увеличение просроченной задолженности физических лиц отрицательно отражается на розничных банках и требует докапитализации, а это приводит к убыточной деятельности.

Улучшение деятельности банковского сектора Российской Федерации необходимо не только для внутренней модернизации национальной экономики, но и в контексте растущей межбанковской конкуренции.

Стоит отметить, что основным методическим подходом к оценке экономического положения банка слу-

жит методика Базельского комитета, в которой содержатся опорные принципы организации банковского дела. Но не стоит забывать, что документы Базельского комитета носят рекомендательный характер, в то же время национальные регуляторы достаточно строго следуют этим принципам при создании нормативных документов, устанавливающих пруденциальные нормы деятельности кредитных организаций, прежде всего, эффективности данной деятельности. Благодаря развитию банковского сектора появилось огромное количество разных методик определения экономического положения банка, например:

- коэффициентный анализ;
- рейтинговые системы;
- имитационные модели и множество других.

Все они подразделяются на официальные и экспертные методики.

Официальными можно считать такие методики как: методику национального регулятора Российской Федерации, которая используется сейчас для оценки экономического положения банков согласно официальным документам, и методику CAMELS оценивания экономического положения банков США. Из экспертных методик можно выделить такие довольно известные, имеющие стаж использования в российской практике оценивания банков, - это подход группы В.С. Кромонова и подход профессора Е.С. Стояновой.

Анализ с помощью данных методик позволяет нам сделать следующие выводы: эти методики дают систематизированную качественную оценку экономического состояния коммерческого банка по различным аспектам: достаточность собственного капитала, диверсификация активов, прибыльность и ликвидность,

уровень банковского менеджмента, в том числе качество системы эффективного управления банковскими рисками. Все эти показатели, присутствуют в методике национального регулятора Российской Федерации. Важным аргументом является то, что базельский процесс не завершен, и присутствует необходимость встраивания новых методических подходов в систему оценки банковской деятельности, а так же адаптация их к динамично меняющимся условиям функционирования коммерческих банков. Совершенствование деятельности банковского сектора Российской Федерации необходимо не только для внутренней модернизации национальной экономики, но и в контексте растущей межбанковской конкуренции.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сухова Л.Ф. Финансовый потенциал предприятия: понятие, сущность, методы измерения / Л.Ф. Сухова // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016, № 12. С. 2-11.
2. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. К вопросу об оценке конкурентоспособности организаций реального сектора экономики на рынке капитала // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 2 (42), 2017 – С. 14-20.
3. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. К вопросу об измерении финансовых ресурсов региона // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 3 (43), 2017 – С. 115-122.
4. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б., Зацаринина А.В. Возможности использования экономико-математических моделей в управлении финансовыми ресурсами организации // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 1 (45), 2018 – С.
5. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б., Зацаринина А.В. Возможности использования экономико-математических моделей в управлении финансовыми ресурсами организации // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 1 (45), 2018 – С.

Студентка 4 курса СтГАУ
Гасаналиева Н.Г.

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К РАЗВИТИЮ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация: в статье получили свое отражение методические подходы к развитию учетной политики для целей бухгалтерского учета, представлены принципы построения бухгалтерского учета, стратегии развития бухгалтерского учета.

Abstract: the article reflects the methodological approaches to the development of accounting policy for accounting purposes, presents the principles of accounting, accounting development strategy.

Ключевые слова: развитие учетной политики, стратегия построения бухгалтерского учета, принципы построения бухгалтерского учета.

Keywords: Razvitie accounting policies, the strategy of building accounting, principles of accounting.

Все службы организации должны обеспечивать правильное и своевременное отражение всех финансово-хозяйственных операций, а бухгалтерской службе необходимо обеспечивать его полноту. В связи с вышеизложенным, несомненно актуальность работы по изучению организации бухгалтерского учета.

Под организацией бухгалтерско-

го учета понимают систему условий и элементов (слагаемых) построения учетного процесса с целью получения достоверной и своевременной информации о хозяйственной деятельности организации и осуществления контроля за рациональным использованием производственных ресурсов и готовой продукции. Основными слагаемыми системы организации бухгалтерского учета являются первичный учет и документооборот, инвентаризация, План счетов бухгалтерского учета; формы бухгалтерского учета, объем и содержание отчетности[1].

Бухгалтерский учет в организации ведет бухгалтерская служба, выделенная как самостоятельное структурное подразделение. Бухгалтерский учет ведется с применением программы «1С: Предприятие».

Для организации и ведения бухгалтерского учета в исследуемой организации применяется разработанная учетная политика. Под учетной политикой организации понимается принятая ею совокупность способов ведения бухгалтерского учета – первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности. К способам ведения бухгалтерского учета отно-

сятся способы группировки и оценки фактов хозяйственной деятельности, погашения стоимости активов, организация документооборота, инвентаризации, способы применения счетов бухгалтерского учета, системы регистров бухгалтерского учета, обработки информации и иные соответствующие способы и приемы[2].

Экономическая характеристика предприятия - описание основных экономических и финансовых показателей деятельности предприятия. В управлении предприятием учетный аппарат выполняет важные функции, обеспечивая руководителей предприятия экономической информацией о ходе выполнения плана.

Бухгалтерия, являясь составной частью управленческого аппарата, тесно связана со всеми службами, отделами и производственными подразделениями предприятия, получая от них необходимую для учета и контроля документацию и снабжая их экономической информацией о результатах работы. Тем самым бухгалтерия оказывает непосредственное влияние на выполнение плана снабжения, производства и сбыта продукции, рентабельность и другие экономические показатели деятельности предприятия. Основными принципами ведения Обществом экономической деятельности являются:

- безубыточность ее в целом для общества;
- демократичность управления;
- финансовая и хозяйственная дисциплина.

Задачами бухгалтерской службы являются:

- формирование полной и достоверной информации о деятельности организации и ее имущественном положении;
- обеспечение внутренних и

внешних пользователей информацией для контроля за соблюдением законодательства РФ при осуществлении организацией хозяйственных операций и их целесообразностью;

- предотвращение отрицательных результатов хозяйственной деятельности организации и выявление внутрихозяйственных резервов обеспечения ее финансовой устойчивости[4].

В организации для оформления всех происходящих хозяйственных операций применяются единые формы первичных документов. В состав форм первичного учета входят: документы по учету основных средств, по учету труда и его оплаты, по материальному учету, по учету денежных средств и расчетных операций [7].

Счет 80 «Уставный капитал» предназначен для обобщения информации о состоянии и движении уставного капитала (складочного капитала, уставного фонда) организации.

Сальдо по счету 80 «Уставный капитал» должно соответствовать размеру уставного капитала, зафиксированному в учредительных документах организации. Записи по счету 80 «Уставный капитал» производятся при формировании уставного капитала, а также в случаях увеличения и уменьшения капитала лишь после внесения соответствующих изменений в учредительные документы организации [6].

После государственной регистрации организации ее уставный капитал в сумме вкладов учредителей (участников), предусмотренных учредительными документами, отражается по кредиту счета 80 «Уставный капитал» в корреспонденции со счетом 75 «Расчеты с учредителями». Фактическое поступление вкладов учредителей проводится по кредиту сче-

та 75 «Расчеты с учредителями» в корреспонденции со счетами по учету денежных средств и других ценностей. Аналитический учет по счету 80 «Уставный капитал» организуется таким образом, чтобы обеспечивать формирование информации по учредителям организации, стадиям формирования капитала и видам акций. Счет 80 также применяется для обобщения информации о состоянии и движении вкладов в общее имущество по договору простого товарищества. В этом случае счет 80 именуется «Вклады товарищей». Имущество, внесенное товарищами в простое товарищество в счет их вкладов, приходится по дебету счетов учета имущества (51 «Расчетные счета», 01 «Основные средства», 41 «Товары» и др.) и кредиту счета 80 «Вклады товарищей». При возврате имущества товарищам при прекращении договора простого товарищества в бухгалтерском учете производятся обратные записи.

Денежные средства организации могут находиться в виде наличных денег и денежных документов на расчетных, текущих, специальных счетах в банках, в выставленных аккредитивах, чековых книжках и т. д.

Порядок хранения и расходования денежных средств, открытия счетов, а также порядок проведения безналичных расчетов и ведения кассовых операций устанавливаются Центральным банком России в соответствии с действующим законодательством.

Итоги за день в разрезе корреспондирующих счетов устанавливаются путем подсчета сумм однородных операций, отраженных в кассовом отчете или приложенных к нему документах, согласно бухгалтерской разметке, предварительно проставляемой в отчете кассира или на документах.

Остаток средств в кассе приводится в ведомости только на начало и конец месяца. На протяжении месяца для контроля оперативных целей используется данные об остатках средств, показанные в отчетах кассира.

Учет операций с наличной иностранной валютой в большинстве организаций связан с оплатой зарубежных командировок. Порядок покупки и выдачи иностранной валюты, дорожных чеков уполномоченными банками определяются Центральным Банком РФ.

Приобретение иностранной валюты с целью направления работников организации в служебные командировки за пределы Российской Федерации, помимо поручения на покупку валюты, производится на основании заявки на получение иностранной валюты, приказа о направлении работника в командировку, приказа о нормативе суточных расходов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. Анализ модернизации производственной сферы в системе устойчивого развития региона // *Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции*. 2014. С. 237-243.
2. Таранова И.В. Основные виды международной специализации производства в условиях глобализации // *Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета*. 2009. № 2. С. 167-172.
3. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., Novosyolova S.N. // *FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT*

OF RURAL TERRITORIES Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.

4. Таранова И.В., Подколзина И.М. Система обеспечения финансовой безопасности в сфере страхования// Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. 2015. № 3 (35). С. 13.

5. Таранова И.В. Преимущества кластерной политики в повышении конкурентоспособности специализации производства: методика формирования // Изменяющаяся Россия: аграрные преобразования начала XXI века

- результаты и перспективы Труды двенадцатой Международной научно-практической конференции Независимого научного аграрно-экономического общества России. 2008. С. 96-100.

6. Трухачев А.В., Таранова И.В. Туризм. Введение в туризм. Ставрополь, 2013.

7. Таранова И. В. Научные основы специализации и размещения сельскохозяйственных производств в условиях рыночной экономики// Вестник Московской академии рынка труда и информационных технологий. 2006. № 14 (36). С. 42-48.

Головатый Э.В., учащийся 8 В класса
МБОУ СОШ № 1 г. Ставрополя
Самус Е.В., учитель английского языка
МБОУ СОШ № 1 г. Ставрополя,
кандидат педагогических наук

HISTORY OF AGRICULTURE IN STAVROPOL REGION

Аннотация: В статье рассматривается проблемы исторического развития сельскохозяйственной промышленности на территории Ставропольского края.

Annotation: The article discusses the problems of the historical development of agricultural industry on the territory of Stavropol Region.

Ключевые слова: крестьянин, зерно, голод, войны.

Keywords: peasants, grain, hunger, wars.

Stavropol Region is located in the heart of Caucasus, between Europe and Asia, the Black Sea and the Caspian Sea. It occupies the territory over 80000 sq. km. One of the major activities of the region is agriculture. Besides, history of agriculture in Stavropol has many rises and falls. I would like to tell more about it.

In the middle of the 18th century Catherine II's Decree authorized the resettlement to the Caucasian region. This Decree initiated a legal settlement in the lands of the present day Stavropol region. However, before this Decree, the area was inhabited by the undocumented residents. Peasants living

in the settlements called themselves Nepomnyashhiy, Neznamoviy, Besfamilniy. They were afraid of revealing their real names, because the Government severely pursued fugitive peasants. The main activity of the peasants was generally cattle breeding. Then the usage of land became widespread among the community of the first settlers. They understood that only teamwork could save crops from hail and drought. Peasants used primitive tools for soil processing. Complete lack of fertilizers, cultivation of grain weakened the fertility of the soil. In addition, plowing the age-old virgin was not the easiest task. And 3-5 pairs of horses or oxen were required to do this work. But people could not afford to buy them. So "supryagi" was formed. This means that several peasant families worked together. Unfortunately, it was possible to handle a small number of arable plots. Peasants had to use shovels and hoes for cultivation. These things crippled agriculture in the region.

In the early 19th century peasants sowing spring Kuban's wheat mainly for own consumption. With the development of trade preference was given to winter wheat or "golokoloska". Later winter wheat cultivars were grown by the peasants. Rye was less profitable than wheat, in the second half

of the 19th century its crops decreased in comparison with the first half of the 19th century. Besides all this, peasants grew flax, watermelons, melons, pumpkins, corn, sunflower. Qualitative equipment and grain production gradually increased. At the end of the 19th century Stavropol products were appreciated not only in Russia but also in foreign countries.

By the early 20th century Stavropol products had been exhibited and transported to the Russian market. Development of technologies for processing agricultural products demands the establishment of the scientific base of agricultural production. In 1900 in the western part of Stavropol the experimental field was established. This place became the basis for the breeding and experimental station and one of the top academic institutions in the North Caucasus. Effective processes for wheat, potatoes, corn, barley, oats, fodder beet, sunflower production were established there.

Everything was good, but the First World War suddenly began. Agriculture in Stavropol had huge losses in those years. The area of crops decreased by 300 hectares. The number of peasants was dwindled. Revolution was the next blow for agriculture. Trains with soldiers were sent to the needs of the White Army. Food had to be delivered to the front. In fact government took bread and other agricultural goods away from peasants. Agriculture suffered greatly.

People did not have time to take a break from the First World War and the revolution as the Great Patriotic War began. In June 22, 1941 the heavy and dangerous period in the Soviet history began. People in the rear were tired of unbearable physical fatigue and exhausting work in the fields. As the result, collection of bread had been

completed by the 1st of August.

The mobilization of the rural population and 3.5 thousand people were sent to the construction of railways. Stavropol continued to provide the Red Army with clothes and products. The Soviets set the goal that in 1942 grain crops should be 232 thousand more than in 1941. In addition, 9 thousand new tractor drivers should be taught. Collective farms were to begin the development of the cultivation of new crops, such as rubber. By the end of January, most of the posts in the collective farms had been occupied by women. "Everything for the front, everything for victory!" - this slogan was created in 1942.

German troops advanced rapidly to the southern borders of Russia and from August 1942 to January 1943 the occupation of Stavropol began. The Germans destroyed the buildings on the amount of 344 499 097 rubles. A huge number of tractors, combines, plows, grain cleaning machines, tractors and vehicles were destroyed by the soldiers of the German Army. Just 509 592 tons of grain and 100 114 tons of vegetables and potatoes were taken by the German robbers.

In 1943 restoration of economic enterprises began in Stavropol. By the end of 1943 Stavropol had supplied the Red Army with 18.5 million pounds of bread and about 10 thousand tons of meat. Many workers were awarded the medals for their work. Production began to increase, but the technology was only 40% of the pre-war level. After the victory in the Great Patriotic War ordinary starvation of people did not stop, because a large part of agricultural production went to the State.

The new blow to agriculture was the breakdown of the Soviet Union. The increasing of prices, reforms and

staff shortages destroyed agriculture. Farmers also suffered, and as a result 6 thousand hectares weren't sowed. It was necessary to get out of the crisis. Foreign companies helped to survive. Monsanto Company and its technology helped farmers of Stavropol to avoid drought. Nagutskiy factory began producing Coca-Cola in Andropov district. In addition, collective farm "Kuzminski" attached SHP "Granit". There were no high-quality goods in time of crisis, the company produced cheap products. However, the Stavropol Region gradually emerged from the crisis.

Now farm equipment is much better than 20 years ago. All new and new technologies are implemented into production, and almost every day new methods and new technologies appear in agriculture. I am proud of my country which has not stopped the development of agriculture and continues to develop it.

Stavropol Region is primarily the agricultural land. The greatest number

of fertile land is situated here. Stavropol Region is relatively young, and history of agriculture is also not so great, but it is full of events. Despite all the rises and falls, old Stavropol agriculture has survived.

While working on this article, I realized the importance of agriculture in our lives and in the lives of our ancestors. In conclusion, I would like to say that we can't underestimate the role of agriculture, and together with our Government we should support it and never forget the lessons of history.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Найденко А.В., Назарова И.М., Колесников В.А. и др. История Ставропольского края от древнейших времён до 1917 года. – СКИПКРО, 1996. – 304 с.*

2. *Кругов А.И. Ставропольский край в истории России – Издательство: Ставропольсервисикола, 2001. – 352 с.*

Горелова Е.И., студентка 5 курса
Институт Дружбы народов Кавказа,
г. Ставрополь

ПОСТИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ КАК ОСНОВНАЯ ТЕНДЕНЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: статья посвящена проблемам, возникающим в постиндустриальном обществе, а также способам их преодоления. Рассмотрены как позитивные, так и негативные тенденции развития постиндустриализации.

Annotation: The article is devoted to problems arising in post-industrial society, and the ways to overcome them. Considered both positive and negative trends in the development of postindustrialisation.

Ключевые слова: внешнеэкономическая торговля, внешнеторговый оборот, экспорт, импорт.

Keywords: foreign trade, foreign trade turnover, export, import.

Одним из основных современных направлений развития мировой экономики является такая тенденция как постиндустриализация общества, которая получила свое развитие еще с середины 20-го века.

С одной стороны, постиндустриализм способствовал решению многих острых проблем индустриального общества, а также привнес новые черты в экономику: увеличилась роль информации и знаний в мире, а также

значение сферы услуг, получило развитие наукоемкое производство, новые компьютерные и микроэлектронные технологии.

Также огромна роль постиндустриализма в развитии международных компаний, мировых рынков товаров, капиталов и рабочей силы, в образовании информационных рынков и рынков научно-технических услуг. В современном постиндустриальном обществе наблюдается межгосударственная интеграция национальных хозяйств [1].

С другой стороны, постиндустриализм породил новые противоречия: устойчиво высокий уровень структурной и квалификационной безработицы, который является последствием компьютеризации (что влечет за собой возникновение острых противоречий между высококвалифицированной частью постиндустриального общества, которая обладает высоким уровнем знаний и образованием, и его малоквалифицированной частью), появление новых форм компьютерной преступности.

Таким образом, развитие постиндустриального общества нельзя назвать панацеей от всех проблем современной экономики, которые накапливались многие годы. На мой взгляд, также нельзя и недооценивать

его роль в современном мире и останавливаться на пути к его развитию, потому что на любой стадии развития общества возникают те или иные проблемы, постиндустриализм не исключение.

По мнению многих критиков, постиндустриальное общество – это общество, для которого уже не важно развитие индустрии, а важен рост производства информации и сфер услуг [2]. На самом деле, это утверждение является спорным, т.к. преследуется цель создания крепкой информационной базы, на основе которой будут строиться все остальные сферы производства. Основными чертами стран, ступивших на путь постиндустриализма, являются: изменение структуры производства и потребления за счет преобладания роли услуг; высокий уровень образования, упор делается именно на высшее образование; социализация экономики, которая в первую очередь сосредоточена на увеличении средств в науку и человека; информатизация общества, которая включает в себя искоренение компьютерной неграмотности, формирование культуры использования новых информационных технологий, с целью улучшения качества жизни людей за счет повышения производительности и облегчения условий их труда; возрождение роли малого бизнеса [3].

К сожалению, путь становления постиндустриального общества во многих странах очень долгий и сложный и наша страна не является исключением. Это происходит главным образом из-за отсутствия высокотехнологических продуктов в экспорте; отечественных информационных технологий; наличия преимущества сырьевого экспорта [4]. Также острая проблема кроется в социальной сфе-

ре страны: деградация фундаментальной науки и образования; сравнительно низкий ВВП на душу населения.

С целью преодоления данных проблем и образования постиндустриального общества необходимо: развивать производство промышленных товаров, которые будут конкурентоспособны на внутреннем и мировом рынке; увеличить инвестиции в человеческий капитал: образование, науку и здравоохранение; развивать систему ценностей, определяющих культуру общества; бороться с коррупцией, поскольку она является одной из причин неэффективного использования вложенных средств; развивать собственные информационные технологии, и как следствие научную деятельность, а также применять разработанные проекты на практике.

Подводя итог, заметим, что постиндустриализация ведёт к глобальным изменениям в мировом хозяйстве. Имеет множество противоречий и вопросов, но, тем не менее, является необходимой тенденцией развития современной экономики всех стран.

ЛИТЕРАТУРА

1. Диденко Н.И. *Мировая экономика. Учебное пособие.* СПб.: Изд-во СПбГТУ, 2011.
2. Криворотова Н.Ф. *Актуальные проблемы макроэкономического регулирования в России/ В сборнике: Институциональная трансформация экономики: российский вектор новой индустриализации материалы IV Международной научной конференции в 2 частях. Ответственные редакторы: Е.А. Капогузов, Г.М. Самошилова.* Омск, 2015. С. 131-136.
3. Криворотова Н.Ф. *Институциональные основы совершенствования механизма управления эффективно-*

стью внешнеэкономической деятельности фирмы/ Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. 2015. № 2 (34). С. 6.

4. Криворотова Н.Ф. Тенденции развития сетевых механизмов управления в электронной среде организации/ Сборники конференций НИЦ Социосфера. 2015. № 53. С. 137-139.

5. Криворотова Н.Ф. Современная денежно-кредитная политика и ее роль в формировании национальной рыночной экономики/ В сборнике: модернизация экономики и управления II Международная научно-практическая конференция. под общей редакцией В.И. Бережного; Северо-Кавказский федеральный университет. Ставрополь, 2014. С. 11-13.

Грибанова А.В.
студентка 4 курса
научный руководитель:
Яковенко В.С., профессор, д.э.н
Ставропольский государственный
аграрный университет

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности бухгалтерского учета основных средств торговой организации, их поступления и выбытия, а также синтетический и аналитический учет основных средств организации.

Abstract: this article discusses the features of accounting of fixed assets of a trading organization, their receipt and disposal, as well as synthetic and analytical accounting of fixed assets of the organization.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, основные средства, поступления, выбытие основных средств, синтетический и аналитический учет.

Keywords: accounting, fixed assets, receipt, disposal of fixed assets, synthetic and analytical accounting.

Основные средства являются ключевым инструментом производства и продаж, от состояния которых зависит эффективность деятельности организации и производственные обороты.

Бухгалтерский учет основных средств необходим для корректного учета наличия и состояния основных средств организации и выявления их

недостатка или неоправданного использования. В целях повышения получаемой прибыли каждое торговое предприятие стремится увеличить объемы продаж продукции и при этом минимизировать свои затраты. Этим объясняется актуальность выбранной темы.

Основные средства – материальные ценности, независимо от их стоимости, со сроком полезного использования более 12 месяцев, предназначенные для неоднократного или постоянного использования, в том числе находящиеся в эксплуатации, запасе, на консервации, а также для представления в рамках арендных отношений, в том числе инвестиционная недвижимость.

Не относятся к основным средствам:

- произведенные активы;
- имущество, составляющее государственную (муниципальную) казну;
- права на разработку полезных ископаемых и запасов полезных ископаемых, таких как нефть, природный газ и аналогичные невозобновляемые ресурсы;
- материальные ценности, в том числе объекты недвижимого имущества, предназначенные для продажи и (или) учитываемые в составе запасов,

объектов незавершенного строительства, числящихся в составе капитальных вложений;

- биологические активы.

Единицей учета основных средств является инвентарный объект. Каждому инвентарному объекту присваивается инвентарный номер в порядке, установленном учетной политикой учреждения, с учетом положений Стандарта и Инструкции № 157н. Инвентарный номер сохраняется за объектом на весь период его нахождения в учреждении. После выбытия объекта закрепленный за ним инвентарный номер никому не присваивается.

Первоначальная стоимость ос-

новных средств, приобретенного в результате обменных операций или созданного учреждением, определяется в сумме фактически произведенных капитальных вложений, формируемых с учетом НДС, предъявленного поставщиками.

Группы основных средств – совокупность активов, выделяемых для целей бухгалтерского учета, сходных по сути или функциям, выполняемым в деятельности субъекта учета, информация о которой раскрывается в бухгалтерской (финансовой) отчетности обобщенным показателем.

Выделяют следующие группы основных средств (рисунок 1).

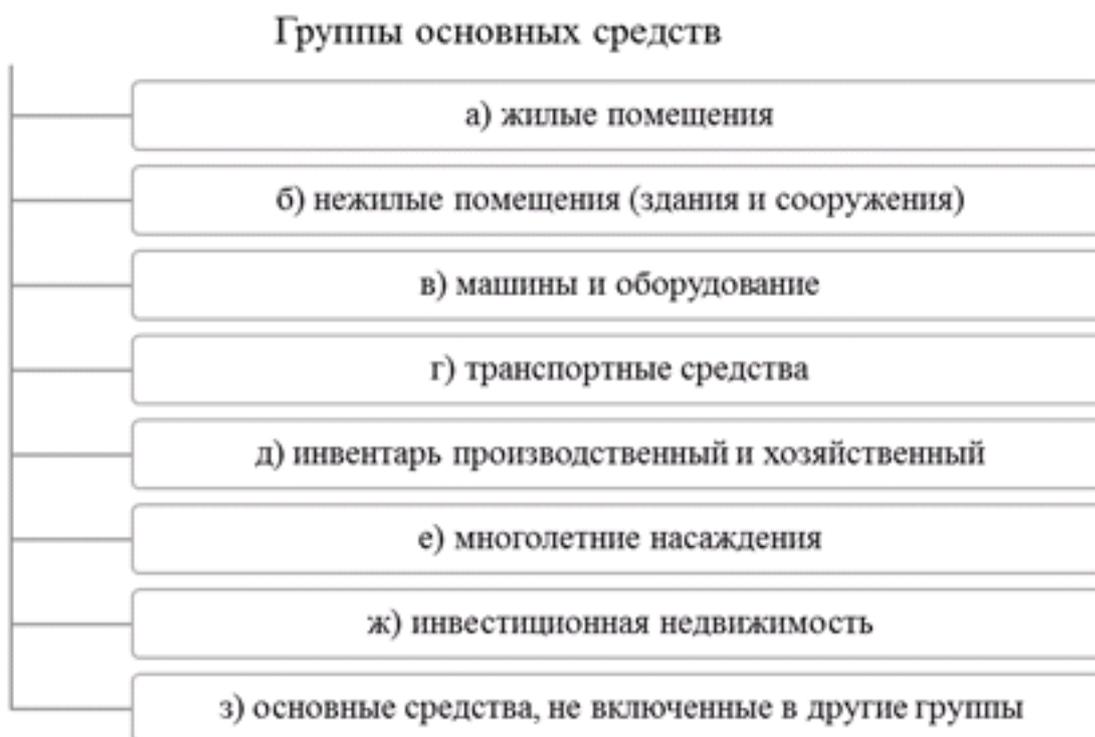


Рисунок 1 – Классификация основных средств

Балансовая стоимость объекта основных средств изменяется в случаях достройки, дооборудования, реконструкции, в том числе с элементами реставрации, технического перевооружения, модернизации, замещения объекта или его составной части, а

также переоценки основных средств.

Первоначальная стоимость объекта основных средств, приобретенного в обмен на иные активы, за исключением денежных средств, определяется в справедливой стоимости на дату приобретения.

Признание объекта основных средств прекращается в случае выбытия имущества в результате продажи, заключения договора аренды, предусматривающего переход существенных операционных рисков и выгод к пользователю (арендатору), передачи другой организации госсектора, иным организациям на безвозмездной основе, по иным основаниям, предполагающим прекращение права оперативного управления имуществом, а также в случае выбытия имущества в результате списания.

Выбытие объектов основных средств отражается по кредиту соответствующих балансовых счетов учета основных средств.

При отражении в учете выбытия основных средств необходимо соблюдать следующие критерии:

1. Субъект учета передал все существенные операционные риски и выгоды, связанные с распоряжением (владением, использованием) объектом имущества, отраженного в составе основных средств.

2. Субъект учета больше не участвует ни в распоряжении выбывшим объектом основных средств, ни в его реальном использовании.

3. Величина дохода (расхода) от выбытия объекта основных средств может быть надежно оценена.

4. Прогнозируемые к получению экономические выгоды или полезный потенциал, связанные с основными средствами, а также понесенные или ожидаемые затраты могут быть надежно оценены.

Планом счетов бухгалтерского учета, утвержденным Приказом Минфина Российской Федерации от 31 октября 2000 года №94н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструк-

ции по его применению» для отражения информации об основных средствах организации предназначен счет 01 «Основные средства». Аналитический учет по счету 01 «Основные средства» ведется по отдельным инвентарным объектам основных средств.

Счет 01 «Основные средства» — это активный синтетический счет, на котором обобщается информации о наличии и движении основных средств организации. Счет 01 «Основные средства» используется независимо от того, находятся такие основные средства в эксплуатации, запасе, на консервации, в аренде или доверительном управлении (Приказ Минфина от 31.10.2000 № 94н).

Что касается аналитического учета основных средств, то он ведется по отдельным инвентарным объектам основных средств. Аналитический учет основных средств должен быть построен таким образом, чтобы он давал возможность получать данные о наличии и движении основных средств для составления бухгалтерской отчетности (по местам нахождения основных средств, их видам и т.д.).

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ:

1. Давыдяни Д.Е., Гладиллин А.В., Яковенко В.С. *Рынок: планирование, конкуренция, экономическая ответственность* // Москва, Министерство с.х. и продовольствия, 1993, 34с.

2. Яковенко В.С., Агарков А.А., Прядко Д.А. *Бюджетирование в системе управленческой отчетности торговой организации* // Сб.научн. тр. Межд. научно-практич. конф. «Аграрная наука: творчество, рост», Ставрополь, СтГАУ, 2014, с.155-163

3. Яковенко В.С., Карпец Ю.А.,

Особенности анализа предпринимательской деятельности в торговле, Сб.научн.тр. межд.научно-практич. конф. «Университетская наука-региону», Ставрополь, СтГАУ, 2014, с.235-238

4. Яковенко В.С., Карпец Ю.А., Родина Е.В. Классификация издержек обращения для целей учета в торговле, Сб.научн.тр. Межд. научно-практич. конф. «Аграрная наука: творчество, рост», Ставрополь, СтГАУ, 2015, с.157-163.

5. Яковенко В.С., Ельчанинова

О.В., Татарина М.Н. Особенности и проблемы организации и ведения учета в региональной оптовой дистрибуции // Вестник ИДНК, 2016, № 4(40), с. 164-172

6. Яковенко В.С., Костюкова Е.И., Татарина М.Н., Бобрышев А.Н. и др. Учет в торговле /Учебное пособие/, Изд.СЕКВОЙЯ, Ставрополь, 2016

7. Яковенко В.С., Костюкова Е.И., Татарина М.Н., Бобрышев А.Н. и др. Учет, анализ и аудит в торговле / Практикум/, Изд.СЕКВОЙЯ, Ставрополь, 2016

Гутиева О.Т.,
Студентка 4 курса СтГАУ

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К РАЗВИТИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА

Аннотация: в статье получили свое отражение методические подходы к развитию эффективности производства продукции растениеводства, представлены принципы построения бухгалтерского учета, стратегии развития бухгалтерского учета.

Abstract: the article reflects the methodological approaches to the development of efficiency of crop production, presents the principles of accounting, accounting development strategy.

Ключевые слова: развитие эффективности производства продукции растениеводства, стратегия построения бухгалтерского учета, принципы построения бухгалтерского учета.

Key words: development of efficiency of crop production, strategy of accounting, principles of accounting.

Динамика и темпы производства растениеводства, уровень оснащения населения продуктами растениеводства, а обрабатывающей отрасли промышленности с сырьем, определены развитием и размещением растениеводства в стране [1].

Бухгалтерский учет может быть действенным лишь в том случае, ког-

да вся учетная и отчетная работа и ее организация будут строго продуманы, обоснованы и увязаны во всех своих частях и деталях, а учетный аппарат предприятия будет экономичным, слаженным и гибким.

Правильно организованный учет и повседневный контроль создают условия для выявления недостатков и достижений на отдельных участках деятельности предприятий и обеспечивают возможность оперативно устранять недостатки и закреплять достижения.

Однако организация бухгалтерского учета на ряде промышленных предприятий находится не на должной высоте. Бухгалтерский учет является громоздким, сложным и не полностью отвечающим требованиям оперативного руководства [7].

Решение вопросов организации правильного учета и повышения его качества является весьма сложной задачей, требующей от учетных работников большого опыта и научных знаний. Это обуславливает необходимость дальнейшего повышения уровня теоретической работы в области учета, глубокого изучения и обобщения передового опыта организации учета и учетного аппарата и способов выполнения учетных работ. Обобщение всего нового, передового позво-

лит определить правильные принципы и формы организации учета и наметить пути его дальнейшего совершенствования[6].

В исследуемой организации создаются следующие группы:

- учета заработной платы и расчетов с рабочими и служащими;
- учета материалов и основных средств;
- учета производства и калькулирования себестоимости продукции;
- финансовая группа;
- общая группа[3].

Функциями расчетной группы являются:

- прием и проверка документов по заработной плате, расчетно-платежных ведомостей и расчетных листов;
- ведение лицевых счетов рабочих-сдельщиков, составление платежных, расчетных и других ведомостей по заработной плате, пенсиям, пособиям и т. д.;
- начисление взносов на социальное страхование и ведение расчетов с органами социального страхования;
- расчеты с бюджетом и депонентами по суммам, удержанным из заработной платы рабочих и служащих;
- подготовка и выписка документов, связанных с выплатой заработной платы и перечислениями сумм органам социального страхования, бюджету и депонентам;
- составление свода и отчетности по заработной плате; синтетический учет заработной платы[3].

Выполняя работу по учету заработной платы и расчетов с рабочими и служащими, группа должна обеспечить:

1) своевременное и точное определение заработной платы каждому работнику за выполненную работу в

соответствии с утвержденными нормами, расценками и другими условиями оплаты труда;

2) возможность текущего контроля за отклонениями от утвержденной технологии и выявления причин, виновников и мест возникновения брака в производстве и других производственных потерь;

3) возможность текущего контроля заработной платы по ее составу, категориям работающих, а также расчетов по заработной плате, удержаниям и отчислениям;

4) контроль за выработкой, использованием фонда заработной платы и соблюдением штатной дисциплины;

5) анализ выполнения планов по труду.

Функции группы учета материалов и основных средств следующие:

- регистрация счетов-фактур поставщиков, передача по назначению и наблюдению за их оплатой;
- проверка и обработка приходных документов на поступившие материалы и основные средства, запись их в накопительные реестры;
- подготовка документов для предъявления претензий к поставщикам в случаях нарушения ими договоров поставки;
- определение затрат по заготовлению и приобретению материальных ценностей;
- прием, проверка и обработка расходных документов и запись их в накопительные регистры;
- выписка счетов и других документов на отпуск материальных ценностей, запись их в накопительные регистры и контроль за оплатой счетов;
- ведение аналитического и синтетического учета основных средств и материальных ценностей;

– начисление амортизации основных средств, износа малоценных предметов и запись этих данных в соответствующие регистры;

– учет капитальных ремонтов основных средств;

– участие в проведении инвентаризации основных средств и материалов и подготовка соответствующих документов.

Группа должна обеспечить:

– контроль за сохранностью средств, за их движением и правильным использованием;

– наблюдение за выполнением планов материально-технического снабжения, за установленными нормами материальных запасов;

– своевременное выявление бездействующего и излишнего оборудования и материалов, не используемых предприятием;

– систематический контроль за начислением амортизации основных средств и затрат на капитальный ремонт основных средств[6].

Задачами группы учета производства и калькулирования себестоимости продукции являются содействие выполнению и перевыполнению планов по выпуску продукции, повышению производительности труда и снижению себестоимости, а также лучшей организации производства[7].

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. Анализ модернизации производственной сферы в системе устойчивого развития региона // *Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции*. 2014. С. 237-

243.

2. Таранова И.В. Основные виды международной специализации производства в условиях глобализации // *Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета*. 2009. № 2. С. 167-172.

3. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., Novosyolov S.N. // *FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.

4. Таранова И.В., Подколзина И.М. Система обеспечения финансовой безопасности в сфере страхования // *Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством*. 2015. № 3 (35). С. 13.

5. Таранова И.В. Преимущества кластерной политики в повышении конкурентоспособности специализации производства: методика формирования // *Изменяющаяся Россия: аграрные преобразования начала XXI века - результаты и перспективы Труды двенадцатой Международной научно-практической конференции Независимого научного аграрно-экономического общества России*. 2008. С. 96-100.

6. Трухачев А.В., Таранова И.В. *Туризм. Введение в туризм*. Ставрополь, 2013.

7. Таранова И. Научные основы специализации и размещения сельскохозяйственных производств в условиях рыночной экономики // *Вестник Московской академии рынка труда и информационных технологий*. 2006. № 14 (36). С. 42-48.

*Даниленко Л.В., студентка 5 курса
Институт Дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь*

НАЛОГОВЫЕ КАНИКУЛЫ КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ СТИМУЛИРОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация: в статье рассматривается порядок введения налоговых каникул для субъектов малого бизнеса. Изучаются проблемы, которые могут возникнуть в субъектах РФ при реализации нововведений, связанных с принятием региональных законов о налоговых каникулах.

Annotation: this article describes how the introduction of tax breaks for small businesses. To study problems which may arise in the subjects of the Russian Federation in the implementation of innovations related to the adoption of regional laws on tax holidays.

Ключевые слова: налоговые каникулы, налоговая льгота, малое предпринимательство.

Keywords: tax holidays, tax credits, small business.

Зарубежная и российская практика налогообложения доказывает необходимость и эффективность применения инструмента налоговых льгот в системе налогообложения экономических субъектов. Налоговые каникулы являются одним из видов налоговых льгот и представляют собой установленный законом срок, в течение которого определен-

ная группа предприятий, форм, организаций освобождается от уплаты того или иного налога. В российском налоговом законодательстве предусматривается возможность введения и применения данного инструмента налоговых льгот, несмотря на то, что законодательно этот термин так и не получил до сегодняшнего дня своего нормативного закрепления. Что касается использования данного инструмента в отношении субъектов малого бизнеса, то с 1 января 2015 года это стало возможным благодаря принятию Федерального закона от 29.12.2014 года № 477-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации». Следует уточнить, что данным законом были внесены изменения и дополнения в ст. 346.20, 346.50 и 346.51 Налогового кодекса РФ.

Первоначально с инициативой о предоставлении налоговых каникул для вновь зарегистрированных индивидуальных предпринимателей, которые будут применять упрощенную систему налогообложения или патентную систему, выступил Президент РФ в 2013 году в своем ежегодном Послании Федеральному Собранию РФ. Он поручил Правительству РФ подготовить соответствующий проект федерального за-

кона, который был разработан спустя почти два года, что в свою очередь свидетельствует о сложности поставленной задачи.

В соответствии с Федеральным законом № 477-ФЗ законами субъектов РФ может быть установлена нулевая налоговая ставка для вновь зарегистрированных индивидуальных предпринимателей, перешедших на упрощенную систему налогообложения или патентную систему налогообложения. В указанном законе содержится ряд ограничений при применении института налоговых каникул. Приведем данные положения ниже.

Во-первых, нормы указанного федерального закона применяются исключительно в отношении впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей. То есть если физическое лицо уже некогда имело статус индивидуального предпринимателя, а затем прекратило деятельность в качестве ИП, то, вновь вернувшись в сферу того или иного бизнеса, в число претендентов на применение нулевой ставки оно не попадает.

Во-вторых, впервые зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя необходимо уже после того, как субъектом РФ будет принят закон о налоговых каникулах.

В-третьих, при соблюдении названных условий нулевую налоговую ставку можно применять только в отношении деятельности в производственной, социальной и научной сферах. При этом законом субъекта РФ должны быть определены конкретные виды деятельности, которые подпадают под эту льготу.

В-четвертых, продолжительность налоговых каникул для индивидуальных предпринимателей, применяющих патентную систему налогообложения составляет не более двух

налоговых периодов в пределах двух календарных лет. Что касается индивидуальных предпринимателей, находящихся на упрощенной системе налогообложения, то они смогут применять нулевую налоговую ставку непрерывно в течение двух налоговых периодов при выполнении всех условий и ограничений.

В - пятых, с 1 января 2021 года налоговые каникулы для индивидуальных предпринимателей более предоставляться не будут [1].

Кроме указанных выше ограничений по применению индивидуальными предпринимателями налоговых каникул, региональным органам власти предоставляется право установления дополнительных условий отдельно для тех, кто находится на упрощенной системе налогообложения и тех, кто применяет патентную систему налогообложения.

Так, региональные органы власти вправе устанавливать ограничения по средней численности работников индивидуального предпринимателя, применяющего упрощенную систему налогообложения, а также по размеру получаемых им доходов, которые субъект РФ может уменьшить не более чем в 10 раз относительно лимита, установленного п. 4 ст. 346.13 НК РФ. В отношении индивидуальных предпринимателей, применяющих патентную систему налогообложения, Федеральный закон № 477-ФЗ изменил сроки оплаты патента. Порядок уплаты налога при данном специальном режиме налогообложения зависит, как и прежде, от продолжительности периода, на который выдан патент, а именно:

- если патент получен на срок до шести месяцев, он оплачивается разовым платежом не позднее срока окончания действия патента;

– если патент получен на срок от шести месяцев до календарного года, то оплатить его нужно двумя траншами: 1/3 суммы налога в срок не позднее 90 календарных дней после начала действия патента; 2/3 суммы налога в срок не позднее срока окончания действия патента.

Следует также указать, что региональные органы власти также вправе вводить ограничения на количество работников индивидуального предпринимателя и размер его доходов. Кроме того, в Федеральном законе № 477-ФЗ отмечается, что индивидуальные предприниматели, применяющие патентную систему налогообложения, при осуществлении разных видов деятельности в соответствии с перечнем, установленном на законодательном уровне, один из которых подпадает под нулевую налоговую ставку, должны вести отдельный учет.

Льготы будут распространяться на индивидуальных предпринимателей, работающих в социальной, научной и производственной сферах при условии, что число работников предпринимателя не превышает 15 человек, а размер доходов составляет не более 8 млн. руб. в год. Проект закона рекомендован правительством региона к принятию сразу в двух чтениях [3]. Укажем также, что на рассмотрении Государственной думы находится предложение о предоставлении налоговых каникул для субъектов среднего бизнеса (и ряда малых предприятий) на основании тех же условий, что и для индивидуальных предпринимателей [4].

По нашему мнению, налоговые каникулы в отношении субъектов малого бизнеса являются наилучшим из методов поддержки предпринимателей. Их применение должно при-

внести положительные моменты в развитие экономики региона и способствовать инновационной активности субъектов малого предпринимательства. Однако для этого, прежде всего, необходимо пересмотреть и смягчить условия предоставления налоговых каникул в рамках действия Федерального закона № 477-ФЗ.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ:

1. *Налоговые каникулы для ИП: [Электронный ресурс] // URL: <http://www.pnalog.ru/material/nalogovye-kanikuly-ip-2015> (дата обращения 10.08.2015)*
2. *Криворотова Н.Ф. Предпосылки и последствия внедрения режима таргетирования инфляции в странах с формирующимися рынками / TerraEconomicus. 2013. Т. 11. № 4-3. С. 65-68.*
3. *Криворотова Н.Ф., Урядова Т.Н. Актуальные проблемы денежно-кредитной политики России / TerraEconomicus. 2012. Т. 10. № 3-3. С. 79-82.*
4. *Криворотова Н.Ф. Инструменты денежно-кредитной политики в условиях развитых экономических отношений / TerraEconomicus. 2011. Т. 9. № 3-3. С. 24-26.*
5. *Криворотова Н.Ф. Анализ результатов влияния формальных правил на финансовое состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае / Вестник Северо-Кавказского федерального университета. 2016. № 6 (57). С. 100-106.*
6. *Криворотова Н.Ф. Тенденции развития сетевых механизмов управления в электронной среде организации / Вестник Северо-Кавказского федерального университета. 2015. № 6. С. 102-106.*

Дайнего Валерия – студентка 1 курс
Научный руководитель:
Сыроватская В.И. к.п.н., доцент
Технологический институт, филиал СКФУ
г. Невинномысск

СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ МОТИВАЦИИ У СТУДЕНТОВ ВУЗА

Аннотация: В данной статье формируется устойчивая система мотивов деятельности, как помощь будущему специалисту в профессиональной адаптации и профессиональном становлении

Abstract: in this article the stable system of motives of activity is formed, as the help to the future specialist in professional adaptation and professional formation.

Ключевые слова: «Голые знания», познавательные мотивы, прагматические мотивы, статусно-позиционные; коммуникативные, мотивы социального и личного престижа; неосознанные мотивы.

Keywords: «Naked knowledge», cognitive motives, pragmatic motives, status-positional; communicative, motives of social and personal prestige; unconscious motives.

Мотивация – это внутренняя энергия, включающая активность человека в жизни и на работе [2]. Она основывается на мотивах, под которыми имеются в виду конкретные побуждения, стимулы, составляющие личность действовать и совершать поступки. Если говорить

о мотивации студентов, то она представляет собой процессы, методы и средства их побуждения к познавательной деятельности, активному освоению содержания образования.

В качестве мотивов могут выступать в связке эмоции и стремления, интересы и потребности, идеалы и установки. Поэтому мотивы представляют собой сложные динамические системы, в которых осуществляются выбор и принятие решений, анализ и оценка выбора [1]. Мотивация для студентов является наиболее эффективным способом улучшить процесс обучения. Мотивы являются движущими силами процесса обучения и усвоения материала. Мотивация к обучению достаточно непростой и неоднозначный процесс изменения отношения личности, как к отдельному предмету изучения, так и ко всему учебному процессу. Мотивация является главной движущей силой в поведении и деятельности человека, в том числе, и в процессе формирования будущего профессионала. Поэтому особенно важным становится вопрос о стимулах и мотивах именно учебно-профессиональной деятельности студентов.

Мотивы представляют одну из мобильных систем, на которую можно влиять. Даже если выбор будущей

профессии студентом был сделан не вполне самостоятельно и недостаточно осознанно, то, целенаправленно формируя устойчивую систему мотивов деятельности, можно помочь будущему специалисту в профессиональной адаптации и профессиональном становлении. Тщательное изучение мотивов выбора будущей профессии даст возможность корректировать мотивы учения и влиять на профессиональное становление студентов. Эффективность учебного процесса непосредственно связана с тем, насколько высока мотивация и высок стимул овладения будущей профессией. Учебный процесс относится к сложным видам деятельности, мотивов для обучения много и они могут не только проявляться отдельно в каждом человеке, но и сливаться в единое, формируя сложные мотивационные системы. Изменения, происходящие в различных сферах деятельности человека, выдвигают все более новые требования к организации и качеству профессионального образования.

Современный выпускник высшего учебного заведения должен не только владеть специальными знаниями, умениями и навыками, но и ощущать потребность в достижениях и успехе; знать, что он будет востребован на рынке труда. Поэтому студентам, необходимо прививать интерес к накоплению знаний, самостоятельной деятельности и непрерывному самообразованию. Чтобы достичь этих целей, у них должна быть мотивация учения.

Однако, в процессе обучения, студентами, так и преподавателями, к сожалению, допускаются ошибки.

Рассмотрим ошибки, допускаемые преподавателями в процессе мотивирования студентов [3]:

Первая ошибка – «Голые знания». Преподаватели стараются дать максимальное возможное количество «голых» знаний, зачастую без обоснования их нужности. Однако студенту необходимо объяснить, каким образом эти знания ему пригодятся в будущем, иначе обучающийся по понятным причинам теряет интерес к предмету изучения. Студент приходит в учебное заведение не только за знаниями, но и за тем, чтобы стать хорошим работником. Преподаватель обязан уметь доказать студентам, что его предмет действительно будет полезен студентам в их будущей деятельности. Вторая ошибка – отсутствие связи студент-преподаватель. Если между студентом и преподавателем нет никакого контакта, то ни о какой мотивации говорить не приходится. Студенту очень важно, чтобы преподаватель был его наставником. Третья ошибка – отсутствие уважения к студентам. Этим грешат те, которые считают своих студентов лентяями, хотя зачастую студента просто не получается разобрать в предмете.

Существуют следующая классификация учебной мотивации студентов:

- познавательные мотивы (приобретение новых знаний и стать более эрудированным);

- широкие социальные мотивы (выражаются в стремлении личности самоутвердиться в обществе, утвердить свой социальный статус через учение);

- прагматические мотивы (получать достойное вознаграждение за свой труд);

- профессионально-ценностные мотивы (расширение возможностей устроиться на перспективную и интересную работу);

- эстетические мотивы (получе-

ние удовольствия от обучения, раскрытие своих скрытых способностей и талантов);

- статусно-позиционные мотивы (стремление утвердиться в обществе через учение или общественную деятельность, получить признание окружающих, занять определенную должность);

- коммуникативные мотивы; (расширение круга общения посредством повышения своего интеллектуального уровня и новых знакомств);

- традиционно-исторические мотивы (стереотипы, которые возникли в обществе и укрепились с течением времени);

- утилитарно-практические мотивы (стремление к самообразованию);

- учебно-познавательные мотивы (ориентация на способы добывания знаний, усвоение конкретных учебных предметов);

- мотивы социального и личного престижа (ориентация на определенное положение в обществе);

- неосознанные мотивы (получение образования не по собственному желанию, а по влиянию кого-либо, основанное на полном непонимании смысла получаемой информации и полном отсутствии интереса к познавательному процессу).

Отметим, что в системе учебных мотивов переплетаются внешние и внутренние мотивы. К внутренним мотивам относятся такие, как собственное развитие в процессе обучения; необходимо, чтобы сам обучаемый захотел что-то сделать и сделал это, т. е. истинный источник человека находится в нем самом. Внешние мотивы исходят от родителей, педагогов, группы, в которой обучается студент, окружения или общества, т. е. это учеба как вынужденное поведение и нередко встречает внутреннее

сопротивление со стороны студентов. И поэтому решающее значение должно придаваться не внешнему

нажиму, а внутренним побудительным силам.

Как же повысить мотивацию студентов? Рассмотрим некоторые способы повышения мотивации у студентов высших учебных заведений.

Во-первых, студенту необходимо объяснить, каким образом знания, полученные в Вузе, пригодятся ему в будущем. Студент приходит в учебное заведение для того чтобы стать хорошим специалистом в своей области. Поэтому преподаватель обязан уметь доказать студентам, что его предмет действительно будет полезен в его дальнейшей деятельности.

Во-вторых, студента необходимо не только заинтересовать предметом, но и открыть для него возможности практического использования знаний.

В-третьих, студенту очень важно, чтобы преподаватель был его наставником, чтобы к нему можно было обратиться за помощью во время учебного процесса, обсудить волнующие его вопросы. Проявление уважения к студентам. Какой бы ни был студент, он в любом случае требует к себе соответствующего отношения [2]. Эти мотивы могут сливаться, образуя общую мотивацию для обучения. Причины, стимулирующие человека и побуждающие его к активной деятельности, в данном случае – учиться, – могут быть самые различные. Необходимо научно-познавательное общение со студентами других Вузов. (Студенческие Международные конференции).

Для того чтобы студент по настоящему включился в работу, нужно, чтобы задачи, которые ставятся перед ним в ходе учебной дея-

тельности, были не только понятны, но и внутренне приняты им, т.е. чтобы они приобрели значимость для студента. Так как истинный источник мотивации человека находится в нем самом, то необходимо, чтобы он сам захотел что-то сделать и сделал это. Поэтому основным мотивом учения является внутренняя побудительная сила.

Одним из таких побудительных мотивов, на наш взгляд, может стать балльно-рейтинговая система (БРС) оценки знаний студентов. Данная система, как одна из современных технологий, используется в менеджменте качества образовательных услуг и является основным инструментом оценки работы студента в процессе учебно-производственной, научной, внеучебной деятельности и определения рейтинга выпускника на выходе. Что дает БРС?

Во-первых, повышается объективность оценки студенческих достижений в учебе. Как известно, объективность – главное требование, предъявляемое к оценке, – в традиционной системе реализуется не очень хорошо. В балльно-рейтинговой системе экзамен перестает быть «последним приговором», потому что он только добавит баллы к тем, которые набраны за семестр.

Во-вторых, балльно-рейтинговая система позволяет более точно оценивать качество учебы. Все знают, что тройка тройке рознь, как говорят преподаватели, «три пишем, два в уме». А в балльно-рейтинговой системе сразу видно, кто чего стоит. Например, возможен такой случай: за все текущие и рубежные контрольные точки получены наивысшие баллы, а за экзамен (всякое случается) – средний. В этом случае по общей сумме баллов все равно может получиться балл, позво-

ляющий поставить в зачетную книжку заслуженную пятерку (по традиционной шкале оценок).

В-третьих, этой системой снимается проблема «сессионного стресса», так как после завершения курса студент получает значительную сумму баллов, он может быть освобожден от сдачи экзамена или зачета [4].

Студент захочет и будет учиться сам только тогда, когда это занятие будет ему интересно и привлекательно. Ему нужны мотивы для познавательной деятельности.

Студенты высших учебных заведений намного больше узнают о выбранной ими профессии во время прохождения практики, выполнения лабораторно-практических работ. Они видят стимул, мотивацию для дальнейшего теоретического обучения, понимая, что могут применить полученные знания на практике. Толчком к этому могут стать, например, проектные группы, сформированные для осуществления какого-либо проекта.

Именно, современный специалист должен уметь адаптироваться к изменяющимся условиям, уметь работать в коллективе, ориентироваться на рынке труда; менять профиль деятельности в зависимости от стратегии развития предприятия, технологии, самостоятельно работать с информацией, иметь способности принимать и реализовывать решения.

Как мотивация возможность для студентов разработка инновационных проектов. Необходимо создание многофункциональных групп, в каждую из которых входили студенты различных специальностей. Помимо общего руководства над проектами, за каждым проектом были закреплены консультанты кафедр, задействованных в проектах. Такая работа над

проектами позволяет на ранних стадиях инновационного процесса находить нестандартные творческие решения; исправлять ошибки, связанные с разработкой, способствовать ускорению создания продукта(технологии) за счет параллельного проведения [5].

Таким образом, содержание подготовки студентов, ориентированное на формирование системных знаний, способствует овладению будущими специалистами системой теоретических знаний и практических навыков, которые позволят им адаптироваться к изменяющимся условиям, принимать и реализовывать решения на практике.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сыроватская В.И., Олейникова Ю.В. *Методические подходы к оценке эффективности инновационного развития сферы медицинских услуг*// Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. –2014. –Т. 3. № 31. –С. 10.

2. Сыроватская В.И. *Экономи-*

ка знаний – стратегическая цель модернизации экономики // Экономика и предпринимательство. 2014. – № 1-2 (42-2). – С. 818-821.

3. Сыроватская В.И. *Экономическое моделирование как метод принятия решения руководителем*//Аграрная наука, творчество, рост Сборник научных трудов по материалам IV Международной научно-практической конференции. Ответственный за выпуск Башкатова Т.А.– 2014. –С. 364-367.

4. Сыроватская В.И. *Разработка механизмов управления инновационным развитием экономики: стратегический аспект* //Ледович Т.С., Маликова Р.И., Соколова А.А., Криворотова Н.Ф., Гладилин В.А., Крючкова И.В., Боцюн И.Б., Куликова Г.М., Дузельбаева Г.Б., Абдимомынова А.Ш., Шалболова У.Ж., Казбекова Л.А., Сыроватская В.И., Котова О.В., Плужникова Е.С., Подколзина И.М., Лещева М.Г./ Негосудавственное Некоммерческое Образовательное учреждение Высшего Профессионального Образования «Институт дружбы народов Кавказа». Ставрополь, 2015.

*Демидов Д.А., Скоробогат Т.В., Ляйс А.С. – студенты 5 курса
Научный руководитель: Боцун И.Б. – ст. преподаватель
Институт Дружбы Народов Кавказа, г. Ставрополь*

ОЦЕНКА РАЗЛИЧИЙ МЕЖДУ ПРИБЫЛЬЮ И ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ

Аннотация. Рассмотрение различий между прибылью и денежными потоками связано с необходимостью определить, что является основополагающей целью предприятия. В связи с этим в статье отмечаются основные различия между прибылью и денежными потоками.

Summary. Consideration of distinctions between profit and cash flows is connected with need to define that is the fundamental purpose of the enterprise. In this regard in article the main distinctions between profit and cash flows are noted.

Ключевые слова: отношение чистого прироста, операционная прибыль, прирост собственного капитала,

Keywords: relation of a pure gain, operating profit, gain of own capital

В целом бухгалтерская модель, определяющая взаимосвязь между показателем прибыли в составе собственного капитала (капитал и резервы) и денежным потоком, в западной бухгалтерской литературе получило название «отношение чистого прироста» [1]. Эта модель говорит о том, что величина собственного капитала изменяется только по двум осно-

ваниям:

– из-за привлечения в состав собственных средств дополнительного капитала собственников и распределения в их пользу части прибыли в виде дивидендов;

– вследствие полученных предприятием ценностей из источников, не связанных с отношениями с собственниками.

«Отношение чистого прироста» выражает разницу между распределенными в пользу собственников дивидендами и привлечением от них новых вложений в собственный капитал. В связи с тем, что собственников интересует прирост собственного капитала, а не просто величина чистой прибыли за период, то следует отметить, чем отличается чистая прибыль, отражаемая в Отчете о прибылях и убытках, от той части, которая отражается в балансе в разделе «Капитал и резервы».

Под чистой прибылью понимается конечный финансовый результат, выявленный за отчетный период на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций организации (за исключением операций, связанных инвестициями собственников и распределений им) и оценки статей бухгалтерского баланса.

В современных западных стандар-

тах учета понятие чистой прибыли вытесняется понятием чистой полной прибыли, под которой понимается изменение собственного капитала за отчетный период, произошедшее вследствие любых причин, за исключением операций с собственниками организации (инвестиции собственников и распределения им). Разница между чистой и чистой полной прибылью заключена в потоках, которые в соответствии с действующими правилами бухгалтерского учета не включаются в чистую прибыль, а относятся непосредственно на увеличение собственного капитала.

В российских стандартах учета к таким потокам, в частности, можно отнести результаты переоценки основных средств, которые могут отражаться в ряде случаев как непосредственное изменение добавочного капитала, являющегося частью капитала собственного. Чистая прибыль может быть, в свою очередь, разложена на два основных элемента: чистую операционную прибыль и процентные расходы. Логика такого деления такова, что чистая операционная прибыль есть чистая прибыль, генерируемая активами организации, на которую не влияет то, каким образом эти активы профинансированы. В то же время на величину чистой прибыли непосредственно влияет существующая структура капитала. Чистая прибыль, сгенерированная активами, далее распределяется между поставщиками заемного капитала (они получают проценты) и собственного капитала (они получают чистую прибыль, часть из которой могут распределить на дивиденды, а часть реинвестировать в организацию).

Чистая операционная прибыль может быть истолкована и измерена рядом показателей: чистая прибыль до

уплаты процентов, чистая операционная прибыль после налогообложения, чистая операционная прибыль за вычетом скорректированных налогов.

Поток, изменяющий собственный капитал, в бухгалтерской модели денежных потоков не совпадает с совокупным денежным потоком. Разница заключается в дивидендных выплатах. В этой связи правильным может быть признано только два варианта сравнения денежных потоков с прибылью:

- сравнение чистой прибылью изменений в денежных средствах без учета чистых дивидендных выплат;
- сравнение с величиной нераспределенной прибыли совокупного денежного потока, т. е. потока, в котором учтены дивидендные выплаты.

Фактически прибыль отличается от денежных потоков на величину прочих начислений и иных элементов, отражаемых в составе денежных потоков, но не отражаемых в составе прибыли. К прочим начислениям относятся инвестиции в неденежные активы и движение долга.

Первая составляющая различий непосредственно связана с существующими принципами учета и имеющимися альтернативами учетной политики. Вторая – непосредственно связана с составом элементов, отражаемых в денежных потоках, но не отражаемых в прибыли.

К принципам учета, которые приводят к различиям в признании и оценке отдельных элементов отчетности, согласно ПБУ 1/98 относятся:

- допущение временной определенности фактов хозяйственной деятельности, определяющее принципы признания отдельных элементов в финансовом учете и отчетности;
- допущение непрерывности деятельности, определяющее принципы

бухгалтерских оценок.

Отмеченное позволяет обратиться к вопросу о том, как формируется финансовая отчетность предприятия, что влияет на оценку финансового результата организации и оценку балансовых статей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Волков Д.Л., Березинец И.В. Управление ценностью: анализ основных на бухгалтерских показателях моделей оценки // Научные доклады НИИ Менеджмента СПбГУ, № 3 (R) - 2006. – 6-41 с.

2. Ранюк В.В., Боцюн И.Б. Современный подход к организации рынка государственных ценных бумаг//

«Дружба без границ: миф или реальность»: сборник материалов Международной научно-практической конференции (ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА, декабрь 2017 г.). – Ставрополь: РИО ИДНК, 2017. – 674 с.

3. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. К вопросу об оценке конкурентоспособности организаций реального сектора экономики на рынке капитала // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 2 (42), 2017 – С. 14-20.

4. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. К вопросу об измерении финансовых ресурсов региона // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 3 (43), 2017 – С. 115-122.

Дробина О.В. студентка 4 курса
Научный руководитель: Таранова И. В. д. э. н., профессор,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматриваются мировая экономическая интеграция, как процесс международного объединения экономики стран и государств в один, общий рынок, при котором постепенная отмена тарифных и не тарифных ограничений приводит к унификации экономической политики в отраслях экономики и имеет ряд выраженных последствий.

Abstract: The article considers the world economic integration as a process of international unification of economies of countries and states into one common market in which the gradual abolition of tariff and non-tariff restrictions leads to the unification of economic policy in the sectors of the economy and has a number of pronounced consequences.

Ключевые слова: экономическая интеграция, экономическое сообщество, единая валюта, мировая арена, национальная экономика, интеграционные процессы, международные отношения.

Key words: economic integration, economic community, single currency, world arena, national economy, integration processes, international relations.

Одной из характерных черт развития человечества во второй половине 20 века стало стремление к международной экономической интеграции, под которой понимается объединение национальных экономик в единый хозяйственный комплекс. Интеграция является инструментом ускоренного развития региональных экономик. Во всём мире возникают интеграционные группы - Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Лига арабских государств, Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Южно-американский общий рынок (МЕРКОСУР), Боливарианская альтернатива для Америк, Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС), Союз арабского Магриба, Экономическое сообщество стран Западной Африки и другие.

Увеличение интеграции означает рост зависимости государств друг от друга. В конце XX в. мощный экономический кризис в Азии повлиял на ухудшение ситуации в экономике ряда стран мира. Десять лет спустя проблемы на американском рынке вызвали серьёзные колебания цен на товары в большинстве государств Земли, сотрясения банковской системы, и падение курса акций ряда крупных компаний.[1] Авторитет

рыночной экономики как «саморегулирующейся» был вновь подвергнут сомнению, и пока неясно, сохранит ли она свой привычный облик, какое окажет влияние на ход истории в самое ближайшее время.

Особенно далеко объединительные процессы зашли в Европе при создании Европейского Союза (ЕС).

Европейский союз - крупнейший пример международной экономической интеграции, насчитывающий на начало 2016 года 28 государств и ещё несколько стран-кандидатов. В рамках Евросоюза функционирует общий рынок, который был создан благодаря стандартизации системы законов. Введена единая валюта - евро, объединяющая страны-члены ЕС, но ещё пока не всю еврозону. Созданы и функционируют органы управления: общий суд, счётная палата, комиссия, банк, парламент, который переизбирается гражданами ЕС каждые 5 лет. Представительства ЕС и дипломатические миссии открыты и действуют во многих странах мира. Поскольку Европейский Союз имеет статус субъекта международного публичного права, отсюда вытекают его полномочия на участие при заключении международных договоров и в международных отношениях.

Свою попытку создать интеграционную группу предпринимают с конца 1991 г. большинство бывших республик СССР, создавших Содружество Независимых Государств. Целью его формирования были как стремление к «гармонизации экономических и политических отношений», так и желание избежать крупных войн после распада Советского Союза. Республикам действительно удалось обойтись без серьёзных военных столкновений, но процесс превращения СНГ в мощную экономическую группиров-

ку единомышленников пока не завершился. В то же время ряду стран СНГ удаётся успешно сотрудничать в рамках Таможенного союза и ЕврАзЭС (Евразийского экономического сообщества), которые могут в будущем стать «площадкой» для нового этапа интеграции.

Одновременно с региональной набирает силу межрегиональная интеграция. Сегодня всё более важную роль в мире начинает играть БРИК-четвёрка стран в составе Бразилии, России, Индии и Китая. По прогнозам экономистов, в ближайшие десятилетия они совершат мощный рывок, обогнав нынешних экономических лидеров (США, Германия, Франция, Великобритания, Италия и Япония). Многие предприниматели поверили в этот прогноз, вложив в страны БРИК более 4 млрд долларов и получив в итоге гораздо большую прибыль, чем в развитых государствах Запада. Китай уже вышел на второе место в мире по потреблению нефти, его быстро догоняет Индия. БРИК не является новым объединением и не ставит перед собой такой задачи. Но его участники всё чаще обсуждают общую позицию на мировой арене - как вести себя в отношении доллара, как взаимодействовать в международных организациях, куда и как вкладывать средства. Китай и Индия нередко вступают в открытое соперничество с США на рынке энергоресурсов и теснят их в Африке и Латинской Америке. Две страны начали сотрудничать в военной сфере, при этом не прекращая закупать технику и технологии у России. Бразилия также подключается к энергетическому сотрудничеству, пообещав поставки топлива в Азию. С БРИК начали сотрудничать и другие страны, богатые энергоресурсами, Иран, Казахстан и Венесуэла. Всё это

создаёт новую расстановку сил в мировой экономике и международных отношениях.

Несмотря на то, что проведение интеграционных процессов несёт в себе массу положительных факторов для национальных экономик объединяющихся стран-участниц, здесь существуют и негативные моменты. Самые распространённые проблемы интеграции следующие:

– Процессы сближения и слияния сдерживаются из-за неполного и слабого дополнения экономик стран-участников.

– Инфраструктура развивается неоднородно. Существует различие в экономических уровнях и, соответственно, в потенциалах дальнейшего развития.

– Возможна нестабильность политической системы хотя бы в одной стране-участнице. Сталкиваясь с подобными препятствиями на интеграционном пути, страны затягивают процессы объединения на долгие годы, что не может положительно сказываться на их экономике и приводит к отрицательным последствиям.

Что такое интеграция для стран с менее развитым экономическим сектором? Она приводит к оттоку различных ресурсов и их перераспределению в сторону более устойчивых участников коалиции. Помимо этого, наращивание производства в рамках интеграционного объединения несёт в себе отложенный эффект потерь именно от увеличения масштабов. [2] Существует риск сговора между

странами-участницами на определённый сегмент рынка товаров, что, несомненно, приведёт к увеличению цен на них.

К преимуществам интеграционных процессов можно отнести увеличение размеров рынка для свободной торговли, что, в свою очередь, приводит к конкурентной борьбе между странами. [3] Это даёт толчок для обеспечения лучших условий для торговли, вследствие чего происходит улучшение инфраструктуры и также активно распространяются новейшие мировые технологии.

ЛИТЕРАТУРА

1. Михайлова К.Ю., Ивахников С.П., Трухачев А.В., Сериков С.С., Воробьева Н.В., Иволга А.Г., Таранова И.В., Варивода В.С., Молчаненко С.А. *Технология международных деловых коммуникаций.* -Ставрополь, 2012. (2-е издание, переработанное и дополненное).
2. Таранова И.В. Основные виды Международной специализации производства в условиях глобализации// *Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета.* 2009. № 2. С. 167-172.
3. FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., Novosyolov S.N. *Journal of Advanced Research in Law and Economics.* 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.

*Дубинин А.В., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ АНТИМОНОПОЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В статье рассматриваются различные направления общегосударственного регулирования и контроля субъектов финансового рынка, осуществляемого в настоящее время Министерством финансов Российской Федерации, Федеральной службой по мониторингу финансовых рынков, Центральным банком Российской Федерации, а также особо выделяется регулирование отношений, влияющих на конкуренцию субъектов финансового рынка (рынка банковских услуг, рынка страховых услуг, рынка ценных бумаг, рынка иных финансовых услуг).

The article discusses various areas of national regulation and supervision of financial market actors, the ongoing Ministry of Finance of the Russian Federation, the Federal Service for monitoring the financial markets, the Central Bank of the Russian Federation, as well as highlights the regulation of relations affecting competition subjects of the financial market (the market for banking services, insurance market, securities market, the market of other financial services).

Ключевые слова: конкуренция, антимонопольное законодательство, концентрация капитала и активов кредитными организациями, доминирующее положение субъектов финансового рынка.

рующее положение субъектов финансового рынка.

Keywords: competition, antitrust law, the concentration of capital and assets of credit institutions, the dominant position of the subjects of the financial market

Обеспечение защиты конкуренции выступает как один из механизмов, поддерживающих и обеспечивающих эффективность экономики любой страны по всем направлениям.

Экономика конкуренцией признает соперничество субъектов рыночных отношений за лучшие условия и результаты коммерческой деятельности, то есть цивилизованную легализованную форму борьбы за существование и один из наиболее действенных механизмов отбора и регулирования в рыночной экономике.

Конкуренция является неотъемлемым условием развития предпринимательской деятельности, средством регулирования основных экономических процессов, но одновременно конкуренция неспособна к саморегуляции в должной мере. Поэтому для обеспечения оптимального функционирования рынка необходимо дальнейшее совершенствование российского конкурентного законо-

дательства.

Федеральным законом «О защите конкуренции» введено юридическое понятие «конкуренция» - соперничество хозяйствующих субъектов, при котором самостоятельными действиями каждого из них исключается или ограничивается возможность каждого из них в одностороннем порядке воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке [1].

Государством предусмотрен комплекс мер, направленных на обеспечение условий для рыночной конкуренции, в целях защиты хозяйствующих субъектов от недобросовестной конкуренции. Государственное антимонопольное регулирование и контроль включает в себя комплекс экономических, административных и законодательных мер, находящихся в компетенции государства и направленных на обеспечение условий для рыночной конкуренции, а также на недопущение чрезмерной монополизации рынка.

Под недобросовестной конкуренцией понимаются любые действия хозяйствующих субъектов (группы лиц), которые направлены на получение преимуществ при осуществлении предпринимательской деятельности, противоречат законодательству Российской Федерации, обычаям делового оборота, требованиям добропорядочности, разумности и справедливости и причинили или могут причинить убытки другим хозяйствующим субъектам – конкурентам либо нанесли или могут нанести вред их деловой репутации[2].

Федеральный закон «О защите конкуренции» определяет также организационные и правовые основы защиты конкуренции, в том числе предупреждения и пресечения,

монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции, недопущения, ограничения, устранения конкуренции органами власти. Закон о защите конкуренции формулирует требования для хозяйствующих субъектов при их вступлении в гражданско-правовые отношения с другими участниками гражданского оборота. Большая роль при регулировании процедур защиты и поддержки конкуренции принадлежит Правительству РФ и издаваемым им актам, среди которых можно выделить постановление РФ от 5 июля 2010 года № 504 «О случаях допустимости соглашений между страховщиками, работающими на одном и том же товарном рынке, об осуществлении совместной страховой или перестраховочной деятельности», которым признано, что хотя соглашения между хозяйствующими субъектами, приводящие к ограничению конкуренции, запрещены, но при определенных условиях они могут быть признаны допустимыми. Установлены случаи допустимости соглашений между страховщиками, работающими на одном и том же товарном рынке, об осуществлении совместной страховой или перестраховочной деятельности (общие исключения).

Говоря о защите конкуренции, нельзя не сказать об ответственности за совершение нарушений антимонопольного законодательства, к которым относят злоупотребление хозяйствующим субъектом доминирующим положением, что выражаются в действии (бездействии) хозяйствующего субъекта, результатом которых могут являться недопущение, ограничение, устранение конкуренции и ущемление интересов других лиц[3].

К примеру, в 2014 г. в Ставропольском крае были проведены контрольные мероприятия в отношении

предприятий, занимающихся производством и реализацией муки на территории края. В ходе проверки деятельности ОАО «Мукомол» антимонопольным органом был выявлен факт заключения договора поставки между последним и ОАО «Макфа», в соответствии с которым ОАО «Мукомол» обязалось поставлять ОАО «Макфа» муку в ассортименте, количестве по цене и в сроки, согласованные в договоре. По результатам анализа динамики цен поставляемой в рамках данного договора продукции, выявлено, что на установление сторонами необоснованно заниженных цен по указанному договору, при сохранении значительно более высоких цен для других покупателей. Указанные данные послужили основанием для возбуждения антимонопольным органом дела о нарушении антимонопольного законодательства, по итогам рассмотрения которого указанные обществу были привлечены к административной ответственности.

В качестве примера, связанного с недобросовестной конкуренцией на рынке финансовых услуг, можно привести факт предъявления претензии со стороны ФАС по признакам нарушения ст. 14 ФЗ «О защите конкуренции» к ООО «Хоум Кредит энд Финанс Банк». Суть претензии состояла в том, что банк скрывал от заемщиков дополнительные комиссии, получая при этом конкурентное преимущество при предоставлении экспресс-кредитов. На сайте банка было указано, что кредиты предоставляются без комиссии, но в самом договоре с заемщиком указывалась комиссия в размере 1,99% от кредита. Таким образом, предоставление недостоверной информации о стоимости кредита было признано нарушением антимоно-

польного законодательства.

В заключении можно сказать, что применение зарубежного опыта регулирования монополий не дало существенных результатов в случае с российской экономикой. В России проблема монополий перестала быть только экономической. В данное время очень велико вмешательство государства в рыночную экономику, поэтому можно сказать, что данная проблема стала, отчасти политической. Для того, чтобы наладить систему антимонопольного регулирования в России требуется исключить или минимизировать вмешательство государства в рыночную экономику. Что в дальнейшем, по оптимистическим прогнозам, приведет либо к становлению на путь западно-европейского развития, либо к образованию новой самостоятельной российской системы антимонопольного регулирования экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Егорова М. А. *Проблемы антимонопольного регулирования договоров поставки продовольственных товаров в свете реформы конкурентного законодательства и закона о торговой деятельности* /М. А. Егорова./*Конкурентное право. - 2014. - № 1. - С. 8 – 14*
2. Криворотова Н.Ф. *Институциональные аспекты внедрения режима таргетирования инфляции в России* *Вестник Северо-Кавказского федерального университета: Научный журнал* / гл. ред. В. Н. Парахина. – 2014. – № 6 (45). – С. 139-142
3. Чувилин Е.А., Дмитриева В.Б. *Государственное регулирование и контроль цен в капиталистических странах* // *Финансы и статистика, - Москва, 2014, - № 5.*

Дубинин А.В., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА, г. Ставрополь

ЗНАЧИМОСТЬ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО БИЗНЕСА

В статье определена проблема повышения достоверности бухгалтерской информации на основе уточнения требований действующего законодательства к порядку формирования учетной политики организации.

In this paper the problem of improving the reliability of the financial information based on the exact requirements of the current legislation to the order of formation of accounting policy.

Ключевые слова: учетная политика, рабочий план счетов, документооборот, оценка, инвентаризация, отчетность

Keywords: accounting policies, working chart of accounts, document management, assessment, inventory, reporting

Учетная политика является важным инструментом управления процессом ведения учета и составления отчетности, поскольку в ней отражаются основополагающие и качественные принципы, а также методы учета и отчетности. Постоянные изменения в хозяйственной жизни организации, изменения в редакции законодательства РФ приводят к тому, что руководство вынуждено пе-

ресматривать учетную политику в целях ведения достоверного учета экономического субъекта и получения отчетности, полностью соответствующей критерию ее прозрачности.

Учетная политика организации формируется главным бухгалтером организации и утверждается ее руководителем, в части:

- вариантов учета и оценки объектов учета;
- рабочий план счетов бухгалтерского учета, содержащий синтетические и аналитические счета, необходимые для ведения бухгалтерского учета в соответствии с требованиями своевременности и полноты учета и отчетности;
- форм первичных документов, применяемых для оформления фактов хозяйственной деятельности, а также формы документов для внутренней отчетности;
- порядок проведения инвентаризации активов и обязательств организации;
- правила документооборота и технологии обработки учетной информации;
- порядок контроля за хозяйственными операциями;
- другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учета.

При формировании учетной политики организации по конкретному направлению ведения и организации бухгалтерского учета осуществляется выбор одного способа из нескольких, допускаемых законодательством и нормативными актами по бухгалтерскому учету.

Учетная политика должна удовлетворять требованиям последовательности, уместности, надежности, честного представления результатов организации, а также отражать экономическое содержание событий, а не только их юридическую форму. Вместе с тем при ведении учета необходимо соблюдать принципы нейтральности, осмотрительности и полноты.

Основным принципом, относящимся к составлению учетной политики, является принцип последовательности. Данный принцип означает необходимость соблюдения выбранных методов ведения бухгалтерского учета от одного отчетного периода к другому. Не следует без нужды и серьезных обоснований изменять классификацию и содержание отдельных статей отчетных форм, методику учета и оценки различных показателей отчетности. Нежелательны также немотивированные изменения в учетной политике.

Принятая организацией учетная политика подлежит оформлению соответствующей организационно-распорядительной документацией (приказами, распоряжениями и т.п.) организации.

Способы ведения бухгалтерского учета, избранные организацией при формировании учетной политики, применяются с 1 января года, следующего за годом утверждения соответствующего организационно-распорядительного документа. При этом они применяются всеми филиалами,

представительствами и иными подразделениями организации (включая выделенные на отдельный баланс) независимо от их местонахождения.

Вновь созданная организация оформляет избранную учетную политику до первой публикации бухгалтерской отчетности, но не позднее 90 дней со дня регистрации. Принятая такой организацией учетная политика считается применяемой со дня приобретения прав юридического лица (государственной регистрации). Изменения учетной политики, оказавшие или способные оказать существенное влияние на финансовое положение, движение денежных средств или финансовые результаты деятельности организации подлежат обособленному раскрытию в бухгалтерской отчетности.

Информация о них должна, как минимум, включать:

- причину изменения учетной политики;
- оценку последствий изменений в денежном выражении (в отношении отчетного года и каждого иного периода, данные за который включены в бухгалтерскую отчетность за отчетный год);
- указание на то, что включенные в бухгалтерскую отчетность за отчетный год соответствующие данные периодов, предшествовавших отчетному, скорректированы.

Учетная политика строится таким образом, чтобы бухгалтерский учет велся рационально и экономно, сообразно размерам организации и масштабам ее деятельности. Выбор тех или иных способов ведения учета подразумевает сопоставление затрат и выгод, связанных с их применением. Например, использование каких-либо сложных способов распределения косвенных расходов в малых органи-

зациях ведет лишь к большим затратам, но никак не гарантирует пользователям бухгалтерской отчетности ее достоверность.

Изменение учетной политики организации может производиться в случаях:

- изменения законодательства РФ или нормативных актов по бухгалтерскому учету;

- разработки организацией новых способов ведения бухгалтерского учета.

Применение нового способа ведения бухгалтерского учета предполагает более достоверное представление фактов хозяйственной деятельности в учете и отчетности организации или меньшую трудоемкость учетного процесса без снижения степени достоверности информации; существенного изменения условий деятельности, которое может быть связано с реорганизацией, сменой собственников, изменением видов деятельности, реструктуризацией производства, значительным расширением или уменьшением объемов деятельности и т.д.

Не считается изменением учетной политики утверждение способа ведения бухгалтерского учета фактов хозяйственной деятельности, которые отличны по существу от фактов, имевших место ранее, или возникли впервые в деятельности организации.

Изменение учетной политики должно быть обоснованным и оформляется в порядке, предусмотренном для учетной политики.

Изменение учетной политики должно вводиться с 1 января года (начала финансового года), следующего за годом его утверждения.

Последствия изменения учетной политики, оказавшие или способные оказать влияние на финансовое положение, движение денежных средств

или финансовые результаты деятельности организации, оцениваются в денежном выражении. Оценка производится на основании выверенных организацией данных на дату, с которой применяется измененный способ ведения бухгалтерского учета.

Последствия изменения учетной политики, вызванного изменением законодательства РФ или нормативными актами по бухгалтерскому учету, отражаются в бухгалтерском учете и отчетности в порядке, предусмотренном соответствующим законодательством или нормативным актом. Если соответствующее законодательство или нормативный акт не предусматривает порядка отражения последствий изменения учетной политики, то они отражаются в бухгалтерском учете и отчетности исходя из требования представления числовых показателей минимум за два года, кроме случаев, когда оценка в денежном выражении этих последствий в отношении периодов, предшествующих отчетности, не может быть произведена с достаточной точностью.

Отражение последствий изменения учетной политики заключается в корректировке включенных в бухгалтерскую отчетность за отчетный период соответствующих данных за период, предшествующий отчетному.

При формировании учетной политики организации по каждому конкретному направлению ведения и организации бухгалтерского учета осуществляется выбор одного способа из нескольких допускаемых законодательством и нормативными актами по бухгалтерскому учету. Если по конкретному вопросу в нормативных документах не установлены способы ведения бухгалтерского учета, то при формировании учетной политики осуществляется разработка орга-

низацией соответствующего способа исходя из положений по бухгалтерскому учету.

К способам ведения бухгалтерского учета относятся способы группировки и оценки фактов хозяйственной деятельности, погашения стоимости активов, организации документооборота, инвентаризации, способы применения счетов бухгалтерского учета, системы регистров бухгалтерского учета, обработки информации и иные соответствующие способы и приемы:

- амортизация основных средств, нематериальных и иных активов;
- оценка производственных запасов, товаров, незавершенного производства и готовой продукции;
- признание прибыли от продажи продукции, товаров, работ, услуг и др.

Учетная политика на разных предприятиях обязательно будет отличаться, она дает возможность выбора конкретных способов оценки, калькуляции, состава и порядка ведения счетов, формы бухгалтерского учета и др. Все это в целом составляет степень свободы организации в формировании учетной политики.

С другой стороны, недопустимо, чтобы некоторые факторы учитывались и понимались по-разному на предприятии и налоговыми органами в разные моменты времени. Например, недопустима ситуация, когда предприятие в одном месяце ведет учет с применением одних счетов, а в следующем – других.

В зависимости от принятия в учетной политике предприятия того или иного способа оценки средств, начисления амортизации и т.д. по-разному формируется себестоимость, отражаются операции.

Итак, учетная политика – необходимый инструмент регулирования

бухгалтерского учета на конкретном предприятии.

Кто выбирает и обосновывает учетную политику. Учетная политика должна быть разработана на каждом самостоятельном предприятии независимо от формы собственности. Вид деятельности и форма собственности предприятия существенно влияет на положения учетной политики.

Учетная политика предприятия выбирается и обосновывается экономическими, юридическими и бухгалтерскими службами предприятия и утверждается руководителем, она должна быть оформлена соответствующим организационно-распорядительным документом предприятия и утверждена приказом или распоряжением по предприятию.

Отчетным годом считается период с 1 января по 31 декабря.

Учетная политика для бухгалтерского учета должна быть представлена двумя разделами:

1) Организационно-техническим, в котором отражают структуру бухгалтерии, форму бухгалтерского учета (например, журнально-ордерная или автоматизированная), порядок и сроки проведения инвентаризации и т.д.;

2) Методологическим, в котором указывают способы и методы ведения бухгалтерского учета (в частности, основных средств, нематериальных активов, материалов), представляют рабочий план счетов.

Учетную политику для целей бухгалтерского учета можно условно разделить на несколько групп элементов: обязательные элементы; элементы, позволяющие выбрать варианты; элементы, которые отсутствуют в нормативной базе.

На основании изложенного можно сделать вывод, что учетная по-

литика является одним из главных элементов документооборота организации. При грамотном подходе к ее формированию можно добиться весьма существенного повышения эффективности деятельности предприятия, оптимизировать налогообложение, рационально распределить функциональные обязанности между структурными подразделениями и исполнителями организации. Учетная политика строится таким образом, чтобы бухгалтерский учет велся рационально и экономно, сообразно размерам организации и масштабам ее деятельности. Выбор тех или иных способов ведения учета подразумевает сопоставление затрат и выгод, связанных с их применением.

ЛИТЕРАТУРА:

1. *О бухгалтерском учете: Федеральный закон утв. Приказом Минфина Российской Федерации от 06.12.2011 №402-ФЗ (в редакции от 21.12.2013 г. №357-ФЗ, от 28.12.2013 № 425-ФЗ, с изменениями от 04.11.2014 № 344-ФЗ) // <http://www.pravo.gov.ru>*
2. *Положение по бухгалтерскому учёту «Учётная политика организации» ПБУ 1/2008: утв. Приказом Минфина Российской Федерации от 06.10.2008 №106н (в ред. от 18.12.2012 № 164н) // Рос. газета, 2012. - № 4.*
3. *Гусева, Т.М. Бухгалтерский учет. Учебно-практическое пособие. – 4-е изд., перераб. и доп./Т.М. Гусева, Т.Н. Шейна, Х.Ш. Нурхамедова. – М.: Проспект, 2013. – 576с.*

*Дубинин А.В., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

НОВЕЙШИЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК СРЕДСТВО МОДЕРНИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СЕКТОРА НА ЮГЕ РОССИИ

В статье рассматриваются проекты по внедрению и модернизации информационных технологий, которые призваны улучшить социально-экономический сектор на Юге России и в стране в целом.

The article deals with the implementation of projects and modernization of information technologies, which are designed to improve the socio-economic sector in the South of Russia and in the country as a whole.

Ключевые слова: Модернизация, инновационное развитие, индекс готовности стран мира к развитию, МИП, структура производства.

Keywords: modernization, innovation development, readiness index of the world to develop, MIP, the structure of production.

Модернизация и инновационное развитие являются краеугольными камнями стратегии социально-экономического развития России в долгосрочной перспективе. Модернизация, или эффективное использование передовых достижений, охватывает все стороны общественной жизни. В сфере экономики и в со-

циальном секторе можно выделить ряд ключевых направлений модернизации:

– приватизацию той части государственности, которая может быть использована в коммерческих целях;

– значительное увеличение в экономике доли среднего и, особенно, малого бизнеса;

– модернизацию финансовой системы страны, включающей бюджетную реформу и видоизменение налоговой системы в направлениях снижения налоговой нагрузки на бизнес и увеличения оной на домашнее хозяйство при одновременном повышении заработной платы и доходов малообеспеченных семей;

– формирование крупных источников «длинных» денег за счет перехода к накопительным пенсиям, всемерного развития страхования и паевых фондов;

– значительное снижения, а возможно и обнуление резервов долговременных пассивов российских банков;

– «банкизацию» страны с повышением доли активов банков в ВВП хотя бы до нижнего уровня европейских стран - до 150% вместо 70% в настоящее время;

– преобразование регионального управления при укрупнении админи-

стративно-территориального деления и переводе регионов, в основном, на самоокупаемость;

– модернизацию социальной сферы, включая здравоохранение и ЖКХ.

Разумеется, этот перечень не охватывает всех направлений модернизации, очевидно, в модернизации нуждается вся система судопроизводства и права и другие системы.

Фундаментом модернизации является модернизация реального сектора, содержащая два взаимосвязанных направления: модернизацию производственно-технической базы экономики и модернизацию структуры производства, включая диверсификацию экспорта.

В последние годы в России много говорится о модернизации и инновационной экономике. На эту тему высказываются и политические лидеры, и экономисты, и общественные деятели. Однако долгое время не было никаких оценок о месте России в современном глобальном пространстве информационных технологий. Такие оценки становятся возможными в последнее время в связи с публикациями Мирового экономического форума. Эта организация регулярно печатает отчеты о глобальных информационных технологиях и рассчитывает рейтинговый индекс готовности стран мира к их развитию. Такой индекс публикуется с 2002 г. и за десять лет не претерпел существенных изменений по своей структуре. С его помощью оценивается эффективность использования разными странами мира информационных технологий. Оценка основывается на трех основных принципах:

1. Общие условия для развития ИКТ являются важнейшим фактором готовности страны к использованию

информационных технологий. Сюда входят рыночные условия, регулятивная среда и наличие инфраструктуры (материальной и человеческой).

2. Информационная готовность требует широкого социального эффекта. Это означает, что государство играет роль лидера в формировании дружественной к ИКТ среды и разработке четкого видения развития этого сектора на перспективу. Все национальные «стейкхолдеры» и заинтересованные стороны вовлечены в процесс разработки и внедрения в практику такой стратегии. Для достижения оптимального уровня информационной готовности необходимы совместные усилия государства, бизнес-сообщества и всех граждан страны. Подобные усилия явились основой успеха таких стран, как Израиль, Южная Корея или Сингапур, которые смогли эффективно использовать ИКТ в качестве средства структурной трансформации экономики и общества, осуществив переход к более высокому уровню экономического развития.

3. Информационная готовность ведет к широкому использованию ИКТ и получению необходимых эффектов.

6 марта 2015 года премьер-министр РФ Дмитрий Медведев утвердил внесенный Минэкономразвития план реализации в 2015-2016 годах Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года. Как указано в документе, выполнение плана будет способствовать развитию базовых элементов поддержки инноваций в России, динамичному формированию социально ориентированной инновационной экономики. Так же Дмитрий Медведев призвал увеличить долю инновационных промышленных пред-

приятый до 50% к 2020 году. Будут поддерживаться те направления, которые способны кардинально повысить эффективность всех этапов производства. Речь идёт о налаживании в России производства высокоточного технологического оборудования – это и станки с программным управлением, и промышленные роботы, и ставшие весьма популярными в самых разных средах 3D-принтеры.

Также премьер-министр назвал весьма перспективной нишей роботизацию производств, посетовав, что 66% этого рынка приходится на автомобилестроение, хотя потенциальный спрос на роботизацию производства есть и в металлургии, химической, горнорудной промышленности. Ростовская область, согласно данным Федеральной службы государственной статистики (Росстат), опубликованным в начале августа 2014 года, занимает лидирующие позиции на Юге России по большинству показателей, характеризующих инновационную

активность региона.

С инновационным бизнесом одному региону Юга повезло больше, то другому меньше. Но практически все университеты сегодня активно используют возможности, который им предоставил ФЗ 217, — образуют малые инновационные предприятия (МИП), внося в их уставный капитал результаты интеллектуальной деятельности (РИД). На начало этого года на юге России насчитывалось уже около сотни МИПов, по некоторым оценкам, к сегодняшнему дню их количество удвоилось. Этот процесс и набирает силу, и содержательно меняется.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гришин И.К. *Прогресс информационных технологий в 21 в.* – М. Наука.
2. Ковалев С.М. *Информационные технологии в экономике. 2013 г.* – Спб. Издательство Информ.
3. *Официальный сайт Росстат*
<http://www.gks.ru/>

*Духно А.А. студентка 4 курса
Ставропольский Государственный Аграрный университет
г. Ставрополь*

МАРКЕТИНГ ТУРИСТСКИХ ДЕСТИНАЦИЙ

Аннотация: В статье рассматривается маркетинговый подход к развитию туристской дестинации, принципы управления туристскими дестинациями, элементы, необходимые для определения имиджа дестинации его конкурентоспособности.

Annotation: The article deals with the marketing approach to the development of the tourist destination, the principles of management of tourist destinations, the elements necessary to determine the image of the destination and its competitiveness.

Ключевые слова: управление дестинациями, маркетинг, туристский-продукт, конкурентоспособность, организации.

Keywords: management of destinations, marketing, tourism product, competitiveness, organization.

Упорядоченная система управления в туристской деятельности является важной частью формирования единой туристской среды. Туристская дестинация или конечная точка назначения туристов - это сложный элемент, связывающий географию (со всеми ресурсами - антропными и естественными - доступными для туристов) и туризм (со всеми ус-

лугами, которыми туристы пользуются во время их пребывания в точке назначения)[1]. Управление туристской дестинацией включает в себя: планирование землепользования, разрешение на предпринимательство и зонирование, управление состоянием окружающей среды и другими нормативными правовыми актами, а также множество других аспектов для формирования развития любой деятельности, связанной с туризмом.

Термин «дестинация» в широком смысле относится к той области, где туризм является важнейшим мероприятием, оказывающим огромное влияние на развитие экономики страны. Сложность определения туристской дестинации заключается в том, что она представляет собой единственный продукт и большое количество продуктов одновременно[3]. Услуги, формирующие туристский продукт, предлагаемые в точке назначения, должны отличаться от предлагаемых конкурентами услуг, так как они являются брендами дестинации. Туристская дестинация может означать страну, регион внутри страны, город, деревню или курорт.

Для эффективного и рационального управления туристскими дестинациями необходимым аспектом является участие в развитии туризма

структур управления под руководством местных органов власти с привлечением местных организаций, сообществ, представителей коренного населения, научного сообщества, которые формируют специализированные организации. Часто такие организации представлены в форме местных советов по развитию туризма или других туристских структур. Стоит отметить, что сеть местных предприятий туристской сферы, таких как отели, достопримечательности, транспортные услуги, поставщики услуг (такие как путеводители и прокат снаряжения), рестораны и т.д., также являются важнейшей частью туристской дестинации.

Для благоприятного развития туристской дестинации необходимо:

- наличие уникальных туристских ресурсов;
- присутствие на территории туристских организаций, реализующих конкурентоспособные туристские продукты;
- существование на территории инфраструктуры, достаточной для организации туристской деятельности;
- наличие устойчивых экономических связей между организациями;
- наличие государственных и некоммерческих институтов поддержки туристской деятельности в регионе[2].

Независимо от типа дестинации, маркетинговые задачи заключаются в формировании привлекательного имиджа дестинации как для туристов, так и для местного населения. Также, способность выявлять актуальность различных направлений является основным фактором конкурентоспособности в туристской деятельности, которая всегда направлена на пер-

спективу. Это требует точного и реалистичного анализа деятельности туристских организаций и повышение качества и развития в данных отраслях. Также необходимо большое количество специалистов, заинтересованных в изучении и продвижении данной области. Необходимым аспектом конкурентоспособности является направленность на образование и обучение, раскрытие человеческого потенциала. Стоит отметить, конкурентоспособность дестинации определяется уровнем, с которым удается использовать ценное культурно-историческое наследие и природное богатство, которым оно естественно оборудовано.

С экономической точки зрения концепция конкурентоспособности – это способность преодолевать конкуренцию на эффективной и выгодной основе в рамках туристского рынка, но специфичность выбранной темы требует сложного и многогранного подхода к данной концепции[3]. Необходимо отметить, что множество компонентов, связанных с проектированием и маркетингом туристского продукта, сделало формирование его конкурентоспособности сложным процессом. Важную роль в этом процессе составляют: конкурентоспособность дестинации и наличие прямых поставщиков туристских услуг: транспорт, проживание, питание, отдых, лечение и т.д.

К факторам формирования привлекательного имиджа туристской дестинации относятся:

- принятие стратегического видения;
- определение ключевых конкурентов;
- осведомленность / признание международной конкуренции;
- определение приоритетов в об-

ласти улучшения инфраструктуры,

– формирование плана развития туризма на национальном уровне с учетом международных отношений, культурных ценностей и образа жизни местного населения[6].

Последний фактор требует от маркетолога тщательного и систематического изучения посетителей (включая жителей) и потенциальных туристов (нерезидентов) основываясь на их восприятии культурного и туристского наследия дестинации.

Таким образом, можно сделать вывод, что дестинация – это определенный продукт, который нужно сформировать, которому нужно искать целевой сегмент рынка, который необходимо трансформировать под нужды «потребителей», позиционировать и дифференцировать от конкурентов, которому необходимо создавать привлекательный имидж. Маркетинговый подход способен обеспечить успех дестинации даже при изначальном минимальном количестве туристских ресурсов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бухалис Д. *Маркетинг конкурентной дестинации в будущем // Туризм. Менеджмент – XXI, 2000. С. 97–116.*

2. Гильберт, Д. *Стратегическое планирование маркетинга отечественного туризма // Турист Ревю. 1990. № 1. С. 18–27.*

3. Маринов С.Б., Копринаров. *Альтернативный туризм. Бургас: Диамант, 2010.*

4. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО И ЭТНОГРАФИЧЕСКОГО ТУРИЗМА В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТА ЭТНОКУЛЬТУРНОГО ГОСТЕВОГО КОМПЛЕКСА «КАЗАЧИЙ ХУТОР» Скорых Г., Михайлова К.Ю. *В сборнике: Молодые ученые СКФО для АПК региона и России II межрегиональная научно-практическая конференция. 2013. С. 151-154. 15*

5. МОДЕЛИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ В СФЕРЕ АГРОТЕХСЕРВИСА Михайлова К.Ю., Ивахников С.П. *Аграрная наука. 2013. № 9. С. 27-29.*

6. ИННОВАЦИОННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ Михайлова К.Ю. *Вестник АПК Ставрополя. 2016. № 1 (21). С. 260-264. 13*

7. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДЕЛОВЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ Михайлова К.Ю., Трухачев А.В. *Ставрополь, 2013. (6-е издание, переработанное и дополненное)*

*Евдокимов Д.Д. – магистрант 2 курса, направление 38.04.03
Научный руководитель: Ранюк В.В. - к.с.н., доцент,
Московский технологический университет, г. Москва*

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ В СИСТЕМЕ МОТИВАЦИИ И СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА

Аннотация. В системе мотивации и стимулирования работы персонала работодателями может применяться система ключевых показателей KPI, которая позволяет увязать KPI компании с результатами труда каждого сотрудника.

Ключевые слова: прозрачную систему оплаты труда, дифференциация вознаграждения, ежемесячный, кварталный и годовой контроль.

Summary. In system of motivation and stimulation of work of the personnel by employers the system of key indicators of KPI which allows to coordinate the KPI companies to results of work of each employee can be applied.

Keywords: transparent system of compensation, remuneration differentiation, monthly, quarter and annual control.

Ключевые показатели эффективности в системе мотивации и стимулирования персонала работодателям оценить своих сотрудников. Группа этих показателей, с одной стороны, имеет много общего с обычными плановыми показателями, а с другой – она привязывает работу каждого отдельного сотрудника

кобщим показателям всей компании, таким, как прибыль, рентабельность или уровень капитализация.

Цель такой системы показателей – сделать так, чтобы действия отдельных сотрудников не были противоречивыми и не тормозили работу. Труд каждого сотрудника работает на достижение стоящих перед ним задач и в результате получает бонусы за их выполнение. [3]

Такой подход, названный KPI, позволяет построить справедливую и прозрачную систему оплаты труда. Опираясь на такую систему формирования оплаты труда, можно повлиять на ее уровень таким образом, что усовершенствованию будет подлежать переменная часть компенсационного пакета, когда его объем привязывают к уровню исполнения KPI предприятия.

Такая система формирования ключевых показателей KPI делает возможным дифференциацию вознаграждения. Это означает, что можно четко установить взаимосвязь между результативностью самого предприятия и причитающегося сотруднику вознаграждения. Величина последнего должна быть совместима с величиной результата для компании.

Эффективность применения такой системы, построенной на зависи-

мости вознаграждения, как для индивидуальных, так и для коллективных результатов деятельности, очевидна.

KPI компании, т.е. общие для предприятия ключевые показатели эффективности в системе мотивации и стимулирования персонала, «дробятся» на более мелкие и персональные показатели. Ключевых показателей для каждого сотрудника не должно быть много, а главное – они должны быть измеримы.

В крупных западных компаниях работа по системе KPI представляет собой хороший вариант для стимулирования сотрудников. При этом каждый специалист понимает: сколько, за что и когда он получит свой оклад и сверх него. Каждый из сотрудников имеет персональные задачи и сроки их выполнения, а компания регулярно с помощью детально прописанной оценки контролирует его работу.

Периодичность применения данной системы контроля и стимулирования может быть ежемесячной, квартальной или годовой. После проведения годовой оценки работы персонала всех подразделений составляются списки наиболее перспективных специалистов для зачисления их в кадровый резерв компании или повышения в должности.

В отечественных организациях ключевые показатели эффективности в системе мотивации и стимулирования персонала прописываются или с помощью нанимаемых консультантов, или же обходятся собственными силами, когда этим занимается подразделение по управлению персоналом.

Поскольку специалисты по персоналу, как правило, не знают особенностей работы каждого конкретного специалиста, то показатели формулируются неточно. В результате быва-

ет так, что сотрудник сталкивается с невыполнимыми KPI, или, наоборот. Для сотрудников из разных подразделений размер бонуса, на который влияет KPI, может колебаться от 30% до 100% оклада.

При этом в формуле начисления бонуса учитываются количество KPI, коэффициент выполнения каждого из них, а также его «вес», то есть коэффициент влияния (чем важнее для компании показатель, тем «вес» выше).

С некорректно составленной шкалой KPI, результат от ее внедрения будет небольшой. А один из главных минусов KPI заключается в том, что если подразделение сработало плохо, то в зарплате могут потерять все сотрудники. Это связано с тем, что персональные KPI привязаны к ключевым показателям всего подразделения.

Это приводит к тому, что систематическое невыполнение плановых показателей может привести к понижению сотрудника в должности, поэтому KPI заставляет всегда быть в форме.

Общими способами использования ключевых показателей эффективности в системе мотивации и стимулирования персонала являются:

– инструментальный способ, когда ключевые показатели деятельности применяются для того, чтобы создать базу для осуществления каких-либо специальных решений в компании;

– концептуальный способ, когда он должен не столько обеспечить сотрудников ресурсами для достижения поставленной перед ним задачи, сколько сформировать видение общей цели у работников компании, повлиять на образ мышления каждого из них, изменить поведение сотрудников

в нужном для организации направлении, создать сильную корпоративную культуру;

– символический способ имеет место быть в тех компаниях, которые сначала сформировали цели, приняли решение, и используют систему для обеспечения реализации намеченной стратегии.

К недостаткам работы по системе КРІ может быть отмечено то, что не все сотрудники могут напрямую влиять на стратегические значения КРІ компании. Например, если премиальный фонд зависит от чистой прибыли и продаж, то сотрудники, например бухгалтерии, вряд смогут повлиять на него. К тому же реально недостижимые КРІ демотивируют работу сотрудников.

Однако в целом, внедрение системы КРІ позволит сотрудникам стремиться к достижению четко поставленных целей работы и получению дополнительных стимулирующих выплат.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухалков, М.И. *Управление пер-*

соналом: Учебник М.И. Бухалков. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 400 с.

2. Базаров Т.Ю. *Управление персоналом учебное пособие*. - М., 2010. - 216 с.

3. Панов М. *Оценка деятельности и система управления компанией на основе КРІ*. - М.: Инфра-М; 2017. - 256 с.

4. Ранюк В.В., Боцун И.Б. *Современный подход к организации рынка государственных ценных бумаг // «Дружба без границ: миф или реальность»: сборник материалов Международной научно-практической конференции (ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА, декабрь 2017 г.)*. – Ставрополь: РИО ИДНК, 2017. – 674 с.

5. Сухова Л.Ф., Боцун И.Б. *К вопросу об оценке конкурентоспособности организаций реального сектора экономики на рынке капитала // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 2 (42), 2017 – С. 14-20.*

6. Сухова Л.Ф., Боцун И.Б. *К вопросу об измерении финансовых ресурсов региона // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 3 (43), 2017 – С. 115-122.*

*Евдокимов Д.Д. – магистрант 2 курса, направление 38.04.03
Научный руководитель: Ранюк В.В. - к.с.н., доцент,
Московский технологический университет, г. Москва*

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ. ПРИМЕНЕНИЕ КРІ В СИСТЕМЕ МОТИВАЦИИ И СТИМУЛИРОВАНИЯ

*Аннотация. Вданной статье рас-
сматриваются система мотивации и
стимулирования персонала с приме-
нением метода КРІкак элемента систе-
мы управления персоналом.*

*Abstract. In this article we consider
the system of motivation and incentives
for personnel using the KPI method as
an element of the personnel management
system.*

*Ключевые слова: персонал,
мотивация, стимулирование,
системауправления,КРІ.*

*Key words: personnel, motivation,
stimulation, control system, KPI.*

Управление персоналом мно-
гогранный и исключительно
сложный процесс, который харак-
теризуется своими специфическими
особенностями и закономерностями.
Управлению персоналом свойственна
системность и завершенность на ос-
нове комплексного решения проблем,
их воссоздания. Системный подход
предусматривает учет взаимосвязей
между отдельными аспектами про-
блемы для достижения конечных це-
лей, определения путей их решения,
создания соответствующего механиз-
ма управления, которое обеспечивает

комплексное планирование и органи-
зацию системы [1].

Система управления - это упо-
рядоченная совокупность взаимос-
вязанных элементов, которые отли-
чаются функциональными целями,
действуют автономно, но направлен-
ные на достижение общей цели.

Система организационно закреп-
ляет определенные функции за
структурными единицами, работни-
ками, а также регламентирует потоки
информации в системе управления.

Система управления персоналом
– это совокупность связанных и вза-
имодействующих друг с другом эле-
ментов, составляющих единое целое и
выполняющих функции управления
персоналом. Она реализуется в нор-
мативных документах: уставе пред-
приятия, ее философии, бизнес-пла-
не, правилах внутреннего трудового
распорядка, коллективном договоре,
положении об оплате труда, положе-
нии о кадровой службе, положение о
мотивации персонала и др. [2].

Система управления персоналом
неотделима от системы управления-
организацией, так как охватывает не
только функциональные подразделе-
ния, но и всех линейных руководите-
лей, а также руководителей функцио-
нальных подразделений.

Когда требуется совершенствова-

ние управления персоналом?

Для этого нужно провести широкий анализ существующей системы. Признаками необходимости проведения изменений могут стать высокая текучесть кадров, низкая корпоративная культура, слабая техника подбора работников, отсутствие у сотрудников умения решать поставленные задачи. Отлаживать систему управления персоналом, менять ее стратегию, структуру и методы необходимо при появлении следующих проблем:

- численный рост персонала не улучшает результаты работы фирмы;
- отсутствие у сотрудников заинтересованности в качественном выполнении работы;
- поиск и отбор кандидатов осуществляется не по плану развития компании, а в случае возникновения «горящей» вакансии;
- плохая адаптация новых работников приводит к большому числу ошибок или продолжительному вхождению в курс дела;
- квалификация сотрудников не соответствует уровню поставленных задач, а обучение проводится в малом объеме или не проводится вовсе;
- заработная плата персонала не зависит от результатов труда, нет материальной системы мотивации;
- правила перемещения или карьерного роста сотрудников морально устарели.

Повысить эффективность кадров организации можно, определив стратегию управления сотрудниками и принципы работы с ними. Необходимыми шагами станут также:

- оптимизация структуры управления персоналом;
- перестройка системы мотивации сотрудников;
- изменение методов отбора кандидатов.

На протяжении долгого периода времени главное место при подборе персонала занимал уровень образования лица. Этот критерий конечно важен, но не является ключевым, так как наличие высшего образования не гарантирует, что работник способен выполнять свои профессиональные обязательства в полном объеме.

Именно поэтому каждому предприятию необходимо провести разработку мероприятий по совершенствованию системы управления персоналом, в зависимости от внутренней специфики предприятия.

К таким мероприятиям можно отнести внедрение системы мотивации и стимулирования персонала.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухалков М.И. *Управление персоналом: Учебник М.И. Бухалков.* - М.: ИНФРА-М, 2012. - 400 с.
2. Базаров Т.Ю. *Управление персоналом учебное пособие.* - М., 2010. - 216 с.
3. Панов М. *Оценка деятельности и система управления компанией на основе КРІ.* - М.: Инфра-М; 2017. - 256 с.
4. Московский технологический университет *актуальные вопросы управления персоналом: сборник статей* - М., 2017. - 50 с.
5. Ранюк В.В., Боцун И.Б. *Современный подход к организации рынка государственных ценных бумаг// «Дружба без границ: миф или реальность»: сборник материалов Международной научно-практической конференции (ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА, декабрь 2017 г.).* – Ставрополь: РИО ИДНК, 2017. – 674 с.
6. Сухова Л.Ф., Боцун И.Б. *К вопросу об оценке конкурентоспособ-*

ности организаций реального сектора экономики на рынке капитала // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 2 (42), 2017 – С. 14-20.

7. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. К во-

просу об измерении финансовых ресурсов региона // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 3 (43), 2017 – С. 115-122.

*Жажко И.А., Лискин И.С., Мостовая Я.В.
студент 5 курса направление Менеджмент,
научный руководитель: Зацарина А.В.,
ст. преподаватель, Институт Дружбы народов Кавказа,
г. Ставрополь*

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В условиях ускорения технологических нововведений, обострения конкуренции знания, компетенции, творческие и предпринимательские способности работников рассматриваются как основной ресурс повышения эффективности и конкурентных преимуществ современных организаций.

In the context of accelerating technological innovation, increasing competition, knowledge, competences, creative and entrepreneurial skills of employees are considered as the main resource of increase of efficiency and competitive advantage of modern organizations.

Ключевые слова: персонал, трудовые ресурсы, кадровая политика, организация, внутриорганизационный механизм, система управления персоналом, механизм управления.

Keywords: personnel, human resources, personnel policy, organization, intra-organizational mechanism, management system, management mechanism.

Происходящие сдвиги в понимании значения человека в сфере производства выдвинули перед

наукой необходимость переосмысления традиционных теоретических понятий, методологических подходов и формирования новых представлений о внутриорганизационном механизме управления совместной деятельностью людей.

Реализация перестройки кадровой политики влечет за собой расширение функциональных обязанностей работников кадровых служб, повышение их самостоятельности в решении кадровых проблем. Ныне кадровые службы не отвечают уже новым требованиям кадровой политики. Их деятельность ограничивается в основном решением вопросов приема и увольнения работников, оформления кадровой документации.

Отсутствует на предприятиях и единая система работы с кадрами, прежде всего система научно обоснованного изучения способностей и склонностей, профессионального и должностного продвижения работников в соответствии с их деловыми и личными качествами. Структура кадровых служб, качественный состав и уровень оплаты труда их работников не соответствуют задачам реализации активной кадровой политики.

Эффективность системы управления человеческими ресурсами в организации может быть достигну-

та только при согласованности и ответственности всех методов воздействия на работников для реализации их профессиональных, интеллектуальных, творческих способностей. Совокупность средств воздействия на экономическое поведение людей определяет основу механизма управления человеческими ресурсами в организации.

Основным средством формирования человеческих ресурсов организации является отбор кадров. Отбор

является одной из центральных функций управления, поскольку именно люди обеспечивают эффективное использование ресурсов, находящихся в распоряжении организации.

От того, насколько эффективно поставлена работа по отбору персонала, в значительной степени зависит качество человеческих ресурсов, их вклад в достижение целей организации и качество производимой продукции или предоставляемых услуг.



Рис. 1 – Система управления персоналом в современных условиях.

В современных российских организациях с усложнением системы управления человеческими ресурсами серьезной проблемой становится выбор методов воздействия на индивида, группу, коллектив в целом, определение степени их сочетания, границ действия.

Так, например, усиление жестких методов формального управле-

ния может привести к формализации управления, волюнтаризму, единоначалию. И наоборот, расширение границ мягкого неформального управления может способствовать развитию безответственности, конфликтности, анархии. Механизм жесткого формального управления выполняет мобилизующую функцию, нацеленную на решение чрезвычайных, сложных

задач, поставленных руководством, а механизм мягкого неформального управления реализует стимулирующую функцию, вовлекая работников в коллективный труд на основе развития сотрудничества, доверия.

Новые экономические условия выдвигают необходимость изменения критериев оценки трудового поведения, ставя в лидирующее положение инициативность, активность. Поэтому основу внутриорганизационного механизма управления человеческими ресурсами составляют средства побуждения работников к производительному и творческому труду.

Для формирования эффективно-го механизма управления необходимо познать природу поведения человека в экономической системе, выявить факторы, влияющие на его производительность и качество труда, деловую активность, творчество. Изучение взаимосвязей поведения человека в организации с его потребностями, мотивами, ценностями и целями стали предметом многих теорий и концепций.

Согласно их выводам важнейшая роль принадлежит мотивации как сложному и многоаспектному процессу побуждения человека к производительной деятельности с помощью внутриличностных и внешних факторов.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Сухова Л.Ф. Финансовый потенциал предприятия: понятие, сущность, методы измерения // Финансовая аналитика: проблемы и решения, 2016, № 12 - С.2-11.

2. Сухова Л.Ф., Боцун И.Б. К вопросу об оценке конкурентоспособности организаций реального сектора экономики на рынке капитала // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 2 (42), 2017 – С. 14-20.

3. Сухова Л.Ф. Боцун И.Б. К вопросу об измерении финансовых ресурсов региона // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 3 (43), 2017 – С. 115-122.

4. Зацарина А.В. Социально – экономическое значение туристско – рекреационного комплекса. Агентство Международных исследований. Новая наука: Стратегия и векторы развития, г. Ижевск 2016 г.

5. Гладили В.А., Зацарина А.В. Тренды и аспекты развития рекреационного комплекса Северо - Кавказского экономического района. Агентство Международных исследований. Новая наука: Стратегия и векторы развития, г. Ижевск 2016 г.

6. Разгоненко С.А., Зацарина А.В. Инвестиции как основа развития экономики и экологии региона. Сборник научных трудов по материалам научно – практической конференции молодых ученых «Актуальные проблемы и управления в условиях экологизации». – Ставрополь: СЕКВОЙЯ, 2016. – 153 - 155 с.

7. Зацарина А.В. Инновационный характер современных экономических отношений. Сборник научных трудов по материалам XII научно – практической конференции молодых ученых «Актуальные проблемы и управления в условиях экологизации». – Ставрополь: РИО ИДНК , 2016. – 117 - 121 с.

*Жумабай Т., магистрант 1 курса,
Научный руководитель: Бекхожаева А.К. к.э.н., доцент,
Кызылординский государственный университет имени Коркытата,
г.Кызылорда*

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ КАЗАХСТАНА

Аннотация: Рассмотрены некоторые аспекты государственного регулирования инновационного развития регионов Республики Казахстан, перспективы создания региональной инновационной системы. Показана роль в экономике страны специальных экономических и промышленных зон.

Summary: Some aspects of state regulation of innovative development of the regions of the Republic of Kazakhstan, prospects for the creation of a regional innovation system are considered. The role of special economic and industrial zones in the country's economy is shown.

Ключевые слова: Республика Казахстан, регион, региональная инновационная система, государственное регулирование

Key words: Republic of Kazakhstan, region, regional innovation system, state regulation

Важнейшей задачей регионального развития Казахстана является работа по созданию инновационных систем, где доминирующую роль играет учет интеграционных процессов, протекающих на местном уровне [1]. На ближайшие годы запланировано увеличить финанси-

вание из регионального бюджета на помощь в росте инновационной инфраструктуры и подающих надежды инновационных проектов. Надежды возлагаются на создание взаимовыгодных договоренностей для генерации и продвижения инноваций, помощь в росте конкурентоспособности региональных субъектов. Драйвером роста национальной экономики и повышения результативности индустриальной политики является интеграция регионов. С 2012 г. основной акцент в реализации Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития на 2010-2014 гг. (ГПФИИР) и проектов Карты индустриализации, сфокусированных на импорт промышленных мощностей и обмен новейшими технологиями, сместился из центра в регионы страны, которые обладают резервами роста и могут самостоятельно привлекать как отечественные, так и зарубежные инвестиции [2,3]. Сосредоточение основной массы инвестиционных проектов в нескольких городах привело к региональным диспропорциям, поэтому государство предприняло ряд действий по их устранению, а также повышению инвестиционной привлекательности и экономическому развитию отстающих регионов. С этой целью разраба-

тываются планы развития регионов с учетом конкурентных преимуществ, отраслевой структуры и имеющихся в наличии ресурсов. В 2015-2016 гг. региональная политика была сориентирована на более полное использование потенциала регионов с позиции роста инновационной активности, создание наилучших условий для населения путем стимулирования и контроля за урбанизационными процессами и всемерного развития агломераций, которые в сложившихся экономических условиях становятся ключевыми точками роста. Кроме того, внимания будут заслуживать наиболее перспективные населенные пункты, располагающие потенциалом роста. Перед регионами стоят задачи концентрации мер государственной поддержки на приоритетных отраслях экономики и ключевых проектах диверсификации, создания своих специальных экономических зон (СЭЗ) и промышленных зон (ИЗ), разработки концепции инвестиционной политики, формирования инвестиционного портфеля и точечной работы с конкретными партнерами. Одним из резервов роста производства является реанимация простаивающих мощностей, их модернизация, оказание содействие в получении различных мер государственной поддержки. В 2015-2019 гг. на региональные органы будет возложена ответственность за промышленное развитие региона в соответствии с его специализацией. Предполагается, что регионы будут играть новую роль в развитии промышленности. С учетом установленных для региональной политики приоритетов при оказании регионам финансовой поддержки касательно ИЗ, предпочтения будут отдаваться городам (малым и моно), обладающим научно-техническим и экономическим потенциалом.

В ближайшие годы развитие регионов будет реализовываться через определение их специализации в промышленном производстве, и принятие мер, обращенных к росту интенсивности региональной конкуренции. Для такой страны, как Казахстан, и других постсоветских стран, отстающих от передовых, экономически продвинутых стран, именно с заимствованием могут быть связаны перспективы эффективного роста. Предприятия реального сектора уделяли внимание достижению высокой результативности своей инновационной деятельности путем освоения в производстве новой продукции или технологий, а также модернизации продукции или оказываемых услуг, заимствования их у более передовых предприятий. Заимствование разработанных инновационных продуктов, технологических процессов и технологий по праву представляет сегмент, где можно говорить об инновационной активности промышленных предприятий, а также предприятий малого и среднего бизнеса (МСБ). Перспективы инновационного развития предприятий таких ключевых отраслей экономики страны, как нефтегазовая, горно-металлургическая, химическая и машиностроительная, обозначено их включением в целевые технологические программы. Предполагается их работа по 10 важнейшим направлениям, охватывающим реальный сектор, и 63 критическим технологиям, выявленным по результатам используемой в Казахстане программе технологического прогнозирования. Разработал её АО «Национальный инновационный фонд» в результате сотрудничества с международными специалистами института научно-технологической оценки и планирования Кореи. С учетом выявленных трендов в развитии

науки, техники и технологии, носящих как внешний, так и внутренний характер, были определены стратегические направления, по которым будет позиционировать себя Казахстан и которые могут обеспечить рост его конкурентоспособности на период до 2020 г. На 2015-2019 гг. запланировано внедрять в практику новые инструменты, способствующие росту инновационной активности, наиболее полному использованию существующего потенциала предприятий и организаций. Ускоренная модернизация регионов требует качественного по базовым для региона направлениям прорыва, основанного на инновациях, создании новых точек роста экономики, концентрации производственных и трудовых ресурсов. Правительство Казахстана разработало основные направления инновационной политики, соответствующие национальным интересам. Поскольку инновационная экономика – это, прежде всего, гибкая, динамичная экономика, в которой создаются новые, исчезают отжившие компании, идут поиск и освоение новых рынков, реализация инновационной политики в Казахстане переходит на региональный уровень. Региональный аспект государственной инновационной политики является одной из основ формирования промышленной политики в целом и должен предусматривать в перспективе создание на местах не просто инновационных производств, а научно-промышленных комплексов, ориентированных на производство высокотехнологичной продукции. Это потребует от государства разработки институциональных механизмов регулирования регионального движения, включая действенных критериев отбора объектов для первоочередной поддержки и механизмов этой под-

держки. В наибольшей степени продуктивным способом такого воздействия призваны стать региональные индустриально-инновационные программы, которые не только позволят местным властям отслеживать инновационную активность на уровне отдельных промышленных предприятий и фирм, но и создадут условия роста результативности за счет установления четкой направленности поддержания РИС. Региональные программы, разрабатываемые с учетом инноваций, должны образовываться и базироваться на социально-экономических программах регионов. Ими определяются коренные преимущества РИС, её инфраструктуры и резервов, включая обучение и выдвижение кадров. Государство придает первостепенное значение продвижению работы по становлению продуктивных инновационных систем в региональном масштабе, вовлечению в этот процесс НИИ, вузов, МСБ, предприятий. На этот случай выделяются различные средства, поддерживаются специально созданные центры и разработанные программы, предназначенные для координации разного рода помощи по распространению научных идей, скорейший ввод их в производство. В ближайшие годы в стране планируется создание национальной инновационной системы, которая позволит достичь роста конкурентоспособности её экономики. Основное внимание будет сосредоточено на разработке системы, позволяющей управлять инновационным развитием, как отдельных отраслей, так и регионов.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Постановление Правительства Республики Казахстан от 30 октября*

2010 года № 1145 «Об утверждении Программы по привлечению инвестиций, развитию специальных экономических зон и стимулированию экспорта в Республике Казахстан на 2010 - 2014 годы» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 31.12.2013 г.).

2. Государственная программа по форсированному индустриально-ин-

новационному развитию Республики Казахстан на 2010 - 2014 годы, утв. Указом Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 г. № 958.

3. Карта индустриализации Республики Казахстан на 2015-2019 гг., утв. Постановлением Правительства Республики Казахстан от 14 апреля 2015г. № 303.

*Заварин И.О. студент 1 курса магистратуры,
Кутовой С.И. к.э.н., доцент
Научный руководитель: Карпенко К.В. к.э.н., доцент,
ИСТиД (филиал) СКФУ в г.Пятигорске*

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РЕСУРС РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ

Аннотация: В статье рассматриваются роль человеческого капитала в развитии экономики региона.

Annotation: The article examines the role of human capital in the economic development of the region.

Ключевые слова: человеческий капитал, человеческий потенциал, региональная политика, региональное развитие, экономика региона.

Keywords: human capital, human potential, regional policy, regional development, regional economy.

В настоящее время одним из ключевых факторов инновационной экономической модели выступает человеческий капитал, который представляет собой движущую силу интенсивного и одновременно устойчивого экономического роста, при этом включает не просто трудовые ресурсы, но и системы накопления знаний, информационного обеспечения профессиональной деятельности, а также качество жизни в трудовой деятельности каждого человека.

Значение человеческого капитала в условиях модернизации всех сторон общественной жизни неуклонно воз-

растает. По оценке Всемирного банка, в развитых странах 64% в структуре национального богатства принадлежит человеческому капиталу, 16% - физическому и только 20% - сырьевому фактору. В России же, наоборот, 72% приходится на сырьевой капитал, по 14% - физический и человеческий капитал, по качеству последнего Россия занимает 71-е место в мире.

В связи с этим человеческий капитал отнесён к числу ключевых факторов перехода к инновационному типу развития экономики, обозначенному в Концепции социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года.

Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 г., базирующаяся на модели инновационного социально-ориентированного развития страны, взамен экспортно-сырьевой модели предполагает использование конкурентных преимуществ не только в традиционных, но и в наукоемких секторах экономики, усиление роли инноваций, снижение зависимости от топливно-сырьевого экспорта, а также возрастание роли человеческого капитала и повышение его эффективности. В качестве приоритетных направлений государственной политики в области развития человеческого капи-

тала на обозначенную перспективу выбраны следующие: стабилизация демографической обстановки в стране, снижение смертности в трудоспособном возрасте, повышение размеров минимальной заработной платы и трудовой пенсии, сбалансированный рост заработной платы и производительности труда, внедрение новой эффективной системы оплаты труда бюджетных работников, создание эффективной пенсионной системы, внедрение инновационных технологий и решение кадровых проблем в здравоохранении и образовании, повышение жилищных стандартов, улучшение состояния окружающей среды, внедрение эффективной системы утилизации отходов производства и потребления, распространение стандартов здорового образа жизни, возрождение массовости населения в занятиях физкультурой, повышение доступности социальных услуг для населения и повышение её конкурентоспособности на международном уровне и др.

Государственная региональная политика в соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития РФ направлена на реализацию потенциала развития каждого региона, преодоление инфраструктурных и институциональных ограничений, создание равных возможностей граждан и содействие развитию человеческого потенциала. Социально-экономическая политика в российских регионах должна выстраиваться в соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития РФ.

Регион является локальным социокультурным пространством, и с него необходимо начинать строить инновационную макросистему. Именно регионы способны в полном объеме реализовывать функции националь-

ной инновационной системы, при этом они выступают в качестве объектов инновационного развития на национальном уровне и одновременно являются субъектами регулирования инновационной политики на местном уровне. Совокупность всех региональных инновационных систем, объединенных единой целью (устойчивое развитие страны на основе достижений «инновационной» экономики) и действующих в рамках общей экономической политики и законодательства, будет составлять научно-инновационную систему страны в целом.

Следовательно, устойчивое экономическое развитие региона обеспечивается на основе проведения эффективной структурной перестройки региональной экономики, реализуемой на основе анализа факторных оценок составляющих конкурентного потенциала территории. Решение проблемы устойчивого социально-экономического развития региона во многом обеспечивается улучшением качества и повышением конкурентоспособности производимых товаров и услуг, специализация на которых определяет место региона в общероссийской экономике. К факторам конкурентных возможностей региона относятся: общий уровень социально-экономического потенциала, ресурсно-сырьевой потенциал, социальная инфраструктура, рыночная инфраструктура, человеческий капитал и другие. Сегодня решающим фактором региональной конкурентоспособности становится человеческий капитал, совершенствование которого предполагает эффективное управление инвестициями в их квалификацию и способности, а, следовательно, в производительность труда и высокое качество продукции.

В свою очередь, уровень и качество развития человеческого капитала региона в значительной мере определяет потенциал развития региона. Следовательно, вопросы вклада человеческого капитала в экономику региона, его формирование и использование становятся приоритетными для регионального развития и постоянно должны находиться в центре внимания органов региональной власти. Модель управления региональной экономикой должна опираться на управленческую парадигму регионального развития, приоритетом которой является ставка на полное раскрытие потенциала человеческого капитала территории и сопряжение интересов региональных органов государственной власти (совокупный социально-экономический эффект), бизнеса (максимизация прибыли и минимизация издержек) и общества (повышение уровня жизни населения региона). Более того, необходимо нейтрализовать «провалы» современной парадигмы регионального управления, характеризующейся доминированием административных методов воздействия на социально-экономические процессы и использованием инструментов «ручного управления», эффективно справлялась бы с поставленными целями и задачами управления.

Таким образом, разработка и реализация единой модели развития экономики региона на основе формирования и рационального использования человеческого капитала в различных видах трудовой деятельности

позволит обеспечить широкий доступ к образованию, стимулировать научно-технический прогресс и поддерживать инновационные направления развития экономики. Также применение модели управления развитием региональной экономики позволяет целенаправленно воздействовать на подсистему формирования и использования человеческого капитала в целях более эффективного применения совокупного ресурсного потенциала территории.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дикинов А.Х., Касаева Т.В., Цалоева М.К. Математические модели прогнозирования сложных социально-экономических систем и процессов: особенности практического применения. *Известия Кабардино-Балкарского научного центра РАН*. 2015. № 5 (67). С. 80-87.
2. Доклад о развитии человеческого потенциала в Российской Федерации: 2010. Цели развития тысячелетия в России: взгляд в будущее. - М., 2010. - 156 с.
3. Касаева Т.В. Государственное регулирование, направленное на человеческий капитал. *Социально-экономические явления и процессы*. 2013. № 8 (54). С. 58-62.
4. Касаева Т.В. Ресурс здоровья в функционировании человеческого капитала: теория и практика. *Монография / Т. В. Касаева; Министерство образования и науки РФ, ГОУ ВПО «Пятигорский гос. лингвистический ун-т»*. Пятигорск, 2010.

*Зарецкая В.А. студентка 4 курса
Научный руководитель: Таранова И.В. д. э. н., профессор,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь*

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы и аспекты связанные с особенностями инновационной экономики. Появление внутренне противоречивых хозяйственных систем, неравномерного общественного развития, социального неравенства, бюрократизации и монополизации при построении инновационной экономики.

Annotation: The article deals with problems and aspects related to the features of the innovation economy. The emergence of internally contradictory economic systems, uneven social development, social inequality, bureaucratization and monopolization in building an innovative economy.

Ключевые слова: бюрократизация, инновация, монополизация, социальное неравенство, финансовая нагрузка

Keywords: bureaucratization, innovation, monopolization, social inequality, financial burden

Построение инновационной экономики в глобальном масштабе, в отдельных странах и регионах активно обсуждаются учеными-экономистами, политиками и публицистами.

Теорию инновационной эконо-

мики создал австрийский экономист Йозеф Шумпетер в начале XX века. Его монография «Теория экономического развития» была издана в 1911 году и переиздана в 1926 и 1934 годах. Теория экономического развития постоянно углублялась многими выдающимися учеными, включая лауреатов Нобелевской премии по экономике. Йозеф Шумпетер первым ввел различия между ростом и развитием экономики, дал определение инновации и классифицировал их следующим образом.

Эта концепция (инновации) включает пять случаев:

1. Создание нового товара, с которым потребители ещё не знакомы, или нового качества товара.

2. Создание нового метода производства, ещё не испытанного в данной отрасли промышленности, который, совершенно не обязательно, основан на новом научном открытии и может состоять в новой форме коммерческого обращения товара.

3. Открытие нового рынка, то есть рынка, на котором данная отрасль промышленности в данной стране ещё не торговала, независимо от того, существовал ли этот рынок ранее.

4. Открытие нового источника факторов производства, опять-та-

ки независимо от того, существовал ли этот источник ранее или его пришлось создать заново.

5. Создание новой организации отрасли, например, достижение монополии или ликвидация монопольной позиции.

С возникновением капитализма образовался и сектор инновационной экономики, включающий специальное образование, науку, креативных предпринимателей и заинтересованное в инновациях государство.

Во второй половине XX века ведущие в научно-техническом отношении страны мира создали постиндустриальное общество, в котором сектор инновационной экономики стал доминирующим. И эту экономику принято называть инновационной, поскольку инновации создавались и использовались во всех отраслях и сферах экономики и жизнедеятельности.

Главным драйвером массовой генерации инноваций и создания инновационной экономики стал накопленный высококачественный и креативный человеческий капитал. [1]

При систематизации представлений о проблемах, которые могут быть связаны со специфическими особенностями инновационной экономики, основным методом является концептуальный критический анализ некоторых наиболее очевидных черт, присутствующих в инновационной экономике. [2]

С одной стороны, от государственных служащих потребуются максимальная реализация из дискреционного потенциала, т.е. выход к «границам» полномочий или даже за таковые. Это связано с тем, что действительно инновационные идеи не могут быть поддержаны путем использования «традиционных» меха-

низмов, регламентированных действий чиновников. С другой стороны речь идет о значительном вовлечении государства в бизнес-среду. Все это создает «почву» для избыточной бюрократизации, коррупции, расширения теневой экономики. Ее институты так же могут использоваться для обеспечения инновационной деятельности.

Снижение роли конкуренции, кажется, противоречит самой сущности рыночной экономики. Однако большая проблема заключается в том, что снижение конкуренции способствует усилению монополий. Монополизация является неизбежным следствием инновационной экономики. Сама суть инновационного товара или услуги состоит в том, что для них не существует аналогов. Если деятельность предприятий и организаций массово нацелена на производство инноваций, то каждая из них становится монополистом в своем секторе. «Тиражирование» инновации, которое обеспечило бы здоровую конкуренцию оказывается невыгодным. Отрицательным следствием монополизации может быть рост потребительских цен.

Наконец, сложность использования инновациями широкими массами имеет два очевидных негативных следствия. Во-первых, происходит расслоение населения по способности осваивать и использовать в повседневной жизни инновационные товары и услуги. Не представляется возможным создать условия, в которых абсолютно все люди будут способны и, даже если способны, готовы стать потребителями инноваций. [3]

Инновационная экономика формирует предпосылку для так называемой «ловушки бедности». Одновременно с этим неспособность или

неготовность части населения использовать инновации подрывает спрос на них, что создает определенного роста проблемы для их производителей. Во-вторых, речь должна идти о неуспехе за инновациями. При большом их количестве и быстром появлении человек не будет способен усвоить все из них. Как следствие, он будет выбирать между инновационными товарами и услугами, предпочитая одно другому, т.е. пропуская нечто важное или усваивая это лишь поверхностно. Более того, ранее приспособившись к потреблению традиционных товаров и услуг, он может отдавать предпочтение последним. Все это сделает общественное развитие хаотическим.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. *Преимущества кластерной политики в повышении конкурентоспособности специали-*
 2. Михайлова К.Ю., Ивахников С.П., Трухачев А.В., Сериков С.С., Воробьева Н.В., Иволга А.Г., Таранова И.В., Варивода В.С., Молчаненко С.А. *Технология международных деловых коммуникаций.*-Ставрополь, 2012. (2-е издание, переработанное и дополненное)
 3. Таранова И.В. *Основные виды Международной специализации производства в условиях глобализации// Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета.* 2009. № 2. С. 167-172.
- зации производства: методика формирования//Изменяющаяся Россия: аграрные преобразования начала XXI века - результаты и перспективы Труды двенадцатой Международной научно-практической конференции Независимого научного аграрно-экономического общества России. 2008. С. 96-100.

Зарудняя Е. В.

ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

КОМПЛЕКСНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается комплексный анализ экономической деятельности организации, важная роль анализа, цели использования комплексного анализа эффективности сельскохозяйственной организации во временных рядах, а так же основные задачи комплексного анализа эффективности сельскохозяйственной организации и основные этапы.

Abstract: This article discusses complex analysis of economic activities of the organization, the importance of the analysis, the purpose of use of complex analysis of the efficiency of agricultural organizations in the time series, as well as the main problems of complex analysis of the efficiency of agricultural organization and milestones.

Ключевые слова: анализ, показатели, факторы, временной ряд, результативность, стратегия, прибыль.

Keywords: analysis, indicators, factors, time series, performance, strategy, profit.

Комплексный анализ экономической деятельности сельскохозяйственной организации – новый инструмент, нацеливающий ком-

панию на стратегию долгосрочного успеха, переводящий видение компании и ее стратегии в набор взаимосвязанных показателей, позволяющих сделать всестороннюю оценку финансово-хозяйственной деятельности предприятия. По моему мнению в этом и заключается актуальность данной темы.

Важную роль в данном комплексном анализе имеет применение динамических рядов взаимосвязанных показателей [1]. Это дает возможность выявить основные факторы, которые влияют на результат сельскохозяйственного производства в сельскохозяйственной организации в разные периоды исследования, и разработать мероприятия по повышению его эффективности.

Перечислим основные цели использования комплексного анализа эффективности сельскохозяйственной организации во временных рядах:

1. Выявление изменений в организационно-экономическом механизме предпринимательской деятельности в пространственно-временном разрезе;

2. Определение факторов, в ходе которых возникают изменения в организационно-экономическом механизме организации;

3. Прогнозирование возможных

вариантов или сценариев развития сельскохозяйственного производства [2,3].

Важно отметить, что в комплексном анализе применяют различного типа модели (дескриптивные, предикативные, нормативные), это позволяет создать структуру и распознать взаимосвязи между основными показателями [4].

Деятельность сельскохозяйственной организации как любой социально-экономической системы осуществляется в условиях целой системы факторов внутреннего и внешнего порядка. Все факторы, оказывающие влияние на организацию и определяющие ее поведение, взаимосвязаны и взаимообусловлены. В связи с этим, в комплексном анализе особое значение уделяется оценке связи экономических явлений – совместное изменение двух или более явлений. Среди многих форм закономерных связей явлений в организационно-экономическом механизме сельскохозяйственной организации важную роль играет причинная, сущность которой состоит в порождении одного явления другим.

Немаловажно, выделить основные задачи комплексного анализа эффективности хозяйственной организации:

1. Установление факта наличия или отсутствия связи между анализируемыми показателями.
2. Измерение тесноты связи.
3. Установление неслучайного характера выявленных связей.
4. Количественная оценка влияния изменения факторов на изменение результативного показателя;
5. Выявление основных факторов, которые определяют поведение результативного показателя [5, 6].

Комплексный анализ финансово-

го состояния должен оценивать все основные финансовые показатели деятельности предприятия и включать в себя:

– анализ ликвидности баланса для определения платежеспособности предприятия, и поддержания её на необходимом уровне;

– анализ деловой активности по показателям оборачиваемости, который позволяет выявить возможности более эффективного использования средств предприятия и разработать мероприятия, которые могут способствовать снижению себестоимости производства и реализации продукции за счет экономии оборотных средств и ускорения их оборачиваемости;

– анализ деловой активности по показателям рентабельности, которые характеризуют финансовые результаты и эффективность деятельности предприятия, измеряют доходность предприятия с различных позиций, показывают, насколько прибыльна деятельность предприятия и группируются в соответствии с интересами участников экономического процесса;

– анализ финансовой устойчивости, которая напрямую влияет как на платежеспособность предприятия, так и на его успешное развитие[7].

По моему мнению, особую важность в анализе прибыли имеет оценка использования чистой прибыли, так как сельскохозяйственная организация самостоятельно определяет куда направить прибыль и как ее использовать, так же от эффективности ее использования зависит развитие сельскохозяйственного производства.

Отметим, что использование прибыли осуществляется по следующим основным направлениям: образование фондов накопления и фондов потребления, отвлечение на благотвори-

нительные и другие цели, отчисление в резервный капитал, в акционерных обществах выплата дивидендов. Однозначного критерия оценки распределения чистой прибыли не существует. Однако, имеются очевидные, рассчитываемые преимущества как с точки зрения распределения ее фонда накопления, так и с точки зрения стабильности выплат дивидендов в сельскохозяйственных предприятиях. [8]

Так же присутствует сложность решения этих задач, она заключается в том, что капитализация чистой прибыли позволяет активизировать производство сельскохозяйственной организации за счет собственных, более дешевых источников финансирования. При этом снижается потребность в привлечении дополнительных источников и в связи с этим финансовые расходы сельскохозяйственной организации уменьшаются. Но система контроля за деятельностью организации остается прежней, поскольку число собственников не увеличивается.

Я считаю, что размеры капитализации чистой прибыли и сельскохозяйственной организации позволяют оценить не только темпы роста собственного капитала, но и оценить запас финансовой прочности таких важных показателей, как рентабельность продаж, оборачиваемость всех активов [9].

Отметим, что в представленном комплексном анализе особое внимание уделяется исследованию формирования прибыли, как основного фактора и мотива развития предпринимательской деятельности в сельскохозяйственной организации, обеспечивающего возможность самофинансирования, удовлетворения материальных и социальных потребностей собственника капитала и

работников сельскохозяйственного предприятия [10].

Можно сделать вывод, о том, что благодаря комплексному анализу, вырабатываются стратегия и тактика развития предприятия, обосновываются планы и управленческие решения, осуществляется контроль за их выполнением, выявляются резервы повышения эффективности производства, оцениваются результаты деятельности предприятия, его подразделений и работников.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Лещева М.Г. Экономическое обоснование целесообразности создания интегрированных предпринимательских структур в аграрной сфере экономики / М.Г. Лещева М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования «Северо-Кавказский гос. технический ун-т». Ставрополь, 2008.*

2. *Лещева М.Г. Юлдашбаев Ю.А. Малые формы хозяйствования в развитии аграрной сферы региона / Аграрная наука. 2013. № 11. С. 2-5*

3. *Лещева М.Г. Деятельность частных инвесторов и социально-развитие села / Аграрная наука. 2004. № 4. С. 2.*

4. *Лещева М.Г., Урядова Т.Н. Применение методов управленческого анализа в деятельности сельскохозяйственных организаций / Модели управления производством и совершенствования информационных технологий 2010. С. 153-156.*

5. *Лещева М.Г. Социально-экономические последствия преобразования земельных отношений / Аграрная наука. 2002. № 12. С. 2-3.*

6. *Ерохин А.И., Рыбин Г.И., Юлдашбаев Ю.А., Лещева М.Г. Развити-*

мясного овцеводства в центральной-России / Овцы, козы, шерстяное дело. 2013. № 1. С. 2-8.

7. Хныкина А. Г. , Лещева М.Г. Анализ финансовой устойчивости коммерческой организации ?Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2014. С. 257-261.

8. Стеклова Т.Н., Стеглов А.Н., Лещева М.Г. СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЯСНОГО СКОТОВОДСТВА РЕГИОНА Экономика сельского хозяйства России. 2015.

№ 4. С. 44-51.

9. Lescheva M.G., Ivolga A.G., Labenko O.M. SPECIAL METHODOLOGICAL ASPECTS OF ECONOMIC ANALYSIS FOR RURAL TERRITORIES DEVELOPMENT / Актуальные проблемы економіки. 2014. Т. 159. № 9. С. 432-439.

10. Trukhachev V., Leshcheva M. SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF AGRARIAN SECTOR OF REGIONAL AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX / Вестник АПК Ставрополя. 2014. № 15. С. 98-102.

*Затонская С.К., студентка 5 курса
Институт Дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь*

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК СИСТЕМНОЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЕ ЯВЛЕНИЕ

В статье рассмотрены виды теневой экономики, методы измерения масштабов теневой экономики, в числе которых основное место отводится системному анализу объема операций, характеристике пропорций наличных денег и вкладов, методу электробаланса. Выявлены предпосылки возникновения теневой экономики с точки зрения институциональной экономики. Рассмотрены главные причины распространения теневой экономики.

The article describes the types of shadow economy, methods of measurement of the scale of the shadow economy, including the main place is given to the system analysis of the volume of transactions, the characteristic proportions of cash and deposits, the method of power balance. Identified predictors of shadow economy from the standpoint of institutional economics. Are considered the main causes of the spread of the shadow economy.

Ключевые слова: теневая экономика, масштаб теневой экономики.

Keywords: shadow economy, the scale of the shadow economy.

В настоящее время финансовая система характеризуется об-

ширным распространением теневой экономики, в связи с чем экономисты всех стран сталкиваются с необходимостью ее теоритического и фактического анализа. Эта публикация посвящена вопросу, актуальность которой объясняется несовершенством политического аппарата, лояльностью государственных органов по отношению к состоянию экономики, а так же зачастую непониманием самого определения «теневая экономика», чем она опасна и какую роль выполняет она при дестабилизации национальной экономики. Цель исследования-рассмотреть виды теневой экономики, выявить основные предпосылки возникновения теневой экономики, проанализировать влияние теневого сектора на экономическое состояние современной России.

Теневая экономика-это противозаконные, не учитываемые государством определенные типы экономической деятельности. Эта экономика включает в себя обмен, производство продукции, распределение, а так же потребление товаров и услуг, взаимоотношения между гражданами данного государства. Теневая экономика в основе своем состоит из криминальных и некриминальных секторов. По данным ООН теневой экономика включает в свой состав такие виды де-

тельности как:

– скрытая т.е. производство и распределение товаров и услуг, деятельность которая разрешена законом, но с целью сокрытия доходов, эта деятельность скрывается агентами. Она может скрываться как полностью, так и частично (например, подпольное производство алкоголя).

– неформальная – эта деятельность, которая разрешена законом, но при этом сюда не включается какая-либо активность со стороны неформальных структур (например, когда стилист или визажист, не оформив согласно по закону свою деятельность, принимает посетителей на дому);

– нелегальная – запрещенная законом деятельность (например, проституция).

Тенденция усиленного роста теневого сектора экономики проявляется сейчас и в странах СНГ, а так же в большинстве постсоветских стран [1, с. 45].

В Российской Федерации, по разным статистическим данным, на долю теневого сектора экономики приходится от 23 до 80 % ВВП. Такой широкий диапазон вариации статистических оценок уровня теневого сектора в ВВП России может объясняться последствием определенных институциональных изменений. Надо понимать, что ни один метод не может гарантировать точность в измерении теневого сектора, которая, с одной стороны, не имеет в отечественной теории экономики конкретизированного определения, а с другой включает в себя постоянно и поэтапно увеличивающийся список противозаконных форм хозяйствования. Таким образом, появляется большая вероятность для искажения реальных границ теневого сектора экономики в зависимости от методов ее определения, кото-

рые используются разработчиками макроэкономических прогнозов [2, с. 39].

Причины с точки зрения институциональной экономики, которые привели к появлению теневой экономики:

– во-первых отсутствие эффективно действующей системы институтов предоставляемых государством, которая защищает права собственности и контрактные отношения;

– во-вторых нахождение системы государственных институтов под влиянием конкретной группы интересов;

– в-третьих прогрессивно возрастающие транзакционные издержки легального бизнеса.

В свою очередь, экономисты, характеризуя сущность явления теневой экономики, выделяют следующие основные подходы:

– институциональный подход: граждане государства склонны к уклонению от уплаты налогов, подвержены коррупции, а так же отсутствие социальной этики;

– легалистский подход: препятствия административного и юридического характера в стимулировании мелкого частного бизнеса;

– структуралистский подход: сюда можно отнести структурную безработицу в период реформ, взаимосвязь между финансовым, реальным, социальным секторами экономики, который осуществляется неэффективно [3, с.57]

При анализе экономического состояния страны, важно понимать, что теневой сектор экономики присущ любой экономике вне зависимости от типа политической системы и погибает только с государством, регулирующим финансовые отношения социальными и правовыми норма-

ми. Полностью ликвидировать теневую экономику невозможно: за ним может последовать разрушение всей экономической системы государства. Следует отметить, что речь здесь идет лишь об уменьшении ее масштаба и уничтожении наиболее опасных для общества форм.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Кизон, Е. А. Теневая экономика в современных условиях / Е. А. Кизон // *Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе*. – 2013. – № 1 (5).

2. Криворотова Н.Ф. Анализ результатов влияния формальных правил на финансовое состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае / *Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2016. № 6 (57). С. 100-106.

3. Криворотова Н.Ф. Социально-экономическая направленность денежно-кредитной политики Российской Федерации / автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Северо-Кавказская академия государ-

ственной службы. Ростов-на-Дону, 2007

4. Криворотова Н.Ф. Тенденции развития сетевых механизмов управления в электронной среде организации / *Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2015. № 6. С. 102-106.

5. Криворотова Н.Ф. Основные направления государственной экономической политики в области развития ипотечного кредитования / В сборнике: *Современные проблемы развития национальной экономики Сборник статей X Международной научно-практической конференции*. 2017. С. 54-57.

6. Криворотова Н.Ф., Красников А.В. Роль регионов во внешнеторговой деятельности России в условиях глобализации мирохозяйственных связей / *Экономика и предпринимательство*. 2017. № 9-3 (86-3). С. 380-383.

7. Криворотова Н.Ф. Анализ результатов влияния формальных правил на финансовое состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае / *Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2016. № 6 (57). С. 100-106

*Игнатенко Н.А. магистрант
научный руководитель д.э.н., профессор М.Г. Лещева
ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»*

КОМПЛЕКСНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается комплексный анализ экономической деятельности организации, важная роль анализа, цели использования комплексного анализа эффективности сельскохозяйственной организации во временных рядах, а так же основные задачи комплексного анализа эффективности сельскохозяйственной организации и основные этапы.

Abstract: This article discusses complex analysis of economic activities of the organization, the importance of the analysis, the purpose of use of complex analysis of the efficiency of agricultural organizations in the time series, as well as the main problems of complex analysis of the efficiency of agricultural organization and milestones.

Ключевые слова: анализ, показатели, факторы, временной ряд, результативность, стратегия, прибыль.

Keywords: analysis, indicators, factors, time series, performance, strategy, profit.

Комплексный анализ экономической деятельности сельскохозяйственной организации – новый инструмент, нацеливающий ком-

панию на стратегию долгосрочного успеха, переводящий видение компании и ее стратегии в набор взаимосвязанных показателей, позволяющих сделать всестороннюю оценку финансово-хозяйственной деятельности предприятия. По моему мнению в этом и заключается актуальность данной темы.

Важную роль в данном комплексном анализе имеет применение динамических рядов взаимосвязанных показателей [1]. Это дает возможность выявить основные факторы, которые влияют на результат сельскохозяйственного производства в сельскохозяйственной организации в разные периоды исследования, и разработать мероприятия по повышению его эффективности.

Перечислим основные цели использования комплексного анализа эффективности сельскохозяйственной организации во временных рядах:

1. Выявление изменений в организационно-экономическом механизме предпринимательской деятельности в пространственно-временном разрезе;

2. Определение факторов, в ходе которых возникают изменения в организационно-экономическом механизме организации;

3. Прогнозирование возможных

вариантов или сценариев развития сельскохозяйственного производства [2,3].

Важно отметить, что в комплексном анализе применяют различного типа модели (дескриптивные, предикативные, нормативные), это позволяет создать структуру и распознать взаимосвязи между основными показателями [4].

Деятельность сельскохозяйственной организации как любой социально-экономической системы осуществляется в условиях целой системы факторов внутреннего и внешнего порядка. Все факторы, оказывающие влияние на организацию и определяющие ее поведение, взаимосвязаны и взаимообусловлены. В связи с этим, в комплексном анализе особое значение уделяется оценке связи экономических явлений – совместное изменение двух или более явлений. Среди многих форм закономерных связей явлений в организационно-экономическом механизме сельскохозяйственной организации важную роль играет причинная, сущность которой состоит в порождении одного явления другим.

Немаловажно, выделить основные задачи комплексного анализа эффективности хозяйственной организации:

1. Установление факта наличия или отсутствия связи между анализируемыми показателями.
2. Измерение тесноты связи.
3. Установление неслучайного характера выявленных связей.
4. Количественная оценка влияния изменения факторов на изменение результативного показателя;
5. Выявление основных факторов, которые определяют поведение результативного показателя [5, 6].

Комплексный анализ финансово-

го состояния должен оценивать все основные финансовые показатели деятельности предприятия и включать в себя:

– анализ ликвидности баланса для определения платежеспособности предприятия, и поддержания её на необходимом уровне;

– анализ деловой активности по показателям оборачиваемости, который позволяет выявить возможности более эффективного использования средств предприятия и разработать мероприятия, которые могут способствовать снижению себестоимости производства и реализации продукции за счет экономии оборотных средств и ускорения их оборачиваемости;

– анализ деловой активности по показателям рентабельности, которые характеризуют финансовые результаты и эффективность деятельности предприятия, измеряют доходность предприятия с различных позиций, показывают, насколько прибыльна деятельность предприятия и группируются в соответствии с интересами участников экономического процесса;

– анализ финансовой устойчивости, которая напрямую влияет как на платежеспособность предприятия, так и на его успешное развитие[7].

По моему мнению, особую важность в анализе прибыли имеет оценка использования чистой прибыли, так как сельскохозяйственная организация самостоятельно определяет куда направить прибыль и как ее использовать, так же от эффективности ее использования зависит развитие сельскохозяйственного производства.

Отметим, что использование прибыли осуществляется по следующим основным направлениям: образование фондов накопления и фондов потребления, отвлечение на благотвори-

рительные и другие цели, отчисление в резервный капитал, в акционерных обществах выплата дивидендов. Однозначного критерия оценки распределения чистой прибыли не существует. Однако, имеются очевидные, рассчитываемые преимущества как с точки зрения распределения ее фонда накопления, так и с точки зрения стабильности выплат дивидендов в сельскохозяйственных предприятиях. [8]

Так же присутствует сложность решения этих задач, она заключается в том, что капитализация чистой прибыли позволяет активизировать производство сельскохозяйственной организации за счет собственных, более дешевых источников финансирования. При этом снижается потребность в привлечении дополнительных источников и в связи с этим финансовые расходы сельскохозяйственной организации уменьшаются. Но система контроля за деятельностью организации остается прежней, поскольку число собственников не увеличивается.

Я считаю, что размеры капитализации чистой прибыли и сельскохозяйственной организации позволяют оценить не только темпы роста собственного капитала, но и оценить запас финансовой прочности таких важных показателей, как рентабельность продаж, оборачиваемость всех активов [9].

Отметим, что в представленном комплексном анализе особое внимание уделяется исследованию формирования прибыли, как основного фактора и мотива развития предпринимательской деятельности в сельскохозяйственной организации, обеспечивающего возможность самофинансирования, удовлетворения материальных и социальных потребностей собственника капитала и

работников сельскохозяйственного предприятия [10].

Можно сделать вывод, о том, что благодаря комплексному анализу, вырабатываются стратегия и тактика развития предприятия, обосновываются планы и управленческие решения, осуществляется контроль за их выполнением, выявляются резервы повышения эффективности производства, оцениваются результаты деятельности предприятия, его подразделений и работников.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лещева М.Г. *Экономическое обоснование целесообразности создания интегрированных предпринимательских структур в аграрной сфере экономики* / М.Г. Лещева М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования «Северо-Кавказский гос. технический ун-т». Ставрополь, 2008.
2. Лещева М.Г. Юлдашбаев Ю.А. *Малые формы хозяйствования в развитии аграрной сферы региона* / *Аграрная наука*. 2013. № 11. С. 2-5
3. Лещева М.Г. *Деятельность частных инвесторов и социальное развитие села* / *Аграрная наука*. 2004. № 4. С. 2.
4. Лещева М.Г., Урядова Т.Н. *Применение методов управленческого анализа в деятельности сельскохозяйственных организаций* / *Модели управления производством и совершенствования информационных технологий* 2010. С. 153-156.
5. Лещева М.Г. *Социально-экономические последствия преобразования земельных отношений* / *Аграрная наука*. 2002. № 12. С. 2-3.
6. Ерохин А.И., Рыбин Г.И., Юл-

- дашбаев Ю.А., Лещева М.Г. Развитие мясного овцеводства в центральной России / Овцы, козы, шерстяное дело. 2013. № 1. С. 2-8.
7. Хныкина А.Г., Лещева М.Г. Анализ финансовой устойчивости коммерческой организации / Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2014. С. 257-261.
8. Стеклова Т.Н., Стеклов А.Н., Лещева М.Г. СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЯСНОГО СКОТОВОДСТВА РЕГИОНА Экономика сельского хозяйства России. 2015. № 4. С.44-51.
9. Lescheva M.G., Ivolga A.G., Labenko O.M. SPECIAL METHODOLOGICAL ASPECTS OF ECONOMIC ANALYSIS FOR RURAL TERRITORIES DEVELOPMENT / Актуальні проблеми економіки. 2014. Т. 159. № 9. С. 432-439.
10. Trukhachev V., Leshcheva M. SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF AGRARIAN SECTOR OF REGIONAL AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX / Вестник АПК Ставрополя. 2014. № 15. С. 98-102.

Истошина Л.Г. студентка 4 курса
Научный руководитель: Таранова И. В. д. э. н., профессор,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

ЦИВИЛИЗОВАННЫЕ ПРОТИВОРЕЧИЯ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО СООБЩЕСТВА

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы несогласованности идущих мировых процессов, приведшие к актуализации отбора главнейших принципов и основных закономерностей, которые в дальнейшем формируют динамику развития современного мира.

Annotation: The article deals with the problems of inconsistency of the ongoing world processes, which led to the actualization of the selection of the main principles and basic laws that further shape the dynamics of the modern world.

Ключевые слова: мировой политический процесс, цивилизационных культур, модернизационные процессы, отличия глобальны и основательны, понятие “второго дыхания”.

Keywords: global political process, civilizational cultures, the processes of modernization, the differences between the global and foundational, the concept of “second breath”.

Активность создания исследований в поле цивилизационной проблематики оказывается проявлением особенности главных направлений современной эпохи. Актуальность, концентрация, и несогла-

сованность идущих мировых процессов привели к актуализации отбора главнейших принципов и основных закономерностей, которые в дальнейшем формируют динамику развития современного мира. В настоящий период времени в корне меняются глобальный общеполитический климат, архитектура и ландшафт.

Молодые суверенные государства включаются в мировой политический процесс. Вместе с тем их появление на политической карте мира означает не только потребность формирования новой системы межгосударственных отношений и международного права. Осуществляется процесс многочисленного самоутверждения цивилизационных культур с характерными им индивидуальностями, желанием сбросить свою уникальность и самобытность при этом отвечать осложнившимся потребностям современности. [1] Текущие мировые процессы сочетаются с уклоном от концепции универсальности и господство западной цивилизационной культуры и, следовательно, западной модели политического развития. Такое положение вещей определяет потребность определение и продвижение новых исследовательских моделей, пояснительных схем и соответствующего им научного инструментария. Обо-

снованным и конечно же правомерным является нам в контексте наметившихся мировых преобразований, благодаря которым устоявшийся для науки академический стиль - цивилизационный - обретает «второе дыхание».

Понятие «второго дыхания» развития не самым лучшим образом сочетается с современным пониманием истории, в той части, что касается отвергнутого процесса модели линейного развития. Так же к концу 20 века сложился ряд новых видений пришедших на смену оптимистическим прогрессистским концепциям XVIII-XIX веков, утверждавшим в той или иной мере поступательность развития и способность всех народов подниматься по ступеням, ведущим вверх.

Отличия которые существуют между цивилизациями значительны, глобальны и основательны. Они гораздо более значимы, чем различия между политическими режимами или политическими системами. Всё это объясняется тем, что отличия которые существуют между цивилизациями формировались очень долго, в течение столетий и даже тысячелетий и, следовательно, никакая, даже самая радикальная и эффективная политическая модернизация не может способствовать их исчезновению в обозримом будущем. Цивилизации имеют не только самобытную историю, они вырастают из разнотипных культурных систем, формируют несхожую, зачастую диаметрально противоположную социальную психологию, ментальность, мировоззрение. Формируется устойчивый цивилизационный код. Сквозь призму этих важнейших и крайне устойчивых качественных параметров личность и общество, принадлежащие к разным цивилизациям, выстраива-

ют все, вплоть до мельчайших моментов своего бытия, в том числе и, несомненно, политического. Соотношение прав и обязанностей, свободы и принуждения, господства и подчинения, равенства и иерархии в политике осмысливается и закрепляется, исходя и основываясь на этих основополагающих характеристиках. [2]

Модернизационные процессы сталкиваются не просто с различиями традиционных и современных обществ, но и с цивилизационными различиями. Если при сравнении традиционных и современных обществ легко провести водораздел в понимании свободы, равенства и справедливости, то при цивилизационном сравнении это сделать нелегко. В традиционных обществах иерархия предпочитается свободе и равенству. В современных обществах свобода стала ведущей ценностью. Это не единственная ценность современного (индустриального) общества, являющегося цивилизационно изначально однородным — западным. Почти полная синонимичность западной цивилизации и современного общества, много цивилизационный состав традиционных обществ (или обществ, не прошедших модернизации полностью или пребывающих в состоянии разрушенного традиционного общества) делает картину более сложной. Только одно остается прежним - почти полная противоположность принципов этих цивилизаций западной.

Думается, что главное возражение концепции конфликта цивилизаций могло бы состоять в сомнении относительно монопарадигмальности развития. Помимо цивилизаций продолжают существовать и действовать нации-государства, корпоративные государства, государства рыночного коммунизма (Китай), авторитар-

ные режимы. Между ними и внутри их существуют конфликты и союзы как стабильные, так и спорадические и непредсказуемые, в цивилизационном плане разнородные. Ход истории все более непредсказуем. Как никто не предсказал распада СССР, так и дальнейшая картина будущего может внезапно измениться из-за непредсказуемых факторов и процессов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. Основные виды

Международной специализации производства в условиях глобализации// Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета. 2009. № 2. С. 167-172

2. Михайлова К.Ю., Ивахников С.П., Трухачев А.В., Сериков С.С., Воробьева Н.В., Иволга А.Г., Таранова И.В., Варивода В.С., Молчаненко С.А. *Технология международных деловых коммуникаций. - Ставрополь, 2012. (2-е издание, переработанное и дополненное)*

*Студент 4 курса, профиль подготовки «Сервис», Калашников С.В.
Научный руководитель: д.э.н., профессор Таранова И.В.*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ И НЕОБХОДИМОСТЬ ПОВЫШЕНИЯ КУЛЬТУРЫ ОБСЛУЖИВАНИЯ В ЭТОЙ СФЕРЕ

Аннотация: в статье получила система общественного питания, как необходимость повышения культуры обслуживания в этой сфере, предложена классификация различных видов предприятий общественного питания, которая формируется на индивидуальной основе, с учетом персональных запросов клиентов.

Abstract: the article received the catering system as the need to improve the culture of service in this area, the classification of different types of catering, which is formed on an individual basis, taking into account the personal needs of customers.

Ключевые слова: общественное питание, культура обслуживания, классификация культуры обслуживания, услуги по организации питания.

Key words: public catering, service culture, classification of service culture, catering services.

Общественное питание является одной из основных отраслей сферы обращения и выполняет главную социально-экономическую задачу развития нашего общества – удовлетворение материального и культурного уровня жизни

народа. Решение этой основной экономической и социальной задачи осуществляется путем развития розничного товарооборота. Товарооборот общественного питания является составной частью розничного товарооборота страны, и от его развития зависит благосостояние народа.

На сегодняшний день оказанием услуг общественного питания, как одним из видов предпринимательской деятельности, занимается громадное количество организаций и индивидуальных предпринимателей. При этом предприятия общественного питания, предназначенные для удовлетворения потребности в питании и проведении досуга, различаются между собой по типам, по размерам, а также по видам оказываемых услуг [1].

Харламова Т. А. [59] рекомендует использовать следующую классификацию типов предприятий общественного питания:

– ресторан - предприятие общественного питания с широким ассортиментом блюд сложного приготовления, включая заказные и фирменные; винно-водочные, табачные и кондитерские изделия, с повышенным уровнем обслуживания в сочетании с организацией отдыха;

– бар - предприятие общественного питания с барной стойкой, ре-

ализующее смешанные, крепкие алкогольные, слабоалкогольные и безалкогольные напитки, закуски, десерты, мучные кондитерские и булочные изделия, покупные товары;

– кафе – предприятие, оказывающее услуги по организации питания и отдыха потребителей с предоставлением ограниченного по сравнению с рестораном ассортимента продукции. Реализует фирменные, заказные блюда, изделия и напитки;

– столовая - общедоступное или обслуживающее определенный контингент потребителей предприятие общественного питания, производящее и реализующее блюда в соответствии с разнообразным по дням недели меню;

– закусочная - предприятие общественного питания с ограниченным ассортиментом блюд несложного приготовления из определенного вида сырья и предназначенное для быстрого обслуживания потребителей промежуточным питанием.

Кроме того, Губанкова Г. А. [2] дополнительно выделяет следующие объекты сферы общественного питания:

– диетическая столовая - столовая, специализирующаяся в приготовлении и продажи блюд диетического питания;

– столовая - раздаточная - столовая, реализующая готовую продукцию, получаемую от других организаций общественного питания;

– буфет - структурное подразделение организации, предназначенное для продажи мучных кондитерских и булочных изделий, покупных товаров и ограниченного ассортимента блюд несложного приготовления.

Акурова Н. В. [3] отмечает, что классификация предприятий общественного питания зависит от таких

факторов, как:

– ассортимент реализуемой продукции и сложность ее приготовления;

– техническая оснащенность предприятия общественного питания;

– квалификация персонала;

– качество и методы обслуживания;

– виды предоставляемых услуг.

Бар «высшего класса», по мнению Бородиной В. В. [6] – это оригинальность интерьера, комфортность, выбор услуг, широкий выбор заказных и фирменных напитков и коктейлей.

Бородина В. В. отмечает обязательные требования к таким ресторанам:

– вывеска световая с элементами оформления;

– оформление залов и помещений с использованием оригинальных декоративных элементов;

– система вентиляции, обеспечивающая допустимые параметры температуры и влажности;

– мебель повышенной комфортности, соответствующая интерьеру помещений;

– столы с мягким покрытием;

– кресла (диваны, банкетки) мягкие (в холле и вестибюле);

– кресла мягкие с подлокотниками в обеденном зале;

– металлическая посуда и столовые приборы из мельхиора, нейзильбера или нержавеющей стали;

– фарфорофаянсовая посуда с монограммой или художественно – оформленная;

– сортовая стеклянная посуда из хрусталя, художественно оформленная посуда из выдувного стекла;

– скатерти фирменные белые или цветные (допускается замена индивидуальными салфетками);

– салфетки полотняные индивиду-

дуального пользования;

- смена столового белья после обслуживания посетителей;

- меню и прейскурант с эмблемой предприятия на национальном и русском языках типографским способом;

- обложка меню с эмблемой или рисунком из мелованной бумаги, картона, кожзаменителя;

- печатная реклама (пригласительные карточки, буклеты);

- разнообразный ассортимент фирменных блюд, изделий и напитков сложного приготовления;

- ассортимент коктейлей, пуншей, грогов и других смешанных напитков, соков, закусок, сладких блюд, кондитерских изделий, преимущественно состоящей из заказной и фирменной продукции в соответствии со специализацией;

- широкий ассортимент кондитерских изделий промышленного производства, фруктов, вино - водочных, табачных изделий, фруктовых и минеральных вод;

- обслуживание барменами, имеющими специальное образование и прошедшими профессиональную подготовку;

- наличие у обслуживающего персонала форменной одежды с эмблемой и обуви;

- любые виды музыкального обслуживания (с использованием музыкальных автоматов, звуко-, видеовоспроизводящей аппаратуры).

По мнению Назарова О. В. [8], услуги по организации потребления и обслуживания представлены достаточно широким спектром услуг, которые включают в себя следующие виды:

- организация и обслуживание торжеств и ритуальных мероприятий;

- организация и обслуживание

культурно-массовых мероприятий;

- доставка продукции и обслуживание потребителей на рабочих местах и на дому;

- услуги официанта на дому;

- доставка кулинарной продукции и кондитерских изделий в номера гостиниц;

- организация комплексного питания и прочие.

К услугам по продаже продукции в общественном питании Алексунина В. А. [9] относит:

- реализация продукции через магазины – кулинарии, буфеты;

- отпуск обедов на дом.

Как отмечает Башев Г. Л. [7], услуги по организации досуга включают в себя:

- организацию музыкального обслуживания;

- проведение концертов и других подобных мероприятий;

- предоставление газет, журналов, настольных игр, игровых автоматов, бильярда. Предприятия общественного питания могут предоставлять потребителям консультации специалистов по изготовлению, оформлению блюд, а также обучать правилам сервировки. Такие услуги относятся к информационно-консультационным услугам.

По мнению Лесник А. Л. [6] бар «первого класса» - это гармоничность, комфортность и выбор услуг, разнообразный набор напитков и коктейлей несложного приготовления, в том числе заказных и фирменных напитков.

Кроме того, по словам Арсеньева Ю. Н. [5], для привлечения клиентов нередко предприятия общественного питания оказывают такие виды услуг, как парковка автотранспорта, вызов такси по желанию клиента, мелкий ремонт и чистка одежды, услуги по

хранению и так далее. Количество видов услуг, которые могут быть предоставлены предприятием общественного питания, достаточно велико и их номенклатура может быть расширена в зависимости от типа и класса последнего.

Таким образом, различные виды предприятий общественного питания позволяют предоставлять услуги по организации питания в весьма широком диапазоне обслуживания, ассортимента реализуемой кулинарной продукции и номенклатуры, предоставляемых потребителям услуг.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. Анализ модернизации производственной сферы в системе устойчивого развития региона // *Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции*. 2014. С. 237-243.

2. Таранова И.В. Основные виды международной специализации производства в условиях глобализации // *Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета*. 2009. № 2. С. 167-172.

3. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., Novosyolov S.N. // *FINANCIAL AND ECONOMIC*

ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.

4. Таранова И.В., Подколзина И.М. Система обеспечения финансовой безопасности в сфере страхования // *Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством*. 2015. № 3 (35). С. 13.

5. Таранова И.В. Преимущества кластерной политики в повышении конкурентоспособности специализации производства: методика формирования // *Изменяющаяся Россия: аграрные преобразования начала XXI века - результаты и перспективы Труды двенадцатой Международной научно-практической конференции Независимого научного аграрно-экономического общества России*. 2008. С. 96-100.

6. Трухачев А.В., Таранова И.В. Туризм. Введение в туризм. Ставрополь, 2013.

7. Таранова И. Научные основы специализации и размещения сельскохозяйственных производств в условиях рыночной экономики // *Вестник Московской академии рынка труда и информационных технологий*. 2006. № 14 (36). С. 42-48.

Калмыкова Л. А. студентка 4 курса
Ставропольский государственный аграрный университет
г. Ставрополь

ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ТУРИСТСКИМ БИЗНЕСОМ

Аннотация: в статье рассматриваются принципы управления бизнесом в туристской индустрии.

Abstract: the article discusses the principles of business management in the tourism industry.

Ключевые слова: основы управления, основы менеджмента, главные принципы, менеджмент в сфере туризма

Keywords: fundamentals of management, fundamentals of management, the main principles, management in tourism

Основа управления определяет запросы к системе, структуре и организации управления. Менеджмент туризма выполняется при помощи ведущих начальных положений и правил, которыми оперируют главы всех значений. Эти критерии определяют «линию» поведения менеджера и трактуются как основы управления.

Этим образом, основы управления возможно предположить как основные идеи, закономерности и критерии поведения глав по созданию в жизни ими управленческих функций.

В связи с данными все основы ме-

неджмента целенаправленно соединить в 2 группы:

- совместные;
- приватные.

Главным принципом менеджмента считается принцип рационального сочетания централизации и децентрализации в управлении. Неувязка сочетания централизации и децентрализации в менеджменте произведено в подходящем делегировании возможностей при принятии управленческих заключений.

Принцип плановости произведено в установлении ведущих направлений и соотношений становления организации в возможности. Планированием пронизаны все звенья организации.

Принцип мотивации такой: чем тщательнее менеджеры воплотят в жизнь систему поощрений и санкций, оценивают ее с учетом неожиданных событий, интегрируют ее по составляющим организации, что эффективнее станет программа мотиваций.

Одним из наиглавнейших основ передового менеджмента считается демократизация управления - роль в управлении организацией всех служащих. Формы такового роли различны: долевая плата труда; валютные способы, вложенные в акции; целое административное управление; кол-

легиальное принятие управленческих заключений и т.д.

Принцип государственной законности системы менеджмента. В согласовании с данным принципом избираемая компанией организационно-правовая конфигурация обязана отвечать притязаниям муниципального (федерального, национального) законодательства.

Принцип стойкости и мобильности системы управления. При изменении наружной и внутренней среды организации система менеджмента не обязана претерпевать коренных перемен. Стабильность ориентируется до этого всего качеством стратегических намерений и оперативностью управления, приспособляемостью системы менеджмента до этого всего к переменам в наружной среде.

Нынешний менеджмент в сфере туризма предусматривает специфику и организации и работы туристических компаний, которая произведено в том, что сервис туристов, путешествующих с разными целями, подлежит выделяться по технологиям и содержанию. Исходя из всего, и основывается все разнообразие планов и программ сервиса туристов. В программах сервиса туристов принимают участие отели, фирмы питания, бюро путешествий и экскурсий, туристические агентства, авто и авиатранспортные фирмы, музеи, а еще киносервис, службы обстановки, зрелищные и спортивные центры, центры самочувствия и иные. Все они оформляют инфраструктуру туризма и принимают участие в организации критерий для обеспечения туризма и развлечений, которые предполагают собой разнообразие всевозможных предложений, важных во время путешествия.

Основы возведения туристиче-

ской компании ориентируются ее целями и стратегией. Задача - это желанное положение компании в будущем. Как лишь только отнесены цели, вырабатываются главнейшие направленности поступков, то есть политического деятеля компании. Главная задачка политические деятели произведено в точном определении стратегических концепций, с поддержкой коих принимаются заключения, надлежащие кратковременным и длительным целям туристической компании. В зависимости от юридического статуса и соответственной компании конкретного туристического фирмы, от специфичности его работы, а еще от состояния рынка благ и предложений и рынка труда. Всякий раз нужно припоминать, собственно что туризм - не колдовство, а ответственная и томная работа тружеников данной трудной и многогранной, имеющей собственную специфику, ветви, особенное оглавление трудовых отношений. Особенности туристической ветви выливаются из своеобразных качеств предложений, предоставляемых туристическими предприятиями и организациями.

От значения управленческого труда находится в зависимости не лишь только внедрение поверхностных, но и глубинных (стратегических) резервов организации. Ключевая индивидуальность сего облика трудящийся работы в том, собственно, что задачи становления и улучшения организации начальник постановляет в организационном нюансе, влияя на людей, которые обязаны улаживать эти задачи. Как раз эти условия настоятельно просят от человека, занимающегося предоставленной специфичной работой, креативного расклада к ней. Качество заключений, принимаемых менеджерами, находится в зависимости не лишь только от их познаний и ква-

лификации, но и от личных свойств, практического навыка, интуиции и здравого значения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Громов, А.И. *Управление бизнес-процессами: современные методы. монография / А.И. Громов, А. Фляйшман, В. Шмидт. - Люберцы: Юрайт, 2016.*

2. Елиферов, В.Г. *Бизнес-процессы: Регламентация и управление: Учебник / В.Г. Елиферов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013.*

3. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО И ЭТНОГРАФИЧЕСКОГО ТУРИЗМА В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТА ЭТНОКУЛЬТУРНОГО ГОСТЕВОГО КОМПЛЕКСА «КАЗАЧИЙ ХУТОР»

Скорых Г., Михайлова К.Ю. В сборнике: Молодые ученые СКФО для АПК региона и России II межрегиональная научно-практическая конференция. 2013. С. 151-154.

4. МОДЕЛИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ В СФЕРЕ АГРОТЕХСЕРВИСА Михайлова К.Ю., Ивахников С.П. *Аграрная наука. 2013. № 9. С. 27-29.*

5. ИННОВАЦИОННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ Михайлова К.Ю. *Вестник АПК Ставрополя. 2016. № 1 (21). С. 260-264.*

6. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДЕЛОВЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ Михайлова К.Ю., Трухачев А.В. *Ставрополь, 2013. (6-е издание, переработанное и дополненное)*

*Каминская О. А. - магистрант,
научный руководитель: Таранова Ирина Викторов – д.э.н., профессор,
Институт дружбы народов Кавказа,
г. Ставрополь*

УРОВЕНЬ ИНФЛЯЦИИ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: В современной экономике инфляция возникает как следствие целого комплекса причин (факторов), что подтверждает, что инфляция - не чисто денежное явление, а также экономический и социально-политический феномен. Инфляция зависит также от социальной психологии и общественных настроений. В этой связи справедлив термин «инфляционные ожидания»: если общество ожидает инфляцию, она неизбежно возникнет.

Abstract: in modern economy inflation arises as a consequence of a complex of causes (factors), which confirms that inflation is not a purely monetary phenomenon, as well as economic and socio - political phenomenon. Inflation also depends on social psychology and public sentiment. In this regard, the term «inflationary expectations» is fair: if society expects inflation, it will inevitably arise.

Ключевые слова: инфляция, ставка по ипотеке, ценовые условия, рынок, дефолт, цена.

Keywords: inflation, mortgage rate, price conditions, market, default, price.

По итогам февраля средняя ставка по ипотечным креди-

там в России опустилась до 9,75% годовых. Месяцем ранее показатель составлял 9,85%.

Проценты идут вниз вслед за смягчением денежно-кредитной политики Банка России. В середине февраля совет директоров регулятора опустил ключевую ставку до 7,5%, в марте - еще на 25 базисных пунктов, до 7,25%. Таким образом, на текущий момент разрыв между средней ставкой по ипотеке и ключевой - 2,5 процентного пункта.

В центральном банке отметили улучшение ценовых условий на рынке. Это привело к тому, что в феврале по сравнению с январем объемы жилищного кредитования выросли на 34,3%. Банки предоставили населению свыше 102 тысяч рублевых ипотечных кредитов на сумму почти 200 миллиардов рублей. В конечном счете общая задолженность россиян по ипотеке повысилась до 5,3 триллиона рублей. Относительно аналогичного периода 2017-го - на 18,1%.

В 2018 году рост ипотечного кредитования в России продолжится и составит 8-10%. Предположительно произойдет снижения процентных ставок на фоне стагнации цен на недвижимость.

Данные центрального банка и прогнозы международных рейтинговых

агентств свидетельствуют о повышенном интересе россиян к ипотеке. И, судя по всему, эта тенденция сохранится.

Снижение инфляции и хорошая ситуация на рынке труда позитивно отразились на динамике реальных (за вычетом инфляции) зарплат населения России. Росстат сообщил о том, что за они выросли на 3,4% относительно прошлого года.

На этом фоне мы видим восстановление темпов роста банковского кредитования. Портфель кредитов физическим лицам вырос, по данным Банка России, на 12,7%. Этому способствовало снижение доли просроченной задолженности т.е. людям стало проще обслуживать свои кредиты и они готовы брать новые. Кроме того, банки существенно модернизировали свои системы оценки рисков. Теперь они позволяют точнее определять вероятность дефолта каждого конкретного заемщика, что, несмотря на усиление выдач, нивелирует риск роста закредитованности. В целом можно сказать, россияне чувствовали себя в 2017 году увереннее по сравнению с предыдущим.

Шесть кварталов подряд Росстат сообщал о повышении индекса потребительской уверенности. Норма сбережений снизилась, это свидетельствует о том, что люди вновь готовы совершать покупки, в т.ч. тех вещей, в которой они себе отказывали в 2015-2016 годах. Кроме того, в числе факторов стимулирующих потребительские настроения отметили снижение ставок по кредитам на фоне снижения ключевой ставки и эффект реализации отложенного спроса, накопленного за 2015-2016 годы.

В отсутствии внешнего негатива, оценки роста рынка банковской розницы в 2018 году выглядят умеренно

оптимистичными. Спрос населения на новые кредиты сохранится, и, с учетом роста профицита ликвидности, их предложение будет постоянно совершенствоваться, как за счет ценовых, так и неценовых факторов. Темпы роста портфелей останутся на уровне 2017 года, если регулятором не будут приняты дополнительные меры по охлаждению рынка из-за опасения роста долговой нагрузки домашних хозяйств

Инфляция в России, как и во многих странах, рассчитывается на основе Индекса Потребительских Цен на Товары и Услуги.

За период с 20 по 26 марта 2018 г. индекс потребительских цен, по оценке Росстата, составил 100,1%, с начала марта – 100,3%, с начала года – 100,8% (март 2017 г.: в целом за месяц - 100,1%, с начала года - 101,0%).

Цены на яйца куриные выросли на 1,8%, сахар - на 0,9%, пшено - на 0,7%, соль - на 0,2%. Одновременно крупа гречневая подешевела на 1,3%, свинина, куры, карамель - на 0,2-0,3%.

Прирост цен на плодоовощную продукцию в среднем составил 1,1%, в том числе на капусту белокочанную - 5,5%, картофель, лук, морковь, помидоры, яблоки - 1,3-3,3%. В то же время огурцы стали дешевле на 5,6%.

Цены на бензин автомобильный и дизельное топливо практически не изменились.

Инфляция в РФ за февраль снизилась до 0,2% с 0,3% в январе 2018 г.

В январе-феврале цены выросли на 0,2%, что в 4 раза меньше, чем в январе-феврале 2017 г. (0,8%).

В 2018 году Россия занимает 10 место по уровню инфляции в мире.

По мартовскому прогнозу центрального банка Российской Федерации, инфляция составит 3-4% в 2018 г. и будет находиться вблизи 4% в 2019 г.

*Каурмачева А.Н. студент 3 курса,
научный руководитель: Кузнецова И.А.
к.с.н., доцент, Северо-Кавказский финансово-энергетический техникум,
г. Ессентуки*

ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТАРИФОВ ЖКХ В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ

В статье рассматриваются проблемы начисления и порядок определения тарифов ЖКХ в Ставропольском крае.

The article deals with the problems of accrual and the procedure for determining the tariffs of housing and communal services in the Stavropol territory.

Ключевые слова: тарифы, жилищно-коммунальное хозяйство, курортный сбор.

Keywords: tariffs, housing and communal services, resort fee.

Жилищно-коммунальное хозяйство является той сферой экономики, от которой зависит уровень жизни и благополучие большинства населения нашей страны, поэтому назрела необходимость качественных преобразований в этих отраслях.

В Ставрополе был обозначен ряд актуальных проблем коммунальной отрасли, требующих законодательного регулирования на федеральном уровне. В их числе разработка закона о регионе Кавказских Минеральных Вод и принятие закона о курортном сборе. В настоящее время разработан ряд стратегических документов, за-

дающих ориентиры реформирования жилищно-коммунального хозяйства. Основными направлениями изменений стали: перевод коммунальной отрасли на рыночные отношения, привлечение частного бизнеса, формирование института эффективно-го собственника. Все преобразования, кроме очевидных позитивных аспектов, имеют определенные недостатки и проблемы, в процессе решения которых государство, непосредственные субъекты управления жилищно-коммунальным хозяйством и собственники жилья должны объединить свои усилия. Понятно, что на этом пути не обойтись без трудностей и во многом они должны решаться на законодательном уровне.

В настоящее время наиболее актуальными вопросами являются переход к системе договорных отношений между потребителями коммунальных услуг и ресурсоснабжающими организациями. Это связано с тем, что тема совершенствования жилищного законодательства, направленного на повышение эффективности и повышение «прозрачности» деятельности управляющих компаний долгие годы не теряет актуальности.

Также важен для Ставрополья вопрос о переходе на новую систему обращения с твёрдыми коммунальными

отходами (ТКО). Ключевой задачей нововведения является повсеместное заключение договоров с населением на вывоз ТКО, которое будет возложено на регионального оператора по обращению с ТКО, и утверждение единого тарифа на эти услуги. Задачи по развитию новой системы утилизации необходимо решать за счёт инвестиционной составляющей, также необходимо внедрение в Ставропольском крае Стандарта Энергоменеджмента Предприятия, направленного на реализацию задач по энергосбережению и повышению энергетической эффективности.

Безусловно, ключевыми вопросами остаются капитальный ремонт общего имущества многоквартирных домов, взаимоотношения собственников с управляющими компаниями и ответственности за качество предоставляемых услуг, а также тарифная политика в сфере ЖКХ и система учета потребленной энергии.

В 2017 году среднекраевой рост на услуги жилищно-коммунального комплекса не превысил 3,7%. Именно такое предельно допустимое изменение цены было установлено Правительством РФ. Средний рост платы за коммунальные ресурсы для населения края в 2016 году составил 4,2%. Рост тарифов на электроэнергию с 1

июля 2017 года составил 4,08%, что ниже определённой федеральной антимонопольной службой России предельной величины в 4,8%. На газ цены, в среднем, выросли на 3,9%, на воду – на 2,8%, на теплоснабжение – на 3,46%. Региональной тарифной комиссии дано поручение ежемесячно проводить мониторинг соблюдения установленного размера оплаты за коммунальные услуги во всех территориях края.

Подводя основные итоги, можно отметить следующее.

Прежде всего, необходимо предусмотреть механизм расчета платы за коммунальные ресурсы, потребляемые на содержание общего имущества в многоквартирном доме, исходя из показаний общедомового прибора учета.

Доработки требует, проект федерального закона о переходе к так называемым «прямым договорам» с ресурсоснабжающими организациями. В частности, должны быть проработаны механизмы взаимодействия потребителей коммунальных услуг с ресурсниками и управляющими организациями.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://www.garant.ru/hotlaw/stav_real/source/2108/

*Кобозева Елена Михайловна
канд. экон. наук, доцент, Кубанский государственный
технологический университет
Шевченко Анжела Юрьевна
студент, 2 курс Кубанский государственный технологический университет*

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и

Краснодарского края в рамках научного проекта № 17-12-23019

Аннотация: В данной статье раскрыто понятие «стратегическое развитие сельских территорий», определены внешние и внутренние факторы, оказывающие влияние на развитие сельского хозяйства. Выделены основные причины спада производства аграрного комплекса сельскохозяйственных территорий Краснодарского края. Предложены направления совершенствования АПК на современном этапе.

Abstract: The article reveals the concept of «strategic development of rural areas», defines external and internal factors that influence the development of agriculture. The main reasons for the decline in the production of agricultural complex of agricultural territories of Krasnodar territory are identified. The directions of improvement of agroindustrial complex at the present stage are offered.

Ключевые слова: Стратегическое развитие сельских территорий, агропромышленный комплекс,

государственная программа, сельскохозяйственные товаропроизводители, аграрный сектор.

Key words: Strategic development of rural areas, agro-industrial complex, state program, agricultural producers, agricultural sector.

Государственная аграрная политика России направлена на современном этапе на обеспечение стратегического развития сельской местности, на повышение конкурентоспособности продуктов производства данных территорий, а также на воспроизводство и сохранение природных ресурсов, используемых в сельском хозяйстве.

Стратегическое развитие сельских территорий понимается как стабильное социально-экономическое развитие, увеличение объемов выпуска сельскохозяйственной продукции, повышение эффективности сельхозпроизводства и достижение полной занятости населения [1].

Основные цели стратегического развития сельских территорий:

1. Отраслевая (заключается в выравнивании доходности отрасли, росте масштабов производства и интенсификации производства).

2. Перераспределительная (ди-

версификация доходов, компенсация воздействия неблагоприятных факторов).

3. Территориальная (использование внутренних ресурсов территории, сокращение издержек, формирование

несельскохозяйственных видов деятельности).

Факторы, оказывающие влияние на развитие сельского хозяйства, можно разделить на внутренние и внешние (рис. 1, 2) [2].



Рисунок 1 – Внешние факторы устойчивого развития сельских территорий.

Реализация федеральной целевой программы «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014-2017 годы и на период до 2020 года» пока не привела к существенному улучшению экономической ситуации в селе.

В условиях экономического кризиса не стало более стабильным финансовое положение аграрного сектора, выросла безработица, увеличился отток трудоспособного населения, снизились уровень и качество жизни в селе и ухудшилась экологическая ситуация.

Таким образом, можно сделать вывод, что переход к устойчивому развитию сельских территорий достаточно

проблематичен. Обострение этой проблемы вызвано действием комплекса внутренних и внешних факторов, проявляющихся на всех стадиях общественного воспроизводственного процесса [3].

Более подробный анализ проведем на примере развития сельских поселений Краснодарского края.

На территории данного субъекта Российской Федерации находится большое количество полезных ископаемых, земельных, водных и биологических ресурсов. Природно-климатические условия Краснодарского края отличаются максимально богатым потенциалом [4].

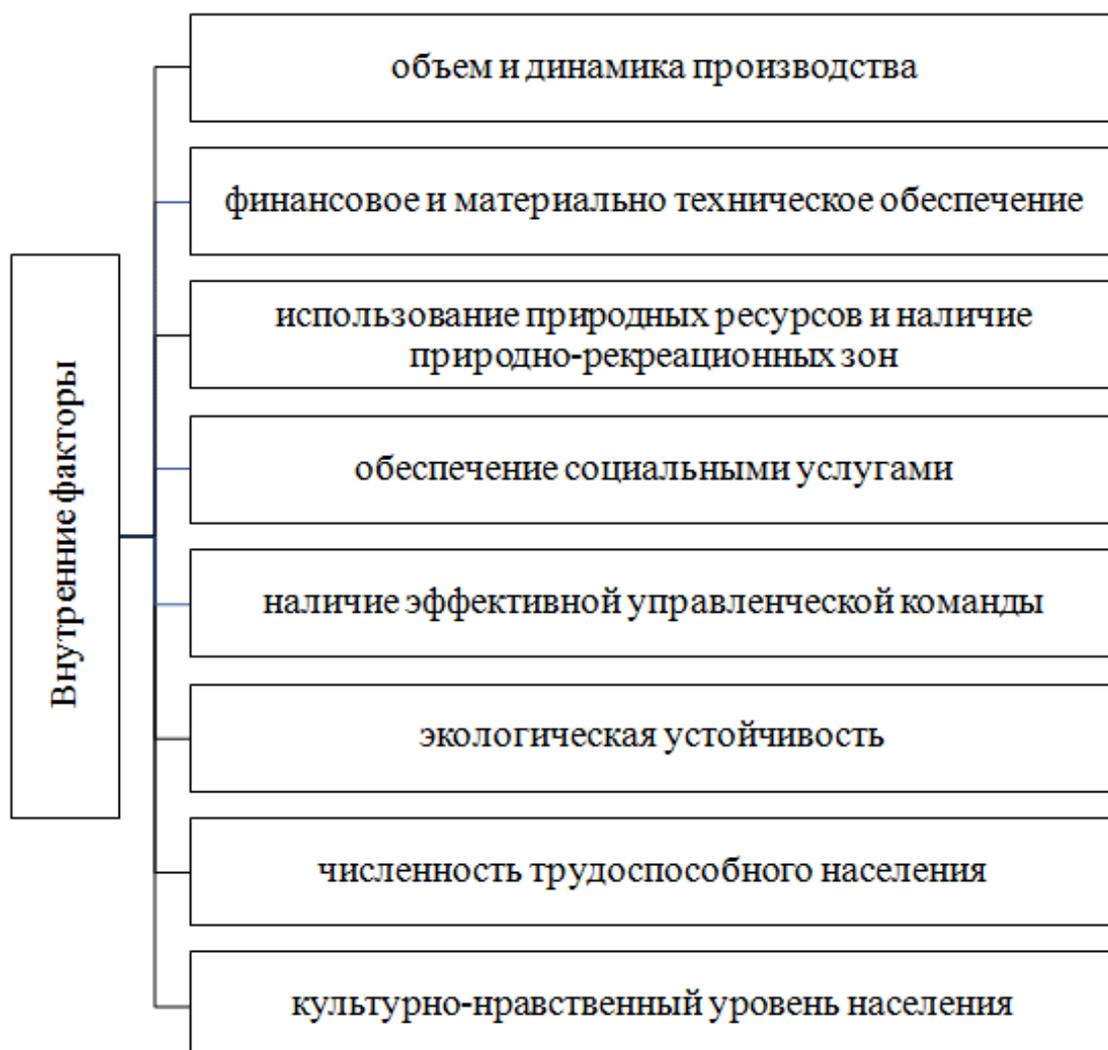


Рисунок 2 – Внутренние факторы развития сельских территорий.

Основной специализацией данного региона являются сельское хозяйство и туризм.

На Кубани возделывается более 100 различных видов сельскохозяйственных культур. В 2017 г. посевы зерновых культур занимали 69% (в 2010г. – 59%) общей посевной площади, технических – 22% (24%), картофеля и овощебахчевых культур – 3% (4%), кормовых – 8% (13%). В крае развивается отечественная база рисосеяния – самая северная в мире, в 2016г. под посевами риса было занято 142 тыс. гектаров [5].

В 2017 г. на долю сельскохозяйственных организаций приходилось

67% посевов; удельный вес посевов крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей составил 30%, личных подсобных хозяйств населения – 3%.

Аграрный сектор, в котором заняты в основном сельские хозяйства, показал рост, но его темпы снизились по сравнению с показателями 2016 г.

Традиционно регион лидирует в ЮФО по абсолютным показателям, но в январе-марте 2017 года оказался в округе на втором месте по темпам роста, уступив Волгоградской области [6].

К основным проблемам, замедляющим рост сельского хозяйства, мож-

но отнести [5]:

- 1) недостаточное финансирование со стороны государства;
- 2) экологические проблемы края;
- 3) некомпетентность руководителей предприятий аграрного сектора.

Для поддержки сельскохозяйственного производства в АПК Краснодарского края Департаментом сельского хозяйства и перерабатывающей продукции Краснодарского края предпринимаются меры господдержки сельскохозяйственных товаропроизводителей в рамках реализации краевых и ведомственных целевых программ. Чтобы решить основные проблемы, связанные с развитием АПК, необходимо [7,8]:

1. Участие государства в развитии АПК.
2. Инвестирование отрасли как государством, так и сторонними частными инвесторами.
3. Переосмысление содержания и закономерностей развития экономических процессов, связанных с интенсификацией, специализацией, концентрацией сельскохозяйственного производства и агропромышленной интеграцией в условиях рыночных отношений.
4. Развитие НИОКР в данной отрасли.
5. Подготовка квалифицированных специалистов для повышения конкурентоспособности продукции.
6. Улучшение финансирования сельского хозяйства.

На государственном уровне продолжается решение вопросов, связанных с развитием сельскохозяйственного комплекса страны. 12 марта 2018 году в г. Краснодаре проходил Первый Всероссийский форум сельскохозяйственных производителей, на котором демонстрировались инновационные разработки и техно-

логические стартапы в сфере агропромышленного комплекса, а также обсуждалось развитие растениеводства, животноводства, пищевой и перерабатывающей промышленности, определялись меры поддержки крестьянско-фермерских хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов.

В работе форума принял участие Президент РФ В.В. Путин. В своем выступлении он отметил, в 2017 г. в молочное и мясное скотоводство, тепличное овощеводство, садоводство и на модернизацию техники и оборудования было инвестировано более 95 млрд. руб., что позволило ускорить доведение средств до конечного получателя. Также был введен механизм льготного кредитования сельскохозяйственных производителей по ставке до 5%. В результате за год объем инвестиционных кредитов вырос в 3 раза.

Говоря о перспективах развития отечественного АПК, можно указать на необходимость кооперации малых сельхозтоваропроизводителей, что создаст условия для эффективного сотрудничества с торговыми сетями, позволит снизить издержки производства и повысить качество продукции.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Петренко И.М., Агибалова В.Г. *Теоретические аспекты и практика устойчивого развития сельских территорий // Общество: политика, экономика, право. 2016. №6. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-aspekty-i-praktika-ustoychivogo-razvitiya-selskih-territoriy>*
2. Прохорова В.В., Коломыйц О.Н., Кобозева Е.М. *Менеджмент: учеб. пособие. - Краснодар, 2017. - 419 с.*

3. Кобозева Е.М. Диспаритет цен как угроза продовольственной безопасности страны // Теория и практика экономики и предпринимательства. Труды XI Международной научно-практической конференции. 2014. - С. 16.
4. Прохорова В.В., Кобозева Е.М. О перспективах формирования агрогородов в пространстве Краснодарского края // Вестник АПК Ставрополя. 2017. - № 3 (27). - С. 76-81.
5. Захарова Е.Н., Прохорова В.В., Кобозева Е.М. Реализация потенциала животноводческой отрасли республики Адыгея в условиях импортозамещения. // Вестник АПК Ставрополя. 2016. № 53. С. 59-64.
6. Экономика Кубани в 2017 году: недостаточный рост. Режим доступа: <https://kuban.rbc.ru/krasnodar/19/05/2017/591da95b9a794776c15e3387>
7. Кобозева Е.М. Информационная среда в АПК региона // Экономика сельского хозяйства России. – 2008. – № 6. – С. 24-29.
8. Prokhorova, V.V., Kolomyts, O.N., Kobozeva, E.M., Gudkova, A.G. Forecasting spatial indicators of the activities of Russian agrarian territories // International Journal of Applied Business and Economic Research. 2017

*Ковалева М.А. студентка 4 курса,
Научный руководитель: Елфимова Ю.М., к.э.н., доцент
Ставропольский Государственный Аграрный университет,
г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И МАРКЕТИНГОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ ТУРИСТСКОЙ ДЕСТИНАЦИЕЙ

В статье рассматриваются аспекты стратегического маркетингового управления туристской дестинацией. Сформулирована миссия дестинации, определены корреспондирующие с миссией понятия: качественные и количественные маркетинговые цели. Рассмотрены различные маркетинговые стратегии.

The article examines the strategic aspects of marketing management of a tourist destination. The definition of the destination mission, the ones of qualitative marketing goals and quantitative marketing goals corresponding to the mission, directions and marketing strategies.

Ключевые слова: туристская дестинация, стратегическое планирование, маркетинговое управление, туристская дестинация.

Key words: tourist destination, strategic planning, marketing management, tourist destination.

Создание развитой туристской индустрии имеет большое значение как одно из самых эффективных направлений структурной перестройки экономики России, так как

успешное развитие туризма оказывает влияние на ключевые сектора экономики, такие, как транспорт и связь, торговля, строительство, сельское хозяйство, производство товаров народного потребления и пр. Все большее число регионов, городов и туристских центров вкладывают средства в развитие туризма своих территорий. Они изучают возможности получать экономическую выгоду от туризма и направлять полученные доходы на сохранение объектов культурного наследия, увеличение одновременно числа рабочих мест и расширения возможностей получения дополнительных заработков для местного населения.

В настоящее время при изучении развития туризма используют такое понятие, как «туристская дестинация», которое получило научное признание и широко используется в трудах многих российских ученых, изучающих феномен туризма. На сегодняшний день существует множество подходов и определений понятия «туристская дестинация».

Дестинация – это географическая территория, обладающая определенной привлекательностью для туристов. Существует ряд факторов, оказывающих влияние на формиро-

вание у потенциальных туристов желания посетить данную дестинацию. Эти факторы можно разбить на четыре группы: 1) факторы, связанные со временем доставки туриста до дестинации (факторы доступности); 2) факторы, влияющие на развитие туризма в данном регионе; 3) факторы, связанные с экономическим и политическим развитием данного региона; 4) факторы, связанные с развитием туристской инфраструктуры дестинации.

Туристская дестинация, как и всякая другая сфера деятельности, нуждается в планировании и управлении. Для управления туристской дестинацией и ее долгосрочного стратегического планирования необходимым является четкое определение границ рассматриваемого объекта – только тогда будет возможно осуществлять успешное планирование управленческих мер по достижению выбранных целей развития. Основной задачей стратегического планирования является формирование современной стратегии эффективного использования туристского потенциала дестинации на основе комплексного социально-экономического анализа существующих систем управления ресурсным потенциалом территорий, а также обоснование предложений по разработке системы эффективного использования туристских ресурсов дестинации на основе ориентации на новые взгляды туристской деятельности.

Управление дестинацией местными органами включает в себя планирование и управление развитием туризма, обеспечение соответствующей инфраструктурой, управление посетителями, маркетинг,

информационное обеспечение, поддержку предпринимательства, разработку стандартов и контроль за их выполнением. Для этого нужно предпринять необходимые шаги:

1. Организовать соответствующую систему управления.

2. Разработать стратегию устойчивого развития туризма и план действий.

3. Определить, какие индикаторы устойчивости можно применить в данной дестинации и обеспечить систему мониторинга и контроля за происходящими изменениями.

4. Определить, какие доступные инструменты нужно применить для осуществления стратегии и действий по устойчивому развитию туризма.

В результате успешного осуществления стратегии устойчивого туризма регион должен получить развитый комплекс предприятий туристского кластера. Эти предприятия не только представляют качественный отдых для туристов, но и создают рабочие места и обеспечивают доходами местное население, способствуют развитию инфраструктуры услуг для посетителей и местных жителей, содействуют обоюдному обучению и преодолению культурных барьеров между туристами и местным сообществом.

Маркетинговая стратегия дестинаций должна интегрировать интересы «потребителей» и других участников в процессе производства продукта дестинации – для туристов, для местных жителей, предпринимателей, инвесторов, туроператоров.

На рис. 1 представлены основные этапы маркетингового планирования развития дестинации.



Рисунок 1 - Этапы маркетингового планирования развития дестинации

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО И ЭТНОГРАФИЧЕСКОГО ТУРИЗМА В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТА ЭТНОКУЛЬТУРНОГО ГОСТИЕВОГО КОМПЛЕКСА «КАЗАЧИЙ

ХУТОР» Скорых Г., Михайлова К.Ю. В сборнике: Молодые ученые СКФО для АПК региона и России II межрегиональная научно-практическая конференция. 2013. С. 151-154.

2. МОДЕЛИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ В СФЕРЕ АГРОТЕХСЕРВИ-

- СА Михайлова К.Ю., Ивахников С.П. *Аграрная наука*. 2013. № 9. С. 27-29.
3. ИННОВАЦИОННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ Михайлова К.Ю. *Вестник АПК Ставрополя*. 2016. № 1 (21). С. 260-264.
4. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДЕЛОВЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ Михайлова К.Ю., Трухачев А.В. *Ставрополь*, 2013. (6-е издание, переработанное и дополненное)
5. Бухалис Д. *Маркетинг конкурентной дестинации в будущем* // Туризм. Менеджмент - XXI, 2010. С. 97-116.
6. Гильберт, Д. *Стратегическое планирование маркетинга отечественного туризма* // *Турист Ревю*. 1990. № 1. С. 18–27.
7. Маринов С.Б., Копринаров. *Альтернативный туризм*. Бургас: Димант, 2010.
8. Портер М.Е. *Конкурентная стратегия: Техника анализа отрасли промышленности и конкуренции*. Нью-Йорк, 2011.

Коленкина В.В., студентка 5 курса
Институт Дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

МЕСТО РОССИИ НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы экспорта образовательных услуг в РФ.

Annotation: the article discusses the problems of the export of educational services in Russian Federation.

Ключевые слова: экономика, социальная сфера, образование.

Keywords: economic, social, education.

Образование – это сфера, представляющая собой процесс формирования и развития человеческого капитала. Образовательные услуги, как и любые другие виды услуг имеют ряд черт, связанных с неосяземостью, привязанностью к источнику, непостоянством качества. Но имеются и отличительные особенности. Результаты данной отрасли проявляются не сразу, а в перспективе. Данные услуги помогают удовлетворять потребности в самореализации, в познании чего-либо. Мировой рынок образовательных услуг – это совокупность образовательных услуг, потребляемых за рубежом гражданами разных стран, а также образовательных услуг, оказываемых иностранными учреждениями на внутренних

рынках.

Система набора иностранных граждан в РФ не отвечает современной реальности. Россия отстает от многих стран по привлекательности в сфере получения образования. Так, фактором, отталкивающим иностранных студентов, можно назвать тот факт, что действующие правила запрещают работать иностранным студентам во время учебного процесса.

В настоящее время деятельность РФ направлена на укрепление позиций на международном рынке образования. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года указывает на необходимость создания условий для привлечения иностранных студентов. Это связано со снижением доли иностранцев в российских вузах в последнее время. Актуальность данного вида деятельности связана с тем, что в связи с сокращением государственного финансирования и численности студентов, вузы могут обеспечить себе дополнительный доход путем привлечения иностранных студентов.

Для укрепления позиций России на мировом рынке образовательных услуг можно предпринять ряд действий, к которым необходимо отнести:

1) поддержка вузов, путем предоставления информации о них на различных языках в пространстве Интернет;

2) направление большей части финансовых ресурсов на предоставление услуг в сегменте послевузовского образования, таким образом, в Россию приедут уже достаточно взрослые и мотивированные люди. К примеру, в Германии более 60% составляют обучающиеся на послевузовских формах, во Франции – 56,8%, в РФ – около 10% ;

3) развитие программ образования на китайском направлении, в связи с географической близостью регионов, быстрым развитием образовательного рынка КНР, политическими отношениями между странами.

Таким образом, несмотря на имеющиеся проблемы в сфере образовательных услуг, Россия имеют достаточное количество перспектив для укрепления позиций на мировом рынке образовательных услуг.

ЛИТЕРАТУРА

1. Горлов С.М. Финансирование и кредитование сельхозтоваропроизводителей в условиях ВТО // *Вестник университета*, 2012. - №9. – С.10

2. Криворотова Н.Ф. Анализ результатов влияния формальных правил на финансовое состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае / *Вестник Северо-Кавказского федерального универ-*

ситета. 2016. № 6 (57). С. 100-106.

3. Криворотова Н.Ф. *Социально-экономическая направленность денежно-кредитной политики Российской Федерации / автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Северо-Кавказская академия государственной службы. Ростов-на-Дону, 2007*

4. Криворотова Н.Ф. *Тенденции развития сетевых механизмов управления в электронной среде организации / Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2015. № 6. С. 102-106.

5. Криворотова Н.Ф. *Основные направления государственной экономической политики в области развития ипотечного кредитования / В сборнике: Современные проблемы развития национальной экономики Сборник статей X Международной научно-практической конференции*. 2017. С. 54-57.

6. Криворотова Н.Ф., Красников А.В. *Роль регионов во внешнеэкономической деятельности России в условиях глобализации мирохозяйственных связей / Экономика и предпринимательство*. 2017. № 9-3 (86-3). С. 380-383.

7. Криворотова Н.Ф. Анализ результатов влияния формальных правил на финансовое состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае / *Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2016. № 6 (57). С. 100-106.

*Коломыц Оксана Николаевна
канд.социол.наук, доцент,
доцент кафедры отраслевого и проектного менеджмента
Дмитриченко Евгения Сергеевна
магистрант
Кубанский государственный технологический университет*

ВЫЯВЛЕНИЕ ЗАКОНОМЕРНОСТЕЙ И ОСНОВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ АГРАРНЫХ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ: ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ ПОДХОД

Аннотация: авторами обоснована необходимость применения эконометрического подхода и использования комплексных эконометрических моделей при организации процесса моделирования результатов функционирования сельских аграрных территорий, что позволит учитывать многосторонний характер и направленность взаимосвязей между подсистемами качественных и количественных показателей, применяемых для оценки исследуемых явлений.

Abstract: the authors justify the need for econometric approach and the use of complex econometric models in the organization of the process of modeling the results of the functioning of rural agricultural areas, which will take into account the multi-faceted nature and direction of relationships between subsystems of qualitative and quantitative indicators used to assess the phenomena under study.

Ключевые слова: сельские аграрные территории, оценочные характеристики, интенсивность развития, эконометрическое моделирование, эндогенные и экзогенные переменные.

Keywords: rural agricultural territories, estimated characteristics,

intensity of development, econometric modeling, endogenous and exogenous variables.

Проектирование жизнедеятельности аграрных территорий в условиях постиндустриальной экономики является одной из актуальных тем в мире, которой занимаются многие международные специалисты. Однако, на современном этапе можно констатировать отсутствие единого концептуального подхода к синхронизации социально-экономического развития аграрных территорий, поскольку специализированная на сельскохозяйственном производстве среда по своим параметрам эффективности и качества, а также по характеру социальной сферы не отвечает насущным запросам социума, что порождает проблемы стратегического и тактического пересмотра позиций организации сельскохозяйственной производительной среды [1].

Выявление закономерностей и основных тенденций развития сельских территорий с помощью инструментов и методов эконометрического моделирования предполагает охват следующих основных направлений:

– анализ условий функционирования и выявление особенностей развития сельских муниципальных обра-

зований;

– формирование групп эндогенных и экзогенных переменных и определение взаимосвязей между ними [3];

– выявление причинно-следственных отношений и оценка тесноты связи между исследуемыми показателями;

– организация процесса построения эконометрических моделей, идентифицирующих результаты функционирования сельских муниципальных образований;

– прогнозирование пространственных показателей деятельности сельских аграрных территорий.

Применение эконометрического подхода к организации процесса моделирования результатов функционирования сельских аграрных территорий, а также построение и использование комплексных эконометрических моделей позволяет учитывать многосторонний характер и направленность взаимосвязей между подсистемами качественных и количественных показателей, применяемых для оценки исследуемых явлений [4].

Использование предложенного алгоритма в деятельности сельских муниципальных образований будет в целом способствовать:

– росту потребительской удовлетворенности населения в соответствующих видах продукции;

– определению муниципальных ресурсных возможностей, повышению специализации и концентрации производства, эффективности использования рабочей силы [2];

– развитию системы стратегического планирования и сценарного прогнозирования.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Prokhorova V.V., Klochko E.N., Kolomyts O N., Gladilin A.V. *Prospects of the agro-industrial complex development: economic diversification, business development, mono-industry town strengthening and expansion // International Review of Management and Marketing*. - 2016. - Т. 6. - № S6. - P. 159-164.

2. Гладилин А.В., Герасимов А.Н., Громов Е.И. *Эконометрика*. - М.: КноРус, 2015. – 277 с.

3. Коломыц О.Н. *Типологизация сельских муниципальных образований Краснодарского края по уровню ресурсного потенциала и интенсивности аграрного развития // Экономика и предпринимательство*. - 2017. - № 8-4 (85-4). - С. 253-257.

4. Коломыц О.Н. *Выявление основных типов регионов по уровню инновационно-инвестиционного потенциала с помощью методов многомерного анализа // Региональные проблемы преобразования экономики*. - 2014. - № 7 (45). - С. 123-130.

*Колпакова А.В. студент 2 курса,
научный руководитель: Кузнецова И.А.
к.с.н., доцент,Ессентукский институт управления, бизнеса и права,
г. Ессентуки*

ОСОБЕННОСТИ НАЧИСЛЕНИЯ НАЛОГА НА ИМУЩЕСТВО В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ

В статье рассматриваются проблемы начисления и порядок определения налоговой базы по налогу на имущество физических лиц. Особенностями уплаты налога является то, что ставка налога на имущество в Ставропольском крае устанавливаются для каждого муниципального образования.

In the article the problems of calculation and the procedure for determining the tax base for property tax of physical persons Features of the tax is that the tax rate on property in Stavropol region are set for each municipality.

Ключевые слова: налог на имущество, кадастровая стоимость, ставка налога, рыночная стоимость, объект недвижимости.

Keywords: the estate tax, the cadastral value, tax rate, market value, property.

На территории Ставропольского края с 2016 года в соответствии с законом Ставропольского края «Об установлении единой даты начала применения на территории Ставропольского края порядка определения налоговой базы по налогу на имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости объек-

тов налогообложения» (от 05.11.2015 N 109-кз) применяется налог на недвижимость, рассчитываемый от кадастровой стоимости.

Ставка налога на имущество в Ставропольском крае устанавливаются для каждого муниципального образования, что и является особенностью уплаты налога:

1. при расчете налога на недвижимость от кадастровой стоимости сумма уплаченного налога будет возрастать с каждым годом и является более высокой в сравнении с налогом, рассчитанным от инвентаризационной стоимости;

2. ранее законодательство предусматривало полное освобождение от уплаты налога по всем видам объектов для льготной категории лиц, но с 2017 г. льгота предоставляется по выбору налогоплательщика на один объект одного вида;

3. налог подлежит уплате в срок не позднее 1 декабря года, следующего за истекшим налоговым периодом, то есть налог на недвижимость за 2016 г. необходимо оплатить до 1 декабря 2017 г., за 2017 г. – до 1 декабря 2018 г. Если нарушить срок уплаты налога, то налогоплательщику придется заплатить пени, которые начисляются за каждый календарный день просрочки исполнения обязанности по

уплате налога в размере одной трехсотой ставки рефинансирования.

В Ставропольском крае установлены одни из высоких ставок налогов в отношении квартир и домов. Например, ставка налога на квартиру и жилой дом в Ставрополе, Кисловодске, Ессентуках и других городах края составляют 0,3% от кадастровой стоимости. Для сравнения в большинстве городов Московской области и Краснодарского края ставка установлена в размере 0,1 % в отношении кадастровой стоимости квартир в год. При этом кадастровая оценка максимально приближена к рыночной и значительно выше инвентаризационной стоимости объекта недвижимости.

Внесены поправки в краевой Закон о налоге на имущество организаций в Ставропольском крае. Ставка налога на имущество организаций составляет 1,5% от кадастровой стоимости недвижимости. Продление на 2017 год налоговой ставки в размере 1,5 процента, действующей в 2016 году, позволит не допустить повышения налоговой нагрузки на налогоплательщиков и будет способствовать поддержанию достаточного уровня доверия налогоплательщиков к проводимой государством налоговой политике, считают законодатели. Если бы закон не был принят, ставка составила бы в 2017 году 2%. в 2018 году Она составит 0,5%, в 2019 году - 1,0%, в 2020 году и последующие годы - 2,0%.

Упразднены отдельные налоговые льготы по налогу. Речь идет о льготах для религиозных организаций, организаций - резидентов особой экономической зоны, организаций, осуществляющих деятельность в области физкультуры и спорта, имеющих на балансе стадион вместимо-

стью трибун 6 тыс. мест и более, - в отношении недвижимого имущества, используемого ими для нужд физкультуры и спорта, организаций-инвесторов, реализующих на территории края инвестиционные проекты в сфере дошкольного образования по строительству (реконструкции) объектов капитального строительства.

Ставропольцы смогут оспорить необоснованную, на их взгляд, кадастровую стоимость жилья. Кадастровая оценка проведена в отношении трех миллионов объектов: это дома, квартиры, дачи, недвижимые комплексы, гаражи, машино-места и др. По приблизительным подсчетам министерства финансов края, за счет более полного охвата налогообложением в бюджет удастся привлечь дополнительно около 500 млн. рублей. Губернатор края считает, что принятие законопроекта все-таки приведет к выпадению ожидаемых доходов регионального бюджета.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://www.garant.ru/hotlaw/stav_real/source/2108/
2. Восканов М.Э., Кузнецова И.А., Байрамукова Ф.А. Анализ финансового состояния предприятия и учёт банкротства. Учебное пособие. Кисловодск, 2016.
3. Кузнецова И.А. Особенности применения ЕНВД предприятиями общественного питания. Вестник Ессентукского института управления, бизнеса и права. 2015. № 11. С. 125-128.
4. Кузнецова И.А. Перспективы развития налоговой системы РФ. Международное научное издание Современные фундаментальные и прикладные исследования. 2012. № 4 (7). С. 132-135.

Королькова А.А., студентка 3 курса
Научный руководитель: Таранова И.В. д.э.н, профессор
Ставропольский государственный аграрный университет, г. Ставрополь

РИСК КАК ФАКТОР ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Аннотация: В каждой отрасли руководитель сталкивается с различными рисками, которые могут повлиять на принятие эффективного управленческого решения. В данной статье рассмотрена сущность риска в принятии управленческих решениях и его основная классификация.

Annotation: In each branch the head faces various risks which can influence adoption of the effective administrative decision. In this article the essence of risk in acceptance administrative decisions and his main classification is considered.

Ключевые слова: риск, принятие управленческих решений, классификация рисков.

Keywords: risk, adoption of administrative decisions, classification of risks.

Неопределенность хозяйственной ситуации, как в стране, так и в различных отраслях требует от руководителя быстрого реагирования на изменение внешних и внутренних условий, на изменение ситуации в целом и тем самым на появление рисков. При принятии управленческого решения и с отсутствием полной информации управленец предприятия

начинает искать возможную дополнительную информацию, а после невозможности ее получения приходится работать наугад, опираясь на свой личный опыт. Это объясняет то, что чем больше руководитель находится в неопределенности, тем выше будет степень риска.

В широком значении под словом риск всегда подразумевается вероятностный вид исхода, при этом в основном под одним словом риск рассматривают возможность получения негативного результата (потерь), однако кроме того возможно описать и как вероятность приобрести итог, который отличен от ожидаемого. В данном смысле становится допустимым заявлять и о риске убытков, и о риске сверхприбыли.

В узком смысле риск - это неопределенность действий, приход которых окажет влияние на результаты принятых управленческих решений и приведет либо потерям, либо к выигрышам.

Одним из необходимых условий эффективного развития компании считается принятие управленческих решений. Принятие решения - основа управления.

Управленческое решение - это выбор, поставленный руководителем с целью исполнения прямых обязан-

ностей, определенный занимаемой должностью. Управленческие решения считаются основой, как для процветания, так и для убыточности организаций, их банкротства.

Поэтому принимая управленческие решения, необходимо ответственно и грамотно приступать к поставленной проблеме, для того чтобы избежать последствий.

Прежде, чем принимать управленческие решения необходимо провести анализ рисков. Анализ рисков бывает качественный и количественный.

Качественный анализ - процесс, направленный на выявление конкретных факторов рисков и обстоятельств, деятельности, процесса, приводящих к рисковому ситуациям.

Количественный анализ - это следующий этап, выполняемый после качественного анализа, который позволяет вычислить величину риска всего проекта и отдельных рисков.

Условия риска в принятии решений состоят из трех этапов:

1. на первом этапе появляется риск ситуации и оценивается вероятность принятия её для определенного менеджмента;

2. на втором этапе наступает анализ степени риска;

3. на третьем этапе дается оценка определенным действиям в сложившихся обстоятельствах, которые занимают внутреннюю и внешнюю сферы деятельности компании.

Существует основная классификация рисков:

I. По признаку происхождения риски бывают чистые и спекулятивные.

Чистые риски – риски, результатом которых являются как потери, так и отсутствие их, но самой возможности для выигрыша нет (пожар, банкротство клиента).

Спекулятивные риски - возможность получения как отрицательного, так и положительного результата (покупка недвижимости, земли, акций).

Примерами чистых рисков являются:

– природно-естественные, обусловлены неблагоприятным воздействием естественных сил природы;

– экологические, связанные с загрязнением окружающей среды;

– политические, означают возможность изменения общественно-политического климата в стране и в регионе;

– транспортные, обозначают вероятность потери (имущества) при перевозке;

– имущественные, производственные, торговые риски, связанные с угрозой утрат в ходе финансово-хозяйственной работы.

Примерами спекулятивных рисков являются:

– кредитные, обобщающие определения рисков, связанные с оценкой кредитоспособности заемщика;

– валютные, означают влияние изменения курса валют на деятельность организации;

II. По структурному признаку риски делятся на:

– имущественные, связанные с вероятностью утраты собственности предпринимателя;

– производственные, связанные с убытком от остановки производства из-за гибели или повреждения основных или оборотных фондов, внедрения новой техники или технологии;

– торговые, связанные с убытками из-за отказа или задержки платежей;

– финансовые, связанные с возможностью финансовых потерь из-за перемены покупательной способности средств либо из-за потерь при

вложении денежных средств.

Финансовые риски включают в себя:

1. риск упущенной выгоды;
2. риск снижения доходности;
3. риск прямых финансовых потерь и т.д.

III. Риск бывает вынужденный и невынужденный.

Вынужденным риск считается в то время, когда решение задач, стоящих перед организацией, без риска нереально.

Невынужденный риск – это риск лица, принимающего решение профессиональной деятельности, осуществляемой в определенных условиях.

Классификация в определенной степени условна, так как осуществить строгую границу между отдельными типами рисков достаточно трудно. Ведь это связано с тем, что на практике имеется весьма большое количество разных проявлений рисков, при этом один и тот же тип риска способен обозначаться различными терминами, однако все они, в конечном счете, воздействуют на результаты деятельности предпринимательской

компании и требуют учета для эффективного принятия управленческих решений.

Таким образом, способность идти на риск считается неотъемлемой частью управления. По этой причине риск в принятии управленческих решениях считается непростой задачей для руководителя, так как из-за большой подвижности внешней среды организация регулярно находится в рискованных ситуациях. Однако риском, возможно, управлять, применяя совокупность методов, приемов, и различных мероприятий. Оценивая результаты рискованных ситуаций можно вовремя осуществлять меры по их уменьшению, а в критических моментах стремиться избегать риски.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мамаева, Л.Н. *Управление рисками: Учебное пособие* / Л.Н. Мамаева. - М.: Дашков и К, 2013. - 256 с.
2. Юсупова, Н. И. *Интеллектуальная информационная поддержка принятия решений при анализе рисков чрезвычайных ситуаций и управлении ими* / Н.И. Юсупова, К.Р. Еникеева. - М.: Машиностроение, 2014. - 208 с.

*Кривченко А.А. студентка 1 курса,
научный руководитель: Ковалева В.Д.
к.э.н., профессор Российской Академии Естествознания,
Ставропольский институт кооперации (филиал)
Белгородского университета кооперации, экономики и права,
г. Ставрополь*

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ АКТИВОВ КАК ВЕКТОР ЭФФЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы комплексного подхода к созданию и эффективному использованию активов промышленного предприятия в условиях рыночной экономики, раскрыто понятие рентабельности.

Annotation: The article deals with the problems of an integrated approach to the creation and effective use of assets of an industrial enterprise in a market economy, the concept of profitability is disclosed.

Ключевые слова: актив, компания, предприятие, производственный процесс, рентабельность, цели, прибыль, бизнес.

Keywords: asset, company, enterprise, production process, profitability, goals, profit, business.

Каждый человек не зависимо от того, чем бы он ни занимался, работал в сфере экономики или нет, не раз слышал термин «актив» [1]. Это слово чаще всего употребляют в случае необходимости оценить стоимость какого-то бизнеса и, нередко, считают фактором, который влияет на окончательную цену. Главным предназначением активов является участие в организации произ-

водственного процесса. Поскольку каждый актив предприятия – это какое-то здание, офисное помещение, оборудование или даже лицензии и сертификаты, их функция – работать на процесс в целом, появляться в товарах и услугах, производимых предприятием [2]. Второстепенной функцией актива является принесение дохода. При грамотном и правильном управлении и планировании бизнеса активы начнут переходить в продукцию, которая должна стоить дороже, чем их изначальная стоимость.

Актив – то, что находится у вас и приносит вам прибыль без вашего участия, или с вашим минимальным участием. Актив – это то, на что вы можете воздействовать и то, что находится в зоне вашего контроля. Теперь нужно четко осознать следующее: если вы хотите создавать активы, вам необходим капитал. Знаете историю о крестьянине, который зарубил курицу, несущую золотые яйца? А ведь так поступает большинство людей: из-за того, что они хотят удовольствия здесь и сейчас, они убивают свою «курицу», которая могла бы обогатить их, еще до того, как она станет цыпленком. Если бы они откладывали какую-то часть своего дохода, постоянно растущий капитал мог бы стать для них такой «курицей». Но ниче-

го не происходит: даже если эти люди начинают откладывать какие-то средства, обязательно появляются причины куда-то эти деньги потратить. Так происходит убийство «золотой курицы». Отсюда вывод и главное правило создания активов. Оно звучит так: начинайте создавать активы. Всегда и при любых обстоятельствах откладывайте от всех своих доходов не менее 10%. Не используйте эти деньги нигде, кроме инвестиций и создания активов. Откладывайте эту сумму сразу после получения денег считайте, что этих денег у вас нет! Это правило основное и если вы его не будете придерживаться неукоснительно в течении всей своей жизни забудьте про создание активов, мечты о богатстве и финансовую независимость.

Из определения активов мы переходим к понятию рентабельности. Экономическая рентабельность активов показывает, насколько эффективно в организации используются активы [3]. Поскольку основная цель организации – генерация прибыли, именно показатели прибыли используются для оценки эффективности использования активов. Рентабельность активов характеризует объем прибыли в рублях, который приносит 1 рубль активов организации, т.е. рентабельность активов равна отношению прибыли к активам [4]. Рентабельность активов (Return On Assets, ROA) – коэффициент равный отношению чистой прибыли к сумме активов. Данные для расчета содержит бухгалтерский баланс [5]. Это обобщенный показатель рентабельности, отражающий величину прибыли на единицу стоимости капитала (всех финансовых ресурсов организации независимо от источников финансирования). Общая формула расчета коэффициента [6]:

$$РА = Чп/А \times 100\%,$$

где Чп – чистая прибыль;

А – активы предприятия.

Рассмотрим два примера. В Ставрополе есть промышленное предприятие ООО «Агрокомбинат Ставрополь» – современная высокотехнологичная российская сельскохозяйственная компания, основанная в 2015 году на территории Кочубеевского района Ставропольского края [7]. Основным направлением компании является круглогодичное выращивание экологически чистых овощей в защищенном грунте с последующей их реализацией на территории России. Выращивание экологически чистой овощной продукции осуществляется с использованием высокотехнологических производств. Цели компании:

- обеспечить полноценное и безопасное питание своим потребителям;
- сохранить единство и экологическое равновесие нашей страны.

Способ достижения цели – освоение новых технологий: использование в производстве современных инженерно-технологических систем для выращивания овощей в закрытом грунте. В проекте используется способ малообъемной гидропонной культуры. Сущность его заключается в том, что растения выращиваются в малом объеме (5 – 15 л) субстрата из минеральной ваты, верхового торфа или прессованных торфоплит, с периодической подачей питательного раствора к каждому растению при помощи капельной системы. Залог успеха – наличие большого земельного участка, развитой инфраструктуры и необходимого количества квалифицированных специалистов в сфере овощеводства. У этого промышленного предприятия есть определенные активы: оборудование, здание, техника, которые служат для достиже-

ния поставленной цели. С помощью активов повышается рентабельность данного предприятия.

Вторым примером может служить компания «Монокристалл» в Ставрополе, которая, являясь дочерней компанией концерна «Энергомера», ведет свою историю с 1999 года [8]. Компания работает в двух основных бизнес-сегментах: сапфир для светодиодов и пасты для солнечной энергетики. Это международная производственная компания, в периметр которой входят 3 завода в России и Китае, Корпоративный институт электронных материалов и 5 торговых представительств в США, Китае, Южной Корее, Тайване и Европе. Штаб-квартира компании расположена в Ставрополе, численность сотрудников составляет более 1500 человек. В 2015 году компания «Монокристалл» признана французским аналитическим агентством «YoleDéveloppement» крупнейшим в мире производителем сапфира. В своем распоряжении компания имеет оборотные и необоротные активы, которые также служат для достижения поставленных целей. С помощью этих активов улучшается производство сапфиров и паст, повышается качество продукции. В результате, компания выходит на новый, более высокий уровень, – международный рынок. Активы необходимы компании «Монокристалл» для повышения рентабельности и получения всё более высокой прибыли.

Таким образом, каждое из этих предприятий не может нормально функционировать без активов, благодаря которым оно совершенствуется, выпускает продукцию, удовлетворяет потребности населения страны.

Рентабельность активов – это особый финансовый показатель, используя который можно рассчитать

отдачу от использования, имеющихся в распоряжении организации, активов [9]. Он позволяет определить возможность фирмы создавать денежные средства, а именно, прибыль. Также по данному показателю можно определить качество работы отдела менеджмента, так как рентабельность активов характеризует качество управления вкладываемыми средствами, а также способами их перераспределения. Отдельным плюсом использования данного показателя является то, что он учитывает абсолютно все имеющиеся в распоряжении компании активы. Уровень и динамика показателя экономической рентабельности активов – главный объект внимания менеджеров компаний, он аккумулирует в себе:

- структуру и движение всех видов производственных и финансовых ресурсов;
- издержек производства и обращения;
- размеры, структуру и соответствие рыночному спросу продукции или работ (услуг).

Таким образом, экономическая рентабельность активов отражает достигнутый в компании баланс экономических интересов внутренних и внешних участников бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Актив – это... Виды активов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.syl.ru/article/174567/new_aktiv---eto-vidyi-aktivov*
2. *BankSpravka.RU – специализированный справочник [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bankspravka.ru/bankovskiy-slovar/aktivyi-predpriyatiya.html>*
3. *Экономическая рентабель-*

- ность активов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://1-fin.ru/?id=311&t=11.7>
4. Рентабельность активов (Returnonassets) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.audit-it.ru/finanaliz/terms/performance/return_on_assets.html
5. Ковалева В.Д. Бухгалтерская финансовая отчетность: учебное пособие / В.Д. Ковалева. – М.: Издательство «Спутник +», 2016. – 184 с.
6. Главная книга [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://glavkniga.ru/situations/k502922>
7. Сайт АО «Концерн Энергомера» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://monocrystal.ru>
8. Сайт ООО «Агрокомбинат Ставрополь» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://agro-stav.ru>
9. Анализ показателей рентабельности предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/rentabelnost-predpriyatiya.html>

Кузнецова Элино́р Влади́мировна
Магистрант 5 курса
ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»
г. Ставрополь

РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНОГО МЕНЕДЖМЕНТА В РАЗВИТИИ ЕАЭС

Аннотация: В данной статье пойдет речь о развитии международного менеджмента в ЕАЭС.

Abstract: this article will focus on the development of international management in the EAEU.

Ключевые слова: международный менеджмент, бизнес, проблема, принципы, сферы управления.

Keywords: international management, business, problem, principles, spheres of management.

Менеджмент – это специфический и самостоятельный вид деятельности. Он направлен на достижение конкретной цели в определенной сфере деятельности, которое происходит за счет непосредственного использования определенных трудовых и материальных ресурсов с учетом установленных принципов, методов и функций менеджмента. Международный менеджмент – это более сложный вид менеджмента [1].

Его главная цель – формирование конкурентоспособной, развивающейся фирмы за счет того, что ее бизнес будет существовать в различных странах. Именно поэтому важно учесть определенные социальные,

экономические, психологические, демографические и даже культурные особенности тех стран, с которыми взаимодействует фирма. Международный менеджмент имеет свою специфику и определенные особенности. Структура международного менеджмента охватывает пять сфер управления фирменным бизнесом:

1. Необходимость исследования, анализа и оценки внешней бизнес-среды и внутренней среды организации.

2. Коммуникативные процессы и непосредственное принятие решений.

3. Осуществление базовых функций управления (планирование, мотивация, организация, контроль и координация).

4. Работа над групповой динамикой и особенностями руководства.

5. Вопросы эффективности деятельности фирмы (работа с персоналом, производством, непосредственный маркетинг и управление производством в целом).

Главные принципы функционирования Евразийского экономического союза основаны на свободном движении товаров, услуг, капитала и рабочей силы и проведении скоординированной, согласованной или единой политики в ключевых отраслях экономики. Для повышения роли

бизнеса в развитии ЕАЭС реализация этих принципов имеет важное значение. С институциональной точки зрения созданы следующие структуры и механизмы участия бизнеса в развитии ЕАЭС:

- решением Коллегии ЕЭК 4 декабря 2012 г. создан Консультативный совет по взаимодействию Евразийской экономической комиссии и белорусско-казахстанско-российского бизнес-сообщества;

- российские деловые круги представлены в 19 консультативных комитетах по отраслям и направлениям, а также подкомитетах и рабочих группах, созданных и работающих практически при всех департаментах Евразийской экономической комиссии;

- в РСПП действует Интеграционный совет по взаимодействию с ЕЭК.

Но всё же актуальной проблемой остается завершение создания евразийского общего рынка, основанного на свободном движении факторов производства государств – участников ЕАЭС.

В итоге совместной работы ЕЭК и бизнес-сообщества в данном направлении в 2013–2014 гг. существенно сократился перечень барьеров, изъятий и ограничений взаимного доступа на общий рынок государств – членов ЕАЭС. Однако остаются следующие проблемы:

- разные подходы к предоставлению промышленных субсидий;

- односторонние действия национальных регулирующих органов в отношении другой стороны, приводящие к возникновению барьеров во взаимной торговле;

- неравные права доступа организаций и предприятий сторон к государственным закупкам стран ЕАЭС;

- недостаточная либерализация рынка каботажных перевозок;

- проблемы формирования единого транспортного пространства ЕАЭС;

- вопросы цифровых технологий и создания единого цифрового рынка ЕАЭС.

В сфере автомобильных перевозок не урегулированы проблемы двойной уплаты утилизационного сбора на автомобили; проблемы транзита грузов автомобильным транспортом по территории России.

После присоединения Республики Армения к ЕАЭС у нее возникли новые проблемы с ограничениями на ввоз товаров на территорию России.

Одни и те же нормы таможенного законодательства трактуются и решаются различными таможенными органами государств – участников ЕАЭС по-разному.

Однако есть примеры совместного решения проблем. На заседании Консультативного совета 2 апреля 2015 г. члены Совета от российского бизнес-сообщества отметили заинтересованность российского бизнеса в скорейшем принятии единого технического регламента в области строительства, так как затягивание его принятия замедляет переход к единому рынку строительных услуг и способствует сохранению существующих административных и технических барьеров между государствами – участниками ЕАЭС.

Следовательно, международный менеджмент предполагает особенные умения, знания и навыки. Это значительно более сложное понятие, чем просто «менеджмент». Структура определяет международный менеджмент и его главную особенность – необходимость использовать те преимущества и

возможности в контексте деловой активности, которые будут эффективны в непосредственном взаимодействии стран и продвижении бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Юхименко, П.И. *Международ-*

ные компании и их роль в современном международном бизнесе / П.И. Юхименко // Международный менеджмент [Электронный ресурс]. 2017

2. <http://www.eaeunion.org/>

3. <http://www.eurasiancommission.org/>

*Кулинченко В. Ю., 4 курс, УФФ,
«Бухгалтерский учет анализ и аудит»
Научный руководитель:
Ельчанинова Ольга Викторовна, доцент, к.э.н
ФГБОУ ВО Ставропольский государственный
аграрный университет*

ОСНОВЫ ВАЛЮТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация: В данной статье рассматриваются основы валютного законодательства в Российской Федерации, его основные принципы и нормативная база.

Abstract: this article discusses the basics of currency legislation in the Russian Federation, its basic principles and regulatory framework.

Ключевые слова: валюта, валютное законодательство, валютный режим.

Keywords: currency, currency legislation, currency regime.

На сегодняшний день в период развития свободных рыночных отношений государства активно участвуют в международной торговле, которая сопровождается рядом валютных сделок. Из-за многочисленных нюансов в операциях с валютой государства стремятся осуществлять над ними контроль и регулировать их с помощью специально созданного валютного законодательства. Принимаемые законы как стимулируют, так и ограничивают использование валюты и от типа выбранного валютного режима непосредственно зависит степень использования валюты. Этим и определяется актуальность выбран-

ной темы.

Валютное законодательство РФ базируется на Законе о валютном регулировании и валютном контроле (Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ), которым определяются права и обязанности участников валютных отношений. 4 статья данного закона также предполагает, что валютное регулирование на территории РФ может производиться прочими законами, не противоречащие закону № 173-ФЗ.

Однако, базовые основы применения валюты в РФ определены статьями 140 и 317 Гражданского кодекса РФ, в соответствие с которыми рубль является законным платежным средством в РФ, что не исключает возможности включения валютной оговорки в состав договорных условий. В остальном ГК РФ содержит отсылку к 173-ФЗ.

Валютное законодательство РФ базируется на четырех основных принципах (Рисунок 1).

Валютное законодательство представляет собой совокупность правовых норм и принципов проведения валютных операций, а также сам контроль за его соблюдением. Рассматривают валютное законодательство с двух позиций: как нормативное законодательство, регулирующее валют-

ные операции, и как институциональное – валютное законодательство, состоящее из государственных орга-

нов управления, принимающих нормативные акты и контролирующее их соблюдение.



Рисунок 1



Рисунок 2

Выделяют три блока валютного законодательства (рисунок 2).

Валютное законодательство постоянно совершенствуется путем проведения необходимых мероприятий уполномоченными органами в сфере валютного регулирования.

Совершенствование базы валютного регулирования и контроля непосредственно зависит от степени развития между странами валютных

отношений и от стратегии государства на долгосрочной основе в области валютного регулирования.

В последние годы валютное законодательство РФ становится более либеральным. Изначально валютный контроль основывался на принципе «все, что не разрешено, то запрещено», однако на сегодняшний день основным принципом является «Все, что не запрещено, то разрешено».

Изменения валютного законодательства происходили в несколько этапов, каждый из которых сопровождался внесением ряда предложений, их корректировкой и внедрением в него. В данном случае либерализацией является лояльное отношение к проведению валютных операций и уменьшению ограничений к ним.

Стабильность национальной валюты является одним из основных условий существования рыночной экономики страны и ее успешного участия в мировой торговле. С этой целью происходит постоянное совершенствование и обновление валютного законодательства. В соответствии с особенностями осуществления валютных операций государством как на внутреннем, так и на внешнем рынках выделяют три основных типа валютных режимов: первый, второй и третий.

При первом типе государство выступает монополистом на валютном рынке, то есть лишь оно вправе осуществлять такого рода сделки.

Второй тип валютного режима базируется на Законе РФ «О валютном регулировании и валютном контроле», то есть все валютные сделки в государстве могут совершаться лишь в рамках требований данного нормативно-правового акта.

В свою очередь третий тип валютного режима характеризуется использованием в валютных сделках свободно конвертируемой валюты.

На сегодняшний день валютный контроль в нашей стране основывается на главах 3 и 4 Закона № 73-ФЗ. Валютный контроль в РФ осуществляется Банком России и уполномоченными Правительством РФ ФОИВ.

Таким образом, ключевым законодательным актом, регулирующим валютные отношения на территории РФ или за ее пределами, если в них участвует резидент РФ, является Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ:

1. *Валютное законодательство: [Информ. база данных] // Главная книга: [Официальный сайт]. 2018. <http://glavkniga.ru/>*
2. *Основы валютного законодательства: [Информ. база данных] // Налог.ру: [Официальный сайт]. 2018. <http://nalog-nalog.ru/>*
3. *Валютное законодательство РФ: [Информ. база данных] // Юрист.ру: [Официальный сайт]. 2018. <https://rusjurist.ru/>*

*Кулинченко Виктория Юрьевна, 4 курс, УФФ,
Научный руководитель -
Харченко Михаил Александрович*

ПРОГРАММЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: в данной статье проанализирована роль систем автоматизации экономического анализа предприятий бюджетной сферы. Проблема заключается в том, что непрерывно меняющаяся конъюнктура рынка, высокие скорости в принятии решений, многозадачность в управлении активами и необходимость снижения рисков требуют современных подходов к организации деятельности бюджетных организаций. Выходом из сложившихся в современных реалиях условий в условиях все усложняющейся внутренней и внешней среды предприятия становится комплексная автоматизация их хозяйственных процессов. Она позволяет высвободить драгоценные ресурсы для стратегического планирования и концентрации на ключевых направлениях работы.

Abstract: This article analyzes the role of automation systems for the economic analysis of enterprises in the budgetary sphere. Continuously changing market conditions, high speed in decision-making, multitasking in asset management and the need to reduce risks require modern approaches to the organization of economic activity. The output in the face of increasingly complex internal and external environment of the enterprise

becomes complex automation of economic processes. It allows you to free up precious resources for strategic planning and focusing on key areas of work.

Ключевые слова: анализ, бюджет, автоматизация, система учета, процессы, программное обеспечение, программный продукт, УСУ.

Keywords: analysis, budget, automation, accounting system, processes, software, software product, CSS.

В современных реалиях непрерывно меняющаяся конъюнктура рынка, высокие скорости в принятии решений, многозадачность в управлении активами и необходимость снижения рисков требуют современных подходов к организации деятельности бюджетных организаций. Комплексная автоматизация хозяйственных процессов позволяет высвободить драгоценные ресурсы для стратегического планирования и концентрации на ключевых направлениях работы.

Финансовый анализ бюджетных организаций предполагает анализ финансового состояния и основных результатов их деятельности. Результаты такого финансового анализа помогают руководителям в приня-

тии важных управленческих решений в дальнейшем развитии. Существует множество финансовых программ, которые могут осуществить финансовый анализ бюджетных организаций бесплатно. Сейчас большинство компаний переходят от устаревших программ на новые современные программы для финансового анализа. Финансовые программы практически полностью автоматизируют все процессы ведения бизнеса и ускоряют взаимодействие между структурами и подразделениями предприятия [1, с.65-66].

Однако найти достойную программу для финансового анализа среди огромного множества других не легко. Все финансовые программы классифицируются в зависимости от операционной системы, на которую они будут установлены [2, с.156].

Одни могут быть предназначены для анализа бюджетных организаций, а другие для коммерческих. Появляются и новые виды программ для финансового анализа предприятия. Примером таких программ может служить профессиональная программа для автоматизации работы предприятий и анализа финансово-хозяйственной деятельности «Универсальная Система Учета (УСУ)», являющаяся современной разработкой, главной преимущественной которой является ее гибкость. У программы для финансово-экономического анализа имеются базовые функции, которые в дальнейшем дополняются по желанию и необходимости пользователя. Она практически дорабатывается индивидуально для каждого, и только от потребностей зависит разнообразие функций программы.

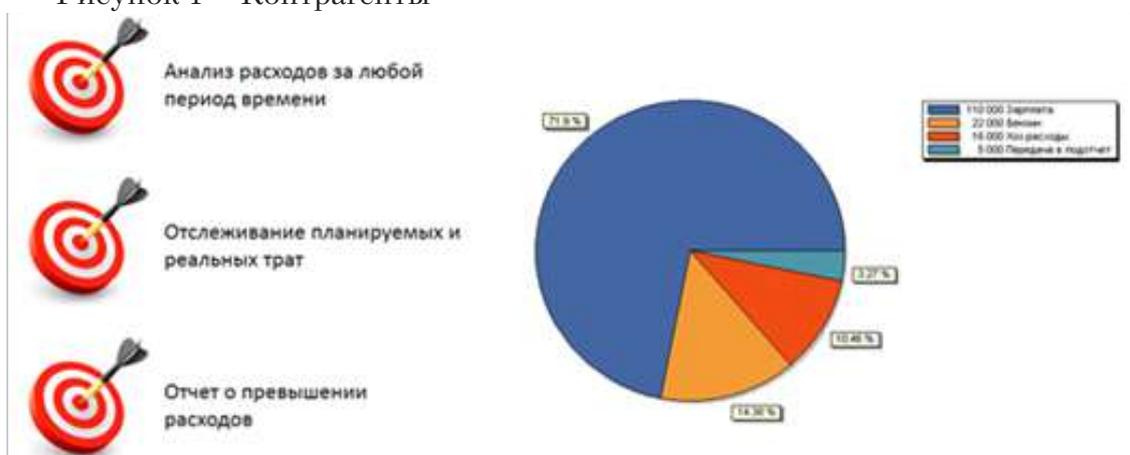
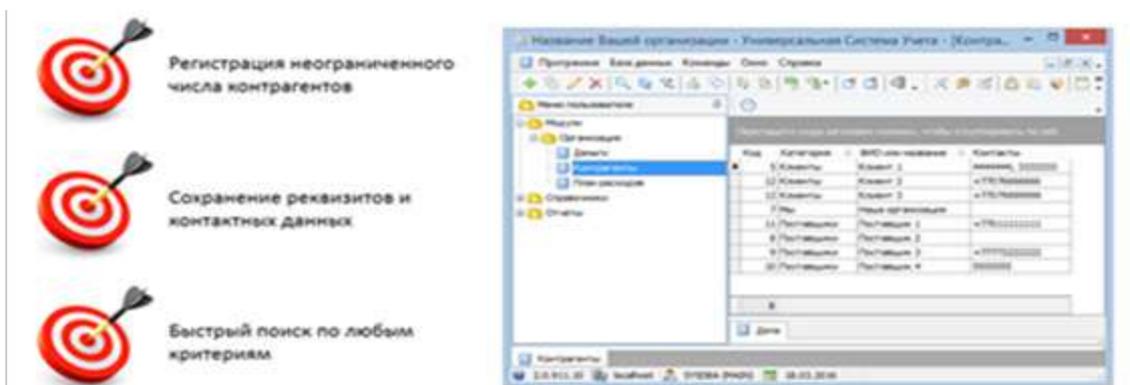




Рисунок 3 – Отчеты

Программа для финансового анализа УСУ удобна тем, что на ней может одновременно работать несколько пользователей. При этом у каждого сотрудника свой собственный логин и пароль в программе для анализа бизнеса. В программе для анализа финансов и инвестиционно-го анализа имеется автоматическое обновление информации, которое можно производить либо вручную, либо поставить таймер, с помощью которого база программы автоматизации финансового анализа будет обновляться каждый раз через определенное количество времени.

Программа для ведения финансового анализа позволяет формировать любые необходимые внутренние и внешние отчеты как для государственных органов, так и для руководителей. На основе отчетов в программе для финансового анализа предприятия можно производить комплексный анализ деятельности бюджетных организаций. Программа для финансового анализа, программа для анализа расходов может рассчитывать автоматически любые коэффициенты эффективности компании.

Преимущества программы для анализа финансово-хозяйственной деятельности УСУ состоят в следующем: (рис.1-рис.3)

Далее представлен краткий пе-

речень возможностей программы Универсальная Система Учета. В зависимости от конфигурации программного обеспечения список возможностей может меняться.

- Предоставляется возможность добавлять пользователей и использовать ее в многопользовательском режиме;

- Финансовая программа анализа УСУ дает возможность бесплатно устанавливать разные уровни доступа к программе. Например, полный доступ у руководителей и ограниченный доступ у рядовых сотрудников;

- Удобная функция аудита поможет руководителям в любой момент сделать проверку и анализ любой проведенной операции, видеть информацию о времени ее проведения и ему она была проведена;

- Удобная система оповещения и рассылки уведомлений, с помощью которой можно записывать поручения и дела для каждого из сотрудников, что повысит успеваемость и эффективность работы;

- Программа финансового анализа УСУ имеет функции импорта и экспорта бесплатно в различные программы, такие как Excel и т.п.;

- Финансовая программа УСУ может осуществлять автоматический подсчет доходов и расходов компании в удобной форме;

- Финансовую отчетность мож-

но автоматически создавать, заполнять, распечатывать, используя данную программу, а также выводить логотип предприятия на документах;

Система управления бизнес-процессами в УСУ формируется на основе моделирования бизнес-процессов

организации с помощью наглядных диаграмм, с последующей загрузкой описаний состояния организации в компьютер. В таблице 1 приведена сравнительная функциональная характеристика наиболее популярных систем автоматизации учёта.

Таблица 1 – Сравнительная характеристика программных продуктов

Функциональность	«Audit Expert»	«АБФ»	«ФЭА 2009»	УСУ
Возможность автоматической загрузки данных	+	+	+	+
Расчёт стандартных финансовых показателей ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности и деловой активности	+	+	+	-
Возможность прогнозирования значений показателей	+	-	-	+
Формирование экспертных заключений по результатам анализа	+	-	+	+
Возможность создания аналитических отчетов	+	+	-	+
Возможность создания собственных методик анализа	+	+	+	+
Сравнительный анализ значений финансовых коэффициентов с нормативами	+	+	-	+
Наличие регламентированных методик анализа	+	+	+	+

По результатам проведенного сравнительного анализа видно, что программа для анализа финансово-хозяйственной деятельности УСУ практически ничем не уступает таким известным и широко прорекламированным программам по учет как «Audit Expert» и «Фин.Эк.Анализ 2009». Считаю, что использование данной программы в качестве программы автоматизации экономического анализа в бюджетных организациях целесообразной и актуальной.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Канке А.А. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / А.А. Канке, И.П. Кошевал. – М.:ИД «Форум» Инфра, 2013г. – 158 с.
2. Кончина Н.В. Финансы организаций бюджетной сферы. – 5-е изд., перераб. и доп. / Н.В. Кончина – М. : ЮНТИ-ДАНА, 2014 – 389 с.
3. Осипян С. В., Шлаев Д. В. Внедрение в организации программного продукта по управлению бизнес-процессами // Экономика и социум. Изд-во: ООО «Институт управления и социально-экономического развития». Саратов, 2016. С. 142-145.

*Кулябцева К.К. студентка 3 курса
Научный руководитель: Таранова И.В. д.э.н., профессор,
Ставропольский государственный аграрный университет*

ТЕНДЕНЦИИ ЖИЗНЕННЫХ ЦИКЛОВ СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются основные этапы жизненного цикла организации, теории циклов и практический опыт функционирования современных организаций во время спада.

Abstract: the article deals with the main stages of the life cycle of the organization, the theory of cycles and practical experience of the functioning of modern organizations during the recession.

Ключевые слова: жизненный цикл, современная организация, развитие, спад, функционирование, теория.

Key words: life cycle, modern organization, development, decline, functioning, theory.

Как и человек, организация «рождается» и «умирает» проходя все этапы своего развития. За последние годы тема циклического развития организации заинтересовала большое количество ученых и бизнесменов, как на территории страны, так и за ее пределами. Для увеличения масштабов бизнеса, более глубокое изучение цикла его структуры, оказывает положительное влияние на эффективность работы и уровень

инвестиционной привлекательности организации. В результате изучения теорий циклов, появляется возможность применения их на практике, что дает представление о применении того или иного подхода в пределах собственной организации. Концепции жизненных циклов имеют большую историю развития, некоторые ученые считают, что цикл имеет три фазы, другие пять, но, не смотря не на что, говорят о том, что жизненный цикл – это совокупность фаз развития, которые проходит организация за время своего существования в экономической системе.

Работник, как объект управления в системе организаторский структуры проходит такую же схему стадий. Для организации работник имеет огромное значение, так как эффективное прохождение им своего цикла может помочь восстановить и улучшить утраченный потенциал организации. Цикличность развития распространяется не только на организацию работы самого персонала и его повышения по карьерной лестнице, но и работы организации в целом.

Управление организацией со стороны менеджера помогает в течение всего протекания цикла сохранить свойства системы организации. Развитие цикла организации

это неизбежное обстоятельство последовательности ее существования. Основой развития любого цикла является постоянное обновление капитала. Жизненный цикл организа-

ции, определяется для того, чтобы проанализировать какие фазы проходит продукт на рынке. Существует несколько теорий циклов. Системно представим их в таблице 1.

ТЕОРИЯ ОТЛИЧИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

ТЕОРИЯ	ОТЛИЧИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА
Адизеса	Основана на 2 функциональных характеристиках, которые обосновывают ее функционирование: гибкость и управляемость. Выделяют следующие особенности: в начале развития они гибки, но не имеют должного контроля, а при спаде — обратная ситуация. Эта теория дает возможность организациям конкурировать на рынке и выполнять цель — удерживать свою организацию в стадии роста и зрелости, четко указывает этапы и координирует взаимодействие основных элементов организации.
Грейнера	Это одна из первых теорий в области ЖЦО. В основании функционирования лежат следующие стадии: - Рост через креативность - Рост через директивное управление - Рост через делегирование - Рост через координацию - Рост через сотрудничество Характеристики: размер, темп, тип развития Выгодна потому, что основана на истории развития организации, кризисы показывают направления функционирования, но не дает полного обоснования, как удержать из-за общих понятий в теории.

Возрождение — главная задача этой стадии является определение цели работы организации, выбрать продукт для продажи, создать собственную стратегию улучшения товара и войти на рынок безболезненно для бюджета новой организации. Наилучшее решение это использование конкуренции «ниши», т.е. выбрать определенную, небольшую группу потребителей.

Переход от одной стадии к другой очень сложный процесс, все действия, которые проходят в организации перестают эффективно взаимодействовать между собой и бизнес может рухнуть. При тщательной подготовке и усовершенствовании технологий и повышении квалификации работников организация продолжить свое функционирование и развитие.

Период роста один из главных

этапов в цикле организации, в котором происходит рост продаж в организации, увеличивается ассортимент товара, повышается качество, компания зарабатывает прибыль, которая с каждым днем увеличивает свои размеры и что позволяет ей не прибегать к дополнительному финансированию.

В стадии роста, в компании может произойти кризис, связанный с неверным делегированием полномочий или ненадлежащим выполнением работниками своих должностных обязанностей.

Зрелость — этот этап характеризуется достижением стабильности, т. е. равновесием с внешней средой. В этот момент в организации распределение функций между работниками встает на второй план. Все процессы организации основаны на эффективной работе при контроле основных

процессов, т.е. установленное равновесие и дополнение внешней среды внутренней. Если данное равновесие прекращает существовать, то происходит подрыв в системе работы организации, что может привести к ликвидации. Главной задачей руководителя является удержать развитие компании в момент «критической точки» и продолжить развитие.

Каждая организация имеет свой стратегический план, который поможет спасти организацию от банкротства. Первый шаг конечно же, реорганизация производства и персонала, которая помогает не ликвидировать предприятие, также результата можно достичь при сокращении расходов на производство, дополнительный персонал, уменьшение цен на товары, проведение акций, а также сокращение штата. Также существует менее рискованный вариант для организации. Стратегия диверсификации определяет развитие и определение новых направлений производства, которые отличны от существующих. Отличный способ контролировать возможные риски в организации и стабилизировать бизнес и повысить прибыль. Можно перейти к производству других видов товаров и услуг, которые интересны клиентам в данный момент или опережение производства определенного вида товаров своих конкурентов, можно производить товары, которые оказывают влияние на производства основного продукта, производства совершенно новых товаров в своей организацией и привлекать новых клиентов, получить доступ и новым технологиям и образовать новые виды сотрудни-

чества со своей организацией. Использование этой стратегии помогает руководителю оставить свою организацию, в качестве самостоятельного участника рынка и продолжить развитие. К сожалению, универсальной модели выведения организации из переломной точки не существует, для отдельного предприятия вырабатывается собственная система. При неудачном проведении трансформации организации, в ее развитии наступает следующая фаза — спада, которая сопровождается снижением прибыли, спроса на товары. Организации в современных «реальных» находятся на стадии «кризисной точки», между ликвидацией и возрождением. Для руководителей эта стадия самая опасная, т.к. приходится находить пути решения данного положения, этот процесс очень ответственный. Каждый шаг руководителя влияет на развитие организации.

Таким образом, теорий по управлению множество, но только сам руководитель решает, какую теорию применить. Даже сейчас в построении организаций при развитии НТП, руководителю очень важно сохранить полноценное и качественное функционирование, что требует от него больших знаний и умений, правильной координации и обеспечения гибкости системы, которые дадут возможность оставаться в стадии роста и зрелости.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Абдулина В. Жизненный цикл организации и его применение 2016*
2. *Современные модели управления жизненным циклом компании 2016*

*Куртгезова А.Д. студент 3 курса,
научный руководитель: Кузнецова И.А.
к.с.н., доцент, Северо-Кавказский финансово-энергетический техникум,
г. Ессентуки*

ВОПРОСЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ

В статье рассматриваются проблемы экологического развития в Ставропольском крае.

The article deals with the problems of ecological development in the Stavropol territory.

Ключевые слова: экология, управление отходами,.

Keywords: tariffs, housing and communal services, resort fee.

Жилищно-коммунальное хозяйство является той сферой экономики, от которой зависит уровень жизни и благополучие большинства населения нашей страны, поэтому назрела необходимость качественных преобразований в этих отраслях.

В Ставрополе был обозначен ряд актуальных проблем коммунальной отрасли, требующих законодательного регулирования на федеральном уровне. В их числе разработка закона о регионе Кавказских Минеральных Вод и принятие закона о курортном сборе. В настоящее время разработан ряд стратегических документов, задающих ориентиры реформирования жилищно-коммунального хозяйства. Основными направлениями изме-

нений стали: перевод коммунальной отрасли на рыночные отношения, привлечение частного бизнеса, формирование института эффективного собственника. Все преобразования, кроме очевидных позитивных аспектов, имеют определенные недостатки и проблемы, в процессе решения которых государство, непосредственные субъекты управления жилищно-коммунальным хозяйством и собственники жилья должны объединить свои усилия. Понятно, что на этом пути не обойтись без трудностей и во многом они должны решаться на законодательном уровне.

В настоящее время наиболее актуальными вопросами являются переход к системе договорных отношений между потребителями коммунальных услуг и ресурсоснабжающими организациями. Это связано с тем, что тема совершенствования жилищного законодательства, направленного на повышение эффективности и повышение «прозрачности» деятельности управляющих компаний долгие годы не теряет актуальности.

Также важен для Ставрополья вопрос о переходе на новую систему обращения с твёрдыми коммунальными отходами (ТКО). Ключевой задачей нововведения является повсеместное заключение договоров с населени-

ем на вывоз ТКО, которое будет возложено на регионального оператора по обращению с ТКО, и утверждение единого тарифа на эти услуги. Задачи по развитию новой системы утилизации необходимо решать за счёт инвестиционной составляющей, также необходимо внедрение в Ставропольском крае Стандарта Энергоменеджмента Предприятия, направленного на реализацию задач по энергосбережению и повышению энергетической эффективности.

Безусловно, ключевыми вопросами остаются капитальный ремонт общего имущества многоквартирных домов, взаимоотношения собственников с управляющими компаниями и ответственности за качество предоставляемых услуг, а также тарифная политика в сфере ЖКХ и система учета потребленной энергии.

В 2017 году среднекраевой рост на услуги жилищно-коммунального комплекса не превысил 3,7%. Именно такое предельно допустимое изменение цены было установлено Правительством РФ. Средний рост платы за коммунальные ресурсы для населения края в 2016 году составил 4,2%. Рост тарифов на электроэнергию с 1 июля 2017 года составил 4,08%, что ниже определённой федеральной ан-

тимонопольной службой России предельной величины в 4,8%. На газ цены, в среднем, выросли на 3,9%, на воду – на 2,8%, на теплоснабжение – на 3,46%. Региональной тарифной комиссии дано поручение ежемесячно проводить мониторинг соблюдения установленного размера оплаты за коммунальные услуги во всех территориях края.

Подводя основные итоги, можно отметить следующее.

Прежде всего, необходимо предусмотреть механизм расчета платы за коммунальные ресурсы, потребляемые на содержание общего имущества в многоквартирном доме, исходя из показаний общедомового прибора учета.

Доработки требует проект федерального закона о переходе к так называемым «прямым договорам» с ресурсоснабжающими организациями. В частности, должны быть проработаны механизмы взаимодействия потребителей коммунальных услуг с ресурсниками и управляющими организациями.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://www.garant.ru/hotlaw/stav_real/source/2108/

Лаврушова О.И, студентка 3 курса
Научный руководитель: Таранова И.В, д.э.н, профессор
Ставропольский государственный аграрный университет

СУЩНОСТЬ ФАКТОРИНГА КАК РАЗНОВИДНОСТИ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

Аннотация: В статье рассматривается понятие факторинг. Сущность, цели, субъекты этого явления, договор факторинга. Факторинг в России. Факторинг как перспективный инструмент, рынок факторинга и его операции.

Annotation: The article considers the concept of factoring. The essence, goals and subjects of this phenomenon, and also a factoring contract. Factoring in Russia. Factoring as a promising instrument, factoring market and its operations.

Ключевые слова: факторинг, факторинговые операции, дебиторская задолженность, сельхозтоваропроизводители, платежи, договор, платежи, мониторинг.

Keywords: factoring, factoring transactions, accounts receivable, agricultural producers, payments, contract, payments, monitoring.

Факторинг - это разновидность финансовых операций, при которых банк или специализированная компания приобретает денежные требования на должника и сама взыскивает долг в пользу кредитора за определенное вознаграждение.[2] В процессе хозяйственной деятельно-

сти практически у каждого предприятия, в том числе у сельскохозяйственных товаропроизводителей, возникает дебиторская задолженность. Дебиторская задолженность как правило ухудшает финансовое состояние организации, отвлекает денежные средства из цикла хозяйственных операций, что приводит к снижению темпов производственной эффективности. Независимо от причин возникновения дебиторской задолженности, избежать ее появления невозможно, поэтому необходим поиск альтернативных источников финансирования, одним из которых является факторинг.

Факторинг - это нормальное и широко распространенное явление. В России ведется активная работа по созданию Федерации факторинговых компаний и торгового финансирования, целью которой будет являться преодоление сложившихся трудностей на рынке факторинговых услуг в стране. Основными задачами организации станут: отстаивание общих интересов в законодательных и исполнительных органах власти; разработка кодекса поведения участников; разработка общей технологии оказания факторинговых услуг; обучение специалистов, проведение тренингов, семинаров.

В факторинге участвует три

стороны: факторинговая компания - специализированная организация, получающая счета-фактуры у своих клиентов (кредиторов, поставщиков), клиент (кредитор, поставщик товара) и заемщик (предприятие). Отношения между субъектами факторинга регулируются договором. Он заключается в письменной форме между фактором (банком, факторинговой компанией) и поставщиком. В нем указывается перечень условий, защищающих интересы сторон: взаимные обязательства и ответственность сторон, размер кредита и платы за факторинговое обслуживание, вид факторинга. При заключении договора факторинга у клиента появляется независимый контролер по дебиторской задолженности, который проводит: проверку платежной дисциплины должника, мониторинг дебиторской задолженности, управление задолженностью должника. [2]

Факторинговая операция представляет собой следующую схему: клиент факторинговой компании предоставляет покупателю товары и услуги с отсрочкой платежа, затем клиент (продавец) передает фактору документы, подтверждающие факт появления дебиторской задолженности, фактор покрывает большую часть задолженности (вплоть до 95%), затем дебитор проводит оплату за товар или услуги и кредитор и фактор проводят окончательные расчеты между собой: банк получает обратно свои деньги с дополнительной комиссией за услуги, продавец получает остаток полагающихся ему средств (5 - 30%).

Рынок факторинга в первом полугодии 2008 года стал чемпионом среди всех сегментов финансового рынка: темп прироста по сравнению с ана-

логичным периодом прошлого года составил 82,1%, а совокупный объем денежных требований, уступленных факторам, достиг 346,8 млрд. рублей. Высокая оборачиваемость факторингового бизнеса позволила быстро адаптировать политику размещения и привлечения ресурсов к новым условиям и не снижать темпов роста. [4]

Таким образом, факторинговые операции можно определить как гибкий инструмент, который максимально учитывает интересы сторон и является перспективным направлением. Факторинг позволяет руководству и сотрудникам организаций-клиентов, сконцентрироваться на производственных проблемах и максимизации прибыли, гарантирует полное погашение задолженности и снижает расходы по ведению счетов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Зверев В.А. Зачем поставщикам продукции нужен факторинг? // *Справочник экономиста*, №10, 2007, с.121-127.
2. Кувшинова Ю.А. Этапы развития факторинга: история и современность // *Финансы и кредит*, №30, 2004, с.40-45.
3. Надеждина С.Д., Евсейкина Е.Ю. Факторинг-современный финансовый инструмент в развитии текущих проблем организации // *Перспективные инновации в науке 2007*.
4. Факторинг в России. Рейтинговое Агентство «ЭкспертРА» (RAEX). URL: [<http://raexpert.ru/project/factoring/2014/analytics>].
5. Надеждина С.Д., Акулович Е.В. Факторинг: проблемы и перспективы развития. *Экономика и управление деятельностью в сфере услуг*.

Лещева М.Г.,
Протасова С.Ю.
Ставропольский государственный аграрный университет,
Ставрополь, Россия

СТРАХОВАЯ ОТРАСЛЬ И ЕЕ РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Аннотация: В данной статье затрагивается вопрос о необходимости повышения эффективности страхового рынка, о его важности в социально-экономическом развитии Российской Федерации, проблемы стоящие перед данной отраслью и пути совершенствования страхового бизнеса.

Abstract: This paper addresses the issue of the need to improve the efficiency of the insurance market, its importance in the socio-economic development of the Russian Federation, the problems standing in front of the industry and ways to improve the insurance business.

Ключевые слова: Страхование, страховой бизнес, система контроля, эффективность, страховые премии, страховое мошенничество, спрос, страхователи, страховые сборы, динамика, инвестиционные программы, потенциал.

Keywords: Insurance, insurance business, control, efficiency, insurance premiums, insurance fraud, demand, insurers, insurance fees, dynamics, investment programs, the potential.

Одним из стратегических направлений социально-экономической политики государства

является активация страховых организаций. «Страхование должно способствовать формированию эффективной пенсионной системы, совершенствованию управления рисками финансовых рынков, развитию малого и среднего бизнеса, защите прав страхователей», - все это прописано в Концепции социально-экономического развития России до 2020 г.

Страхование превратилось во всеобщее универсальное средство страховой защиты всех форм собственности, доходов и других интересов предприятий, организаций, фермеров, арендаторов, граждан. Поэтому страхование по праву можно считать неотъемлемым и значимым звеном финансовой системы.

Если раньше отмечался значительный рост, то на сегодняшний день, из-за непростой ситуации на рынке, еще переживающего последствия финансового кризиса, санкций, спрос на страхование снизился. Снижения покупательной способности граждан, возникновение валютных рисков все это повлияло и теперь остро встает проблема повышения эффективности страхового бизнеса.

Так, можно выделить ряд проблем, стоящих перед страховой отраслью в РФ:

Высокая зависимость от макроэ-

кономических показателей, демпинг крупных страховых компаний, слаборазвитая инфраструктура, недостаточное использование страхового потенциала, отсутствие налоговых льгот как для страховщиков, так и для страхователей приводят к обострению проблем страхового рынка.

Основные причины, сдерживающие полноценное развитие страхового рынка в нашей стране, имеют как внутрисистемный, так и связанный с особенностями российской экономики характер. Таковыми являются следующие:

- нехватка квалифицированной рабочей силы. Большинство сотрудников страховой сферы пришли с других отраслей экономики;
- неэффективная система государственного управления в сфере страхования;
- Уровень финансового потенциала;
- особенности менталитета у российских граждан;
- страховое мошенничество и недобросовестную конкуренцию.
- высокий уровень монополизации страховых компаний
- несоответствие мировым стандартам требований к платежеспособности страховых организаций
- Основные проблемы страхового рынка США состоят в том, что:
- бизнес страхования существует в условиях неопределенности, это обусловлено тем, что граждане, добровольно страхуя себя, предполагают, что случится страховое событие, тем самым преследуя цель того, что страховой ущерб превысит сумму над страховыми взносами.[3]

Также стоит выделить отдельно среди проблем российского страхового рынка значительные региональные

диспропорции и неразвитость его инфраструктуры: страховых брокеров и агентов, оценщиков, экспертов, актуариев, система подготовки страховых кадров. Страховые компании-лидеры сосредоточены в ведущих финансово-промышленных центрах. Только в Москве сосредоточено 25% всех реально функционирующих страховых компаний, на долю которых приходится 45% всей совокупной страховой премии.

Несмотря на это позиции страхования как неотъемлемого звена финансовой системы укрепляются. Об этом свидетельствуют как увеличение спроса на отдельные страховые продукты, так и развитие многих видов страхования, что находит своё отражение в приросте сборов страховых премий [1].

Рынок страхования жизни продолжает расти и показывает лучшую динамику на рынке в 2016 году. (+23,5млрд.руб.сборов/+66,9%к показателю3 кв. 2015 г.) Прирост выплат составил +1,73 млрд.руб. (+26%). В 3 квартале 2016 года разница между ростом выплат и сборов составила 21,7 млрд. рублей. Число застрахованных увеличилось в 2016г. по сравнению с 2013г. на 25%. (График1,2). Вероятно, что по итогам 2017 года рынок страхования жизни станет одним из драйверов развития страхового рынка России в целом благодаря инициативам страховых компаний в части разработки новых продуктов и активной работе страховых посредников, прежде всего, розничных банков.

Кроме того, дополнительную роль в ускорении темпов роста сыграло внедрение налоговых стимулирующих мер для клиентов по долгосрочным накопительным программам страхования жизни. Более высокая доходность по данным программам

стимулирует перемещение части финансовых средств из банковских депозитов в договоры накопительного страхования жизни.

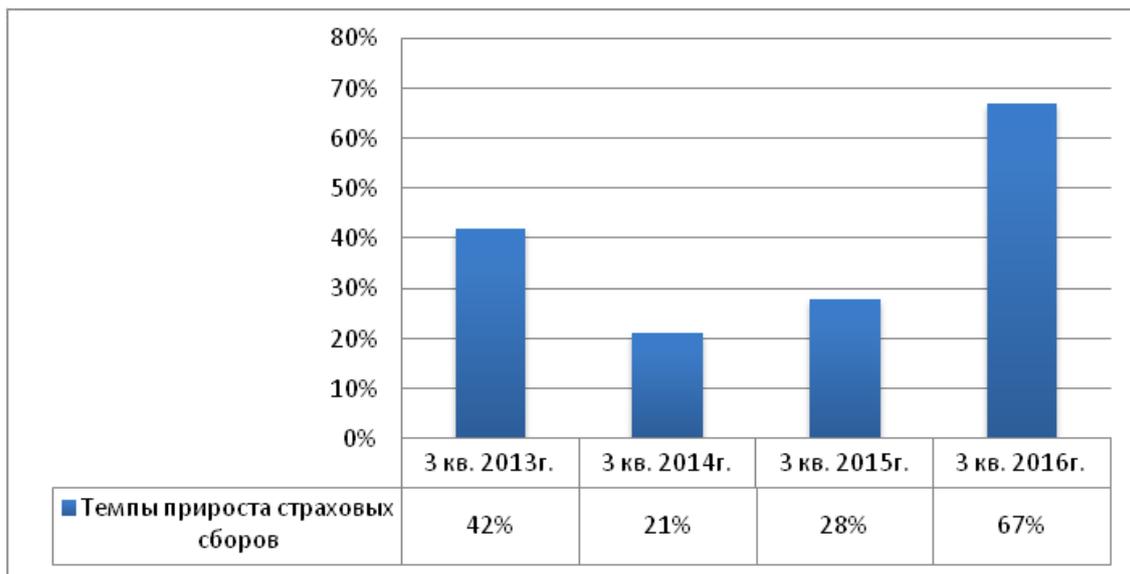


График 1 – Темп прироста страховых сборов 3 кв. 2013-2016гг.

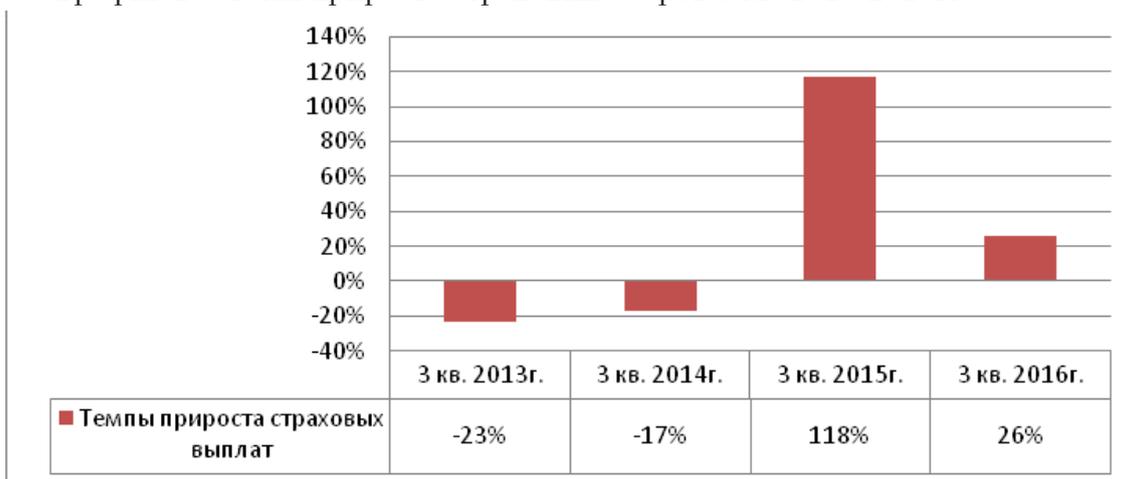


График 2 – Темпы прироста страховых выплат 2013-2016гг.

Как видно из графика 1 динамика страхового бизнеса в 2017 году будет находиться в умеренно-позитивной тенденции. Так, без учета рынка страхования жизни российский страховой рынок в 2017 году вырастет на 8-9%. Благоприятное влияние на темпы прироста взносов будут оказывать восстановление темпов роста ВВП, снижение банковских ставок и продвижение коробочных продуктов. Стагнация в сегментах ОСАГО и страхования прочего имущества юридических лиц будет компенсироваться темпами прироста взносов по стра-

хованию от несчастных случаев и болезней, по страхованию имущества граждан и по ДМС, которые немного опередят инфляцию, а также частичным восстановлением объемов страхования автокаско.

Как видно из графика 1 динамика страхового бизнеса в 2017 году будет находиться в умеренно-позитивной тенденции. Так, без учета рынка страхования жизни российский страховой рынок в 2017 году вырастет на 8-9%. Благоприятное влияние на темпы прироста взносов будут оказывать восстановление темпов роста

ВВП, снижение банковских ставок и продвижение коробочных продуктов. Стагнация в сегментах ОСАГО и страхования прочего имущества юридических лиц будет компенсироваться темпами прироста взносов по стра-

хованию от несчастных случаев и болезней, по страхованию имущества граждан и по ДМС, которые немного опередят инфляцию, а также частичным восстановлением объемов страхования автокаско.



График 3 – Динамика страхового рынка 2010-2017гг. (с прогнозным 2017г.) [4]

Так, дополнительными источниками дохода в страховании в 2017 году могут стать изменения в системе тарифов в ОСАГО. Эксперт РА прогнозируют рост страховой отрасли на 12-14% с учетом страхования жизни, а ее объем преодолет отметку 1,3 трлн. рублей. Страхование жизни обеспечит 40% абсолютного прироста рынка страхования и станет его крупнейшим видом, достигнув объема 270 млрд. рублей. В то же время, в долгосрочной перспективе ожидать стабильности темпов прироста не следует, но при прогнозе можно также учитывать и постепенное затухание, но на краткосрочном горизонте снижение ставок по банковским депозитам будет способствовать росту инвестиционного страхования жизни опережающими темпами. Долгосрочные

накопительные программы продолжат уверенный рост на 20% в год.

Для дальнейшего успешного развития страховой отрасли в среднесрочной перспективе можно предложить следующие решения:

- формирование системы жёсткого контроля качества активов страховщика
- внедрение эффективных способов взаимодействия с потребителями страховых услуг (CRM- систем)
- активизация участия страховых компаний в инвестиционных программах территорий
- расширение страхового потенциала
- повышение профессиональной грамотности специалистов страховых компаний, способных решать современные задачи.

Особое внимание следует уделить развитию инфраструктуру путем стимулирования деятельности профессиональных союзов и ассоциаций страховщиков, что будет способствовать саморегулированию страхового рынка.[2]

Как известно, специфика организации страхового дела, предусматривает обязательное размещение страховых резервов, что в свою очередь говорит о том, что страховая компания является мощным инвестором не только на региональном, но и на федеральном уровне.

Разработка приоритетных инвестиционных программ развития территорий должна предусматривать участие в их реализации страховых компаний. Это позволит увязать интересы государства и регионов в капитальных вложениях с интересами страховщиков в размещении своих страховых резервов. Кроме того, следует вовлекать страховые компании в процесс размещения ценных бумаг на муниципальном уровне и уровне субъектов РФ.

Например, к середине 2017 года не менее 73% страховщиков планируют внедрить новые высокотехнологичные решения, не менее четверти – разработать или усовершенствовать клиентские дистанционные сервисы продажного и постпродажного обслуживания. На сегодняшний день всего лишь 5% страховщиков предоставляют своим клиентам возможность запустить процесс урегулирования при помощи мобильных приложений. Доля компаний, предлагающих продук-

ты с использованием телематических устройств, на российском страховом рынке составляет всего 13%. Начало обязательных продаж электронных полисов ОСАГО при отсутствии потрясений на страховом рынке может многократно увеличить объемы директ-страхования в 2017 году. Данная информация свидетельствует о значительном сдвиге в реформации страховой отрасли.

Подводя итоги, можно сказать, что вопрос с возможностью повышения спроса на страховые услуги могут быть успешно разрешены, для этого должен быть соответствующее экономическое мышление, наличие высококвалифицированных специалистов в страховых организациях, а также побольше прозрачности и стандартизации договорных условий между участниками страхования.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Алиев Б.Х., Махдиева Ю.М. *Страхование*, издательство: ЮНИТИ-ДАНА, 2011 г. – 415 с.
2. Кучерова Н.В. *Формирование системы маркетинговой деятельности страховых компаний на развивающихся рынках* // *Вестн. Оренбургского гос. ун-та.* - 2010. - № 4, апр. - С. 81-86
3. Русецкая Э.А. *Перспективы развития страхования профессиональной ответственности в Российской Федерации* / Э.А. Русецкая, В.А. Арустамова // *Финансы и кредит.* - 2010. - № 20. - С. 46-51.
4. *Электронный ресурс* - <http://raexpert.ru>

Лоскутов А. Г. магистр, 1 курс
Научный руководитель: Таран И. Л к. э. н., доцент,
ФГАУ ВО ИСТУД (ф.) СКФУ в г. Пятигорске

РОЛЬ РОССИИ В МИРОВОЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

Аннотация: Рассматриваются вопросы становления России относительно цивилизационного подхода. Освещаются особенности и взаимосвязи России как части мировой цивилизации. Дается оценка социально-экономического развития России и других, развитых стран мира.

Annotation: The article touches upon the issues of Russia's evolution in its relation to the civilized approach of study. It specifies Russia's place as of the part of the global environment and evaluates Russia's social and economical development in comparison to other, developed economies of the world.

Ключевые слова: Государство, межкультурное взаимодействие, развитые страны, социальная политика, человеческий капитал, качество жизни.

Keywords: State, intercultural cooperation, developed country, social politics, human capital, quality of life.

В основе типологии государств широко применяется цивилизационный подход, в основе которого лежит идея соотношения государства и социально-экономического строя с учетом духовно-нравственных

и культурных факторов общественного развития [1].

Данный подход связывают с А. Тойнби, который понятие цивилизации сформулировал как относительно замкнутое и локальное состояние общества, отличающееся общностью религиозных, психологических, культурных, географических и иных признаков, два из которых остаются неизменными: религия и формы ее организации, а также территориальный признак.

Количество полностью независимых цивилизаций равно 10 в отличие от примитивных обществ (около 650). Цивилизации занимают обширные территории, а число людей велико. Они имеют тенденцию к распространению путем подчинения и ассимиляции других обществ.

А. Тойнби характеризует и альтернативный способ возникновения цивилизации – «через отчуждение пролетариата от правящего меньшинства ранее существовавших обществ, утративших свою творческую силу. Правящее меньшинство такого рода обществ статично, и отделение пролетариата представляет собой динамическую реакцию именно на эту статичность, что в конечном счете оказывается главным условием возникновения нового общества [2].

Однако на протяжении длительного периода времени ведутся споры о глубинных основаниях, позволяющие говорить о российском обществе как о конкретном типе цивилизации. Ключевский В.О. писал: «История России есть история страны, которая колонизируется. Область колонизации в ней распространялась вместе с территорией. То падая, то поднимаясь, это вековое движение продолжается до наших дней» [3].

Особенностью России в данном контексте является, с одной стороны, занимаемая ею огромная территория с концентрацией основного населения на ее меньшей части; с другой стороны, распространение своей цивилизационной модели преимущественно мирным путем [4].

Возникает вопрос, корректно ли говорить о существовании отдельной российской цивилизации?

До советского периода шли разговоры, что Москва – это Святая Русь. Получается, Российская империя по данной теории – особый образ государства, образ мышления, образ сознания. В период СССР говорили о партийности, о народности, об особом статусе сознания советского человека. То есть многие обыватели, а также и ученые, пропагандисты, и исследователи находятся в поиске русской исключительности [5].

Андрей Дмитриевич Сахаров (советский физик-теоретик, академик АН СССР, один из создателей первой советской водородной бомбы) писал, «Конечно, исключительность, наверное, была в нашей истории, как и в истории всякого государства, но я полагаю, что все-таки вот эти попытки обособить нашу страну от мировой цивилизации, от мирового движения, они во многом были идеологически обоснованными, искусственными и

не отражали вот существа дела, потому что в то же время наша страна испокон веков стремилась кого-то догнать и перегнать».

Получается, по мнению ученого, Россия всегда являлась частью цивилизационного процесса, который шел повсеместно, захватывая на своем пути и территории Месопотамии, и Западной Азии, и Европы, а соответственно и российские территории.

Темы извечности особого пути и исключительности России затрагивал неоднократно и Владимир Владимирович Познер (известный журналист, писатель). В одном из интервью журналист писал, что в мире действуют определенные физические законы, например, закон тяготения, экономические законы, которые распространяются на всех, живущих на нашей планете. Другой вопрос – этот то, что люди по-разному их воспринимают.

Поэтому В.В. Познер отмечает: «Бесконечные разговоры об особом российском менталитете, особой душе, которой не писаны никакие законы, кроме собственных, на самом деле, на мой взгляд, по крайней мере, способствуют только тому, что если этот взгляд восторгается, Россия станет больше походить, пожалуй, на страну африканского континента, нежели на страну европейского. Мне бы этого очень не хотелось» [6].

Максим Леонардович Шевченко (российский журналист, политолог, общественный деятель) утверждает, что Россия обладает уникальностью, которая выражается в объединении в себе народов, придерживающихся культурных традиций нескольких мировых цивилизаций: западноевропейской, восточно-христианской, исламской, китайско-тибетской и индобрддийской.

Принципиальным отличием Рос-

сии от ряда западных стран, которые ранее создавали колонии в других государствах, или стран, которые формировались на основе политического и социального союза диаспор, является то, что народы Российского государства есть коренные народы.

М. Шевченко пишет: «Сам Достоевский определял русское как «всечеловеческое». Мы же признаемся себе, что в «русском» подходе к реальности есть нечто иррациональное, поразительное и притягательное для представителей иных цивилизационных традиций» [7].

На фоне данных теоретических позиций возникает объективная необ-

ходимость провести анализ текущего положения России посредством определения места государства в мировой экономике.

Сегодня важный источник экономического роста - человеческий капитал, составляющие части которого – это НИОКР, образование и здравоохранение, информационно-коммуникационные технологии. Однако по международным рейтингам по социальным показателям за исключением системы образования Россия проигрывает другим странам больше, чем по экономическим показателям (табл.1). [8]

Таблица 1 Основные социально-экономические показатели 2016 г. (Россия, США, Великобритания, Германия)

Показатель	ВВП по паритету покупательной способности на душу населения (189 стран)	Индекс социального развития ООН (188 стран)	Индекс качества жизни (142 страны)	Индекс инноваций (127 стран)	Индекс эффективности систем здравоохранения (55 стран)	Индекс уровня образования (188 страны)	Индекс продолжительности жизни (190 стран)
	место в рейтинге						
РФ	55	50	90	45	55	34	116
США	13	8	11	4	50	8	36
Великобритания	27	14	16	5	21	10	27
Германия	22	6	14	9	39	5	21

Из 189 стран мира по показателю ВВП по паритету покупательной способности на душу населения Россия занимает 55-е место в 2016 году (в 2017 году такое же место), по индексу социального развития ООН – 50-е место, по индексу качества жизни – 90-е место, по индексу инноваций – 45-е место, по качеству здравоохранения – 55-е место. И только по качеству и уровню образования у России 34-е место в мире.

Отметим, что в прошлом по многим социальным показателям Россия (как правопреемница СССР) занимала более высокие места в мировом рейтинге. То есть и сейчас, и советский период наше государство стремилось к определенному уровню среди других стран, постоянно сравнивая как социальные показатели, так и экономические.

По образованию в конце 50-х – начале 60-х годов Россия вышла на 3-е

место в мире. По ожидаемой продолжительности жизни в 1964–1965 годах Россия достигла 70 лет и входила в число самых развитых стран по этому показателю.

На сегодняшний день в развитых странах на 60–70% экономический рост связан с приоритетным развитием «экономики знаний» и только на 30–40% — с инвестициями в основной капитал. В России, напротив, основным источником роста экономики пока являются инвестиции в основной капитал.

В связи с существующими тенденциями в социальной сфере Абел Аганбегян (академик РАН) предлагает, например, при налоговой реформе 2018 года ввести ступенчатую шкалу налогообложения, полностью освободив от налога малообеспеченные семьи и установив повышенные ставки налога с доходов. По его словам: «Комплекс всех этих мероприятий позволит сократить разницу в доходах бедных и богатых семей с 15 раз до 8–10 раз — до уровня стран Западной Европы» [9].

То есть и академик РАН снова признает Россию частью европейской цивилизации, где происходит борьба за первенство, и выражается желание достичь уровня западного мира.

Таким образом, даже если и считать, что существует уникальная российская цивилизация, у которой «свой» путь, в любом случае происходит анализ экономических и социальных показателей по странам, результаты которых могут влиять на мнения инвесторов при принятии решений о вложении денежных средств. Также важно отметить, что Россия является частью глобализационного процесса, что подтверждается членством в ВТО и таможенном союзе ЕАЭС и т.д. или в признании международного права частью правовой системы РФ.

Однако основу экономического роста в глобальном информационном мире составляет человеческий капитал, который невозможно преумножить или развить без проведения грамотной и прогрессивной социальной политики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Комаров, С. А. *Общая теория государства и права: учебник для бакалавриата и магистратуры* / С. А. Комаров. — 9-е изд., испр. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 506 с.].
2. Тойнби А.Дж. *Постижение истории*. — М.: Айрис-Пресс, 2010. — 640 с.
3. Ключевский В.О. *Курс русской истории* // Соч. в 9-ти т. Т. 1. М., 1987, С.50
4. Мчедлова М.М. *Российская цивилизация: вызовы XXI века: Учеб. пособие*. — М.: РУДН, 2008. — С. 61
5. *Официальный сайт телеканала «Россия К» [Электронный ресурс]* — Режим доступа: <http://tokultura.ru/> (дата обращения: 01.04.2018)
6. *Официальный сайт Владимира Владимировича Познера [Электронный ресурс]* — Режим доступа <http://rozneronline.ru/2005/06/8545/> (дата обращения: 01.04.2018)
7. *Официальный сайт некоммерческого партнерства «Центр социально-консервативной политики» [Электронный ресурс]* — Режим доступа: <http://cskp.ru/about/10000198/> (дата обращения: 01.04.2018)
8. *Центр социально-консервативной политики» [Электронный ресурс]* — Режим доступа: <http://cskp.ru/about/10000198/> (дата обращения: 01.04.2018)
9. *Информационное агентство «RNS» [Электронный ресурс]* — Режим доступа: <https://rns.online/> (дата обращения: 01.04.2018)

*Лукинов М.В. студентка 3 курса,
научный руководитель: Ковалева В.Д.
к.э.н., профессор Российской Академии Естествознания,
Ставропольский институт кооперации (филиал)
Белгородского университета кооперации, экономики и права,
г. Ставрополь*

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СНИЖЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАТРАТ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы сокращения материальных затрат и методы их решения, выбор стратегии достижения экономического эффекта от снижения расходов на закупку сырья и материалов за счет снижения цен.

Annotation: The article deals with the problems of reduction of material costs and methods for their solution, the choice of a strategy for achieving an economic effect from reducing costs for the purchase of raw materials and materials due to lower prices.

Ключевые слова: экономика, материальные затраты, цена, экономия, производство, заказ, закупки, себестоимость, расходы, материалы.

Keywords: economy, material costs, price, economy, production, order, purchase, cost, expenses, materials

В условиях хрыночной экономики материальные затраты являются ключевым элементом в себестоимости п родукции хозяйствующего субъекта [1]. В этой связи актуальной проблемой является снижение расходов на закупку сырья и материалов за счет снижения цен. В основе ее решения лежат ме-

тоды: гарантированный объем закупок сырья и материалов в течение года, месяца, квартала; мониторинг цен поставщиков; тендеры; объединенные закупки. Выбор оптимального метода для компании, производящей строительные материалы, выполнен на основе анализа каждого из методов[2].

Гарантированный объем закупок позволяет снизить цены в зависимости от того, есть ли альтернатива в выборе поставщика, или он является монополистом. Объемы закупаемого сырья и материалов рассчитываются на основе анализа его расхода по группам в предыдущие периоды, а также прогноза изменения закупочных цен. Увеличение объемов производства и, как следствие, потребности в материалах, обеспечивает вероятность их закупки у поставщика по ценам на уровне прошлого года. Расчет экономии от снижения цен за счет заказа большой партии материалов представлен в таблице 1.

На основе выполненного в таблице 1 расчета выбирается поставщик, предоставивший скидку при покупке всего объема материалов, что обеспечит предприятию экономию (таблица 2). Мониторинг цен – действенный инструмент, так как компания закупает сырье и материалы в большом ассортименте и мелкими партиями[3]. Для

Таблица 1. Расчет потребности в материалах на предстоящий квартал и год

Номенклатура	Единица измерения	Материалы на единицу изделия, кг			Выпуск в квартал, (гр. 6 × 3)	Выпуск в месяц	Материалы на квартал, кг				Материалы на год, кг		
		Цемент	Отсевы	Добавки			Цемент (гр. 7 × гр. 3)	Отсевы (гр. 7 × гр. 4)	Добавки (гр. 7 × гр. 5)	Цемент (гр. 8 × 4)	Отсевы (гр. 9 × 4)	Добавки (гр. 10 × 4)	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	
Сваи энергетическ.	пог. м	0,063	0,056	0,183	15000	45000	2835	2520	8235	11340	10080	32888	
Плиты дорожные	шт.	0,816	0,817	2,404	300	900	734	735	2164	2938	2941	8656	
Сваи простые	пог. м	0,271	0,329	0,780	1800	5400	1463	1777	4212	5854	7106	16836	
Утяжелители	шт.	0,326	0,762	0,969	660	1980	645	1509	1919	2582	6035	7676	
Плиты перекрытия	кв. м	0,572	0,830	0,169	3510	10530	6023	8740	1780	24093	34960	7100	
Итого							11701	15281	18309	46806	61122	73156	

Таблица 2. Расчет экономии за счет большого объема заказа

Материал	Единица измерения	Потребность в год	Цена, руб.	Расходы на покупку, руб. (гр. 3 × гр. 4)	Скидка поставщика, %	Цена с учетом скидки, руб.	Расходы на покупку, тыс. руб. (гр. 3 × гр. 7)	Экономия, тыс. руб. (гр. 5 – гр. 8)
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Цемент	кг	46806	5	234030	7	4,65	217648	16382
Отсевы	кг	61122	1	61122	10	0,9	55010	6112
Добавки	кг	73156	1	73156	5	0,95	69498	3658
Итого				368308				26152

его применения, необходимо: создать базу потенциальных поставщиков сырья и материалов; определить сроки поставки для каждой закупаемой позиции; утвердить производственную программу; обеспечить достаточное количество денежных средств для оперативной оплаты поставщикам.

Тендеры – эффективный метод для предприятий, работающих с крупными долгосрочными заказами, производственный процесс которых построен по проектному принципу. Для каждого заказа рассчитывается потребность в сырье и материалах с учетом средневзвешенных цен на рынке, необходимого объема комплектующих, анализируются потенциальные поставщики. Информация о закупках для очередного заказа размещается на сайте предприятия в специальном разделе, после чего все поступающие предложения анализируются с точки зрения привлекательности цены. При ограниченных временных ресурсах тендеры малоэффективны.

Объединенные закупки актуальны для предприятий, входящих в одну группу компаний, при условии, что они пересекаются по номенклатуре закупаемых материалов. Экономия достигается за счет покупки большего объема сырья у одного поставщика и сопутствующей скидки. Алгоритм выполнения объединенных закупок: на каждом предприятии принимается производственная программа на плановый период; рассчитывается потребность в сырье и материалах; предприятия группы обмениваются информацией о закупаемой номенклатуре и о поставщиках данного сырья и материалов, сроках поставки, условиях отгрузки и ценах, выявляют пересекающиеся позиции; определяется под-

ходящий для всех предприятий группы поставщик; заключается договор поставки по максимально выгодной цене, которая ниже минимальной цены закупки, которая была на любом из предприятий.

Сокращение расходов на закупку сырья и материалов до десяти процентов возможно за счет пересмотра отдельных этапов технологии производства: непосредственно технологии производства продукции; замены части закупаемых материалов и комплектующих на аналоги; унификации закупаемых материалов. Пересмотр непосредственно технологии – приоритетное направление, определяющее расход сырья и материалов, так как от настройки оборудования зависит и процент брака. Основание для пересмотра технологии производства – результат анализа соответствия планового и фактического расхода сырья и материалов, готовой продукции, позволяющий выявить резервы сокращения объемов сырья и материалов.

Поиск аналогов – актуальный метод при готовности компании активно заменять используемые в производстве материалы, новыми, более дешевыми. Финансовой службой рекомендуется запрашивать информацию о новых предложениях на рынке сырья и материалов у конструкторов и технологов, чтобы анализировать влияние замены материалов на себестоимость продукции.

Унификация закупаемых материалов – метод, предполагающий сокращение большого количества номенклатуры используемых в производстве материалов. Такую работу необходимо проводить совместными усилиями планово-экономических, технологических и снабженческих отделов компании.

Планово-экономические службы располагают информацией о факте закупки всех материалов, приобретаемых как для выпуска продукции, так и для всех вспомогательных служб компании. Служба снабжения располагает информацией о том, в какие подразделения и в каком объеме выдавались данные материалы. Технологическая служба может предоставить информацию о наличии возможности закупать не несколько разновидностей одного материала, использовать один вид материала для разных работ. Такой анализ приведет к сокращению номенклатуры закупаемых материалов и увеличению объемов закупок одной позиции, и, как следствие, к получению более выгодных цен и условий поставки.

Таким образом, выбору стратегии достижения экономического эффекта от снижения расходов на закупку

сырья и материалов за счет снижения цен, предшествует анализ каждого из предложенных методов для выбора оптимального для компании.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99»: приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015).*

2. Ковалева В.Д. *Аналитические аспекты методов сокращения материальных затрат в условиях рыночной экономики / В.Д. Ковалева / Международный научно-исследовательский журнал «Успехи современной науки и образования». №9 (С.88-91), 2017.- 112 с.*

3. *О мониторинге цен строительных ресурсов: постановление Правительства Российской Федерации от 23.12.2016 № 1452*

Лунева К.В.
студентка 4 курса
Научный руководитель:
Яковенко В.С., профессор, д.э.н
Ставропольский государственный
аграрный университет

УЧЕТ РАСХОДОВ НА ПРОДАЖУ В ОПТОВОЙ ТОРГОВЛЕ, ПОРЯДОК ИХ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы повышения конкурентоспособности продаж товаров в торговой организации, которые в большей степени можно достичь путем снижения затрат на производство и продажу продукции.

Abstract: the article deals with the problems of improving the competitiveness of sales of goods in the trade organization, which can be achieved by reducing the cost of production and sale of products.

Ключевые слова: расходы на продажу, оптовая торговля, коммерческие расходы, реклама.

Key words: costs of sale, wholesale, commercial costs, advertising.

Сокращение расходов на продажу повышает мобильность торговой организации в условиях рынка и эффективность сбытовой деятельности. Для сокращения указанных расходов необходимо создание системы управленческого учета, которая послужит базой для принятия эффективных управленческих решений. В связи с этим многие российские компании считают для себя наиболее приоритетной задачу построения системы управленческого учета и кон-

троля расходов на продажу и делают шаги по ее созданию.

В ООО «Прод-Ас» возникают расходы, связанные с отгрузкой и реализацией товаров. Эти расходы называются коммерческими и вместе с другими расходами составляют полную себестоимость продукции.

В соответствии с типовой номенклатурой к коммерческим расходам относятся:

- расходы по организации сбыта (маркетинговые операции);
- расходы на тару и упаковку изделий на складах готовой продукции.
- расходы по доставке продукции на станцию или пристань отправления, погрузке автомобиля и другие транспортные средства, а также оплата услуг специализированных транспортно-экспедиционных контор;
- прочие расходы, связанные со сбытом продукции (хранение, подработка).

Для учета коммерческих расходов в ООО «Прод-Ас» используют синтетический активный счет 44 «Расходы на продажу». Аналитический учет их ведется по статьям расходов в соответствии с утвержденной сметой.

Коммерческие расходы в бухгалтерском учете отражаются по дебету счета 44 «Расходы на продажу» и кредиту счетов:

Таблица 1 – Оборотно-сальдовая ведомость по счету 44.01 ООО «Прод-Ас»

Счет Статьи затрат	Сальдо на начало		Оборот		Сальдо на конец	
	Дебет	Кре- дит	Дебет	Кредит	Дебет	Кре- дит
44.01	8362,23		4047902,17	4054173,79	2090,61	
Автостоянка			3700,00	3700,00		
Амортизация			156330,08	156330,08		
Аренда офиса и склада			452609,44	452609,44		
ГСМ			216371,14	216371,14		
Дегустация товара			232737,79	232737,79		
Запчасти и рем. материалы (авто)			113885,58	113885,58		
Инвентарь и хоз. принадлежности			33259,43	33259,43		
К а н ц е л я р с к и е и расходные материалы			18101,83	18101,83		
Командировочные расходы			16455,93	16455,93		
Консультационные услуги			36000,00	36000,00		
1С:Предприятие						
Налоги и сборы			2072,39	2072,39		
Оплата труда			1036989,26	1036989,26		
Прочие расходы			25878,57	25878,57		
Реклама			12489,82	12489,82		
Списание товаров			1676,07	1676,07		
Страховые взносы ПФР, ФСС, Мед Страх			310856,66	310856,66		
ТО и ремонт автотранспорта			40215,00	40215,00		
Т р а н с п о р т н ы е расходы по доставке товаров на склад	8362,23			6271,62	2090,61	
Услуги Антивируса			3627,31	3627,31		
Услуги по доставке корреспонденции			2077,00	2077,00		
Услуги прочие			3725,17	3725,17		
Услуги связи			32130,45	32130,45		
Услуги страхования			15677,57	15677,57		
ИТОГО	8362,23		4047902,17	4054173,79	2090,61	

10 «Материалы» - на стоимость израсходованных материалов и тары на упаковку продукции на складе;

60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» - на стоимость услуг по отправке продукции покупателю, оказанных сторонними организациями;

69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» - на сумму отчислений на социальные

нужды от заработной платы работников, занятых упаковкой, сбытом и сопровождением продукции;

70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» - на оплату труда работников, связанных с упаковкой, погрузку ее на транспортные средства и сопровождением груза;

71 «Расчеты с подотчетными лицами» - на сумму расходов, оплаченных подотчетными лицами за транспортировку товаров и ее выгрузку;

76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» - на сумму расходов по рекламе, а также услуг транспортных организаций и др.

Все выявленные коммерческие расходы распределяют между реализованной продукцией и остатком неотгруженной (нереализованной) продукции. При этом коммерческие расходы, относящиеся к реализованной продукции, в бухгалтерском учете списываются записью:

Дебет счета 90 «Продажи»- Кредит счета 44 «Расходы на продажу»

Коммерческие расходы, относящиеся к остатку неотгруженной (нереализованной) продукции, остаются на счете 44 «Расходы на продажу», а при составлении баланса отражаются по статье «Прочие запасы, затраты».

Таким образом, на предприятии всегда возникает переходящий остаток коммерческих расходов, который необходимо учитывать при последующем их распределении. Вместе с тем в распределении коммерческих расходов возникают две стадии: на первой стадии производится распределение их между отдельными видами продукции, а на второй - между реализованной продукцией и остатком неотгруженных, еще нереализованных изделий.

Такой остаток представлен в оборотно-сальдовой ведомости по счету 44.01 «Расходы на продажу» субсчет «Издержки обращения в организациях»

Как видно из представленной таблицы, в ООО «Прод-Ас» имеется дебетовый остаток по счету 44.01 «Расходы на продажу» субсчет «Издержки обращения в организациях». Это связанной с остатком нереализованных товаров, которые остаются на складах организации.

Специфичными затратами ООО

«Прод-Ас» являются:

- ветеринарные услуги, что представляет под собой разрешение ветеринарно-санитарной экспертизы на хранение и реализацию животноводческой продукции, так как организация занимается продажей колбасных изделий, данные затраты необходимы;

- дегустация товара, покупателей привлекают дегустацией различных сортов изделий;

- реклама – одна из самых важных способов привлечения клиентов, может представляться в виде стендов, рекламных счетов, листовок;

- списание товара – данные затраты возникают при истечении срока годности товара, а так организация занимается продажей изделий, которые имеют ограниченные сроки годности, данные расходы всегда возможны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Давыдянц Д.Е., Гладилин А.В., Яковенко В.С. *Рынок: планирование, конкуренция, экономическая ответственность* // Москва, Министерство с.х. и продовольствия, 1993, 34с.

2. Яковенко В.С., Воронов А.А. *Сегментация субъектов торгового бизнеса и анализ факторов их доминирования на региональном рынке Юга России,- Учетно-аналитические и финансово-экономические проблемы развития региона: материалы ежегодной научно-практической конференции СтГАУ, Ставрополь, 2012*

3. Яковенко В.С., Прядко Д.А. *Особенности управленческого учета доходов и расходов в торговой организации, Экономика. Бизнес. Банки, 2014, № 4 (9), с 129-138*

4. Яковенко В.С., Агарков А.А., Прядко Д.А. *Бюджетирование в системе управленческой отчетности*

торговой организации // Сб.научн. тр. Межд. научно-практич. конф. «Аграрная наука: творчество, рост», Ставрополь, СтГАУ, 2014, с.155-163

5. Яковенко В.С., Карпец Ю.А., Особенности анализа предпринимательской деятельности в торговле, Сб.научн.тр. межд.научно-практич. конф. «Университетская наука-региону», Ставрополь, СтГАУ, 2014, с.235-238

6. Яковенко В.С., Карпец Ю.А., Ро-

дина Е.В. Классификация издержек обращения для целей учета в торговле, Сб.научн.тр. Межд. научно-практич. конф. «Аграрная наука: творчество, рост», Ставрополь, СтГАУ, 2015, с.157-163.

7. Яковенко В.С., Ельчанинова О.В., Татаринова М.Н. Особенности и проблемы организации и ведения учета в региональной оптовой дистрибуции // Вестник ИДНК, 2016, № 4(40), с. 164-172

*Магзумова Наталья Владимировна
канд.техн.наук, доцент кафедры отраслевого и проектного менеджмента
Буянова Анастасия Вадимовна
студентка, 4 курса
Кубанский государственный технологический университет*

ИННОВАЦИИ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Рассмотрены основные понятия инновационной деятельности и подходы для успешного осуществления управления инновационной деятельностью. Проведен анализ инновационной деятельности рекламного агентства, с целью выявления основных тенденций его развития. Предложена инновация для повышения эффективности деятельности предприятия.

Ключевые слова: инновации, конкурентоспособность предприятия, управление инновационной деятельностью, эффективность деятельности предприятия.

Abstract: The main concepts of innovation activity and approaches for the successful implementation of innovation management are considered. The analysis of innovative activity of advertising agencies was carried out, with the purpose of revealing the basic tendencies of their development. An innovation is proposed to increase the efficiency of the enterprise.

Keywords: innovation, enterprise competitiveness, innovation management, enterprise performance.

В условиях современной рыночной экономики, для повы-

шения эффективности деятельности предприятия, существует необходимость в постоянной модернизации продукта или услуги, которая может быть достигнута в основном за счет внедрения инноваций. Использование инноваций в деятельность предприятия дает возможность в течение длительного времени добиваться высоких показателей роста объемов производства, улучшать конкурентоспособность продукта (услуги) и отстаивать его лидерские позиции на рынке.

Не зависимо от позиции предприятия на рынке, без внедрения инноваций, позволяющих повысить уровень оказываемых услуг, через определенный промежуток времени услуги этого предприятия рискуют стать неконкурентоспособными [1].

В связи с этим, разработка и внедрение инноваций в практическую деятельность предприятия является актуальной проблемой.

В общем понимании под инновацией подразумевают осуществление изменений путем внедрения чего-либо. В узком смысле – новое техническое решение, осуществленное на практике. Согласно Федеральному закону «О науке и государственной научно-технической политике», инновациями называются: введенный в

употребление новый или значительно улучшенный продукт (товар, услуга) или процесс, новый метод продаж либо новый организационный метод в деловой практике, организации рабочих мест или внешних связях. Инновация является результатом инновационной деятельности.

Деятельность, направленная на реализацию инновационных проектов и создание инновационной инфраструктуры называется инновационной деятельностью. Задачами инновационной деятельности является получение на основе реализации проектов практического результата и оказание позитивного влияния на сферу деятельности организации [2,3].

Для успешного осуществления управления инновационной деятельностью малые и средние предприятия в настоящее время используют два альтернативных подхода:

1) предприятия самостоятельно занимаются разработкой и внедрением инновационных продуктов в деятельность;

2) сотрудничество субъектов малого и среднего бизнеса с другими компаниями, которое может быть осуществлено на всех этапах инновационного процесса.

Инновационная деятельность предприятия – это сильнейший инструмент, способствующий преодолению множества сопротивлений, обеспечивающий и насыщающий рынок различными конкурентоспособными продуктами [4,5].

В качестве объекта исследования выбрано рекламное агентство, основной деятельностью которого является оказание услуг стандартной рекламы: размещение рекламы на радио, телевидении, газетах и пиар. Также компания занимается предоставлени-

ем креативных и эксклюзивных услуг своим клиентам, что положительно сказывается на ее конкурентных преимуществах.

Так как у компании хорошая финансовая позиция, у нее есть возможность расширять систему управления инновационной деятельностью и внедрять новые инновации в свою деятельность. Компания самостоятельно занимается разработкой и внедрением инновационных продуктов в свою деятельность, то есть использует первый подход осуществления управления инновационной деятельностью.

Компания широко использует инновационную деятельность и предоставляет своим клиентам услуги, которые построены на инновационных технологиях.

В компании работают специалисты, которые занимаются написанием текстов для рекламных кампаний клиентов. Тексты играют большую роль в продаже продуктов. В данный момент копирайтеры используют множество сторонних сервисов для обработки и проверки текстов по разным категориям: от правописания до проверки текста на уникальность. Существующие сервисы позволяют проверять текст только по одному критерию, поэтому специалисты должны обращаться сразу к нескольким сервисам, что занимает много времени и ресурсов [6].

Для повышения эффективности деятельности рекламного агентства авторами предложена инновация создание сервиса по упрощению работы с текстом для копирайтеров агентства, а именно создание сайта, который представляет собой общий сервис работы с текстом для копирайтеров, включающий в себя проверку текстов по нескольким критериям сразу, таким как правописание,

проверка уникальности, подбор синонимов, проверка типографии, сервис подборки ассоциаций к слову, сервис для отслеживания тавтологий.

Предложенная инновация, позволит компании съэкономить трудовые ресурсы, при этом значительно сократить время выполнения заказа на производство нового продукта, что немаловажно для потребителей услуг агентства. В результате внедрения инновации в деятельность рекламного агентства улучшатся ее конкурентные преимущества на рынке предоставляемых услуг, а, следовательно, и эффективность его деятельности.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. А.А. Захарова *Инновационная деятельность предприятия: учебник* – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 256 с.

2. Прохорова В.В., Коломыйц О.Н. *Матричные методы оценки уровня*

инновационно-инвестиционного развития региональных социально-экономических систем // Вестник Института дружбы народов Кавказа. Теория экономики и управления народным хозяйством. 2017. № 2 (42). С. 10.

3. *Инвестиции и инновации: Учебное пособие / Щербаков В.Н., Балдин К.В., Дубровский А.В. - М.: Дашков и К, 2016. - 658 с.*

4. Захарова ЕН., Прохорова В.В., В.А. Ткаченко В.А. *Инновационная парадигма развития современного предпринимательства // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2014. № 3*

5. Т. С. Мещерякова *Инновационный менеджмент: курс лекций: учебное пособие / - 2-е изд., – М.: МИСИ-МГСУ, 2017. – 155 с.*

6. Оф. сайт компании ООО «Репорт Маркетинг Комьюникейшнс». <http://report.ru>

Магзумова Наталья Владимировна
канд.техн.наук, доцент кафедры отраслевого и проектного менеджмента
Солкина Виктория Дмитриевна
студентка, 4 курса
Кубанский государственный технологический университет

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

Аннотация: Рассмотрены основные понятия конкурентоспособности. Проведен анализ ситуации на рынке ЖКХ. Выявлен ряд проблемных мест в ООО «ГУК-Краснодар». Разработаны направления повышения конкурентоспособности ООО «ГУК-Краснодар».

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, услуги в сфере жилищно-коммунальных услуг, повышение качества услуг

Abstract: The basic concepts of competitiveness are considered. The analysis of the situation in the housing and communal services market is carried out. A number of problematic places were identified in LLC «GUK-Krasnodar». The directions of increasing the competitiveness of LLC «GUK-Krasnodar» have been developed.

Keywords: competition, competitiveness, services in the sphere of housing and communal services, improving the quality of services

Рыночная экономика в Российской Федерации набирает всё большую силу. Вместе с ней набирает силу и конкуренция, как основной механизм регулирования хозяйственно-

го процесса [4 с.54].

Под конкуренцией понимается соперничество между отдельными юридическими или физическими лицами (конкурентами), заинтересованными в достижении одной и той же цели. Конкуренция существует там, где несколько предприятий претендуют на обладание одними и теми же ресурсами или на использование одних и тех же рыночных возможностей [1, с. 14-17].

Успех предприятия в конкурентной борьбе за потребительский спрос требует от предприятия развития отличительных способностей, которые позволят ему победить конкурентов. Для этого нужно эффективное стратегическое планирование, заключающееся в создании комплексной системы управления конкурентными преимуществами фирмы [2,3].

Немаловажным является планирование мероприятий по повышению конкурентоспособности на предприятии, которые базируются на оценке отдельных показателей конкурентных позиций, уровне их управляемости и изменчивости, а также с учетом ресурсных возможностей [4 с.54].

Таким образом, в самом общем смысле под конкурентоспособностью понимается способность опережать других, используя свои преимуще-

ства в достижении поставленных целей.

В настоящее время в нашей стране большое значение имеют проблемы реформы ЖКХ. Коммунальная отрасль является индикатором того, насколько развит каждый субъект РФ. Обеспечить социальную безопасность гражданам можно только при условии устойчивого функционирования сферы ЖКХ.

6 января 2016 года распоряжением правительства РФ № 80-р была утверждена «Стратегия развития жилищно-коммунального хозяйства в Российской Федерации на период до 2020 года». Этот документ призван определить основные приоритеты, среднесрочные цели и задачи государства в сфере жилищно-коммунального хозяйства.

В разделе стратегии «Общая характеристика текущего состояния ЖКХ» отмечается, что ключевыми проблемами в сфере ЖКХ (которые фиксируют в том числе социологические опросы) являются:

- рост платы за ЖКУ без адекватного повышения качества услуг (55% россиян считают несправедливой сумму, которую они платят за коммунальные услуги);

- низкое качество жилищных и коммунальных услуг;

- изношенность эксплуатируемых объектов ЖКХ (она составляет от 60 до 70% и выше).

Чаще всего собственники пользуются услугами управляющей компании (УК) – до 80% выбирают именно эту форму управления многоквартирным домом, так жильцам легче довериться профессионалам, чем разбираться во всем самим, ведь это занимает много свободного времени на обустройство дома и ведение сопутствующих дел. Однако, не все управ-

ляющие компании ответственно относятся к своей деятельности, все больше обманщиков появляется на рынке ЖКХ. Поэтому Минстрой РФ на данный момент занимается проверкой УК, соблюдения у них должных стандартов работы, выполнения своей работы качественно.

Проанализировав ситуацию на рынке ЖКХ, становится ясно, что государство начинает жесткий контроль как над ТСЖ, так и над УК. С одной стороны на рынке ЖКХ «наведут порядок», возникнут общие стандарты, правильные условия деятельности организаций, с другой – многие организации не справятся с новыми нормативами и закончат свою деятельность.

В сложившейся ситуации, важным направлением деятельности управляющей компании ООО «ГУК-Краснодар» является разработка направлений повышения конкурентоспособности на рынке услуг.

Исходя из проведенных анализов деятельности управляющей компании ООО «ГУК-Краснодар», выявлен ряд проблемных мест, а именно:

- большое количество жалоб от населения, связанные с недовольством населения слишком высокими тарифами;

- из-за высоких цен на услуги УК, население не всегда вовремя оплачивает за предоставленные услуги, от чего образовывается задолженность перед УК;

- УК не заинтересована в благоустройстве обслуживаемых домов;

- УК не учитывает мнения всех жильцов в решении большинства вопросов, поскольку процессом руководит персонал компании, что не нравится жильцам.

Для решения вышеперечисленных проблемных мест УК «ГУК-Краснодар» предлагается увеличить

качество предоставляемых услуг, а именно начать сотрудничество с поставщиками, предоставляющие более низкие цены на свои услуги. Благодаря улучшению качества услуг у УК вырастет репутация у населения, жильцы будут удовлетворены работой УК, что заметно сократит количество жалоб и недовольств.

Также УК следует расширить список предоставляемых услуг, а именно следует заняться благоустройством обслуживаемых домов, а именно:

- благоустройство детских площадок,

щадок, места для сидения перед домом;

- установка пандусов для инвалидов и колясок;
- озеленение территории дома.

Таким образом, рассчитаем, сколько примерно будет стоить УК благоустройство одного дома.

Для примера возьмем пятиэтажный дом, находящийся по ул. Карякина, 12. Дому уже более 30 лет, рядом нет никаких детских площадок, пандусов, мест для сидения пожилым и озеленения.

Таблица 1 – Затраты на установку детской площадки

Наименование	Количество, шт.	Стоимость за 1, руб.	Итого, руб.
Домик-беседка	1	15 000	15 000
Горка	2	15 000	30 000
Лавочки	8	4 000	32 000
Карусель	1	15 000	15 000
Качалка-балансир	2	8 000	16 000
Качели двухместные	2	17 000	28 000
Песочница	1	19 000	19 000
Итого:	14	10 000	155 000

Таблица 2 – Затраты на установку пандусов

Наименование	Количество, шт	Цена за 1 шт.тыс. руб	Итого руб.
Пандус	4	15 000	60 000

Таблица 3 – Затраты на озеленение

Наименование	Стоимость на 100 м ² , тыс.руб.	Итого, руб.
Озеленение	50 000	450 000

Таблица 4 – Затраты на озеленение

Наименование	Стоимость, руб.
Установка детской площадки	132 500
Установка пандусов	60 000
Озеленение придомовой территории	450 000
Итого	644 500

Также в компании действуют выгодные предложения, так при покупке на сумму более 150 тыс. руб. 10 % скидка на всю покупку, а также бесплатная доставка. Таким образом, стоимость детской площадки составит 132 500 руб.

В доме находится 4 подъезда, рассчитаем, сколько будет стоить установка пандусов к каждому подъезду.

Задача компании – озеленение придомовой территории дома. В сред-

нем озеленить необходимо 900 м².

Таким образом затраты на озеленение составят 450 тыс.руб.

В соответствии с жилищным кодексом договор, подписанный всеми собственниками жилья на оказание услуг УК «ГУК-Краснодар» с жильцами дома, будет заключаться перед их осуществлением по фиксированной цене. В течение 3 лет собственники жилья обязаны оплатить сумму управляющей компании, прописан-

ную в договоре.

Исходя из того, что в пятиэтажном доме с 4 подъездами находится 60 квартир общей площадью 5000 м², за 1 м² установлена цена в размере 128 руб.

Предложенные мероприятия могут ООО «ГУК-Краснодар» разрешить проблемные места, а также повысит конкурентоспособность организации, что приведет к повышению качества услуг, увеличению прибыли, упрочнению репутации у населения, а также рост спроса на услуги ООО «ГУК-Краснодар».

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. *Управление конкурентоспособностью организаций и территорий : учеб. пособие / Г.Д. Антонов, О.П. Иванова, В.М. Тумин. – М. : ИНФРА-М,*

2017. – 347 с.

2. *Шелудько Е. Б. Конкурентоспособность предприятия: сущность, факторы и принципы // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – № S6. – 0,4 п. л. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/76080.htm>.*

3. *Алуян В.С., Белова Е.О., Гавриш Е.С., Гришин И.Ю., Кобозева Е.М. Конкурентоспособность предприятий, отраслей, регионов в современных условиях. Коллективная монография / Краснодар, 2016.*

4. *Управление конкурентоспособностью предприятий, отраслей, регионов [Электронный ресурс]: коллективная монография /общая редакция профессора Р.Р. Тимиргалеевой – Электрон. дан. (7,8 Мб). – Майкоп: ЭЛИТ, 2016.*

Малахова Т.Ю.
магистр менеджмента, мл.научный сотрудник,
Калашикова О.С.
студентка,
Институт Дружбы народов Кавказа,
г. Ставрополь

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛИЧНЫХ И БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗВИТИЯ В РОССИИ

Аннотация. В статье раскрывается актуальность ведения расчетов в безналичной форме, а также проводится сравнительный анализ наличных и безналичных расчетов и их преимущества и недостатки друг перед другом. Также рассматриваются перспективы развития безналичных расчетов в России.

Abstract. The article reveals the relevance of the settlement in cashless form, as well as a comparative analysis of cash and cashless payments and their advantages and disadvantages to each other. The prospects of development of cashless payments in Russia are also considered.

Ключевые слова: товарно-денежные отношения, безналичные расчеты, банковские технологии.

Key words: commodity-money relations, non-cash payments, banking technologies.

Безналичные платежи – это расчеты, которые реализуются путем движения денежных средств по счетам, принадлежащим участникам таких расчетов. В современных условиях деньги являются неотъемлемым атрибутом хозяйственной

жизни. Поэтому все сделки, связанные с поставками материальных ценностей и оказанием услуг, завершаются денежными расчетами, которые могут принимать как наличную, так и безналичную форму. Организация денежных расчетов с использованием безналичных денег гораздо предпочтительнее платежей наличными деньгами, поскольку достигается значительная экономия на издержках обращения. Широкому применению безналичных расчетов способствует разветвленная сеть банков, а также заинтересованность государства в их развитии.

В России в настоящее время много проблем, связанных с организацией безналичного денежного оборота: он, как правило, меньше, чем в развитых странах, велико недоверие населения к банковской проблеме. Все это затрудняет действие механизма банковского мультипликатора.

Классические товарно-денежные отношения, существовавшие в экономике на протяжении многих веков, основывались на преимущественном использовании наличных денежных средств как всеобщего эквивалента меры стоимости. Однако уже в Средневековье появились первые формы безналичных расчетов, осуществлявшиеся с помощью векселей и чеков.

В новейшее время (XX и XXI века) с распространением современных технологий новые виды безналичных платежей стали стремительно развиваться и вытеснять наличные деньги из многих сфер экономических отношений. Такая тенденция существует в странах, которые активно внедряют достижения научно-технического прогресса в различных сферах жизни общества, и в этом аспекте Россия не является исключением.

Безусловно, наряду с научно-техническим прогрессом одним из ключевых факторов распространения безналичных денежных средств стало наличие отдельных характеристик, более удобных для пользователя по сравнению с наличностью. Для более четкого определения преимуществ одного вида денег над другим необходимо провести сравнение по специальным критериям. К их числу относятся:

- простота использования. На первый взгляд, безусловный приоритет в практике использования остается за наличными деньгами. Они крайне просты в обращении. Для их использования не требуется каких-либо специфических знаний или специальной подготовки. Это одинаково применимо к различным возрастным группам населения. Тем не менее, сегодня молодое население успешно использует в своих повседневных экономических операциях безналичные деньги: расплачивается за обед в столовой банковской картой или оплачивает услуги ЖКХ с помощью специального приложения, установленного на смартфоне. Для того чтобы освоить использование таких средств платежа, им, как правило, не требуется много времени. Говоря об организациях, необходимо заметить, что на сегодняшний день практически все суще-

ственные в стоимостном выражении платежи осуществляются путем безналичного банковского перевода;

- универсальность. В данном аспекте наличность имеет неоспоримое преимущество над безналичными деньгами. По законодательству РФ только наличные деньги являются общепризнанным средством платежа. Безналичные деньги не являются обязательными к приему на территории нашей страны. Более того, несмотря на быстрое распространение, зачастую сфера их использования очень ограничена (так, в отдельных регионах России до сих пор нет специального оборудования, способного считывать информацию и осуществлять платежи с помощью банковских карт, а сетевые деньги могут быть использованы только в масштабах определенных интернет-систем или сайтов);

- устойчивость к мошенничеству. Большинство исследователей в этом вопросе отдает приоритет безналичным деньгам. Фальшивомонетничество и кража неразрывно связаны со всей историей существования наличных денег. Случаи подделки безналичных денег встречаются достаточно редко, и в основном они совершаются с использованием высокоточным электронных систем, разработка которых является достаточно сложной, долгой и затратной;

- автономность. Под этим критерием подразумевается доступ к деньгам при закрытии каналов связи. Наличные деньги в большинстве случаев являются полностью автономными, т. к. способность их использования в большинстве случаев зависит лишь от наличия их у пользователя. Безналичные деньги не могут быть использованы, если та система, в которой они обращаются, по каким-то причинам теряет на время контакт с её участни-

ками:

- время использования. Срок действия наличных денег существенно дольше, чем у безналичных аналогов, и ограничен лишь свойствами самих носителей (износостойкостью и долговечностью банкнот и монет) или законодательными актами эмитента денежных средств. Исключением может стать лишь необходимость сдать ветхие, более непригодные для обращения купюры или монеты в банк и получить взамен новые деньги. Банковские карты могут иметь определенный срок действия, а электронные деньги могут попросту «сгореть» на счете, если владелец не осуществляет транзакции дольше того периода, который установлен самой системой или предусмотрен договором с эмитентом;

- ликвидность. Под этим критерием понимается способность быть обращенным в наличные деньги. Наличность – самый ликвидный инструмент среди всех активов в экономике. Безналичные деньги таким свойством похвастать не могут. Их пользователь может не только испытывать затруднения в процессе конвертации в наличность, но и вообще быть лишенным такой возможности (часто это случается ввиду особенностей эмитента или системы обращения таких денег, а также электронного мошенничества);

- верифицируемость плательщика. Сторонники использования безналичных денег часто рассматривают это свойство как достоинство безналичных денег. Действительно, при осуществлении безналичного платежа обязательно запрашивается информация о владельце данного актива. Это может быть PIN-код кредитной карты, электронная подпись на безналичной купюре, порядковый

номер владельца платежного средства в реестре системы и т. д.;

- удобство расчетов в сети Интернет. В связи с развитием оплаты товаров, работ, услуг посредством Интернета, значимость этого фактора возрастает. В виртуальном расчете преимущество находится на стороне безналичных денег. Наличность, даже внесенная через терминал, не обеспечивает того уровня удобства, который достигается при использовании безналичных денежных средств.

Статистические данные показывают, что объем безналичных средств в экономике России существенно превышает объем имеющейся наличности. Темпы роста объемов у безналичных денег также выше (в среднем 30,72 % в год против 24,56 %).

Пользователи в основном участвуют в повседневных расчетах за товары, услуги, работы (в магазинах, на рынках, в общественном транспорте и т. д.), а в повседневных расчетах объем расчетов наличностью существенно превышает объем расчетов безналичными средствами (по данным независимых источников 80 % против 20 % у безналичных денег). Основную массу безналичных денег в экономике РФ составляют депозитные деньги (деньги на счетах в банках, на кредитных / дебетовых картах, в меньшей степени электронные деньги), используемые при расчетах между банками, компаниями, государства, а также при крупных и особо крупных расчетах между физическими лицами. Этот объем существенно превышает ту массу наличных денег, которая имеется в экономике на сегодняшний день, дематериализованные платежи преобладают в среде банковских расчетов.

В России двумя наиболее известными системами, обеспечивающими такие расчеты, являются RTGS

(*realtimegrosssettlementssystem*) и DNS (*deferrednetsettlementssystem*). Использование системы RTGS предполагает наличие большого объёма свободных денежных средств у банков-участников, т. к. в рамках RTGS расчёты осуществляются в режиме реального времени. Система DNS не требует такого большого объёма ликвидности, как система RGTS. Это связано с тем, что в DNS используется схема проведения взаимозачетов с последующим расчетом в конце операционного цикла. Использование такого механизма расчетов позволяет банкам держать меньший объем необходимой наличности и предоставляет большую свободу в использовании денежных средств.

Широкое распространение в России сегодня имеют кредитные и дебетовые карты. С появлением более высокотехнологичных и многофункциональных средств связи, таких как смартфоны, начала развиваться мобильная коммерция – способ осуществления платежей в электронном формате путём SMS-рассылки. К наиболее распространённым направлениям использования услуг мобильной коммерции относятся: коммунальные и государственные услуги, туризм и отдых, реклама и интернет-торговля, викторины и лотереи.

Всё чаще и чаще в Интернет-пространстве расчеты за товары, работы или услуги проводятся с помощью электронных денег. В России наиболее популярными системами, проводящими такие платежи, являются системы электронных кошельков «WebMoney» и «Яндекс. Деньги».

Эффективное проведение денежно-кредитной политики зависит от быстродействия и надежности платежной системы, в том числе создания совершенной банковской техноло-

гии и инструмента перевода денежных средств. Хорошая работающая платежная система способствует сокращению избыточных ресурсов в виде остатков средств банков на корреспондентских счетах в Банке России.

Важную роль в развитии безналичных расчетов могут играть негосударственные расчетные и клиринговые организации, система прямых расчетов кредитных организаций через взаимные корреспондентские счета, которые Центральный Банк РФ намерен стимулировать и поддерживать их развитие.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Бездольная Т.Ю., Малахова Т.Ю. Особенности финансовой отчетности банка / В сборнике: Прогнозирование инновационного развития национальной экономики / сборник научных трудов по материалам XII международной научно-практической конференции студентов, аспирантов, и молодых ученых. – 2016. – С. 10.

2. Дюдикова Е.И. Теоретические аспекты категории «безналичные расчеты» // Молодой ученый. – 2017. – №48. – С. 75-77.

3. Малахова Т.Ю. Основные факторы формирования конкурентных преимуществ в развитии предпринимательских структур // Вестник Института Дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2008. – №1(5). – С. 99-103.

4. Лабусов М.В. Тенденции развития безналичных расчетов в Российской Федерации // Молодой ученый. – 2015. – №24.

5. Сайт Министерства финансов России. – URL: www.minfin.ru

6. Сайт Центрального банка России. – URL: www.cbr.ru

Мирзамагомедов М.Ч., студент 2 курса
Научный руководитель: Кузнецова Э.В.,
преподаватель кафедры экономических дисциплин
АНО ПОО Техникум современных технологий, г. Ставрополь

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: Экономический рост является одной из наиболее важных целей развития любой страны, в связи с чем выявление точек роста, определение наиболее перспективных отраслей, поиск путей решения возникающих проблем выступают в качестве следующих задач, стоящих перед государством.

Abstract: Economic growth is one of the most important development goals of any country, in this connection, the identification of points of growth, the definition of the most promising sectors, the search for solutions to emerging problems are the following tasks facing the state.

Ключевые слова: экономический рост, модернизация, государственная корпорация.

Keywords: economic growth, modernization, state corporation.

Проблема эффективности и качества экономического роста в настоящее время имеют особую значимость для всех стран. Это обусловлено нехваткой дополнительных ресурсов. Нужно включать в хозяйственный оборот полезные ископаемые, находящиеся в отдаленных и труднодоступных районах. Все это привело к удорожанию ресурсов и па-

дению доходности производства. Таким образом, потребность перехода к интенсивному типу экономического роста вызвана природными условиями и интернационализации хозяйства в целом [1].

Экономический рост это увеличение объёма стоимости произведённых товаров и услуг в национальной экономике за определённый период времени. Экономический рост, его темпы, качество зависят не только от потенциала национального хозяйства, но в значительной степени от внешнеэкономических и внешнеполитических факторов. Экономический рост выражается в увеличении потенциального и реального валового национального продукта, и росте экономической мощи страны и региона.

Основными показателями измерения экономического роста выступают коэффициент роста:

1. Рост объёма ВВП, ВНП или валового национального дохода:

Коэффициент роста = $\frac{\text{изучаемый период}}{\text{базовый период}}$

2. Темпы роста ВВП, ВНП или национального дохода в расчете на душу населения:

Темп роста = $\frac{\text{коэффициент роста} \times 100\%}{\text{базовый период}}$

3. Темпы прироста промышленного производства в целом, по основным

отраслям и на душу населения [2]:

Темп прироста = темп роста – 100%

Благодаря имеющимся оценкам инвестиционного климата страны, можно сделать вывод, что Россия серьезно отстает от наиболее успешных стран с переходной экономикой.

Главной целью экономического роста в России является повышение уровня жизни всего населения. При этом необходимость экономического роста можно определить следующими факторами, как увеличение численности населения и стремление страны к активному участию в мировой экономике.

Чтобы обеспечить устойчивое экономическое развитие страны, необходимо обеспечить ее достаточным количеством материальных и людских ресурсов. На основе анализа национального богатства около двухсот стран эксперты Всемирного банка подсчитали, что на долю производственных фондов – 16%, национального богатства, природных ресурсов – 20%, человеческого и социального капитала – 64% [3].

Исходя из экономического потенциала России, государство как субъект рынка выбрало промышленную стратегию развития экономики, которая направлена на экономический рост. Также актуальной является «Концепция социально-экономического развития до 2020 года». Цель разработки

Концепции – определение путей и способов обеспечения в долгосрочной перспективе устойчивого повышения благосостояния российских граждан, национальной безопасности, динамического развития экономики, укрепление позиций России в мировом сообществе.

В этой связи, повышение экономического роста возможно, если будут

реализованы следующие факторы:

– максимально эффективное использование природных ресурсов, т.к. их запасы с каждым днем уменьшаются;

– использование возможностей внешнеэкономической интеграции, расширение позиций на мировых рынках сбыта с учетом маркетингового анализа;

– усиление инновационной составляющей в социально-экономическом развитии страны;

– изучение спроса на наукоемкую продукцию, налаживание ее производства;

– активизация со стороны государства политики усилия национальной безопасности страны [4].

Таким образом, для того, чтобы сформировать качественный экономический рост в РФ, необходимо осуществить глобальные преобразования, основываемые на проведении рыночных реформ, призванных стимулировать деловую активность в обществе, ее направленность на рост потребительской удовлетворенности и развитие творческой инициативы как предпринимателей, так и работников, выполняющих исполнительные функции в процессе производства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Борисов Е.Ф. *Основы экономики: Учебное пособие* / Е.Ф. Борисов. – М.: Юрайт-издат, 2016 – 316 с.

2. <https://studin.ru/all/ekonomicheskaya-teoriya/istochniki-rosta-ekonomiki-ukrainy/teoreticheskie-svedeniya/sushnost-izmerenie>

3. Шараев Ю. *Теория экономического роста*. – М.: ГУ ВШЭ, 2016 – 250 с.

4. Узяков М.Н. *О перспективах экономического роста в России // Проблемы прогнозирования, 2016 м 105 с*

*Мишнев И.В. студент 5 курса,
Мальцева Ю.И. студентка 5 курса,
Азанова М.В. студентка 5 курса,
Курса О.П. студентка 5 курса*

*Научный руководитель: Абросимова Т.Ф., к.э.н., доцент
Института дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь*

О СПОСОБАХ ОЦЕНКИ ИМУЩЕСТВА В СИСТЕМЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация: в статье рассматривается разнообразие подходов к оценке, как единому обобщающему показателю объектов бухгалтерского учета и отчетности.

Annotation: The article discusses the variety of approaches to assessment as a single summarizing indicator of the objects of accounting and reporting.

Ключевые слова: финансовая (бухгалтерская) отчетность, бухгалтерский учет, объекты бухгалтерского учета, стоимостной измеритель, оценка

Key words: financial (accounting) reporting, accounting, objects of accounting, the value meter rating

Необходимость актуализации понятия «оценка» стимулировала исследования не только в отношении ее понимания, но и теоретического обоснования применения рыночной стоимости как обобщающего показателя для потенциальных инвесторов, заинтересованных в текущих оценках показателей отчетности. Идеи, господствующие в национальных учетных моделях развитых стран, МСФО, которые заинтересовали российских ученых и практиков

в период переориентации российской экономики на рыночные рельсы и появления необходимости трансформации отечественной учетной системы, свидетельствовали об использовании в представлении учетных объектов разнообразных видов оценки. В понимании оценки, как способа стоимостного измерения среди российских исследователей отсутствует единое мнение, что имеет исторические причины, опирающиеся на преобладание фактической себестоимости в отечественном бухгалтерском учете. Поэтому понимание оценки как превращения натуральных показателей в денежную форму стало восприниматься как устаревшее и требующее трансформации либо уточнения. Так, В.В. Карпова отмечает: «... при определении элементов метода бухгалтерского учета понятие «оценка» отдельно в монографиях не исследовалось и затрагивалось лишь косвенно» [5, с. 16], а по мнению Е.А. Мизиковского и Э.С. Дружиловской «...единства в трактовке оценки авторами в настоящее время нет» [9, с. 3]. В научных трудах ученых-экономистов и представителей профессионального сообщества бухгалтеров и аудиторов, в последнее время выделяются различные подходы к трактовке понятия «оценка». Первый подход заключа-

ется в том, что оценка рассматривается как процесс, приводящий к превращению характеристики учетного объекта из разнородной натуральной или нематериальной формы в универсальную, а именно стоимостную форму, посредством которой реализуются остальные элементы метода бухгалтерского учета и выполняются его задачи. Такое направление трактовки понятия «оценка» свойственно научным взглядам Я.В. Соколова, В.Я. Соколова, М.И. Кутера и других авторов. Второй подход к пониманию оценки свойственен ученым, стремящимся конкретизировать объекты бухгалтерского учета, по отношению к которым она осуществляется. К авторам, придерживающимся данного подхода, можно отнести Ю.А. Бабаева, А.М. Петрова, С.И. Церпенто, Н.В. Игнатову, О.А. Бородина, Ю.И. Сигидова, М.А. Коровину, Е.В. Михно, Т.Б. Кувалдину, Д.Р. Лапина и др. Причем в сформулированных определениях авторы обращают особое внимание на наиболее существенные, по их мнению, объекты денежного измерения:

- на отдельные виды имущества и источники их образования;
- на активы, обязательства, капитал, доходы и расходы;
- на активы, обязательства, капитал, доходы и расходы для формирования отдельных форм бухгалтерской (финансовой) отчетности, хотя известно, что нормативными правовыми документами в состав бухгалтерской (финансовой) отчетности включены и другие не менее важные формы, где объекты учетной регистрации также представлены в едином денежном измерителе;
- на выявление динамики показателей в учете и отчетности, подвергающихся экономическому анализу;

- оценку – как реальная стоимость объектов бухгалтерского учета, элементов бухгалтерской отчетности, приводящих к точной отчетности и оценке финансового и имущественного положения организации.

Следует отметить так же взгляды зарубежных исследователей – Э.С. Хендриксена и М.Ф. ван Бреды, М.Р. Мэтьюса и М.Х.Б. Переры, рассматривающих «оценку» в качестве объекта или события. Однако, детализируя элементы их оценки (измерения), М.Р. Мэтьюс и М.Х.Б. Перера включают в их состав «подлежащее количественной оценке свойство (качество, признак, характеристика)...» [16, с. 270]. При этом представленное единообразие взглядов исследователей о необходимости оценки свойств, признаков, характеристик объекта не вносит ясности в то, что же конкретно оценивается в объектах бухгалтерского учета. В качестве свойств, подлежащих измерению, одновременно представлены как физические характеристики (высота, вес), так и показатели – цена приобретения, рыночная цена продажи [16, с. 271]. Проведя исследование данного вопроса, Н.Н. Карзаева пришла к достаточно обоснованному выводу: свойствами, измеряемыми в процессе оценки объектов бухгалтерского учета, являются затратность и доходность [4, с. 41]. Они позволяют в теории и на практике сгруппировать все виды оценок [4, с. 41-42]:

- исходя из совокупности затрат на приобретение и создание объектов в прошлом или будущем;
- исходя из совокупности ресурсов, ожидаемых к получению при реализации и выбытии объектов.

По нашему мнению, предложенную группировку видов оценки исходя из свойства затратности следует

рассматривать не только в отношении приобретаемых и создаваемых объектов в прошлом или будущем, но и в настоящем. Приводимый Н.Н. Карзаевой пример оценки свойства объекта бухгалтерского учета посредством восстановительной стоимости свидетельствует о правомерности такого вывода, так как восстановительная стоимость объекта характеризует фактическую стоимость объекта бухгалтерского учета на определенную дату.

Исходя из научных результатов по разделению видов оценок в зависимости от их свойств на затратные и доходные, полученных Н.Н. Карзаевой, оценку (измерение) в учетном процессе логично рассматривать как представление объектов бухгалтерского учета в денежной форме, исходя из их свойств затратности и доходности. Кроме того, по нашему мнению, свойства затратности и доходности объектов бухгалтерского учета следует оценивать (измерять), разделяя бухгалтерский учет, бухгалтерскую и финансовую отчетность. Тогда в качестве свойства затратности объектов в процессе бухгалтерского учета должны выступать следующие компоненты:

- фактическая сумма расходов по приобретению, сооружению и изготовлению объекта (первоначальная стоимость или фактическая себестоимость);

- фактическая сумма расходов по доведению объекта до состояния, когда он может приносить доход;

- фактическая сумма расходов по достройке, дооборудованию, модернизации, реконструкции, техническому перевооружению объектов;

- фактическая себестоимость объекта у организации, предоставившей его безвозмездно;

- фактическая стоимость объекта, переданного организации по договору мены.

Таким образом, в бухгалтерском учете будут сформированы данные о фактической себестоимости объектов в процессе оценки в зависимости от свойства затратности. Однако известно, что в отечественном бухгалтерском учете по отдельным объектам оценки предусмотрены способы формирования их стоимости исходя из свойства доходности. К ним могут быть отнесены, по крайней мере, следующие виды оценки:

- текущая (восстановительная) стоимость на основе сумм дооценки или уценки объектов, рассчитанных путем сравнения первоначальной стоимости объекта и его текущей (восстановительной) стоимости;

- рыночная стоимость на дату оприходования объекта (по имуществу, полученному безвозмездно).

На данное противоречие в бухгалтерских оценках обращает внимание Д.Л. Волков, который фактическую себестоимость (историческую стоимость) оцененных ресурсов вместе с рыночными ценами, являющимися по отношению друг к другу антиподами, объединяет в одно понятие «первоначальная комплексная оценка» [3, с. 171], считая правомерным их одновременное применение.

По нашему мнению, закрепление в отечественных нормативных правовых документах оценки отдельных объектов бухгалтерского учета по рыночной стоимости исходит из постоянного стремления использовать МСФО, в соответствии с известными документами органов исполнительной власти. При этом не учитываются условия хозяйствования, цели, которые достигаются субъектами хозяйствования с помо-

пью учетных данных. Определение целей хозяйствования способствует выработке целей бухгалтерского учета, а, следовательно, обуславливает способы оценки его объектов. Как справедливо указывал Я.В. Соколов, «...от выбора вариантов оценки меняется и стоимость имущества, и финансовый результат, а следовательно, и величина налогов на имущество и на прибыль» [14, с. 213]. С учетом особенностей отечественной системы налогообложения, опирающейся на информацию о фактических расходах и доходах бухгалтерского учета, задачи упрощения системы налогообложения на базе интеграции бухгалтерского и налогового учета в отечественном бухгалтерском учете в целях оценки наиболее целесообразно использование исторической стоимости. Она позволяет также упростить и удешевить формирование учетной информации, осуществить логическую взаимосвязь между данными первичных учетных документов и показателями бухгалтерской отчетности, сформировать реальные сведения о стоимости полученных инвестиций.

При использовании исторической стоимости при оценке объектов в зависимости от свойства затратности появляется реальная возможность достаточно точного расчета финансовых результатов работы организации, что составляет одну из целей бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности, позволяет удовлетворить экономические интересы достаточно широкого круга пользователей. Акцент на свойствах затратности и доходности в оценке (измерении) объектов бухгалтерского учета, предложенное Н.Н. Карзаевой, позволил обосновать применение различных видов оценок в бухгалтерском учете, бухгалтерской и финансовой

отчетности. Практическое применение полученных результатов даст возможность получить достоверную информацию для оценки финансового положения и финансовых результатов работы субъектов экономики в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности, адекватное представление об их имущественном положении всем заинтересованным пользователям.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Бабаев, Ю.А., Петров, А.М. *Теория бухгалтерского учета: учебник*. — М.: Проспект, 2012. — 240 с.
2. Бородин, О.А. *Универсальная формула оценки в бухгалтерском учете // Международный бухгалтерский учет*. — 2016. — № 36 (186). — С. 33-38.
3. Волков, Д.Л. *Основы финансового учета*. — СПб.: СПбГУ, 2013. — 432 с.
4. Карзаева, Н.Н. *Проблемы оценки объектов бухгалтерского учета*. — СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2015. — 215 с.
5. Карпова, В.В. *Концепция оценки объектов бухгалтерского учета*. — М.: ВЗФЭИ, 2013. — 208 с.
6. Колчугин, С.В. *Сущность метода оценки в бухгалтерском учете // Проблемы современной науки и образования*. — 2015. — № 8 (38). — С.52-54.
7. Кувалдина, Т.Б., Латин, Д.Р. *Сущность и классификация оценок в целях бухгалтерского учета и отчетности // Сибирская финансовая школа*. — 2013. — № 5. — С. 77-80.
8. Кутер, М.И. *Теория бухгалтерского учета: учебник*. — М.: Финансы и статистика, 2007. — 592 с.
9. Мизиковский, Е.А., Дружиловская, Э.С. *Требования к оценке активов в российском бухгалтерском учете // Аудиторские ведомости*. — 2017. —

№ 7. — С. 3-14.

10. Мэтьюс, М.Р., Перера, М.Х.Б. *Теория бухгалтерского учета: учебник / пер. с англ.; под ред. Я.В. Соколова, И.А. Смирновой.* — М.: Аудит : ЮНИТИ, 1999. — 663 с.

11. Палий, В.Ф., Соколов, Я.В. *Теория бухгалтерского учета: учебник.* — М.: Финансы и статистика, 1988. — 279 с.

12. Попов, А.З. *Мысли по теории счетоводства // Счетоводство.* — 1890. — № 2. — С. 17-19.

13. Сигидов, Ю.И., Коровина, М.А., Михно, Е.В. *История развития оценки*

в российском бухгалтерском учете // Научный журнал КубГАУ. — 2015. — № 113 (09). — С. 1-12.

14. Соколов, Я.В. *Основы теории бухгалтерского учета.* — М.: Финансы и статистика, 2015. — 496 с.

15. Соколов, Я.В., Соколов В.Я. *История бухгалтерского учета.* — М.: Финансы и статистика, 2013. — 272 с.

16. Хендриксен, Э.С., ван Бреда, М.Ф. *Теория бухгалтерского учета: пер. с англ. / Под ред. проф. Я.В. Соколова.* — М.: Финансы и статистика, 2010. — 576 с.

*Мухит А. студент 3 курса
Научный руководитель: Берикболова У.Д. старший преподаватель
Кызылординский государственный университет
имени Коркыт Ата*

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК ФОРМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ МЕЖДУ ГОСУДАРСТВОМ И БИЗНЕСОМ

Статья выполнена в рамках проекта «Совершенствование государственно-частного партнерства в подготовке кадров для малого и среднего предпринимательства». ИРН проекта: AP05133562.

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы формирования и развития государственно-частного партнерства в Республике Казахстан.

Annotation: The article discusses the problems of formation and development of public-private partnership (PPP) in the Republic of Kazakhstan.

Ключевые слова: государство, частная собственность, партнерство, проекты, финансирование.

Keywords: public, private private property, partnership, projects, financing.

Мировая практика, показывает, что одним из альтернативных инструментов обеспечения необходимой финансовой базы для создания, модернизации, содержания и эксплуатации объектов, в условиях ограниченности государственных ресурсов, является механизм государственно-частного партнерства (ГЧП).

Термин «государственно-частное партнерство» появился в начале 90-х

гг. XX в. и связан, главным образом, с «британской моделью» взаимодействия государства с частными структурами. В 1992 г. правительство Д. Мейджора объявило о так называемой «частной финансовой инициативе» (Private Finance Initiative – PFI), которая представляла собой модернизированную концепцию управления госсобственностью. Суть PFI состояла в том, чтобы в рамках договоров и соглашений о государственно-частном партнерстве передать частному сектору функции финансирования (строительства, реконструкции, эксплуатации, управления и т. п.) объектов социально-культурной и производственной инфраструктуры, находящихся в государственной собственности. Данное кардинальное изменение системы государственного управления в Великобритании повлекло за собой существенную трансформацию в институциональной среде, а также во взаимоотношениях госаппарата и частного бизнеса [1].

Усиление внимания к этой теме объясняется тем, что ГЧП путем объединения ресурсов частного и государственного секторов помогает решать множество инфраструктурных, инновационных, социальных, экологических задач. В частности ГЧП нашло распространение в сфере транспор-

та, телекоммуникаций, энергетики, сельского и коммунального хозяйства, образования и здравоохранения и некоторых других отраслях инфраструктуры и социальных услуг. Причем эффективность такого альянса обеспечивается не столько прямым объединением финансовых ресурсов на условиях софинансирования (хотя и такой подход применяется довольно часто), сколько максимально полным использованием уникальных возможностей каждого из двух участников проекта и совокупным сокращением рисков [2].

Государственно-частное партнерство (ГЧП) — форма сотрудничества между государственным партнером и частным партнером.

ГЧП является взаимовыгодным сотрудничеством государства и частного сектора в отраслях, традиционно относящихся к сфере ответственности государства на условиях сбалансированного распределения рисков, выгод и затрат, прав и обязанностей, определяемых в соответствующих договорах.

Признаки ГЧП:

- построение отношений государственного партнера и частного партнера путем заключения договора государственно-частного партнерства;

- среднесрочный или долгосрочный срок реализации проекта государственно-частного партнерства (от трех до тридцати лет в зависимости от

особенностей проекта государственно-частного партнерства);

- совместное участие государственного партнера и частного партнера в реализации проекта государственно-частного партнерства;

- объединение ресурсов государственного партнера и частного партнера для реализации проекта государственно-частного партнерства.

Основной целью государственно-частного партнерства является развитие инфраструктуры в интересах общества путем объединения ресурсов и опыта государства и бизнеса, реализация общественно значимых проектов с наименьшими затратами и рисками при условии предоставления экономическим субъектам высококачественных услуг.

Использование механизмов ГЧП в настоящее время получает широкое распространение в Республике Казахстан и осуществляется во всех отраслях экономики, за исключением объектов, перечень которых определяется Правительством РК.

Отношение государственного партнера и частного партнера регулируется с законами «О государственно-частном партнерстве» от 31 октября 2015 года, «О концессиях» от 7 июля 2006 года и соответствующими подзаконными актами.

На сегодняшний день в Казахстане в рамках проектов ГЧП реализовываются всего 402 проекта (таблица 1)

Таблица 1. ГЧП в Казахстане

	Заклучено договоров/объектов	Введено в эксплуатацию объектов	На стадии строительства
Количество	198/204	134	71
Сумма (млрд. тенге)	402,2	95,7	306,5
Источник: http://economy.gov.kz/ru/kategorii/gosudarstvenno-chastnoe-partnerstvo			

Дальнейшее развитие ГЧП позволит реализовать и развивать потен-

циал частных инвесторов, привлечь средства институциональных инве-

стором и сохранить функции государства в социально значимых секторах экономики.

В целях решения задачи по обеспечению эффективного управления и контроля за процессами подготовки и реализации проектов на основе ГЧП будут внесены предложения в части разработки методологии эффективного управления и контроля за процессами подготовки и реализации проектов на основе ГЧП. На постоянной основе будет проводиться работа по повышению квалификации государственных служащих по вопросам ГЧП.

Успешное развитие ГЧП в Казахстане зависит от системного подхода к согласованному и взвешенному применению механизма ГЧП.

Вместе с тем, отраслевым органам в рамках государственных или отраслевых программ рекомендуется рассмотреть возможность отражения применения инструмента ГЧП с учетом специфических особенностей каждой отрасли.

В Казахстане необходимо даль-

нейшее совершенствование методологии, подготовки и экспертизы концессионных проектов. Кроме этого, необходимо изучить перспективы применения форм ГЧП помимо механизма концессии. При этом необходимо разработать конкретные механизмы согласования интересов власти и бизнеса с целью оптимального и рационального привлечения различных ресурсов и их источников, а также соответствующей корректировки правовой базы [3].

ЛИТЕРАТУРА

1. С. Кашин. *Британия на хозрасчете. Журнал «Коммерсантъ Секрет Фирмы» №30 от 08.08.2005, стр. 1003*
2. В.Г. Варнавский. *Партнерство государства и частного сектора: формы, проекты, риски [Электронный ресурс] / Официальный сайт Института Мировой Экономики и Международных Отношений. Режим доступа: <http://www.imeto.ru/>*
3. *Материалы АО «Казахстанский центр государственно-частного партнерства».* // kzppp.kz

Некрасов Я.В.
студент 4 курса
научный руководитель:
Яковенко В.С., профессор, д.э.н
Ставропольский государственный аграрный университет

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ТОВАРОВ В ОРГАНИЗАЦИИ ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности бухгалтерского учета товаров в организации оптовой торговли, их приобретения и продаж, синтетический и аналитический учет, а также документирование движения товаров в организации оптовой торговли.

Abstract: this article discusses the features of accounting for goods in the organization of wholesale trade, their purchase and sale, synthetic and analytical accounting, as well as documenting the movement of goods in the organization of wholesale trade

Ключевые слова: бухгалтерский учет товаров, оптовая торговля, партионный учет, сортовой учет, накладная

Key words: accounting of goods, wholesale, stock control, bar stock accounting, invoice

Для правильного и эффективного управления любым предприятием необходима четко поставленная система бухгалтерского учета. В торговом предприятии основным объектом бухгалтерского учета являются товары, так как от результатов реализации товара зависит прибыль

торгового предприятия, а так же возможность продолжения деятельности в обозримом будущем.

Бухгалтерский учет товаров необходим для получения достоверной информации о имеющихся в наличии товаров, для выявления случаев недостач и излишков товаров, а также определении момента необходимости пополнения товарных запасов. Именно этим и обусловлена актуальность данной темы.

В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету ПБУ 5/01 "Учет материально-производственных запасов", утвержденным Приказом Министерства Финансов Российской Федерации от 09.06.2001. №44-н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01», товары признаются частью материально-производственных запасов.

Таким образом, товары – это материально-производственные запасы, приобретаемые с целью дальнейшей перепродажи.

Основными целями бухгалтерского учета товаров являются:

- Отражение всей информации о поступлении и выбытии товаров;
- Отражение всех расходов, понесенных в связи с приобретением то-

варов;

- Отражение информации о внутреннем перемещении товаров на складах организации;

- Отражение информации о вырубке или убытке, возникающих в результате продажи товаров.

Синтетический учет товаров ведется на счете 41 "Товары". Назначением данного счета является отражение и обобщение информации о наличии и движении товаров в организации, а так же их поступления и выбытия.

Важнейшим аспектом организации бухгалтерского учета по счету 41 "Товары" является закрепление товаров за материально ответственными лицами, что в свою очередь является статьей аналитического учета и явным средством контроля за сохранностью товаров в торговой организации.

Аналитический учет товаров в организации оптовой торговли ведется на складах и в бухгалтерии на основании первичных документов, таких как накладная, товарно-транспортная накладная, счет-фактура и прочие сопроводительные документы.

Аналитический учет ведется в разрезе следующих статей:

- По ассортименту товаров.
- По местам хранения;
- По материально-ответственным лицам.

Приобретение товаров для последующей перепродажи осуществляется по дебету счета 41 "Товары" в корреспонденции со счетами учета расчетов с поставщиками.

В зависимости от способа хранения товаров, организацией применяются следующие способы учета товаров на складе:

- Сортовой способ учета товара;
- Партионный способ учета товара;

- Партионно-сортовой способ учета товара.

Сортовой способ учета товаров применяется в случае, если не учитывается время поступления товаров, а также цена их приобретения, а хранение организовывается по наименованию и сортам.

Таким образом, при данном способе на каждую номенклатуру товара материально-ответственным лицом заводится отдельная карточка складского учета. Следовательно, номенклатура товаров различается не исключительно по типу товара и его марке, а так же по сорту, единицам измерения и другим свойствам.

Применение данного способа влечет повышение оперативности управления остатками товаров, а так же к более эффективному использованию складской площади. Но в то же время существует проблема разделения товаров одного сорта, поступивших по разным ценам. Таким образом, в данном случае товар для реализации выбирается произвольно.

При партионном способе учета товаров организовывается хранение товаров на складе по каждой партии отдельно. В данном случае партией будет являться группа товаров, поступившая по одному первичному документу.

Состав партии может быть различен. Одна партия может включать в себя товары различных сортов и наименований. Материально-ответственным лицом на каждую партию открывается партионная карта.

Применение данного способа значительно снижает всевозможные потери товара и в свою очередь усиливает контроль за сохранностью товаров. Но одновременно с этим при данном способе нерационально используется складская площадь, а так же от-

существует возможность оперативного управления товарными запасами.

Партионно-сортовой способ представляет собой синтез первых двух способов учета товаров. Товар так же хранится отдельно по каждой партии, но внутри самой партии применяют разделение товаров по сортам и прочим признакам.

Определение стоимости выбытия товаров со склада торговой организации осуществляется одним из следующих способов:

- По себестоимости каждой единицы товара;
- По средневзвешенной себестоимости остатков товаров;
- По себестоимости первых по времени приобретения товаров.

Отпуск товара со склада осуществляется на основании товарной накладной (форма ТОРГ-12). Определяется сумма, подлежащая оплате покупателем, выписывается накладная и счет-фактура, либо же универсальный передаточный документ, совмещающий в себе накладную и счет-фактуру, на основании которых делаются записи в Книге продаж.

В бухгалтерском учете торговой организации выбытие товара оформляется записями по кредиту счета 41 "Товары" в корреспонденции с дебетом счета 90.2 "Себестоимость продаж".

Таким образом, эффективное функционирование любой торговой организации напрямую зависит от правильности постановки бухгалтерского учета товаров. Приобретение и реализация товаров являются основной частью оборота денежных средств организации.

Товары являются основным объектом учета и в целом основным объектом деятельности организации оптовой торговли. Поэтому в торговой

организации необходима правильная постановка систему бухгалтерского учета для получения полной и достоверной информации о поступлении и выбытии товаров.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ:

1. Давыдянц Д.Е., Гладилин А.В., Яковенко В.С. *Рынок: планирование, конкуренция, экономическая ответственность* // Москва, Министерство с.х. и продовольствия, 1993, 34с.

2. Яковенко В.С., Гаазова Ю.В. *Управленческий учет товаров на складе торговой организации* // Сб. науч.тр. по матер. Междунар. науч.-практ. конф. «Учетно-аналитические аспекты и перспективы развития инновационной экономики», Ставрополь, СтГАУ, 2010, с. 239-242

3. Яковенко В.С., Воронов А.А. *Сегментация субъектов торгового бизнеса и анализ факторов их доминирования на региональном рынке Юга России,- Учетно-аналитические и финансово-экономические проблемы развития региона: материалы ежегодной научно-практической конференции СтГАУ, Ставрополь, 2012*

4. Яковенко В.С., Карпец Ю.А., *Особенности анализа предпринимательской деятельности в торговле, Сб.научн.тр. межд.научно-практич. конф. «Университетская наука-региону», Ставрополь, СтГАУ, 2014, с.235-238*

5. Яковенко В.С., Ельчанинова О.В., Татаринова М.Н. *Особенности и проблемы организации и ведения учета в региональной оптовой дистрибуции* // Вестник ИДНК, 2016, № 4(40), с. 164-172

6. Яковенко В.С., Костюкова Е.И, Татаринова М.Н., Бобрышев А.Н. и др. *Учет в торговле /Учебное пособие/,*

Изд.СЕКВОЙЯ, Ставрополь, 2016

7. Яковенко В.С., Костюкова Е.И, Татаринова М.Н., Бобрышев А.Н. и др. Учет, анализ и аудит в торговле / Практикум/, Изд.СЕКВОЙЯ, Ставрополь, 2016

Ногина Е. магистрант
научный руководитель д.э.н., профессор М.Г. Лещева
ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный
аграрный университет», Россия

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К СОДЕРЖАНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены методики проведения анализа финансовых результатов, приведенных разными авторами и экономическими деятелями.

Abstract: this article describes the methods of analysis of financial results given by various authors and economic figures.

Ключевые слова: анализ финансовых результатов деятельности экономического субъекта, показатели рентабельности, методы, показатели прибыли, внешний и внутренний анализы, отчетность, доходы и расходы, совокупные активы, чистая прибыль.

Keywords: analysis of financial results of activities of the economic entity, profitability indicators, methods, earnings, external and internal analyses, statements, income and expenses, total assets, net profit.

Анализ финансовых результатов является важной составляющей информационного обеспечения управленческого аппарата организации для принятия стратегически правильных решений. Особенно повышается роль в получении более детальной информации по всем

показателям в условиях нестабильной рыночной ситуации в стране. В оценке финансовой деятельности компании заинтересованы все субъекты, начиная от собственников, заканчивая инвесторами.

Методик проведения экономического анализа финансовых результатов множество, однако, ведущие эксперты в области экономики подходят к отдельным теоретическим и методическим вопросам анализа с различной степенью детализации. Рассмотрим некоторые из них с позиции разных авторов.

Хныкина А.Г. и Лещева М. Г. считают, финансовым результатом основной деятельности (от продаж) выступает выручка от продаж, для большей части функционирующих в российской экономике предприятий отражаемая по принципу начисления (на основе данных об отгруженной продукции). Судить о том, какой конечный финансовый результат получен по итогам продаж, можно только очистив его от причитающихся государству косвенных налогов и себестоимости. Превышение выручки над налоговыми расходами и затратами, ее формирующими, даст положительный результат, называемый прибылью от продаж. Обратная ситуация покажет убыток от продаж. Таким

образом, конечным финансовым результатом от продаж выступает прибыль или убыток, полученные по итогам доходов от продаж, уменьшенные на величину налоговых расходов и расходов по выпуску продукции (выполнению работ, оказанию услуг).[1]

В других источниках М.Г. Лещева, анализируя финансовые механизмы управления формированием операционной прибыли, характеризует балансовую (совокупную) прибыль как «одно из важнейших результатов финансовой деятельности организации».[2, 3, 4]

Так, Т.Н. Урядова отмечает необходимость внешнего и внутреннего анализа финансовых результатов и выделяет этапы их проведения. Внешний анализ проходит в два этапа, на первом при помощи исследования пояснительной записки к бухгалтерской финансовой отчетности и комментариев формируется представление о том, как формируются доходы и расходы в данной организации.[2] Т.е первый этап представляет собой ознакомление, а уже на втором происходит детальное изучение отчета о финансовых результатах деятельности) [5].

Что касается внутреннего анализа, то он включает в себя три этапа.

Первый – это выявление взаимосвязи и влияния учетных принципов в части оценки статей активов, доходов и расходов, изменения учетной политики. На втором этапе раскрываются причины изменения конечного финансового результата, выявляются стабильные и случайные факторы, которые поспособствовали этим изменениям. И заключительный этап является углубленным анализом финансовых результатов с использованием информации управленческого характера о доходах и расходах. Оце-

нивается качество полученного финансового результата, делаются прогнозы на будущее, проводится анализ рентабельности (доходности) деятельности компании.

О.В. Ефимова предлагает проводить анализ прибыли и рентабельности продукции, соблюдая следующую последовательность:

1. Формируется ряд показателей, характеризующих конечный финансовый результат. При этом выделяются показатели: валовая прибыль, прибыль (убыток) от продаж, прибыль (убыток) от продаж и прочей деятельности, прибыль (убыток) до налогообложения, прибыль (убыток) от обычной деятельности, чистая прибыль (нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода).[6]

2. На предварительном этапе анализ проводится по абсолютным и относительным показателям, так например, по отношению прибыли к выручке от продажи – по рентабельности продаж.

3. Углубленный анализ производится исходя из изучения влияния на величину прибыли и рентабельность продаж различных факторов, подразделяющихся на внешние и внутренние.

4. На данном этапе осуществляется анализ инфляции на финансовые результаты от продажи продукции.

5. Изучается качество прибыли, приводится обобщенная характеристика структуры источников формирования прибыли.

6. проводится анализ рентабельности активов предприятия.

7. Последним этапом является проведение маржинальный анализ прибыли.

При проведении анализа финансовых результатов особое внимание уделяется исследованию прибыли,

однако стоит заметить, что немаловажным показателем, характеризующим конечный результат является рентабельность [7].

По Шеремету А. Д. основными видами рентабельности выступают следующие показатели, которые представлены ниже в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели рентабельности

Показатель	Формула	Значения показателя
Общая рентабельность активов (авансированного капитала) по бухгалтерской прибыли	Прибыль до налогообложения/ Средняя величина валюты баланса*100%	Показывает, сколько средств было привлечено фирмой для получения каждого рубля прибыли.
Рентабельность активов по чистой прибыли	Чистая прибыль/ Средняя величина валюты баланса*100%	Показывает количество чистой прибыли или убытка, полученной на один рубль всех совокупных активов организации.
Рентабельность производственных активов (имущества) по общей бухгалтерской (или чистой) прибыли	Прибыль до налогообложения/ Средняя величина производственных активов, включая собственные средства, НМА и запасы*100%	Показывает, какую прибыль приносит каждый рубль вложенный в производственные активы фирмы.
Рентабельность собственного капитала по бухгалтерской прибыли (или по чистой)	Прибыль до налогообложения/ Средняя величина собственного капитала*100%	Характеризует эффективность использования собственного капитала, и показывает, сколько предприятие имеет чистой прибыли с каждого рубля авансированного в капитал.

Показатели рентабельности отражают факторную среду формирования прибыли предприятия. Поэтому они неотъемлемы при проведении сравнительного анализа и оценки финансового состояния организации. рентабельность — это один из основных качественных показателей эффективности деятельности предприятия, характеризующий уровень отдачи затрат и степень использования средств в процессе производства и продажи продукции (работ или услуг).[8]

Конечной целью любой коммерческой организации является получение прибыли, однако не всегда она получается. Так, если выручка равна

себестоимости, то удалось лишь покрыть затраты на реализацию продукции (работ или услуг). При реализации без убытков отсутствует и прибыль как источник производственного, научно-технического и социального развития. Если затраты превышают выручку – компания несет убытки. Экономический анализ финансовых результатов дает возможность рассчитать прогнозные значения выпуска продукции и необходимой цены, чтобы не только покрыть затраченные средства, ресурсы и труд, но и получить прибыль.[3]

Естественно, необходимо также учитывать факторы, которые могут повлиять на динамику и величину по-

лучаемой прибыли. Такие как:

- конъюнктура рынка;
- уровень цен на потребительском рынке;
- спрос на товар (услугу или продукцию);
- заработная плата;
- амортизационные начисления;
- конкурентоспособность и т.д.

Все эти факторы прямо или косвенно оказывают влияние на формирование положительного финансового результата. Организации, которые обладают достаточными собственными средствами могут получать дополнительный доход в виде процентов на собственный капитал. Инвестировать свои средства в новое строительство, закупить новое оборудование для совершенствования производственных процессов [3].

Главное правильно подобрать стратегию на долгосрочную или краткосрочную перспективу, и в этом экономический анализ финансовых результатов является основным показателем успешной экономической деятельности, поэтому прогнозный анализ финансовых результатов предприятия является базой принятия решений по развитию и совершенствованию функционирования предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Хныкина А. Г., Лещева М. Г. Анализ финансовой устойчивости коммерческой организации? Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2014. С. 257-261.
2. Лещева М. Г. Экономическое

обоснование целесообразности создания интегрированных предпринимательских структур в аграрной сфере экономики / М. Г. Лещева М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования «Северо-Кавказский гос. технический ун-т». Ставрополь, 2008.

3. Лещева М. Г. Анализ финансовой отчетности / Учебное пособие для студентов высших аграрных учебных заведений, обучающихся по направлению подготовки «Экономика» / Ставрополь, 2014.

4. Лещева М. Г. Деятельность частных инвесторов и социальное развитие села / Аграрная наука. 2004. № 4. С. 2.

5. Лещева М. Г., Урядова Т. Н. Применение методов управленческого анализа в деятельности сельскохозяйственных организаций / Модели управления производством и совершенствования информационных технологий 2010. С. 153-156.

6. Ефимова О. В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О. В. Ефимова. — М.: Омега-Л, 2014. — 348 с.

7. Печникова А. С., Лещева М. Г. Искажение бухгалтерской финансовой отчетности / СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ 2013. С. 165-169.

8. Lescheva M. G., Ivolga A. G., Labenko O. M. SPECIAL METHODOLOGICAL ASPECTS OF ECONOMIC ANALYSIS FOR RURAL TERRITORIES DEVELOPMENT / Актуальн проблемиеконом ки. 2014. Т. 159. № 9. С. 432-439.

Обрежа И.Г., магистрант 2 курса,
Научный руководитель: Ранык В.В. к.соц.н., доцент
Московский технологический университет г. Москва

ПРИМЕНЕНИЕ МОТИВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ: СХОДСТВО И РАЗЛИЧИЯ

Аннотация: Санкционная политика, введенная против России, приводит к значительному снижению внешних инвестиций. Ключевой задачей является активизация стимулирования трудовой деятельности на базе прогрессивной системы показателей эффективности. Оценка работы используется для управления персоналом в целях планирования и формирования основного кадрового состава. Стимулирование непрерывного повышения квалификационного уровня обеспечивается применением систем оплаты знаний, квалификации, совмещения профессий.

Abstract: The sanctions policy introduced against Russia leads to a significant reduction of foreign investments. The key task is to activate the stimulation of labor activity on the basis of a progressive system of performance indicators. Work evaluation is used to manage personnel for planning and forming the main core staff. Stimulation of continuous upgrading of the qualification level is ensured by the application of systems of payment for knowledge, qualification, combination of different skills.

Ключевые слова: система показателей эффективности, системы сти-

мулирования, оплата труда, индивидуализация зарплаты, система заслуг, профсоюзы, методы аттестации, система оплаты знаний.

Key words: system of performance indicators, incentive schemes, labor remuneration, individualization of salaries, merit system, trade unions, methods of certification, the system of payment for knowledge

В соответствии с действующим законодательством России формы, системы и размеры оплаты труда устанавливаются предприятиями самостоятельно в коллективном договоре. Эта законодательная норма дает предприятиям значительную свободу действий, но возлагает на них большую ответственность, ведь эффективность работы целиком определяется тем, насколько правильно специалисты организуют стимулирование деятельности персонала.

В настоящее время для российских бизнес-реалий характерна смена характера конкурентности. Санкционная политика, введенная против России, привела к значительному снижению внешних инвестиций, одновременно российские инвесторы так же не спешат вкладывать деньги в отечественные предприятия. Вла-

дельцы бизнеса и инвесторы ожидают получить определенную величину рентабельности, которая сравнима с доходностью, получаемой на инвестируемый капитал в иных проектах с тождественными рисками. Если общий доход инвесторов превышает запланированные параметры, то хозяйствующий субъект генерирует добавленную стоимость для владельцев бизнеса.

Это становится возможным только при наличии реальных конкурентных преимуществ, для создания которых российским хозяйствующим субъектам требуется увеличить эффективность использования человеческого потенциала. Однако персонал предприятий, прежде всего, преследует личные цели, и, как правило, не заинтересован в наращивании благосостояния владельцев и инвестиционных доноров, в том числе, ввиду отсутствия адекватных мотивационных механизмов при достижении стратегических целей. Поэтому в качестве одной из ключевых задач хозяйствующих субъектов следует рассматривать активизацию стимулирования трудовой деятельности на базе прогрессивной системы показателей эффективности (КРП)[1, с. 324].

В зарубежных странах накоплен большой опыт применения самых разнообразных систем оплаты труда. Системы отдельных стран характеризуются отличительными чертами: Швеции – солидарной заработной платой, Японии – оплатой за стаж и рационализаторство, Германии – стимулированием роста производительности, США – оплатой за квалификацию, Великобритании – оплатой по индивидуальным контрактам, во Франции – индивидуализацией заработной платы, Италии – выплатой коллективных и индивидуальных надбавок

к отраслевой тарифной ставке и надбавкам в связи с ростом стоимости жизни. Одновременно наблюдается общая нацеленность систем заработной платы на повышение эффективности производства[2, с. 21].

В странах с развитой рыночной экономикой, в том числе и в России, выделяются два направления в системах стимулирования работников предприятия:

- стимулирование роста производственных показателей;
- стимулирование повышения качества рабочей силы.

Среди систем, направленных на стимулирование роста эффективности производства, одно из первых мест принадлежит системам, стимулирующим повышение производительности труда.

Находят применение специальные системы премирования за достижение определенных производственных результатов, заранее согласованные и закрепленные в соответствующих договорах (договоры о заинтересованности, о производительности).

Капиталистические страны, в отличие от России, постепенно отказываются от традиционных форм оплаты труда в зависимости от индивидуальной выработки. Отсюда ориентация на повременные формы оплаты труда, в основе которых лежит учет в первую очередь степени использования машин, экономии сырья и энергии, старательности в работе и т.п., т.е. показателей успехов на уровне группы (бригады) и коллектива фирмы в целом. Однако чистая повременная оплата не применяется. Все системы повременной формы оплаты труда базируются на нормативной основе, что повышает её действенность. Там же, где сохраняется сдельная форма, наблюдается общее сокращение пере-

менной части заработной платы [3, с. 114].

В Швеции переменная часть заработной платы, связанная с общими результатами деятельности, увеличилась, традиционные формы сдельщины утратили своё значение, упор делается на премиальные системы и поощрение успехов в производительной отдаче на уровне групп.

В Германии помимо гибких форм организации труда большое внимание уделяется вознаграждению за совмещение профессий и взятие на себя дополнительной ответственности. Соответственно в структуре заработной платы учитываются такие факторы, как психологическое напряжение и ответственность за организацию работы, за её качество, за обеспечение функционирования оборудования.

Во Франции отказались от жесткой индексации, и перешли на принцип регулирования заработной платы с учетом коллективной (экономической эффективности предприятия) и индивидуальной производительности. При этом минимальная зарплата по-прежнему индексируется. На базе коллективной заинтересованности предполагается напрямую связать фонд заработной платы с экономическими результатами фирмы. Практическим инструментом стали коллективные договоры о заинтересованности. Чтобы стимулирующий эффект не упал, некоторые предприятия дополняют договор перечнем конкретных целей для реализации [3, с. 13].

В политике оплаты труда используют и систему заслуг. Система «оценки заслуг» предназначена для установления заработной платы работникам одинаковой квалификации, но имеющим разные показатели качества работы. Факторы, по которым оцениваются работники, могут

быть производственными (выполнение норм, уровень брака, использование рабочего времени и т.д.) и личностными (инициативность, трудовая и творческая активность, принятие на себя ответственности за решение на производстве, умение работать в коллективе и т.п.). Методы оценки заслуг работников различны – балльная оценка, анкетирование, экспертная оценка, группировка работников по результатам оценки их работы. Оценка заслуг нашла большое распространение в различных странах, в том числе и в России [4, с. 114].

В зарубежных странах широко используются различные методы аттестации. Наиболее известный метод – оценка заслуг работника. Суть этой оценки заключается в том, что работники, имеющие одинаковую квалификацию и занимающие одинаковые должности, благодаря своим способностям, опыту, целевым установкам могут добиваться различных результатов. Оценка заслуг на предприятиях может использоваться для принятия решения о продвижении на службе, повышении (снижении) заработной платы, профессиональной подготовке (переподготовке), возобновлении (прекращении) срока контракта, об увольнении с работы.

Закрепление кадров в зарубежных странах на предприятии происходит через действующие системы оплаты труда, социальных выплат, дивидендов на акции фирмы и т.д. В России, как правило, используют только методы, связанные с увеличением оплаты труда.

Конечно, России стоит ориентироваться на опыт западных коллег, но ни в коем случае не копировать его, ведь механический перенос зарубежного опыта в наши условия не даст никакого эффекта. Однако не стоит

забывать о том, что нематериальные инструменты поощрений работников компании можно и нужно использовать только в том случае, когда удовлетворены финансовые потребности сотрудников [5, с. 166].

ЛИТЕРАТУРА

1. Тимошина Т.М. *Экономическая история зарубежных стран.* – М.: Юстицинформ, 2014. – 504 с.

2. Ляхова Н.И., Понкратова И.А., Полищук Н.В. *Управление бюджетным процессом муниципального образования.* – М.: ООО «ТНТ», 2015. – 172 с.

3. Ковтун Е.В., Ковалев С.М. *Правовое регулирование игорного бизнеса в зарубежных странах.* – М.: Аллель-2000, 2016. – 224 с.

4. Томсинов В.А. *История государства и права зарубежных стран. Древность и Средние века.* – М.: Зерцало-М, 2014. – 128 с.

5. *Московский технологический*

университет актуальные вопросы управления персоналом сборник статей М., 2017. – 166 с.

6. Ранюк В.В., Боцюн И.Б. *Современный подход к организации рынка государственных ценных бумаг // «Дружба без границ: миф или реальность»: сборник материалов Международной научно-практической конференции (ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА, декабрь 2017 г.).* – Ставрополь: РИО ИДНК, 2017. – 674 с.

7. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. *К вопросу об оценке конкурентоспособности организаций реального сектора экономики на рынке капитала // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 2 (42), 2017 – С. 14-20.*

8. Сухова Л.Ф., Боцюн И.Б. *К вопросу об измерении финансовых ресурсов региона // Вестник института Дружбы народов Кавказа № 3 (43), 2017 – С. 115-122.*

*Окружко И.С.,
Малахова Т.Ю.
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь*

ПРОГРЕССИВНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ: ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВВЕДЕНИЯ В РОССИИ

В Российской Федерации основы современного подоходного налогообложения физических лиц были заложены с принятием Закона РФ от 7 декабря 1991 г. № 1998-1 «О подоходном налоге с физических лиц». С введением его в действие с 1 января 1992 г. была создана принципиально иная, чем действовавшая до того в СССР, система подоходного обложения физических лиц.

Налог на доходы физических лиц (НДФЛ) занимает центральное место в системе налогов, взимаемых с физических лиц. Это федеральный налог с дифференцированными пропорциональными ставками в зависимости от вида дохода. В настоящий момент порядок расчёта, взимания и уплаты налога на доходы физических лиц регламентируется гл. 23 налогового кодекса Российской Федерации (НК РФ).

Вопрос о прогрессивной шкале налогообложения давно уже обсуждается в обществе. Впервые, в истории России подоходный налог был установлен вначале 1916 г. и должен был быть введён в действие с 1917 г. Но Февральская, а затем и Октябрьская революции отменили ранее принятые законы, и Закон о подоходном налоге от 6 апреля 1916 г. фактически не вступил в силу.

До 1 января 2002 г. шкала подоходного налогообложения в России была представлена сложной прогрессией, предполагающей деление дохода на части и его обложение по разным налоговым ставкам. Однако, для вывода доходов из теневой сферы экономики государству пришлось вернуться к плоской шкале налогообложения.

Налог на доходы физических лиц является прямым регулирующим налогом, что указывает на его большое значение для регулирования экономики и формирования доходной части бюджетов разных уровней. Налогообложение доходов физических лиц в большинстве развитых стран

осуществляется с использованием прогрессивных налоговых ставок, что в наибольшей степени способствует реализации принципа равенства и справедливости налогообложения.

В Государственную Думу Российской Федерации уже несколько лет поступает законопроект «О внесении изменений в главу 23 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» [1], предусматривающий введение прогрессивной шкалы по НДФЛ.

Сегодня Правительство обсуждает возможность повышения ставки НДФЛ до 15% для граждан с более

высокими доходами. Сейчас действует плоская шкала налогообложения и ставка НДФЛ для всех одинаковая-13%. Согласно мнению представителей Минфина, повышение ставки на 2% может облегчить поступления в размере 0,5 трл.руб. в год. Сейчас данный сбор обеспечивает бюджету около 3,4 трл. в национальной валюте.

В ноябре 2016 года вице-премьер Ольга Голодец заявила, что правительство прорабатывает вопрос введения прогрессивной шкалы на НДФЛ. По ее словам, важным шагом для преодоления бедности станет освобождение граждан «в нижней шкале», то есть чьи доходы ниже прожиточного минимума, от уплаты НДФЛ. Но уже в январе 2017 года премьер-министр Дмитрий Медведев заявил, что в повестке правительства не стоит вопрос перехода к прогрессивной ставке НДФЛ.

Введение прогрессивной шкалы предполагает изменение объема налогообложения для резидентов в зависимости от того, сколько бизнес реально приносит его владельцу. Соответственно, чем больше человек зарабатывает, тем больше он должен выплатить налогов. Закон о внедрении прогрессивной шкалы внесет равенство в социум и облегчит жизнь менее обеспеченным слоям населения и принесет дополнительные средства в бюджет за счет доходов более обеспеченных физических лиц.

Также существует мнение, что введение прогрессивной шкалы налогообложения приведёт к оттоку из страны высококвалифицированных специалистов, работающих в редких отраслях промышленности, науки, высоких технологий и медицины. Это мотивируется некорректным пониманием прогрессивного налога в первую очередь как инструмен-

та восстановления социальной справедливости. Сложность и качество работы специалиста, таким образом, приведут к росту налоговых отчислений, что, по сути, только обостряет социальную ситуацию. По подобным причинам могут сократиться и добровольные инвестиции бизнеса в развитие социальной сферы и повышение качества жизни граждан, поскольку владельцы капитала могут отказаться вносить их, ссылаясь на выплату повышенного налога. Наконец, введение прогрессивной шкалы потребует дополнительных затрат на обеспечение работы налоговых органов, расширение необходимости самостоятельного декларирования доходов физическими лицами [2].

«Тематика прогрессивного налогообложения доходов находится все время в поле зрения, по ней идут дискуссии и естественно эти дискуссии должны быть продолжены» - цитирует Дмитрий Медведев, который прокомментировал вопрос о возможности введения прогрессивного НДФЛ.

Казалось бы, при этом очевидных плюсах введения прогрессии, существует немало негативных последствий, с которыми может столкнуться общество. В связи с этим, необходимо более тщательное продуманное и обоснованное решение данного вопроса.

При этом, казалось бы, очевидных плюсов внедрения прогрессивной шкалы налогообложения, существует немало, но при переходе на такую систему налогообложения не обошлось без минусов.

ЛИТЕРАТУРА:

1. *Законопроект «О внесении изменений в главу 23 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» // Официальный сайт Го-*

- сударственной Думы Российской Федерации [Электронный ресурс]. - Режим доступа. - URL: <http://www.duma.gov.ru>.
2. Зыкова Т. Миллионщиков обложили: в России могут ввести налог на большие зарплаты / Т. Зыкова // Российская газета № 6220, 30 марта 2013. - С. 6.
3. <https://www.rbc.ru>

*Орынбай Ж. студент 3 курса
Научный руководитель: Дузельбаева Г.Б. к.э.н.
Кызылординский государственный университет
имени КORKYт Ата*

ПАРТНЕРСТВО ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА

Статья выполнена в рамках проекта «Совершенствование государственно-частного партнерства в подготовке кадров для малого и среднего предпринимательства». ИРН проекта: AP05133562.

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы формирования и развития государственно-частного партнерства в Республике Казахстан.

Annotation: The article discusses the problems of formation and development of public-private partnership (PPP) in the Republic of Kazakhstan.

Ключевые слова: государство, частная собственность, партнерство, проекты, финансирование.

Keywords: public, private private property, partnership, projects, financing.

В Послании Президента Республики Казахстан – Лидера Нации Н.Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050» - новый политический курс состоявшегося государства» от 14 декабря 2012 года было сказано: «...Для построения надежного диалога на принципах государственно-частного партнерства необходимо продолжить консолидацию бизнеса, что решает задачу ши-

рокого охвата и вовлеченности всех предпринимателей в реализацию этой новой стратегии. ...Также необходимо ускорить определение правовой базы для государственно-частного партнерства. Задача – внедрение самых передовых на сегодняшний день инструментов и механизмов такого партнерства» [1].

Согласно Закону РК «О концессиях» ГЧП – это форма сотрудничества между государством и субъектами частного предпринимательства, направленная на финансирование, создание, реконструкцию и (или) эксплуатацию объектов социальной инфраструктуры и жизнеобеспечения.

Цель ГЧП - привлечение частного капитала в развитие инфраструктуры и повышение качества оказываемых услуг [2].

Суть ГЧП заключается в перераспределении ответственности и рисков за развитие секторов, которые относятся к традиционной сфере ответственности государства [3].

Для совершенствования механизма ГЧП и привлекательности концессионных проектов 5 июля 2008 г. был принят Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам концессии», который позволил согласовать некоторые вопросы концессии

в законодательстве республики.

В 2012 году главой государства был подписан Закон « О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по внедрению новых форм государственно-частного партнерства и расширения сфер их применения». Законопроект предусматривает внесение изменений и дополнений в ряд законодательных актов Республики Казахстан для внедрения новых форм государственного - частного партнерства и расширения сфер их применения, такие как внедрение новых моделей, новых принципов ГЧП. Постановлением Правительства Республики Казахстан от 29 июня 2011

года № 731 утверждена Программа по развитию государственно-частного партнерства в Республике Казахстан на 2011-2015 годы [4].

Основной задачей Программы является создание законодательной и институциональной основы для реализации инвестиционных проектов с использованием механизмов государственно-частного партнерства в Республике Казахстан. Результатом создания необходимой законодательной основы станет расширение сфер применения механизма ГЧП для различных отраслей экономики, которые представлены в таблице 1.

Институциональное развитие

Таблица 1. Приоритетные направления ГЧП в Казахстане

Сфера экономики	Основные объекты инфраструктуры
Автомобильный транспорт	Автомобильные дороги, включая полосы отвода, придорожные полосы, мостовые переходы, тоннели
Водоснабжение и водоотведение	Водохозяйственные сооружения (водозаборные сооружения, насосные станции, водопроводные очистные сооружения)
Жилищное строительство	Жилые помещения (комплексы) социального назначения
Коммунальное хозяйство	Объекты по обслуживанию и эффективному управлению состояния жилищного фонда
Переработка твердых бытовых отходов	Центры по сортировке ТБО; заводы по переработке ТБО
Газоснабжение	Газопроводы, газовое оборудование, сети газоснабжения
Теплоснабжение	Котельные для теплоснабжения, тепловые сети, системы отопления
Образование	Объекты дошкольного, среднего и профессионально-технического образования и высшие учебные заведения
Здравоохранение	Объекты здравоохранения и предоставления услуг
Наука	Научные организации, научные лаборатории опытные производства, организации коммерциализации
Пенитенциарная система	Учреждения содержания заключенных (тюрьмы, следственные изоляторы)

ГЧП в нашей стране условно можно разделить на три этапа:

- 1 этап: подготовка
- Выработка государственной политики в области ГЧП
 - Анализ законодательства
 - Определение портфеля пилотных проектов
 - Анализ предпосылок для применения ГЧП

- Формирование законодательства

- Создание специализированной организации по вопросам ГЧП

2 этап: внедрение

- Расширение сферы применения ГЧП

- Поиск новых источников финансирования проектов

- Формирование целостной си-

стемы ГЧП

– Исключение законодательных барьеров

– Расширение сферы применения ГЧП

– Поиск новых источников финансирования проектов

3 этап: совершенствование.

– Разработка методических инструкций и руководств

– Улучшение моделей реализации ГЧП

– Дальнейшее совершенствование моделей реализации проектов ГЧП

– Развитая система финансирования проектов

– Госслужащие с высокой квалификацией по вопросам ГЧП[3]

К настоящему времени подготовительный этап практически завершен.

Основным документом, регулирующим государственно-частное партнёрство, является Закон «О концессиях». АО «Казахстанский центр ГЧП» провело анализ действующего законодательства в области ГЧП, в результате чего были разработаны поправки в действующие законы по внедрению новых форм государственно-частного партнёрства и рас-

ширению сфер их применения». Они дадут больше возможностей для реализации потенциала отечественного бизнеса.

Наиболее эффективным путем развития многих отраслей народного хозяйства, но еще более важным является общественно государственное партнерство в различных областях социальной сферы : здравоохранение, образование искусство, спорт и др.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Послание Президента Республики Казахстан - Лидера нации Нурсултана Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства» 14 декабря 2012*

2. *Экономическая политология. Отношения бизнеса с государством и обществом: учебное пособие / под ред. А.Д.Богатурова.- М.: Аспект Пресс, 2012*

3. *Государственно – частное партнерство: теория и практика/ В.Г.Варнавский, А.В.Клименко и др. – М.: Изд. дом ГУ – Высшей школы экономики, 2010*

4. *Официальный сайт Центра ГЧП- kzppp.kz*

Прохорова Виктория Владимировна
д-р.экон.наук, заведующая кафедрой отраслевого и проектного менеджмента
Кубанский государственный технологический университет
Матушкина Надежда Валериевна
магистрант
Кубанский государственный технологический университет

РОЛЬ БАНКОВСКИХ УСЛУГ В СОВРЕМЕННОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ

Аннотация: в статье рассмотрены основные интернет-продукты коммерческих организаций, которые пользуются популярностью среди потребителей услуг; представлен анализ данных продуктов и даны рекомендации по их совершенствованию.

Abstract: the article deals with the main Internet products of commercial organizations, which are popular among consumers of services, as well as their analysis and conclusion on the necessary elements that must be present in the applications of the Internet Bank and mobile Bank applications.

Ключевые слова: кредитные организации, качество, клиентоориентированность, интернет-банк, мобильное приложение.

Keywords: credit institutions, quality, customer focus, Internet-banking, mobile application.

Современный банковский сектор является одной из высокотехнологичных отраслей экономики. Постоянное внедрение финансовых и информационных инноваций, повышение клиентоориентированности оказываемых услуг, сокращение издержек с одной стороны

и увеличение клиентской базы с другой – позволяют кредитно-финансовым организациям удерживать ведущие позиции в отрасли [1].

Банковские технологии – это совокупность различных информационных технологий, компьютерных сетей, программного обеспечения, внутренних процессов, используемых в банках [2, с. 254]. Благодаря постоянному совершенствованию банковских технологий у клиента расширились возможности по дистанционному управлению своими финансами без посещения отделений, возможность распоряжаться собственными средствами без ограничений и с минимальными комиссиями осуществлять широкий спектр платежей и переводов, скорость и безошибочность оказания услуг. Эти и множество других факторов являются решающими в выборе кредитной организации. Для этих целей, как один из способов предоставления услуги - используется интернет. Данный тезис подтверждается результатами исследований аналитического агентства Markswebb Rank&Report, согласно им - 86% банков предлагают услуги интернет-банкинга, 54% предлагают мобильный банк [3, с. 45].

По проведенному онлайн-опросу, в котором выборка составила 3158

респондентов, репрезентующих пользователей интернета в возрасте 18-64 лет, проживающих в городах с населением от 100 тысяч человек. Нами

была получена диаграмма Интернет-банков по числу пользователей (в % относительно всей аудитории интернет-банкинга в России).

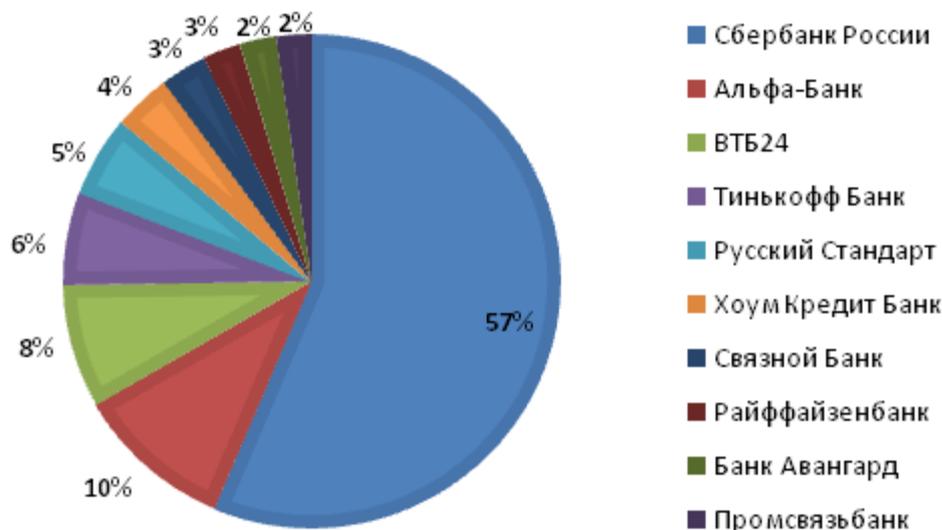


Рисунок 1 – Интернет-банки по числу пользователей (в % относительно всей аудитории интернет-банкинга в России)

Анализируя статистические данные, представленные на рис. 1, можно заключить, что наиболее популярным интернет-банком в России является Сбербанк Онлайн, которым пользуются почти три четверти всех российских пользователей интернет-банкинга.

Сбербанк онлайн вместе с четырьмя другими наиболее популярными интернет-банками (Альфа-Банк, ВТБ24, Тинькофф Банк и Банк Русский Стандарт) обслуживают в совокупности 87% всех российских пользователей интернет-банкинга. Более 40% пользователей интернет-банкинга в России пользуются двумя и более интернет-банками. При этом, если не учитывать Сбербанк Онлайн, то для большинства российских интернет-банков доля пользователей, которые одновременно используют еще хотя бы один интернет-банк, составляет 80-90% [4].

Интернет-банкинг в целом, и мо-

бильный банк в частности, на сегодняшний день рассматривается как эффективный инструмент продаж. Важным направлением в повышении эффективности деятельности банка выступает формирование и развитие аспектов качества и клиентоориентированности банковских продуктов. Безусловно, для групп клиентов банка важным является такой фактор, как наличие у них психологически комфортного состояния нужности и чувства, что они важны для банка, и не безразличны конкретному банковскому учреждению, и каждое их посещение банка сопряжено с квалифицированной помощью работников банка в решении каждого клиентского вопроса.

Для формулирования понятия «клиентоориентированности» представим различные научные подходы исследователей на это понятие (табл. 1) [5].

Таблица 1 - Точки зрения авторов на понятие клиентоориентированности

Авторы	Определения
Чижова Н. А.	Под клиентоориентированностью понимается система характеристик действий банка с клиентами, учитывающей ряд необходимых и достаточных условий по созданию особых отношений с ними и влияющих на позитивный имидж банка [3, с.184], и чуть ли не на первом месте стоит понятие качества предоставляемых банковских услуг.
Рыжковский Б.	«Клиентоориентированность – это инструмент управления взаимоотношениями с клиентами, нацеленный на получение устойчивой прибыли в долгосрочном периоде и базирующийся на трех критериях: ключевой компетенции, целевых клиентах и качестве услуги» [4]. Как видим и здесь, исследуемые нами понятия тесно взаимосвязаны.
Кане М. М.	Клиентоориентированность – это ориентация на удовлетворение потребностей клиентов; ориентация на функциональный процесс; ориентация системы обслуживания клиентов на предотвращение ошибок, сбоев и несоответствий; ориентация на совершенствование функционального и информационного процессов, документации; участие всех сотрудников функциональных подразделений предприятия в обеспечении качества обслуживания клиентов; четкое распределение должностных обязанностей [3, с. 136].
К. Скиннер	В банковской сфере эти изменения означают полный пересмотр взаимоотношений с клиентами и способов предоставления им услуг. Уже идут непрекращающиеся дискуссии о том, нужны ли банкам отделения, уйдет ли общество от наличных денег, как защитить банки от кибератак, как идти в ногу с потребностями клиентов,двигающихся в направлении мобильного банкинга, и т. д. Переход к цифровым технологиям фактически означает, что банки больше не занимаются хранением денег – теперь они хранят информацию и обеспечивают ее безопасность. И, прежде всего, безопасность и комфорт клиентов должны стать для банков задачей номер один [5].

Исходя из анализа данных подходов сформулируем определение «клиентоориентированности банка», учитывая при этом такие факторы, как качество услуги банка и его клиентоориентированность.

«Клиентоориентированности банка» - это механизм, основанный на множестве взаимовыгодных инструментов между клиентом и финансово-кредитной организации для удовлетворения потребностей и повышения эффективности на долгосрочную перспективу. Выделим при этом, наиболее важные составляющими повышения эффективности и уровня конкурентоспособности фи-

нансово-кредитной организации: время предоставления услуги; скорость ее предоставления; качество услуги и ее важность; индивидуальный подход к каждому клиенту; ассортиментная линейка банковских услуг; удобство предоставляемых услуг.

Все выделенные нами составляющие в общей совокупности позволяют выработать банковской организации подход к понятию «качество услуги» и «клиентоориентированность» [6]. Следовательно, клиентоориентированность, являясь ключевой стратегией в ведении банковского бизнеса, способствует значительному увеличению доходов банка и расширению

клиентов.

Открытие накопительных счетов через интернет в современных кредитно-денежных организациях выступает как одна из составляющих клиентоориентированности, что подтверждается популярностью данной услуги и внедрением ее к использованию. Другой популярной опцией является пополнение счета или карты с карты другого банка. Быстро распространяется возможность автоопределение банка получателя в формах переводов card-to-card. Развитие банковских услуг – это непрерывный процесс, круг внедряемых инновационных услуг постоянно растет. Однако необходимо учитывать, что уровень аналогичных услуг, предоставляемых зарубежными банками очень высок и пока несравним.

Резюмируя вышесказанное, сформируем два перспективных направления развития банковских услуг с учетом клиентоориентированности, это:

1. Функциональность – возможность управления собственными финансами: получение информации по карте; платежи и переводы; изменение настроек карты; заказ и получение новых продуктов банка онлайн (открытие счетов и вкладов, заказ карт, заявки на кредиты и т.д.); получение справочной информации.

2. Удобство пользования – простота и понятность совершения операций преимущественно для интернет-банкинга: удобство входа в интернет-банк; удобство навигации; возможность дистанционной регистрации и восстановления потерянно-

го доступа; удобство экспорта данных; удобство платежных форм; упрощение повторных операций; дружелюбность интерфейса.

Необходимо учитывать, что правильная организация банковского сектора с учетом клиентоориентированности важны для успешного функционирования всего хозяйства страны [7], поскольку банки выступают связующим звеном между такими отраслями, как промышленность, торговля, сельское хозяйство и население.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Прохорова В.В., Коломыц О.Н., Шутилов Ф.В. *Современные проблемы менеджмента. Учебник. Москва, 2017.*
2. Мазорук А.В. *Принципы формирования стратегии банка // Банковское дело. 2012г. - № 2. С.54.*
3. Неретина Е.А., Солдатова Е.В. *Клиентоориентированный подход к управлению коммерческим банком // Финансы и кредит. 2012, № 7. – С. 2-14.*
4. Рыжковский Б. *Когда клиент голосует деньгами? // Управление компанией. – 2015. – № 7 // URL: <http://www.advertology.ru/article27313.htm>.*
5. Неретина Е.А., Солдатова Е.В. *Клиентоориентированный подход к управлению коммерческим банком // Финансы и кредит. 2012, № 7. – С. 2-14.*
6. Кане М.М. *Системы, методы и инструменты менеджмента качества: учебник / М.М. Кане [и др.]. – СПб.: Питер, 2013. – 560 с.*
7. Прохорова В.В., Коломыц О.Н., Кобозева Е.М. *Менеджмент: учеб. пособие. - Краснодар, 2017. – 419 с.*

Прохорова Виктория Владимировна
д-р.экон.наук, заведующая кафедрой отраслевого и проектного менеджмента
Фарамазян Левон Герасимович
студент, 2 курс
Кубанский государственный технологический университет

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ СИСТЕМ КАК ВАЖНЕЙШИЙ КОМПОНЕНТ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ АГРАРНЫХ ТЕРРИТОРИЙ РОССИИ

Аннотация: рассмотрены преимущества и недостатки существующих подходов к прогнозированию показателей деятельности сельских аграрных территорий; предложено использование маркетинго-ориентированного подхода, что станет предпосылкой более качественного формирования плана развития сельского хозяйства конкретной территории.

Abstract: the advantages and disadvantages of existing approaches to forecasting the performance of rural agricultural areas are considered; the use of a marketing-oriented approach is proposed, which will be a prerequisite for a better formation of a plan for the development of agriculture in a particular territory.

Ключевые слова: прогнозирование, аграрные территории, агропромышленный комплекс, агропродовольственные системы, пространственные показатели.

Keywords: forecasting, agricultural areas, agro-industrial complex, agro-food systems, spatial indicators.

Проблемы анализа пространственных показателей деятельности аграрных российских тер-

риторий, стабилизации и ликвидации негативных тенденций в российском агропромышленном комплексе, развития сельскохозяйственного производства и аграрных товаропроизводителей стоят остро во всех регионах страны. Основываясь на анализе содержательной базы прогнозирования развития деятельности аграрных российских территорий в зарубежной и отечественной литературе, все существующее многообразие определений, раскрывающих содержательную сторону процесса прогнозирования в сельском хозяйстве, следует систематизировать в рамках трех подходов: комплексного, системного и структурного [3].

К положительным аспектам комплексного подхода следует отнести логику процесса прогнозирования во времени при различных условиях, установление последовательности событий, связанных с переходом от существующей ситуации к будущему состоянию сельского хозяйства в регионе. Отрицательная сторона – отсутствие в процессе прогнозирования механизма установления причинно-следственных связей между условиями и факторами развития сельского хозяйства, производством и потреблением сельскохозяйственной продукции в регионе.

Преимуществом системного подхода является отображение особого способа предвидения изменений [1] в сельском хозяйстве региона, который отталкивается от определения общей цели развития отрасли как системы и подчинения достижению этой цели деятельности всех подсистем.

К недостаткам следует отнести определение целостности составления прогнозов развития сельского хозяйства региона - в то время как в реальности районы, входящие в территориальный субъект, используют разные методы и модели разработки таких прогнозов.

Структурный подход определяет некоторые моменты, имеющие существенное значение для раскрытия содержания процесса прогнозирования показателей деятельности аграрных российских территорий, а именно:

– прогноз развития сельского хозяйства территории базируется на прогнозе развития производительных сил и производственных отношений, структуре их изменения;

– взаимодействие элементов производительных сил влияет на объем и структуру производства сельскохозяйственной продукции, что увеличивает достоверность прогноза.

Следует отметить, что во всех рассмотренных подходах не учитывается конъюнктурный аспект, который в условиях развития рыночных отношений [2] и аграрного производства является существенным.

При прогнозировании показателей деятельности аграрных российских территорий должны учитываться объемы производства сельскохозяйственной продукции, запланированные в региональных программах развития сельского хозяйства, предусматривающие обе-

спечение населения необходимым продовольствием. Основываясь на вышеизложенном, становится понятным, что в сложившихся условиях требуется совершенно новый маркетинго-ориентированный подход, являющийся двуединым и взаимодополняющим.

Применение на практике маркетинго-ориентированного подхода к прогнозированию развития сельского хозяйства региона приведет к поиску оптимального варианта сочетания отраслей растениеводства и животноводства, рационального соотношения между производством сельскохозяйственной продукции и ее потребностью, что найдет отражение в более качественном формировании плана развития сельского хозяйства конкретной территории.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Прохорова В.В., Коломыц О.Н. Системный подход к организации управления разработкой и реализацией программ социально-экономического развития территорий // *Экономика: вчера, сегодня, завтра*. 2017. - Т. 7. - № 7А. - С. 62-72.

2. Прохорова В.В., Алуян С.В. Систематизация подходов к структурированию социально-экономических систем // *Экономика и предпринимательство*. - 2017. - № 8-1 (85-1). - С. 157-160.

3. Prokhorova V.V., Klochko E.N., Kolomyts O N., Gladilin A.V. Prospects of the agro-industrial complex development: economic diversification, business development, mono-industry town strengthening and expansion // *International Review of Management and Marketing*. - 2016. - Т. 6. - № S6. - P. 159-164.

Прохорова Виктория Владимировна
д-р.экон.наук, заведующая кафедрой отраслевого и проектного менеджмента
Нижельская Кристина Олеговна
магистрант, 2 курс
Кубанский государственный технологический университет
Тесленко Сергей Евгеньевич
студент, 4 курс
Кубанский государственный технологический университет

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ЕГО РОЛЬ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ

Аннотация: в статье рассмотрена необходимость поддержания стратегического управления в компаниях. Проведен стратегический анализ предприятия ООО «Гедон-Моторс» и даны рекомендации по совершенствованию его деятельности.

Ключевые слова: автоцентр, управление развитием, дилерский центр, оказание услуг, эффективность.

Abstract: the article considers the necessity of maintaining strategic management in companies. The strategic analysis of the ООО Gedon-motors enterprise is carried out and recommendations to improvement of its activity are given.

Keywords: autofocus, development management, dealership, services, efficiency.

На сегодняшний день стратегическое управление довольно прочно вошло в нашу жизнь. Например, такие «новоиспеченные виды» управления, как ситуационное управление, системное управление, и т. д., что по сути являются своего рода элементами стратегического управления.

Под стратегией организации понимается единая система, исходящая от целей и ожидаемых результатов предприятия в целом и доходящая до целей и результатов каждого сотрудника, каждого подразделения в отдельности, и обратно – от частных результатов до результата организации в общем и в целом [1, с. 145].

Та или иная организация существует в динамически изменяющейся среде, и стратегия – это то, что нужно для того, чтобы представлять деятельность предприятий, согласно с их дальнейшими и текущими общими планами, с конкретной текущей ситуацией, с определенными частными результатами достигаемыми ими на всех уровнях управления, а также с коррекцией стратегии в зависимости от достигаемых частных результатов и ситуации [2,3].

Напротив, если бы внутренняя и внешняя среда являлась бы предсказуемой и статичной, то и компании бы не нуждались в тех или иных стратегиях. В современном стратегическом управлении особая роль принадлежит оценке частных результатов деятельности внутренней и внешней среды [4].

Таким образом, под стратегией управления понимается функция управления компанией, которая распространяется на долгосрочные цели и

действия компании, а также взаимозависимый набор долгосрочных подходов или мер ради укрепления мощи и жизнеспособности предприятия по отношению к её конкурентам.

Исследование проводилось на базе дилерского автоцентра ООО «Гедон-

Моторс», находящегося в г. Ставрополе, осуществляющего свою деятельность под автомобильным брендом «Volkswagen» [3].

В начале был проведен PEST-анализ, в таблице 1 отражены его результаты.

Т а б л и ц а 1 – PEST-анализ организации ООО «Гедон-Моторс»

PEST – факторы	Сила влияния	Знак влияния	Синтез
1	2	3	4
Социальные факторы			
1. Уровень и стиль жизни $w_1=0,15$	Средняя $b=2$	- угроза	Снижение количества потенциальных потребителей, имеющие возможность приобрести товары компании $R=0,30$
2. Численность населения, половозрастная структура населения $w_2=0,10$	Высокая $b=3$	- угроза	Снижение количества потенциальных покупателей $R=0,30$
3. Привычки и характер поведения работников, отношение к работе $w_3=0,08$	Высокая $b=3$	+ возможность	Увеличение людей, желающих развиваться в автомобильной сфере $R=0,24$
Политические факторы			
4. Ужесточение законодательств РФ в сфере автомобильного бизнеса $w_4=0,07$	Средняя $b=2$	- угроза	Снижение возможностей для полноценного существования компании $R=0,14$
5. Уровень бюрократии и коррупции $w_5=0,09$	Высокая $b=3$	- угроза	Сложность существования и выхода на новые рынки $R=0,27$
6. Ужесточение мер в законодательстве относительно «прозрачности» сделок $w_6=0,02$	Низкая $b=1$	- угроза	Сложность существования и выхода на новые рынки $R=0,02$
Экономические факторы			
7. Уровень располагаемого дохода населения $w_7=0,15$	Высокая $b=3$	- угроза	Снижение количества потенциальных потребителей $R=0,45$
8. Степень развития банков $w_8=0,06$	Средняя $b=2$	+ Возможность	Возможность для потребителей с помощью предоставления банковских услуг воспользоваться товарами компании $R=0,12$

9. Тенденции изменения основных внешних издержек организации, значимых для отрасли $w_9=0,08$	Средняя $b=2$	+	возможность	Возможность использования новых технологий работы с целью снижения издержек $R=0,24$
10. Индекс инфляции $w_{10}=0,09$	Средняя $b=2$	-	угроза	Риск роста цен, снижение покупательской способности $R=0,18$

Технологические факторы				
11. Вклад технологий в развитие рынка $w_{11}=0,05$	Средняя $b=2$	+	возможность	Возможность использования новых технологий работы с целью снижения издержек $R=0,1$
12. Развитие интернет и мобильных устройств $w_{12}=0,05$	Высокая $b=3$	+	возможность	Возможность использования новых технологий работы $R=0,15$
13. Степень использования, внедрение и передачи технологии $w_{13}=0,01$	Высокая $b=3$	+	возможность	Возможность использования новых технологий работы $R=0,03$
$\sum w_n=1$				

Проанализировав данные таблицы можно заключить, что наивысшая степень негативного влияния на предприятие оказывает уровень располагаемого дохода населения, который в последствии может привести к снижению покупательской способности и уменьшению количества потребителей. Положительными факторами внутренней среды являются привычки и характер поведения работников, а также его отношение к работе. Положительным же фактором во внешней среде являются тенденции изменения основных внешних издержек организации, значимых для отрасли, которые в последствии приведут к возможности использования новых технологий работы с целью снижения издержек.

Для расширения глубины исследования применим матрица SWOT-

анализа и проанализируем перспективные стратегические направления развития для ООО «Гедон-Моторс».

По данным таблицы SWOT-анализа, основными сильными сторонами компании является широкий ассортимент предоставляемых товаров и услуг, а также способность к изменениям и нововведениям. Слабыми её сторонами являются уменьшение доли рынка компании, низкий уровень организационной культуры.

После того, как составлен список сильных и слабых сторон, а также возможностей и угроз, следует провести количественную экспертную оценку по степени значимости для компании: 0 – слабое влияние; 1 – среднее влияние; 2 – сильное влияние и построить конфронтационную матрицу компании ООО «Гедон-Моторс», таблица 3.

Т а б л и ц а 2 – Матрица сильных и слабых сторон в сопоставлении с возможностями и угрозами в ООО «Гедон-Моторс»

Сильные стороны:	Возможности:
1	2
1. Широкий ассортимент предоставляемых товаров и услуг, который насчитывает более 1000 наименований, что на 5-20 % больше, чем у конкурентов, что хорошо прослеживается по их официальным сайтам;	1. Увеличение объемов производства для экспорта на новые рынки; 2. Технологические прорывы;
1. Способность к изменениям и нововведениям согласно результатам курсов повышения квалификации за 12.11.2017 г.; 2. Наличие взаимодействия между подразделениями согласно действующей организационной структуре; 3. Надежные каналы поставки, что подтверждают заключенные договора с поставщиками; Прибыльность бизнеса по данным финансовой отчетности.	1. Увеличение продаж на новых рынках; 2. Рост уровня жизни населения, повышение платежеспособности потребителей; 3. Расширение ассортимента товара и услуг
Слабые стороны:	Угрозы:
1. Уменьшение доли рынка компании, по данным конкурентного анализа доли рынка, проводимым autostat.ru; 2. Низкий уровень организационной культуры, по оценкам сотрудников компании; 3. Отсутствие стратегии управления компанией 4. Низкая мотивация сотрудников.	1. Проблематично найти партнеров на новых рынках; 2. Необходимы большие инвестиции в создание развitoй дилерской сети на новых рынках; 3. Возникновение новых потребностей клиентов в более совершенных услугах; 4. Большая конкуренция на новых, важных для ООО «Гедон-Моторс» рынках; 5. Продажи автомобилей падают на ключевом рынке России.

Т а б л и ц а 3 – Конфронтационная матрица ООО «Гедон-Моторс»

	Сила влияния	Возможности					Угрозы					
		Увеличение объемов экспорта на производства для экспорта на Технологические прорывы;	Увеличение продаж на новых рынках;	Рост уровня жизни населения, повышение платежеспособности	Расширение ассортимента товара и услуг.	Проблематично найти партнеров на новых рынках;	Необходима большая инвестиция в создание развитой дилерской сети на	Возникновение новых потребностей клиентов в более совершенных услугах;	Большая конкуренция на новых, нишевых для ООО «Гедон-Моторс», рынках;	Продажи автомобилей падают на исповечном рынке России.		
Сила влияния		2	2	2	2	1	2	2	1	1	1	
Вероятность наступления		1	1	1	1	0	1	2	1	1	1	
Сильные стороны	Широкий ассортимент;	2	Стратегический приоритет									
	Способность к изменениям и нововведениям;											
	Наличие взаимодействия между подразделениями	1										
	Надежные каналы поставки	1										
	Прибыльность бизнеса	1										
Слабые стороны	Уменьшение доли рынка	2						Центральная проблема				
	Низкий уровень организационной культуры	2										
	Отсутствие стратегии управления компанией	1										
	Низкая мотивация сотрудников	1										

На основе конфронтационной матрицы, нами были выделены факторы, являющиеся приоритетными при формировании конкурентной позиции компании, и факторы, несущие угрозы развитию предприятия.

Учитывая проведенные исследования, предприятию ООО «Гедон-Моторс» целесообразно рекомендовать разработать дорожную карту компании [4, с. 38-41], которая является одним из основных инструментов формирования стратегии и дает

наглядное представление сценария развития предприятия. Результатом дорожного картирования станет план ООО «Гедон-Моторс» с учетом альтернативных путей и минимизации потенциальных узких мест.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Алуян В.С., Белова Е.О., Гавриш Е.С., Гришин И.Ю., Кобозева Е.М., Ковалева Н.В., Коломъц О.Н. Конкурентоспособность предприятий, отраслей, регионов в современных условиях.

- Коллективная монография. Краснодар, 2016.*
2. Прохорова В.В., Коломыц О.Н., Шутилов Ф.В. *Современные проблемы менеджмента. Учебник / Москва, 2017.*
 3. Basyuk A.S., Prokhorova V.V., Kolomyts O.N., Shutilov F.V., Anisimov A.Y. *Administration management in the innovation cluster // International Review of Management and Marketing. 2016. Т. 6. № 6. С. 180-184.*
 4. Прохорова В.В., Хилько Н.А. *Перспективы постиндустриальных преобразований региональных экономических систем современной России с участием корпораций и сетевых организаций // Представительная власть - XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. 2013. № 4 (123). С. 12-15.*
 5. *Официальный сайт компании ООО «Гедон-Моторс». URL: <http://commercial.tw-stavropol.ru/> (дата обращения: 12.04.2018).*
 6. Коломыц О. Н., Нижельская К. О. *Дорожные карты как эффективный инструмент управления развитием современных компаний // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации. - 2018. - С. 38-41.*

Ранюк В.В., канд. социол. наук, доцент,
Московский технологический университет, г. Москва

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ НА ОСНОВЕ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация. Рассмотрены пути развития экономики России и даны рекомендации по их реализации за счёт создания посреднических организаций по коммерциализации научных разработок, интеграции промышленных предприятий и научных организаций, создания кластеров. Для дальнейшего освоения территорий и месторождений рекомендуется обеспечить логистизацию страны, развитие транспорта и инфраструктуры.

Abstract. Ways of development of economy of Russia, expansion of economy due to development of new fields and territories are considered and recommendations about their realization due to creation of the intermediary organizations for commercialization of scientific development, integration of the industrial enterprises and scientific organizations, creation of clusters are made. For further development of territories and fields it is recommended to provide a country logistization, development of transport and infrastructure

Ключевые слова: инновация, интеграция, глобализация, кластеризация, логистизация.

Keywords: innovation, integration, globalization, clustering, logistization.

С развалом Советского Союза и переходом России от планирования к рыночным отношениям экономика нашей страны пострадала: остановились многие заводы и фабрики, перестали функционировать колхозы и совхозы в результате их ориентации на фермерское хозяйство, разрушены имевшиеся связи и логистические цепочки. На восстановление хозяйства понадобилось некоторое количество времени, исчисляемое десятилетиями. В настоящее время, когда экономика вышла из депрессии, стоит вопрос о её развитии. Однако этому процессу мешают внешние и внутренние причины. К внешним причинам относятся экономические санкции, влияние развитых капиталистических стран на формирование экономической политики, глобализм, ведение военных действий на юго-востоке, а также раздутая русофобия. К внутренним причинам относятся большие масштабы коррупции, малое участие частного бизнеса в развитии экономики страны, вывоз капитала за рубеж, бандитизм, рэкет, воровство, борьба за передел собственности и т.д.

Перспективным направлением преобразования экономики России является инновационное развитие. Только в этом направлении можно достичь прогрессивного уровня раз-

вития национальной экономики, которая будет конкурентоспособной и устойчивой в глобализующемся мире[9]. В настоящее время доля инновационной продукции в стране составляет порядка 5%, а промышленных предприятий, осуществляющих технологические инновации, - менее 10%. Основными причинами такого положения являются низкое финансирование науки и недостаточное использование (внедрение) в производство полученных наукой новаций [2].

Под инновацией следует понимать комплекс взаимосвязанных видов деятельности по разработке научным учреждением новшества, организации его производства и реализации на рынке на основе последовательного финансирования инвестиционного процесса на всех стадиях инновационной деятельности[4, 10].

Традиционным путём инновационного развития является финансирование в науку, разработка нового продукта, передача его предприятию, производство и реализация на рынке. Однако в этой цепочке имеется разрыв: после научной разработки отсутствует стадия внедрения[5]. Это один из самых значительных недостатков в хозяйстве нашей страны. В развитых зарубежных странах созданы организации-посредники, которые занимаются коммерциализацией новшеств. Учитывая их опыт, в нашей стране начали создавать аналогичные организации. В настоящее время в 56 регионах Российской Федерации функционирует около 80 посреднических объектов, а ещё большее количество находится в стадии создания[11].

Однако более эффективной схемой управления инновационным развитием является научно-производственное объединение, где под

единым началом находится и научно-исследовательский институт, и производство, и реализация продукции. Достойные примеры таких объединений можно найти в военно-промышленном комплексе, где руководителями объединений являются главные конструкторы, которые и нацеливают всё интегрированное предприятие на выпуск инновационной продукции, конкурентоспособной на мировом рынке[8]. В этом случае нет необходимости в создании посредников для коммерциализации научных разработок, так как они напрямую поступают в производство.

Кроме того, как за рубежом, так и в России, в последние годы нашла широкое применение схема интеграции предприятий и организаций в кластеры. Кластер имеет системный характер и представляет собой совокупность взаимодействующих объектов, направленных на выполнение одной цели. В кластере, как правило, производственные предприятия взаимодействуют с научными и преподавательскими организациями, которые разрабатывают для них новшества и готовят кадры, с поставщиками сырья, материалов и комплектующих изделий, с покупателями (потребителями) производимой продукции, имеют общие склады, информационную базу данных и логистические центры. При наличии финансирования здесь также проще могут проходить все процессы инновационных разработок[3, 6].

Как известно, инновационные циклы определены Н.Д. Кондратьевым [1], которые представлены примерно полувековыми периодами волн технологических инноваций. Эта закономерность характерна для эволюционного характера развития. Нашей стране желательно скачкообразный путь инновационного развития для

выхода на мировой уровень. Это достижимо (наряду с производством национальных новых продуктов) осуществиться путём покупки за рубежом предприятий по производству инновационных продуктов, находящихся на уровне мировых стандартов. Причём все составляющие такого производства (здания, оборудование, технология, инновационный продукт, прибыль) будут являться собственностью России. Это даст скачок в экономике, с уровня, с которого будет осуществляться дальнейшее совершенствование производства и продукта.

Кроме инновационного направления развития экономики России в перспективе будет ещё осуществляться расширение хозяйства в части освоения разведанных месторождений полезных ископаемых, освоение Сибири, Дальнего востока и северных регионов страны. Это наитруднейшая и капиталоемкая задача, на решение которой будет затрачен не один десяток лет. Для её решения необходимо подготовить проекты и создать логистическую инфраструктуру (дороги, вокзалы, порты, причалы, логистические и сервисные центры и т.д.), а также осуществить развитие транспорта, то есть обеспечивающие объекты для расширения хозяйства и освоения территорий [7]. Учитывая то, что транспорт и логистическая инфраструктура в настоящее время не достаточно развиты даже для сегодняшнего функционирования рыночного хозяйства, следует сделать рывок в их совершенствовании и развитии. Решение этого вопроса целесообразно осуществить программным методом, имеется в виду разработка и реализация целевой комплексной программы, финансирование которой надо предусмотреть в приоритет-

ном порядке, поскольку без развития транспорта и инфраструктуры освоение новых территорий и разведанных природных богатств не возможно. На данном этапе развития экономики страны следует установить курс на логистизацию страны и создание единого транспортно-логистического пространства. Логистизацию можно сравнить с электрификацией, однако если в электрификации предусмотрены потоки электричества, то в логистизации – материальные потоки.

Таким образом, в нашей стране не может быть обеспечено устойчивое развитие экономики на основе реализации инновационной политики, интеграции российских предприятий и организаций в научно-производственные объединения, кластеры. Освоение новых месторождений и территорий возможно при условии развития транспорта и логистической инфраструктуры. Для реализации указанных направлений необходимо дополнительное финансирование. Оно может быть получено за счёт увеличения бюджета и ВВП в результате оприходования средств racketиров, коррупционеров, воров, а также расширения государственного сектора и повышения эффективности его функционирования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кондратьев Н.Д. *Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения.* -М.: Экономика, 2002.
2. *Российский статистический ежегодник.* –М.: Статистика, 2017.
3. Шумаев В.А., Илюхина С.С., Галушкин А.А. *Инновационные направления развития инфраструктуры рынка и логистики* /В.А. Шумаев, С.С. Илюхина, А.А. Галушкин // *Евразийский юридический журнал.* -2015.- №

9(88). -С. 21-23.

4. Шумаев В. Инновационное развитие: проблемы и решения / В.А. Шумаев // Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция (РИСК).-2013.-№ 3. -С. 90-93.

5. Шумаев В.А. Логистика инновационной деятельности / В.А. Шумаев, Д.Е. Захаров // Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция (РИСК).- 2010.-№ 3.-С. 202-205.

6. Шумаев, В.А. Модернизация промышленности и логистики на основе кластерного подхода / В.А. Шумаев // Менеджмент и бизнес-администрирование. -2015. -№ 2. -С. 174-181.

7. Шумаев В.А., Морковкин Д.Е. Создание логистических систем в условиях глобализации экономики // Гуманитарные научные исследования. -2017. -№ 2 (66). -С.385-388.

8. Шумаев В.А., Морковкин Д.Е., Незамайкин В.Н., Юрзинова И.Л. Организационно-экономические аспекты управления инновационным развитием промышленности / В.А. Шумаев, Д.Е. Морковкин, В.Н. Незамайкин, И.Л. Юрзинова // Механизация строительства. -2015.- № 3.-С. 50-59.

9. Шумаев, В.А. Проблемы инновационного развития России / В.А. Шумаев // Инноватика и экспертиза. -2013. -№ 1. -С. 190-197.

10. Шумаев, В.А. Управление инновациями: состояние, теория, практика. Монография / В.А. Шумаев.-М.: изд. «МУ им. С.Ю. Витте», 2015. -172 с.

11. Список технопарков и индустриальных парков. URL: http://russiaindustrialpark.ru/tehnopark_catalog_perecheny_spisok_russia.

Репко С.Н., Харченко М.А.

«1С:БУХГАЛТЕРИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УЧРЕЖДЕНИЯ 8» КАК ПРОГРАММНОЕ РЕШЕНИЕ АВТОМАТИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: «1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» обеспечивает автоматизацию бухгалтерского учета государственных (муниципальных) учреждений, состоящих на самостоятельном балансе, финансируемых из федерального, регионального (субъектов Российской Федерации) или местного бюджетов, а также из бюджета государственного внебюджетного фонда.

Abstract:» 1С: Accounting 8 « provides automation of accounting of state (municipal) institutions, consisting on an independent balance sheet, financed from the Federal, regional (subjects of the Russian Federation) or local budgets, as well as from the budget of the state off-budget Fund.

Ключевые слова: автоматизация бухгалтерского учета, бюджетные учреждения, «1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8»

Key words: automation, accounting, budgetary institutions, «1С:Accounting 8 public institutions»

Программный продукт «1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» включает технологическую платформу

«1С:Предприятие 8.3» и прикладное решение (конфигурацию) «Бухгалтерия государственного учреждения».

«1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» предусматривает ведение учета всеми типами государственных (муниципальных) учреждений - казенными, бюджетными, автономными - для обеспечения сопоставимости данных при переходе учреждения из одного типа в другой.

«1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» может также использоваться распорядителями, главными распорядителями средств бюджета, органами государственной власти, органами местного самоуправления, органами управления государственными внебюджетными фондами, финансовыми органами, органами казначейства, государственными академиями наук в части исполнения сметы на свое содержание.

«1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» предусматривает ведение учета всеми типами государственных (муниципальных) учреждений - казенными, бюджетными, автономными - для обеспечения сопоставимости данных при переходе учреждения из одного типа в другой.

«1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» может также использоваться распорядителями,

главными распорядителями средств бюджета, органами государственной власти, органами местного самоуправления, органами управления государственными внебюджетными фондами, финансовыми органами, органами казначейства, государственными академиями наук в части исполнения сметы на свое содержание.

«1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» предоставляет возможность ведения бухгалтерского учета как одного учреждения, так и группы учреждений (структурных подразделений учреждения) в одной информационной базе.

Программу «1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» можно использовать для ведения централизованного учета за учреждения, передавшие свои полномочия по ведению бухгалтерского учета на основании соглашения.

При этом в единой информационной базе осуществляется ведение учета казенных учреждений - по Плану счетов бюджетного учета, бюджетных учреждений - по Плану счетов бухгалтерского учета бюджетных учреждений, автономных учреждений - по Плану счетов бухгалтерского учета автономных учреждений.

При ведении централизованного учета используются общие государственные классификаторы, ведутся общие списки контрагентов, номенклатуры материальных запасов, статей затрат и т. д.

Главная книга и баланс могут формироваться консолидировано для группы учреждений либо отдельно по учреждениям и структурным подразделениям. «1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» предполагает возможность ведения обособленного учета в рамках одного учреждения по источникам финансо-

вого обеспечения в одной информационной базе с получением обособленной отчетности. При этом структура счетов по каждому источнику финансового обеспечения может быть разной.

Например, используя этот механизм, можно вести обособленный учет операций по осуществлению бюджетным (автономным) учреждением полномочий федерального органа государственной власти (государственного органа), осуществляющего функции и полномочия учредителя учреждения, по исполнению публичных обязательств перед физическим лицом, подлежащих исполнению в денежной форме, в соответствии с Приказом Минфина России от 06 декабря 2010 г. № 162н «Об утверждении Плана счетов бюджетного учета и Инструкции по его применению» и формировать по ним бюджетную отчетность в соответствии с Приказом Минфина России от 28 декабря 2010 г. № 191н «Об утверждении Инструкции о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы Российской Федерации». Рассмотрим стандартную методологию учета.

«1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» разработана в соответствии со следующими нормативными документами по бухгалтерскому учету:

– Приказ Минфина России от 01.12.2010 № 157н «Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для государственных органов власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных)

учреждений и Инструкции по его применению»;

– Приказ Минфина России от 06.12.2010 № 162н «Об утверждении Плана счетов бюджетного учета и Инструкции по его применению»;

– Приказ Минфина России от 16.12.2010 № 174н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета бюджетных учреждений и Инструкции по его применению»;

«1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» обеспечивает ведение учета:

– по действующей бюджетной классификации Российской Федерации или произвольной классификации;

– в разрезе видов финансового обеспечения деятельности;

– в разрезе операций сектора государственного управления (аналитических кодов поступления и выбытия);

– в разрезе учреждений (структурных подразделений, выделенных на самостоятельный баланс);

– в разрезе источников финансового обеспечения (балансов).

Это позволяет в указанных разрезах группировать, подводить итоги и выстраивать иерархию представления информации в регистрах учета, стандартных и специализированных отчетах.

План счетов поддерживает до 5 разрезов аналитического учета, помимо 26 разрядов номера счета. Настройка синтетического и аналитического учета реализована для всех разделов учета. Предусмотрена работа с распределенными информационными базами и другие возможности. Учет средств, имущества и обязательств может вестись как в рублях, так и в иностранной валюте.

Настройка синтетического, ана-

литического, количественного, валютного учета на счетах типового плана счетов выполнена в соответствии с Инструкцией по применению Единого плана счетов бухгалтерского учета (приложение № 2 к приказу Минфина России от 01.12.2010 № 157н) и в объеме показателей, предусмотренных для представления внешним пользователям (опубликования в средствах массовой информации) согласно законодательству Российской Федерации. «1С:Бухгалтерия государственного учреждения 8» обеспечивает ведение учета:

– по действующей бюджетной классификации Российской Федерации или произвольной классификации;

– в разрезе видов финансового обеспечения деятельности;

– в разрезе операций сектора государственного управления (аналитических кодов поступления и выбытия);

– в разрезе учреждений (структурных подразделений, выделенных на самостоятельный баланс);

– в разрезе источников финансового обеспечения (балансов).

Это позволяет в указанных разрезах группировать, подводить итоги и выстраивать иерархию представления информации в регистрах учета, стандартных и специализированных отчетах.

Таким образом, данная программа обеспечивает высокий уровень автоматизации бухгалтерского учета практически по всем разделам. Так как в ней предусмотрен учет нефинансовых активов: основных средств, нематериальных активов, произведенных активов, материальных запасов, имущества казны в разрезе номенклатуры, мест хранения, материально ответственных лиц, а также

учет начисленной амортизации и учет финансовых активов в целом.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. *Бюджетные учреждения. Особенности бухгалтерского учета и налогообложения / под ред. Ю.Л. Фадеева.* – М.: Эксмо, 2017. – 432 с.

2. *Захарьин В.Р. Бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях. Новые правила ведения учета / В.Р. Захарьин.* – М.: Омега-Л, 2015. – 448 с.

3. *Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет и налогообложение в бюджетных учреждениях / Н.П. Кондраков, И.Н. Кондраков.* – М.: Проспект, 2014. – 464 с.

4. *Колеватова О.А. Бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях по новому плану счетов / О.А. Колеватова.* – М.: Проспект, 2016. – 369 с.

5. *Ломовцева Н.Н. Экономика и бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях / Н.Н. Ломовцева.* – М.: КноРус, 2017. – 192 с.

6. *Полищук Т.Л. Бухгалтерский учет в бюджетных организациях / Т.Л. Полищук, О.Р. Митина.* – М.: ИН-ФРА –М, 2017. – 162 с.

7. *Белоцерковский В.И. Бухгалтерский учет и аудит в коммерческих банках / В.И. Белоцерковский, Б.Х. Федорова.* – М.: Экономика, 2015. – 296 с.

8. *Харченко М.А. Современные информационно-аналитические системы. // Аграрная наука, творчество, рост.* - 2013. С. 333-336.

9. *Харченко М.А. Современные тенденции автоматизации бухгалтерского учета в 1С. // Сборник: Теоретические и прикладные аспекты современной науки сборник статей Международной научно-практической конференции. ответственный за выпуск А.Г. Иволга; ФБГОУ ВПО Ставропольский государственный аграрный университет. 2014. С. 231-234.*

10. *Харченко М.А. Взаимодействие учетных и производственных систем автоматизации. // Сборник: Актуальные вопросы теории и практики бухгалтерского учета, анализа и аудита. 74- научно-практическая конференция. - ФГОУ ВПО Ставропольский государственный аграрный университет. 2010. С. 34-37.*

Репко С.Н.

ОСОБЕННОСТИ ВЫБОРА ПРОГРАММЫ ДЛЯ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: Перед тем, как выбрать ту или иную программу для ведения бухгалтерского учета, необходимо проанализировать работу бюджетной организации. Именно на том, какие документы используются, какая система налогообложения и отчетности применяется, и будет основываться выбор программы.

Abstract: Before choosing a particular program for accounting, it is necessary to analyze the work of the budget organization. It is on which documents are used, which system of taxation and reporting is applied, and the choice of the program will be based.

Ключевые слова: бюджетные организации, программы ведения бухгалтерского учета, «1С», «Бэст», «Инфо-Бухгалтер», «Новасофт».

Keywords: budgetary organizations, accounting programs, «1С», «best», «info-Accountant», «Novosoft».

Все качественные программы, которые помогают в ведении бухгалтерского учета в бюджетных организациях, выполняют огромное количество функций. К наиболее известным разработчикам, присутствующим на российском рынке бухгал-

терского ПО, можно отнести таких поставщиков, как:

- «1С»;
- «БЭСТ»;
- «Инфо-Бухгалтер»;
- «Новасофт».

Каждая из этих компаний поставляет на рынок широкий спектр решений и дистрибутивов. Рассмотрим в качестве примеров основные функциональные возможности следующих поставляемых отмеченными брендами программ:

- «1С-Предприятие»;
- «БЭСТ-5-Бухгалтерия»;
- «Инфо-Бухгалтер-10»;
- «Инфо Предприятие».

Программа «1С-Предприятие» (самая ее свежая версия – 8) является платформой, на основе которой могут функционировать разные прикладные решения – конечные продукты, адаптированные к тому или иному сегменту бизнеса или даже к конкретному предприятию. Рассматриваемое решение от 1С бухгалтерский учет позволяет вести с применением таких интерфейсов, как:

– «План счетов» (предназначено для управления счетами при операциях с двойной записью);

– «План видов характеристик» (позволяет классифицировать различные объекты бухучета исходя из

их характеристик);

– «Регистр бухгалтерии» (используется в целях учета операций с двойной записью).

– Программа «1С-Предприятие» (вне зависимости от модификации) дает возможность:

– вести учет с использованием нескольких планов счетов бухучета;

– применять счета и субсчета с любым уровнем вложенности;

– вести консолидированный бухучет по нескольким фирмам;

– осуществлять финансовый анализ хозяйственных показателей;

– использовать облачную версию программы (что позволяет получить доступ к ней с любого ПК, подключенного к интернету).

Программа БЭСТ-5 имеет в своей структуре 4 основных функциональных блока:

– «Финансы»;

– «Логистика»;

– «Производство»;

– «Персонал».

Эти функциональные блоки (также во всех модификациях программы) позволяют, в частности:

– вести многосегментный аналитический учет;

– вести учет в любой валюте;

– формировать сводную книгу учета по хозяйственным операциям;

– передавать отчетность в ФНС в электронном виде (с использованием партнерских приложений, таких как «Контур-Экстерн»).

Программа «Инфо-Бухгалтер - 10» – это универсальное, адаптированное практически для любых сфер экономической деятельности решение, которое во всех модификациях позволяет:

– формировать отчетность автоматически;

– вести учет по нескольким фир-

мам;

– формировать электронную отчетность;

– импортировать данные из любых других бухгалтерских программ.

«Инфо Предприятие» – это бухгалтерская компьютерная программа, позволяющая вести учет зарплаты и налогов, а также составлять необходимую для бухгалтера отчетность.

Важным существенным отличием «Инфо Предприятия» от таких программ-конкурентов, как 1С, является то, что во всех операциях указываются не определенные объекты, а счета с произвольным набором аналитик. Это позволяет, судя по отзывам об Инфо Предприятии, без проведения перенастройки типовой конфигурации решать практически все поставленные перед бухгалтером задачи.

В целом основные функциональные возможности рассматриваемых программ схожи. Каждый из разработчиков решений для автоматизации бухгалтерского учета (1С, БЭСТ, «Инфо-Бухгалтер») предоставляет ПО, которое позволяет:

– вести учет как по одному, так и по нескольким предприятиям одновременно;

– обеспечивать связь между проводками и хозяйственными операциями;

– применять шаблоны при ведении учета хозяйственных операций;

– определять оптимальный формат отображения счетов и субсчетов;

– осуществлять ручную корректировку сведений в регистрах;

– работать с журналом проводок;

– обновлять формы используемых документов;

– создавать дополнительные интерфейсы с помощью встроенных языков программирования.

Если говорить о различиях в воз-

возможностях рассматриваемого программного обеспечения, то можно отметить, что:

– в программах «Инфо-Бухгалтер-10» и «БЭСТ-5» есть ограничения на глубину структурирования уровней счетов и субсчетов, а в «1С-Предприятии» их нет;

– программы «Инфо-Бухгалтер-10» и «БЭСТ-5» не позволяют редактировать стандартные отчеты, а также формировать новые документы соответствующего типа, «1С-Предприятие» – позволяет;

– программы «Инфо-Бухгалтер-10» и «БЭСТ-5» работают только в ОС Windows, в то время как «1С-Предприятие» – также в MacOS и Linux.

Что касается, то они в большей степени зависят от конкретной модификации по и количества рабочих мест, на которые покупается программа. Говорить о преимуществе какого-либо из рассмотренных типов ПО с точки зрения цены не приходится.

Таким образом, выбор оптимального решения, вероятнее всего, будет исходить из:

– привычности и удобства интерфейсов программы для конкретного специалиста или группы сотрудников бухгалтерии;

– необходимости задействовать ПО на операционных системах, альтернативных Windows;

– потребности фирмы в задействовании счетов и субсчетов с большой глубиной вложенности;

– необходимости редактировать стандартные отчеты и создавать новые.

Тем самым, в числе лидеров российского рынка бухгалтерского ПО в бюджетных организациях являются – «1С», «БЭСТ» и «Инфо-Бухгалтер». Решения, предлагаемые этими

программами, по основным функциям мало чем уступают друг другу, но могут различаться по приспособленности к специфике конкретного бюджетного учреждения.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Попова М.И. *Бухгалтерский учет в бюджетных организациях* /М.И. Попова, И.И. Жуклинец. – М.: Магистр, 2011. – 608 с.

2. Сибилева Н.Н. *Бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях* /Н.Н. Сибилева, А.С. Бизина, Ю.В. Оболенская. – М.: Альфа-Пресс, 2007. – 352 с.

3. Токарев И.Н. *Бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях* /И.Н. Токарев. – М.: ФБК-Пресс, 2007. – 536 с.

4. Курсов В.Н. *Новое в бухгалтерском учете в коммерческих банках* /В.Н. Курсов. – М.: ИНФРА – М, 2016. – 176 с.

5. Харченко М.А. *Современные информационно-аналитические системы.* // *Аграрная наука, творчество, рост.* - 2013. С. 333-336.

6. Харченко М.А. *Современные тенденции автоматизации бухгалтерского учета в 1С.* // *Сборник: Теоретические и прикладные аспекты современной науки сборник статей Международной научно-практической конференции. ответственной за выпуск А.Г. Иволга; ФБГОУ ВПО Ставропольский государственный аграрный университет.* 2014. С. 231-234.

7. Харченко М.А. *Взаимодействие учетных и производственных систем автоматизации.* // *Сборник: Актуальные вопросы теории и практики бухгалтерского учета, анализа и аудита.* 74- научно-практическая конфе-

*рениция.- ФГОУ ВПО Ставропольский
государственный аграрный универси-* *тет. 2010. С. 34-37.*

Салихбагандов Г.Н. студент 4 курса
Научный руководитель: Сытник О.Е. к.э.н. доцент
Ставропольский государственный аграрный университет г. Ставрополь

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО- ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности бухгалтерского учета материально- производственных запасов, их приобретения и продажи, а так же синтетический и аналитический учет товаров в организации оптовой торговли.

Abstract: this article discusses the features of accounting of inventories, their purchase and sale, as well as synthetic and analytical accounting of goods in the organization of wholesale trade.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, сырье, материалы, запасы, синтетический учет, аналитический учет.

Keywords: accounting, raw materials, stocks, synthetic accounting, analytical accounting.

Для правильного и грамотного управления любым предприятием необходима четко поставленная в нем система бухгалтерского учета. В торговом предприятии основным объектом бухгалтерского учета являются товары. Следовательно, от реализации товара зависит прибыль торгового предприятия, а так же возможность продолжения деятельности в обозримом будущем. Бухгалтерский

учет товаров необходим для получения достоверной информации о имеющихся в наличии товаров, для выявления случаев недостач и излишков товаров, а так же определении момента необходимости пополнения товарных запасов. Именно этим и обусловлена актуальность данной темы.

В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету ПБУ 5/01 "Учет материально-производственных запасов", утвержденным Приказом Министерства Финансов Российской Федерации от 09.06.2001. №44-н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01», товары признаются частью материально-производственных запасов. Таким образом, товары – это материально-производственные запасы, приобретаемые с целью дальнейшей перепродажи [1].

По общему правилу основными задачами бухгалтерского учета запасов являются:

- формирование фактической себестоимости запасов;
- правильное и своевременное документальное оформление операций и обеспечение достоверных данных по заготовлению, поступлению и отпуску запасов;
- контроль за сохранностью за-

пасов в местах их хранения (эксплуатации) и на всех этапах их движения;

- контроль за соблюдением установленных организацией норм запасов, обеспечивающих бесперебойный выпуск продукции, выполнение работ и оказание услуг;

- своевременное выявление ненужных и излишних запасов с целью их возможной продажи или выявления иных возможностей вовлечения их в оборот;

- проведение анализа эффективности использования запасов.

Синтетический учет товаров ведется на счете 41 "Товары".

Назначением данного счета предназначается для обобщения информации о наличии и движении сырья, материалов, топлива, запасных частей, инвентаря и хозяйственных принадлежностей, тары и т.п. ценностей организации.

Аналитический учет товаров (количественный и суммовой учет) ведется на основе использования оборотных ведомостей, сальдовым методом.

Учет ведется в разрезе каждого склада, подразделения, других мест хранения запасов, а внутри них - в разрезе каждого наименования (номенклатурного номера), групп, субсчетов и синтетических счетов бухгалтерского учета.

Аналитический учет по счетам ведется по следующим направлениям:

- по укрупненным группам активов (на уровне субсчетов);

- по отдельным группам и подгруппам активов (на уровне аналитического признака).

В течение месяца списание основных групп материалов производится по учетным ценам. В конце месяца определяют разницу между фактической себестоимостью израсходован-

ных материалов и стоимостью их по учетным ценам. Разницу списывают на те же счета затрат, на которые были списаны материалы по учетным ценам. При этом, если фактическая себестоимость выше учетной цены, то разницу между ними списывают дополнительной бухгалтерской проводкой, обратную же разницу - способом «красное сторно», то есть отрицательными числами (сторнировочная запись).

Сортовой способ учета материалов предусматривает ведение учета в натурально-стоимостном выражении по видам и сортам материалов.

При способе учета материалов по учетным ценам на их фактическую себестоимость на основе поступивших расчетных документов поставщиков и других организаций дебетуется счет 15 «Заготовление и приобретение материалов» и кредитуются счета: 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»; 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»; 71 «Расчеты с подотчетными лицами» и др. Записи на счетах производятся независимо от того, когда сырье и материалы поступили на склад производственного предприятия - до или после получения расчетных документов поставщиков и других организаций.

Определение стоимости выбытия материальных запасов со склада организации осуществляется одним из следующих способов:

- По средней себестоимости;
- По себестоимости первых по времени приобретения материально-производственных запасов;
- По себестоимости каждой единицы.

Финансовый результат от реализации материалов списывается со счета 91 «Прочие доходы и расходы» на счет 99 «Прибыли и убытки».

В случае же продажи материалов на сторону, синтетический учет которых ведется по учетным ценам, списание учетной стоимости материалов отражают по дебету счета 91 и кредиту счета 10 «Материалы». На сумму разницы между фактической себестоимостью материалов и стоимостью их по учетным ценам дебетуют счет 91 и кредитуют счет 16 «Отклонения в стоимости материалов». При этом производятся либо обыкновенная, либо сторнировочная запись.

Наибольший эффект в организации учета запасов достигается при применении автоматизированной формы бухгалтерского учета, использовании персональных компьютеров и прогрессивных программ.

В бухгалтерском учете торговой организации выбытие товара оформляется записями по кредиту счета 41 «Товары» в корреспонденции с дебетом счета 90.2 «Себестоимость продаж». Так же в дебет счета

90.2 «Себестоимость продаж» списывается кредитовый оборот по счету 42 «Торговая наценка» и счету 44 «Расходы на продажу».

Таким образом, эффективное функционирование любой торговой организации напрямую зависит от правильности постановки бухгалтерского учета МПЗ, в том числе товаров и материалов. Производство и

продажа МПЗ являются основной частью оборота денежных средств организации. МПЗ являются основным объектом учета и в целом основным объектом деятельности организации. Поэтому в организации необходима правильная постановка системы бухгалтерского учета для получения полной и достоверной информации о поступлении и выбытии материалов.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ:

1. *Учет материально- производственных запасов: [Информ. база данных] // Справочник бухгалтера: [Офици. сайт]. 2018. <http://www.audit-it.ru/>*

2. *Порядок списания с учета объектов материальных запасов, не пригодных к дальнейшему использованию: [Информ. база данных] // Аудит-ИТ: [Офици. сайт]. 2018. <http://www.audit-it.ru/>*

3. *Аналитический учет материально- производственных запасов: [Информ. база данных] // Аудит-ИТ: [Офици. сайт]. 2018. <http://www.audit-it.ru/>*

4. *Счет 10 в бухгалтерском учете. Основные правила работы [Информ. база данных] // Газета учет, налоги и право: [Офици. сайт]. 2018. <https://www.gazeta-unp.ru/>*

*Серикбай Н.Б., магистрант 1 курса,
Научный руководитель: Бекхожаева А.К. к.э.н., доцент,
Кызылординский государственный университет имени Коркытата,
г.Кызылорда*

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АПК КАЗАХСТАНА

Аннотация: Необходимость государственного регулирования агропромышленного комплекса связана с особенностями сельского хозяйства, не позволяющими в полной мере и на равных участвовать в межотраслевой конкуренции. Сельское хозяйство зависит от почвенно-климатических условий, имеет ярко выраженный сезонный характер производства, в технологическом плане оно отстает от других отраслей национальной экономики.

Summary: Necessity of state regulation of agro-industrial complex is connected with the peculiarities of agriculture, not allowing to fully and equally participate in inter-industry competition. Agriculture depends on soil and climatic conditions, with pronounced seasonal nature of production, in terms of technology, it lags behind other sectors of the national economy.

Ключевые слова: государственное регулирование, аграрный рынок, валовая продукция растениеводства, валовая продукция животноводства, износ, лизинг.

Keywords: state regulation, agrarian market, gross crop production, gross livestock production, depreciation,

leasing.

В вопросах регулирования рыночных отношений особое место отводится аграрному рынку. Аграрный рынок призван обеспечить население страны сельскохозяйственной продукцией, а промышленность сырьем. Аграрный рынок – это система экономических отношений между хозяйствующими субъектами рынка в сфере производства, переработки, хранения, транспортировки и реализации сельскохозяйственной продукции. Сегодня в странах с развитой экономикой государственное регулирование аграрного рынка является важнейшей составной частью рыночного механизма экономики. Необходимость государственного регулирования данного рынка заключается в следующем: - по мере развития производительных сил усиливается взаимосвязь между всеми отраслями производства, в том числе между сельскохозяйственными и перерабатывающими предприятиями; - увеличение сельскохозяйственного производства позволит полностью удовлетворить потребности населения в продуктах питания. Общеизвестно, увеличение предложений товаров и услуг на рынке приводит к снижению цен. Такая ситуация на рынке сельскохозяйственной

ной продукции приведет к снижению доходов у сельских предпринимателей. Здесь государство должно регулировать цены; - спрос на продукты питания порождает предложение. В свою очередь, товаропроизводители стараются производить продукцию, пользующуюся спросом у населения, что приводит к конкуренции [1]. Под государственным регулированием рыночных отношений понимается экономическое воздействие государства на производство, переработку, хранение, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции и продовольствия, а также на развитие инфраструктуры. В настоящее время происходит изменение форм и методов государственного регулирования аграрной экономики. Это тенденция характерна не только для стран, недавно ставших на путь рыночных реформ, но и для стран с развитой рыночной экономикой. Основными рычагами государственного регулирования являются ценовая и кредитная политики, бюджетные ассигнования, налоговая система и защита товаропроизводителей. Государственное регулирование аграрного рынка осуществляется с целью повышения конкурентоспособности отечественной сельскохозяйственной продукции, увеличения рентабельности сельскохозяйственных товаропроизводителей, сглаживания сезонных колебаний цен на аграрную продукцию, увеличения экспорта - ориентированной продукции и развития системы сбыта на внутреннем рынке. По данным Программы «Агробизнес-2020» долю отечественных продовольственных товаров к 2020 году довести до 80%. Это говорит о том, что перед АПК Казахстана стоят глобальные задачи - нарастить сельскохозяйственное производство, увеличить выпуск экс-

портно ориентированной, конкурентоспособной продукции на мировом рынке и обеспечить продовольственную безопасность страны. Валовый внутренний продукт сельского хозяйства республики в 2017 году по сравнению с 2000 годом вырос более чем в 17,0 раз, в то же время удельный вес продукции АПК в структуре ВВП за этот период сократился с 12,3% до 4,5%. Это свидетельствует о том, что аграрный сектор Казахстана, несмотря на разработанные отраслевые общегосударственные программы и механизмы поддержки со стороны государства, все еще отстает в своем развитии. Сегодня производством продукции сельского хозяйства в республике занимаются 191 тыс. агроформирований и 1632,8 тыс. домашних хозяйств. Из общего количества агроформирований 183 тыс. или 96,0% - это крестьянские (фермерские) хозяйства. Размеры большей части этих хозяйств не позволяют вести расширенное воспроизводство на интенсивной основе. В структуре валовой продукции сельского хозяйства наибольший удельный вес приходится на долю хозяйств населения - 45,7%. Недостаточный уровень финансовых средств является сдерживающим фактором развития материально-технической базы сельского хозяйства и внедрения современных инновационных технологий. По мнению специалистов, в развитых государствах, от 50 до 90 % роста ВВП обеспечивается технологическим прогрессом и инновациями. Они становятся обязательным условием и основным фактором развития всех секторов АПК. По данным экспертов степень износа сельскохозяйственной техники на сегодняшний день на аграрном рынке очень высока и составляет около 80%. Доля тракторов со сроком экс-

плуатации более 10 лет составляет около 94%, зерноуборочных комбайнов – 77,7% от их суммарного количества [2-3]. На сегодняшний день в сельское хозяйство направляются значительные субсидии и дотации с государственного бюджета, облегчено налоговое бремя, привлекаются иностранные инвесторы. Но, несмотря на все проводимые меры в сельском хозяйстве имеются существенные проблемы. Одним из наиболее актуальных является неблагоприятное состояние парка сельхозмашин. Износ сельхозтехники в Казахстане составляет около 80%. [4]. Безусловно, необходимость комплексного развития всех факторов интенсификации сельскохозяйственного производства является аксиомой стратегии, направленной на длительное, устойчивое увеличение аграрного производства. Исходя из современного технического и технологического состояния сельскохозяйственного производства в регионе, влияние различных факторов на его продуктивность значительно различается, что подтверждает обозначенный нами выше выбор приоритетности качественной модернизации средств механизации. Основой интенсивного производства сельскохозяйственной продукции должна стать эффективная система машинных технологий. Важным представляется и то обстоятельство, что до настоящего времени в перспективных программах развития явно недостаточно учитываются мировые тенденции развития техники и технологий. Наиболее распространенным остается использование средств на создание и приобретение второстепенной техники и оборудования, которые предлагаются из морально устаревших разработок. Низкая эффективность сельскохозяйственного произ-

водства Казахстана в значительной степени усугубляется именно устаревшей структурой машинно-тракторного парка сельскохозяйственных предприятий, который по уровню насыщения мощной энергетической и высокопроизводительной техникой существенно уступает мировым аналогам. В первую очередь это относится к почвообрабатывающим, посевным и зерноуборочным машинам. Все вышеназванное обусловило повсеместное снижение интенсивности и качества работ, засоренность и уплотнение почвы, увеличение длительности механизированных почвообрабатывающих, посевных и уборочных работ в 3–4 раза по сравнению с оптимальными агротехническими сроками. Необходимо отметить, что собственной базы для производства конкурентоспособной техники нет. Поэтому единственным выходом является использование техники мировых фирм - производителей. Внедрение в сельскохозяйственное производство мощной техники и ускоренный переход на современные прогрессивные технологии могут повысить качественный уровень сельскохозяйственного производства. До настоящего времени мы имели механизированную систему ведения сельского хозяйства. В растениеводстве механизация достигала 90–95 %, а в животноводстве – 80–85 %. Возрастающие темпы роста численности крестьянских хозяйств не соответствовали росту экономической эффективности. Отсюда следует, что необходима модернизация аграрного сектора, направленная на использование комплекса передовых агротехнических мероприятий в производстве. Поэтому, государство оказывает большое содействие крестьянам в приобретении техники в лизинг.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гришаева Л.В. *Сельскохозяйственные рынки*, Омск: Изд-во ОМГАУ, 2003-217с.

2. *Экспорт зерна из Казахстана вырос на треть за счет Ирана и Китая. Национальная палата предпринимателей «АТАМЕКЕН».* / <http://palata.kz/> 17 сентября 2016 года.

3. Астафьев В.Л., Гридин Н.Ф.

Рациональное соотношение техники дальнего и ближнего зарубежья при техническом перевооружении села // Тракторы и сельскохозяйственные машины, 2016, №5. – с. 3-4

4. Кряжков В.М., Шевцов В.Г., Гурьев Г.С. и др. *Анализ рынка сельскохозяйственных тракторов России в 2008-2013 гг. // Сельскохозяйственные машины и технологии, 2016, №5, с.12-15*

*Силищева О.В. студентка 4 курса
научный руководитель: Елфимова Ю.М.
к.э.н., доцент, СтГАУ,
г. Ставрополь*

ТЕНДЕНЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ТУРИСТСКОЙ ДЕСТИНАЦИЕЙ

Аннотация: В статье будут затронуты проблемы и тенденции в управлении туристской дестинацией, управление качеством предоставляемых туристских услуг, развитие перспективных видов туризма.

Annotation: The article will touch upon the problems and trends in the management of the tourist destination, the quality management of the provided tourist services, the development of promising types of tourism.

Ключевые слова: туризм, управление дестинациями, туристские дестинации, виды туризма.

Key words: tourism, management of destinations, tourist destinations, types of tourism.

Анализ управления туристской дестинацией – это сравнительно недавний аспект изучения такого объекта. Для российского рынка довольно обыден термин «туристский регион» как объект наблюдения и анализа. Но зарубежный рынок признает дестинацию как основной элемент в туризме. В XXI веке стали обсуждаться проблемы управления дестинациями после исследований системы управления и конкуренто-

способности туристских дестинаций. Позже объектами для изучения стали отдельные элементы системы менеджмента туристских дестинаций, такие как организационные структуры, маркетинг, отдельные функции и подходы. Из вышеперечисленного следует то, что российские исследователи акцентируют свое внимание на маркетинге и организационном аспекте, исходя из зарубежного опыта.

Основными элементами системы управления туристской дестинацией являются, в первую очередь, туристские ресурсы, их определение и сохранение; финансирование развития туризма в дестинации; система кадрового обеспечения дестинации; управление качеством и туристской информацией. (Рис.1)

На российском рынке услуг существуют собственные тенденции в управлении туристской дестинацией. Одно из них – это развитие новых для дестинаций видов туризма. В России на протяжении нескольких лет стали развиваться традиционные виды туризма, как курортный, культурно-познавательный, активный. Однако стремление к дифференциации турпродукта привели к тому, что возникла необходимость в развитии новых видов туризма в дестинациях. В основе инноваций должны быть не только

маршруты по уникальным местам, но туризм, спа-процедуры. и новые услуги, такие как этнический



Рисунок 1 – Схема системы управления дестинацией

Наиболее перспективными являются виды туризмов:

- экологический (с изучением заповедников и выявлением нарушений экологии);
- деловой туризм — наиболее быстро развивающееся направление современного туризма;
- агротуризм, или сельскохозяйственный туризм (занятие земледелием и скотоводством на специально выделенных участках);
- спа-туризм (например, с организацией спа-процедур на базе минеральных источников и грязей озера Тамбукан в Приэльбрусье).

Так, в Ярославской области будут развивать такие виды туризма, как сельский, промышленный и водный. В Санкт-Петербурге развивается гастрономический туризм.

Что касается управление качеством в туризме в России действуют национальные стандарты (ГОСТ и ГОСТ Р) и практика стандартизации, которые утверждают общие обязательные требования к туристскому обслуживанию, обеспечивающие безопасность, охрану здоровья и жизни населения, комплексность, своевре-

менность выполнения, охрану окружающей среды.

С недавнего времени стали разрабатывать стандарты в области гостеприимства. В них устанавливаются характеристики гостеприимства и техника обслуживания туристов на территориях дестинаций. Комплекс стандартов гостеприимства позволит отдыхающим ощутить должный уровень обслуживания, полное информационное обеспечение и самое важное – безопасность.

Сертификация туристических услуг является одним из важнейших механизмов управления качеством обслуживания, дающим возможность оценить уровень услуг и подтвердить их безопасность для потребителя. В условиях рыночной экономики в рамках индустрии гостеприимства потребитель является ключевой фигурой в реализации требований стандартов относительно качества туристских услуг, в зависимости от которого находится цена реализуемого турпродукта. Тем не менее мнение самого туриста как потребителя услуг представлено в существующих классификациях крайне недостаточно, что оз-

начает отсутствие обратной связи в системе управления индустрией гостеприимства.

Анализируя вышесказанное, можно отметить, что с каждым годом происходят положительные изменения в управлении туристскими дестинациями в России. Туристские дестинации превращаются в территориальные структурные элементы сферы туризма, обладающие огромными возможностями, прежде всего, для удовлетворения потребностей туристов. Совершенствование управления туристской дестинацией укрепляет ее конкурентоспособность на мировом рынке туристских услуг, формирует имидж России, как процветающей и благоприятной страны для посеще-

ния и отдыха.

ЛИТЕРАТУРА

1. Михайлова К.Ю. *ИННОВАЦИОННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ* // *Вестник АПК Ставрополя*. 2016. № 1 (21). С. 260-264.

2. Михайлова К. Ю., Ивахников С. П., Наливайченко Е. Г. *Концептуальные основы развития хозяйственных связей в условиях информатизации АПК России* // *Вестник АПК Ставрополя*. 2012. № 1 (5). С. 73–75.

3. Михайлова К.Ю., Трухачев А.В. *МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДЕЛОВЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ*. 6-е издание, переработанное и дополненное. Ставрополь: АГРУС, 2013. – с.388.

Скрипниченко Д.Е., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СЕКТОРА ЮГА РОССИИ

В статье рассматриваются методологические аспекты исследования проблем социально-экономической модернизации и необходимость использования информационно-коммуникационных технологий.

The article deals with the methodological aspects of the study of problems of social and economic modernization and the need to use information and communication technologies.

Ключевые слова: экономическая модернизация, социальная модернизация, информационно-коммуникационные технологии, инновационный потенциал.

Keywords: economic modernization, social modernization, information and communication technologies, innovative potential.

В технологическом отношении национальные республики Юга России находятся на начальной стадии внедрения прогрессивных способов производства и инноваций: по большинству показателей инновационного развития они отстают как от среднероссийских показателей, так и от средних показателей своих окру-

гов.

Среди существующих определений понятия модернизации наиболее часто встречается ее узкое определение: модернизация - это современная экономика, экономика информационных технологий и инноваций. В широком понимании модернизация - это процесс целенаправленного системного преобразования экономических, научно-технических, социально-культурных и политических механизмов развития общества.

Медленное развитие модернизационных процессов в национальных республиках Юга России связаны, прежде всего, с их инвестиционной непривлекательностью. Хотя в действительности инвестиционный потенциал республик Юга России высок, но значительная его часть в настоящее время находится в теневом секторе. Учитывая это, инвестиционная политика должна проводиться одновременно по двум направлениям: с одной стороны, привлечение новых инвесторов и, с другой стороны, создание условий для «выхода из тени», то есть стимулирование к инвестиционной деятельности имеющихся производителей. В результате сохранение государственных инвестиций в социальную сферу и поддержка государством частных инвесторов должны приве-

сти к сокращению дифференциации в экономическом и социальном развитии Юга России [3].

Существует огромная необходимость использования информационно-коммуникационных технологий.

В сложившейся ситуации, магистральным направлением развития информационных технологий на Юге России становится развитие управления на основе современных технологий.

Для правильного понимания тенденции развития информационно-коммуникационных технологий Юга России, следует коротко остановиться на особенностях региона и его роли в российской экономике. Юг России – это густонаселенный регион, в котором производится почти четверть всей сельскохозяйственной продукции страны.

Необходимо использовать информационно-коммуникационные технологии для придания нового импульса ускоренного роста экономики Юга России.

Информационные технологии в регионе стимулирует новый экономический рост на основе более эффективного использования информационных технологий.

Необходимо использование информационных технологий для развития бизнеса.

Инновационный потенциал Юга России следует использовать для внедрения лучшей мировой практики использования информационно-коммуникационных технологий в разных секторах экономики.

Надо не только учитывать, но и эффективно управлять рисками информационных технологий. Требуется развить новые правила, процедуры и технологии работы органов власти и местного самоуправления на

основе информационных технологий.

Бизнес должен активно использовать информационные технологии для развития бизнес-процессов в управлении производством, маркетингом, финансами и персоналом, выстраивать цепочки и сети взаимодействия между всеми участниками рынка, потребителями и органами власти.

Один из видов таких информационных технологий, которые помогают организовать деятельность предприятий, является автоматизация.

Информационно-коммуникационные технологии позволяют критически оценить действующие процессы и технологии, найти альтернативные варианты и более эффективные решения. Непрерывное развитие бизнеса на основе информационно технологий формирует корпоративную культуру, позволяющую стандартизировать лучший опыт и знания сотрудников самой корпорации и обеспечить непрерывные инновации.

С помощью информационных технологий происходит ускорение обмена информацией, расширяется круг ее пользователей. Это позволяет быстрее достичь точки безубыточности, но требует затрат на создание соответствующей инфраструктуры и несет в себе риски, связанные с синхронизацией роста число потребителей и возможностями информационных технологий.

Автоматизация анализа с помощью информационных технологий позволяет оперативно осуществлять мониторинг за поведением рынка, проблемами в производстве и контроле персонала, генерировать креативные решения, влияющие на конечный результат общественного признания бизнеса – прибыль. Для этого с по-

мощью информационных технологий надо постоянно анализировать три взаимосвязанных документа:

1) баланс, который показывает на отчетную дату состояние ресурсов и их источников (собственных и заемных);

2) отчет о финансовых результатах, позволяющих оценить степень общественного признания работы предпринимателя за определенный период;

3) отчет о движении денежных средств, показывающий в каждый момент времени поступление, расход и свободный остаток денежных средств.

Информационно-коммуникационные технологии на Юге России возможно и необходимо использовать во всех секторах экономики и социальной сфере [1].

Бизнес более активно использует информационно-коммуникативные технологии:

1) 90-95% организаций используют персональные компьютеры, их число в расчет на 100 работников превышает 40 штук, и южане почти достигли среднероссийских показателей;

2) около 70% организаций используют локальные вычислительные сети, причем около 20% используют беспроводные локальные вычислительные сети;

3) 10% используют открытые операционные системы;

4) почти 90% организаций используют Интернет в своей работе;

5) свыше 80 – 85% организаций использует электронную почту;

Большинство (80-85%) организаций используют специальные программные средства. Чаще всего (50-60%) программное обеспечение используется в организациях для решения бюрократических задач: финансовых, экономических расчетов, поиска нормативно-правовых документов. Эти задачи востребованы во всех организациях, поскольку связаны с регламентами предоставления отчетности в соответствии с действующим законодательством. В действительности, автоматизация неэффективного, бюрократического управления на самом деле служит цели продления жизненного цикла устаревшей системы управления, тормозит использование новых управленческих подходов.

Современные процессы внедрения информационных технологий идут более целенаправленно: накопленный опыт автоматизации избавил от иллюзий достижения быстрых результатов и научил более системно внедрять новые системы информационных технологий [2].

ЛИТЕРАТУРА

1. Высоков В.В. *Информационно-коммуникационные технологии Юга России: научно-практическое пособие*. – Ростов-на-Дону: издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2014. – 63с.

2. Смирнов В.М. «*Финансовый механизм привлечения технологий в реальный сектор экономики России*».

3. Колесникова Ю.С. «*Экономика в судьбах модернизации Юга России*».

*Скрипниченко Д.Е., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь*

ИНФЛЯЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА СОВРЕМЕННУЮ ЭКОНОМИКУ РОССИИ

В статье рассматривается актуальное явление современной экономике – инфляция и показано влияние международных кризисных ситуаций на развитие инфляционных процессов в мировой экономике.

The article deals with the current phenomenon of the modern economy – inflation and the influence of the international crisis on the development of inflationary processes in the global economy.

Ключевые слова: евросоюз, инфляция, мировая экономика, ликвидность банковской системы

Keywords: EU, inflation, the global economy, the liquidity of the banking system

Инфляционный процесс в России представляет собой сложное динамическое явление, представленное в виде временного единства действий накопления инфляционного потенциала и открытой инфляции. Эти две составляющие инфляционного процесса, скрытая и открытая, а также механизмы изменения одной в другую позволяют объяснить некоторые парадоксы современной российской инфляции и

управления ею.

Изучение динамики денежной массы и индексов цен, с которого традиционно начинается любое исследование инфляционных процессов, сразу же обнаруживает ряд трудно объяснимых с точки зрения традиционной теории парадоксов.

1) На протяжении последних пяти лет наблюдается явный диссонанс в движении денежной массы и уровня цен.

2) На протяжении всего периода реформ обнаруживается закономерность инфляционного процесса - его цикличность, имеющая естественное происхождение и никаким образом не связанная с цикличностью денежно-кредитного регулирования.

3) Отсутствие временной согласованности в движении цен и денежной массы, существование реального выбора между инфляцией и ростом не означает абсолютного отрицания взаимосвязи инфляции с динамикой спроса и предложения на деньги. В периоды кризисов не столько изменение предложения денег, сколько внезапные изменения в одном или нескольких компонентах спроса на деньги приводят к появлению избыточной ликвидности. Будучи накопленной в предкризисный период, она в короткий срок из относительной

превращается в абсолютную, и никакие инструментальные воздействия центрального банка не способны быстро ликвидировать денежный дисбаланс.

4) История регулирования российской инфляции обнаруживает очевидную несамостоятельность и адаптационный характер денежно-кредитного регулирования. Существует лишь внешняя видимость, что монетарная политика, в отличие от валютной и фискальной, при соответствующем институциональном обеспечении гораздо более самостоятельна. Казалось бы, гораздо легче управлять размером денежной массы и стоимостью денег, чем объемом налоговых поступлений или динамикой реального валютного курса. Однако это только видимость.

К формам накопления инфляционного потенциала последних пяти лет можно отнести следующие.

1. Избыточные сбережения на руках у населения (эта денежная масса может «хлынуть» на потребительские или валютные рынки и вызвать рост потребительских цен и обесценение национальной валюты).

2. Избыточная и слабо управляемая ликвидность в банковской системе (проявляется в виде растущих остатков на корреспондентских и депозитных счетах коммерческих банков, при росте депозитов органов государственного управления).

3. «Мыльные пузыри» современной российской экономики (высокий рост цен на рынке недвижимости).

4. Избыточные государственные резервы.

5. Монетизация льгот.

6. Снижение уровня налогообложения.

7. Изменение государственного регулирования отдельных рынков.

8. Рост мировых цен на нефть.

Особенностью современной российской инфляции является еще и то, что она из системного явления все больше превращается в следствие изменений, происходящих на локальных рынках. В настоящее время требуется отдельное изучение влияния в краткосрочном и долгосрочном периодах роста платежеспособного спроса на изменение структуры цен и их общего уровня, в связи с чем необходимо осмысление феномена потребительской инфляции локальных рынков. Наконец, значительное воздействие на текущий уровень инфляции оказывает степень конкретности отдельных рынков. Поэтому общая картина инфляции остается неполной, если она не завершается анализом поведения российских естественных монополий.

Для расчета прогнозируемого уровня инфляции берётся минимальный набор товаров и услуг, необходимый человеку для того, чтобы не умереть с голоду. Это социально значимые продукты: хлеб, молоко, крупы, масло, одежда, обувь и т.д. На эти товары отслеживают цены, смотрят, на сколько тот или иной товар подорожал. Вычисляют изменение цен на каждый товар, входящий в минимальный набор (например за год), потом берут среднее значение. Это и есть уровень инфляции - некое усредненное увеличение цен товаров, входящих в минимальный набор.

Подводя итог, следует отметить, что инфляция представляет собой одну из наиболее острых проблем современного развития экономики во многих странах мира. Инфляция отрицательно влияет на все стороны жизни общества. Она обесценивает результаты труда, уничтожает сбережения юридических и физических

лиц, препятствует долгосрочным инвестициям и экономическому росту. Высокая инфляция разрушает денежную систему, провоцирует бегство национального капитала за границу, ослабляет национальную валюту, способствует ее вытеснению во внутреннем обращении иностранной валютой, подрывает возможности финансирования государственного бюджета. Инфляция является самым эффективным средством перераспределения национального богатства – от более бедных слоев общества к более богатым, усиливая тем самым его социальное расслоение.

Для России важнейшим инструментом борьбы с инфляцией должно стать установление контроля над динамикой денежного предложения. При этом в равной степени важны меры, как ограничивающие избыточ-

ный рост денег в экономике (с целью снижения инфляции), так и стимулирующие повышение спроса на деньги (результатом чего в конечном счете также станет снижение инфляции, но сверх того повышение уровня монетизации экономики).

ЛИТЕРАТУРА

1. Аникин А.В. *История финансовых потрясений* – М.: Олимп-бизнес, 2013.
2. Жуков П.Е. *Монетаризм и денежно-кредитная политика // Финансы.* – 2004. – № 10.
3. Криворотова Н.Ф. *Институциональные аспекты внедрения режима таргетирования инфляции в России Вестник Северо-Кавказского федерального университета: Научный журнал.* – 2015. – № 6 (45)

Скрипниченко Д.Е., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ИНФЛЯЦИЯ В РОССИИ: СОСТОЯНИЕ, ПРИЧИНЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ

В статье рассмотрены причины инфляции в России, показатели инфляции за последние годы, а также пути решения данной макроэкономической проблемы, которая влияет на все стороны жизнедеятельности общества, государства, на экономику страны в целом и может стать своеобразным барьером на пути страны к экономическому росту.

The article deals with reasons of the inflation in Russia, inflation indices for the recent years, as well as ways of the macroeconomic problem solution. The inflation influences all the sides of the social life of the country, the economy in general, and may become a barrier to the economic development of the state.

Ключевые слова: инфляция, уровень цен, экономический рост, государственное регулирование экономики, дефлятор, безработица, спад производства, кризис.

Keywords: inflation, price level, economic growth, government regulation of the economy, deflator, unemployment, recession, crisis.

Уровень инфляции и темпы роста долгое время являются не только объектом пристального вни-

мания российского правительства, но и предметом беспокойства любого гражданина нашей страны. Актуальность данной проблемы приводит к необходимости анализа уровня инфляции, причин, побудивших ее, для выработки комплекса мер, способствующих стабилизации.

Государство применяет различные меры по остановке и стабилизации инфляции. Для того чтобы определить пути решения проблемы инфляционных процессов, необходимо выявить причины, обусловившие эти процессы.

Факторы, порождающие инфляцию в России, разнообразны. Необходимо отметить, что важно учитывать влияние каждого фактора и оценивать его последствия. Рассмотрим наиболее значимые и общие причины инфляции в нашей стране.

Как известно, инфляция представляет собой денежный феномен, потому что порождается избытком денежной массы в обращении. Это проявляется в обесценении денег. Но причинами инфляции могут являться и не денежные факторы.

Прежде всего, необходимо выделить одну из главных причин инфляции в России, имеющую монетарный характер. На темпы инфляции влияет объем денежной массы в обращении.

Увеличение денежной массы происходит в результате широкого использования внутренних заимствований для покрытия дефицита бюджета; в результате расширения кредитной системы, чрезмерных инвестиций в отдельные сферы экономики, опережающем росте заработной платы по отношению к повышению производительности труда. Впоследствии увеличение объемов денежной массы в обращении повышает платежеспособный спрос, в результате чего возрастает уровень цен на товары.

Причины немонетарного характера, повышающие уровень инфляции в России включают следующие. Во-первых, при государственном регулировании цен, например, естественных монополий цены на электроэнергию, железнодорожные перевозки, газ, коммунальные услуги периодически повышаются. Это ведет к увеличению затрат на производство продукции обрабатывающих производств, а значит, является причиной инфляции издержек в экономике России. Во-вторых, существует так называемый фактор инфляционных ожиданий. Инфляция учитывается предпринимателями в прогнозах и планах, когда она имеет высокий уровень. Таким образом, предприятия поддерживают рост цен собственной ценовой политикой. В России эти ожидания имеют большую инерцию. В-третьих, в стране с открытой экономикой часто происходит сближение внутренних и мировых цен. Впоследствии этого возникает постепенный рост внутренних цен в России – инфляция.

Вопросы управления инфляцией являются одними из сложных в экономической политике. Существуют различные методы влияния на уровень инфляции. Важным инструментом в решении проблемы инфляции

является денежно-кредитная политика, а ее целью – поддержание ценовой стабильности, обеспечение невысоких темпов роста цен. Денежно-кредитная политика, направленная на контролирование инфляционных процессов, должна способствовать достижению наиболее общих экономических целей, например поддержание финансовой стабильности, предоставление условий для стабильного и сбалансированного экономического роста.

По данным Банка России осуществление денежно-кредитной политики будет базироваться на управлении процентными ставками денежного рынка, посредством предоставления и изъятия ликвидности. Далее, важной стратегической задачей должно быть повышение доверия в Банку России как организации, отвечающей за ценовую стабильность, что в итоге создаст базу для более успешного управления инфляционными ожиданиями субъектов экономики.

На основе анализа причин инфляции и статистических данных можно определить следующие необходимые, на наш взгляд, меры антиинфляционной политики:

- контроль денежной эмиссии;
- ограничение роста цен на продукцию естественных монополий и тарифов на услуги ЖКХ и при этом усиление контроля над издержками монополистов;
- повышение доверия населения к банковской системе и финансовым рынкам путем совершенствования системы статистических показателей инфляции и их прозрачности; соблюдение ежегодных ориентиров;
- обеспечение денежного предложения в соответствии с реальным денежным спросом хозяйственного оборота;

– уменьшение зависимости инфляции и экономического роста от влияния внешних факторов конъюнктуры мировых рынков;

– увеличение объема инвестиций в производственные технологии и инфраструктуру для модернизации экономики.

Таким образом, необходимо разработать долгосрочную комплексную программу снижения темпов инфляции. Она должна основываться на методах государственного и рыночного регулирования целях согласования частнособственнических и общенациональных интересов. Это обеспечит создание условий укрепления и стабилизации экономики на долгосрочную перспективу, препятствуя возрастанию темпов инфляции.

Подводя итог, необходимо отметить, что инфляция – это сложное про-

тиворечивое явление, которое имеет негативные последствия. Без снижения ее уровня невозможно достичь экономического процветания России. Снижение темпа инфляции необходимо для укрепления финансовой системы России, устойчивости и конкурентоспособности банковской системы.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Красавина Л.Н. *Снижение темпа инфляции в стратегии инновационного развития России // Деньги и кредит, №9 - 2012 г.*

2. Криворотова Н.Ф. *Предпосылки и последствия внедрения режима таргетирования инфляции в странах с формирующимся рынком // Научный журнал «TERRA ECONOMICUS», № 4, ч. 3. – г. Ростов н/Д: изд-во «Спектр», 2013.*

Соболева А.В., студентка 2 курса
Северо-Кавказский Федеральный Университет, г. Ставрополь

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА (НА ПРИМЕРЕ ПЕТРОВСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА СК)

Аннотация: Статья посвящена исследованию проблем состояния и тенденций развития региональной экономики и социальной сферы, а также определению приоритетных направлений, позволяющие повысить привлекательность и конкурентоспособность региона.

Annotation: The article deals with issues of status and trends of regional economic and social development, as well as the identification of priority areas that improve the attractiveness and competitiveness of the region.

Ключевые слова: регион, экономика, социальная сфера.

Keywords: region, economic, social.

Глобальные изменения в мире, вызванные политическими и экономическими причинами требуют новых подходов к социально-экономическому развитию российских регионов, в том числе и данного района. В условиях глобализации и усиливающейся международной конкуренции устойчивость российской экономики во многом зависит от способности каждого региона успешно конкурировать на мировом рынке, как по выпуску какой-либо продукции, так и по

предоставлению услуг.

Актуальность заключается в том, что в данное время стоит важнейшая задача повышения эффективности региональной экономики. Для этого каждый регион должен использовать свои уникальные преимущества перед другими регионами и создавать новые возможности развития собственной экономики. Тем самым продвигаясь вперед по «экономической лестнице».

В условиях многократного усиления конкуренции территорий за привлечение экономических ресурсов и факторов производства и очевидном росте конкуренции в перспективе, принципиально важным обстоятельством является точное определение векторов региональной политики Ставропольского края, с тем, чтобы адекватно встроиться в систему межрегиональных и международных отношений. Зная все факторы, влияющие на развитие региона, можно проанализировать перспективы его дальнейшего развития.

Исходя из того, что экономика региона составляет экономику страны, а она в свою очередь мировую экономику. Но не стоит забывать, что экономику региона составляют районы, в состав которых входят села и города.

Для того чтобы развивать какую-

либо местность, необходимо знать ее возможности, специфические факторы, а также историю.

Территория Петровского района сегодня входит в Центральный регион Ставропольского края. Отсюда следует, что любая промышленность и любое предпринимательство будет иметь рост, если изначально продумать все способы доставки продукции и дальнейшей ее реализации, а так же учесть то, что достаточно большое расстояние может повлиять на открытие и недонесение каких-либо новшеств, что может понести медленное развитие бизнеса, либо банкротство.

Для того чтобы сформировать цель социально-экономического развития района необходимо четко определить ценностные ориентиры общества, которые и обеспечат переход к новой более активной экономике, а так же устойчивой социальной политики.

На данный момент руководство страны ставит следующие цели стратегического развития: достичь качественного изменения жизни населения, экономики и социальной сферы. Но для этого необходимы увеличение ВВП, придание российской экономике более инновационный характер, рост производительности труда, а также обеспечение экономической безопасности страны.

Ориентиры развития Петровского района, как пример одного из элементов основного направления перехода российской экономики к новому социально-ориентированному типу развития:

- развитие человеческого потенциала;
- создание высококонкурентной среды, который стимулирует предпринимательскую активность и привлечение капитала в экономику;

- закрепление и расширение конкурентных преимуществ в традиционных сферах (аграрный сектор, переработка и создание продукции сельского хозяйства).

Для реализации этой идеи стоит отметить важные факторы, которые могли бы помочь создать прогрессивную динамику в развитии Петровского района; проведение административной реформы, а также реформ общественных финансов и местного самоуправления. С целью решения рассматриваемой проблемы развития муниципальных районов необходимо:

1) не только создавать стратегию развития муниципальных районов, но и следить за ее выполнением;

2) спроектировать основные направления экономического и социального развития и выбрать наиболее эффективные пути достижения поставленных целей;

3) внедрять проекты по обеспечению сбалансирования роста и развития экономики, повышение уровня жизни населения;

4) улучшить работу муниципальных учреждений;

5) дать возможность развитию малого бизнеса;

6) провести антимонопольную и антикоррупционную политику;

7) повысить эффективность функционирования отраслей, которые определяют качество человеческого потенциала (образование, здравоохранение, жилищный сектор)

8) создать поддержку высококвалифицированных специалистов ведущих отраслей районной экономики.

Поддержание условий экономического развития, устойчивость к внутренним и внешним рискам, а также решение всех проблем развития района, учитывая вышеуказанные реше-

ния возможны только при наличии эффективной социальной и экономической политики на уровне края и страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Петросянц В.З., Дохолян С.В. Концептуальные основы стратегии регионального развития // Региональные проблемы преобразования экономики. - 2011. - № 3. - С. 27-33.

2. Криворотова Н.Ф. Предпосылки и последствия внедрения режима таргетирования инфляции в странах с формирующимися рынками / *TerraEconoticus*. 2013. Т. 11. № 4-3. С. 65-68.

3. Криворотова Н.Ф., Урядова Т.Н. Актуальные проблемы денежно-кредитной политики России / *TerraEconoticus*. 2012. Т. 10. № 3-3. С. 79-82.

4. Криворотова Н.Ф. Инструменты денежно-кредитной политики в

условиях развитых экономических отношений / *TerraEconoticus*. 2011. Т. 9. № 3-3. С. 24-26.

5. Криворотова Н.Ф. Анализ результатов влияния формальных правил на финансовое состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае / *Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2016. № 6 (57). С. 100-106.

6. Криворотова Н.Ф., Урядова Т.Н. Экономическая безопасность как система и объект регионального управления / *Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством*. 2017. № 4 (44). С. 29.

7. Криворотова Н.Ф. Тенденции развития сетевых механизмов управления в электронной среде организации / *Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2015. № 6. С. 102-106.

Сыроватская В.И.к.п.н., доцент
Технологический институт, филиал СКФУ
г.Невинномысск

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКЕ СОВРЕМЕННОГО СПЕЦИАЛИСТА

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы современной стратегии развития российского образования в условиях информационного общества, максимально возможное устойчивое конкурентное преимущество российского образования в современном мире не путем тактического маневрирования, а посредством принятия общей долгосрочной перспективы.

Abstract: the article deals with the problems of modern strategy of development of Russian education in the information society, the maximum possible sustainable competitive advantage of Russian education in the modern world not by tactical maneuvering, but by adopting a common long-term perspective.

Ключевые слова: система стратегических приоритетов; модернизационные процессы; образовательный контекст новых ретроинноваций, вестернизаторская модель.

Keywords: system of strategic priorities; modernisation; educational context of new retronasally. westernizing model

На протяжении своего исторического развития отече-

ственное образование неоднократно подвергалось реформам и модернизациям, в разной степени и в различных аспектах менявшим его направленность, содержание, структуру, что имманентно предполагает исторический анализ процесса разработки и осуществления стратегий модернизации российского образования. Большое значение в связи с этим приобретает изучение, теоретическое осмысление и обобщение исторического опыта выработки и реализации стратегий модернизации отечественного образования на протяжении XX–начале XXI вв. [1]. По своему статусу стратегия модернизации образования – это высший уровень анализа процессов реформирования образования, генеральная программа его развития, определяющая целеценностные приоритеты, методы привлечения и распределения ресурсов и последовательность шагов по достижению целей и в наибольшей степени соответствующая сложившемуся состоянию внутренней и внешней среды. Стратегия модернизации системы образования Российской Федерации – официально признанная система стратегических приоритетов, целей и мер в сфере образования, констатирующая состояние системы российского образования и определяющих основные

направления развития системы образования на средне – и долгосрочную перспективу. Цель современной стратегии развития российского образования в условиях информационного общества – сформировать максимально возможное устойчивое конкурентное преимущество российского образования в современном мире не путем тактического маневрирования, а посредством принятия общей долгосрочной перспективы. При этом стратегические решения должны быть направлены на оказание значительного и долгосрочного влияния на развитие образования. Принятые стратегические решения не подлежат изменению в течение определенного исторического периода [2]. В данной связи актуализируется задача установления на каждом из исторических этапов документов, которые могут трактоваться как стратегические. При этом можно судить о реализации нескольких, сменяющих друг друга, стратегий развития российского образования. Теоретико-методологическая основа историко-педагогического анализа стратегий модернизации российского образования предусматривает синтез общенаучных принципов и подходов, а также специальных научных методов познания. Системный и структурно-функциональный методы анализа изменений в сфере образования используются для оценки взаимозависимости позитивных достижений в сфере модернизации образования от развития соответствующих общественных институтов в информационном обществе. В числе прикладных методик определенное значение отводится ивентанализу, благодаря которому в совокупности дискуссий о путях реформирования образования обнаруживаются тенденции, позволяющие оценить предлагаемые направ-

ления модернизационных процессов в информационном обществе. При осуществлении историко-педагогической экспертизы необходимо учитывать, что особенность и сложность современной образовательной ситуации в РФ в условиях информационного общества заключается в одновременном существовании и реализации двух позитивных образовательных стратегий, причем построенных на разных идеологических и педагогических основаниях. Представим подробнее эти стратегии.

1. Стратегия, базирующаяся на вестернизаторских, либеральных, личностноцентрированных и инновационных ценностях сейчас внешне определяет процессы, происходящие в российском общем образовании (ЕГЭ, ФГОС) в условиях информационного общества и, особенно, в высшем образовании (реализация положений Болонского процесса). В данной связи они отстаивали идеалы внесловного образования, построенного на общечеловеческих ценностях, т.е. во многом перенимали модель западноевропейского образования. В содержании образования акцент делался на «реальном» знании, которое рассматривалось как современное – точные и естественные науки, русский и новые иностранные языки. В воспитательном идеале важное место занимали такие идеалы как народный патриотизм и, конечно, свобода личности. Однако представляется, что в современной ситуации стратегия, базирующаяся на вестернизаторских, либеральных, личностноцентрированных и инновационных ценностях идеологически уже исчерпана и не она будет определять перспективы образовательной политики в условиях современного информационного общества. В определении

перспектив развития российского образования вестернизаторским процессам в целом придается все более взвешенно-критическая оценка. Это обуславливало заимствование педагогических технологий, адаптацию отечественного образования к образцам, возникающим в иных условиях, что, конечно, обеспечивало определенный прогресс в образовании, но в итоге порождало существенные негативные последствия. Как показал исторический анализ, «догоняющие модернизации» в условиях современного информационного общества вообще неэффективны в интеллектуальных сферах (в том числе и в образовании). Организуемые извне, они в основном пассивно усваивали чужие образцы, а не вырабатывали свои собственные приоритеты, не изменяли условия, не формировали новые национальные цели. Эти выводы подтверждаются тем, что на протяжении последних годов в русле вестернизаторско-либеральной стратегии не проявляется развивающих трендов, происходит только корректировка отдельных положений и даже определенный демонтаж некоторых из них. Особенно это ощущается в ситуации сложившейся вокруг Федеральных образовательных стандартов общего образования.

2. В настоящее время разворачивается сложный процесс выработки новой стратегии развития российского образования на основе потенциального сочетания его традиционных преимуществ и вместе с тем обеспечения российскому образованию в условиях современного информационного общества конкурентоспособности в современном мире. Как видно базовые ценности, лежащие в основе одновременно реализуемых сейчас стратегий развития российско-

го образования, противоположны. В данной связи принципиальное значение в успехе модернизации, осуществляемой, преимущественно, на традиционной российской основе, где предлагается свое видение перспектив развития отечественного образования в противовес реформам, осуществлявшимся сугубо по западному образцу, имеют традиционные для российского общества социальные отношения и культурные связи, религиозные установки. Такой дискурс выступает как альтернатива в значительной мере идеологически исчерпавшей себя либерально-вестернизаторской модели, которая и по сути, и в силу отсутствия адаптивных механизмов реалий западноевропейской культуры к отечественному образованию встречает нарастающую критику и все более активное сопротивление педагогической общественности. В данной связи принципиальное значение в успехе социокультурной модернизации отечественного образования в условиях современного информационного общества, осуществляемой преимущественно на отечественной основе, имеют традиционные для российского общества социальные отношения и культурные связи, религиозные установки. Безусловно, выработка новой стратегии развития отечественного образования на традиционно-консервативной основе в условиях современного информационного общества объективно предполагает всеобъемлющую историко-педагогическую экспертизу процесса разработки и осуществления подобных стратегий модернизации образования в прошлом. При этом сам факт существования традиционных институтов и ценностей следует рассматривать, как фактор, содействующий модернизации образования. В проекции

на современное развитие российского образования, возвратная модернизация, воплощается в следующих направлениях реализации государственной политики в сфере образования:

- значительное усиление законодательной, нормативной и регулятивной роли государства;
- регламентация профессиональной деятельности и поведения участников образовательного процесса;
- сужение пространства вариативности;
- усложнение квалификационных процедур;
- усиление акцента на то, что поведение всех субъектов образовательной деятельности должно соответствовать социальным нормам.

Как известно, для консерваторов характерно видеть «золотой век» отстаиваемых ими идей в историческом прошлом. В современной реальности одни сегодняшние педагогические консерваторы апеллируют к дореволюционной традиции, другие к советской. Происходит:

- осуществление систематичной и целенаправленной внеурочной воспитательной деятельности гражданско-патриотической направленности
- возрождение физкультурно-допризывной деятельности, предусматривающей сдачу норм ГТО;
- установление экзамена по истории как обязательного в рамках ЕГЭ;
- создание единого комплекса учебников отечественной истории, а в перспективе, по математике, русскому языку и литературе;
- формирование российского движения школьников;
- введение единой региональной школьной формы;
- исполнение государственного гимна на праздновании начала учебного года;

- возвращение выпускного сочинения;

- учет социально значимых показателей (Золотой значок ГТО, участие в волонтерской деятельности, туристско-краеведческая работа, и т.п.) – по 1 дополнительному баллу за показатель, наряду с результатами ЕГЭ, при поступлении в вуз;

- использование потенциала («всего самого лучшего», дворцов пионеров, станций юных техников при осуществлении дополнительного образования;

- создание образовательных комплексов (детский сад – школа) и т.п.

Как видно, такая направленность образовательной политики безусловно подразумевает последовательное и полное восстановление всего позитивного, что было в советской системе образования. При этом необходимо учитывать, что в современной образовательной практике реализуются различные виды инноваций. Наряду с проективными инновациями в настоящее время все более проявляются, так называемые, ретроинновации. Такая возможность определяется известной повторяемостью на качественно ином витке развития предшествующих явлений. В данной связи наряду с предсказуемостью ос-новой прогнозирования выступает и ретросказуемость. Рефлексируя «возвращающиеся» исторические феномены (а они возвращаются «всем пакетом») и связывая их с той эпохой, откуда они возвращаются, можно предвидеть и, соответственно, заранее научно осмыслить и представить последовательное включение в современный образовательный контекст новых ретроинноваций. Особо подчеркнем, что само понятие «ретроинновация» не несет в себе негативного оттенка, а только научно фиксирует

такой тип инно-ваций, когда в современное образование «возвращаются» после опрерделенного исторического перерыва уже ранее присутствовавшие в нем феномены [1]. В том, что все это возможно осуществить на практике убеждает то, что высшая государственная власть явно стремится на всех уровнях при признании приоритета традиционно-консервативных ценностей не допустить устранения с политической и социально-экономической арены и выразителей вестернизаторско-либеральной парадигмы, и отстаиваемой ими системы ценностей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сыроватская В.И., Олейникова Ю.В. *Методические подходы к оценке эффективности инновационного развития сферы медицинских услуг*// Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. –2014. –Т. 3. № 31. –С. 10.
2. Сыроватская В.И. *Экономика знаний – стратегическая цель модернизации экономики* // Экономика и предпринимательство. 2014.– № 1-2 (42-2). – С. 818-821.
3. Сыроватская В.И. *Экономическое моделирование как метод принятия решения руководителем*//Аграрная наука, творчество, рост Сборник научных трудов по материалам IV Международной научно-практической конференции. Ответственный за выпуск Башкатова Т.А.– 2014. –С. 364-367.
4. Сыроватская В.И. *Разработка механизмов управления инновационным развитием экономики: стратегический аспект* //Ледович Т.С., Маликова Р.И., Соколова А.А., Криворотова Н.Ф., Гладили В.А., Крючкова И.В., Боцюн И.Б., Куликова Г.М., Дузельбаева Г.Б., Абдимомынова А.Ш., Шалболова У.Ж., Казбекова Л.А., Сыроватская В.И., Котова О.В., Плужникова Е.С., Подколзина И.М., Лещева М.Г./ Негосударственное Некоммерческое Образовательное учреждение Высшего Профессионального Образования «Институт дружбы народов Кавказа». Ставрополь, 2015.

Сыроватская В.И.к.п.н., доцент
Технологический институт, филиал СКФУ
г.Невинномысск

ПРОБЛЕМА НРАВСТВЕННОГО ВОСПИТАНИЯ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: актуальность данной статьи обусловлена тем, что уровень снижения нравственных качеств современного молодого поколения фиксируется самыми разными исследователями и виден невооруженным глазом.

Abstract: the relevance of this article is due to the fact that the level of decline in the moral qualities of the modern young generation is fixed by a variety of researchers and visible to the naked eye.

Ключевые слова: фальшивые ценности, гламурная жизнь, вербально-теоретический стиль, виртуальные симулякры.

Keywords: fake values, glamorous life, verbal-theoretical style, virtual simulations,

Нас многое поражает в сегодняшнем мире. Но более всего колоссальное снижение нравственного потенциала граждан современного общества, особенно нашей молодежи. Эта тема регулярно поднимается и учеными, и политическими деятелями, и публицистами. Но там ли мы ищем причины данной ситуации и пути ее решения?

Острая актуальность данной проблемы обусловлена тем, что уровень

снижения нравственных качеств современного молодого поколения фиксируется самыми разными исследователями и виден невооруженным глазом. Замалчивать такую проблему и прятать голову в песок значит ее усугублять.

Каковы жизненные ценности сегодняшнего молодого человека? Сделать что-то полезное для своей страны или делать все равно что, но там, где больше платят? Создать семью и растить детей или развлекаться ежедневно и ежечасно в стремлении к фальшивым ценностям гламурной жизни? Стремиться стать профессионалом в своем деле или же искать те профессии, где есть большая возможность коррупции? Почему у нас так много желающих стать не слесарями, а юристами и чиновниками, хотя официальная зарплата слесаря сегодня намного больше? Не секрет, что уже сегодня нас лечат доктора с купленными дипломами, и такие доктора не испытывают никакого сочувствия к людям. Пациентам назначают ненужные лекарства и операции, чтобы получить за них большие деньги. Перечень аналогичных проблем бесконечен.

Уже с детства наших детей учат за всё платить: за то, чтобы взяли в детский садик, за хорошую оценку, что-

бы устроиться на хорошую работу, чтобы лечили, а не оставили умирать без какой-либо помощи, чтобы подписали любую справку, чтобы не осудили, если не виновен, и за многое другое. Такой процесс «воспитания» идет с самого раннего детства, а уже к подростковому возрасту человек начинает воспринимать это как обыденность, как норму взаимоотношений в обществе, и сломать такой стереотип в дальнейшем практически невозможно он уже в сфере бессознательного, а значит, в поведении человека.

Мы перестали учитывать, что социализация детей и молодежи сегодня не происходит через родительское воспитание, так как родители по 2-3 часа стоят в пробках, пока добираться с работы домой и попросту не видят своих детей. Чтобы прокормить семью, очень многие работают на двух работах, затем полуживые добираться до дома, где их ждут хозяйственные дела, которые надо успеть сделать. У родителей просто не остается сил на общение с ребенком, да и дети в это время, как правило, уже спят.

Может быть, воспитанием занимаются школа, вуз? К сожалению, система образования сегодня очень далека от реалий современного информационного общества, от революционных изменений, которые в нем произошли. Она не учитывает и современный социокультурный опыт, который ребенок, подросток получают в обществе. На телеэкране, на экранах компьютеров, в реальной действительности царят приоритеты, далекие от ценностей, которые теоретически проповедуют педагоги.

Таким образом, социализация давно не происходит и в образовательных учреждениях, где анахронизм школьной и вузовской системы обучения приводит к тому, что ког-

нитивный стиль современных детей не соответствует вербально-теоретическому стилю изложения учебного материала учителем, а также в наших учебниках. Стиль мышления молодежи сегодня за счет постоянного общения с масс-медиа образно-эмоциональный, и именно на этом построена информация, подаваемая с помощью средств массовой информации. Мышление молодежи все меньше тяготеет к абстрактным построениям. Все это идет вразрез с вербально-теоретическим, декларативным стилем изложения информации в учебных заведениях, что приводит к явлению когнитивного диссонанса и к тому, что всё, что говорит педагог, отторгается.

Только прочтение учебника не формирует нравственные чувства. Для этого нужны конкретные эмоционально-насыщенные примеры, которые может содержать только видеобраз. Нельзя научить любить Родину только с помощью учебника необходимы эталоны, которым хотелось бы подражать, а они в нашей системе образования сегодня отсутствуют.

Тогда кто же сегодня в реальности занимается воспитанием подрастающего поколения? Ответ на этот вопрос прост и у всех на виду: масс-медиа и в первую очередь телевидение и Интернет. Что же воспитывают сегодня эти СМИ? Вопрос очень важный, ведь мы живем в эпоху информационного общества, когда человек имеет дело не с реальными образами явлений и вещей, но с их виртуальными заместителями, то есть с симулякрами.

Известно, что наиболее значимую роль в развитии личности играют образцы для подражания. Наиболее важны в психологическом плане телевизионные образцы, модели поведе-

ния и общения, поскольку они всегда эмоционально насыщены. Интериоризуются, прежде всего, стереотипы поведения, которые опосредованы образом и эмоцией. Телевидение является теперь основным воспитателем в младшем школьном, подростковом и старшем школьном возрасте, а очень часто и в дошкольном. Как же происходит сегодня усвоение детьми и подростками нравственных норм, столь необходимых им для жизни в обществе и противодействующих разложению самого нашего общества?

Психологическая закономерность развития человека состоит в том, что он интериоризирует внешние формы поведения других людей, переводя их во внутренний план. Наблюдаемые им стереотипные формы поведения и общения превращаются в собственные поведенческие стереотипы, становясь очень устойчивыми, поскольку актуализируются через сферу бессознательного. Сегодня школа не в состоянии конкурировать с телевидением в плане воспитания, поскольку именно телевидение может обеспечить наиболее сильное эмоциональное воздействие на психику за счет наличия образной подачи информации, обеспеченной его техническими возможностями. Вербальное обучение, которое осуществляется в школе и вузе лишено этих преимуществ. Гораздо более сильное эмоциональное воздействие на молодежь оказывает видеоряд, экранные симулякры. Так устроена психика человека. Но на телеэкране сегодня вы не увидите доброго и вечного оттуда рекой льется насилие, интеллектуальная убогость, демонстрируются физиологические реакции вместо человеческих отношений.

Каковы эти устойчивые формы поведения, которые наблюдают на-

ши дети при общении с российским телевидением? Даже на федеральных каналах это преимущественно асоциальные формы поведения патологического, безнравственного и агрессивного. Наши дети постоянно видят эти эталоны, которые в силу законов психического развития обязательно имитируются и переносятся во внутренний план.

И вот мы уже ежедневно наблюдаем по всем каналам с утра и до вечера смакование подробностей нечеловеческих отношений человеческих особей, причем, не только в передачах, идущих в прайм-тайм, но и уже в обычных новостях, чьи сюжеты стали прямо совпадать с хроникой чрезвычайных происшествий. Нашим детям дают инструкции, как садистски относиться к своим сверстникам, к старшим, к своим родителям, к учителям. Уже никого не удивляют постоянные сведения о том, как молодые родители убивают своих малолетних и даже грудных детей, а дети родителей; как подростки мучают одноклассников, как толпа молодых людей издевается над незнакомым человеком только за то, что он другой национальности; как жена нанимает киллера, чтобы убить своего мужа, как муж отнимает у жены детей. Эти жуткие факты становятся все более повторяющимися (на телевидении они заняли все информационное пространство), а значит, в сознании многих молодых людей обыденными.

В то же время с телеэкранов почти полностью исчез какой-либо позитив из жизни наших людей. Сегодня вы не увидите на голубом экране примеров высоконравственных поступков, на которые могли бы ориентироваться молодые люди. Но ведь не одно поколение советских людей выросло на высокохудожественных и нравствен-

ных фильмах, после которых людям хотелось жить и работать, любить и растить детей. Мы забыли слово «герой», а ведь в старых советских фильмах было множество героев, которым подражала молодежь. Эти фильмы давали колоссальный заряд нравственности и оптимизма. Так почему же мы не берем из своего прошлого то умное и хорошее, что действительно имело место в воспитательной политике нашего государства, в котором далеко не все было плохо? Ведь во многом благодаря этим фильмам мы первыми полетели в космос и гордились своей страной.

Кто же будет строить наше государство, развивать науку и экономику, защищать наши границы, воспитывать и растить детей? Те, кто еще противостоит этому массивному воздействию современных средств масс-медиа, стараются увезти своих детей в страны, где телевидение занимается сегодня для многих уже дискредитированным процессом воспитанием. А это большинство европейских стран и не только европейских. Цивилизованные государства понимают, что будущее это не Газпром, а генофонд, который в нашей стране усиленно уничтожается.

Где и с кем собирается жить наша денежная элита? За какими заборами она собирается прятать своих детей, скрываться от малолетних насильников и убийц, в которые она превращает нашу молодежь? Разрушительная агрессия молодежи, которая воспитывается российским телевидением, коснется каждого, не зависимо от его социального статуса и благосостояния.

Без молодых специалистов, выращенных в новых экономических условиях, имеющих не просто запас знаний и умение эффективно их ис-

пользовать, но и обладающих необходимыми нравственными качествами, невозможно решить ни одной из сегодняшних глобальных проблем. Если человек не является патриотом своей родины, если он нечестен, не порядочен, не ориентирован на то, чтобы помочь более слабому женщине, ребенку, старикам, если ценности семьи для него ничего не значат, если он полон агрессии, злобы, зависти, то никакие знания не помогут решить стоящие перед страной проблемы. Современные сложности в решении социальных и экономических проблем свидетельствуют о том, что именно нравственные качества очень многих людей, особенно молодых, являются камнем преткновения на этом пути. С коррупцией, насилием, наркоманией бесполезно бороться только с помощью наказаний и уголовного преследования. У человека должны быть внутренние барьеры к совершению таких действий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сыроватская В.И., Олейникова Ю.В. *Методические подходы к оценке эффективности инновационного развития сферы медицинских услуг*// Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2014. – Т. 3. № 31. – С. 10.

2. Сыроватская В.И. *Экономика знаний – стратегическая цель модернизации экономики* // Экономика и предпринимательство. 2014. – № 1-2 (42-2). – С. 818-821.

3. Сыроватская В.И. *Экономическое моделирование как метод принятия решения руководителем*// Аграрная наука, творчество, рост Сборник научных трудов по материалам IV Международной научно-практиче-

ской конференции. Ответственный за выпуск Башкатова Т.А. – 2014. – С. 364-367.

4. Сыроватская В.И. Разработка механизмов управления инновационным развитием экономики: стратегический аспект // Ледович Т.С., Маликова Р.И., Соколова А.А., Криворотова Н.Ф., Гладилин В.А., Крючкова И.В., Боцун И.Б., Куликова Г.М., Дузельбае-

ва Г.Б., Абдимомынова А.Ш., Шалболова У.Ж., Казбекова Л.А., Сыроватская В.И., Котова О.В., Плужникова Е.С., Подколзина И.М., Лещева М.Г./ Негосударственное Некоммерческое Образовательное учреждение Высшего Профессионального Образования «Институт дружбы народов Кавказа». Ставрополь, 2015.

Топчиева Е.О.
ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»,
Россия

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К СОДЕРЖАНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены методики проведения анализа финансовых результатов, приведенных разными авторами и экономическими деятелями.

Ключевые слова: анализ финансовых результатов деятельности экономического субъекта, показатели рентабельности, методы, показатели прибыли, внешний и внутренний анализы, отчетность, доходы и расходы, совокупные активы, чистая прибыль.

Abstract: this article describes the methods of analysis of financial results given by various authors and economic figures.

Keywords: analysis of financial results of activities of the economic entity, profitability indicators, methods, earnings, external and internal analyses, statements, income and expenses, total assets, net profit.

Анализ финансовых результатов является важной составляющей информационного обеспечения управленческого аппарата организации для принятия стратегически правильных решений. Особенно повышается роль в получении более детальной информации по всем

показателям в условиях нестабильной рыночной ситуации в стране. В оценке финансовой деятельности компании заинтересованы все субъекты, начиная от собственников, заканчивая инвесторами.

Методик проведения экономического анализа финансовых результатов множество, однако, ведущие эксперты в области экономики подходят к отдельным теоретическим и методическим вопросам анализа с различной степенью детализации. Рассмотрим некоторые из них с позиции разных авторов.

Хныкина А.Г. и Лещева М. Г. считают, финансовым результатом основной деятельности (от продаж) выступает выручка от продаж, для большей части функционирующих в российской экономике предприятий отражаемая по принципу начисления (на основе данных об отгруженной продукции). Судить о том, какой конечный финансовый результат получен по итогам продаж, можно только очистив его от причитающихся государству косвенных налогов и себестоимости. Превышение выручки над налоговыми расходами и затратами, ее формирующими, даст положительный результат, называемый прибылью от продаж. Обратная ситуация покажет убыток от продаж. Таким

образом, конечным финансовым результатом от продаж выступает прибыль или убыток, полученные по итогам доходов от продаж, уменьшенные на величину налоговых расходов и расходов по выпуску продукции (выполнению работ, оказанию услуг).[1]

В других источниках М.Г. Лещева, анализируя финансовые механизмы управления формированием операционной прибыли, характеризует балансовую (совокупную) прибыль как «одно из важнейших результатов финансовой деятельности организации».[2, 3, 4]

Так, Т.Н. Урядова отмечает необходимость внешнего и внутреннего анализа финансовых результатов и выделяет этапы их проведения. Внешний анализ проходит в два этапа, на первом при помощи исследования пояснительной записки к бухгалтерской финансовой отчетности и комментариев формируется представление о том, как формируются доходы и расходы в данной организации.[2] Т.е первый этап представляет собой ознакомление, а уже на втором происходит детальное изучение отчета о финансовых результатах деятельности) [5].

Что касается внутреннего анализа, то он включает в себя три этапа.

Первый – это выявление взаимосвязи и влияния учетных принципов в части оценки статей активов, доходов и расходов, изменения учетной политики. На втором этапе раскрываются причины изменения конечного финансового результата, выявляются стабильные и случайные факторы, которые поспособствовали этим изменениям. И заключительный этап является углубленным анализом финансовых результатов с использованием информации управленческого характера о доходах и расходах. Оце-

нивается качество полученного финансового результата, делаются прогнозы на будущее, проводится анализ рентабельности (доходности) деятельности компании.

О.В. Ефимова предлагает проводить анализ прибыли и рентабельности продукции, соблюдая следующую последовательность:

1. Формируется ряд показателей, характеризующих конечный финансовый результат. При этом выделяются показатели: валовая прибыль, прибыль (убыток) от продаж, прибыль (убыток) от продаж и прочей деятельности, прибыль (убыток) до налогообложения, прибыль (убыток) от обычной деятельности, чистая прибыль (нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода).[6]

2. На предварительном этапе анализ проводится по абсолютным и относительным показателям, так например, по отношению прибыли к выручке от продажи – по рентабельности продаж.

3. Углубленный анализ производится исходя из изучения влияния на величину прибыли и рентабельность продаж различных факторов, подразделяющихся на внешние и внутренние.

4. На данном этапе осуществляется анализ инфляции на финансовые результаты от продажи продукции.

5. Изучается качество прибыли, приводится обобщенная характеристика структуры источников формирования прибыли.

6. проводится анализ рентабельности активов предприятия.

7. Последним этапом является проведение маржинальный анализ прибыли.

При проведении анализа финансовых результатов особое внимание уделяется исследованию прибыли,

однако стоит заметить, что немаловажным показателем, характеризующим конечный результат является рентабельность [7].

По Шеремету А. Д. основными видами рентабельности выступают следующие показатели, которые представлены ниже в таблице 1.

Таблица 1 – «Показатели рентабельности»

Показатель	Формула	Значения показателя
Общая рентабельность активов (авансированного капитала) по бухгалтерской прибыли	Прибыль до налогообложения/ Средняя величина валюты баланса*100%	Показывает, сколько средств было привлечено фирмой для получения каждого рубля прибыли.
Рентабельность активов по чистой прибыли	Чистая прибыль/ Средняя величина валюты баланса*100%	Показывает количество чистой прибыли или убытка, полученной на один рубль всех совокупных активов организации.
Рентабельность производственных активов (имущества) по общей бухгалтерской (или чистой) прибыли	Прибыль до налогообложения/ Средняя величина производственных активов, включая собственные средства, НМА и запасы*100%	Показывает, какую прибыль приносит каждый рубль вложенный в производственные активы фирмы.
Рентабельность собственного капитала по бухгалтерской прибыли (или по чистой)	Прибыль до налогообложения/ Средняя величина собственного капитала*100%	Характеризует эффективность использования собственного капитала, и показывает, сколько предприятие имеет чистой прибыли с каждого рубля авансированного в капитал.

Показатели рентабельности отражают факторную среду формирования прибыли предприятия. Поэтому они неотъемлемы при проведении сравнительного анализа и оценки финансового состояния организации. рентабельность — это один из основных качественных показателей эффективности деятельности предприятия, характеризующий уровень отдачи затрат и степень использования средств в процессе производства и продажи продукции (работ или услуг).[8]

Конечной целью любой коммерческой организации является получение прибыли, однако не всегда она получается. Так, если выручка равна

себестоимости, то удалось лишь покрыть затраты на реализацию продукции (работ или услуг). При реализации без убытков отсутствует и прибыль как источник производственного, научно-технического и социального развития. Если затраты превышают выручку – компания несет убытки. Экономический анализ финансовых результатов дает возможность рассчитать прогнозные значения выпуска продукции и необходимой цены, чтобы не только покрыть затраченные средства, ресурсы и труд, но и получить прибыль.[9]

Естественно, необходимо также учитывать факторы, которые могут повлиять на динамику и величину по-

лучаемой прибыли. Такие как:

- конъюнктура рынка;
- уровень цен на потребительском рынке;
- спрос на товар (услугу или продукцию);
- заработная плата;
- амортизационные начисления;
- конкурентоспособность и т.д.

Все эти факторы прямо или косвенно оказывают влияние на формирование положительного финансового результата. Организации, которые обладают достаточными собственными средствами могут получать дополнительный доход в виде процентов на собственный капитал. Инвестировать свои средства в новое строительство, закупить новое оборудование для совершенствования производственных процессов [10].

Главное правильно подобрать стратегию на долгосрочную или краткосрочную перспективу, и в этом экономический анализ финансовых результатов является основным показателем успешной экономической деятельности, поэтому прогнозный анализ финансовых результатов предприятия является базой принятия решений по развитию и совершенствованию функционирования предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Хныкина А. Г. , Лещева М.Г. *Анализ финансовой устойчивости коммерческой организации ?Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2014. С. 257-261.*

2. Лещева М.Г. *Экономическое обоснование целесообразности создания интегрированных предпринимательских структур в аграрной сфере эконо-*

мики / М.Г. Лещева М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования «Северо-Кавказский гос. технический ун-т». Ставрополь, 2008.

3. Лещева М.Г. *Анализ финансовой отчетности / Учебное пособие для студентов высших аграрных учебных заведений, обучающихся по направлению подготовки «Экономика» / Ставрополь, 2014.*

4. Лещева М.Г. *Деятельность частных инвесторов и социальное развитие села / Аграрная наука. 2004. № 4. С. 2.*

5. Лещева М.Г., Урядова Т.Н. *Применение методов управленческого анализа в деятельности сельскохозяйственных организаций / Модели управления производством и совершенствования информационных технологий 2010. С. 153-156.*

6. Ефимова О. В. *Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О. В. Ефимова. — М.: Омега-Л, 2014. — 348 с.*

7. Печникова А.С., Лещева М.Г. *Искажение бухгалтерской финансовой отчетности / СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ 2013. С. 165-169.*

8. Lescheva M.G., Ivolga A.G., Labenko O.M. *SPECIAL METHODOLOGICAL ASPECTS OF ECONOMIC ANALYSIS FOR RURAL TERRITORIES DEVELOPMENT / Актуальн проблемиеконом ки. 2014. Т. 159. № 9. С. 432-439.*

9. Ерохин А.И., Рыбин Г.И., Юлдашбаев Ю.А., Лещева М.Г. *Развитие мясного овцеводства в центральной-России / Овцы, козы, шерстяное дело. 2013. № 1. С. 2-8.*

10. Шеремет А. Д., Негашев Е. В.

Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций / А. Д. Шеремет, Е. В. Негашев. - М.: ИНФА-М, 2008. – 208 с.

Урбанская Ю.С. студентка 5 курса,
Усикова А.В. студентка 5 курса,
Сидоренко И.Л. студентка 5 курса,
Мишнева А.С. студентка 5 курса

Научный руководитель: Абросимова Т.Ф., к.э.н., доцент
Института дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные проблемы социального партнерства, как приоритетного направления развития российской экономики, а так же важнейшего инструмента формирования в России гражданского общества

Annotation: This article discusses the main problems of social partnership as a priority direction of development of the Russian economy, as well as the most important tool for the formation in Russia of civil society

Ключевые слова: гражданское общество, правовое государство, социальное партнерство, экономические, политические и социальные отношения

Key words: civil society, legal state, social partnership, economic, political and social relations

Современное состояние российской экономики вызывает к жизни новые процессы и явления, которые необходимо осмыслить, изучая практический опыт. Формирование в России гражданского общества требует, прежде всего, определения его сущности и основных императивов, а так же приоритетных инструментов

становления.

Современные исследования концепции гражданского общества свидетельствуют о том, что оно может способствовать упрочению демократии лишь в том случае, если следует определенным правилам, важнейшим из которых является установление здоровых, взаимных отношений между гражданским обществом и властью.

Гражданское общество – это общество равных возможностей, основанное на принципах социальной справедливости и социальной солидарности сильных и слабых. Это означает, что важнейшим условием существования свободного общества в России является не только раскрепощение частной инициативы, но и развитая система социальной защиты.

Свободное общество может быть построено только в рамках стабильной политической системы, которая исключает любой произвол и предполагает активную роль государства в создании экономического порядка, имеющего целью благосостояние для всех.

В современной России не разрешено одно из базовых противоречий между российским социумом и государством, суть которого заключается в следующем: существующая потребность в организации повседневной

жизни, которая должна регулироваться недвусмысленными, понятными гражданам нормами, находится в противоречии с односторонней зависимостью от социальных институтов, которые пользуются властными полномочиями для произвольной регламентации гражданских прав. С этим противоречием сталкивается не только большинство граждан, но и активисты общественных организаций. Кроме того, в России распространено мнение о том, что законодательство создает возможности для административного произвола. Это вызывает определенные проблемы в становлении гражданского общества.

Гражданское общество завоевало свое право на физическое существование и политическую значимость благодаря определенной системе гарантий со стороны государства. В этом заключается взаимообусловленность и взаимозависимость гражданского общества и правового государства. Постепенное развитие правового государства, являющееся условием существования демократического строя, содержит в себе не только традиционное разделение власти на три ветви, но и дополняющее их разделение между гражданским обществом и государством.

Правовое государство возможно только в том случае, если законы соблюдает сама власть. Современная Россия находится на начальной стадии формирования гражданского общества, пока оно остается пассивным объектом манипуляций со стороны власти. Как констатирует Т. Ворожейкина, «в целом речь идет о едином и достаточно последовательном процессе приспособления политической сферы к такому типу развития, при котором государство (власть) играет центральную роль в структурирова-

нии экономических, политических и социальных отношений»

В более развернутом виде причины, тормозящие процесс формирования российского гражданского общества можно охарактеризовать следующим образом:

- слабость и зависимость от исполнительной власти судебной системы, в большей степени защищающей власть или корпоративные интересы от граждан, нежели закон, права и свободы человека, общественные институты и общегосударственные интересы;

- тенденция к усилению карательных и фискальных функций государства в ущерб функциям социальной защиты и обеспечения безопасности населения;

- несовершенство разделения полномочий и ответственности между Федерацией, регионами, и органами местного самоуправления;

- криминализация страны (в частности, сращивание криминальных структур с правоохранительными органами, влияние на чиновников через подкуп и коррупцию) разъедающая основы общества и государства и превращающая гражданские права и свободы в фикцию;

- все большее ограничение доступа общественности к информации, ограничение свободы слова и гласности, расширение официальной секретности, продолжающаяся практика нарушения фундаментальных гражданских прав и свобод и фабрикация «шпионских» дел;

- несовершенное избирательное законодательство и механизмы его реализации, не обеспечивающие проведения истинно свободных выборов и организации референдумов, не препятствующие фальсификации их результатов, не позволяющие досрочно

прекращать полномочия не оправдавших доверия избранных представителей власти, и, тем самым, не обеспечивающие конституционное право граждан на участие в управлении делами государства;

– чрезмерная зависимость средств массовой информации от исполнительной власти и финансово-промышленных групп, приводящая к унификации представляемой информации и позволяющая манипулировать общественным мнением;

– фактическое разрушение механизма диалога общества и власти, ритуальные встречи власти с назначенной ею же «общественностью», приходящие на смену диалогу с реальным гражданским обществом;

– недостаточная поддержка легального малого и среднего бизнеса – основы рыночной экономики и гражданского общества, – при том, что государство до сих пор активно занимается коммерцией;

– отсутствие правовых и экономических условий для развития общественных организаций и благотворительности, ведущее к финансовой зависимости третьего сектора от международных или корпоративных спонсоров, прямому административному давлению на неудобные властям общественные организации (вплоть до препятствий в регистрации), особенно на региональном уровне;

– отсутствие должного отпора со стороны государства фашистской и националистической идеологии;

– размывание принципа отделения церкви от государства, превращение конфессий во все большей степени в политическую силу;

– ведение военных действий на территории страны в отсутствие законодательства о чрезвычайном и военном положении; использование

непрофессиональной армии в боевых действиях, особенно на территории страны.

Для устранения указанных причин и приоритетным направлением развития российской экономики, а так же важнейшим инструментом формирования в России гражданского общества.

следующих мер:

– повышение эффективности управления государством за счет социальной активности граждан, развития партнерства между обществом и структурами власти, развития демократической культуры;

– контроль обществом деятельности властных структур;

– реализация конституционного права граждан на участие (в том числе – непосредственное) в управлении делами государства;

– жесткое организационное и финансовое разграничение функций государства, связанных с обеспечением государственных экономических интересов и социальной защитой населения;

– восстановление (в области экологии) и укрепление вневедомственного государственного контроля и экспертизы;

– обеспечение экономических механизмов развития гражданского общества и сокращения социального неравенства на основе изъятия в полном объеме реальных рентных платежей при пользовании природными ресурсами;

– децентрализация хозяйственной деятельности;

– облегчение доступа граждан к информации, в том числе к экологической, информации об угрозах безопасности и здоровью граждан, о нарушениях гражданских прав и свобод, установление порядка привлечения к

ответственности должностных лиц за отнесение к государственной и коммерческой тайне сведений, не подлежащих засекречиванию, а также за преследование граждан и организаций за сбор, анализ и распространение таких сведений; безусловное рассекречивание сведений по истечении установленного законом срока давности;

– разработка и законодательное закрепление механизма общественного обсуждения всех принимаемых решений, касающихся здоровья и благополучия граждан, на стадии их подготовки, и учета результатов такого обсуждения;

– создание экономических стимулов и правовых возможностей поддержки общественных организаций, как за счет благотворительных источников, так и социального заказа;

– разработка и введение в практику работу органов государственной власти конкретных механизмов диалога с общественностью на принципах социального партнерства (в том числе, привлечение общественных организаций к разработке и экспертизе законопроектов и нормативных актов, введение представителей общественных организаций в коллегии министерств и ведомств, включение их в состав государственных комиссий);

Очевидным приоритетом в реализации вышеназванных мер обладает социальное партнерство как инструмент формирования гражданского общества.

Социальное партнерство – это одна из форм взаимодействия институтов государства и гражданского общества, а именно, властных структур, профсоюзов и объединений работодателей, предпринимателей. Социальное партнерство является приоритетным инструментом формирования

гражданского общества, так как это система отношений его основных субъектов и институтов по поводу положения, условий, содержания и форм деятельности различных социально-профессиональных групп, общностей, слоев.

Объекты социального партнерства характеризуются реальным социально-экономическим положением различных социально-профессиональных групп, слоев, общностей; качеством и уровнем их жизни под углом зрения социально возможных и социально гарантированных способов получения дохода, распределения общественного богатства в соответствии с мерой и качеством труда, как реально осуществленного в настоящий момент, так и уже осуществленного в прошлом.

Социальное партнерство связано с установлением и воспроизводством социально-допустимой и социально-мотивированной системы социальных неравенств, обусловленных разделением труда, различием места и роли отдельных социальных групп в общественном производстве и воспроизводстве.

Предметом социального партнерства в сфере социально-профессиональной деятельности могут быть отношения по поводу:

– производства и воспроизводства рабочей силы трудовых ресурсов;

– создания, использования и развития системы рабочих мест, рынка труда, обеспечения гарантий занятости населения;

– защиты трудовых прав граждан;

– охраны труда, осуществление промышленной и экологической безопасности.

В более широком смысле предметом социального партнерства являются

ся отношения по поводу социального воспроизводства населения в целом, образующих его групп, а также воспроизводство и развитие отдельной личности.

Предмет социального партнерства включает в себя не только сферу труда, занятости, распределения доходов, но и сферу потребления, здравоохранения, образования, подготовку и переподготовку кадров, социальное страхование и пенсионное обслуживание.

Таким образом, основным объектом социального партнерства являются все социальные, социально-профессиональные, социально-территориальные, социально-национальные группы, слои, общности, их положение в социально-экономической, профессиональной структуре общества, уровень и качество жизни, их потребности и интересы.

Система социального партнерства вряд ли будет эффективной, если она не будет касаться жизненного положения отдельного человека, отдельной личности, чьи интересы призвано лоббировать гражданское общество, и это особенно важно, когда речь идет о сфере занятости, о рынке труда. Положение каждого человека на рынке труда, перспективы его профессионального роста и развития, возможности общественно - полезного использования его трудового потенциала и должны составлять конкретный предмет социального партнерства.

Социальное партнерство следует рассматривать не только как состояние, но и как процесс динамического равновесия развивающихся интересов всех его основных субъектов. Основные направления, содержание, цели и задачи социального партнерства не могут оставаться неизменными.

Они зависят от уровня (общегосударственного, регионального, отраслевого или уровня отдельного предприятия) согласованности действий и от возможностей его субъектов, от конкретной социально-экономической ситуации их взаимодействия. Социальное партнерство строится и развивается на осуществлении максимально возможного согласования интересов.

Социальное партнерство как особый вид общественных отношений характеризуется следующими наиболее существенными чертами:

Во-первых, наемные работники и работодатели, предприниматели как субъекты социального партнерства имеют не только общие, но и принципиально различные, а нередко противоположные социально-экономические и политические интересы. Наемные работники в системе партнерских отношений выступают в основном как носители и продавцы своей рабочей силы в целях получения необходимых средств, для своего жизнеобеспечения. Работодатель, предприниматель заинтересован в получении более высокого уровня прибыли, дохода. Интересы и позиции работников и работодателей, предпринимателей во многом могут совпадать, но никогда не могут полностью слиться. Каждый из субъектов партнерства выполняет свою, присущую только ему, социальную функцию.

Во-вторых, социальное партнерство это взаимовыгодный процесс взаимодействия работников, работодателей и властных структур, в котором объективно заинтересованы все стороны. Посредством регулирования социально-трудовых отношений оно направлено на обеспечение оптимального баланса интересов в реализации главных вопросов, на создание благо-

приятных экономических, политических и социальных условий для стабильного социально-экономического и политического развития.

В-третьих, в социальном партнерстве нередко проявляется двойственность отношений корпоративистского толка, содержащих в себе как позитивные, так и негативные стороны. Корпоративизм, основанный на цивилизованных отношениях согласования и защите интересов работников, работодателей, властных структур путем договоров и соглашений в форме «трипартизма» или «бипартизма», является органичной частью демократических систем во многих странах сложившейся рыночной экономикой.

В-четвертых, социальное партнерство есть альтернатива диктатуре, так как реализуется на основе договоров и соглашений, взаимных, разумных уступок, путем достижения компромисса, консенсуса, согласия и установления социального мира. Вместе с тем, социальное партнерство антипод социальному соглашательству, т.е. приспособленчеству, беспринципным уступкам одной из сторон в пользу другой, или попросту, пренебрежению интересов какой-либо из сторон.

В-пятых, отношения социального партнерства могут быть деструктивными и регрессивными, если доминирующей основой их являются опора на силовые методы, «клановая солидарность» с соответствующей закрытостью, замкнутостью не только по принципу родства.

В-шестых, социальное партнерство важнейший фактор формирования институтов гражданского общества, а именно, общественных объединений работников, работодателей и предпринимателей, осуществления их цивилизованного диалога между собой и с государством.

Государство является не только одним из социальных партнеров, но и выполняет главную функцию регулятора и координатора социального партнерства.

Государство, властные структуры должны предпринимать позитивные действия для утверждения системы социального партнерства в целях освобождения себя от функций повседневного управления и насаждения его жестких форм.

Социальное партнерство строится и развивается на осуществлении максимально возможного согласования интересов. Уровень согласования, мера согласия выступают в качестве исходного критерия партнерских отношений. Низкий уровень согласования интересов, потребностей, ценностных установок, позиций субъектов социального партнерства создает условия для неприязненных отношений, а порой остро конфликтных действий, стимулирует нарастание социальной напряженности. Как известно, отношения социальной напряженности весьма ситуативны и при определенных условиях могут перерасти в агрессивные, враждебные, но могут стать и предпосылкой формирования конкурентных отношений.

Социальное партнерство позволяет объединить во имя достойной жизни потенциал индивидуализма и коллективизма, рыночной инициативности и демократии, политического, административного управления и самоуправления.

Таким образом, социальное партнерство обеспечивает позитивные изменения в социально-трудовых отношениях современной общественной системы России. Это делает его приоритетным направлением развития российской экономики, а так же важнейшим инструментом формиро-

вания в России гражданского общества.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Абросимова, Т.Ф., Зацаринина, А.В. Механизмы налогового стимулирования малого предпринимательства. В сборнике: управление социально-экономическими системами: методы, модели, технологии. Сборник научных трудов I Международной научно-практической конференции. 2016. С. 97-100.

2. Ледович, Т.С., Криворотова, Н.Ф., Абросимова, Т.Ф. Механизм управления устойчивым развитием экономики региона. ВЕСТНИК Института Дружбы народов Кавказа, «Эко-

номика и управление народным хозяйством». Выпуск 1 (45), 2018. - С.68-75

3. Ледович, Т.С., Панаедова, Г.И., Таранова, И.В., Абросимова, Т.Ф., Аксенкова, С.В., Воробьева, Н.В., Гладиллин, В.А., Криворотова, Н.Ф., Соколова, А.А., Чеберяк, В.И. Социально-экономические аспекты развития общества в условиях членства России в ВТО: Ставрополь, 2013.

4. Лещева М.Г., Тарнова И.В., Ледович Т.С., Криворотова Н.Ф., Гладиллин В.А., Абросимова Т.Ф., Маликова Р.И., Краюшкина М.В., Восканов М.Э. Механизмы управления инновационным развитием экономики: стратегический аспект. Монография. Ставрополь, 2016. С.126.

*Фахрудинова А.К. студентка 4 курса
Научный руководитель: Подколзина И.М. к.э.н., доцент
Ставропольский государственный аграрный университет, Ставрополь*

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности управления финансовыми ресурсами коммерческой организации.

Abstract: The article deals with the peculiarities of financial resources management of a commercial organization.

Ключевые слова: управление финансами, стратегия, финансовый менеджмент, бизнес.

Keywords: financial management, strategy, financial management, business.

Успешная деятельность организации не возможна без разумного управления финансовыми ресурсами [1]. Ведь управление подразумевает не только мобилизацию финансовых ресурсов, но также рациональное и эффективное использование в рамках выбранной финансовой стратегии. Одним из признаков финансовых ресурсов является их динамичность, т.е. финансовые ресурсы организации непрерывно изменяются как по величине, так и по составу. В современном мире бизнеса процесс управления денежными средствами усложнен развитием множества традиционных и нетрадиционных источ-

ников финансирования.

В процессе управления финансовыми ресурсами необходимо стремиться к максимизации сохранности финансовых ресурсов. Цель управления финансовыми ресурсами охватывает решение широкого спектра задач. Любая максимизация или минимизация должны быть адекватными, рациональными, оптимальными, соответствующими внутренней и внешней ситуации на предприятии. [2]

В ходе управления обеспеченностью финансовых ресурсов источниками, необходимо определить оптимальное соотношение собственных и заемных средств (цена, риск, доходность), т.е. сформировать определенную финансовую стратегию. [6]

Также в рамках оценки и поиска источника обеспечения активов формулируются ключевые вопросы, задачи и цели на основе которой строится финансовая стратегия организации. Степень реализации финансовой стратегии отражается в финансовой отчетности организации, а также в других видах отчетностей. Разработка стратегии организации сегодня – ключевой фактор и необходимое условие для успешного развития бизнеса.

К сожалению, многие российские руководители не уделяют должного внимания стратегическим вопросам,

которые охватывают все сферы деятельности организации [5]. Однако без грамотного планирования процессов привлечения и использования капитала эффективное управление органи-

зацией невозможно.

Необходимо выделить три основных аспекта управления финансами, определяющих основные функции финансового управления:

Организационный аспект, или создание финансово-правовых условий для финансового менеджмента

Выбор конечных финансовых показателей прибыли и рентабельности в качестве критерия управленческих решений.

Перманентный контроль эффективности любой положительной деятельности, в частности, через баланс доходов и расходов.

Рисунок 1 – Основные аспекты управления финансами

Финансовый менеджмент как экономический орган управления хозяйствующего субъекта представляет собой часть аппарата управления, часть руководства этим хозяйствующим субъектом. Таким аппаратом управления может быть финансовая дирекция во главе с финансовым менеджером.

Финансовая дирекция является одной из центральных служб аппарата управления, создаваемых правлением или дирекцией хозяйствующего субъекта. [3]

В управлении финансовой деятельностью главное действующее лицо - финансовый менеджер. Финансовый менеджер - профессиональный специалист, который осуществляет квалифицированное руководство финансовой деятельностью хозяйствующего субъекта.

Финансовый менеджер в любой момент должен точно знать необхо-

димые и ожидаемые суммы на счетах компании и течение недели, достаточно точно в пределах месяца, квартала, года. Он несет ответственность за оптимальное формирование себестоимости на предприятии, обоснованное ценообразование и, как следствие, достижение максимального финансового результата. [4]

Причем с увеличением масштабов предприятия сложность финансового менеджмента еще более увеличивается. Естественно, для такой оперативности необходимы современные технические и программные средства обработки и передачи информации, с которыми, к слову сказать, на сегодняшний момент проблем не существует. Таким образом, на первый план при формировании цивилизованного финансового управления в компании выходит разработка самой технологии постановки внутрифирменного управления. В заключении можно от-

метить, что управление финансовыми ресурсами процесс творческий, в котором следует руководствоваться пониманием “механизмов” управления, знанием собственного бизнеса и здравым смыслом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гладиллин В.А. Совершенствование инструментально-технической базы управления в современной организации // В сборнике: Модернизация экономики и управления II Международная научно-практическая конференция. под общей редакцией В.И. Бережного; Северо-Кавказский федеральный университет. 2014. С. 57-58.
2. Гладиллин В.А., Гладиллин А.В. Инновационные подходы в развитии малого и среднего бизнеса Северо-Кавказском Федеральном округе // В сборнике: Проблемы, перспективы и направления инновационного развития науки сборник статей Международной научно-практической конференции: в 3-х частях. 2016. С. 40-42.
3. Дудин М.Н., Лясников Н.В., Решетов К.Ю. Экономико-математическое моделирование процессов разработки и принятия управленческих решений на предприятиях и в предпринимательских структурах // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 2(55). – С. 924–930.
4. Павлюк А.В. Государственное регулирование экономики российской Федерации в условиях экономических санкций // В сборнике: 25 лет внешней политике России Сборник материалов X Конвента РАМИ: В 5 томах. 2017. С. 496-508.
5. Камолов С.Г., Караулова Ю.А., Краснова С.В., Павлюк А.В. Терминологический справочник по государственным и муниципальным финансам // Москва, 2017.
6. Решетов К.Ю. Современные российские предпринимательские структуры и влияние их масштаба на характер конкурентной борьбы // Актуальные проблемы социально-экономического развития России. – 2012. – № 3. – С. 75–78.
7. Dudin M.N., Lyasnikov N.V., Leont'eva L.S., Reshetov K.Ju., Sidorenko V.N. Business Model Canvas as a Basis for the Competitive Advantage of Enterprise structures in the Industrial Agriculture // Biosciences Biotechnology Research Asia. – 2015. – Vol. 12(1). – P. 887–894.
8. Pavlyuk A.V., Sardaryan G.T., Kamolov S.G., Karaulova Yu.A., Antyukhova E.A., Dregnin O.E. MODERN PUBLIC ADMINISTRATION CHALLENGES: RUSSIA, EU, USA // Москва, 2017.
9. Dudin M.N., Lyasnikov N.V., Dzhurabaeva G. K., Dzhurabaev K.T., Reshetov K. Ju. Improving the innovative strategy of interaction of large industrial enterprises and small entrepreneurship in the agro-industrial sector // Biosciences Biotechnology Research Asia. – 2015. – Vol. 12(1). – P. 159–167.
10. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES // Novosyolov S.N. Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2015. T. 6. № 2. С. 417-427.

Филатов В.В., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ С СУБЪЕКТАМИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье рассматривается взаимодействие органов внутренних дел с субъектами, обеспечивающими экономическую безопасность организации. Описаны основные направления работы органов внутренних дел, со службами экономической безопасности хозяйствующих субъектов.

In article interaction of law-enforcement bodies with the subjects ensuring economic safety of the organization is considered. The main areas of work of law-enforcement bodies, with services of economic security of economic entities are described.

Ключевые слова: предпринимательские риски, экономическая безопасность, организации, правоохранительная деятельность.

Keywords: enterprise risks, economic security, organizations, law-enforcement activity.

Взаимодействие органов внутренних дел с негосударственными субъектами экономической безопасности складывается из взаимодействия с частными охранно-сыскными организациями и службами безопасности, союзами и ассоциациями предпринимателей, ау-

диторскими организациями и негосударственными средствами массовой информации.

Расширение масштабов частного сектора в сфере обеспечения безопасности личности и собственности делает актуальным вопрос о налаживании делового сотрудничества между органами внутренних дел и частными охранно-сыскными организациями и службами безопасности.

Целесообразность установления такого сотрудничества обусловлена рядом факторов. С одной стороны, она основывается на наличии значительного количества общих черт, присущих как государственным, так и частным правоохранительным структурам: их объединяют цели и задачи, пограничные, а иногда и совпадающие сферы профессиональной деятельности, наличие определенного сходства в методах работы. А с другой - существует объективная ограниченность всех имеющихся у каждой из сторон видов и объемов ресурсов: людских, информационных, технических, финансовых и прочих.

Опрос сотрудников органов внутренних дел показал, что потребность взаимодействия с негосударственными охранно-сыскными организациями «время от времени появляется у сотрудников уголовного розыска (53

% ответивших), службами по борьбе с экономическими преступлениями и организованной преступностью (соответственно 36 % и 37 %), ГИБДД (23 %), следствия (20 %) и службы охраны общественного порядка (13 %)».

Отношения, складывающиеся между органами внутренних дел и частными детективными (охранными) организациями, объединениями, службами безопасности можно условно подразделить на линейные и функциональные. Существование линейных отношений обусловлено действующим в данной области законодательством, прежде всего законами «О частной детективной и охранной деятельности», «О полиции» и «Об оружии», наделяющим сотрудников органов внутренних дел рядом властно-распорядительных полномочий по отношению к субъектам частной детективной и охранной деятельности.

Функциональные отношения юридически не носят обязательного характера и представляют собой добровольное деловое сотрудничество представителей органов внутренних дел и частных охранно-сыскных организаций в процессе осуществления ими тех или иных видов профессиональной деятельности.

Представляется возможным выделить несколько направлений и форм взаимодействия органов внутренних дел и негосударственных охранно-сыскных организаций по обеспечению экономической безопасности:

- выявление условий, способствующих совершению преступлений и их устранение;
- выявление лиц, от которых, судя по их противоправному поведению, можно ожидать совершения преступления в отношении охраняемого объекта и принятие мер по их нейтрализации;

- участие в поисковой работе, преследование и задержание лиц, совершивших преступление, охрана места происшествия;

- обмен информацией;
- использование специальной техники и специальных средств;

- оказание содействия оперативным подразделениям ОВД в выявлении лжеорганизации, лжебанкротов и др., действующих под прикрытием отдельных фирм и организаций;

- совместные с ОВД действия по защите коммерческой тайны при выходе Российских предпринимателей на зарубежных партнеров.

Следует отметить, что практически все направления и формы взаимодействия сопровождаются информационным обменом или базируются на нем. Выделяется два основных вида информационного обмена между представителями частных охранно-сыскных организаций и органов внутренних дел: обмен методической и научно-аналитической информацией и обмен оперативной информацией.

Если в отношении первого вида информационного обмена можно говорить об отсутствии каких-либо существенных проблем, то процесс обмена оперативной информацией по своей сути является значительно более сложным, сопряжен со значительными трудностями. Дело здесь заключается в том, что негосударственные охранно-сыскные организации не имеют своих централизованных учетов и банков данных.

Руководство МВД выступая за налаживание информационного обмена с коллегами из частного сектора, постоянно подчеркивает, что «речь должна идти именно об обмене, т.е. о двустороннем процессе. Если же частные детективы и охранники намерены только получать сведения из государ-

ственных источников, ничего не давая взамен, то такие расчеты совершенно беспочвенны».

Однако не только взаимный обмен информацией, но и совместное использование специальной техники и специальных средств благодатно скажется на взаимодействии органов внутренних дел и негосударственных охранно-сыскных организации.

Не секрет, что охранно-сыскные организации обладают техническими средствами, которые на сегодняшний день значительно совершеннее средств и техники, находящейся на вооружении органов внутренних дел. Имеются в виду средства связи, универсальные приборы звукозаписи, поисковые приборы и др. Поэтому, при решении наиболее сложных оперативно-розыскных вопросов, связанных с документированием преступной деятельности организованных групп или отдельных граждан, органы внутренних дел вынуждены прибегать к их помощи. На практике подобные процессы носят, как правило, безвозмездный характер и организуются в основном на личных связях руководителей органов внутренних дел и частных охранно-сыскных организации.

Совместная деятельность органов внутренних дел и негосударственных охранно-сыскных организации, для того чтобы быть полноценной и эффективной должна быть скоординирована, чего в настоящее время в должном объеме не существует. В связи с этим и исходя из анализа складывающегося опыта совместной деятельности государственной и негосударственной правоохранительных подсистем, представляется считать целесообразным создание координационных советов. В которые должны входить руководители подразделений

органа внутренних дел и руководители негосударственных сыскных (охранных) организации работающих на территории обслуживания данного органа внутренних дел. Инициатива по созданию таких координационных советов должна принадлежать руководству органов внутренних дел.

В то же время необходимо отметить, что в настоящее время частные детективные (охранные) организации и органы внутренних дел в большинстве случаев работают в отрыве друг от друга, самостоятельно решая возникшие у них проблемы. По данным исследований, с вопросами установления взаимодействия ни разу не приходилось сталкиваться 86,1 % опрошенных сотрудников ОВД и 72,2% представителям частных сыскных и охранных служб.

Это объясняется тем, что в настоящее время еще не сложился достаточный опыт взаимодействия органов внутренних дел и негосударственных сыскных (охранных) организации в связи с чем многие правила и рекомендации еще предстоит выработать как на государственном, законодательном уровне, так и на уровне конкретных организации.

Службы экономической безопасности (СЭБ) организации по роду своей деятельности вынуждены контактировать с различными государственными органами обеспечения охраны порядка и безопасности: органами внутренних дел, налоговыми службами, таможенными органами, органами юстиции и т.д. При этом предметом такого взаимодействия могут быть самые различные вопросы, связанные с защитой государственной и коммерческой тайны, противодействием экономической разведке и промышленному шпионажу и, что особенно важно в услови-

ях современной России, связанные с участием в борьбе с преступностью, особенно с организованной. Как правило, взаимодействие с государственными структурами происходит тогда, когда исчерпываются полномочия негосударственных структур.

Но необходимо отметить, что требуется постоянное взаимодействие СЭБ с органами внутренних дел - это определяется размахом преступности, особенно в экономической сфере, увеличивающимся числом посягательств на жизнь, здоровье, достоинство личности, на имущество и собственность граждан.

Решение проблемы совместной деятельности сопряжены со значительными трудностями. С одной стороны, до настоящего времени между СЭБ и отдельными службами ОВД продолжают сохраняться элементы взаимного недоверия, базирующиеся на противопоставлении частных детективных и охранных структур государственным правоохранительным органам. В числе основных аргументов обычно указываются: «связь криминальных явлений и организованной преступности с частной детективной и охранной деятельностью; причастность частных охранников и детективов к совершению преступлений; имеющиеся факты противодействия сотрудникам полиции и ФСБ и попытки автономизации отдельных охранных структур и выхода их из-под контроля органов внутренних дел».

Рассматривая возможные направления организации совместной деятельности субъектов обеспечения экономической безопасности организации и ОВД, необходимо иметь в виду, что взаимодействие в широком плане может осуществляться в формах взаимного обмена информацией,

совместного планирования и проведения мероприятий, взаимного использования сил и средств в интересах решения общей для субъектов этого процесса задач, организации специального мониторинга и т.п.

Основными принципами взаимодействия, на наш взгляд, являются:

- взаимная ответственность государства и негосударственных организаций за действия, наносящие ущерб национальным интересам;

- защита государством законных интересов в соответствующих сферах деятельности;

- оказание приоритетной помощи негосударственным организациям, непосредственно участвующим в обеспечении технико-экономической неуязвимости и независимости страны;

- уважение и соблюдение прав и свобод человека и гражданина.

Известно, что криминализация экономических отношений ставит под удар личную безопасность граждан и правовую защищенность бизнеса от криминала и коррупции. Борьба с коррупцией и взяточничеством признана одним из приоритетных и наиболее важных направлений деятельности органов внутренних дел. Полуторакратный рост числа уголовных дел, заведенных на взяточников и направленных в суды, свидетельствует о повышении качества работы следственных органов. В то же время почти четверть уголовных дел были прекращены за недоказанностью. Генпрокуратура РФ сделала вывод, что из сотрудников правоохранительных органов и членов преступных сообществ создаются так называемые «комплексные бригады» по развалу уголовных дел.

В то же время к ответственности за взяточничество привлекаются в на-

стоящее время в основном работники низшего и реже среднего управленческого звена. Высокопоставленные чиновники практически остаются вне досягаемости. По данным СМИ 82% предпринимателей дают взятки, объем которых в течение года составляет 33 млрд. рублей.

Сравнительный анализ показал, что относительно проблемы преступности в бизнесе, особенно в малом бизнесе, принципиальных перемен в лучшую сторону пока не происходит.

Одним из существенных обстоятельств, препятствующих эффективному взаимодействию между службой экономической безопасности организации и правоохранительными органами, является, на наш взгляд, отсутствие правового акта, регулирующего данные отношения. Сегодня нет нормального закона, регулирующего вопросы обеспечения экономической безопасности организации. Такого рода недостатки, на наш взгляд, подлежат устранению в первую очередь.

По-видимому, следует согласиться с предложением о том, что взаимодействие ОВД и СЭБ может осуществляться на основе комплекса следующих правовых и организационных мер:

а) меры правового характера:

– участие представителей МВД в работе по вопросам правового и информационного обеспечения безопасности предпринимательства;

– совместная разработка и внесение в соответствующие законодательные органы предложений, направленных на совершенствование правовой базы деятельности ОВД и СЭБ;

– участие руководителей МВД в ежемесячных семинарах руководителей СЭБ, посвященных изучению законодательства и другим актуальным вопросам деятельности СЭБ.

б) меры организационного характера:

– участие в работе общественных организаций, действующих в сфере негосударственных охранно-сыскных структур, обеспечивающих создание благоприятных условий для них, а также координирующих деятельность субъектов Закона РФ «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» (ассоциации, фонды и профсоюзы частных охранников);

– изучение состояния общественного порядка на территории района, города, планирование совместных мероприятий и участие в обеспечении общественного порядка при проведении массовых мероприятий;

– взаимная информация о состоянии общественного порядка;

– организация в спортивных соревнованиях команд частных охранных и государственных правоохранительных структур, работающих в сфере безопасности;

– расширение взаимодействия правоохранительных органов с представителями охранно-сыскных структур из числа специалистов, имеющих опыт службы в правоохранительных ведомствах, в сфере обеспечения защиты жизни, прав, свобод граждан и собственности;

– организация и проведение международных и региональных выставок по программам безопасности.

В этот перечень форм взаимодействия органов внутренних дел и СЭБ следует добавить меры экономического характера. Имеются в виду:

– возможность за счет такого сотрудничества решать вопросы по финансированию конкретных операций за счет организации, направленных на обеспечение экономической без-

опасности организации, проводимых совместно ОВД и СЭБ;

– появление легальной дополнительной работы для сотрудников органов внутренних дел поощряемой в денежном или другом виде руководством организации;

– возможность за счет такого сотрудничества на добровольной основе приобретать для ОВД необходимые технические средства для проведения мероприятий по обеспечению экономической безопасности организации.

Теперь подробнее о взаимодействии территориального ОВД с СЭБ. Оно, без сомнения, в целом, носит позитивный характер. В то же время нельзя недооценивать негативные аспекты такого взаимодействия. Учет негативных последствий такого взаимодействия и, самое главное, их устранение в процессе практической деятельности, на наш взгляд, повышает эффективность оперативно-служебной деятельности территориального ОВД. Об этом неоднократно отмечалось как в печатных публикациях, так и на различных совещаниях, конференциях, семинарах и т.д. Однако фрагментарные, отрывочные сведения о негативных сторонах такого взаимодействия не могут заменить целостную, системную картину этого явления.

Совместный анализ оперативной обстановки, принятие решения на взаимодействие, определение и формулирование целей взаимодействия.

Большинство руководителей пятнадцати обследованных территориальных ОВД (72%) и руководителей службы безопасности крупных промышленных организации (87%) отмечают, что совместный анализ оперативной обстановки прежде никогда не проводился, хотя необходимость такого анализа никто не отрицает. Ру-

ководители полиции общественной безопасности и криминальной полиции проводят такого рода анализ эпизодически, причем он носит фрагментарный характер, т.к. проводится по линиям своих служб. Руководители СЭБ отмечают, что наиболее часто проводят анализ оперативной обстановки с ними участковые уполномоченные (62%) и оперативные уполномоченные (37%), но при этом почти все (92%) отмечают недостаточность такого анализа. Отсутствие (или эпизодическое его проведение) совместного анализа оперативной обстановки неизбежно приводит к невозможности определения и формулирования целей взаимодействия между территориальным ОВД и СЭБ. Там же, где такой анализ проводится, цели формулируются неконкретно, в самом общем виде.

Совместное планирование взаимодействия.

Опрошенные руководители территориальных ОВД и СЭБ почти единодушно (95% и 89%) признают целесообразность совместного планирования взаимодействия. Однако, анализ документов свидетельствует о том, что на практике такое планирование осуществляется крайне редко. Так, только в 4-ти из 15-ти планов ОВД имеются мероприятия (от одного до трех) по взаимодействию с СЭБ. Между тем, почти все опрошенные нами руководители СЭБ (93%) считают целесообразным и желательным разработку и реализацию совместных планов деятельности. Руководители территориальных ОВД считают целесообразным составлять только один совместный план взаимодействия со всеми находящимися на их территории СЭБ (95%), в то время как руководители СЭБ предпочитают составлять такой план с каждым из них

отдельно (97%).

Анализ планов служб криминальной полиции свидетельствует о том, что вопросы совместного планирования взаимодействия с СЭБ в них не нашли отражения. Между тем, почти 62% опрошенных начальников территориальных ОВД признают целесообразность такого планирования, правда, с учетом различных ограничений.

Гораздо эффективнее используют возможности СЭБ службы полиции общественной безопасности. Как правило, в планах этой службы находят отражение такие вопросы, как совместное патрулирование и участие в обеспечении общественного порядка во время проведения массовых мероприятий. Однако совместных планов ни в одном из обследуемых территориальных ОВД не имеется.

Выработка совместных мер по информационному обеспечению взаимодействия.

Вышеуказанная форма взаимодействия представляет собой процесс накопления и анализа сведений, имеющих оперативно-служебный интерес для территориальных ОВД и СЭБ, и обмена этими сведениями. Этот сложный комплекс двухсторонней связи, предполагающей взаимное информирование об установленных фактах, лицах и процессах, имеющих значение прежде всего для профилактики и раскрытия преступлений и административных проступков. Такое взаимное информирование большинство из числа опрошенных руководителей СЭБ (96%) и территориальных ОВД (97%) считает неудовлетворительным. Наиболее характерным недостатком в этой сфере взаимодействия руководители СЭБ считают: отсутствие письменных сообщений территориального ОВД о принятых мерах к правонарушителям, за-

держанных СЭБ: эпизодическое информирование сотрудников СЭБ о криминогенной обстановке вокруг организации: нежелание сотрудников подразделений вневедомственной охраны информировать сотрудников СЭБ о появлении новинок среди средств охранно-пожарной сигнализации: несвоевременное извещение руководителей СЭБ о проводимых вблизи охраняемых объектов массовых мероприятий: отказ сотрудников ОВД информировать руководителей СЭБ о лицах, замышляющих совершить преступления на охраняемом объекте и т.д.

В свою очередь, руководители территориальных ОВД указывают следующие недостатки в сфере информационного взаимодействия: нежелание руководителей СЭБ информировать о криминогенной обстановке на организации: отсутствие информации о лицах, задерживаемых на организации за совершенные ими правонарушения: несвоевременное (или полное отсутствие) информирования дежурных частей территориального ОВД о нарушениях общественного порядка вблизи организации: отсутствие (или несвоевременное) информирование о случаях утери оружия сотрудниками СЭБ и т.д.

Как и следовало ожидать, среди руководителей территориальных ОВД и СЭБ имеются диаметрально противоположные мнения по поводу использования сведений оперативно-характера. Устранение такого противоречия возможно только на законодательном уровне, а имеющиеся в настоящее время факты передачи оперативных сведений руководителям СЭБ (о таких фактах сообщили из числа респондентов 32% руководителей СЭБ и 9% руководителей территориальных ОВД) следует жестко

пресекать.

Оказание взаимной помощи наличными силами и средствами.

Оценивая в целом положительное значение оказания взаимной помощи наличными силами и средствами, опрошенные руководители СЭБ и территориальных ОВД указали на имеющиеся недостатки в реализации этой формы взаимодействия. В частности, руководители территориальных ОВД отметили нежелание руководителей СЭБ предоставлять в помощь полиции сотрудников СЭБ при проведении массовых мероприятий и патрулировании улиц и общественных мест (77%), отказ сотрудников СЭБ выступать в качестве понятых при совершении следственных действий (48%), нередко случаи незаконного отказа с их стороны пропустить сотрудников территориального ОВД на организации (30%), волокиту (или отказ) в использовании сотрудниками территориального ОВД в принадлежащих СЭБ средств связи, собак, транспортных средств и т.д. (60%).

Руководители СЭБ, в свою очередь, указывают следующие недостатки: нередкие случаи отказов выезда следственно-оперативных групп для расследования преступлений, совершенных на организации (55%), нежелание патрульно-постовых нарядов при несении службы вблизи организации контактировать с СЭБ (58%), отказы в регистрации заявлений и сообщений о совершенных на организации преступлениях (61%), отсутствие желания со стороны руководителей территориального ОВД в консультировании по вопросам обеспечения безопасности организации (93%) и т.д. По мнению руководителей СЭБ, стойкое нежелание оказывать им помощь имеется у оперуполномоченных

(87%), дежурных частей территориального ОВД (58%), патрульно-постовых нарядов (52%) и руководителей территориального ОВД (39%).

В то же время, по мнению начальников территориальных ОВД, такое же стойкое нежелание оказывать помощь органам внутренних дел имеется прежде всего у руководителей СЭБ (92%), сотрудников СЭБ (86%). Имеющиеся недостатки в оказании помощи друг другу руководители территориальных ОВД и СЭБ объясняют нежеланием оказывать ее на безвозмездной основе (87% и 93%), различием в функциях руководимых ими организаций (86% и 94%), неприязненными взаимоотношениями между руководителями СЭБ и территориального ОВД (30% и 48%).

Выявление, обобщение и распространение передового опыта совместной деятельности.

Имеющийся передовой опыт совместной деятельности ОВД и СЭБ выявляется, обобщается и распространяется на крайне низком уровне. Так, по мнению руководителей территориальных ОВД и СЭБ, ни один из подчиненных не занимается выявлением такого опыта. Лишь 12% руководителей территориальных ОВД и 42% руководителей СЭБ случайно его выявляют. Руководители территориальных ОВД знакомятся с передовым опытом в печатных изданиях - нерегулярно (13%), ведомственных правовых актах - систематически (82%), однако, все опрошенные отмечают, что его фиксацией и регистрацией не занимаются. На уровне территориальных ОВД обобщением и распространением передового опыта никто не занимается. Тем не менее, информацию передового опыта от МВД России и ОВД субъектов Российской Федерации руководители территори-

альных ОВД получают, по их утверждению, систематически (86%).

Руководители СЭБ также знакомятся с передовым опытом взаимодействия прежде всего из печатных средств массовой информации (63%), контактов с другими руководителями СЭБ (37%) и лишь в незначительной степени от контактов с сотрудниками территориальных ОВД (11%).

Распространению передового опыта совместной деятельности ОВД и СЭБ не способствуют, по мнению руководителей, следующие обстоятельства (перечисляются в порядке их убывания): отсутствие специализированного печатного издания, специально занимающегося его распространением (типа бюллетеня), нерегулярное проведение семинаров, конференций, специально посвященных этому вопросу и, наконец, отсутствие специально выделенного в штатах территориального ОВД сотрудника, который занимался бы этим вопросом.

Разбор, анализ и подведение итогов совместной деятельности.

Такая эффективная форма взаимодействия проводится крайне редко. Анализ служебных документов обследованных территориальных ОВД показывает, что только в трех из пятнадцати отражены эти вопросы (неглубоко и конспективно). Ни в одном из протоколов оперативно-го совещания нет сведений о специальном рассмотрении этих вопросов. В ходе опроса только 4% руководителей территориальных ОВД отметили, что эти вопросы обсуждались на служебных совещаниях. Ни один из числа опрошенных руководителей СЭБ не получал от территориального ОВД письменной информации с анализом достижений и конкретных недостатков в совместной деятельности. По мнению руководителей террито-

риальных ОВД существуют следующие причины отсутствия анализа и подведения итогов совместной деятельности: большая загруженность руководителей горрайорганов (97%), нежелание руководителей СЭБ проводить такую работу (46%), опасения передачи оперативно-служебной информации через сотрудников СЭБ криминальным элементам (71%).

Таким образом, взаимодействие ОВД и СЭБ является на сегодняшний день недостаточно эффективным. Организации страдают от недобросовестных, а зачастую и преступных партнеров. В целом, для работы в данном направлении, когда взаимные отношения затрагивают криминальную сферу, в структуре управлений по борьбе с экономическими преступлениями созданы отделы по борьбе с легализацией (отмыванием) денежных средств или иного имущества, приобретенного незаконным путем и защите предпринимательской деятельности от противоправных посягательств. В их функциональные обязанности входит поддержка среднего и малого бизнеса, предупреждение и пресечение серийных финансовых мошенничеств. В настоящее время прорабатывается комплекс мер по предупреждению фактов мошенничества при заключении договоров и иной финансово-хозяйственной деятельности. Но этого мало.

ОВД должны помогать организациям информационно. В этой связи на базе правоохранительных органов может быть создана информационная база данных на субъекты незаконного, недобросовестного предпринимательства.

Эту проблему на наш взгляд, необходимо решать поэтапно:

Во-первых, введение в МВД субъектов Федерации всестороннего учета

данных о недобросовестном предпринимательстве. Такие сведения наряду с имеющимися оперативно-справочными данными (о судимости, розыске, привлечении к уголовной и административной ответственности и иные сведения) из всех ОВД должны стекаться в информационные центры МВД субъектов Федерации, т.е. необходимо создание банка данных о юридических и физических (без образования юридического лица) лицах, допускающих существенные нарушения в своей финансово-хозяйственной коммерческой деятельности. Это должно происходить с участием прокуратуры и других заинтересованных правоохранительных органов;

Во-вторых, разработка механизма использования банка данных о недобросовестном предпринимательстве. Вопросы использования данных правоохранительными органами не возникает, так как все будет концентрироваться в ИЦ МВД субъектов Федерации. Что касается получения необходимых сведений детективными службами, а самое главное добросовестными предпринимателями, здесь есть два варианта решения: это создание специальной коммерческой структуры при общественных организациях, тесно взаимодействующих с МВД. К их деятельности можно привлекать пенсионеров МВД и других правоохранительных органов. Это организация на возмездной основе должно представлять такие сведения предпринимателям, используя банк данных ИЦ МВД. Денежные поступления пойдут на оплату всех предусматриваемых платежей, собственное развитие и поддержку ветеранов, инвалидов правоохранительных органов, семей погибших и т.д. Но самое главное в этом вопросе - это предупреждение правонарушений в сфере

экономики. Другой вариант создания такой структуры предусматривает разработку Положения о порядке использования хозрасчетных коммерческих отношений в деятельности различных подразделений ОВД, в котором должно быть четко определено, какие свои обязанности ОВД должны осуществлять строго на безвозмездной основе, а какие на хозрасчетной или коммерческой основе.

На наш взгляд, решение этого вопроса во многом снимет напряженность при заключении сделок, внесет определенную дисциплину в договорные отношения между организациями, повысит уровень доверия к правоохранительным органам.

Одним из перспективных направлений взаимодействия СЭБ и ОВД представляется заключение соглашений по взаимному сотрудничеству. При этом, правда, целесообразно решить задачу объединения служб экономической безопасности и создания ассоциации, с которой МВД легче может строить договорные отношения. На сегодня это направление деятельности тормозится разрозненностью и разобщенностью частных охранных структур.

Итак, представители российских коммерческих банков, фирм и организации пока еще мало уделяют должного внимания мерам по профилактике и противодействию экономической преступности, а также взаимодействию в данной сфере с ОВД. Ощущается острая нехватка соответствующей методической литературы, пособий, фильмов и видеопрограмм, обучающих игр и занятий, которые бы в познавательной форме информировали молодых предпринимателей, руководителей организации, фирм и банков о нарушениях, мошенничестве, различных ухищрени-

ях преступников в сфере экономики и возможностях их предотвращения либо разоблачения.

Необходимо выработать такие формы взаимодействия, которые были бы обоюдовыгодны ОВД и СЭБ. В этих целях следует:

- систематически проводить комплексный совместный анализ оперативной обстановки;

- повышать профессиональную подготовку аналитических подразделений ОВД, которая в большинстве случаев не позволяет сформулировать конкретные и точные формулировки целей взаимодействия с СЭБ;

- организовать эффективное совместное планирование совместной деятельности по взаимодействию;

- развивать взаимное информирование;

- устранить имеющиеся недостатки в оказании взаимной помощи;

- проводить на регулярной основе выявление, обобщение и распространение передового опыта, анализ и подведение итогов совместной деятельности.

Приоритетными направлениями взаимодействия ОВД с СЭБ должно быть следующее:

- включение в рабочие программы образовательных учреждений системы МВД России вопросов методики совместного анализа оперативной обстановки с руководителями СЭБ и квалифицированного формулирования целей взаимодействия;

- разработка руководителями территориальных ОВД совместных ежеквартальных планов взаимодействия с находящимися на их территории СЭБ (с максимальным вовлечением в этот процесс своих служб и подразделений);

- заключение между территориальными ОВД и СЭБ договоров

о взаимном и систематическом информировании (с учетом требований действующих законов и подзаконных правовых актов) друг друга;

- включение в планы совместных мероприятий согласованных форм, методов и процедур оказания взаимной помощи;

- обязательное издание силами МВД России и штабов ОВД субъектов РФ специализированных изданий в целях распространения передового опыта взаимодействия;

- планирование не менее одного раза в течении года оперативных совещаний с анализом и подведением итогов совместной деятельности территориальных ОВД и СЭБ, с приглашением представителей СЭБ.

- создание условий, чтобы сфера обеспечения экономической безопасности организации для государственных органов, особенно ОВД, стала одним из основных направлений их профессионального интереса. С одной стороны, как объект контроля и надзора, с другой - как вспомогательная сила, участвующая в охране порядка и профилактике и предупреждении преступности в сфере экономики.

Что касается информационного взаимодействия, то информационные массивы должны формироваться из данных МВД, территориальных органов исполнительной власти и организации. Причем МВД должно давать сведения как из оперативных сводок по экономической преступности, так и данные о лицах, разыскиваемых органами внутренних дел по подозрению в совершении финансовых махинаций. Организации предоставляют сведения о лицах, склонных к совершению мошенничества, либо любых правонарушений в финансовой сфере и данные о новых способах совершения правонарушений.

Только такое взаимодействие может принести положительные результаты и повлиять на складывающуюся криминальную обстановку вокруг крупных промышленных организации и обеспечить пути вывода организации из под криминального влияния.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон РФ от 11.03.1992 № 2487-1 (ред. от 13.07.2015) «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» // *Российская газета*. - № 100. - 1992.
2. Федеральный закон от 13.12.1996 № 150-ФЗ (ред. от 29.12.2015) «Об оружии» // *Собрание законодательства РФ*. - 1996. - № 51. - Ст. 5681.

Филатов В.В., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РЕГИОНАЛЬНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ

Необходимость определения эффекта от реализации инноваций увеличивается в условиях рыночной экономики. Исходя из структурного построения региональных социально-экономических систем авторами сгруппированы показатели оценок по виду эффекта от реализации инноваций и по уровню и типу эффективности, а также предложена общая схема построения алгоритмов получения необходимых оценок при осуществлении инновационно-инвестиционных проектов в региональных социально-экономических системах.

The need to determine the effect of the implementation of innovations increases in a market economy. Based on the structural construction of regional socio-economic systems, the authors grouped the indicators of ratings by type of effect from realization of innovations and the level and type effectiveness, as well as the proposed General scheme for constructing algorithms for obtaining the necessary estimates in the implementation of innovative investment projects in regional socio-economic systems.

Ключевые слова: региональная социально-экономическая система, регион, инновации, эффект от реализации инноваций, инновационно-инвестици-

онные проекты.

Keywords: regional socio-economic system, region, innovation, effects of innovation, innovative investment projects.

Важным, неотъемлемым этапом разработки и внедрения инноваций в региональных социально-экономических системах (РСЭС) является оценка эффективности получаемых результатов. Особенность данного процесса состоит в необходимости получения характеристик, отражающих влияние инноватики на различные сферы производственной, финансово-хозяйственной и общественно-политической деятельности в условиях рыночной экономики. При этом должен учитываться уровень социально-экономической системы и ее суперсистемные взаимосвязи. Очевидно, что такой подход может базироваться только на применении достаточно обширного и разнообразного комплекса показателей (исходное множество), обработка и анализ которых позволит получать информацию, адекватно воспринимаемую органами управления всех уровней РСЭС. В связи с этим «исходное множество» должно быть классифицировано по определенному, наиболее существенному признаку «интересно-

му» для всех участников, заинтересованных в реализации проекта.

По нашему мнению, этому требованию в полной мере соответствует категория «эффективность инновационного проекта», предполагающая и дающая возможность сопоставления эффекта и затрат с избранной позиции (точки зрения). Исходя из структурного построения РСЭС показатели оценок по данному признаку могут быть сгруппированы по следующим

направлениям:

- 1) по виду эффекта от реализации инноваций;
- 2) по уровню и типу эффективности.

Необходимость определения эффекта от реализации инноваций увеличивается в условиях рыночной экономики. В зависимости от учитываемых результатов и издержек различают следующие виды эффекта (таблица 1).

Таблица 1 – Виды эффекта от реализации инноваций

Вид эффекта	Факторы, показатели
Экономический	Показатели учитывают в стоимостном выражении все виды результатов и затрат, обусловленных реализацией инноваций
Научно-технический	Новизна, простота, полезность, эстетичность, компактность
Финансовый	Расчет базируется на финансовых показателях
Ресурсный	Отражают влияние инновации на объем производства и потребления того или иного вида ресурса
Социальный	Учитывают социальные результаты реализации инноваций
Экологический	Учитывают влияние инноваций на окружающую среду

В зависимости от временного периода учета результатов и затрат различают показатели эффекта за расчетный период, показатели годового эффекта.

Продолжительность принимаемого временного периода зависит от следующих факторов: продолжительность инновационного периода; период службы инноваций; уровень достоверности информации; требования инвесторов.

Основным принципом оценки эффективности является сопоставление результата и затрат. Отношение результата к затратам можно отразить в натуральной или денежной величинах, следует отметить, что показатель эффективности при разных способах

выражения одной ситуации может отличаться.

В общем вопрос определения экономического эффекта и выбора наилучших методов реализации инноваций нуждается в превышении итоговых результатов от их использования над затратами на разработку, создание и реализацию, и сравнения полученных результатов с результатами от применения аналогичных по назначению вариантов инноваций.

Метод исчисления эффекта (дохода) инноваций, базирующийся на сравнении итогов их реализации с расходами, способствует принятию рационального решения об использовании новых разработок.

В качестве оценки экономической

эффективности инноваций зачастую используются такие показатели, как:

- совокупный (интегральный) эффект;
- индекс и норма рентабельности;
- срок окупаемости.

Показатели эффективности инновационного проекта отражены в методических рекомендациях по оценке инвестиционных проектов [1], среди них:

- коммерческая эффективность, она учитывает финансовый результат к моменту завершения проекта для его субъектов;
- бюджетная эффективность, показывает финансовые итоги реализации проекта для бюджетов всех уровней;
- народнохозяйственная экономическая эффективность, указывает на расходы и результаты, которые связаны с осуществлением проекта, не являющиеся прямыми финансовыми интересами непосредственных участников проекта и допускающие стоимостное измерение.

Следует иметь в виду косвенные финансовые результаты, которые обусловлены реализацией проекта изменения доходов сторонних предприятий и населения, цены земельных участков, зданий и другого имущества, а также издержки, связанные с консервацией и ликвидацией основных фондов, потери природных ресурсов и имущества от аварий и чрезвычайных ситуаций.

Социальные, культурные, экологические и прочие результаты, не поддающиеся стоимостной оценке, являются дополнительными показателями народнохозяйственной экономической эффективности и учитываются в момент принятия решения о реализации проектов и их государ-

ственной поддержке.

Совместно с техническими критериями выбора инновации инвесторы предъявляют экономические ограничения на инновационные процессы, с целью гарантирования себе не только возврат инвестируемых средств, но и получение дохода. Весомым фактором, учитываемым инвесторами при принятии решений о финансировании инновации является время, в течение которого будут покрыты понесенные расходы, а также время, которое потребуется для получения прибыли.

Учитывая изложенные обстоятельства считаем целесообразным предложить общую схему построения алгоритмов получения необходимых оценок при осуществлении инновационно-инвестиционных проектов (ИИП) в региональных социально-экономических системах (рисунок 1).

В целом проблема оценки эффективности внедрения инноваций предполагает, на наш взгляд, получения ответа на два основных вопроса.

1) Каково сопоставление результатов внедрения инноваций в сравнении с другими вариантами функционирования РСЭС (стало ли лучше)?

2) Каково отношение конечных результатов от внедрения ИИП к затратам на его разработку и внедрение (обеспечена ли эффективность вложений)?

Системные свойства исследуемого объекта наряду с хорошо разработанными и успешно применяемыми методами расчета и анализа частных показателей экономической эффективности, построенными по принципам прямой функциональной зависимости, требуют использования методик, обеспечивающих получение интегральных оценок потенциала и перспектив инновационного раз-

вития. При этом следует учитывать логику инновационных процессов в РСЭС, где их развитие возможно в: 1) простой; 2) расширенной формах нетоварного, товарного и диффузионного типов.

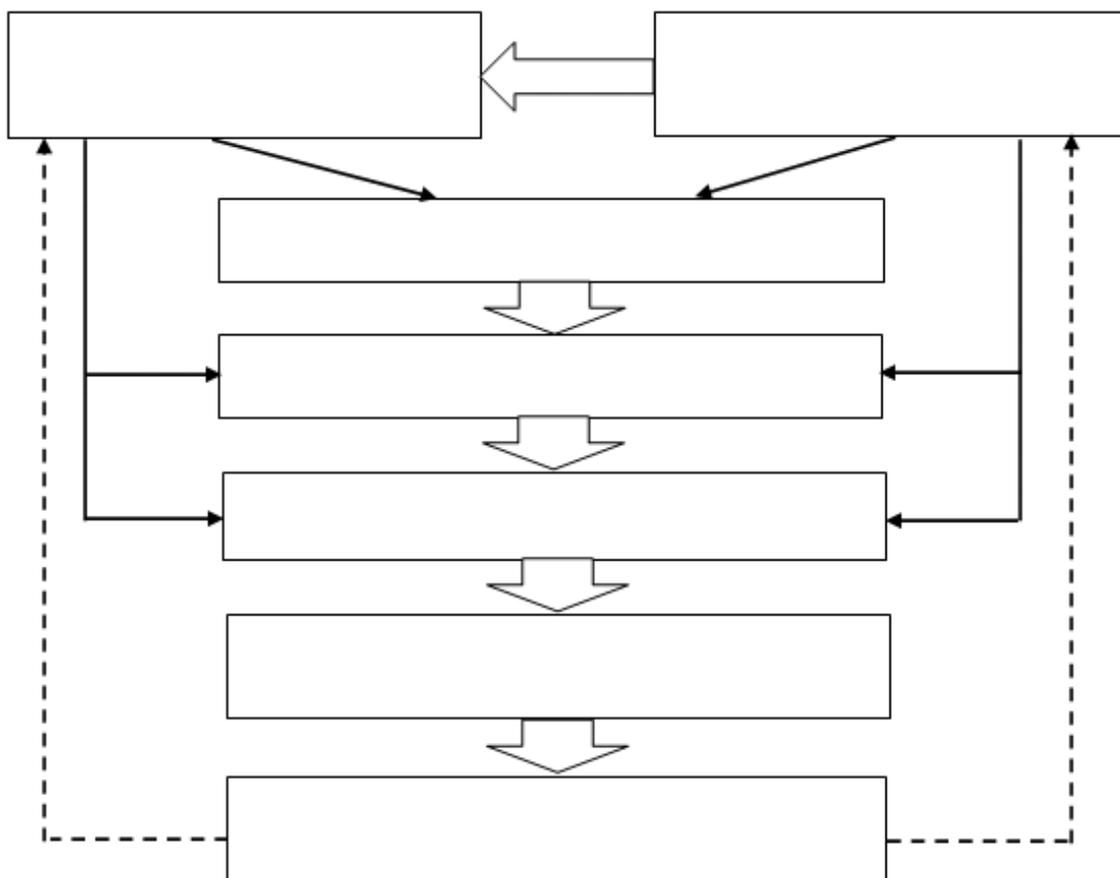


Рисунок 1 – Общая схема построения алгоритмов оценки результатов внедрения инновационно-инвестиционных проектов (авт.)

В зависимости от характеристик и производимого эффекта, инновации подразделяются на несколько видов.

Ю.В. Яковец считает, что существует 4 вида инноваций, рассматривая их с позиции циклического развития техники:

- наиболее крупные инновации – базисные, способствуют созданию крупнейших изобретений и становятся базой революционных шагов в технике, создания новых направлений и отраслей. Данные инновации нуждаются в больших объемах времени и денег для своего освоения, однако они обеспечивают весомый экстенсивный и интенсивный народнохозяйственный эффект, к сожалению, эти инно-

вации происходят не ежегодно;

- крупные инновации создают новые поколения техники в рамках единого направления. На их осуществление уходит меньше времени и затрат, чем на базисные инновации, как следствие – технический результат и эффективность инноваций – гораздо меньше;

- средние инновации создают аналогичного уровня изобретения и являются основой формирования новых модификаций текущего поколения техники, которые заменяют морально устаревшие, эффективными моделями либо расширяют сферу их применения;

- мелкие инновации способству-

ют улучшению конкретных производственных либо потребительских характеристик выпускаемых моделей техники с помощью внедрения мелких новшеств, что благоприятно влияет на производство этих моделей, или увеличение эффективности их использования [3].

Как правило, инновации характеризуются своей научно-технической новизной и производственной применимостью. Кроме того, инновациям присуще потенциальное свойство – коммерческая реализуемость, однако для ее достижения необходимо приложить определенные усилия. Необходимо отметить, что данные свойства одинаково важны для инновации, а отсутствие хотя бы одного из них негативно отражается на инновационном процессе. Исходя из этого, можно заключить, что инновациям должна быть присуща новизна, прибыльность, соответствие рыночному спросу.

Создание и распространение инноваций входит в состав инновационного процесса (ИП), который обычно подразделяют на 3 логических формы: натуральный (простой внутриорганизационный); товарный (простой межорганизационный); расширенный.

Внутриорганизационный ИП подразумевает формирование и реализацию инновации в одной и той же фирме, как следствие, она не принимает товарной формы.

В межорганизационном инновационном процессе новинка является предметом торговли. Эта форма ИП подразумевает разделение функций создателя и производителя от потребителя инновации.

Расширенный ИП отражается в формировании новых производителей инновации, приводящий к устра-

нению монополизма, что благоприятно влияет на улучшение качества товара за счет конкуренции.

В товарном ИП минимальное количество участвующих хозяйственных субъектов - 2: производитель и потребитель новшества. В случае, если нововведение - это технологический процесс, то его производитель и потребитель могут являться одним хозяйствующим субъектом.

В ходе становления товарного инновационного процесса принято выделять 2 основные фазы:

- формирование и распространение;

- внедрение нововведения.

Фаза формирования и распространения, чаще всего, отражает упорядоченные этапы научных исследований, опытно-конструкторских работ, организацию опытного производства и дистрибуции, организацию коммерческого производства. На этом шаге еще не осуществляется благоприятный эффект инновации, а лишь формируются предпосылки к его реализации. На следующей фазе социально-полезный эффект распределяется меж производителями нововведения, и между производителями и потребителями.

В ходе диффузии (внедрения) увеличивается количество и происходят качественные изменения характеристик как производителей, так и потребителей. Перманентность инновационных процессов воздействует на темпы и границы диффузии нововведений в рыночной экономике.

Диффузия инновации – процесс, за счет которого происходит распространение ранее освоенной и реализованной инновации в новых условиях или местах применения.

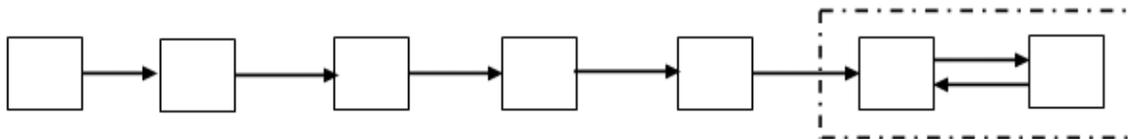
Темпы диффузии в реальном инновационном процессе зависят от

формы принятия решения, способа передачи информации, свойств социальной системы и инновации.

Основное условие быстрого распространения инновации – развитая инфраструктура.

Различие «точек зрения» на эф-

фект, получаемый от осуществления инновационно-инвестиционных проектов определяет исходную и конечную позиции в формировании затратной части расчетов эффективности в общей последовательности (цепи) расходов на инноватику.



1 – фундаментальные исследования;

2 – прикладные исследования;

3 – разработка и проектирование;

4 – подготовка к внедрению;

5 – массовое (единичное) внедрение;

коммерческая реализация

6 – маркетинг;

7 – сбыт.

В рамках реализации «простых ИП» недиффузионного типа в поле зрения, как правило, находятся этапы 3 7 или 4 7, где определение эффективности вполне достижимо «классическими» методами анализа и диагностики финансово-хозяйственной деятельности конкретных организаций.

Таким образом, необходимая эффективность обеспечивается, как правило, ориентацией на социально-экономический результат и на соответствие мировым стандартам или

национальным (региональным) интересам [2].

ЛИТЕРАТУРА

1. Методика расчета показателей и применения критериев эффективности инвестиционных проектов, претендующих на получение государственной поддержки за счет средств Инвестиционного фонда Российской Федерации, утвержденную приказом Минэкономразвития РФ и Минфина РФ от 23 мая 2006 г. № 139/82н

2. Захарова Е.Н., Прохорова В.В., Ткаченко В.А. Инновационная парадигма развития современного предпринимательства // Вестник Адыгейского государственного университета. – Серия 5: Экономика. – 2014. – №3(150). – С.303-310.

3. Мюллер Р.У. Сущность и классификация инноваций // Fundamental research. - №6. – 2012. – С.246.

Филатов В.В., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

РАЗВИТИЕ НАЛОГОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ЮГА РОССИИ В УСЛОВИЯХ РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ И ЕГО ОЦЕНКА

В статье рассматривается развитие налогового потенциала Юга России в условиях реиндустриализации и какое влияние оказывает непосредственное на уровень социально-экономического развития региона, на усиление мобилизующей роли бюджета и повышение финансовой самостоятельности региона, а также на создание сбалансированной и стабильной налоговой системы.

The article discusses the development of tax potential of the South of Russia in the conditions of re-industrialization, and has a direct impact on the socio-economic development of the region, to strengthen the catalytic role of the budget and increase the financial autonomy of the region, as well as the creation of a balanced and stable tax system

Ключевые слова. Налоговый потенциал, налоги и сборы, уровень жизни населения, национальное богатство, финансовая политика.

Keywords. Tax potential taxes and fees, the level of living of the population, national wealth, financial policy.

Государство посредством налоговой системы создает условия для повышения эффективности

производства, устраняет диспропорции в экономике, способствует росту жизненного уровня населения, тем самым обеспечивая финансово-экономическую стабильность в стране. В этом плане возникает необходимость в надлежащем налоговом планировании и прогнозировании с целью оценки соотношения налогового потенциала административно-территориального образования и фактически поступивших налогов и сборов.

Под потенциалом понимается совокупность каких-нибудь средств, возможностей, и, следовательно, налоговый потенциал можно рассматривать как условный внутренний резерв, источник возможных налоговых поступлений в пределах региона или муниципального образования [1].

В российском законодательстве налоговый потенциал представляет собой налоговую базу, на основе которой, с учетом развития экономики и иных факторов, влияющих на стоимость предоставления государственных услуг, определяется уровень расчетной бюджетной обеспеченности субъекта Российской Федерации. Данная формулировка не совсем точно отражает суть данного понятия, ведь под потенциалом понимается именно возможность извлечения дохода, а не характеристики объекта на-

логообложения.

Понятие «налоговый потенциал» можно рассматривать с ресурсной, фискальной и межбюджетной позиций.

Ресурсный подход заключается в оценке всех ресурсов страны, эффективном использовании национального богатства во всех сферах жизнедеятельности общества, обеспечивая социально-экономическое благополучие и безопасность России. Выявление и оценка природных ресурсов, экономического капитала, человеческие ценности региона, вся система «население-хозяйство-территория» должны быть мобилизованы через налогообложение [2].

Фискальный подход несколько уже ресурсного и с данной точки зрения налоговый потенциал представляет собой максимально возможную сумму налоговых доходов, которую можно собрать и получить при идеальных условиях на данной территории в определенный временной период. Фискальная оценка налогового потенциала Юга России особенно актуальна при планировании регионального развития, анализе допустимой налоговой нагрузки, повышении самостоятельности региона в использовании собственного налогового потенциала, решении задач при совершенствовании налоговой политики. Следует отметить, что фискальный подход образует собой сумму налоговых потенциалов – из налоговых баз федерального и регионального уровней. Происходит распределение сумм потенциально возможного дохода между уровнями и расставление приоритетов развития. Налоговый потенциал – это финансовые ресурсы в форме налоговых платежей, поступившие в бюджет в соответствии с действующей системой налогообложения. Ре-

гиональные органы власти оценивают налоговую активность, собираемость налогов в отдельных регионах и сопоставляют данные показатели.

Межбюджетный подход обосновывает налоговый потенциал с бюджетобразующей позиции и выравнивания межрегиональной диспропорции. Со стороны конечного получателя налоговых поступлений, налоговый потенциал обернется потенциальным бюджетным доходом на душу населения, полученным на финансовый год в условиях единой системы налогообложения. Нормативы отчислений в бюджеты разных уровней должны быть привязаны к величине налогового потенциала соответствующей территории для того, чтобы было возможно оценить бюджетную обеспеченность различных типов территориальных образований. В данном случае, налоговый потенциал – максимальная возможная сумма налоговых платежей, которая поступает в распоряжение общества или как потенциальный доход на душу населения, исходя из реализуемых межбюджетных отношений.

Для конкретного территориального образования при проведении оценки налогового потенциала следует учитывать разделение содержательной основы рассматриваемых параметров с выделением и уточнением их собственной налоговой нагрузки. При использовании однородных терминологических выражений для качественной идентификации рассматриваемых показателей для оценки налогового потенциала в условиях стандартизации формирования и аккумуляции налогов необходимо производить корректировку, выравнивающую налоговые поступления до среднероссийского уровня. В противном случае, закрепление налого-

вого потенциала к идеальной налоговой системе приведет к диспропорции в реализации целей налогообложения. В мировой практике данный подход к оценке налогового потенциала наиболее распространен, так как он позволяет повысить объективность расчетов нормативов отчислений от налогов и величины трансфертных перераспределений.

В целом, различные подходы к определению налогового потенциала регионов создают предпосылки для выработки авторского определения налогового потенциала, создание алгоритма, методики его объективной оценки на региональном уровне.

Рассмотрим качественный и количественный аспекты налогового потенциала Юга России в условиях реиндустриализации. Качественный аспект подразумевает существование налогового потенциала в экономическом пространстве, а также в возможности отчуждения части дохода при условии, что правовое поле и экономическая система заданы. Налоговый

потенциал определяет ресурсы воспроизводства собственности, экономического потенциала в целом, поэтому можно сказать, что он определяет меру налогового потенциала в последующих периодах. Количественная оценка налогового показателя может быть дана как в абсолютных показателях, так и относительных в виде индексов, показывающих соотношение налогового потенциала регионов к среднему по стране показателю. Основная – доля налогов в ВВП, удельный вес различных видов налогов, как в общей сумме налоговых поступлений, так и в ВВП, размер верхней налоговой ставки по каждому налогу, пропорции распределения налогов между различными уровнями бюджетной системы.

Используя методику, основанную на объеме валового регионального продукта (ВРП) и стандартной ставки (нормы) налогообложения, произведен расчет налогового потенциала регионов Южного Федерального округа (см. таб. 1).

Таблица 1 Налоговый потенциал регионов Южного Федерального округа (млн.руб.)[4]

Налоговый потенциал регионов Южного Федерального округа (млн.руб.)				
Показатель		2012	2013	2014
Южный Федеральный округ, в том числе		358 405,7	470 233,3	486 574,7
1	Краснодарский край	157 639,7	210 654,1	219 306,0
2	Ростовская область	101 127,0	130 501,2	140 555,2
3	Волгоградская область	66 451,5	85 473,2	103 856,3
4	Астраханская область	22 211,5	29 214,6	35 175,1
5	Республика Адыгея	7 234,9	9 460,2	10 324,2
6	Республика Калмыкия	3 741,1	4 929,9	5 414,0

При оценке также следует учитывать неучтенные поступления и потери в результате влияния рискообразующих факторов.

Валовой региональный продукт рассматривается как потенциальная налоговая база обложения по всем взимаемым налогам. Стандартная на-

логовая ставка рассчитывается как отношение налоговых доходов бюджета к валовому внутреннему продукту (ВВП).

Причиной непропорционального экономического развития регионов является концентрация промышленности с относительно высоким уровнем производительности труда, добавленной стоимости продукции и оплаты труда работников, и, как ре-

зультат, диспропорции в социально – экономическом развитии субъектов ЮФО.

Оценить использование налогового потенциала регионами Юга России можно с помощью относительных показателей:

- 1) индекс налогового потенциала на душу населения;
- 2) индекс налоговой активности.

Таблица 2 Налоговый потенциал на душу населения (рублей) [3]

Налоговый потенциал на душу населения (рублей)				
Показатель		2012	2013	2014
	Южный Федеральный округ, в том числе	25,872.9	33,908.5	35,110.8
1	Краснодарский край	30,187.0	40,069.4	42,017.8
2	Волгоградская область	25,452.2	32,859.6	39,720.8
3	Астраханская область	21,981.5	28,857.2	34,806.3
4	Ростовская область	23,627.8	30,577.2	32,809.8
5	Республика Адыгея	16,448.7	21,442.3	23,445.9
6	Республика Калмыкия	12,932.3	17,129.9	18,709.9
	Российская Федерация	40,444.9	54,238.1	76,946.9

На оценку налогового потенциала существенное влияние оказывает налоговая политика. Снижение налогов выгодно производителям, но опустошительно для бюджета. Высокие налоговые ставки приводят к свертыванию предпринимательской активности. Налоговый потенциал и налоговое бремя в процессе формирования и реализации налоговой политики постоянно соотносятся между собой в поиске баланса. Их соотношение дает меру самой налоговой политике, а значит, и способ определения ее эффективности.

Сравнительный анализ индексов налогового потенциала, налоговой активности выделяет основную особенность развития ЮФО - неоднородность потенциалов субъектов, взаимозависимость уровня жизни на-

селения регионов и налогового потенциала. Чем выше доходы населения, тем больше налоговых поступлений в бюджет. Но следует отметить, что регионы в некоторых случаях не используют в полной мере свой потенциал, рассчитывая на государственную поддержку. Необходимо повышать стимул регионов к объективному учету собственного налогового потенциала и росту собираемости налогов, увеличить степень децентрализации бюджетно-налоговой системы, что приведет к расширению круга полномочий органов власти в перераспределении некоторых источников дохода между бюджетами разного уровня.

Таким образом, с точки зрения ресурсного подхода налоговый потенциал представляет собой весь объем налогооблагаемых ресурсов, фискаль-

ного подхода – максимально возможная сумма налоговых платежей с учетом ограничений (условия налогообложения, период), межбюджетного подхода – возможная сумма налоговых поступлений налогов на душу населения за определенный промежуток времени. Оценка налогового потенциала имеет двойственную природу – с одной стороны, она направлена на определение объема возможного поступления платежей в бюджетную систему, а с другой стороны – выявление предельно допустимой налоговой нагрузки для субъектов налогообложения. При разработке финансовой политики, составлении проектов бюджетов, анализе использования финансовых ресурсов региональные и местные органы власти должны использовать различные критерии оценки эффективности налогообло-

жения, и, в частности, учитывать размер налогового потенциала территории и уровень налоговой нагрузки на налогоплательщиков.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Бюджетный кодекс Российской Федерации в ред. от 02.11.2013 г. N 294-ФЗ.*
2. *Сидорова Н.И. Налоговый потенциал в решении проблем бедности // Социологические исследования. - 2012. - N10. - 72-78*
3. *Официальный сайт Единой межведомственной информационно-статистической системы РФ: [Электронный ресурс]. URL: <http://fedstat.ru>.*
4. *Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>.*

Фоминов К. П., учащийся 8В класса
МБОУ СОШ № 1 г. Ставрополя
Самус Е. В., учитель английского языка
МБОУ СОШ № 1 г. Ставрополя,
кандидат педагогических наук

CENTRAL PARK IN STAVROPOL

Аннотация: В статье рассматривается история создания и развития Парка Культуры и Отдыха «Центральный».

Annotation: The article discusses the history of creation and development of the Park of Culture and Rest "Central".

Ключевые слова: Центральный парк, Бабина роща, Воронцовский пруд.

Keywords: Central Park, Babin grove, Vorontsovsky pond.

Central Park in Stavropol is a natural monument protected by the state. This is the second largest Park of culture in the city, the total area of which is 12 hectares. The History of its appearance is closely connected with the development of Stavropol. It received its modern name the "Central" Park because of the advantageous location: the centre of the old part of the city of Stavropol, October Revolution Avenue. In Soviet times, it was called as the Vorontsov grove, then the grove of May 1, then Lenin Komsomol. Avenues are lined with the magnificent chestnut trees. We can also find spruce, birch, maple here, there are flower arrangement everywhere. This is the oldest Park in Stavropol. And

the poem was dedicated to it [2]. We tried to translate this poem into English.

Поручик Бабин — человек известный,

Что лес Черного остопок прикупил,

Создал в нем рощу — уголок чудесный,

Деревья-великаны сохранил.

Он красоте природы поклонялся

И разговаривал с деревьями не раз,

Порою, как друзьям, им улыбался

И «слушал» исполинов тех «рассказ»

Прошли века. Промчались годы.

А парк все так же тайну ту хранит.

И ощущаешь ты глоток свободы,

А твое сердце с прошлым «говорит» [4].

Lieutenant Babin - a famous man,
Who bought the residue of Black forest,

Created the grove in it - a wonderful place,

Preserved the giant trees.

He worshipped the beauty of nature

And while talking to the trees,

Sometimes, as friends they smiled

And "listened" to the giant's "story".

The centuries and years passed.

But the Park is still keeping its

mystery.

You feel a breath of freedom,
And your heart “speaks” with the
past.

In the past the whole area was called Black forest. The trees grew close enough to each other so it was an impassable area inhabited by animals. Then on the territory of the forest the construction of the fortress began. Most of the centuries-old trees were ruthlessly cut down. Only a grove was left, which was purchased by Matthew Babin. And it was named in his honour.

The site of the forest, which Lieutenant Babin got, had to be

landscaped. The plan was shown on the map of the city in 1805. After that the forest paved alley and a number of side tracks were made in Babin grove. Later, the owner of the grove Matthew Babin sold it for 3,500 rubles to the merchant Vasily Tarasov. The grove was abandoned until the mid-nineteenth century. At this time, patronage was developed in Stavropol. Wealthy people were motivated by the noble impulses. In 1847 the merchant gave the grove Stavropol male gymnasium, and was awarded a gold medal on the Annensky ribbon. The grove was renamed into a Gymnasium garden. But this story with renaming is not over.



Picture №1. Babin grove, Stavropol, Russia

In 1848, at the request of the Viceroy of the Caucasus Prince Vorontsov-Dashkov Gymnasium garden was transformed into an urban grove and turned into a public garden for the recreation of citizens – Vorontsov grove.

According to Prince Vorontsov's order marshy area adjacent to the Babin-grove

situated on the right bank of the river Galabovci (“idle”) was assigned by the model garden school (area for raising seedlings) and nursery of fruit trees. This nursery was laid in the autumn of 1848, the main alley was cleared, side paths were laid, flower beds were made.

During the next years (1849–1851)

the work on the improvement of the Vorontsov garden continued. Firstly, it was necessary to clear the territory of the Black forest, making it passable. Secondly, to block the Dosovsky stream with a dam. Thanks to this idea the pond subsequently decorated with a bridge was formed in this place. This picturesque corner has been preserved to our days.

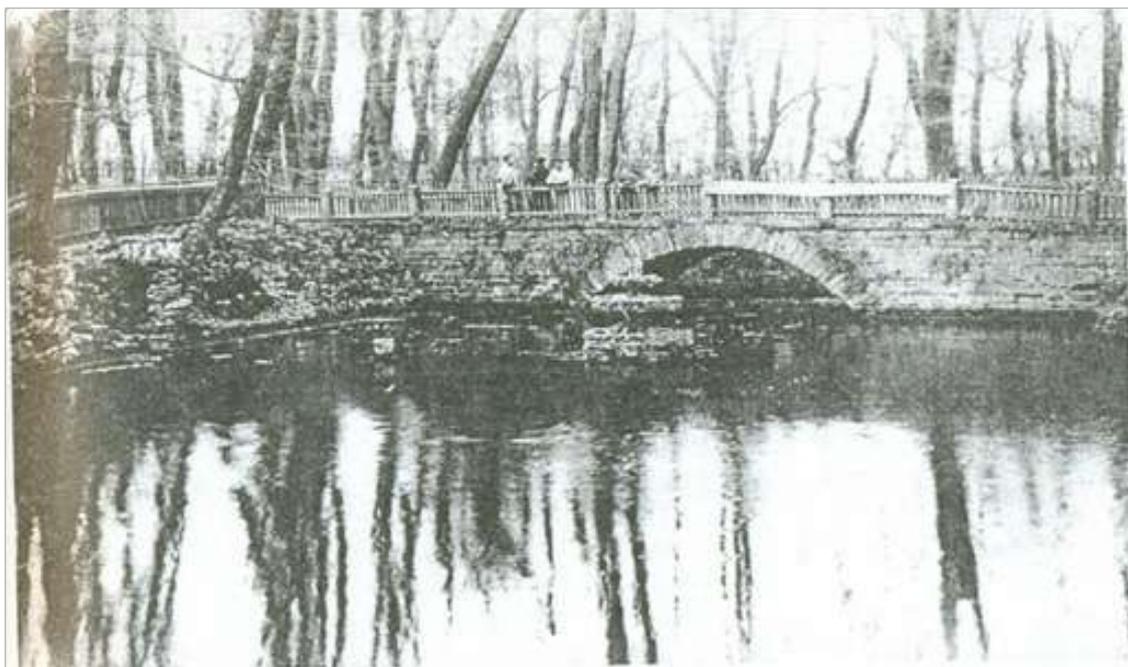
Thirdly, to pave the territory from Alexander Street (now it is Dzerzhinsky Street) to the Central alley, where chestnuts from the Crimean estate of Prince Vorontsov were planted.

In Vorontsov garden nursery seedlings were grown from seeds of wild fruit trees. In 1852, there were apple, pear trees, cherry and plum trees in the nursery. 25,000 acacia trees, 2,500 mulberry trees, 500 oaks, 300 willows, 200 quince trees were also cultivated here. 5,000 acacias and 5,000 poplars were allocated to the citizens free of charge

from the nursery for landscaping the city. Soon the glory of Vorontsov garden nursery spread far beyond the city of Stavropol. In 1852, 200 pieces of poplar Belbek were sent from this nursery to Kislovodsk for the formation of a new Boulevard.

In 1903 A.F. Labirin became the Park gardener. The Park was replenished with new representatives of the plant Kingdom. There were pine, spruce, beeches, birches, maples, and ornamental dwarf forms of conifers — junipers, arborvitae and cypress trees on the alleys. It was equipped with a lot of new flower beds.

Unfortunately, in 1900 the school and nursery of fruit trees ceased to exist. In 1913, the “English Park” appeared. The alleys cased with decorative bushes were laid, and all fruit trees were uprooted. But the breakdown of this area was not finished and the Park was abandoned.



Picture №2. 1910

Nowadays, this monument of garden-Park art and culture is in a satisfactory condition. But the hard coating (asphalt, concrete slabs), strong

compaction of the soil and other adverse factors adversely affect the life of the flora of the Park. Especially suffer age-old trees: oaks, poplars, chestnuts.



Picture №3. Central Park. The author of the scheme - I. Borodin

There are about 10 oaks with the visual determination of age from 300 to 400 years, and possibly more, 3 giant poplars - from 120 to 140 years, 8 chestnuts of 170-190 years old in the Park. Age-old oaks, colorful flower beds, green lawns are harmoniously combined with the architectural forms of the last century. We'd like to quote the lines of the poem dedicated to our park which we also tried to translate into English.

В тени каштановых аллей
Листвы опять коснулась осень.
В тени каштановых аллей
Никто о времени не спросит.
В тени каштановых аллей
Нет сожаленья об ушедшем.
В тени каштановых аллей
Я чувствую себя беспечным.
В тени каштановых аллей
Опять резвятся мило дети.
В тени каштановых аллей
Жизнь, как река, течет на свете [4]

].

Autumn again touched the foliage

In the shade of chestnut trees.
No one will ask about time
In the shade of chestnut trees.
No regret for the past
In the shade of chestnut trees.
I feel careless
In the shade of chestnut trees.
Nice children are frolicking again
In the shade of chestnut trees
Life is like a river flowing in the
world.

Today there are a lot of cafes, various attractions, food stalls, a variety of entertainment, such as shooting range, concert venue, petting zoo and other facilities on the territory of Central Park. The benches for comfortable spending time are installed in the shade of the trees. There are several small ponds formed by the river Zhelobovsky. One of them is inhabited by ducks, swans and turtles, and a stone bridge of love is spanned by across the pond. The bridge is a favourite meeting place for all lovers, and gracefully floating beautiful swans - a symbol of loyalty and love [3].



Picture № 4. Central Park, Stavropol

Stavropol parks have been repeatedly recognized as the best in Russia and CIS countries, however, there are a number of issues in the field of functional zoning and planning solutions of their territories[1].



Picture № 5. Central Park, Stavropol

In order to create the most comfortable environment for recreation the leading architects of the city at the initiative of the Stavropol administration develop a concept for the improvement of parks in the coming years. It provides a clear zoning of the territory according to the type of activity, the creation of an optimal pedestrian infrastructure, the expansion of the Central alleys through the reconstruction or dismantling of the cafes and entertainment facilities. The concept also implies the development of a memorial zone, the creation of areas

for "quiet relaxation", the installation of new garden furniture and the use of modern design solutions in the design.

This concept was discussed by the well-known architects of the regional capital in the Department of architecture of the Committee of urban planning of the administration of Stavropoland was highly appreciated by the experts.

In case the problem is solved successfully the concept will be used in the development of Central Park.

A LIST OF USED INFORMATIVE

SOURCES:

1. <http://fb.ru/article/359254/tsentralnyiy-park-stavropol-pamyatnik-istorii-i-kulturyi-vozrastom-bolee-let>
2. <https://gorod-uspeha.info/stavropol/tsentralnyy-park-v-stavropole/>
3. <http://news.1777.ru/33941-parki-stavropolya-stanut-esche-komfortnee-dlya-gorozhan.html>
4. <http://stavropolgid.ru/knigi/stavropol-i-ego-okrestnosti/1616-staryj-park-stavropolja-park-tsentralnyj>

*Храпач А.В., учащаяся 8В класса
МБОУ СОШ № 1 г. Ставрополя
Самус Е.В., учитель английского языка
МБОУ СОШ № 1 г. Ставрополя,
кандидат педагогических наук*

THE DEVELOPMENT OF GBUZ SK "STAVROPOL REGIONAL CLINICAL HOSPITAL"

Аннотация: В статье рассматривается динамичное развитие ГБУЗ СК «Ставропольской Краевой Клинической Больницы» с момента ее возникновения и до настоящего времени.

Отражены основные задачи на ближайшее будущее, среди которых дальнейшее повышение доступности и качества специализированной и высокотехнологичной медицинской помощи и внедрение новых инновационных методов диагностики и лечения, развитие такого прогрессивного направления в оказании высокотехнологичной медицинской помощи, как трансплантация органов и (или) тканей, трансплантация органов, почек и поджелудочной железы. В планах на будущее - строительство нового хирургического корпуса.

Annotation: The article discusses dynamical development of GBUZ SK "Stavropol Regional Clinical Hospital". The main tasks for the near future are reflected in the article, among which the further increase of accessibility and quality of specialized and high-tech medical care and introduction of new innovative diagnostic and treatment methods; further improvement of the technical equipment of departments and services with the most modern equipment,

the development of such a progressive direction in the provision of high-tech medical care, such as transplanted organs and (or) tissues, in particular, kidney and pancreas transplantation. Plans for the future include the construction of a new surgical building.

Ключевые слова: «Ставропольская Краевая Клиническая Больница», медицинская помощь, высококвалифицированный врачебный персонал, хирургический корпус, отделение трансплантологии.

Keywords: "Stavropol Regional Clinical Hospital", medical care, highly qualified medical staff, surgical building, Department of Transplantology.

GBUZ SK "Stavropol regional clinical hospital" is the largest multiprofile medical prophylactic institution of the region. It provides qualified assistance in 50 specialties, including high-tech medical care, in 12 profiles. Annually over 30 thousand people receive inpatient medical care and more than 100 thousand people consultative in the hospital. Besides the regional residents, patients from neighbouring areas also come for treatment: Kalmykia, Kabardino-Balkaria, Karachaevo-Cherkessia,

Ingush, Chechen Republics.

The purpose of this work is to analyze the development of the regional hospital from the moment it appeared until the present days. The objectives of the study are to analyze various sources of information on this topic, to study materials of the history of the regional hospital, the work of the hospital at present and its further development and to draw a conclusion about the conducted research. We used the following methods of research: analysis of popular science literature; use of the Internet resources.

The regional hospital was established in Battalion Street (now Lermontov Street). The first stone in its foundation was laid in 1913. The construction was completed in 1915. The hospital

accepted to cure not only citizens but also delivered to Stavropol wounded officers and soldiers of the First World War. In the main hospital building the upper floor was given over to the surgery, the lower - to the therapeutic Department. There is the trauma-orthopedic Department in this building today. One-storied house was reserved for the maternity hospital. Two other barracks were occupied by a laboratory with an X-ray room, a pharmacy and a reception room. The entire territory of the hospital was fenced with a high stone fence, trees and arranged walking alleys for the recovering. On the territory of the hospital there was also the building of the former "Officers' Assembly", faced Shipka Street (now March 8th Street), today it is endocrinology.



Picture 1. The building of the old regional hospital

In Soviet times, the city hospital continued to be the most important medical institution in Stavropol and the region. In the 30s of the XXth century the hospital had surgical, obstetric, therapeutic, nervous departments, pharmacy, X-ray room, laboratory and polyclinic, which a day served up to 120 patients. Especially great tests for the share of doctors occurred during the Great Patriotic War. During the German occupation of Stavropol, the hospital continued to work, providing

people with the necessary medical care. And a lot of people were saved then...

The new building in Semashko Street was reconstructed in the autumn of 1965. It had 19 departments, most of which work successfully today.

Since August 2014, the hospital has been supervised by Mozheyko Rostislav Alexandrovich. And today it is the largest medical institution in the Stavropol region, capable to assist patients with any pathology.



Picture 2. The building of the regional hospital in Semashko Street

Stavropol Regional Clinical Hospital is the largest multidisciplinary medical and preventive institution in the region. It refers to the III level of medical care, provides specialized assistance in 50

specialties, including high-tech medical care, in 12 profiles. Annually in the hospital over 30 thousand people receive inpatient medical care, consultative - more than 100 thousand people.



Picture 3. The building of the regional hospital today

About 10% of patients are residents of the republic of the North Caucasus. These are patients with the most serious diseases. 39 departments have been de-ployed in the hospital, 22 of them are clinical (including 46 beds of resuscitation). This is a single medical-diagnostic complex that includes a round-the-clock hospi-tal for 909 beds, a day hospital for 26 beds, an outpatient clinic for 350 visits and an ophthalmologic dispensary for 87 visits per shift, an emergency counseling

department.

The institution has a scientific base - 14 clinical departments of the Stavropol State Medical University. The Regional Hospital is one of two in Russia, having a unique laboratory of innovative teaching technologies; its achievement is the development of practical skills for surgeons in virtual simulators.

The Regional Vascular Centre has successfully operated since 2009 with 7 primary vascular departments in the territories of the region. Since that time,

more than 26,000 people have received medical care at the regional vascular center. The Stavropol Regional Clinical Hospital, on the basis of which the RCC is located, is equipped with all the modern medical equipment necessary to provide high-tech assistance in the profile of heart disease and blood vessels.

The Stavropol Regional Clinical Hospital was the first in Russia in assistance for vascular surgery (more than 150 operations), leaving behind such giants as the Moscow Scientific Center for Cardiovascular Surgery. A.N. Bakulev and Novosibirsk Scientific Research Institute of Blood Circulation Pathology named after E.N. Meshalkina. At the International Congress in Moscow "Neurorehabilitation – 2012" the regional vascular centre, operating on the basis of the Stavropol Regional Hospital, was awarded the diploma "The Best Regional Vascular Centre".

The Stavropol Regional Clinical Hospital currently provides specialized high-tech medical care in 12 profiles: abdominal surgery, obstetrics and gynecology, neurosurgery, oncology, otorhinolaryngology, rheumatology, cardiovascular surgery, thoracic surgery, traumatology and orthopedics, urology, maxillofacial surgery, endocrinology.

In February 2018, a surgical department, equipped for organ transplantation, was opened in the Stavropol Regional Clinical Hospital. It became the first department in the North Caucasus Federal District possessing such opportunity. The department has 25 beds and own resuscitation.

Among the main tasks of the hospital for the coming years is further increasing of accessibility and quality of specialized and high-tech medical care and introduction of new innovative diagnostic and treatment methods; further improvement of the technical

equipment of departments and services with the most modern equipment, the development of such a progressive direction in the provision of high-tech medical care, such as transplantation of organs and (or) tissues, in particular, kidney and pancreas transplantation. The plans for the further development of the regional hospital are the construction of a new surgical building on the existing territory, which will be a 7- storied building with a helicopter platform on the roof.

As a result of the study, we established that the regional hospital has been dynamically developing and improving year after year and the medical care provided in it has reached a very high level. The hospital is currently supervised by a competent, intelligent and ambitious doctor who sets new goals and continues to reach new heights with his team.

In March 2018, the first kidney transplant operation was successfully carried out in the Department of Transplantology. It was the first operation in our region. The doctors of this Department are going to carry out liver transplant operation.

The development of the regional hospital from the time of its appearance up to the present days has been analyzed. The purpose of this work has been fulfilled.

A LIST OF USED INFORMATIVE SOURCES:

1. <http://skkb26.ru>
2. <https://and-stav.livejournal.com/34825.html>
3. <http://st-vedomosti.ru>
4. <https://postav.livejournal.com/287109.html>
5. <http://kavkaz.mk.ru>
6. <https://www.opengaz.ru>

Черникова Виктория Евгеньевна
канд. экон. наук, доцент кафедры отраслевого и проектного менеджмента
Кубанский государственный технологический университет

О ВОЗМОЖНОСТЯХ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ЭКОСИСТЕМ

Аннотация: проанализированы теоретические аспекты формирования и развития предпринимательских экосистем, а также возможности их создания в Российской Федерации.

Ключевые слова: предпринимательство, экосистема, региональное развитие, инновации.

Abstract: the theoretical aspects of the formation and development of entrepreneurial ecosystems, as well as the possibility of their creation in the Russian Federation are analyzed.

Keywords: entrepreneurship, ecosystem, regional development, innovation.

В настоящее время одним из приоритетных направлений в рамках стратегического развития Российской Федерации становится создание предпринимательских экосистем и обеспечение их эффективности. В связи с текущими геополитическими и экономическими событиями и, как следствие, новыми законопроектами об импортозамещении и развитии отечественного производства, региональные предпринимательские экосистемы могут иметь большое значение для развития местного произ-

водства и укрепления региональной экономики.

Понятие «экосистема» пришло в экономическую науку из биологии в 1993 г. благодаря Джеймсу Ф. Муру, который предложил рассматривать организацию в контексте ее взаимодействия с другими организациями и ввел термин «бизнес-экосистема», понимая под такой системой динамичные и совместно развивающиеся сообщества, состоящие из разнообразных субъектов, создающих и получающих новое содержание в процессе как взаимодействия, так и конкуренции.

Согласно взглядам Джеймса Ф. Мура, динамизм и неопределенность внешней среды обуславливают важность кооперации и сотрудничества, а для успеха бизнеса необходимо развивать «экологическое сознание». В новом мире преимущества в конкуренции возникают из знания того, когда и как строить экосистемы, из способности управлять экосистемами, обеспечивая их рост и постоянное совершенствование. Также исследователь утверждает, что в современной экономике побеждают инновации, для успеха которых необходимо широкое сообщество или сеть организаций [1,2], в которых все игроки имеют общее видение того, как осуществлять инновацию.

По мнению Д. Джексона предпринимательская (инновационная) экосистема представляет собой динамичную экономическую модель сложных отношений, которые образуются между участниками или организациями, чья функциональная цель заключается в развитии технологий и инноваций [3].

К. Майсон и Р. Браун под предпринимательской экосистемой понимают набор взаимосвязанных предпринимательских акторов, предпринимательских организаций, институтов и предпринимательских процессов, которые формально и неформально объединяются, опосредуют и регулируют производительность в рамках локальной предпринимательской среды [4].

Отметим, что экосистема носит динамический (эволюционный) характер, а не находится в статическом состоянии. Каждая экосистема стремится к развитию за счет увеличения количества высокорастущих фирм, в связи с чем, важно создать такую культуру в экосистеме, которая бы поддерживала перспективных предпринимателей [5].

В области формирования эффективной экосистемы в Российской Федерации наибольшей проблемой в настоящее время являются вопросы выявления факторов повышения эффективности экосистемы и совершенствования взаимодействия между ее элементами. При этом важно учитывать региональные особенности развития предпринимательских экосистем.

В заключении следует отметить, что экосистемные представления могут быть с успехом привнесены на

российскую экономическую действительность как регионов, так и молодых компаний. Они могут оказать неоценимую услугу в процессе распространения ментальности, ориентированной на постиндустриальную, инновационную экономику, на участников, задействованных в инновационной деятельности. Следствием этого будет являться широкое привлечение населения страны в инновационное предпринимательство, обеспечивающее создание значительного числа новых высокотехнологических рабочих мест.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Коломыц О.Н., Черникова В.Е., Гудкова А.Г. *Предпринимательские экосистемы: сущностные характеристики и законы развития // Современная научная мысль. 2017. № 5. С. 146-151.*
2. Алуян В.С., Белова Е.О., Гавриш Е.С., Гришин И.Ю., Кобозева Е.М. *Конкурентоспособность предприятий, отраслей, регионов в современных условиях. Коллективная монография / Краснодар, 2016.*
3. Jackson D.J. *What is an Innovation Ecosystem? National Science Foundation, Arlington, V.A., 2011.*
4. Mason C., Brown R. *Entrepreneurial Ecosystems and Growth Oriented Entrepreneurship. The Hague, Netherlands, 2014. - 38 p.*
5. Коломыц О.Н., Черникова В.Е., Фарамазян Л.Г. *Создание региональных предпринимательских экосистем на базе ресурсного потенциала сферы малого и среднего бизнеса // Экономика и менеджмент систем управления. 2017. Т. 26. № 4.1. С. 120-126.*

*Шарабханова В.И., студентка 3 курса
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

МЕСТО РОССИИ В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Аннотация: рассмотрена роль России в международной торговле, ее положение, динамика внешнеэкономических показателей за 2016-2017 гг.

Annotation: The role of Russia in international trade, its position, dynamics of foreign economic indicators for 2016-2017 are considered.

Ключевые слова: внешнеэкономическая торговля, внешнеторговый оборот, экспорт, импорт.

Keywords: foreign trade, foreign trade turnover, export, import.

Международная торговля выступает связующим звеном между отдельными странами. С ее помощью восполняются недостатки продовольствия в стране-импортере, и устанавливается взаимная экономическая зависимость.

После провального 2016 года, который характеризуется с падением цен на нефть, девальвацией рубля, и как следствие рекордно низкие показатели внешней торговли, Россия вновь перешла к росту. Так, январь-ноябрь 2017 года внешнеторговый оборот России составил 526,0 млрд. долларов США и по сравнению с январем-ноябрем 2016 года увеличился

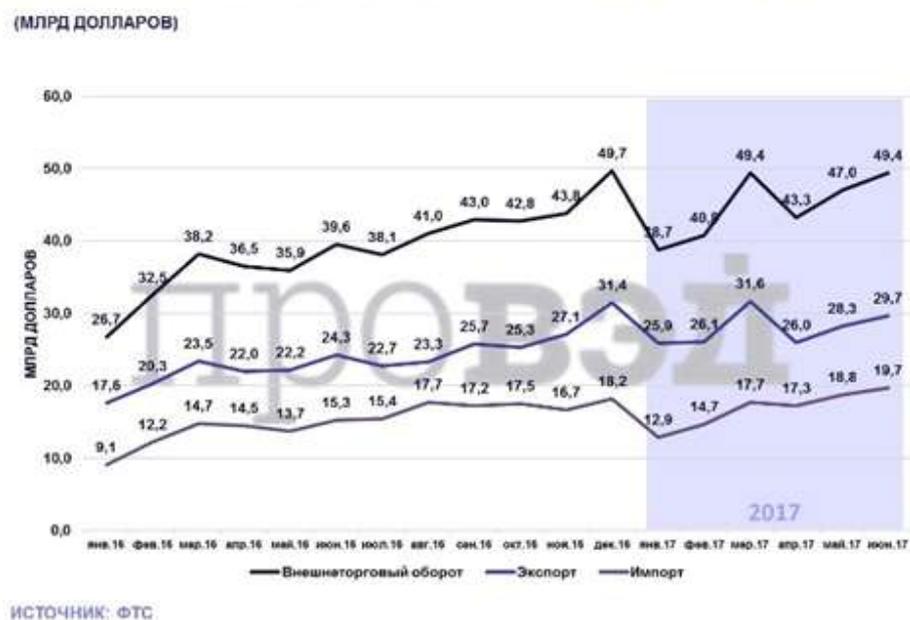
на 25,0%. Сальдо торгового баланса положительно (+116,1 млрд. долларов США). Огромное влияние на эту положительную динамику оказывают цены на нефть. С осени цены на нефть перешли к росту и в феврале 2017 года достигли максимальной отметки – баррель нефти марки Brent превысил отметку в \$56,1 за баррель, это было результатом соглашения странами ОПЕК о снижении темпов добычи черного золота. В мае нефтедобытчики продлили Соглашение еще на 9 месяцев – до конца марта 2018 года, – что, по прогнозам многих экспертов, будет оказывать поддержку ценам на нефть до конца года. При этом объем сокращений остался на уровне в 1,8 млн баррелей в сутки, это позволит убрать излишки предложения на международном рынке и не позволит ценам падать. На сегодняшний день цена нефти за баррель составляет \$67,88. Помимо роста цен на нефть, стали дорожать и углеводороды, черные и цветные металлы, золото, и как следствие всех этих динамик стал укрепляться курс рубля.

На рисунке 1 представлена динамика внешней торговли России в 2016 – июне 2017. Положительная динамика рассмотренных внешнеторговых показателей является следствием восстановления производства продук-

ции после длительного спада. По данным Росстата индекс промышленного производства в первом полугодии 2017 года вырос на 2% по сравнению с тем же периодом предыдущего года. Лучших показателей добились такие отрасли, как производство подсол-

нечного масла (+18,9%), трикотажных изделий (+24%), нефтяного кокса (+30,8%). Но самые неожиданные результаты у производителей компьютеров. Общую стоимость произведенной продукции Росстат оценил в 13,7 млрд рублей, ее объем вырос на 77%.

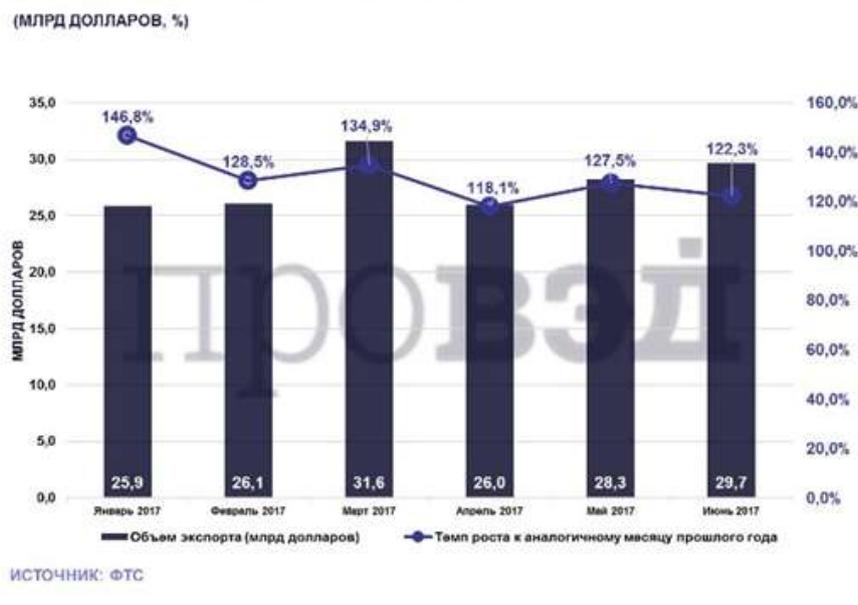
ДИНАМИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ В 2016-ИЮНЕ 2017 ГГ.



В первом полугодии 2017 года экспорт вырос на 28,7% и достиг \$168,6 млрд., о чем свидетельствуют данные ФТС (Рисунок 2). На графике видно,

что по сравнению с каждым из месяцев первого полугодия 2016 года отмечен прирост и наибольших отметок он достиг в январе 2017 года (46,8%).

ДИНАМИКА ЭКСПОРТА ИЗ РОССИИ В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2017 Г.



Также, в первом полугодии 2017 года вырос импорт товаров на 27,2%, составив при этом \$101,8 млрд. На данный показатель повлияло укрепление курса рубля, замедление инфляции, восстановление внутреннего спроса. Восстановление импорта – так же является результатом адаптации страны в условиях санкций и продовольственного эмбарго. Устанавливаются новые связи после того, как был введен запрет на продовольственные товары из Евросоюза, США, Канады и других стран в 2014 году [1, с.213-230]. Теперь на место прежних стран-импортеров приходят новые.

На торговлю РФ со странами дальнего зарубежья приходится более 87% всего внешнеторгового оборота. Традиционно именно эти государства закупают основные статьи российского экспорта – нефть, углеводороды и металлы. По данным ФТС России, внешнеторговый оборот на конец 2017 года со странами дальнего зарубежья составил \$511,8 млрд, при этом импорт – \$309,9 млрд., а экспорт – \$202,5 млрд. [3]. В структуре внешней торговли продолжается смена вектора развития от стран СНГ и Евросоюза в сторону стран Азиатско-тихоокеанского региона. Главным торговым партнером России по-прежнему остается Китай, внешнеторговый оборот с которой в 2017 году вырос на 32,1% и составил \$77,6 млрд.

Санкции и продовольственное эмбарго в 2017 году не помешали увеличению взаимной торговли и с другими странами. Так, внешнеторговый оборот с Германией вырос на 22,8%, Нидерландами – на 24,9%, Италией – на 21,4%, Польшей – на 24,9%, Турцией – на 37% [3].

Внешняя торговля со странами СНГ показала так же положительную динамику. По итогам 2017 года внеш-

неторговый оборот достиг \$72,3 млрд. При этом экспорт составил \$47,8 млрд, а импорт – \$24,5 млрд. Основным торговым партнером России по-прежнему остается Беларусь, внешнеторговый оборот с которой первое полугодие 2017 года вырос на 23% и составил \$13,9 млрд.

Таким образом, после сложного для России 2016 года последовало восстановление международной торговли, установление новых внешнеэкономических связей с другими странами, рост уровня цен на нефть, от которой напрямую зависит экономика нашей страны. Тем не менее, выйти на докризисные объемы вряд ли удастся. Даже при оптимистичном варианте страна еще не готова превзойти объем 2013 год, когда внешнеторговый оборот составлял \$842,3 млрд.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кузьмина В. М., Бычкова Л. В. *Проблемы функционирования ЕАЭС в условиях санкций [Текст]: раздел монографии / В. М. Кузьмина, Л. В. Бычкова // Современные тенденции таможенной политики евразийского экономического союза / Под ред. И. Т. Насретдинова. Москва, 2016.- С. 213–230.*
2. Криворотова Н.Ф. *Предпосылки и последствия внедрения режима таргетирования инфляции в странах с формирующимися рынками / Terra Econotomicus. 2013. Т. 11. № 4-3. С. 65-68.*
3. Криворотова Н.Ф., Урядова Т.Н. *Актуальные проблемы денежно-кредитной политики России / Terra Econotomicus. 2012. Т. 10. № 3-3. С. 79-82.*
4. Криворотова Н.Ф. *Инструменты денежно-кредитной политики в условиях развитых экономических от-*

ношений / *Terra Ecopoticus*. 2011. Т. 9. № 3-3. С. 24-26.

5. Криворотова Н.Ф. Анализ результатов влияния формальных правил на финансовое состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае / *Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2016. № 6 (57). С. 100-106.

6. Криворотова Н.Ф., Урядова Т.Н. Экономическая безопасность как система и объект регионального управления / *Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория эко-*

номики и управления народным хозяйством. 2017. № 4 (44). С. 29.

7. Криворотова Н.Ф. Тенденции развития сетевых механизмов управления в электронной среде организации / *Вестник Северо-Кавказского федерального университета*. 2015. № 6. С. 102-106.

8. Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru>

9. Федеральная служба таможенной статистики. Режим доступа: <http://www.customs.ru>

*Шеметова Е.Е.
Ставропольский государственный аграрный университет,
Ставрополь, Россия*

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗЕРНОВОГО РЫНКА РОССИИ

Аннотация: В статье представлена оценка состояния зернового рынка за период 2011- 2016 гг., прогнозы на 2017г. и перспективы его дальнейшего устойчивого развития.

Ключевые слова: Зерновой рынок, производственный эмбарго, санкции, валютный кризис, зерно, субсидии, аграрии, АПК, валовый сбор зерна, экспорт, импортозамещение.

Abstract: This paper presents an assessment of the state of the grain market for the period 2011- 2016 biennium, the forecasts for 2017..and the prospects for its further sustainable development.

Keywords: Grain Market, Production embargo, sanctions, foreign exchange crisis, grain, subsidies, farmers, agriculture, gross harvest of grain export,import substitution.

В настоящее время в России особое внимание уделяется аграрному рынку, в том числе рынку зерна, являющемуся составной частью рынка страны. Рынок зерна и зерновых продуктов занимает особое место в системе агропродовольственных рынков и является актуальной темой на сегодняшний день. Уровень его развития оказывает су-

щественное влияние на характер производственного процесса во всей национальной экономике, определяя, наряду с рынком нефти и нефтепродуктов, важнейшие межотраслевые пропорции и макроэкономические показатели.

Значимость зернового рынка обуславливается экономической целесообразностью его функционирования и социальной необходимостью,

так как зерно является основой питания человека. потому что это не только хлеб и широкий ассортимент мучных изделий, но и источник производства корма для рацииона кормления животных и птицы 1]

К основополагающим целям рынка зерна можно отнести:

- обеспечение потребности страны в этом виде продовольствия;
- обеспечение промышленной сферы зерном в качестве сырья;
- организация рационального продвижения зерна от сельхозпроизводителя к конечному потребителю;
- оптимизация организации государственных закупок зерна (при его излишках) и товарных интервенций (при недостатке);
- формирование ресурсов для экспорта зерна.

Уровень развития рынка зерна

как показатель качества экономического развития страны также во многом определяет и уровень развития многих смежных рынков, а также и уровень социальной стабильности общества. Производству зерна экономически присущ многофункциональный характер, затрагивающий весь агропромышленный комплекс. Являясь его неотъемлемой частью, зерновое хозяйство во многом определяет жизненный уровень населения и надежность хлебофуражного снабжения страны, ее продовольственную безопасность. Вместе с тем, зерновое хозяйство страны – это восполняемый и развиваемый ресурс, за счет рационального управления которым можно обеспечить высокую отдачу вложенных средств.[2]

По данным Росстата, в хозяй-



Рисунок 1 - Динамика общих площадей под зерновые в России за 2011-2016 гг., млн. га

Валовый сбор зерна в Российской Федерации на 2015г. составил 104,3 млн. тонн зерна в весе после доработки, что на 23,% больше среднего уровня за последние 5 лет. Так, 2011 год принес 93,9 млн. т (в массе после доработки), когда как в 2012 году - 70,908 млн. т. зерна. При этом валовой сбор зерновых и зернобобовых культур в 2013 году первоначально оприходо-

ствах всех категорий зерновые и зернобобовые культуры в 2016 году были посеяны на площади 47,09 млн. га. Основными зерновыми культурами традиционно являются пшеница и ячмень, на долю которых суммарно приходится более 75% от посевной площади зерновых. В 2015 году на долю посевов зерновых российской Федерации пришлось 46,64 млн. га, что значительно изменило ситуацию по сравнению с предыдущим годом (2014г. – на площади 40,3 млн. га в пик экономического кризиса и политических ограничений в России).

Вместе с тем, как видно из динамики общих площадей под зерновые культуры за последние шесть лет в 2016 г. площадь под зерновые значительно увеличилась на 7 млн.га по сравнению с 2014 г. (рисунок 1).

ванном весе составил 96,842 млн. тонн, что означает - удельный вес неиспользуемых отходов(процент рефакции) составил в 2013 г. 5,7%, в 2012 г. было 5,5%, в 2014г. - 105 млн. тонн зерна в первоначально оприходованном весе, что на 12,6 млн. т больше, чем на аналогичную дату годом ранее. Динамика валовых сборов зерновых в 2011-2014 гг. представлена на Рисунке 2.

Таким образом, в 2016 году зерна в России собрано на 15 млн.т.больше, чем в 2015 году (104,7 млн. т. Зерна). Тогда как сбор зерна в 2014 году (105

млн. т. Зерна) превышает на 300 тыс. т. 2015, когда как посевные площади под зерновыми выросли на в 2015г. до 46,64 млн. га.



Рисунок 2 - Валовый сбор зерновых культур, млн. тонн [3]

Россия является чистым экспортером пшеницы, то есть из страны больше вывозят пшеницы, чем ввозят из-за границы. В 2013 г чистый экспорт составил 13,3 млн т. (Таблица 1). Отметим, что до 2001 г импорт пшени-

цы в страну превышал объемы ее экспорта. Так, в 2000 г поставки продукции из России составляли 594,2 тыс т, а поставки в страну – 2,63 млн т. Через год в страну было ввезено 923,5 тыс т, а вывезено уже 1,71 млн т.



Рисунок 3 - Экспорта пшеницы, РФ, 2011-2013 гг., млн. т

Как видно из таблицы выше, экспорт зерна из России в течении последних нескольких лет неуклонно растет. В 2016 году общий объем

экспорта зерна (включая зернобобовые культуры), не включая поставки в страны Таможенного союза ЕАЭС, достиг 34 545,5 тыс. тонн, что на 10,8%

или на 3 362,7 тыс. тонн больше, чем в 2015 году и на 12,6% или на 3 876,8 тыс. тонн превышает показатели 2014 года.

Зерно является стратегически экспортным продуктом для нашей страны. Экспорт зерна становится необходимой составляющей развития производства зерна в России, ключом к повышению политических и экономических позиций страны в мире. А сложившаяся ситуация в 2014 году, усугубила положение рынка зерновых культур.[4]

Таким образом, 2015-2016гг. – этот сложный период для сельского хозяйства России остался позади, и не смотря на все трудности принес высокую урожайность, что произошло благодаря правильному сбору урожая, хранению зерна, а также минимизации потерь из-за климатических и природных катаклизмов.

Высокие цены мирового рынка и валютные колебания ускорили поставки зерна на экспорт и привели к существенному росту цен на зерно внутри страны, несмотря на сбор почти рекордного урожая.

К традиционным покупателям российского зерна странам Ближнего Востока и Средиземноморья добавилась Латинская Америка. Ни введение санкций, ни ответные меры не повлияли на объемы экспорта в страны ЕС.

Несмотря на победы 2016 года, есть опасения снижения производства в зерновой отрасли, связанные с ростом курса рубля и резким снижением потребительского спроса, а также с готовящимися нововведениями в механизмах господдержки отрасли.

Так, Минэкономразвития прогнозирует, что в 2017 года произойдет снижение производства в сельском хозяйстве и оно составит 0,6%. В 2018

году прогнозируется рост на 1,5%, а в 2019 году - на 1,7%.

Однако, темпы роста объемов производства в сельском хозяйстве, несмотря на продэмбарго и импортозамещение, ниже тех, что были тогда, когда российским аграриям приходилось работать в условиях жесткой конкуренции с импортным продовольствием. Даже в кризисном 2008 году сельское хозяйство выросло почти на 11%, в 2013 году рост составлял почти 6%». Более активному притоку частных инвестиций в сельское хозяйство во многом мешают избыточно высокие процентные ставки по кредитам.

Так что 2017 год Министерство сельского хозяйства планирует выровнять положение с помощью нового льготного кредитования, через кредиты под субсидированную ставку для аграриев, размер которой не будет выходить за пределы 5%. Действующая же система предусматривает, что аграрии получают кредиты по полной ставке, а субсидии приходят лишь через некоторое время.

Еще одним нововведением является консолидация субсидий: существующие ныне 54 субсидии будут консолидированы в 7, регионам будет предоставлено право самим определять основные направления господдержки.

Кроме того, федеральные деньги будут поступать в регионы только при условии регионального софинансирования, уровень которого может вырасти в 7-9 раз против нынешних 3-5%. Объединение субсидий тревожит и агростраховщиков, которые не исключают, что субсидии на агрострахование могут быть «размыты» в общем потоке. Они считают необходимым выделить субсидии на агрострахование в отдельный вид господдержки

или придать им статус защищенной статьи.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Лещева М.Г. Юлдашбаев Ю.А. *Малые формы хозяйствования в развитии аграрной сферы региона / Аграрная наука.* 2013. № 11. С. 2-5

2. Лещева М.Г. *Деятельность частных инвесторов и социальное развитие села / Аграрная наука.* 2004. № 4. С. 2.

3. Лещева М.Г., Урядова Т.Н. *Применение методов управленческого анализа в деятельности сельскохозяйственных организаций / Модели управления производством и совершенствования информационных технологий* 2010. С. 153-156.

4. Лещева М.Г. *Социально-экономические последствия преобразования*

земельных отношений / Аграрная наука. 2002. № 12. С. 2-3.

5. Лещева М.Г. *Экономическое обоснование целесообразности создания и эффективности функционирования интегрированных формирований в аграрной сфере экономики / Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования «Северо-Кавказский гос. технический ун-т». Ставрополь, 2008.*

6. Lescheva M., Ivolveva A. *USAGE OF INSTRUMENTAL APPARATUS OF MODELING OF INTEGRATED FORMATIONS* *Procedia Economics and Finance.* 2015. № 22. С. 636-644.

7. Лещева М.Г., Иволга А.Г. *Проблемы оборота земель в сельском хозяйстве. Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Серия: Общественные науки.* 2006. № S24. С. 49-51.

Шепилова Т.А. студентка 4 курса
Северо-Кавказский Федеральный Университет, г.Ставрополь

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются факторы инвестиционной привлекательности промышленного предприятия, а также роль инвестиционной привлекательности в деятельности хозяйствующего субъекта.

Annotation: The article examines the factors of the investment attractiveness of an industrial enterprise, as well as the role of investment attractiveness in the activity of an economic entity.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, предприятие, инвестиционный риск, экономическая категория, фактор.

Key words: investment attractiveness, enterprise, investment risk, economic category, factor.

В настоящее время инвестиции играют значительную роль в деятельности хозяйствующих субъектов. Именно привлечение инвестиций предоставляет им огромные преимущества и очень часто становится мощным средством их дальнейшего роста и развития. Также именно привлечение инвестиций способствует развитию производства. Стабильное и устойчивое развитие предприятия напрямую зависит от активизации инве-

стиционного процесса в целом.

Инвестиционная привлекательность предприятия играет важную роль в решении инвестора о вложении средств в данное предприятие. В таком случае под инвестиционной привлекательностью понимаются именно недостатки и преимущества в инвестирование различных объектов и направлений с точки зрения определенного инвестора. В настоящее время существует множество различных рисков, связанных в большей степени с неопределенностью. Именно поэтому инвесторы очень большое внимание уделяют экономическим аспектам предприятия, в которое они намерены вложить свои средства.

Как определенная экономическая категория инвестиционная привлекательность представляет собой существующее свойство, которое присуще всем экономическим системам, которое, во-первых, складывается как отражение разнообразных мотиваций, а также интересов инвесторов на рынке в условиях конкуренции, когда инвестор обладает полной и достоверной информацией о хозяйствующем субъекте; во-вторых, характеризует уровень соответствия объекта инвестирования интересам субъекта инвестирования, то есть инвестора.

Необходимость непрерывно-

го и постоянного повышения инвестиционной привлекательности хозяйствующего субъекта – это одна из основных проблем в управлении экономическими системами. В данном случае процесс преобразования информации в действие является решением в области повышения инвестиционной привлекательности предприятием. Следует также отметить, что инвестиционную привлекательность можно рассматривать как определенную экономическую величину, которая обладает множеством свойств, основными из которых являются многофакторность, целостность, неаддитивность. Инструменты измерения и оценки инвестиционной привлекательности должны отвечать различным требованиям, таким как:

1. Обеспечение взаимосвязи, взаимозависимости и единства подходов к оценке инвестиционной привлекательности предприятия экономических систем разнообразного уровня.

2. Инструменты анализа должны базироваться на существующих, общепринятых суждениях о необходимости повышения инвестиционной привлекательности, которые, в свою очередь, определяют ее показатели на долгосрочную перспективу.

3. Данные инструменты также должны быть основаны на выделении различных качественных и количественных показателях инвестиционной привлекательности на основе анализа существенных факторов с учетом доступной для инвесторов информации.

4. Должно быть обеспечено отражение приоритетов и представлений инвестора в период оценки и анализа инвестиционной привлекательности предприятия.

Инвестиционная привлекательность промышленного предприятия

определяется исходя из множества факторов. Главными из них являются рыночная устойчивость предприятия, его финансовое положение, производственный потенциал, а также уровень проведения качественного менеджмента. Рыночная устойчивость предприятия представляет собой такой фактор, который сочетает в себе рыночную конъюнктуру и эффективность маркетинговой деятельности.

Еще одним немаловажным фактором, влияющим на инвестиционную привлекательность предприятия, является его финансовое положение. К нему следует относить ликвидность предприятия, его платежеспособность, финансовую устойчивость, деловую активность. Именно финансовое положение предприятия, существующие на нем финансовые ресурсы, а также эффективность их использования выделяются большинством ученых как один из самых важных факторов инвестиционной привлекательности предприятия.

Производственный потенциал предприятия – это такой тип показателя его инвестиционной привлекательности, который показывает степень эффективности использования производственных ресурсов, которые находятся в распоряжении предприятия. Следует понимать, что именно от грамотного и четкого управления предприятием зависит дальнейшее его развитие. Поэтому в роли одного из ключевых показателей принятия инвестиционного решения для инвестора выступает именно качество менеджмента. Производственный потенциал предприятия сочетает в себе такие факторы как трудовые ресурсы и технологии, средства труда, предметы труда, а также характеризуется уровнем и качеством их использования.

Наличие у хозяйствующего субъекта определенной стратегии развития, а также соответствие его работы данной заданной стратегии отражает уровень проведения и качество существующего менеджмента. Также в данном случае важную роль играет степень оптимизации протекающих бизнес-процессов, существующие связи с поставщиками и потребителями, значимость предприятия на рынке. Рыночная устойчивость определяется такими факторами как тип и размер предприятия, диверсифицированность продукции, конъюнктура рынка, жизненный цикл предприятия.

Таким образом, при оценке инвестиционной привлекательности промышленного предприятия необходимо учитывать множество факторов, которые находятся в непрерывной взаимосвязи между собой и являются взаимодополняемыми. Необходимо особое внимание уделять изменчивости факторов внешней и внутренней среды, учитывать изменение отдельных факторов, а также оценивать роль всех факторов в формировании результативных показателей инвестиционной привлекательности предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Валинурова Л.С., Казакова О.Б. *Управление инвестиционной деятельностью: учеб.* М.: КНОРУС, 2015.
2. Якупова Н.М., Яруллина Г.Р. *Концептуальные основы оценки инвестиционной привлекательности предприятия* // *Экономические науки.* — 2016
3. Криворотова Н.Ф. *Предпосылки и последствия внедрения режима таргетирования инфляции в странах с формирующимися рынками / TerraEconoticus.* 2013. Т. 11. № 4-3. С. 65-68.
4. Криворотова Н.Ф., Урядова Т.Н. *Актуальные проблемы денежно-кредитной политики России / TerraEconoticus.* 2012. Т. 10. № 3-3. С. 79-82.
5. Криворотова Н.Ф. *Инструменты денежно-кредитной политики в условиях развитых экономических отношений / TerraEconoticus.* 2011. Т. 9. № 3-3. С. 24-26.
6. Криворотова Н.Ф. *Анализ результатов влияния формальных правил на финансовое состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае / Вестник Северо-Кавказского федерального университета.* 2016. № 6 (57). С. 100-106.
7. Криворотова Н.Ф. *Социально-экономическая направленность денежно-кредитной политики Российской Федерации / автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Северо-Кавказская академия государственной службы.* Ростов-на-Дону, 2007
8. Криворотова Н.Ф. *Тенденции развития сетевых механизмов управления в электронной среде организации / Вестник Северо-Кавказского федерального университета.* 2015. № 6. С. 102-106.

Шидаков А.А.
Студент 4 курса СтГАУ

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К РАЗВИТИЮ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация: в статье получили свое отражение методические подходы к развитию учетной политики для целей налогообложения, представлены принципы построения бухгалтерского учета, стратегии развития бухгалтерского учета.

Abstract: the article reflects the methodological approaches to the development of accounting policy for tax purposes, presents the principles of accounting, accounting development strategy.

Ключевые слова: развитию учетной политики для целей налогообложения, стратегия построения бухгалтерского учета, принципы построения бухгалтерского учета.

Keywords: development of accounting policy for tax purposes, strategy of accounting, principles of accounting.

Учетная политика для целей налогообложения – это выбранная налогоплательщиком совокупность допускаемых Налоговым кодексом способов (методов) определения доходов и (или) расходов, их признания, оценки и распределения, а также учета иных необходимых для целей налогообложения показателей

финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика (п. 2 ст. 11 НК РФ). Этот термин упоминается во многих статьях, в которых рассматриваются те или иные вопросы налогообложения, налогового учета, подлежащие, в свою очередь, отражению в учетной политике для целей налогообложения. Кроме того, целесообразно утвердить в данной учетной политике решения отдельных вопросов, которые не были раскрыты при регламентации расчетов с бюджетом по тому или иному налогу либо не имеют однозначного толкования[6].

Налоговая политика, как и бухгалтерская, утверждается соответствующим приказом или распоряжением руководителя учреждения (организации) и применяется с 1 января года, следующего за годом ее утверждения. При этом налоговая политика, принятая вновь созданным юридическим лицом, утверждается не позднее окончания первого налогового периода, а применяется со дня создания организации или учреждения. Учетная политика для целей налогообложения является обязательной для всех обособленных подразделений юридического лица (п. 12 ст. 167 НК РФ). Бухгалтеру нет необходимости каждый год утверждать учетную политику для целей налогообложения

заново, достаточно внести изменения в действующий распорядительный документ. Изменение порядка учета отдельных хозяйственных операций или объектов налогообложения производится при изменении законодательства о налогах и сборах или применяемых методов учета. Решение о внесении изменений в налоговую политику при изменении применяемых методов учета принимается с начала нового налогового периода, а при изменении законодательства о налогах и сборах – не ранее чем с момента вступления в силу этих изменений (ст. 313 НК РФ, Письмо ФНС РФ от 27.06.2014 № ГД-4-3/12247) [7].

Налог на прибыль

В правилах исчисления данного налога, описанных в гл. 25 НК РФ, термин «учетная политика для целей налогообложения» встречается наиболее часто. Начнем с того, что в названном документе следует определить порядок признания доходов (п. 3 ст. 248 НК РФ): по методу начисления (ст. 271 НК РФ) или по кассовому методу (ст. 273 НК РФ). То же самое нужно сделать по учитываемым налоговым расходам (п. 5 ст. 252 НК РФ). Кассовый метод описан в ст. 273 НК РФ, метод признания по начислению – в ст. 272. У обычных налогоплательщиков – коммерческих организаций данный вопрос является базовым. У коллег – некоммерческих организаций ключевой проблемой, которую следует решить в налоговой политике, является отдельный учет облагаемых и необлагаемых доходов и расходов по видам осуществляемой деятельности [5].

Раздельный учет. Требование о ведении названного учета для налогоплательщиков, получающих средства целевого финансирования, установлено пп. 14 п. 1 и п. 2 ст. 251 НК

РФ. При отсутствии такого учета у налогоплательщика, получившего эти средства, они рассматриваются как подлежащие налогообложению с даты их получения. Как именно вести раздельный учет доходов и произведенных за их счет расходов, в гл. 25 НК РФ не сказано, поэтому данный неурегулированный момент бухгалтер должен прояснить в налоговой политике.

Амортизируемое имущество. Правила определения такого имущества прописаны в ст. 256 НК РФ и их дополнять не нужно. Другое дело, что в налоговой политике следует выбрать метод начисления амортизации (п. 1 ст. 259 НК РФ) – линейный или нелинейный. Практика показывает, что выбор чаще делается в пользу более простого, хотя для снижения налоговой нагрузки лучше предпочесть сложный метод начисления амортизации.

Выбранный метод применяется ко всем основным средствам вне зависимости от даты их приобретения. Также вне зависимости от установленного в учетной политике для целей налогообложения метода линейный метод применяется в отношении зданий, сооружений, передаточных устройств, нематериальных активов, входящих в 8-ю – 10-ю амортизационные группы, независимо от срока их ввода в эксплуатацию (п. 3 ст. 259 НК РФ) [6].

Допускается по решению руководителя, закрепленному в учетной политике для целей налогообложения, начисление амортизации по нормам ниже установленных гл. 25 НК РФ. Такое решение о фактическом применении понижающего коэффициента закрепляется вместе с выбором метода начисления амортизации. При реализации амортизируемого имущества

налогоплательщиками, использующими пониженные нормы амортизации, остаточная стоимость таких объектов определяется исходя из фактически применяемой нормы амортизации (п. 4 ст. 259.3 НК РФ).

Амортизационная премия. Напомним, под такой премией подразумеваются капитальные расходы, которые можно учесть одновременно в размере не более 10% (30% – в отношении ОС 3-й – 7-й амортизационных групп) первоначальной стоимости основных средств (исключение – полученные безвозмездно основные средства); расходов, понесенных в случаях достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации, технического перевооружения, частичной ликвидации основных средств (п. 9 ст. 258 НК РФ).

Применение амортизационной премии является правом, а не обязанностью налогоплательщика. А значит, использование этого права должно быть закреплено в учетной политике учреждения для целей налогообложения, в которой нужно прописать размер данной премии и перечень объектов, к которым она применяется.

Материальные расходы. При определении размера данных затрат при списании сырья и материалов, используемых для оказания услуг, в налоговой политике устанавливается один из следующих методов оценки указанного сырья и материалов (п. 8 ст. 254 НК РФ): по стоимости единицы запасов, по средней стоимости, по стоимости первых по времени приобретений (ФИФО). В аналогичном порядке бухгалтер учреждения может оценить покупные товары, приобретенные для перепродажи, что также надо закрепить в учетной политике для целей налогообложения (пп. 3 п. 1 ст. 268 НК РФ).

Прямые и косвенные расходы. Если налогоплательщик определяет доходы и расходы по методу начисления, то расходы на производство и реализацию, осуществленные в течение отчетного (налогового) периода, подразделяются на прямые и косвенные (п. 1 ст. 318 НК РФ). В названной статье дан перечень рекомендованных затрат, которые могут считаться прямыми, все остальные – это косвенные. Налогоплательщик самостоятельно определяет в учетной политике для целей налогообложения перечень прямых расходов, связанных с производством товаров (выполнением работ, оказанием услуг) (абз. 8 п. 1 ст. 318).

Заметим, из приведенных норм следует, что деление расходов на прямые и косвенные обязательно для всех налогоплательщиков, как производящих продукцию, продающих товары, так и выполняющих работы и оказывающих услуги. Другой вопрос, что налогоплательщики, оказывающие услуги, вправе относить сумму прямых расходов, осуществленных в отчетном (налоговом) периоде, в полном объеме на уменьшение доходов от производства и реализации, как и в случае с косвенными. Но в декларации по налогу на прибыль данные виды затрат все же показываются отдельно[1].

ЛИТЕРАТУРА

1. Таранова И.В. *Анализ модернизации производственной сферы в системе устойчивого развития региона // Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2014. С. 237-243.*

2. Таранова И.В. *Основные виды*

международной специализации производства в условиях глобализации // Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета. 2009. № 2. С. 167-172.

3. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., Novosyolov S.N. // FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES *Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2015. Т. 6. № 2. С. 417-427.

4. Таранова И.В., Подколзина И.М. Система обеспечения финансовой безопасности в сфере страхования // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. 2015. № 3 (35). С. 13.

5. Таранова И.В. Преимущества

кластерной политики в повышении конкурентоспособности специализации производства: методика формирования // Изменяющаяся Россия: аграрные преобразования начала XXI века - результаты и перспективы Труды двенадцатой Международной научно-практической конференции Независимого научного аграрно-экономического общества России. 2008. С. 96-100.

6. Трухачев А.В., Таранова И.В. Туризм. Введение в туризм. Ставрополь, 2013.

7. Таранова И. Научные основы специализации и размещения сельскохозяйственных производств в условиях рыночной экономики // Вестник Московской академии рынка труда и информационных технологий. 2006. № 14 (36). С. 42-48.

Шляхова Е. Г. студентка 4 курса
Ставропольский государственный аграрный университет,
г. Ставрополь

СЕЛЬСКИЙ ТУРИЗМ: ПОНЯТИЕ, ИСТОРИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается представление сельского туризма и его главная роль в развитии сельских территорий. Анализируются основные плюсы развития сельского туризма, а также факторы, сдерживающие его развитие. Проведен анализ потенциала России в развитии сельского туризма.

Annotation: In this article the representation of rural tourism and its main role in the development of rural areas is considered. The main advantages of the development of rural tourism, as well as factors that impede its development are analyzed. The analysis of the potential of Russia in the development of rural tourism is carried out.

Ключевые слова: сельские территории, сельский туризм, целевая программа, Россия.

Keywords: rural areas, rural tourism, target program, Russia.

Как известно, любой вид туризма проявляет эффективное влияние на экономическое и социальное развитие сельской местности, поэтому развитие индустрии туризма становится одной из приоритетных экономических задач нашей страны,

особенно в рамках региональной экономики. В России имеются довольно большие перспективы для развития разных видов туризма, однако, к большому сожалению, развитие идет несколько медленно. Одним из приоритетных видов туризма в нашей стране, на который следует сделать основной акцент в ходе развития данной индустрии и привлечения как можно наибольшего количества туристов, является сельский туризм. Для России это направление туризма имеет возможность стать одним из главных источников получения дополнительных ресурсов для сельских территорий и главным стартом для множества сельских предпринимателей.[]

Так что же понимается под таким понятием как «сельский туризм»? Так как сельский туризм является одним из достаточно новых направлений туристической индустрии России, под ним принято считать сектор, ориентированный на использование различных природных, культурно-хозяйственных и многих других ресурсов сельских территорий и их потенциалов для создания основного туристского продукта. Вся основа данного вида туризма заключается в пребывании туристов в сельской местности, где питание, обслуживание, досуг, а именно все организационные моменты берет

на себя семья, которая их принимает. По указанной статистике, практически ежегодный спрос на сельский вид туризма составляет около 700 тысяч человек [4].

Привлекательными чертами сельского туризма является его уютная атмосфера, чистая природа и воздух, натуральные продукты, а также тихая и умиротворенная жизнь. Особенно удобен такой вид отдыха для тех туристов, которые по различным на то причинам не могут позволить себе другие виды туризма. Как правило, данный вид туризма позволяет городским жителям приобщаться к традициям и жизненному укладу сельских жителей. Это отличный выбор отдыха для тех, кто устал от городской суеты и бешеного ритма жизни. Расскажем более подробно об истории возникновения сельского туризма в России. Как и многие виды деятельности, история возникновения сельского туризма берет свое начало с развития основных столичных центров в России в XVII веке на территориях Северо-запада (Ленинградская, Новгородская, Псковская область и Республика Карелия), щедро раздававшаяся в то время придворной знати.

По мнению многих специалистов туристического бизнеса, у России есть огромные ресурсы и небывалый размах для развития на ее территориях сельского туризма, а именно в Алтайском крае, Калининградской, Ленинградской и Псковской областях, Краснодарском крае, республике Башкортостан [3].

Но в настоящее время, развитие сельского туризма на территориях России находится в развивающейся стадии. Сегодня дачный промысел достаточно выгодный бизнес. Это еще раз подтверждает имеющийся на сегодняшний день опыт, Алтайско-

го края, где есть гостевые дома, но в большей степени отсутствует инфраструктура сельского туризма.

Но для увеличения доли малого и среднего бизнеса в роли сельского туризма, а в том числе и для комплексного развития сельских местностей, необходимо предпринять основной комплекс мероприятий для привлечения инвестиций в укрепление и развитие сельской инфраструктуры. Выделим основные преимущества и недостатки в формировании стратегии развития сельского туризма на территориях РФ.

Основные преимущества: - высокий природный потенциал страны; - высокий сельскохозяйственный потенциал; - наличие культурных и исторических памятников мирового назначения; - наличие большого количества организаций, которые могут содействовать в развитии сельского туризма.

Основные недостатки: - недостаточно развитая инфраструктура сельских территорий; - слабая система продвижения и информирования сельского продукта на внутреннем и международных рынках; - отсутствие узнаваемого бренда; - низкий уровень подготовки туристических кадров; - низкий уровень инвестиций в развитие сельского туризма; - отсутствие программ поддержки для сельской местности [1].

Таким образом, представленный анализ показал, что наша страна обладает богатым природным и сельскохозяйственным потенциалом, но как показывает практика этого не совсем достаточно для реализации цели. Для решения вышеперечисленных проблем необходим программно-целевой подход, который позволит повысить и создать серьезную конкуренцию для сельских территорий,

позволит повысить спрос на туристические услуги и тем самым обеспечить их устойчивое развитие [2].

Сельский туризм в России может и должен стать одним из растущих и привлекательных видов предпринимательской деятельности на территории сельской местности. Актуальность этого вида туризма обуславливается его воздействием, как на экономику, так и на решение социально-культурных проблем села.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бабкин А.В. *Специальные виды туризма*. Ростов-на-Дону: Феникс, 2008.
2. Ветитнев А.М., Кусков А.С. *Лечебный туризм*. М.: Форум, 2010.
3. Сикорская В.А. Развитие лечебно-оздоровительного туризма в современных условиях. *Вестник РМАТ*. 2014. №3. С. 34-40.
4. Михайлова К.Ю. *Инновационные направления развития мировой туристической индустрии*. *Вестник АПК Ставрополя*. 2016. №1(21). С. 260-264.13

Шляхова Е. Г. студентка 4 курса
Ставропольский государственный аграрный университет,
г. Ставрополь

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЛЕЧЕБНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНОГО ТУРИЗМА

Аннотация: Один из более популярных видов туристской деятельности в современных условиях считается лечебно-оздоровительный туризм. В статье выявлены существующие проблемы и перспективы его развития. Представлен авторский подход к определению сущности и содержания лечебно-оздоровительного туризма. Выделены его разновидности: медицинский, санаторно - курортный и оздоровительный туризм. Рассмотрена история формирования курортного дела.

Annotation: One of the most popular types of tourism activity in modern conditions is health tourism. The article identifies the main problems and prospects for its development. The author's approach to the definition of the essence and content of medical and health tourism is presented. Its varieties are distinguished: medical, sanatorium - resort and health tourism. The history of the formation of the resort business is considered.

Ключевые слова: Лечебно – оздоровительный туризм/компоненты лечебно – оздоровительного туризма/туризм санаторно-курортного типа/оздоровительный туризм/медицинский туризм

Keywords: Curative and health tourism / components of health tourism / health resort tourism / health tourism / medical tourism

Масштабы лечебно – оздоровительного лечения в нашей стране всё время увеличивалось вплоть до 1989 г., когда в момент перестройки социальная политика стала не приоритетной для государства, а бюджетное финансирование направления стало сокращаться. В период кризиса 1991-1998 гг. лечебно – оздоровительный туризм страны неудачу. Профсоюзы, являвшиеся на то время собственниками множества здравниц, в связи с низким уровнем рентабельности лечебно – оздоровительных организаций продавали санатории и пансионаты частным компаниям. Фактически множество санаториев и пансионатов в результате вынужденного сокращения объема оказываемых лечебно – оздоровительных услуг стали функционировать в технологическом режиме гостиниц. Такие меры были тактически оправданными для сложившейся в то время ситуации, однако на данный момент стало понятно, что такой путь развития стратегически бесперспективен.[1]

Для оценки современного состо-

яния лечебно – оздоровительного туризма, в том числе определение роли и места санаторно – курортного направления, а также выявления всевозможных вариантов развития туризма в будущем необходимо составить прогноз развития на долгосрочную и среднесрочную перспективу. В данных целях можно использовать самый проработанный и распространенный метод экстраполяции. Функция его состоит в изучении сложившихся ранее и сей-

час устойчивых тенденций развития и переносе их на будущее. Однако этот метод имеет огромный недостаток: в случае долгосрочного прогнозирования нельзя получить достоверный прогноз в силу воздействия не принимающихся во внимание факторов.[4]

Для прогнозирования перспектив развития лечебно – оздоровительного туризма в России составим таблицу, показывающую динамику изменения основных показателей:

Таблица 1

Год	Количество санаториев и пансионатов с лечением	Количество койко-мест в санаториях, пансионатах с лечением, тыс.	Численность лечившихся в санаториях, пансионатах, тыс. чел.
2015	1192	287,5	3395,8
2016	1231	301,4	3326,8
2017	1279	326,2	4061,2
2018	1294	339,5	4042,5
2020-2025	1514	449,3	5712,3
(прогноз)	1691	539,7	7049,7

Для прогнозирования роста численности туристов мы продлили тенденцию прошлого периода, представив её в виде линейной функции, то есть осуществили экстраполяцию динамического ряда. В итоге прогноз численности туристов, посещающих курорты с целью лечения и оздоровления, к 2020 году составит около 5712300 чел, а к 2025 году – 7049700. Такой прогноз не обладает высокой точностью в силу учета лишь факторов времени.[2]

При прогнозировании увеличения численности туристов следует брать во внимание ограничивающие факторы, в частности, пропускную способность отдельного курорта. В зарубежной практике составляются паспорта туристско-рекреационных зон, в которых определено подходящее количество отдыхающих, одновременно находящихся на курорте. Это позволяет достичь высокого уровня серви-

са и качества предоставляемых услуг, и сохранить экологическую стабильность в регионе.[3]

Необходимо отметить огромное влияние лечебно-оздоровительного туризма на развитие региона и его экономику. Туристы получают услуги, при это деньги, которые они тратят, остаются в регионе и позволяют ему развиваться. Нельзя не упомянуть и о ряде проблем, которые существуют в лечебно-оздоровительном туризме сегодня, в частности: медицинская тайна, качество услуг и ответственность медицинского персонала перед пациентами, безопасность оказываемых услуг. Серьезной проблемой является тот факт, что в мире, где здоровье все больше рассматривается как товар, туристы покупают незаконные или некачественные медицинские услуги, получая угрозу здоровью, а иногда и жизни.[4]

Несмотря на выявленные пробле-

мы, лечебно-оздоровительный туризм сегодня – это перспективное направление туризма. Рынок таких услуг стремительно развивается, так как по закону маркетинга спрос всегда рождает предложение.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бабкин А.В. *Специальные виды туризма*. Ростов-на-Дону: Феникс, 2008.

2. Ветитнев А.М., Кусков А.С. *Лечебный туризм*. М.: Форум, 2010.

3. Сикорская В.А. *Развитие лечебно-оздоровительного туризма в современных условиях*. Вестник РМАТ. 2014. №3. С. 34-40.

4. Михайлова К.Ю. *Инновационные направления развития мировой туристической индустрии*. Вестник АПК Ставрополя. 2016. №1(21). С. 260-264.13

Шуваев А.В. студент 4 курса
Научный руководитель: Подколзина И.М. к.э.н., доцент
Ставропольский государственный аграрный университет, Ставрополь

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению проблем управления финансовыми ресурсами страховой компании. Раскрыты основные специфические признаки, присущие страховым организациям, которые влияют на платежеспособность компании.

Abstract: The article is devoted to the problems of financial resources management of the insurance company. The article reveals the main specific features inherent in insurance companies that affect the solvency of the company.

Ключевые слова: страхование, инвестиционная деятельность, финансовые ресурсы, страховщик, страхователь.

Keywords: insurance, investment activity, financial resources, insurer, policyholder.

Основой процветания государства является выбор экономической модели и обеспечение ее трансформации в систему мирохозяйственных связей.

Выбранную же Россией рыночную модель трудно представить себе без разветвленной финансово-устойчивой системы страхования.

Между тем страхование в нашей

стране не стало еще механизмом, обеспечивающим безопасность общества в условиях становления рыночных отношений. Если на начальном этапе страхование не было востребовано обществом, то сегодня в Российской Федерации уже появляются признаки того, что страхование становится важнейшим сегментом рыночных экономических отношений. Страховой институт обеспечивает безопасность, стабильность, социальные гарантии в обществе посредством механизма финансовой защиты.

В финансовых потоках страховщика можно выделить два главных движения финансовых ресурсов, связанное с доходом страховщика, и движение финансовых ресурсов, связанное с расходами страховщика. Финансовые ресурсы страховой организации — это денежные средства в форме доходов и внешних поступлений, необходимые для обеспечения жизнедеятельности страховой организации.

При этом необходимо помнить о том, что движение финансовых ресурсов существует для достижения двух целей. Первая цель — это цель, поставленная уставом страховой организации, цель, определенная спецификой предпринимательской (страховой) деятельности и связанная с выпол-

нением обязательств перед страхователями по договору страхования. Вторая цель, которую преследует страховая компания в своей деятельности (естественно, что это является целью любого коммерческого пред-

приятия), - получение прибыли по результатам деятельности. Естественно, управление финансовыми потоками страховщика должно быть направлено на достижение этих двух целей.



Рисунок 1 – Основные принципы организации финансов в страховании

Отношения между страховщиком и страхователем возникают с момента заключения договора страхования. При этом страхователь уплачивает страховую премию, а страховщик принимает на себя обязательства возместить имущественный ущерб, возникающий при наступлении страхового случая, по заключенным договорам страхования.

Особенностью страховой деятельности, в отличие от всех других отраслей, является то, что страховую премию страхователь уплачивает до фактического предоставления услуги или товара, как это происходит в других отраслях, и при заключении договора страхования страховщик не знает окончательной цены той услуги, которую он предоставляет страхователю, в связи с тем, что процесс страхования основан на чисто вероятностных стохастических подходах.

Для того чтобы выполнить свои обязательства по заключенным договорам страхования, страховщик дол-

жен постоянно иметь денежные средства, достаточные для того, чтобы оплатить принятые на себя обязательства.

Движение денежных средств страховой организации разделено по сферам ее деятельности:

1. Текущая страховая деятельность. Сюда включаются страховые взносы, убытки, доходы, расходы и другие потоки денежных средств, связанные с операциями страхования, страхования и перестрахования.

2. Инвестиционная деятельность. Эта сфера включает движение денежных средств, связанных с покупкой и продажей ценных бумаг, вкладных под недвижимость, недвижимого имущества и других инвестиционных активов.

3. Финансовая деятельность. Охватывает движение денежных средств, обслуживающих выпуск акций и выкуп ранее проданных акций, получение займов и погашение долгов, выплату дивидендов держателям акций.

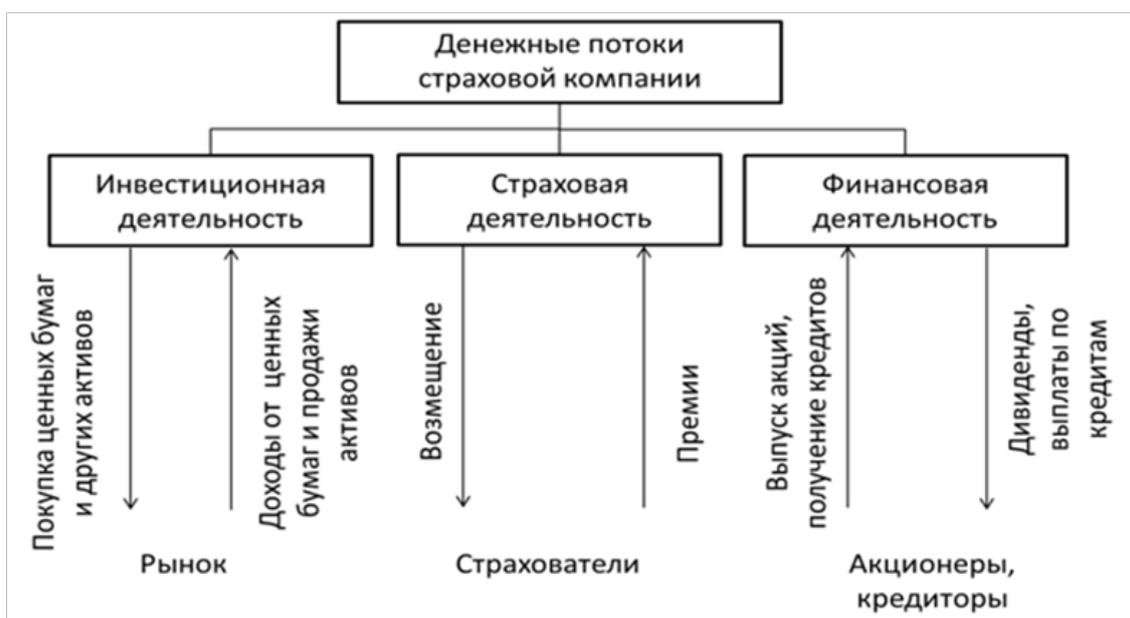


Рисунок 2 - Движение денежных средств страховой организации по сферам ее деятельности

В силу высокой социальной значимости страхования как института страховой защиты, а также очевидной тенденции к повышению стандартов страховой деятельности, крайне важными со стороны страховщиков становятся меры по укреплению финансовых основ их деятельности, росту гарантий, приводящие в результате к росту доверия со стороны потенциальных клиентов и активному привлечению партнёров по бизнесу.

Государство со своей стороны обязано обеспечить участников рынка адекватной, реально функционирующей законодательно-нормативной базой, отвечающей всем объективным требованиям и ни в коем случае не тормозящей развитие страхования как отрасли и отдельных его элементов.

Объективная необходимость укрепления финансовых основ деятельности существует у всех страховых организаций вне зависимости от размера их уставного капитала, величины страховых резервов, объёма страхового портфеля и набора про-

фильных видов страхования. В частности, необходимость укрепления финансовых основ и повышения качества активов страховой организации выявляется при детальном изучении финансовых результатов и относительных показателей её текущей, финансовой и инвестиционной деятельности.

В связи с этим, как бы ни были хороши и оптимистичны финансовые результаты деятельности той или иной страховой организации, всегда существует возможность (а вместе с ней и необходимость) их дальнейшего совершенствования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гладили В.А. Совершенствование инструментально-технической базы управления в современной организации // В сборнике: Модернизация экономики и управления II Международная научно-практическая конференция. под общей редакцией В.И. Бережного; Северо-Кавказский федеральный университет. 2014. С. 57-58.

2. Гладили В.А. Оценка современ-

ного состояния финансовой системы Российской Федерации // В сборнике: *European Scientific Conference сборник статей V Международной научно-практической конференции* : в 3 ч.. 2017. С. 118-121.

3. Камолов С.Г., Караулова Ю.А., Краснова С.В., Павлюк А.В. *Терминологический справочник по государственным и муниципальным финансам* // Москва, 2017.

4. Решетов К.Ю. *Бухгалтерский финансовый учет*. – М., 2013.

5. Решетов К.Ю. *Современные российские предпринимательские структуры и влияние их масштаба на характер конкурентной борьбы* // Актуальные проблемы социально-экономического развития России. – 2012. – № 3. – С. 75–78.

6. Таранова И.В. *Экономический анализ* // Ставрополь, 2015.

7. Таранова И.В., Подколзина И.М. *Система обеспечения финансовой безопасности в сфере страхования* // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. 2015. № 3 (35). С. 13.

8. Pavlyuk A.V., Sardaryan G.T., Kamolov S.G., Karaulova Yu.A., Antyukhova E.A., Dregnin O.E. *MODERN PUBLIC ADMINISTRATION CHALLENGES: RUSSIA, EU, USA* // Москва, 2017.

9. Taranova I.V., Usenko L.N., Usenko A.M., Novosyolova N.N., *FINANCIAL AND ECONOMIC ASPECTS OF MONITORING SOCIAL AND SPATIAL DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES* // Novosyolov S.N. *Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2015. T. 6. № 2. С. 417-427.

Ардышев А. Н., курсант 3 курса,

Гапонов Р. В., курсант 3 курса.

Научный руководитель: Харечкин А.Н. к.п.н.,

Ставропольский филиал Краснодарского университета МВД России,

г. Ставрополь

РАЗВИТИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА ПОСРЕДСТВОМ ЗАИМСТВОВАНИЯ ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА КАК ВИД МЕЖДУНАРОДНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Аннотация: В статье рассматривается возможность применения некоторого положительного опыта зарубежных стран в сфере развития массового спорта через эффективную систему регулирования и управления.

Annotation: The article considers the possibility of applying some positive experience of foreign countries in the development of mass sports through an effective system of regulation and management.

Ключевые слова: Физическая культура и спорт, массовый спорт, разграничение полномочий, органы власти, сфера развития, принципы вертикального и горизонтального подчинения.

Keywords: Physical culture and sport, mass sport, differentiation of powers, authorities, sphere of development, principles of vertical and horizontal submission.

Физическая культура и спорт выступает тем фактором, который по своей сущности призван помогать решению множества проблем общества различной направленности, в спектре от морально-этических, до социально-экономических.

Неоспоримым фактором такого процесса выступает то, что занятие физической культурой и спортом является мощным средством объединения различных слоёв социума и разрешения конфликтных ситуаций различного уровня. Исходя из этого, можно с уверенностью утверждать, что данное направление имеет неоспоримую общественную значимость. Не говоря уже о том, что спорт всегда обладал свойством, способствующим регулированию отношений между странами и народами, давая положительный стимул к сотрудничеству и взаимодействию на всех уровнях.

Как и в любой другой сфере жизни общества, физическая культура и спорт в среде молодежи должны иметь свои нормативно-правовые акты, здесь главным документом выступает «Международная хартия физического воспитания и спорта 1978 г.» Этот документ, в своих положениях закрепляет суть и основополагающие начала в сфере развития массового спорта который на прямую связан с развитием и пропагандой международного молодежного спорта. Все страны ратифицировавшие соглашение должны выполнять положения вышеуказанного нормативно-правового акта.

Первостепенными принципами

данного документа являются:

1. Общедоступность в занятии спортом без любых видов дискриминации по признакам различного вида.

2. Государственное регулирование и развитие спортивных сетей и сооружений для доступности занятий физической активностью и спортом.

Исходя из принципов провозглашенных международной хартией и основываясь на внутривнутриполитическом и социально-экономическом устройстве, каждое государство ратифицировавшее хартию обязано создавать комфортные условия для развития и пропагандирования массового спорта и его идей на всех уровнях.

Страны, утвердившие соглашение приняли свои собственные законы о спорте и физическом воспитании. К примеру, во Франции это Закон Французской Республики об организации и повышении роли в обществе физической и спортивной активности (1984 г.), в Финляндии - Закон о спорте (21.12.1979 г.) и Устав о спорте (28.12.1979 г.) и т.п.

Помимо всего этого не стоит забывать, что каждый из принятых законов в данной сфере не может по своей сущности противоречить положениям, закрепленным в самой «Международной хартии физического воспитания и спорта 1978 г.» [2].

Во многих государствах обязанности связанные с развитием данного направления возложены на различные органы власти по сферам деятельности и влияния.

К примеру, в Испании такие обязанности возложены на - Высший совет спорта, который, по сути, является автономным органом. В Аргентине данную роль выполняет Министерство образования, науки и социальным вопросам и т.п.

Но не так важно, какой аппарат

государственной власти выполняет, возложенные на него обязанности в этой сфере, ведь каждого из них есть другие важные вопросы в сфере развития.

Вот некоторые направления:

1 Непосредственное участие в управлении физической культурой и спортом;

2 управление средствами государственного бюджета в данной сфере, контроль расходов;

3 работа со спортивными организациями по условиям получения субсидий для развития, а также их аннулирование при нецелевой трате средств;

4 контроль и мониторинг финансовых потоков распределение средств;

5 актуализация и постоянная работа по подготовке специалистов различного уровня[3];

6 сбор и проработка планов по строительству и модернизации спортивных сооружений, с последующей реализацией, особенно в сфере модернизации и укомплектованности оборудованием, персоналом и т.д.[5,6].

Все это напрямую указывает на необходимость и правильность в обмене опытом и целесообразности применения зарубежного опыта в сфере развития массового студенческого спорта. Принципы разграничения полномочий и ответственности государственных и территориальных органов в других странах позволяют точно и наиболее эффективно управлять данной сферой.

На основании этого можно сделать вывод, что если на федеральном уровне выполняются общие функции по управлению, то субъекты государства, выполняющие функции развития массового студенческого спорта должны быть направлены на его детальное совершенствование.

Примером может служить Германия. Так как в государстве реализована система территориального управления массовым спортом, где управление им в соответствии с Конституцией (ст. 30) и федеративной структурой Германии является задачей земель. При этом единой структуры управления спортом на земельном уровне нет.

И сами механизмы регулирования спорта имеют много отличий. Где-то (Нижняя Саксония, Саксония) за развитие спорта отвечают министерства по делам культуры, а где-то (Бавария, Гессен) - министерства по делам образования, науки и искусства, в Тюрингии - Министерство по социальным вопросам и здравоохранению, а в Рейнланд-Пфальце вообще Министерство внутренних дел и т.д.

Всё это может иметь очень большой положительный опыт для такой многонациональной и многоконфессиональной страны как Россия особенно с учетом географии и размеров нашей страны, так как особенности некоторых регионов (Севера, Дальнего Востока, Северного-Кавказа и т.д.) всегда налагали определенный отпечаток на развитие массового спорта его направлений в том числе и в среде молодежи [1].

Все это в большинстве своем связано с тем, что основываясь на специфике региона, интересе населения в участие в массовом спорте, организация в различных регионах должна иметь свои отличительные черты.

Но, даже, несмотря на все это, основным направлением является: единый приоритет в образовательной системе, а также содействие спорту, помощь спортивным движениям, профессиональным (студенческим) клубам и командам, а также непрерывающееся и повсеместное строи-

тельство, модернизация и содержание спортсооружений[4].

Еще раз обратимся к примерам других стран в сфере распределения управленческих функций. Во Франции, в министерстве по делам молодежи и спорта функционируют два управления спорта, 6 бюро - финансовое, международное, спорта высших достижений, политики развития видов спорта, управления учреждениями централизованной подготовки спортсменов, науки, спортивного инвентаря и оборудования.

Само министерство спорта при реализации своих полномочий задействует 25 собственных отделений и 100 муниципальных департаментов спорта.

В 22 регионах, 90 департаментах и 36 тысячах коммун осуществляется руководство спортом на местах.

При постоянном надзоре со стороны общественности и муниципальных отделов спорта.

В качестве вывода стоит отметить, что в обоих примерах (Франции и Германии) массовое спортивное движение построено на принципах вертикального и горизонтального подчинения, где приоритетом является развитие массового спорта (в том числе и студенческого), а государственные органы распоряжаются средствами бюджета при этом массовый спорт является приоритетом государственной спортивной политики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гайдаш А.И. *Формирование физической культуры личности курсантов вузов МВД России // Научно методические проблемы профессиональной и служебной подготовке в органах внутренних дел России электронный сборник материалов всерос-*

- сийской научно-практической конференции. 2017. С. 148-151
2. Соловьев Г.М., Кашин С.Н. Теория и методика оздоровительной физической культуры в структуре физической самоподготовки слушателей образовательных учреждений МВД России: учебное пособие /– Ставрополь: Сервис-школа, 2016. – 224с.
3. Скорнякова А.Н., Харечкин А.Н. К вопросу о проблемах самоорганизации в деятельности курсанта [Текст] // Межвузовский круглый стол: Актуальные проблемы формирования профессиональной компетентности у курсантов и слушателей вузов МВД России. – Ставрополь 2016. – С. 340-343.
4. Хагай, В.С. Формирование здорового образа жизни студентов в системе вузовского образования / Л.И. Тимошенко, В.В. Хагай, А.И. Гайдаш // Проблемы современного педагогического образования. 2017 №55-10. С. 218-224
5. Харечкин А.Н., Мамонтов Д.Ю. [Текст] // Неявные «скрытые» условия образования в структуре вузовской педагогической системы Общество и личность: гуманистические тенденции в развитии современного общества. Сборник научных статей преподавателей, обучающихся вузов, научно-практических работников. 2017. С. 330-334
6. Харечкина Ю.О., Харечкин А.Н. Особенности построения учебных программ и их функции [Текст] // Межвузовский круглый стол: Актуальные проблемы формирования профессиональной компетентности у курсантов и слушателей вузов МВД России. – Ставрополь 2016. – С. 215.

Гапонов Р. В., курсант 3 курса,
Ардышев А. Н., курсант 3 курса.
Научный руководитель: Харечкин А.Н. к.п.н.,
Ставропольский филиал Краснодарского университета МВД России,
г. Ставрополь

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЩЕСТВА В 21 ВЕКЕ

Аннотация: В статье рассматриваются современные проблемы общества связанные с эгоизмом, психологическими срывами, информационными проблемами и засильем новых технологий.

Annotation: The article deals with modern problems of society associated with selfishness, psychological disruptions, information problems and the dominance of new technologies.

Ключевые слова: Проблемы современного общества, прогрессирующий эгоизм, стремительные темпы, зависимость от «гаджетов», правильная расстановка приоритетов.

Keywords: The problems of modern society, progressive selfishness, rapid rates, dependence on «gadgets», the correct arrangement of priorities.

Говоря о проблемах в современном обществе, стоит обратить внимание, что одной из главных будет являться прогрессирующий эгоизм. В его проявлении, больше всего играют роль деньги и положение в обществе, посудите сами, ведь если толще у тебя кошелек, тем больше власти в твоих руках. Чем больше власти и денег собрано у человека в руках, тем эгои-

стичнее он воспринимает его окружение. Стоит обратить внимание, что такая тенденция все больше и больше возрастает. Особенно она отражается на молодежи, т.к. молодежь стремиться к заработку любым путем, будет он законным или нет, нежели заниматься любимым делом и получать от него удовольствие [2].

На сегодняшний день современное общество очень уязвимо и легко поддается психологическим срывам. Это все возникает потому, что людям не приносит ощутимое удовольствие, та работа, которой они занимаются.

Современное общество не стоит на месте, оно постоянно развивается, технологический процесс растет стремительными темпами и за ним не угнаться. Нужно возрастать по мере своего развития, а не развития того общества, которое предлагает развиваться по его сценарию [6].

Если говорить о проблемах современного общества в целом, значит говорить о проблемах каждого человека отдельно, а они настолько велики, что перечислить их все, просто невозможно [3]. Исходя из количества проблем людей в обществе, следует основываться на проблеме современного общества.

Основные проблемы общества:

1. Потеря личности.

2. Подражание известным личностям.
3. Финансовая зависимость.
4. Эгоизм основанный на Я, МНЕ, МОЕ.
5. Отношения между людьми.
6. Желание властвовать.
7. Религия и ее разветвления.
8. Голод и нищета.
9. Нерациональное использование полезных ископаемых.
10. Отношение к природе.
11. Аборты

И что самое главное, то, что с каждым днем проблем современного общества становится все больше и больше, а причина тому стремительное развитие, которое прибавляет в нашей жизни забот. Если вы вчера были хорошим мастером в своей отрасли, то с наступлением прогресса, будет наиболее востребованным человек, который движется в ногу со временем. Еще много проблем у общества из-за финансовых неурядиц или дефолтов. Это, наверное, самые главные проблемы общества именно потому, что деньги всегда играли очень важную роль для человека [3]. Проблемы у общества были всегда, а с прогрессом их становится всё больше и больше и надо постараться не утонуть в этом омуте. Для этого надо иметь голову и силу воли, чтобы с ними справиться.

Невозможно не выделить информационную проблему, а точнее эру так называемых «гаджетов» [5]. В потоке повседневной суеты мы очень часто, да что там часто, практически всегда обращаемся за помощью к нашим смартфонам, которые несут в себе всю необходимую информацию. Можно сказать, что жизнь преподнесла нам еще одну психологическую проблему- зависимость от «гаджетов». К ним относятся различные устройства, начиная от смартфонов, заканчивая

электронными книгами. Ситуация на самом деле сложилась двоякая: «гаджеты» созданы, чтобы «служить» человеку, а на самом деле они все больше и больше подчиняют человека себе. Тем более опасно, когда этому влиянию подвержены дети [4,7].

Попробуй сейчас ограничить ребенка в использовании любых различных устройств на определенный период (от 10 до 24 часов). Подавляющее большинство не смогут провести свое время без электронных помощников. Более того, появляются симптомы, вызывающие тревогу: депрессия, растерянность, а в отдельных случаях и агрессия. Следует такой вывод: зависимость от «гаджетов» у детей выступает также одной из серьезных проблем.

Не задумывались ли вы, что зависимость от «гаджетов» начинается с родителей? Родители, часто сами того не осознавая, увлекают ребенка в виртуальный мир, покупая на его капризы различные модные штучки. И забывают, что необходимо увеличивать круг других интересов людей. Отсюда следует решение этой проблемы: правильная расстановка приоритетов [1,5].

На основании вышеизложенного, следует сказать, что проблемы нашего общества разнообразны и без соответствующих человеческих качеств, без ответственности каждого человека невозможно решение ни одной из проблем общества. Все проблемы масштабны и сложны, необходимо комплексное взаимодействие всех сфер общественной жизни.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Окатов А.В. Проблема единства общества сквозь призму социологической концепции Л. Гумпловича //*

Гражданское общество в России и за рубежом. 2014. N 1. С. 13 - 16.

2. Уваров А.А., Уваров А.А. Теоретико-правовые вопросы функционирования современного гражданского общества в России // *Российская юстиция. 2016. N 10. С. 7 - 10.*

3. Кручинин С.В. Территориальное общественное самоуправление как форма проявления гражданской активности // *Государственная власть и местное самоуправление. 2016. N 6. С. 27 - 31.*

4. Полякова В.Э. Институты гражданского общества // *СПС КонсультантПлюс. 2018.*

5. Свистунова Л.Ю. Правотворческая инициатива граждан как форма взаимодействия органов местного самоуправления и институт граждан-

ского общества // *Ленинградский юридический журнал. 2017. N 3. С. 70 - 76.*

6. Харечкин А.Н., Харечкина Ю.О. Научно исторический генез становления научно - практических основ подготовки специалистов / В сборнике: *Актуальные проблемы науки: от теории к практике материалы III Всероссийской научно-практической конференции. под ред. Ю. П. Кожяева, О. Ю. Зевеке. - Москва, 2016. - С. 301-307.*

7. Харечкин А.Н., Москвин М.М., Зубенко С.С Особенности психологической подготовки и обучения слушателей вузов МВД России к несению службы в ОВД с оружием [Текст] // *Проблемы современного педагогического образования. 2017. № 56-8. С. 256-261.*

Гасанова М.А. магистрант 2 курса
Научный руководитель: Переверзева И.В., к.филол.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

СПЕЦИФИКА СОХРАНЕНИЯ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ НА ГРАММАТИЧЕСКОМ УРОВНЕ

Данная статья посвящена рассмотрению проблемы сохранения эмоциональной информации при переводе мемуарно-автобиографических текстов с английского языка на русский на грамматическом уровне. Автором выделяются средства репрезентации эмоциональной информации на уровне грамматики на материале книги известного переводчика П. Р. Палажченко "My years with Gorbachev and Shevardnadze" и рассматриваются особенности их перевода.

This article is devoted to the problem of preserving emotional information when translating memoirs from English into Russian at the grammar. The author describes the grammar means for the representation of emotional information in the book "My years with Gorbachev and Shevardnadze" by the well-known translator P.R. Palazhchenko and analyses peculiarities of their translation.

Ключевые слова: эмоциональная информация, перевод, переводческие приемы

Key words: emotional information, translation, translation techniques

Процесс перевода в целом и эмоциональной информа-

ции в частности подразумевает выбор переводчиком определенных действий, т.е. определенную стратегию. Целью переводческой стратегии выступает успешное создание текста перевода, при котором реципиент переводного варианта получает тот же или сопоставимый объем информации, что и реципиент оригинала. Выбранная переводчиком стратегия реализуется посредством использования различных переводческих приемов и трансформаций, нацеленных на достижение адекватности перевода как базового показателя успешности переводческого процесса.

Анализ книги П. Р. Палажченко "My years with Gorbachev and Shevardnadze" позволил выделить следующие грамматические средства выражения эмоциональной информации: эмфатические конструкции, перечисление, инверсия.

Выделенные грамматические средства были также рассмотрены нами с точки зрения особенностей их перевода с английского языка на русский.

В приведенном ниже примере для выражения эмоционального отношения к описываемым переводческим навыкам используется прием противопоставления, оформленный при помощи эмфатической конструкцией.

При передаче на русский язык рассматриваемого предложения необходимым и возможным оказалось сохранить выделение важной с точки зрения автора информации средствами русского языка, максимально воспроизведя эмфазу в тексте перевода:

This is not the only thing an interpreter must learn, but it is one of the most important[2]. Это не только то, чему должен научиться переводчик, но и самый важный аспект в нашей работе(перевод автора – М.Г.).

Для передачи эмоционального отношения автора к описываемой информации в тексте проанализированной в рамке данного исследования книги используется перечисление. Так, в следующем примере можно наблюдать прием градации, который представляет собой перечисление слов и словосочетаний, каждое из которых усиливает значение предшествующего слова с целью создания определенного впечатления. В приведенном отрывке ряд перечисляемых элементов построен с возрастанием:

That fear was shared by Brezhnev, Solzhenitsyn and the man in the street[2]. Этот страх разделял и Брежнев, и Солженицын, и каждый встречный на улице(перевод автора – М.Г.).

При передаче данного предложения на русский язык грамматический прием перечисления был воспроизведен в тексте перевода с целью сохранения эмоциональности, которая реализуется данной структурой.

Для реализации эмоциональной информации в тексте также используется инверсия, которая направлена на привлечение внимания читате-

ля за счет вынесения в препозицию наиболее важной, по мнению автора, информации. Примером функционирования инверсии в пространстве проанализированной в рамках данного исследования книги П. Р. Палажченко выступает следующий:

Only a couple of times did I have to make a real effort to pass an exam[2]. Всего пару раз я был вынужден прикладывать все усилия, чтобы сдать экзамен(перевод автора – М.Г.).

При переводе на русский язык структура исходного предложения была сохранена. В результате в тексте перевода также имеется выделение обстоятельства времени, которое способствует повышению эмоциональности повествования.

Итак, основными грамматическими средствами представления эмоциональной информации в мемуарах П. Р. Палажченко выступают перечисление, эмфатические конструкции, инверсия. Для их сохранения при переводе используется максимально возможное калькирование структуры исходного предложения, конструкции.

ЛИТЕРАТУРА

1. Комиссаров В.Н. *Современно-еопереводоведение*. – М.: ЭТС, 2002. – 424 с.
2. Палажченко П.Р. *My years with Gorbachev and Shevardnadze [Электронный ресурс]*. – Режим доступа: <http://ravelpal.ru>
3. Хоменко Д.А., Переверзева И.В. *Особенности сохранения эмоциональной информации при переводе текстов газетно-публицистического стиля // Изоморфные и алломорфные признаки языковых систем: сборник статей*

по материалам IV ежегодной научно-практической конференции «Университетская наука – региону». – Ставрополь: Ставропольское издательство «Параграф», 2016. – 192 с. – С. 172-176.

Романов А.К. студент 5 курса,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
Научный руководитель: Бредихин С.Н. д.филол.н., профессор,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ПЕРЕВОДУ НАУЧНО-ПОПУЛЯРНЫХ ТЕКСТОВ

Аннотация: В данной статье описываются основные принципы и подходы к переводу научно-популярного текста как к разновидности информационного типа по И.С. Алексеевой. Экстралингвистический контекст рассматривается как база переводческой рефлексии.

Annotation: The article studies the main principals and modes to popular-scientific text translation, the following texts are considered as the specific type of informational text in I.S. Alekseeva analysis. Extralinguistic context is regarded as the basis of translation reflexive

Ключевые слова: переводческая стратегия, научно-популярный текст, прагматика, предпереводческий анализ, информационный тип текста.

Key words: translation strategy, popular-scientific text, pragmatics, pre-translational analysis, informational type.

Изучение переводческого процесса в различных аспектах, в рамках выделяемых уровней языка, предусматривает, что в качестве объекта рассмотрения всегда выступа-

ет текст. Но текст в переводе является не только вместилищем тех или иных языковых феноменов, но и сам существует как отдельный цельноформленный феномен, который обладает транслатологическими характеристиками. Данные признаки дают возможность определить общую стратегию перевода [1, с. 242]. А.В. Федоров приводит следующую дефиницию текста – «это речевое произведение, с помощью которого осуществляется вербальная коммуникация. Текст состоит из высказываний, которые говорящий создает, отбирая языковые единицы и соединяя их по правилам грамматики данного языка в соответствии со своим коммуникативным намерением» [5, с. 29].

Приступая к переводу уделяется предпереводческому анализу. Существует определенный трехэтапный алгоритм: 1 – вычитывание текста и определение генерализованных жанрово-стилевых характеристик (на этом этапе выявляются процессуальные коммуникативные параметры – тип жанровости, образ автора – драматичность, эпичность, лиричность, особенности повествования (письменное/устное, дистантное/контактное, обработанное/необработанное); 2 – установление внутренней структуры способа коммуникаций –

определение композиционно-речевых форм (предназначен для выявления типовой синтаксической организации текста и типового лексического оформления); 3 – анализ языковых особенностей текста в аспектах релевантных для выявленной на первом и втором этапах специфики и определенного типового алгоритма изложения содержания [3, с. 5].

Общепринятые принципы анализа позволяют создать общую картину текста в аспекте его языка и структуры, проводят границы коммуникативно-смысловой организации, дают понимание о передаче всего наличного объема смысла как переводческой проблеме. Смысл представляет собой не аморфную сущность, но единообразную организованную. В связи с этим адекватность перевода основывается с раскрытии элементов и структуры данной сущности – системы смысла. Трансляция «глубинного смысла в <...> дискурсе всегда представляется как феноменологическая рефлексия над опредмеченными смыслами» [2, с. 122], именно эта системность определяет сам стиль текста, а значит и подбор и комбинацию языковых единиц [3, с. 5]. Исходя из этого тезиса, процесс перевода любого текста определяется общим контекстом, с осознанной невозможностью отклонения от которого интерпретатор-переводчик обязан мириться, чтобы избежать потерь и искажения смысла оригинала.

Специфика перевода информационного текста информационного типа по И.С. Алексеевой (а именно к данному типу и относятся рассматриваемые нами научно-популярные произведения) состоит в ориентации на широкий круг читателей, а их коммуникативная функция, как и выбор языковых средств оформления про-

диктован предметом описания [1, с. 248]. По классификации А. Нойберта данные тексты относятся ко второму, предназначенному для носителей языка, типу. Особенности его прагматики исключают саму возможность воспроизведения для языкового сообщества переводящего языка и потому он принципиально непереволим [4, с. 135]. Вследствие этого необходим учет экстралингвистических знаний из сферы функционирования переводимого текста в лингвокультуре переводящего языка.

В аспекте вышесказанного следует обращать внимание на лексический уровень текста как на некое иерархическое единство. Значение лексем в оригинале и его трансляция средствами переводящего языка базируется на вертикальном и горизонтальном контексте той области знания, в которой функционирует переводимый текст, значит всякий текст перевода будет нуждаться в верификации и дальнейшей прагматической адаптации. Следует отметить, что она не обязательно находится в предметно-денотативном поле, «верификация может быть контекстуально-рефлексивной – представлять истинность в рамках соответствующего научного течения, конкретного научного текста» [2, с. 122].

В построении общего смысла научно-популярного текста первостепенное значение имеет терминосистема соответствующей науки. Значит функционирование закрепленных «схем действия», которые основаны на метаединицах порождения и интерпретации возможно, что, с одной стороны, подтверждается конкретной однозначностью терминов в терминосистеме определенной сферы знания, а с другой нивелируется общим генерализованным значением в структу-

ре терминов при визуальном бытовом употреблении – «более конкретизированный тип семантики в общенаучном аспекте не позволяет полностью алгоритмизировать дискурсные стратегии и оставляет широкое поле для интуитивной деятельности» [2, с. 122-123] в процессе трансляции смысла текста как цельнооформленной конструкции.

Адекватная трансляция общего смысла научно-популярного текста является решающим условием достижения точности и адекватности перевода. При работе с подобными текстами у интерпретатора незнакомого с экстралингвистической реальностью сферы функционирования часто возникают проблемы, связанные с адекватным пониманием и декодированием этой иерархической структуры, и ещё большие трудности с подбором адекватных средств переводяще-

го языка.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алексеева, И.С. *Введение в переводоведение*. – М.: Издательский центр Академия, 2004. – 352 с.
2. Аликаев Р.С., Бредихин С.Н. «Схемы действия» как маркер дискурсивности научного текста: формальная логика vs. герменевтика // *Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 2: Языкознание*. – 2015. – № 2. – С. 121-127.
3. Брандес, М.П. *Стиль и перевод учебное пособие*. – М.: Высш. шк., 1989. – 5 с.
4. Нойберт, А. *Прагматические аспекты перевода - Лейтциг, 1968*. – 135 с.
5. Федоров, А.В. *Основы общей теории перевода - М.: Высшая школа, 2002*. – 29, 133-134, 150 с.

*Савина А.Б. – студентка 3 курса, Мировая экономика,
СКФУ, Ставрополь
Научный руководитель – к.и.н., доц. Алиева А.В.
ИДНК, Ставрополь*

ФОРМИРОВАНИЕ КУЛЬТУРЫ ЛИЧНОСТИ: ОТ ЗНАНИЙ К КОМПЕТЕНТНОСТИ

Человеческая культура - это степень совершенствования человека, достигнутого посредством образования, и само по себе все лучшее, что человечество разработало в своей многовековой истории, все, чем может и должен обладать человек. Следовательно, существует не только внутренняя культура, обращенная главным образом к духовным качествам человека, но и внешняя культура как форма проявления внутреннего, духовного мира личности [1].

Понятие «культура» интерпретируется широко. На обычном уровне это понимается как образец, которому люди должны соответствовать. Культура также идентифицируется с образованием и интеллектом, квалифицируется как определенное качество личности. На теоретическом уровне она рассматривается как специфическая характеристика общества, которая выражает уровень исторического развития человечества, определяемый отношением человека к природе и обществу.

Культура как некоторая система ценностей формирует четко определенные ценности потребностей и ориентации. По уровню и качеству люди часто оценивают степень культуры человека. Мир ценностей - это область духовной деятельности чело-

века, его нравственное сознание, его привязанность - те оценки, в которых выражается мера духовного богатства человека. В силу этого ценностные ориентации выступают важным фактором, обуславливающим мотивацию действий и поступков личности [2].

Следовательно, становление личности невозможно без осмысления культурно-исторического развития общества, взаимодействия и взаимопроникновения различных культур, любая культура существует не сама по себе, а во взаимодействии с другими [3].

Стратификация людей с точки зрения дохода изменила возможности отношения к культуре, увеличила социальную дистанцию между ними. Социальная роль интеллектуалов в просвещении значительно снизилась, многие произведения классической культуры, и искусства не воспринимаются, предпочтения отдают массовой культуре. Все это хорошо известно, но это не снижает потребность людей в поиске средств и путей решения острых социальных и культурных проблем. Вот почему роль образования в преодолении негативных тенденций настолько велика. Народы и этнические группы обеспокоены сохранением культурного наследия, сохраняя уникальность оригинальных

культур.

Дефицит культуры вызывает особую тревогу и беспокойство, ибо становится глобальным бедствием, свидетельством утраты духовных ориентиров и ответственности перед настоящим и будущим. Основопологающим в развитии и воспитании психологических и социальных черт личности является позитивное взаимодействие с людьми различных культур.

Решение этой проблемы заключается в формировании культуры личности, основанной на человечестве, милосердии и терпимости, а развитие способности к внутренней трансформации - это способ воспитания духовности. Основные цели заключались в том, чтобы сохранить общее культур-

ное пространство, разработать новые формы работы и укрепить базовый потенциал для дальнейшего прогресса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Командышко Е.Ф. *Концептуальные позиции относительно сущности эстетического развития личности в исследованиях // Педагогика искусства: электронный научный журнал. 2010. №2 // <http://www.art-education.ru>.*

2. Гаврилюк В.В., Трикоз Н.А. *Динамика ценностных ориентаций в период социальной трансформаций // Социологические исследования. 2012. №1.*

3. Касавин И.Т. *Традиции и интерпретации. - СПб., 2010.*

Саргсян Э.А. студент 5 курса,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
Научный руководитель: Бредихин С.Н. д.филол.н., профессор,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

АНГЛИЦИЗМЫ В ТЕРМИНОСИСТЕМЕ ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ «КОМПЬЮТЕРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»

Аннотация: В статье рассматриваются основные способы трансляции терминов предметной области «компьютерные технологии». Наиболее эффективными в процессе приведения в соответствие терминосистем признаются калькирование и копирование.

Annotation: The article discusses the main ways of terminology translation within the topical area "computer-aided technologies". As the most effective ways of translation within the process of terminosystem synchronization the calquing and replication are considered.

Ключевые слова: перевод, предметная область «компьютерные технологии», заимствование, транскрипция, калькирование.

Key words: translation, topical area "computer-aided technologies", loanword, transcription, calquing.

Займствование как использование элементов языка-донора в системе другого обусловлено амфиболичностью языковых знаков: произвольность в качестве увеличения имманентно приданной потенции к займствованию и произвольно-

стью в качестве сокращения возможностей займствования [3, с. 70]. Среди экстралингвистических факторов адаптационного займствования социально-культурный, исторические, экономические и прочие. В процессе трансляции специальных текстов, прежде всего, интерес вызывают новые или авторские займствования, значения которых ещё не закреплены в качестве постоянных эквивалентных соответствий. Отметим, что часто займствования проникают в систему языка через перевод, в том числе «ложные друзья переводчика» а также семантические займствования.

Согласно П.Н. Денисову, на степень освоенности лексемы указывают: 1) фонетическая и графическая адаптация в принимающей языковой системе, 2) парадигматическая связанность и категории словоизменения займствованного слова, т.е. морфологическая адаптация, 3) фонетическая ассимиляция, 4) участие лексемы в системе словообразования, 5) семантическая ассимиляция, 6) частотность и расширение сферы употребления [4, с. 100]. Иными словами, при соблюдении и максимальной освоенности займствованного слова полностью элиминируются признаки иноязычного происхождения, а значит соблюдаются все эти параметры.

Необходимо отметить, что среди транслитерированных или транскрибированных монокомпонентных заимствований часто встречаются лексемы оформленные в слитно написанной графике, например, имиджмейкер, ноутбук, скриншот (моментальный снимок экрана) и т.п., которые в английской языковой системе представлены дефисным написанием в рамках традиционной деривационной модели словосложения (screenshot, note-book) или же представляют собой номинативную группу, сложную двухкомпонентное понятие (imagemaker). В русском языке данные лексемы обладают характеристикой нерасчлененности (как и понятие эксплицируемое ими), в связи с этим выбор данных единиц предпочтительнее по сравнению со словосочетаниями.

Исследуемая нами сфера компьютерных технологий и терминосистема её составляющая, постепенно приобретают регулярные соответствия, однако данный процесс ещё не достаточно изучен. Наличие словарей компьютерных терминов не является адекватным бурному развитию компьютерной техники, чаще всего они не отражают полной картины развития терминосистемы. Это в полной мере относится и к онлайн-словарям, которые априори должны соответствовать веяниям времени. Так переводческий глоссарий Microsoft International Word List включает лишь термины операционной системы Windows, причём его составители допустили грубейшие ошибки при выборе эквивалентных соответствий. Например, лексема pointer транслируется как «указыватель» (вместо соответствующего нормам русского языка и традиционно используемого «указатель»),

или slider – «ползунок» (эквивалентное соответствие «регулятор»).

Способы перевода заимствованной терминологии различны, однако не все они одинаково адекватно передают содержание понятия в различающихся коммуникативных ситуациях. Их применительная дифференциация объясняется вариативной степенью точности и экспрессивности трансляции в конкретных сферах употребления, заимствованный термин предназначен, прежде всего для «репрезентации когнитивно-содержательного начала» [1, с. 51].

Выделяется четыре способа нормативного перевода терминов предметной области «ИКТ»: безэквивалентные неперебиваемые термины, транскрипция, семантический эквивалент или функциональный аналог (приближенный перевод) и калька (лексическая или морфемная).

Первый полностью копирует английское написание терминологии, подобным образом транслируются: 1) названия фирм, 2) названия программных продуктов, технологические стандарты.

Рассмотрим названия некоторых фирм, которые сохраняют свое написание латинице даже в русскоязычных текстах: Нурер-V, Хбохи др. При этом, названия Microsoft и Intel, ввиду их частотности, и особенностей СМИ они иногда транскрибируются, хотя и не проходят морфологическую адаптацию, т.е. несклоняются (программное обеспечение от «Майкрософт»). Причина отсутствия парадигмы склонения кроется в трансляции критерия словоизменительности на часто присутствующее в подобных конструкциях слово (пояснительное существительное «корпорация» или «компания» (разработки компании «Интел»), хотя вербальную манифе-

стацию этот компонент получает не всегда, он всегда подразумевается.

Технологические стандарты и программные продукты также не подвергаются трансформациям в процессе трансляции, а сохраняют свое оригинальное написание, причем чередование строчных и прописных букв также сохраняется, например, Bluetooth (один из стандартов беспроводной связи) транслируется в принимающей русской лингвокультуре как технология Bluetooth или просто Bluetooth, SkyDrive (единое хранилище данных) или Intranetportal (портал локальной сети). В приведенных примерах мы имеем дело с «о-смыслением и о-культурацией» [2] без признаков трансморфологизации элементов внешней формы понятия.

Экспликация при переводе терминов сферы компьютерных технологий практически не находит своей ниши (только в толковых словарях), не представляется возможным привести описательный перевод по причине его громоздкости и невозможность прояснения сущности заимствованного термина для неспециалиста даже при помощи пространственных пояснений. Например: перевод термина SMBDirectory (хранилища блока серверных сообщений) не сильно усложнит восприятие текста перевода, в то же время приводит пояснение такого термина как Charms – «запатентованная технология Microsoft, позволяющая быстро настраивать отдельные приложения, а также изменять общие параметры системы, такие как громкость или яркость экрана» нецелесообразно, когда можно сократить его до «запатентованной технологии настроек приложений от Microsoft». Это доказывает, что адаптация заимствованных терминов в языковой системе принимающей лингвокультуры яв-

ляется «многоплановым процессом, имеющим развернутую поэтапную структуру, охватывающую как процесс внешней адаптации морфемной структуры, так и внутренние адаптивные механизмы» [2].

Как мы видим, только калькирование и межъязыковое копирование характеризуются четко очерченными границами применимости. В процессе копирования задействованы названия фирм, стандартов и программных продуктов, а калькированию подвергаются сложносоставные термины. Другие термины единицы транслируются по второй или третьей модели неконвенционально, лишь следуя устоявшейся традиции. Достаточно тонки и нечетко определены в данном случае границы между терминами, которые препеваются с помощью транскрипции и терминами, переведенными семантическими эквивалентами. Например, не всегда понятна формальная логика выбора транскрибированного термина файл как регулярного соответствия англоязычной лексеме file, при одновременном использовании семантического эквивалента папка к лексеме folder. Данные термины единицы в качестве доминанты своих переводческих соответствий имеют социально-культурный фактор.

Таким образом, проведенный анализ эмпирического материала показывает, что терминологическая система предметной области «компьютерные технологии» претерпевает активное изменение и развитие, а её элементы подвергаются постоянной адаптации в системе русского языка.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бредихин С.Н., Вартанова Л.Р. Способы вербализации когнитив-

- ного начала в немецкоязычных текстах патентного права: оригинал vs. перевод // Вопросы когнитивной лингвистики. – 2017. – № 3 (52). – С. 51-56.
2. Бредихин С.Н., Сидоренко С.Г. Поэтическая и семантическая адаптация английских заимствований в современном русском языке // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 1-1. – URL: <http://science-education.ru/ru/article/view?id=17525>
3. Бурак А.Л. Введение в практику письменного перевода с русского языка на английский. – М.: МГУ им. Ломоносова. Intrada, 2002. – 176 с.
4. Денисов П.Н. Лексика русского языка и принципы ее описания. – М.: Русский язык, 1993. – 248 с.

Сергеева Е.К. студент 2 курса,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь
Научный руководитель: Борисов А.А. к.филол.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ АСПЕКТ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ДИАЛЕКТОВ НЕМЕЦКОГО ЯЗЫКА (НА ПРИМЕРАХ ШВЕЙЦАРСКОГО И АВСТРИЙСКОГО ДИАЛЕКТОВ)

Аннотация: В статье анализируются основные черты швейцарского и австрийского диалектов немецкого языка. Рассматриваются причины исторически и культурно обусловленных изменений, описываются объекты влияния на язык определённой местности.

Annotation: The article analyses the main features of Helvetian and Austrian dialect of German. The causes of historically and culturally determined changes are discussed, the objects of influence within the concrete territory are described.

Ключевые слова: диалект, вариант, говор, наречие, гельвецизм.

Key words: dialect, variant, sub-dialect, parlance, helvetian.

На Земле живёт около 100 млн. человек, использующих немецкий в качестве языка повседневного общения. Территория распространения языка во многом превышает территории, когда-либо являющиеся собственностью Германии. Ареал проживания немецкоговорящих людей вышел не только за пределы ФРГ, но и за пределы Западной Европы. В настоящее время, немецкий

язык является национальным языком Германии и Австрии, одним из национальных языков Швейцарии, а также одним из языков Люксембурга. Также распространён на территории Канады, США, Румынии, России (1,1 млн. человек) [1, с. 26-27]. Кроме того, популярность данного языка возросла и в Южной Америке, где число говорящих увеличилось до 140 тыс. человек [3]. Именно благодаря столь сильной популяризации, в немецком языке насчитывается достаточное количество диалектов и диалектных явления, наречий, а также говоров.

В настоящей статье мы проанализируем диалекты немецкого языка на лексическом, морфологическом и синтаксическом уровнях. За объект исследования взяты диалекты Австрии, Швейцарии и Германии.

Различается социальная и территориальная дифференциация языка. Социальные языковые различия изучает социолингвистика. Сам по себе, социолект не представляет собой целостной системы, так как его грамматическая основа мало чем отличается от литературного языка. Диалект, в свою очередь, является разновидностью языка, на котором говорят жители определённой местности или представители определённой социальной группы. Территориальный диалект

представляется совокупностью фонетических, лексических и грамматических особенностей, распространенных на определенной территории [2].

Начнём с австрийского варианта немецкого языка. В Конституции Австрии немецкий язык, а именно Hochdeutsch, является официальным государственным языком. Именно на нём ведётся преподавание в вузах, обучение в школах, вещают новости и издаются литература. Несмотря на этот факт, ничего не помешало австрийцам обзавестись своим вариантом немецкого языка: *sterreichischesDeutsch*. Именно этот диалект в 1951 году был закреплён в Австрийском словаре, однако, австро-баварский диалект признан не был. Соответственно, использование диалекта не является признаком невежества. Изучение *sterreichischesDeutsch* не даёт полной гарантии того, что он будет понятен и использован в разговоре на всей территории Австрии. Страна состоит из 9 земель, каждая из которых имеет свой колорит, свою историю и свои границы. Например, в федеральной земле Бургенланд больше распространена смесь немецкого языка с венгерским и хорватским.

Перейдём к лексическим особенностям австрийского диалекта. Сами слова произносятся намного мелодичней и нежней, поэтому даже на звуковом восприятии язык крайне отличается. В ту же очередь, самое распространённое явление диалекта – суффикс *-l*. Нет точного правила, которое бы описывало причину постановки этой части слова. Австрийцы используют его практически везде, не руководствуясь никакими правилами. Сравним немецкие слова: *Huhn*, *W rstchen*, *Packung*, *Sack*, *Pfand*. Но австрийцы употребили бы слова в таком виде: *Hendl*, *Wurstel*, *Packerl*,

Sackerl, *Pfandel*. Как мы видим, в некоторых слова даже исчезают умлауты (*W rstchen*–*Wurstel*) и пропадают буквы (*Packung*–*Packerl*) [4]. Кроме того, границы с Чехией обеспечили австрийскому диалекту многие лексические единицы, берущие начало в славянских языках. К примеру, немецкое слово *jawolenz* берёт свои корни от русского слова яловец.

Помимо лексических особенностей, рассмотрим также морфологические. При рассмотрении диалектальных морфологических особенностей можно наблюдать, что «вследствие ослабления и редукции безударных гласных в формообразующих морфемах происходит упрощение и унификация синтетических средств формообразования, резкое ограничение фонетического разнообразия служебных морфем, широкое развитие получает омонимия средств грамматического выражения» [1, с. 230]. Интернет-сайт *immigrant-austria.com*, базирующийся на сопровождении лиц, получающих австрийское гражданство, сообщает, что «таких различий между языками около 2000. В грамматике не совпадают роды существительных: *dieAusschank* – *derAusschank*, *dasCola* – *dieCola*, *derSpray* – *dasSpray*, *derButter* – *dieButter*.

Перейдем к швейцарскому варианту немецкого языка – *Schweizerhochdeutsch*. Швейцарский диалект не является признаком невежества, как и в отношении австрийского диалекта. Однако есть мнение, которое ставит под сомнение теоретический вопрос о том, можно ли варианты языка считать диалектами. Вариант немецкого языка в Швейцарии является письменной формой языка, соответственно, официально закреплённой. Но, в свою очередь, диалект-

ные явления во всём мире довольно редко носили официальный характер. В нашей статье мы всё же берём за объект исследования именно диалектные явления, именно поэтому мы считаем, что немецкий язык, используемый в Швейцарии, является в первую очередь диалектом. В Германии существует термин, который обозначает слова немецкие слова, которые претерпели изменение и в настоящее время употребляются исключительно в Швейцарии – гельвецизм[5].

Итак, швейцарский диалект имеет характерную фонетическую особенность, а именно, отсутствие *ich-Laut* и твёрдого приступа, в результате чего, многие слова имеют скорее французское звучание, чем немецкое. В рамках фонетической системы под влиянием языка субстрата часто «возникают ранее отсутствовавшие фонематические противопоставления или же, напротив, исчезают ранее существовавшие» [1, с. 197]. Это довольно аргументированное явление. Французский – официальный язык Швейцарии, на котором говорит большая часть населения. Артур Баур в книге «Schwyzertuutsch-praktische Sprachlehre» даёт следующие примеры этого варианта (первое слово – слово, употребляемое в Германии): Fenster – F lschter, Sonntag – sundig, Mittagessen – zmittag, bald – gly, noch – na, niemand – niemer.

В данном диалекте также существует одна интересная деталь в словообразовании. Это выглядит следующим образом: артикль существительного срastается со словом –dieDame превращается в tame, а dieGabel в ggable. Выпадение умлauta также является повсеместным в Швейцарии: слово tlingen будет выглядеть как Oetlingen.

Соседство немецкого языка с

французским языком в Швейцарии послужило основой для наличия огромного количества именно французских выражений. Auto-, Motorrad- или Fahrradreifen швейцарцы называют исключительно как pneu, а Fahrkarte как Billett[5].

Так как Швейцария также как и Австрия делится на кантоны, соответственно, не исключается возможность того, что в разных областях язык имеет свои особенности. Это можно увидеть на примере сайта www.forums9.ch, где можно увидеть одно стихотворение на 27 разновидностях швейцарского немецкого языка. Название стихотворения «MumBuebsyHosesagg» на диалекте горда Цюриха звучит как «MimBuebsinHosesack», а на диалекте города Шаффхаузен как «MimBuebsiinHosesack». Как видно, даже название достаточно сильно отличается от немецкого языка, которым пользуются в Германии «MeinesBubenHosentasche». На примере только названия стихотворения видно именно грамматическое изменение диалектов. Так, окончание -es характерное для родительного падежа мужского рода в Hochdeutsch утратил свою силу в Schweizerhochdeutsch.

Итак, в данной статье мы проанализировали основные черты дифференциации диалектов. Мы выяснили, что диалекты немецкого языка достаточно сильно отличаются от Hochdeutsch, благодаря влиянию соседних стран, а также культурному наследию.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бредихин С.Н. Введение в специальную филологию и история первого иностранного языка (немецкий): учебное пособие. – Ставрополь: Изд-во СКФУ, 2013. – 285 с.

2. Реформатский А.Р. Введение в языковедение/Под ред. В.А. Виноградова. – М.: Аспект Пресс, 1996. – 536 с.

3. Sprechen Sie Deutsch? Немецкий язык набирает популярность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.de-online.ru/news/sprechen_sie_deutsch_nemeckij_jazyk_nabiraet_populjarnost/2015-04-28-429

[nabiraet_populjarnost/2015-04-28-429](http://www.de-online.ru/news/sprechen_sie_deutsch_nemeckij_jazyk_nabiraet_populjarnost/2015-04-28-429)

4. Погорелова К. Немецкий или австрийский? – или как говорят в Австрии [Электронный ресурс]. – 01.04.09. – Режим доступа: <http://eduabroad.ru/journal/pogorelova/8>

5. Wikipedia [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki>

Тимура А.А. студентка 4 курса,
Научный руководитель: Нагамова Н.В. к.филол.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

СТИЛИСТИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА РЕАЛИЗАЦИИ ГЕНДЕРНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ НЕМЕЦКОЯЗЫЧНОГО РЕКЛАМНОГО ТЕКСТА

Аннотация: В данной статье рассматриваются стилистические особенности гендерноориентированных текстов немецкой рекламы, в которых отражаются процессы взаимодействия людей, влияющие на образ их мышления и формирования их ценностных приоритетов.

Annotation: The article discusses some stylistic features of gender-oriented texts of German advertising, which affect the process of people's cooperation and influence their mentality and value priorities.

Ключевые слова: текст, реклама, гендер, гендерный стереотип, гендерный аспект.

Key words: text, advertising, gender, gender stereotype, gender aspect.

Прочно вошедшая в жизнь современного общества реклама признана мощным инструментом воздействия и единственным универсальным языком всех культур и народов.

В рекламе, являющейся своеобразной коммуникацией, передается информация, отвечающая определенной интенции и имеющая своих участников коммуникации. Тем не

менее, в рекламной коммуникации не совпадают время и место порождения и восприятия информации, Реклама ориентирована на массового адресата и как любой вид коммуникации подвержена гендерной дихотомии.

Создавая рекламный текст, рекламодатель учитывает различные характеристики адресата, основной из которых является его гендерная принадлежность, предполагающую биологическое, социальное и культурное различие мужчины и женщины. Учет в тексте рекламы, предназначенной широким слоям населения, гендерной принадлежности адресата становится одним из существенных факторов для повышения ее эффективности.

Продвигая товары потребления, рекламисты обращаются к разнообразным выразительным средствам, которые позволяют им образно обозначить предмет, не столько называя его утилитарные качества, сколько прогнозируя те чувства и эмоции, которые он должен вызвать у потребителя. В экспрессивных целях в рекламном тексте используются изобразительно выразительные возможности таких стилистических средств, как сравнение, метафора различных видов (персонификация, синестезия, символы, аллегория), перифразы, особенно гипербола и эв-

фемизмы, экспрессивная фразеология, включая пословицы и поговорки, афоризмы, крылатые слова и сентенции.

В большинстве рекламных текстах, ориентированных на мужчин, сравнения имеют логический характер, они взяты из мира техники, т.е. из области, близкой и знакомой мужчине:

– Die attraktivste Art beim Heizen zu sparen. Top Com ist Comfort pur: Sie ist so kompakt, dass sie auch auf kleinstem Raum ganz problemlos installiert werden kann. Und die Regelung ist so leicht zu bedienen wie ein Radio [Focus № 28, 2015].

В рекламном тексте, ориентированном на женщин, сравнения подчеркивают красоту и привлекательность:

– Wenn nur dies so gl nzen konnte, wie mein Haar [In Style Nr.8, 2015].

– So blond Sie wollen, so pflegend wie nie. [In Style Nr.8, 2015].

Анализ фактического материала показал активное использование персонификации главным образом в рекламных текстах, ориентированных на женщин:

– Auch Haare können sprechen, wenn das Styling leicht und locker ist [Brigitte Nr. 2, 2016].

– Damit auch ihre Haare den Urlaub genießen können [Brigitte Nr. 2, 2016].

Женщина заботится о себе, своих волосах, она воспринимает их как часть себя, как живое существо, пользуясь рекламируемыми средствами.

Метонимии гораздо реже привлекаются в качестве стилистических средств в рекламных текстах:

– Auf dem Sonnendeck gibt es eine Extraportion Glückshormone. Das können wir wirklich nur empfehlen. AIDA. Das Clubschiff [Focus Nr.14,

2016].

Перифразы в тексте рекламы, рассчитанной на женщин, чаще всего являются гиперболами и связаны с внешностью и рекламой средств ухода за волосами, кожей лица, другими косметическими средствами:

– Das 8. Weltwunder bekommt Nachwuchs [Brigitte Nr. 5, 2017].

Эта эмоционально-окрашенная метафорическая перифраза поясняет слоган на английском языке: Neu: 8 Hour Lip Sheer Tints и переводится как: у восьмого чуда света подрастающее поколение.

Перифразы в тексте рекламы, рассчитанных на женщин, чаще всего являются гиперболами и связаны с внешностью и рекламой средств ухода за волосами, кожей лица, другими косметическими средствами:

– Die erste Pflegefüllung, die die Gesetze der Schwerkraft aufhebt [Freundin Nr. 5, 2017].

– Ich bin Hellseherin. Ich sehe Wünsche auf Kindernasenspitzen, Gourmetmenüs in den Supermarktregalen und Stylingtrends auf dem tiefsten Grund von Wühltischen [Brigitte Nr. 5, 2017].

Рекламисты используют игру слов для привлечения внимания к своей рекламе и ее эффективности. Большую роль играет многозначность слова, на которой базируются каламбуры, игра слов:

– Die Welt wartet nicht auf neue Autos. Aber die Umwelt [Focus Nr.8, 2016].

Всем известно, какой вред наносят автомобили своими выхлопными газами окружающей среде. Это обстоятельство становится причиной игры слов «Welt» и «Umwelt». Мир не ждет новых автомобилей. Но их ждет окружающая среда.

Однокорневые слова с различны-

ми префиксами часто становятся базой для игры слов:

– Unsichtbarer Beitrag. Sichtbarer Erfolg (Невидимый взнос, видимый успех) [Focus № 5, 2014].

Это самореклама химического концерна BASF, который как партнер часто «стоит за кулисами», но результаты этого взноса видимы. Это повышение качества продукции, низкие цены для потребителей, улучшенные материалы для спортивных снарядов.

– Erwarte Unerwartetes (Ждидне-ожиданного) [Fußball Magazin № 7, 2015].

Следует отметить также фонографические стилистические средства, особенно аллитерацию, другими словами звуковой курсив. Аллитерация часто сопровождается игрой однокорневых слов:

– Kiss, Kiss, Kiss, Kiss im Corsaction 100. Jetzt mit 4 Luftkissen serienmäßig [Focus № 5, 2017].

В немецком языке нет слова Kiss,

есть только Kissen (подушка) и Kuss (поцелуй). Всеми этими словами и играет рекламист в рекламе 4-х воздушных подушек безопасности, предусмотренных в серийном производстве автомобиля Opel.

Таким образом, составители рекламных текстов пользуются всей богатой палитрой стилистических средств немецкого языка, чтобы побудить потребителя к активному действию, приобретению продукта или услуги, учитывая при этом особенности склада характера и психики мужчины и женщины.

ЛИТЕРАТУРА

1. Focus (2014-2017). – URL: www.focus.de.
2. Freundin (2015-2017). – URL: www.freundin.de.
3. Fussball-Magazin (2015-2017). – URL: www.rund-magazin.de
4. Brigitte (2016-2017). – URL: www.brigitte.de.

Токарев А.П. студент 4 курса
Научный руководитель: Чепурина И.В., к.пед.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

МЕТАФОРИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПАРЛАМЕНТСКИХ ВЫБОРОВ В ГЕРМАНИИ 2017 ГОДА В НЕМЕЦКИХ СМИ

Аннотация: В статье представлен анализ доминантных метафорических моделей, характеризующих подготовку и проведение парламентских выборов в Германии 2017 года в дискурсе немецких СМИ.

Annotation: The article presents the analysis of the dominant metaphors which represent preparation and conduct of parliamentary elections in the media discourse of Germany.

Ключевые слова: предвыборный дискурс, концептуальная метафора, лингвистическая теория метафоры, метафорическое моделирование.

Keywords: pre-election discourse, conceptual metaphor, linguistic theory of metaphor, metaphorical modeling.

Изучение метафорических моделей, употребляемых в современном политическом дискурсе, необходимо для четкого представления не только о языковых трансформациях, но и о сути политических событий и явлений.

Вслед за Т.М. Голубевой мы определяем предвыборный дискурс как «деятельность, локализацией которой выступают время и пространство из-

бирательной кампании, и возникающие в результате этой деятельности речевые произведения в единстве с экстралингвистическими факторами, актуализирующими социокультурный контекст коммуникации» [1, с. 87]. Основной целью процесса выборов является борьба за власть, поэтому предвыборный дискурс отличается агитационностью и оценочностью.

Одним из активных языковых средств воздействия на реципиента является метафора. Она «связывает две понятийные сферы, одна из которых хорошо структурирована и известна участникам коммуникации – это сфера-источник, а другая – сфера-мишень – требует категоризации, объяснения, концептуализации. В процессе метафоризации сфера-источник используется для описания нового фрагмента действительности» [2, с. 32-33]. Метафорическое употребление слов помогает более ярко представить описываемую реальность, поэтому метафоры активно используются в публицистических текстах политической направленности в целях убеждения и эмоционального воздействия на адресата.

Система метафорических моделей выступает в качестве важной составляющей национальной языковой картины мира и служит отражением со-

временной социально-политической ситуации. Под метафорической моделью, вслед за А.П. Чудиновым, мы понимаем в работе «существующую и / или складывающуюся в сознании носителей языка схему связи между понятийными сферами, которую можно представить определенной формулой: «X – это Y»» [3, с. 70]. Анализ метафорического словоупотребления в текстовом пространстве парламентских выборов в Германии 2017 года позволяет выделить следующие наиболее продуктивные метафорические модели: «Парламентские выборы – это война», «Парламентские выборы – это спорт» и «Парламентские выборы – это театр».

Так как выборы – это борьба, а политическая деятельность в данное время напоминает военные действия, то наиболее частотной стала модель «Парламентские выборы – это война».

Метафоры Kampf (борьба), Duell (дуэль) подчеркивают состязательный характер парламентских выборов:

Spannender ist der Kampf um den dritten Platz im Bundestag. («Die Welt» 20/09/2017)

Das Duell der Kandidaten Merkel und Schulz geriet zum harmlosen Duett. («DieWelt» 22/09/2017)

Концепты Angriff (нападение, наступление), Attacke (атака), Widerstand (сопротивление), attackieren (атаковать, нападать) передают некую агрессию и враждебность:

Schulz hat nichts mehr zu verlieren - also setzt er immer mehr auf Attacke. («DerSpiegel» 27/08/2017)

Widerstand ist normal in einer Demokratie. («FAZ » 14/09/2017)

Следовательно, военная метафора показывает решительность дей-

ствий в ходе политической борьбы, ярко демонстрирует межпартийное соперничество и противоборствующий характер парламентских выборов 2017 года.

Метафоры, представляющие предвыборную политическую деятельность как спортивное состязание, также оказались характерны для современных немецких СМИ. Метафорическое представление политических реалий парламентских выборов достаточно широко передано в спортивных терминах.

Kanzleramtschef Altmaier setzt hier auf die Merkel-Strategie. («Die Welt» 30/08/2017) В данном примере setzen auf etw. (делать ставки на что-либо) передает эффект азартности.

В следующем примере концепт Rennen (гонки, бега) передает эффект соревновательности и стремления к победе: Die Großen verlieren, die Kleinen liefern sich ein Kopf-an-Kopf-Rennen. («DerSpiegel» 13/06/2017)

Метафоры Wettstreit, Wettbewerb (соревнование) подчеркивают состязательный характер парламентских выборов: Ein stabiler repräsentativer Demokratie verlangt Wettbewerb zwischen den Parteien. («DieWelt» 20/09/2017)

В текстах немецких СМИ активно используются и такие метафоры как Vorsprung (отрыв, опережение), Endspurt (финишный рывок), Abstand verringern (сокращать расстояние), показывающих нестабильность политических партий и кандидатов в предвыборной гонке:

Der Vorsprung der Union auf die SPD wird immer größer. («Die Welt» 30/06/2017)

In einer kämpferischen Rede hat Kanzlerkandidat Martin Schulz die Genossen auf den Wahlkampfendspurt eingeschworen. («DerSpiegel» 22/08/2017)

Метафорическая модель «Парламентские выборы – это театр» занимает третье место по частотности употребления. «Театральность политического дискурса связана с тем, что одна из сторон коммуникации – «клиент», народ – выполняет в ней преимущественно роль не прямого адресата, а адресата-наблюдателя, воспринимающего политические события как некое разыгрываемое для него действие» [4, с. 62–63]. Метафорически репрезентируя предвыборную кампанию, немецкие СМИ используют такие концепты как *Veranstaltung* (представление), *Inszenierung* (постановка, инсценировка), *Spiel* (игра), *Schauplatz* (место действия), *Maske* (маска), *inszenieren* (инсценировать, разыграть) и другие:

Nun hat er seine Maske fallen lassen, warum tat er es nicht zum Wahlkampf. («Die Welt» 10/12/2017)

Angela Merkel und Horst Seehofer inszenieren sich als harmonisches Team. («Der Spiegel» 28/05/2017)

Приведенные примеры показывают, что метафорика данной модели обладает главным образом отрицательным потенциалом воздействия на реципиента, а её концепты репрезентируют наигранность, инсценировку политических событий.

Проведенный анализ показал, что тексты немецких СМИ, посвящен-

ные парламентским выборам в Германии 2017 года, содержат большое количество метафор. Описывая политические события во время подготовки и проведения выборов, авторы статей активно прибегают к метафорике, стремясь придать тексту живость, акцентированность и эмоциональность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Голубева Т.М. *Метафоризация предвыборной борьбы как стратегия манипулятивного воздействия в политике // Актуальные направления современной лингвистики: Сб. материалов международной научной конференции «Иностранные языки и литературы: актуальные проблемы образования и науки». Пермь, 12 апреля 2008 г. – Пермь: Изд-во Пермского государственного университета, 2008.*

2. Ряпосова А.Б. *Милитарная метафора в современном агитационно-политическом дискурсе // Лингвистика: Бюллетень Уральского лингвистического общества. Екатеринбург, 2001. Т. 6.*

3. Чудинов А.П. *Метафорическая мозаика в современной политической коммуникации: Монография / Урал. гос. пед. ун-т. Екатеринбург, 2003.*

4. Шейгал Е.И. *Семиотика политического дискурса. М., 2004.*

*Ширяева В.Д. студентка 4 курса
Научный руководитель: Четурин И.В., к.пед.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

ОСОБЕННОСТИ НЕМЕЦКИХ ПРОЗВИЩНЫХ НОМИНАЦИЙ В РЕЧИ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: В статье рассматриваются модели и способы образования прозвищных номинаций в немецком языке, а также проводится анализ частотности их употребления в речи немецкой молодежи.

Annotation: The article considers models and ways of forming nicknames in German language, there is also an analysis of the frequency of their performance in the speech of German young people.

Ключевые слова: речь молодежи, словообразование, прозвищные номинации.

Keywords: speech of young people, wordbuilding, nicknames.

Антропонимика как наука об именовании человека, идентификации его в социуме является весьма перспективной областью исследования. В бытовом общении, которое занимает значительное место в повседневной жизни индивидуума, большую роль играют прозвища, используемые для наиболее точной личностной, оценочной характеристики называемого и выделяющие его в коллективе. В отличие от именипрозвищное именование отражает реальные свойства и качества человека и,

таким образом, фиксирует особый смысл, который эти свойства и качества имеют для окружающих.

Актуальность работы обусловлена тем, что среди всех антропонимов именно прозвища наименее исследованы и наибольшую распространенность они получили именно в языке молодежи. Материалом исследования послужили немецкоязычная социальная сеть Facebook, молодежный сериал "Extra", словарь DerGroßeDuden.

Прозвища, как и все другие слова в немецком языке, образуются по разным моделям «модель корневых слов, безаффиксное словообразование, префиксация, суффиксация, префиксально-суффиксальное словообразование, полупрефиксация, полусуффиксация, словосложение» [3, с. 87], наиболее употребительными из которых, как показал проведенный анализ эмпирического материала, являются словосложение и аффиксация.

Словосложение позволяет создавать новые слова, которые «объединяют в себе семантические особенности входящих в их состав основ, при этом один из компонентов может описывать особенности номинанта, а другой выражать отношение к нему называемого» [2, с. 112]. Приведем примеры: Brummbär (ворчун), Naschkatze (лакомка), Sonnenschein (солныш-

ко), Angstmeier (трус), Prahlhans (хва-стун), Käsekopf (прозвище, присвоенное голландцам; дословно «сырная голова»). Прозвищные именованья, образованные с помощью словосложения, являются самыми часто употребляемыми и составляют примерно 50% всех прозвищ.

Второй по употребляемости моделью образования прозвищных именованья является аффиксация, когда к основе присоединяется тот или иной аффикс и слово уже приобретает определенную (новую) коннотацию. Такой способ образования прозвищ очень удобен, поэтому и часто встречается. Самым широко распространенным прозвищем в речи немецкой молодежи данной модели является Schatzi (золотце), приобретающее посредством суффикса –i ласкательное значение. Прозвище Bärchen (медвежонок) также образовано посредством аффиксации, а именно при помощи суффикса –chen. Этот суффикс, как и суффикс –i придает прозвищу ласкательное значение.

Самыми распространенными в речи немецкой молодежи являются прозвищные номинации, в состав которых входят имена собственные. Такие прозвищные именованья также передают отношение говорящего к номинанту, но в отличие от ласкательных прозвищ, они могут передавать не только позитивное, но и негативное отношение. Так, с именем Fritz (или Fritze) зафиксированы следующие композиты: Filmfritze (киношник), Zeitungfritze (торговец газетами), Quasselfritze (болтун); с именами Hans, Peter, Liese, Meier: Fabelhans (выдумщик), Angstpeter (трус), Faselliese (пустомеля), Schlaumeier (хитрец).

Типичным для речи немецкой молодежи являются и прозвища-риф-

мовки. Они «лучше других передают шутовское настроение именуемого» [1, с. 93]. Например, в сериале “Extra” главная героиня, которую зовут Sascha (Саша), получает прозвище ChaCha. Это прозвище-рифмовка, оно не мотивировано и основано на звуковом повторе.

Определено, что наиболее часто в речи немецкой молодежи встречаются ласкательные прозвища, большая часть которых образована от названий животных, например: Mäuschen (мышонок), Bärchen (медвежонок), Babybär (медвежонок), Babyhase (зайчонок), Kätzchen (котенок).

Ласкательные прозвища, в основе которых имена, взятые из сказок, также широко используются в немецком языке: Pupp(i), Pupp(a), Pupsie, Mickey, Vini, Puh-Bär. Установлено, что прозвище Prinzessin/Princess/Princessa немецкая молодежь использует гораздо чаще, чем прозвище Prinz.

В основе образования ряда прозвищ лежат метафоры и метонимии. Например, нами выявлено прозвище SaschaMaus, в основе которого лежит метафора. В этом случае исходное значение слова Maus противоречит тому значению, которое оно приобретает в прозвище, так как мышь – это то животное, к которому человек обычно испытывает отвращение, а в контексте оно использовано для того, чтобы подчеркнуть нежные чувства называющего к номинанту.

Часто используются прозвища, которые передают нежные чувства говорящего по отношению к номинанту: Schatz(i) (золотце), Engel(chen) (ангелочек), Süße(r) (дорогая/дорогой). Например, в серии №5 сериала “Extra” встречается прозвище Schwesterherz (сестренка). Оно указывает на нежные чувства по отношению к номинанту и используется в

кругу семьи.

На втором месте по употребляемости в немецком языке стоят прозвищные именование, описывающие внешний вид или характер номинанта. Они позволяют выделить одного конкретного человека среди других людей. Например, канцлер Отто фон Бисмарк получил свое прозвище *dereiserneKanzler* (железный канцлер) потому, что его правление было известно строгой дисциплиной и хорошо обученной и вооруженной армией. Король Фридрих Вильгельм I получил строгое военное воспитание обнаруживал склонность к военной жизни и дисциплине, за что и получил свое прозвище *Soldatenkönig* (солдатский король).

Таким образом, на основе проведенного анализа можно сделать вывод, что прозвищные номинации в немецком языке образуются по тем же

моделям, что и все остальные слова, из которых наиболее часто употребляемыми являются словосложения и аффиксация. Типичны также и прозвища-рифмовки. Самыми распространенными в речи немецкой молодежи являются ласкательные прозвища. Нередко встречаются и прозвища, описывающие характер или внешность номинанта и прозвища, в состав которых входят имена собственные.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кропф В. *Молодежный жаргон*. М., 2016.
2. Наер Н.М. *Структура, семантика и прагматика антономазии (на материале немецкого языка)*. М., 2011.
3. Скорнякова Р.М. *Лексикология современного немецкого языка: учебное пособие*. Кемерово, 2013.

Шогенова А.А. студентка 4 курса,
Научный руководитель: Нагамова Н.В. к.филол.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

ЛЕКСИКО-МОРФОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ТЕКСТА НЕМЕЦКИХ ОБЪЯВЛЕНИЙ О ЗНАКОМСТВЕ

Аннотация: В статье рассматриваются лексико-морфологические особенности немецких объявлений о знакомстве, занимающие в последнее время прочное место в системе массовой коммуникации как неотъемлемое средство гендерного взаимодействия между реальным адресантом и воображаемым адресатом.

Annotation: The article discusses some lexical and morphologic features of German date advertisements that are highly ranked in media recently. These advertisements are considered as an integral part of gender cooperation between a real addresser and an imaginary addressee.

Ключевые слова: текст, рекламный текст, объявление, знакомство.

Keywords: text, advertising, advertisement, date.

Рекламные объявления о знакомстве стали занимать в последнее время прочное место в системе массовой коммуникации как неотъемлемое средство гендерного взаимодействия между реальным адресантом и воображаемым адресатом. Исследования подобных объявлений находятся в поле зрения социо-

логов, психологов и лингвистов.

Текст объявлений о знакомстве рассматривается учеными с учетом этнокультурного, коммуникативного, социопрагматического, жанрового, гендерного аспектов, с позиции прагматики.

Подобъявлением о знакомстве мы понимаем готовый текст, являющимся результатом коммуникативно-дискурсивной деятельности. В связи с этим необходимо рассмотреть такие понятия, как «текст», «дискурс», «тип текста», «гибридный текст», «малоформатный текст».

На сегодняшний день не существует однозначной точки зрения на текст. Также не совсем понятно, соотносить его с языковыми или речевыми явлениями. Текст рассматривается с разных точек зрения, что влияет на его дефиницию. Так, В. А. Лукин считает, что «текст – это сообщение, существующее в виде такой последовательности знаков, которая обладает формальной связностью, содержательной цельностью и возникающей на основе их взаимодействия формально-семантической структурой» [4, с. 5].

По мнению Г. В. Колшанского, «текст выступает как связь, по меньшей мере, двух высказываний, в которых может завершаться минимальный

акт общения – передача информации или обмен мыслями между партнерами» [2, с. 10-14].

И. Р. Гальперин предлагает следующее определение текста: «Текст – произведение речетворческого процесса, обладающее завершенностью, объективированное в виде письменного документа, литературно обработанное в соответствии с типом этого документа, произведение, состоящее из названия (заголовка) и ряда особых единиц (сверхфразовых единств), объединенных разными типами лексической, грамматической, логической, стилистической связи, имеющее определенную целенаправленность и прагматическую установку» [1, с. 18].

В. Н. Комиссаров полагает, что «текст – это речевое произведение, с помощью которого осуществляется вербальная коммуникация. Текст состоит из высказываний, которые говорящий создает, отбирая языковые единицы и соединяя их по правилам грамматики данного языка в соответствии со своим коммуникативным намерением» [3, с. 46].

В. А. Лукин считает, что «концепт текста образуют знаковая последовательность текста, связность, цельность, текстовый код, семантическая структура текста, композиция текста, функция текста, интерпретация текста. Сумма всех компонентов с установленной схемой отношений между ними образует систему автор – текст – получатель» [4, с. 17-18].

Приведенные определения свидетельствуют о стремлении всех исследователей, определить, во-первых, место текста в языковой или речевой системах, во-вторых, выявить исключительно текстовые категории, свойственные только этой единице. Совершенно очевидно, что при всех различиях эти определения имеют

много общего. В первую очередь это касается того, что текст рассматривается как произведение и продукт речетворчества, а также как основная единица речи. Таким образом, все исследователи бесспорно правы в том, что продуцирование и осмысление текстов происходит в процессе познания окружающей действительности и коммуникации. Ученые едины во мнении, что текст имеет, как правило, в письменной форме, является законченным произведением, имеет собственную внутреннюю структуру и определенное строение, а также имеет средства связности его частей, не позволяющие ему распадаться на самостоятельные предложения.

Анализ теоретического материала показал, что объявление о знакомстве совмещает две основные функции: характерную для объявления и газеты информативную функцию и характерную для рекламы воздействующую функцию. Первая функция проявляется как сообщение о субъекте и объекте, а вторая функция проявляется как функция убеждения и побуждения. Адресант пытается убедить адресата в правдивости и исключительности своих качеств.

Композиционно текст объявления о знакомстве состоит из 5 блоков: слогана, зачина, информационного блока, эхо-фразы, блока «справочные сведения».

– в слогане первостепенной функцией является воздействие: WannundwoamBodensee?

– функция зачина заключается в том, чтобы вызвать интерес и заинтриговать адресата: gentlemangesucht.

– информационный блок представлен самопрезентацией адресанта и запросом адресата. В первом случае адресант сообщает такие факты, способные вызвать интерес у адресата и

сформировать положительное отношение к нему. Во втором случае описывается предполагаемый адресат по различным параметрам.

– вэхо-фразе резюмируется основная мысль, содержащаяся в заголовке или основном тексте: BistDuauchaufderSuche, dannschreibemir

– блок «справочные сведения» (адрес, контактный номер телефона адресанта объявления) выполняет фатическую функцию поддержания контакта и обратной связи.

Проведя анализ лексико-морфологических особенностей текста объявлений о знакомстве, мы определили:

В немецких текстах объявлений о знакомстве преобладает стилистически нейтральная лексика, представленная главным образом ограниченным числом глаголов в Präteritium или Perfekt: *suche, erwarte*, что объясняется социокультурными традициями немцев: *habenausgetufteltundausgeführt*.

Положительный образ адресанта и положительно-оценочная прагматика текста в принципе обеспечивается использованием большого числа оценочных прилагательных: *ledig, vermögend, elegant, gepflegt, schön*.

Имидж адресанта как простого человека создается посредством активного использования разговорной лексики: просторечий и жаргонизмов (*Techtelmechtel, arroganteZicke*). Это увеличивает вероятность получить ответ и обрести пару. С другой стороны, это может придать отрицательную оценку объекту объявления, который может обладать перечисленными качествами.

В тексте на уровне лексики осуществляется также компрессия информации, что, с одной стороны, служит целям языковой экономии, а с другой, сокращения являются своеобразным аргом для представителей сексуальных меньшинств. В основном сокращения представлены аббревиатурами.

Таким образом, текст рекламного объявления о знакомстве, совмещающий типичную для газетного объявления информативную функцию и характерную для рекламы функцию воздействия, является единицей особой социокультурной коммуникации, обладающей прагматической установкой на дистанционное общение женщин и мужчин, и представляет собой многокомпонентный речевой акт.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гальперин, И. Р. *Текст как объект лингвистического исследования / И. Р. Гальперин. Изд. 4-е, стереотипное. М.: КомКнига, 2006. – 144 с.*
2. Колшанский, Г. В. *Коммуникативная функция и структура языка. / Г. В. Колшанский. М.: Наука, 1984. – 175с.*
3. Комиссаров, В. Н. *Современно-еопереводоведение. Учебное пособие / В. Н. Комиссаров – М.: ЭТС. – 2001. – 424с.*
4. Лукин, В. А. *Художественный текст: Основы лингвистической теории и элементы анализа / В. А. Лукин. – М.: Ось-89, 2005. – 555с.*
5. Новичкова, Р. Н. *Тексты воздействия в современном немецком языке. / Р. Н. Новичкова. – Харьков: Вища школа, 1987. – 112 с.*

*Яцкина Д.Н. – студентка 2 курса, Бух. учет, анализ и аудит,
СКФУ, Ставрополь
Научный руководитель – к.и.н., доц. Алиева А.В.
ИДНК, Ставрополь*

ТРАДИЦИОННЫЕ КУЛЬТУРЫ НАРОДОВ КАВКАЗА: ОПЫТ СОХРАНЕНИЯ И РАЗВИТИЯ

Особенностью современного этапа развития общества является повышение социальной роли культуры как одного из факторов, организующих духовную жизнь людей. При этом культура выступает не только как духовный опыт человечества, но и как особая реальность, плодотворная и созидательная, закладывающая основы подлинно человеческого бытия, способность сохранять ценности и формы цивилизованной жизни.

Взаимодействие культур, это особый вид непосредственных отношений и связей, которые складываются как минимум между двумя культурами, а также тех влияний, взаимных изменений, которые появляются в ходе этих отношений. Изменение состояний, качеств, сфер деятельности, ценностей культуры, формирование новых форм культурной деятельности, духовных ориентиров и признаков образа жизни людей становится определяющим в процессах взаимодействия.

Северный Кавказ был и остается местом взаимодействия многих культур и народов. Здесь, наряду с другими мировыми религиями, происходит тесное столкновение христианства и ислама. Все это делает развитие этого региона сложным и противоречивым, как в прошлом, так и в настоящем.

Этот регион, с различными климатическими условиями, является весьма интересным объектом исследования, с их многонациональным характером и сложной исторической судьбой.

Это прослеживается исходя из продолжительности совместного проживания в горных и предгорных условиях кавказских народов, общей исторической судьбы этногенетических взаимоотношений многих из них. Кавказская культура довольно статична. Этническая принадлежность народов приравнивается к таким ценностям, как правда и честь, справедливость и мудрость. Кавказская культура, проявляющаяся в единстве различных этнических культур, представляет собой достаточно сложное историко-культурное явление, не тождественное ни Западной, ни Восточной культурам.

Наряду с современной культурой сохранилась и традиционная культура, ее влияние на Северном Кавказе особенно велико. Понятие традиционной культуры Кавказа - это тип культуры, для которого характерно такое социальное регулирование, приспособление к среде и развитие человека, в котором главную роль играет традиция, т. е. социально санкционированный стереотип поведения и мышления [1]. Сохранение традиций на

Кавказе объясняется многими причинами и, в частности, тем, что многие народы долгое время развивались в рамках традиционного общества. Широкое использование национальных языков также способствовало сохранению традиций. Отметим, в частности, что феномен гуманизма является основой традиционной нравственности многих народов Северного Кавказа.

Традиционные этнические культуры - это понятие, определяющее своеобразный горский этический «код» [2]. Особенности его социально-исторического развития способствовали формированию достаточно высоких и зрелых форм национального сознания. Этнолингвистическое разнообразие региона и относительная локализация народов привели к формированию определенных, достаточно замкнутых этнокультурных пространств и соответствующему осознанию этнической идентичности.

Еще одно традиционное культурное и экономическое различие между Северным Кавказом и большинством других регионов современной России связано с особенностями верований и их влиянием на экономическую жизнь.

По западной традиции мужчина пропустит женщину вперед в знак уважения. Мужчина мусульманин, уважающий и защищающий женщину, всегда идет впереди нее. Этот обычай имеет древние корни. Об уважении к женщине свидетельствует обычай приветствовать ее стоя. Если проходит пожилая женщина, долг любого человека, независимо от возраста, встать и поздороваться первым. Самым большим позором, считалось неуважение матери и ее родственников.

Таким образом, традиционная этика Северного Кавказа приобрела свою специфику. Где, одной из особенностей северокавказской традиционной культуры является специфика традиционных кавказских семейных отношений, которые строго регламентированы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Костина А. В. *Традиционная культура: к проблеме определения понятия* // Электронный журнал «Знание. Понимание. Умение». – 2013. № 4
2. Флиер А.Я. *Массовая культура и ее социальные функции* // *Общественные науки и современность*. – 2013, № 6.

Белозерова А.А., аспирант 2 курса
ЧОУ ВО «ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA», г. Ставрополь

ВОСПИТАНИЕ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ СТАРШЕКЛАСНИКОВ В ПРОЦЕССЕ ИЗУЧЕНИЯ ОБЩЕСТВОЗНАНИЯ

В статье рассматривается проблема воспитания правовой культуры старшеклассников в процессе изучения обществознания, особенности и условия ее формирования, различные подходы и тенденции в отечественной и зарубежной науке к определению готовности к профессиональной деятельности.

The article discusses the problem of psychological readiness of future speech pathologists to inclusive practice, feature and conditions of its formation, various approaches and tendencies in domestic and foreign science to determination of readiness for professional activity are considered.

Ключевые слова: психологическая готовность, профессиональная деятельность, образование, педагог – дефектолог, инклюзия.

Key words: psychological readiness, professional activity, education, speech pathologist, inkluziya.

Нестабильная обстановка в стране в последнее десятилетие породила элементы новой идеологии. Недостаточное развитие духовности у части молодежи, правовой нигилизм, недостаточная эффектив-

ность деятельности правоохранительных органов и другие проблемы, потребовали переосмысления всего процесса воспитания и воспитания правовой культуры в частности.

Россия выбрала демократический путь развития, а формирование основ истинного демократического миропонимания развивает способность человека учитывать разнонаправленные точки зрения, учит корректно относиться к ним.

В этих условиях значительно повышаются требования к морально-психологической и правовоспитательной подготовленности всех категорий граждан России, в том числе школьников.

Наиболее ответственным и сложным для формирования перечисленных качеств является период, который соответствует возрастной категории 15-17 лет - учащиеся старших классов, потому что именно в этом возрасте интенсивно формируется самосознание. При этом доминирующим является осознание своей социальной приобщенности и интерес к сути правовых отношений между людьми. Активизация гражданской позиции этой категории учащихся способствует проявлению инициативы, самостоятельности, что в свою очередь, создает возможность для вовлечения школь-

ников в разнообразную правовую деятельность. Однако, именно в этом возрасте проявляется недостаточный опыт осмысления и реализации совокупности нравственных и правовых отношений к окружающим, ответственности за свои поступки.

Перед школой стоят задачи, связанные с созданием условий для педагогической коррекции личностных свойств, создающих основу к восприимчивости отрицательных влияний, воспитания социальной личности, ориентированной на ценности правовой культуры, для индивидуализации и профилизации обучения. Исходя из этого, одним из приоритетных направлений современного воспитательного процесса является правовое воспитание, разрабатывая теоретические основы которого, мы опирались на предшествующие исследования в философском, юридическом, психологическом и педагогическом аспектах.

Воспитание правовой культуры в том виде, в котором оно существует сейчас, достаточно молодое направление педагогической работы. Существуют острые проблемы кадрового и методического обеспечения учебно-воспитательной работы в этой сфере. Колебания идеологического маятника ставят в чрезвычайно затруднительное положение педагогов, которым для эффективной работы необходима опора на устоявшиеся политические и правовые стереотипы общественного сознания.

Принимая во внимание существующие проблемы и тот факт, что предмет «право» не внесен в перечень предметов базисного учебного плана, возникают вопросы: «Каким образом учащиеся должны получать необходимые знания правового характера? Как создать условия, при которых

эти знания преобразуются в правовые убеждения и активную правовую позицию?» Ведь только наличие определенного уровня правовой воспитанности, которая является результатом процесса воспитания правовой культуры, создает реальные условия для превращения механичного, неосознанного исполнения предписаний юридических норм в сознательное и добровольное следование закону.

Таким образом, учебно-воспитательный процесс в школе, необходимо направить на приобретение и углубление правовых знаний, а воспитание правовой культуры рассматривать в качестве одного из приоритетных направлений воспитательного процесса в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Концепция модернизации российского образования на период до 2010 года // Вестник образования. 2002. № 6. С.11*
2. *Лебедева Н.Н. Право. Личность. Интернет. М.: Волтерс Клувер, 2004. - 23 с. С. 11.*
3. *Агibalова Е.Н. Правовая культура в России на рубеже столетий : Обзор Всероссийской научно-теоретической конференции // Государство и право. 2001. № 10. С. 108.*
4. *Кейзеров Н.М. Политическая и правовая компетентность: Методические проблемы. М.: Юрид.лит., 1982. 24 с. С. 7.*
5. *Венгеров А.Б. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов. М.: Юрайт, 2000. С. 321.*
6. *Головастикова А.Н. Права человека. М.: Эксмо, 2006. С. 288.*
7. *Сальников В.П. Правовая культура: проблемы формирования гражданского общества и правового государства // Демократия и законность.*

С., 1991. С. 114.

8. Семитко А.П. Правосознание и правовая культура // Теория государства и права / отв. ред. В.Д. Перевалов. М.: Юрайтиздат, 2007. 541 с. С.

48.

9. Общая теория права и государства /под ред. В. В. Лазарева. М.: Юристъ, 2005. С.97.

Белозерова А.А., аспирант 2 курса
ЧОУ ВО «ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA», г. Ставрополь

СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ ПОНЯТИЯ «ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА», КОМПОНЕНТЫ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ОБЩЕСТВОЗНАНИЯ

В статье рассматривается проблема воспитания правовой культуры старшеклассников в процессе изучения обществознания, особенности и условия ее формирования, различные подходы и тенденции в отечественной и зарубежной науке к определению готовности к профессиональной деятельности.

The article discusses the problem of psychological readiness of future speech pathologists to inclusive practice, feature and conditions of its formation, various approaches and tendencies in domestic and foreign science to determination of readiness for professional activity are considered.

Ключевые слова: психологическая готовность, профессиональная деятельность, образование, педагог – дефектолог, инклюзия.

Key words: psychological readiness, professional activity, education, speech pathologist, inkluziya.

Правовая культура - весьма широкое явление. Ее общественная роль во многом превосходит границы нормативного влияния права на социальные отношения, так как, входя в состав общечеловеческой

культуры, правовая культура прямо и косвенно влияет на формирование сознания и деятельность личности во многих сферах жизни общества. Исходя из этого, к большинству проблем в сфере построения правового государства и гражданского общества вопросы развития правовой культуры имеют самое прямое отношение.

Если обратиться к обзору нынешней культуры, можно сразу отметить, что сегодня, наверное, нелегко найти другое явление, которое возобновило бы такое же обилие самых противоречивых толкований и интерпретаций, как культура.

В юридической науке, как и в культурологии, не существует общего понимания ни самого термина «культура», ни правовой культуры в частности. Несмотря на то, что предложено масса его толкований, универсального, сущностного термина культуры, получившего бы общепризнанное распространение, до настоящего времени нет. формулирование понятия правовой культуры неразрывно связана с определенными теоретическими и методологическими трудностями, которые вызваны разносторонностью данного феномена.

В наше время в юридической науке сложился ряд методологических подходов к изучению правовой куль-

туры.

Много сторонников имеет аксиологический подход к изучению правовой культуры. При этом правовая культура понимается как развивающаяся система правовых ценностей (правосознание, правовая наука, законодательство, правопорядок, правовая деятельность), созданных и создаваемых в ходе развития общества и впитавших в себя передовые достижения юридической культуры человечества. Такой подход обеспечивает характеристику правовой культуры как меры гуманизации человека и общества, позволяет четко отграничить правовую культуру от других близких и взаимосвязанных с нею правовых категорий, обосновать ее преемственность и подчеркнуть, что к ней относятся лишь процессы и явления, которые отражают сущность правового государства и гражданского общества, его основные устои и принципы.

Аксиологическое направление в изучении правовой культуры базируется на философском изучении именно ценностного аспекта культуры и дает возможность установить социальные начала правовой культуры, объективные черты ее нормативности, духовные и нравственные аспекты. В данном случае «прослеживается связь правовой культуры и нравственности членов общества, без которой правовая культура невозможна».

Определенное значение в юридической науке имеет функциональное исследование правовой культуры. Основное содержание этого подхода состоит в том, чтобы уяснить роль правовой культуры в сфере деятельности субъектов права, критерием которой является соответствие ее высшим ценностным критериям права. В данном случае под правовой культурой следует понимать совокуп-

ность всех элементов юридической надстройки, рассматриваемых в динамике. Используя функциональное определение правовой культуры, позволительно рассуждать о связи ее содержательной стороны с уровнем развитости социальных качеств субъектов права, активной преобразующей роли человеческого мышления в сфере правовой культуры.

Существует также деятельностный подход к определению правовой культуры, этот подход делает акцент на всевозможные стороны и характеристики человеческой деятельности. В этом аспекте культура представляет собой некую творческую деятельность, выражение общества в творчестве. Приверженцы данного подхода обращают внимание, что правовая культура зарождается, формируется и реорганизуется благодаря деятельности. При этом речь идет именно о творческой деятельности. Процесс деятельности и является ее содержанием, а также составляет результативную сторону. Одним из направлений деятельностного подхода является технологический. Его классифицирующим принципом является специфический способ систематизации и формирования общественно-человеческой деятельности. Культура рассматривается как установленный способ организации социальных норм и учреждений, которые регулируют взаимоотношения между людьми и их отношение к природе.

В рамках деятельностного подхода правовая культура определяется как деятельность «такого качества, при котором наступает ее соответствие выработанным в правовой сфере ценностям, согласованность поведения с правовыми нормами, включая в себя использование, соблюдение и исполнение предписаний правовых

норм, в результате чего происходит постоянное обогащение системы правовых культурных ценностей и дальнейшее гармоническое развитие самого человека».

Особое внимание привлекает к себе семиотическая концепция культуры, которую разрабатывали Ю.М. Лотман и Б.А. Успенский и которая является взаимодополняющей ценностному и деятельностному подходам. Ученые заострили внимание на том, что культура является знаковой системой, и устанавливали культуру, как они выразились, как «непосредственную память коллектива, выражающуюся в определенной системе запретов и предписаний».

Имеются и другие подходы к осмыслению правовой культуры. Ее могут определять, как правовую среду обитания людей, совокупность юридических текстов, и их систематизированное создание, хранение и трансляция, особый социальный механизм, благодаря которому обеспечивается в соответствии с определённым уровнем правового сознания производство, сохранение и передача правовых ценностей, традиций, информации, которые соответственно формируют правомерное и социально активное поведение людей; как постоянно улучшающийся процесс развития правовой реальности, также могут определять, как система полученных результатов в сфере права в целом; как выражение государственно-правового опыта частных социальных единств и индивидов в духовных и материальных процессах, в навыках и ценностях, продуктах жизнедеятельности, которые оказывают влияние на их юридически значимое поведение.

Профессор А.Б. Венгеров определяет правовую культуру как «более высокую и емкую форму правосозна-

ния». Значительным недостатком такой формулировки является пренебрежение деятельностью субъектов, которые располагают правосознанием, и ее следствиями. Правосознание - это лишь одна из характеристик правовой культуры. Так же невозможно считать правильным и включение в определение правовой культуры обстоятельств, которые влияют на последнюю.

Мы можем думать, что множество различных подходов к определению правовой культуры имеет место быть. Однако те или иные авторы при разных подходах нередко абсолютизируют некоторые аспекты правовой культуры.

Приведенные термины и определения правовой культуры отображают лишь границы ее проявления, общественные феномены, на которые она распространяется и из которых формируется. Помимо того, как таковая правовая культура - это не просто деятельность и сознание определенного рода, но и испытывающая воздействие права материальная и духовная сфера жизни, вся область влияния права на общественные отношения.

По нашему мнению, нельзя сводить правовую культуру только лишь к системе правовых ценностей, деятельности, какому-либо иному элементу, потому как если отбросить в сторону другие составляющие элементы или умалить их значение, то познать сущность правовой культуры не будет представляться возможным. В связи с этим наиболее приемлемым можно считать создание синтетического подхода к пониманию правовой культуры на основе ее структурного анализа. Именно этот подход представляется методологической базой для анализа всех проявлений правовой культуры.

Такое положение подтверждается наблюдающимся взаимным сближением, обогащением рассматриваемых концепций, хотя и они продолжают независимое существование. В последние годы наметилась динамика именно двух концепций правовой культуры - как творческой деятельности и как характерного способа человеческой деятельности, наблюдается их комплементарность. Представители этих концепций ориентируются в своих изучениях на рассмотрение разнообразных, однако естественно предполагающих друг друга объектов - правовой культуры личности и правовой культуры всего общества в целом.

Представляется вероятным определить правовую культуру как совокупность духовных и материальных достижений в правовой жизни общества. Таким образом, правовая культура отражает качественное состояние правовой жизни общества, предстает как право и его воплощение в жизнь в обусловленном качественном состоянии их развития.

При этом следует иметь в виду, что правовая культура более узкое понятие, нежели «правовая жизнь», под которой понимается «совокупность всех форм юридического бытия общества, выражающаяся в правовых актах и иных проявлениях права (в том числе и негативных), характеризующая специфику и уровень существующей юридической действительности, отношение субъектов к праву и степень удовлетворения их интересов». Следовательно, правовая культура входит в состав категории «правовая жизнь», которая включает в себя как позитивные, так и негативные правовые явления и процессы.

Наиболее подробно раскрыть суть правовой культуры нам поможет ана-

лиз ее структуры. Следует отметить, что вопрос о структуре правовой культуры в отечественной юридической литературе является дискуссионным. К примеру, В.П. Сальников считает, что структурными элементами правовой культуры выступают компоненты юридической действительности, являясь эталонами поведения: право, правосознание, правовые отношения, законность и правопорядок, правомерная деятельность субъектов.

Логическая структура правовой культуры включает юридические понятия и категории, оценки (оценочные суждения) и деонтические модальности, т.е. нормативные воззрения, которые включают такие модальные операторы, как «обязательно», «запрещено», «разрешено», складывающиеся на основании правовых знаний, оценок и т.д. Другие представители рассматриваемого направления в состав правовой культуры к числу вышеназванных структурных элементов считают нужным добавить:

а) правовые учреждения, которые созданы для обеспечения правового контроля, регулирования и исполнения правовых норм;

б) правотворческую деятельность, правовую науку;

в) степень формирования и развития всей системы юридических актов (юридических документов);

г) государственно-правовую идеологию;

д) права и свободы граждан.

Выделение в качестве компонентов правовой культуры государственно-правовой идеологии, прав, свобод и обязанностей граждан роднит понимание правовой культуры с пониманием всей юридической надстройки, правовой системы общества, включает личность и ее деятельность.

Правовая культура при этом служит социальным, имеющим сформулированную целевую направленность явлением, которое охватывает всю совокупность основных компонентов юридической реальности в ходе ее фактического функционирования.

Следует также отметить, что выделять некоторые из указанных элементов необязательно. Так, оценку права и правового поведения можно давать, выражая свою точку зрения касательно права, правосудия и т.д., т.е. тогда, когда речь заходит о правом сознании.

ЛИТЕРАТУРА

1. Азаров, Ю.П. *Искусство воспитывать* [Текст] / Ю.П. Азаров - Москва.: Просвещение, 2011.

2. Александров, Н.Г. *Законность и правоотношения в советском обществе* [Текст] / Н.Г. Александров - Москва., 1965. – С.12-13.

3. Амонашвили, Ш.А. *Здравствуйте, дети!* [Текст] пособие для учителя

/Ш.А. Амонашвили - 2-е изд. Москва : Просвещение, 2003.

4. Андреев, В.И. *Диалектика воспитания и самовоспитания творческой личности (основы педагогики творчества)* [Текст] / В.И. Андреев. Казань: Изд-во казан, ун-та, 1988.

5. Анисимов, П.В. *Пути совершенствования преподавания права в образовательных учреждениях* /Проблемы преподавания права в образовательных учреждениях [Текст] /П.В. Анисимов. Волгоград, 2010.

6. Ахметова, И.Ф. *Концептуальные подходы к преподаванию прав человека в средних школах зарубежных стран (государства-участники Совета Европы, США и Канада): Автореф. дис.... канд. пед. наук* [Текст] / И.Ф. Ахметов Москва, 1995. – 20 с.

7. Батищев, Г.С. *Деятельная сущность человека как философский принцип // Человек в социалистическом и буржуазном обществе* [Текст] / Г.С. Батищев. Москва, 1996.

Белозерова А.А., аспирант 2 курса
ЧОУ ВО «ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA», г. Ставрополь

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВОСПИТАНИЯ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ СТАРШЕКЛАСНИКОВ В ПРОЦЕССЕ ИЗУЧЕНИЯ ЕСТЕСТВОЗНАНИЯ

В статье рассматривается проблема воспитания правовой культуры старшеклассников в процессе изучения обществознания, особенности и условия ее формирования, различные подходы и тенденции в отечественной и зарубежной науке к определению готовности к профессиональной деятельности.

The article discusses the problem of psychological readiness of future speech pathologists to inclusive practice, feature and conditions of its formation, various approaches and tendencies in domestic and foreign science to determination of readiness for professional activity are considered.

Ключевые слова: психологическая готовность, профессиональная деятельность, образование, педагог – дефектолог, инклюзия.

Key words: psychological readiness, professional activity, education, speech pathologist, inkluziya.

Правовые предписания в целом воспринимаются большинством граждан как целесообразные и справедливые, и, как правило, выполняются добровольно, на основе высокой сознательности и твердой

убежденности в их правильности, что является обычной нормой поведения.

Обращение к личности школьника как к индивиду, равноправному субъекту общественной жизни ставит на первый план задачу создания необходимых условий, поиск образовательными учреждениями путей, с помощью которых учащиеся смогли бы узнать свои гражданские, политические, экономические права, успешно реализовать и защищать их на практике.

Являясь социальным институтом общественно-государственной системы, школа удовлетворяет образовательные и воспитательные запросы государства, общества и личности. Учеными (И.Ю. Елхов, А.В. Кирьякова, Г.М. Потанин и др.) выделен ряд реально существующих условий, которые дают возможность выполнения этих запросов школой. Во-первых, объединение всех возможных средств и усилий общества, общественных институтов, в том числе и школы, в обеспечении социальной стабильности и успешной социализации сегодняшних школьников. Во-вторых, поновому развивающееся мышление в строящемся правовом государстве создает предпосылки для приобщения учащихся к конкретному участию в жизни общества. В-третьих, новая

педагогическая интерпретация общечеловеческих ценностей способствует обращению к личности, учету ее индивидуальных особенностей, что способствует достижению общей цели педагогического процесса - воспитанию гармонически развитой личности.

Между тем исследования М.Н. Лазутовой, Н.П. Сидорова, Ю.А. Танихина свидетельствуют, что сегодняшние школы страдают массой недостатков: это и низкая обучаемость как следствие замедленного физического развития учащихся, и низкий уровень развития у них навыков учебного труда, и явное нежелание учиться.

Существуют и другие недостатки, приводящие к формированию социальной дезадаптации учащихся: превышение нормативной наполняемости классов, отсутствие возможности применения индивидуального подхода в образовательном процессе; нехватка и низкий профессиональный уровень педагогических кадров; формальная ориентация на конкретного ребенка, его потребности, индивидуальные особенности развития; отсутствие организации досуговой деятельности школьников и правового воспитания школьников, как одного из приоритетных направлений учебно-воспитательной работы. В некоторых образовательных учреждениях отсутствует комфортная в психологическом плане, эмоционально теплая атмосфера взаимоотношений между участниками образовательного процесса. Отсутствие социальных педагогов в образовательных учреждениях, низкий уровень их профессиональной компетентности способствуют «выпадению» из поля зрения подростков, предрасположенных к противозаконным поступкам.

Вместе с тем, именно школа с ее

проблемами и недостатками, как никакой другой институт общества, помогает в создании правового государства. Смена общественно-политического строя не изменяет роль школы как института, на котором базируются и развиваются государственные устои. Несмотря ни на что, школа всегда стремилась воспитать для государства граждан, достойных жить в прогрессивном обществе, что невозможно без решения задач развития, самоопределения и самореализации личности.

И.Ф. Ахметова, Е.А. Зорченко, М.Н. Лазутова, А.П. Семитко, Н.Г. Суворова, Н.И. Элиасберг, А.Ф. Никитин и другие утверждают, что правовое государство начинается со школьной скамьи. Учитель является для учащихся главным источником, декларирующим законы, защищающим их права и требующим выполнения ими обязанностей. Школа должна быть, прежде всего, школой права. Таким образом, учителям необходимо не только знать законы, но и уметь их объяснять, учить, как их применять на практике.

Вместе с тем, по мнению В.А. Боговаровой, семья также является важным социальным фактором, определяющим развитие личности в целом. Семейное воспитание способствует непрерывному и динамичному формированию ребенка как личности. По отношению к обществу в ходе выполнения воспитательной функции семья обеспечивает социализацию подрастающего поколения и становление его правовой базы. Кроме семьи на развивающуюся личность ребенка оказывают воздействие и другие социальные институты, занимающиеся правовым воспитанием.

Особенностью нашего исследования является изучение старшего под-

росткового возраста, в котором ребенок наиболее уязвим и подвержен как положительному, так и отрицательному влиянию взрослых, сверстников, улицы.

В подростковом возрасте, закладываются основы личности, определяются те специфические и индивидуальные характеристики, которые позволяют судить о полноценности личности, ее правовой культуре, либо положительной, либо отрицательной, а, следовательно, направленной на благо или во вред обществу, самой личности. Подростковый возраст характеризуется ростом социальной активности, большой восприимчивостью к усвоению норм, нравственных ценностей, способов поведения, существующих в окружающем мире и во взаимоотношениях взрослых.

В этот период, как считает Г.А. Кузнецов, резко возрастает чувствительность к воздействиям со стороны (книги, СМИ, улица, друзья, учителя и т.д.). Для них очень важно признание со стороны окружающих, которое нередко подталкивает к совершению неразумных и нелогичных, якобы взрослых поступков. Такое общение является приоритетным для подростка по сравнению с общением с родителями, педагогами.

Однако, несмотря на разноречивость мнений о видах ведущей деятельности школьников, учебная деятельность остается доминирующей в школьном возрасте. Именно она реализует воспитательные и образовательные задачи, согласующиеся с требованиями общества. Учебная деятельность является преобладающей как по продуктивности, так и по силе воздействия на формирующуюся личность.

Подростковому возрасту также свойственна и повышенная кон-

фликтность, особенно в отношениях с взрослыми и сверстниками, являющаяся причиной совершения подростками правонарушений.

Роль учителя очень важна, особенно в период подросткового переходного возраста, и ему нужно всегда помнить, что процесс взросления связан не только с перестройкой всего анатомо-физиологического аппарата, психики ребенка, но и с изменением объективных условий его жизни и воспитания, как в школе, так и в семье (усложнение задач и программ образования, общественной деятельности, общения со сверстниками и близким окружением). Именно в этом возрасте создаются все возможности для формирования социально активной личности, для педагогической коррекции отрицательных черт характера «трудных подростков» для того, чтобы предотвратить превращение «трудного подростка» в малолетнего преступника.

Цели, которые ставит перед собой подросток, его мотивы и действия порождаются окружающим материальным миром, общественной жизнью.

Однако подросток имеет свободу выбора варианта поведения: правомерного или противоправного. А.С. Макаренко рекомендовал учителям предупреждать противоправное поведение, а «не ожидать, пока ученик совершит тот или иной поступок, и тогда начинать его воспитывать».

В 15-17 лет завершается определенный этап формирования личности школьников. Именно в этом возрасте можно говорить о некоторой устойчивости позиции школьника, завершении этапа первичной социализации.

Таким образом, особенностями подросткового возраста являются: быстрое интеллектуальное развитие, коренной перелом в способах мыш-

ления, потребность в знаниях, формирование разносторонних познавательных интересов, повышенная значимость общения, интенсивная социализация, противопоставление себя взрослым, стремление самоутвердиться в качестве равноправного члена общества, становление как личности на фоне неустойчивости поведения. Однако форсирование подростками данного периода приводит к использованию нежелательных и даже противоправных способов и средств. Именно процесс целенаправленного воспитания правовой культуры вместе с положительным влиянием окружающей среды играет огромную роль в формировании мировоззрения подростков, их нравственных убеждений и идеалов, лежащих в основе их нравственно-правовой культуры.

Органическая взаимосвязь правового воспитания, воспитания правовой культуры с нравственным воспитанием общепонятна. Категории права тесно смыкаются с канонами морали, господствующей в различные периоды истории. Соблюдение законов, их поддержка, проведение в жизнь - всегда отождествлялось с нравственными поступками. Связь правового воспитания с нравственным проявляется в том, что право выражает моральные требования всего народа, а нравственность рассматривает соблюдение правовых норм как важный моральный долг. Многие правовые установления, содержащиеся в законодательстве, аналогичны нравственным нормам. Процесс формирования нравственной и законопослушной личности не является предметом изучения права, это дело педагогики, психологии, социологии и других наук о человеке.

Однако, и право и педагогика решают единую задачу формирования в

человеке нравственно-правовой культуры. Педагогика движется от воспитания нравственных форм к правовым, юриспруденция от правовых к нравственным.

Рост правонарушений среди подростков связан с причинами социально-экономического (понижение жизненного уровня, социальное неравенство и др.) и нравственного характера (распад семей, ухудшение общего морального климата в обществе, негативное влияние телевидения, др.), что приводит к значительному «омоложению» токсикомании, наркомании, алкоголизма.

Итак, школа является ключевым элементом в циклической системе жизнедеятельности подростков. В младшем школьном возрасте посещение школы контролируется родителями. В старшем возрасте, когда школьники более самостоятельны, причина посещения школы может быть разной. В результате опроса старшеклассников лицея, выявлено, что одной из главных мотиваций его посещения является возможность приобретения знаний – около 85,4%. (см. Приложение 2), что позволяет учебному заведению организовать учебно-воспитательный процесс таким образом, чтобы правовое воспитание, воспитание правовой культуры занимало одно из приоритетных направлений в его работе.

Нами предлагается ввести дополнительные занятия в виде факультативов школы путем обновления содержания образовательных программ. Анализируя учебный план школы, следует отметить, что предметы правового характера не входят в базисный учебный план, а внесены в перечень дисциплин дополнительного образования. Данные предметы вместе с учебными дисциплинами общеобразовательной программы, состав-

ляют разноуровневую и целостную образовательную систему подготовки будущих юристов, индивидуализирующую образовательный путь ребенка в рамках единого социокультурного пространства страны. Отсюда вытекает ориентированность дополнительного образования на:

- углубленное изучение дисциплин правового характера в процессе допрофессиональной юридической подготовки старшеклассников;

- активное и деятельное усвоение содержания образования, прогнозирование возможностей его применения в различных ситуациях (прохождение практики в правоохранительных органах, правовые клубы, детская юридическая консультация и др.);

- стимулирование творческой активности ребенка, развитие его способности к самостоятельному решению возникающих проблем и постоянному самообразованию (творческие кружки, ансамбли и др.);

- обобщение жизненного опыта ребенка, соотнесение его с исторически сложившейся системой ценностей, самостоятельную оценку им действий, событий, ситуаций и соответственное построение своего поведения (дискуссионные клубы);

- новое восприятие научного знания с его ярко выраженной тенденцией к многообразию и овладению специализированными языками наук в малых группах юных исследователей (работа с одаренными учащимися, НОУ) и др.

Несмотря на положительный образовательный эффект, мы – за обязательное посещение школы. Вот несколько причин:

- даже несовершенный контроль

школы уменьшает число противоправных поступков подростков, находящихся в ней. Около 40 часов занятий каждую неделю будут отвлекать «искателей приключений» от поиска новых проблем;

- обучение и воспитание помогает сдерживать уровень преступности, по крайней мере, во время уроков. Обязательное посещение облегчает наведение порядка и защищает остальную часть общества в течение этого времени;

- количество объектов преступлений в школе значительно меньше, чем за ее пределами;

- внутри школы легче подавить конфликт в самом начале и не допустить его разрастания. Противоборствующие стороны быстро становятся очевидными, и путем индивидуальной работы конфликт удается ликвидировать;

- учащиеся не станут нарушать дисциплину в присутствии педагогов, как на уроках, так и при проведении классных и школьных мероприятий;

- легче выявить и пресечь противоправный поступок в стенах школы, чем сделать тоже самое за пределами учебного заведения;

- часы работы школы известны всем, прогуливающего ученика легко заметить и принять соответствующие меры.

Следовательно, отсутствие обязательного посещения школы отрицательно влияет на уровень преступности. Подростки, склонные к правонарушениям, вовлекаются в преступления за пределами школы. Как правило, именно они требуют тесного союза педагогического мастерства и направленности всего учебного заведения на повышение качества

правового воспитания.

ЛИТЕРАТУРА

1. Барихновская, Е.Г., Мось, Л.В., Элиасберг, Н.И. Система правового образования в школе: Концепция [Текст] учебные программы / Е.Г. Барихновская. Санкт-Петербург. 1995. – 20 с.
2. Безпалько, В.П. Слагаемые педагогической технологии [Текст] / В.П. Безпалько. Москва : Педагогика, 1989.
3. Бим, И.Л. Некоторые актуальные проблемы современного обучения праву [Текст] / И.Л. Бим // Право в школе. - 2011. - № 4.
4. Боговарова, В.А. Социально-педагогические условия совершенствования семейного воспитания в период современного общества: Автореф. дис. ... канд.пед. наук [Текст] / В.А. Боговарова. Казань, - 1993. – 22 с.
5. Выготский, Л.С. Собр. соч. в 6-ти т./ Гл. ред. А.В. Запорожец, т.2. проблемы общей психологии [Текст] / под ред. В.В. Давыдова. Москва: Педагогика, - 1982.
6. Воспитание подростков в семье: Межвуз. сб. науч. тр. Ростов-на-Дону: РГПИ, - 1988. – 12 с.
7. Вяткин, Л.Г. Актуальные проблемы гуманитаризации высшего образования // Проблемы гуманитаризации высшего технического образования [текст] / Л.Г. Вяткин. Саратов: Изд-во Сарат. ун-та, - 1992. – 45 с.
8. Воробьев, Н.Е., Мизюрова, Э.Ю. Развитие творческой активности студентов при изучении дисциплин гуманитарного цикла [Текст] / Н.Е. Воробьев. Волгоград, - 2011. – 52 с.
9. Водзинский, Д.И. Нравственное поведение: сущность, структура, воспитание // Идеино-нравственное воспитание учащихся [Текст] / Д.И. Водзинский. Минск, - 2013. – 57 с.

Волков А.А.
доктор психологических наук, профессор, профессор психологии
Институт Дружбы народов Кавказа

ПОСТРОЕНИЕ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА КАК ДОЛГОВРЕМЕННАЯ ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ

Аннотация. Повышение правовой грамотности населения позволит снизить вероятность нарушения естественного права как стресс-фактора и повысить уровень эмоциональной устойчивости и уверенности в себе человека.

Annotation. Improving the legal literacy of the population will reduce the likelihood of violations of natural law as a stress factor and increase the level of emotional stability and self-confidence.

Ключевые слова: естественное право, иерархия потребностей, стресс-фактор, эмоции, права человека.

Keywords: natural law, hierarchy of needs, stress-factor, emotions, human rights. E-mail: volkoffss@yandex.ru

Правовой статус человека и гражданина постоянно расширяется, наполняется реальными правами и обязанностями по отношению к себе, обществу и государству закрепленными в нормативно-правовых актах. В СССР этот процесс приобрел необратимый процесс в 1974 году после подписания Европейская конвенция по правам человека. Когда стало понятно, что идея построения коммунизма в отдельно взятой стра-

не и полная ликвидация преступности к 1987 г. потерпела крах, а руководитель партии и государства Н.С. Хрущев обещал показать последнего преступника по телевидению. Если мы обратимся к европейской статистике преступности 1982 г. то, к числу стран с низким коэффициентом заключенных относится Япония, ФРГ, Франция, Италия, Англия, Австралия, Новая Зеландия они стоят в ряду стран со средним коэффициентом заключенных (между 50 и 150 на 100000 жителей), а США, Польша и ГДР имеют самый высокий коэффициент (от 150 до 250 на 100000 жителей). Впереди них по этому показателю находится СССР (660 на 100000 жителей) имеющих в целом 1,7 млн. заключенных [5]. Поэтому проблема о нарушенном естественном праве человека в СССР была в определенной степени объективной реальностью и мощным стресс-фактором для значительной части населения страны [1;2].

После распада СССР в новой Конституции РФ 1993 года было объявлено построение правового государства как долгосрочная программа развития. Психологи также не остались в стороне от комментариев естественного права регулирующего общественные отношения. В качестве стандарта естественного права чело-

века можно привести перечень основных прав человека известного психолога Дж. Келли (1979), которые, по его мнению, обеспечивают уверенность в себе: право быть одному; право быть независимым; право на успех; право быть на выслушанным и принятым всерьез; право получать то, за что платишь (работаешь); право иметь права, например, право вести себя в манере уверенного в себе человека; право отвечать отказом на просьбу, не чувствуя себя в манере уверенного в себе человека; право просить то, чего хочешь; право делать ошибки и быть ответственным за них; право не быть напористым [3].

Базисом иерархии этих прав выступает концепция иерархии потребностей представленная А.Маслоу, особенно важным в ней выступают физиологические потребности и потребности безопасности и защиты, которые должны быть удовлетворены до некоторой степени прежде, чем возникнут и будут требовать удовлетворения потребности в принадлежности и любви. А.Маслоу сделал предположение, что средний человек удовлетворяет свои потребности примерно в следующей степени: 85% - физиологические, 70% - безопасность и защита, 30% - любовь и принадлежность, 40% - самоуважение и 10% - самоактуализация [4].

Насколько реально они удовлетворяются у людей правопослушных и нарушающих естественное и позитивное право этот вопрос остается открытым. Но мы можем отметить, что знаменитая программа удовлетворения потребностей населения США, предложенная президентом Рузвельтом, звучала так: американец должен иметь квартиру, автомобиль и курицу в кастрюле, которая реализуется в настоящее время и в России. Напри-

мер, связь эмоций и преступности, наглядно представлена в статистике насильственной преступности, так на бытовой почве в семье совершается 80% убийств. Нарушенное естественное право как стресс-фактор, с высокой вероятностью можно объяснить с помощью информационной теории эмоций разработанной академиком П.В.Симоновым, который, пользуясь кибернетическим подходом, утверждает, что эмоции появляются вследствие недостатка информации, которая необходима для удовлетворения потребности, например, незнание правовых норм в определенной области общественных отношений или избыток этих сведений, например, знание правовых норм у юристов при отсутствии желания их исполнять. Это представлено им в виде «формулы эмоций»:

$$\mathcal{E} = \Pi (\text{Ин} - \text{Ис}),$$

где \mathcal{E} – эмоция; Π – потребность; Ин – информация, необходимая для удовлетворения потребности; Ис – информация, которой субъект располагает в момент возникновения потребности. Отрицательные эмоции, как пишет П.В.Симонов, возникают при недостатке сведений, необходимых для достижения цели, что в жизни бывает чаще всего [6].

Повышение правовой грамотности населения позволит снизить вероятность нарушения естественного права как стресс-фактора и повысить уровень эмоциональной устойчивости и уверенности в себе человека.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Волков А.А., Волкова В.М. Теория внутриличностного конфликта как объяснительный механизм причин преступного поведения подростков// Вестник Северо-Кавказского гумани-

тарного института. 2014. № 1 (9). С. 183-188.

2. Гончаров В.Н., Волков А.А. Социально-психологический аспект общения в контексте политической информации//Фундаментальные исследования. 2015. № 2-7. С. 1556-1560.

3. Шевандрин Н.И. Социальная психология в образовании: Учебное пособие. - М:ВЛАДОС,1995.- С.337.

4. Хьелл Л., Зиглер Д. Теории лич-

ности (Основные положения, исследования и применение). - СПб: Питер Ком,1999. – С.489.

5. Шнайдер Г.Й. Криминология: Пер. нем.- М.: Изд-во «Прогресс»-«Универс»,1994.- С.398.

6. Источник: <https://murzim.ru/psihologija/psihologija-jemocij/10583-informacionnaya-teoriya-emocij-pr-simonova.html>

Волков В.В., аспирант 2 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ПСИХОАНАЛИТИЧЕСКИЕ ТРАКТОВКИ ЛИЧНОСТИ, РЕЛИГИИ И КУЛЬТУРЫ В СВЕТЕ ПРАВОСЛАВНОЙ ЭТИКИ

В статье рассматриваются проблемы психоаналитических трактовок личности, религии и культуры в свете православной этики.

The article deals with the problems of psychoanalytic interpretations of personality, religion and culture in the light of Orthodox ethics

Ключевые слова: культура, православие, религия.

Keywords: culture, orthodoxy, religion

В последнее время одним из значимых аспектов в отношении между Церковью и светским обществом стал вопрос о нравственной оценке Православной Церковью тех или иных тенденции в культуре и самой культуры как таковой. Для того чтобы внести ясность в разбираемый вопрос необходимо договориться о том, что мы подразумеваем под понятием «культура»? В современной научной литературе встречается более 600 определений культуры. Этимологически слово «культура» происходит от латинского глагола *colo, colere*, что буквально означает «возделывание», а позже понималось и как «воспитание», «образование», «развитие», «почитание». В свое время священ-

ник Павел Флоренский выводил понятие «культура» из понятия «культ» и этим самым пытался обозначить некое религиозное начало в культуре. Безусловно, в этой мысли есть рациональное зерно (об этом будет сказано позже), однако выводить (не этимологически, а содержательно) всю культуру из культа видится нам не совсем верным шагом. Ибо в религиозном смысле под культом понимается не сама религия, а совокупность и регламентация всей богослужбной и обрядовой жизни верующего. Культ - это внешняя сторона религии в отличие от внутренней духовной содержательной стороны.

Немецкий философ Освальд Шпенглер считал, что в понятии культуры фиксируется отличие человеческой жизнедеятельности от биологических форм жизни. В этом отношении под культурой стоит понимать не только результаты творческой деятельности человека в ее гуманитарном аспекте (на «светском» языке - духовном), как то: поэзию, музыку и литературу, но и всю нашу цивилизацию, весь строй и образ жизни общества и каждого человека, все достижения научно-технического прогресса. В наши дни культура настолько объемное понятие, что в него можно вложить буквально все. К сожалению,

релятивность и плюрализм в употреблении этого термина порождает большую неопределенность не только в понимании его, но и в отношении к нему.

В наши дни в светском постатеистическом мире понятие «культура» очень часто отождествляют с понятием «духовность», эти два слова воспринимаются, как синонимы. Однако мы прекрасно понимаем, что Церковь отнюдь не синонимизирует эти понятия. Так в чем же принципиальное отличие христианского понимания «духовности» от понимания светского, секулярного, мирского? Когда Церковь говорит о духовности, то Она в первую очередь ориентируется на источник духовности - на Бога и на понимание Его сущности в христианстве - Бог есть Дух (Ин. 4: 24). Согласно христианскому Откровению, главное свойство этого Духа есть Любовь (1 Ин. 4:16). Однако, в христианском Боге мы выделяем не только любовь, но и ряд других качеств - мудрость, творчество (как свойство Творца), справедливость (правду Божию), святость и чистоту. Исходя из такого понимания Бога, мы достаточно определенно можем заключить, что в Православии под духовностью понимается та чистота души от грехов и страстей, которая дает возможность человеку находиться в общении с Самым Богом. Эта чистота души обязательно выражается в действиях добра человека по отношению ко всему окружающему миру (или как минимум в отсутствии ненависти). Если сказать совсем просто, то духовность - это буквально святость (стремление к святости), т. е. наличие в человеке всех тех свойств, которые предписаны заповедями Нагорной Проповеди, которые мы находим у Самого Христа, а так же весь комплекс действий

по достижению этого состояния нравственной чистоты.

Совершенно иное понимание «духовности» мы находим в светском мире. Здесь под духовностью понимается определенная нравственная планка, то, что часто также именуется «порядочностью». И, пожалуй, это единственное, что роднит светское понимание «духовности» и христианское понимание этого термина, хотя в последние десятилетия мы наблюдаем постепенное размывание нравственного аспекта в мире светской культуры и «духовности». Также в мирском лексиконе под духовностью понимаются аспекты особого порядка, о которых христианство как о неизменных атрибутах духовности ничего не говорит. Это интеллект и эрудиция (образованность человека), уровень эстетического воспитания (т. е. общенность человека к тем видам искусств, которые утончают его душу, делая ее особо восприимчивой к хорошей музыке, поэзии и т. д.), наконец, этикет (особые правила поведения). Как мы видим в этих аспектах отсутствуют или размыты понятия добра и зла, правды и лжи, «хорошо - плохо».

Можно до бесконечности перечислять, что понимается под «духовностью» в области светской культуры, но для нас важнее указать на то, что в светском понимании «духовности» отсутствует элемент, который для Православия имеет особое значение, является важнейшим - нравственная чистота или святость души. С точки зрения Православия не может быть культуры там, где господствуют страсти, там, где нет любви, где есть зло и ложь. Отсутствие в сердце человека христианской любви подразумевает и отсутствие у него надлежащей культуры. Ибо в любой момент в силу тех или иных обстоятельств

это отсутствие обнаруживает себя такими делами человека в отношении окружающих людей и всего мира, которые, кроме как «варварством» и «злом» охарактеризованы быть не могут. Где отсутствует любовь, там присутствует ее антипод - природа души человека не терпит пустоты. Христианский святой преподобный Антоний Великий говорил: «когда (мы) бываем добры, то вступаем в общение с Богом, по сходству с Ним, а когда становимся злыми, то отделяемся от Бога, по несходству с Ним. Живя добродетельно, мы бываем Божиими, а делаясь злыми становимся отверженными от Него, а сие не то значит, чтобы Он гнев имел на нас, но то, что грехи наши не попускают Богу воссиять в нас, с демонами же мучителями соединяют».

В духовном отношении человек обязательно соединен с тем или другим духовным миром - миром божественным или миром демонским. *Tertium non datur*[i]. Именно в этом аспекте у Православной Церкви наблюдается категорическое несовпадение с атеистическим миром в оценке тех или иных явлений культуры. Для христианского взгляда то или иное культурное явление может быть оценено только в том отношении, насколько его плоды соответствуют

нравственным и духовным началам Евангелия. Мы оцениваем культуру не с точки зрения ее эстетической или профессиональной составляющей, а по наличествующим результатам - как она воздействует на человека и что приносит ему. Если со светской точки зрения дискотека - одна из форм культуры и рассматривается миром, как явление вполне положительное, то Православие оценивает этот вид досуга по критерию благих или негативных духовных и физических последствий, которые возымел человек, приобщившись этой форме досуга. Если эти последствия представляют собой алкогольную или наркотическую интоксикацию, травмы, полученные в результате драки, а также соответствующие проблемы юридического характера, то мы не можем назвать явление, породившее такого рода последствия, культурным - «дерево узнают по его плодам» (Лк. 6: 44). Там где происходит нарушение нравственных законов, всегда имеет место деградация человека. Если же нарушение этих законов является составляющей частью той или иной культуры - то тут уже речь идет о деградации самого общества, в котором такая «культура» считается приемлемой.

Волков В.В., аспирант 2 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ПРАВОСЛАВНАЯ КУЛЬТУРА - ПРЕДМЕТ, ОТКРЫВАЮЩАЯ СВЕТ

В статье рассматриваются проблемы психоаналитических трактовок личности, религии и культуры в свете православной этики.

The article deals with the problems of psychoanalytic interpretations of personality, religion and culture in the light of Orthodox ethics

Ключевые слова: культура, православие, религия.

Keywords: culture, orthodoxy, religion

Говоря о православной культуре, мы должны понимать, что она основывается на двух началах. Первое – это Божественное откровение. Читая Священное Писание мы не всегда даем себе отчет в том, что Сам Господь разговаривает с нами на нашем языке, Господь даровал нам слово, и через этот дар мы получили возможность Богообщения. Свидетельством этого и является Божественное Откровение, выраженное человеческим языком. Значит, человеческий язык может выражать Божественное Откровение. Божественное Откровение может быть явлено и в звуке, и в краске, и в традиции жизни. Православная культура – это выражение Божественного челове-

скими средствами, это тот духовный опыт внутреннего Богообщения, который мы можем выразить в музыке, живописи, в слове, в архитектуре, в своем образе жизни.

Второе начало – это Боговоплощение. Христос – воплотившийся Бог. Бог, Который принял «зрак раба». Бог, Который смирил Себя до твари, вошел в тварный мир, чтобы спасти его, спасти род человеческий. Во Христе произошло соединение Божественного и человеческого. Это значит, что соединение Божественного и человеческого может произойти и в жизни каждого человека. Человек может подняться до такой высоты. Мы обретаем это соединение в церковном мире. Поэтому вне Церкви мы не можем быть культурными, не можем быть вдохновенными, мы не можем быть спасенными. Вне Церкви жизни нет, есть только смерть. Главное, что потерял человек, оторвавшись от Бога, – жизнь. Он потерял источник жизни. Когда Господь давал людям в раю заповедь о том, что нельзя срывать плодов с дерева познания добра и зла, Он предостерег: «Смертью умрете». То есть можешь жить по своей воле, идти путем собственного познания этого мира, а не путем Божественного Откровения, но при этом ты смертью умрешь. Человек, сорвав

плод, получил смерть. Спасение – это преодоление смерти. Христос пришел соединить Божественное и человеческое и вернуть нам источник жизни. Мы обретаем жизнь, а вместе с ней обретаем истинное богословие и истинную культуру. Культуру любви, культуру жизни, культуру Божественную. Вне Церкви мы не можем это осуществить, а значит вне Церкви – культура умирания, культура смерти. Посмотрите, до чего дошла сегодня философия: до мысли, что человек рождается, чтобы умереть... Все страдания бессмысленны. Это философия умирающего человека, а богословие – это радость человека, воскрешающая и оживляющая. Впереди не смерть, а радость, и человек не стареет, а взрослеет. Все самое интересное впереди.

Главная задача православной культуры заключается в том, чтобы человек увидел Божественный Свет во всем, что его окружает. Главная наша задача в области воспитания – привести ребенка к жизни, а не к смерти, что означает – воцерковить его. Все боятся, что в школе этого делать запрещено, но нужно понимать, что ребенок живет в семье, в Церкви, в школе, в социуме, и каждая из этих сфер должна заниматься своим делом. Воцерковление ребенка – дело совсем не школы, а семьи и Церкви. Задача школы – просвещение ребенка. Но при этом необходимо, чтобы образовательное пространство не противоречило традициям народа, традициям семейного воспитания.

Сейчас возникает конфликт, когда народ обращается к вере, к своей традиции, а система образования держится за атеизм – противоестественный мировоззренческий взгляд. Мы должны понимать, что система образования – это сама жизнь ребенка, в которую постепенно входят какие-

то учебные заведения: детские сады, школы, вузы. Не ребенок идет в школу, а школа входит в жизнь ребенка. И педагоги должны думать, с чем они входят в его душу, в его сердце, в его ум. Должны понимать, что он пришел не «чистым листом», а пришел из семьи, из народа, из социума, из мира культуры, в котором он воспитывался. И главная задача в том, чтобы этот мир ребенка не разрушался, а укреплялся и обогащался.

Школа должна открывать ученику мир радостный, спасительный, мир благодатный и духовный. Человек всегда предпочтет пить из чистого колодца, а не из грязного. Он естественно тянется к этому. Есть такая поговорка: к пустому колодцу люди не ходят. Люди идут в храмы, в монастыри, люди хотят получать богословское образование. Ведь не бывало никогда, чтобы открыли богословский факультет и студентов туда загоняли насильно. Они сами идут. За обучение на коммерческих факультетах даже платят деньги. У людей есть жажда, и эту жажду надо утолить. Предмет «Основы православной культуры» дает возможность понять культуру, которая в школе уже изучается. Почему падает интерес к литературе, к живописи? Потому что дети не понимают, о чем говорит, о чем размышляет писатель, отчего герой страдает. Потому что дети не знают языка этой культуры. Когда в государстве была православная среда, не было необходимости этот предмет изучать. Ребенок знал все с детства, а так как сейчас нет этой среды, то учителя столкнулись с трудностями. Пытаясь изучать русскую литературу, русскую живопись, они понимают, что ребенку невозможно это преподавать. Он не знает таких понятий, как «Бог», «совесть», «стыд», «грех», «целомудрие», «стра-

дания», «скорби», «иерархия», «почитание», «послушание» и т.д. Он не понимает, почему люди так жили. Почему-то система нашего образования, фактически введя православную культуру на уроках литературы, истории, живописи, музыки, не дает языка для ее понимания.

Это можно объяснить только идеологическими мотивами. Дело даже не в законах, а в людях. Помните, Моисей сорок лет водил народ по пустыне, чтобы умерли те, кто привык жить в плену. Когда умерли все эти люди, остальных он вывел в Землю Обетованную. Потому что тому, кто привык жить в плену, в неволе, в рабстве, очень трудно освоить другую, свободную жизнь. Мы сталкиваемся, наверное, с этим парадоксом: надо ждать, пока пройдет сорок лет. Ждать, когда те люди, которые жили в плену атеизма, сдадут свои позиции. Но в целом-то время показывает, что все идет быстрее.

Мне приходится читать курсы лекций по православным предметам в светских вузах. Эти курсы всегда лично ориентированы. Православие обращается конкретно к человеку, к его душе. И человек должен ответить на те вопросы, который ставит перед ним Православие. Приведу один из последних примеров. Когда речь зашла о монастырях, о монашестве, студенты стали говорить: «Как же можно уйти, бросить все?» Тогда я попросил их перечислить, что именно нужно бросить, какие удовольствия, радости есть в миру, про которые вы можете сказать, что без этого обойтись не сможете никогда. И все замолчали, они думали минут пять, и после этого так и не смогли ничего назвать. Мне пришлось самому перечислять «блага современного мира». «Что вы бросите?» – спросил я студентов, – Ночные клу-

бы, дискотеки, блуд, разврат, непотребство, непослушание, самоволие, желание жить в угоду страстям и греху». Они сидели, слушали и молчали, и опускали головы с каждым словом все ниже. Оказалось, на самом деле, в этом мире нет ничего такого дорогого, чтобы они могли твердо сказать: «Вот это ценное, это я бросить не могу». Тогда я стал перечислять, что человек получает в Церкви: благодать, молитвы, чистоту, целомудрие, – он получает путь к святости, Божию помощь, вдохновение. Так стоит поменять одно на другое? В мире нет такой ценности, к которой человек мог бы так привязаться, что не смог бы без нее жить. Нет для человека ничего в мире спасительного. Только Христом спасаемся, только Богом. Это был очень важный момент, когда студенты поняли, что у них в жизни нет ничего такого, за что можно было бы отдать жизнь.

Философ Иван Ильин пишет об этом, что если в жизни человека нет ничего ценного, ради чего он готов умереть, то эта жизнь бессмысленна. Православие дает эти ценности, дает такое богатство человеку, что он за это готов идти на смерть. Он понимает, например, что такое Отчизна, что это не просто какая-то земля, как некоторые демократы сейчас говорят: «Где хорошо, там и Родина...».

Иван Ильин говорил о том, что как только из коммунизма будут извлечены последние крохи христианства, он рухнет. Так и произошло. Пока при коммунизме был моральный кодекс, патриотизм, пока была семья, почитали старших – он стоял. Душа человека была упокоена на таких фундаментах, которые были по сути христианскими, они были взяты из прошлого. Коммунисты, разрушившие традицию, построили новое из корней именно этой традиции. Во время так

называемой перестройки были разрушены даже и эти основания, и когда не осталось ничего, тогда и возобладали западные взгляды, что жизнь – это высшая ценность. Но наш человек не может это принять. Когда мне говорят: «Как хорошо: жизнь – высшая ценность», я спрашиваю: «А если за Отечество надо воевать и погибать, ты будешь жизнь свою спасать, дезертиром станешь?» Говорить, что жизнь – высшая ценность, это глупость великая для русского человека. У русского человека есть очень много того, за что он готов отдать свою жизнь: за Отечество, за детей своих, за свои взгляды, идеи, за веру! Если нет в жизни ценности, за которую ты готов отдать свою жизнь, то ради чего тогда ты живешь? Зачем тебе эта жизнь?

Иван Ильин говорит, что в жизни человека должно быть понимание, что ты призван в этот мир для чего-то и несешь свое призвание, талант,

крест, который тебе дал Господь; что ты предстоишь перед Всевышним, который тебя призвал, отвечаешь перед Ним за это призвание, за эту жизнь. И это наполняет человека высоким духовным смыслом. Но об этом сегодня не говорят. Никто этого детям не рассказывает. Никто не говорит, почему надо чтить традиции, зачем хранить чистоту. Не говорят, что воспитание детей нужно сочетать с сохранением собственной чистоты. Вообще об этом никто не говорит, например студентам, 20-25-летним. Когда начинаешь им рассказывать по сути простые вещи, почему наши люди так жили, у них происходит такая ломка стереотипов, что они первые две-три лекции сидят и смотрят на тебя какими-то безумными глазами. Они вдруг понимают, что все правильно говорится. Возразить нечего. Но живут-то они все по-другому.

Волков В.В., аспирант 2 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ПРИНЦИПЫ ХРИСТИАНСКОЙ ПСИХОЛОГИИ: ЗА И ПРОТИВ

В статье рассматриваются проблемы психоаналитических трактовок личности, религии и культуры в свете православной этики.

The article deals with the problems of psychoanalytic interpretations of personality, religion and culture in the light of Orthodox ethics

Ключевые слова: культура, православие, религия.

Keywords: culture, orthodoxy, religion

Всякое направление в психологии имеет то или иное отношение к концепции человека, к тому или иному пониманию человека. Психология не существует вообще, сама по себе, это всегда психология человека. Следовательно, для того чтобы изучать психологию человека, мы должны иметь образ самого человека, должны понимать, в чем его суть, в чем заключается его природа. Каждое направление в психологии по-своему соотносится с этим вопросом - прямо или косвенно.

Таким образом, когда мы говорим о христианской психологии, мы прежде всего говорим об определенной концепции человека. В христианской психологии человек - это образ

и подобие Божие, человек имеет бессмертную душу и целый ряд других оснований. Психология в этом свете рассматривается не как существующая сама по себе, а как существующая для служения человеку. Дело в том, что психика - это, в известной степени, инструмент. С помощью этого инструмента мы мыслим, запоминаем, принимаем решения и так далее. Но есть такое известное высказывание: «мыслит не мышление». То есть само по себе ваше мышление мыслить не может, и ваша память сама по себе, ради интереса, ничего не запоминает. Вы запоминаете и мыслите потому, что это входит в ваши задачи как человека. В этом плане изучение психики не является прерогативой христианина или психолога, который придерживается какого-либо другого направления в психологии. Законы психики вполне инвариантны, они у всех одни и те же. Не существует какой-то особой психики запоминания или психики восприятия человека христианского вероисповедания. Законы психики - это общие законы, другое дело, к чему они отнесены и в каких рамках они находятся.

Собственно говоря, христианская психология как некое новое направление пытается соотнести корпус психологических знаний, как уже су-

ществующих, так и новых, с христианской концепцией человека. В этом и заключается простое, но важное отличие ее от других направлений психологии. Это отличие проявляет себя прежде всего в тех областях, которые связаны с личностью, психотерапией, в общем, с человеком. В исследованиях, скажем, особенностей симультанного восприятия или в чем-то подобном вряд ли можно найти какие-то специальные вещи, взгляд на которые христианского психолога отличался бы от взгляда представителей других направлений психологии. Но, кроме этого, есть все-таки разница в отношении к испытуемому. Здесь можно привести в пример христианскую медицину. Христианская медицина не подразумевает, что врач не использует новейшие медицинские средства, не использует хирургию, - конечно, использует, но там другое отношение к пациентам, основанное на принципах доброго и милосердного отношения к человеку.

Так получилось, что психология долгое время находилась в конфронтации с теологией, эта конфронтация с точки зрения, так сказать, подросткового возраста была неизбежна и необходима. Как науке, психологии нужно было становиться на ноги. И образцом научности для психологии были естественные науки. Но сейчас становится очевидно, что за всем этим

мы потеряли человека. И не потому, что мы были такие плохие, а потому, что становящаяся наука требовала максимальной конкретизации рамок исследования и не могла себе позволить заниматься общими вопросами, имеющими моральную и этическую сторону. Другими словами, был накоплен огромный материал, проведено множество специальных исследований, которые сделали психологию равноправной с другими науками, но вдруг оказалось, что мы упустили человека.

И когда сейчас встает проблема целостного человека, то, естественно, встает проблема той теории, с позиций которой мы будем говорить об этой целостности. Если же мы, напротив, будем пренебрегать накопленным в науке опытом, мы впадем в ошибку. Поскольку христианский врач не может себя оправдать (если он упустил больного) тем, что он басурманской фармакологии не доверяет, - он должен быть хорошим врачом. Другое дело, что он по-другому смотрит на пациента, он представляет себе, что он может молиться за его душу. Поэтому, на вопрос о том, кто такой христианский психолог, где он может работать (со студентами мы это обсуждали), ответ простой: это хороший психолог, он может работать где угодно, но при этом у него есть еще некое представление о человеке.

*Квачева Э.П., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

САМООЦЕНКА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА СОЦИАЛЬНЫЙ СТАТУС ЛИЧНОСТИ ПОДРОСТКОВ

В статье рассматриваются проблемы юности, дается общая характеристика подросткового возраста, анализируются основные проблемы пубертатного периода, исследуется влияние самооценки на социальный статус подростка в группе сверстников.

The article deals with the problems of youth, the general characteristic of adolescence, analyzes the main problems of adolescence, self-researched impact on the social status of the adolescent peer group.

Ключевые слова: самосознание, самооценка, социальный статус, формирование личности, групповая динамика, ценностные ориентации, социальная адаптация.

Keywords: consciousness, self-esteem, social status, personality development, group dynamics, values, social adaptation.

Юность – период жизни после отрочества до взрослости. Это период, когда человек может пройти путь от неуверенного, непоследовательного отрока, притязающего на взрослость, до действительно взрослого. В юности у молодого человека возникает проблема выбо-

ра жизненных ценностей, осознание собственной индивидуальности, неповторимости и непохожести на других. Как следствие этого осознания может возникнуть внутренняя напряженность, порождающая чувство одиночества. Резко повышается возбудимость и раздражимость. Дисгармония физического и психического облика проецируется молодым человеком на окружающий мир, который воспринимается им как особо напряженный и враждебный. Юноша, а тем более подросток легко идеализирует окружающих людей и отношения между ними, но быстро в них разочаровываются, как только обнаруживают неполное соответствие предвзятому и завышенному идеалу. Такой юношеский максимализм – следствие стремления к самоутверждению.

Положение человека в системе личных взаимоотношений не только зависит от целого ряда факторов, но и само является существенной предпосылкой формирования личности. Ведь качества личности и особенности поведения, обуславливающие положение человека в обществе, могут быть поняты и обратно, а именно как результат воздействия на личность того статуса, который он приобретает в коллективе. Например, аффективность, почти всегда понижающая по-

ложение личности в среде сверстников.

Чтобы понять психологические механизмы взаимодействия между формированием личности и ее положением в группе, надо не только иметь объективные данные об этом положении, но и представлять внутреннюю позицию человека, т. е. знать, как сам человек переживает свое положение, как он к этому относится. Отношение человека к своему положению в группе включает в себя два основных психологических компонента: переживание и осознание. Переживание и осознание теснейшим образом связаны между собой, но это разные психологические характеристики отношения к окружающему.

Человек может что-то осознавать, но это оставляет его более или менее спокойным, эмоционально не затрагивает. И наоборот, у него могут быть переживания, чьих истинных причин он не осознает.

Остро в подростковом и юношеском возрасте переживается любое нарушение в сфере взаимоотношений с товарищами. Действительная или мнимая потеря привычного положения нередко воспринимается молодым человеком как трагедии.

Как мы видим самосознание, самооценка своего места в социуме играет если не решающую, то одну из главных ролей в формировании личности. Самосознание и самооценка в значительной степени определяет социальную адаптацию и дезадаптацию личности, являясь регулятором поведения и деятельности.

В условиях, когда самооценка подростка не находит опоры в социуме, когда его поведение оценивается другими исключительно негативно, когда потребность в самоуважении остается нереализованной, развивает-

ся резкое ощущение личностного дискомфорта. Личность не в состоянии выносить его бесконечно долго, подросток не может не искать выхода из сложившейся ситуации. Его самооценка должна найти адекватную опору в социальном пространстве. Одним из распространенных путей решения этой проблемы является переход подростка в группу, в которой характеристика его личности окружающими адекватна самооценке или даже превосходит ее. В такой среде подростка ценят и постоянно подтверждают это вербально и невербально, что приводит к удовлетворению потребности в уважении, а, следовательно, и к состоянию комфорта от принадлежности к группе.

Самооценка подростка, таким образом, наконец, получает адекватную опору в пространстве внешних социальных оценок личности. Группа, куда переходит подросток, может иметь различную ориентацию, различные ценности. К сожалению, очень часто в новой информационной группе, в которой подросток находит необходимую социальную опору, доминирующей является контрнормативная шкала ценностей.

Существует, следовательно, лишь один эффективный путь решить это психологическое противоречие. Надо не просто пытаться вырвать подростка из одной группы, необходимо «подставить» ему вместо данной асоциальной группы другую, просоциальной ориентации. Очевидно, излишне при этом напоминать, что новая группа должна быть такой, чтобы самооценка подростка находила бы в ней адекватную опору в виде социальной оценки его личности. Потому что становление личности индивида не может рассматриваться в отрыве от общества, в котором он живет, от си-

стемы отношений, в которые он включается.

современного подростка. – М.: Педагогика, 1987. – 240 с.

ЛИТЕРАТУРА

2. *Липкина А.И. Самооценка школьника. – М.: Знание, 1976. – 167 с.*

1. *Фельдштейн Д.И. Психология*

Квачева Э.П., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь

ЭТНОПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ АДАПТАЦИИ МИГРАНТОВ

В статье рассматривается проблема социально-психологической адаптации мигрантов, приводятся результаты эмпирического исследования этнопсихологической специфики социально-психологической адаптации мигрантов.

The article discusses the problems of social and psychological adaptation of migrants, the results of empirical research to identify the social and psychological adaptation of migrants.

Ключевые слова: адаптация, этнос, психология нации, менталитет, этническая идентичность.

Key words: adaptation, ethnicity, national psychology, mentality and ethnic identity.

Ускорение темпов социального развития, преобразование старых и возникновение новых социальных структур, трансформация общественных идеалов и ценностей задают новые параметры социально-психологической адаптации и социализации, предъявляя к их субъектам повышенные требования в формировании новых моделей социального поведения, в конструировании персональной системы ценностей и иденти-

фикационных структур личности.

Социально-психологическая адаптация осуществляется на уровнях, как микро-, так и макросоциальной среды (Белинская Е.П., Бобнева М.И., Зотова О.И., Кряжева И.К., Сидоренков А.В., Тихомандрицкая О.А. и др.) [1]. Личность одновременно выступает членом нескольких групп, в каких-то группах она может достичь высокой, степени адаптации, в других такая ситуация может и не иметь места (Лучков В.В., Рокитянский В.Р. и др.) [3]. Опираясь на то, что социальная среда, в которой живет человек, связи, складывающиеся между ними, усложняются, нередко создают ситуации противоречий требований адаптации к разным подсистемам среды, значимы исследования особенностей взаимозависимостей адаптации личности к микросоциуму и макросоциуму [2].

Исходя из обозначенной проблемы, нами было проведено экспериментальное исследование, направленное на выявление специфики этнопсихологической адаптации мигрантов в современном российском обществе (на примере представителей армянской и украинской национальности).

Для достижения поставленной цели нами использовался комплекс

методов психолого-педагогического исследования: теоретический анализ психолого-педагогической литературы, эксперимент, наблюдение, опрос, анкетирование, тестирование, методы анализа и интерпретации результатов: математико-статистические методы, методика диагностики социально-психологической адаптации К. Роджерса и Р. Даймонда, тест - опросник «шкала социальной дистанции» Э. Багдаруса, тест - опросник «шкала базовых убеждений» Р. Янов-Бульмана.

Для исследования этнопсихологического аспекта социально-психологической адаптации мигрантов была сформирована выборка, состоящая из 20 человек: 10 представителей армянской национальности составили контрольную группу и 10 человек украинской национальности - экспериментальную.

Мы провели тестирование 10 человек армянской национальности для выявления уровня их социально-психологической адаптации и увидели, что в этой группе в равных пропорциях выражена степень адаптивности (5 человек), она выражается в том, что данные люди достаточно самостоятельны, имеют постоянное место работы с заработной платой выше среднего и дезадаптивности (5 человек), это может быть связано с тем, что испытуемые с заниженным показателем адаптивности не трудоустроены на постоянное место работы, у них нет постоянного места жительства. При этом, испытуемые, которые более адаптированы, проживают на территории России уже достаточно долгое время, а испытуемые которые менее адаптированы приехали в Россию не более 5-ти лет назад, у них возникают речевые трудности в общении с представителями других националь-

ностей, а также стоит отметить большие различия в менталитете русского и армянского этноса. Это может быть связано с тем, что у армян ярко выражена этническая культура, которая во многом различна с культурой русского этноса. Более адаптированные испытуемые проживают на территории РФ уже более десятка лет, следовательно они чувствуют себя более комфортно в российском социуме нежели, чем испытуемые с выраженной дезадаптивностью, а также у представителей армянского этноса в большей степени выражена этническая идентичность, что мешает им в большей мере адаптироваться за пределами родины.

У представителей украинского этноса 6 человек из 10 более адаптированы к реалиям Российского общества, у данных испытуемых есть все необходимое для полноценного проживания на территории РФ т.е. постоянное место работы, собственное жилье, помощь со стороны родственников. Это еще может быть связано с тем, что у представителей украинского и русского этноса во многом схож менталитет, этническая культура, а испытуемые с выраженной дезадаптивностью (4 человека) мигрировали в Россию совсем недавно, следовательно, они будут менее адаптированы на территории России из-за того, что им трудно найти хорошую работу, приобрести собственную жилую площадь (все они являются выходцами из Восточной Украины, где развивались военные действия, т.е. они находятся в сильной стрессовой ситуации, что мешает им адаптироваться в новом обществе.).

Применив методику для выявления социальной дистанции по отношению к людям русской национальности, мы получили следующее: у

представителей контрольной группы (представители армянской национальности) социальная дистанция составляет 2,8%, а у представителей экспериментальной группы (украинцы) 1,8%, что говорит о том, что у представителей контрольной группы социальная дистанция выражена в большей степени к представителям русского этноса, это может быть вызвано тем, что у данных групп более различен менталитет, чем у представителей экспериментальной группы, этнопсихологические особенности которого во многом схожи с представителями русского этноса.

Исходя из результатов теста – опросника «Шкала базовых убеждений» мы видим, что у представителей контрольной группы снижены показатели по следующим убеждениям: у 4 испытуемых доброта людей (ВР), так как они считают, что люди не настолько добры как кажутся; у 5 испытуемых справедливость мира (J), возможно, они сталкивались с несправедливостью по отношению к ним; у 2 испытуемых случайность как принцип распределения происходящих событий (R), данный испытуемые считают, что все то, что происходит в нашем мире случайно; у 3 испытуемых ценность собственного «Я» (SW), данные испытуемые в определенном возрасте по отношению к себе испытывали психологическое давление, что привело к низкой самооценке. Это может говорить о том, что испытуемые с заниженными показателями перенесли серьезные изменения, в результате которых изменился привычный им образ жизни.

В экспериментальной группе си-

туация иная - занижены показания по следующим убеждениям: у 3 испытуемых доброта людей (ВР), испытуемые считают, что большинство людей не отзывчивы и не искренне; у 4 испытуемых справедливость мира (J), так как в их жизни были ситуации, когда к ним относились крайне несправедливо; у 1 испытуемого контролируемость мира (С), она заключается в том, что испытуемые не всегда уверены в правильности своих действий; у 2 испытуемых степень удачи или везения (L), испытуемые считают, что другие люди удачливее и им везет больше. Следовательно, можно прийти к выводу, что представители данной группы претерпели изменения под влиянием личностью травматических событий (военные действия на Украине), в результате которых основательно разрушаются привычные жизненные представления.

Таким образом, предложенный комплекс методов и методик позволил нам выявить особенности социально-психологической адаптации людей принадлежащих армянскому и украинскому этносу и определить этнопсихологические характеристики способствующие/не способствующие успешной адаптации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белинская Е.П., Тихомандрицкая О.А.. *Социальная психология личности*. М.: 2001.
2. Крысько В. *Этническая психология*. М.: Академия, 2008.
3. Милославова И.А. *Адаптация как социально-психологическое явление; Социальная психология и философия: Под ред. Б.Ф. Парыгина. Л., 2004.*

*Квачева Э.П., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

СИСТЕМА ЦЕННОСТЕЙ И СПЕЦИФИКА ПРОЯВЛЕНИЯ КОНФЛИКТНОСТИ В СТУДЕНЧЕСКОМ ВОЗРАСТЕ

В статье рассматриваются проблемы конфликтов в студенческой среде, специфика их проявления в студенческом возрасте, влияние системы ценностей молодых людей на их личностную конфликтность.

This article discusses the problem of conflict among students, the specifics of their manifestation in the student's age, the influence of young people on the value system of their personal conflicts.

Ключевые слова: конфликт, конфликтность, динамика конфликта, личностные ценности, групповые ценности, ценностные ориентации.

Keywords: conflict, conflict dynamics, personal values, group values, value orientation.

В студенческой среде часто возникают различного рода конфликты. Они могут происходить как внутри учебного заведения, так и за его пределами. Студенческие конфликты поражают своей масштабностью и своим разнообразием. Так как в современных студенческих группах единственной сферой совместной деятельности – демонстрации точек зрения членов группы и их столкно-

вения, а значит, и возникновения конфликтов, – является общение, то это и определяет фактическое отсутствие объективной составляющей конфликтов и наличие значительного негативного эмоционального отношения оппонентов друг к другу. Причинами конфликтов в студенческих группах обычно являются личные антипатии, различие точек зрения на содержание групповых ценностей, а также состояние высокого психического напряжения членов группы. Но более всего они связаны с учебным процессом и с личными причинами социального и психологического характера.

Проблема конфликтов в студенческой среде весьма актуальна, но, к сожалению, она недостаточно изучена. В данной статье мы рассмотрим два подхода к пониманию причин конфликта – социологический и психологический.

В социологии под конфликтом понимают форму взаимодействия между различными социальными общностями. Природа конфликтов обусловлена наличием в обществе объективных и субъективных противоречий, которые пронизывают экономику, политику и культуру. Одновременное обострение всех противоречий создаёт кризис общества, нарушение механизма стабилизации системы. Проявление

нием кризиса общества является рост социальной напряжённости, столкновение классов, наций, народных масс с государством.

Психологи же определяют конфликт как отсутствие согласия между двумя или более сторонами – лицами или группами. Так Г.И. Козырев выделяет две причины конфликтов в студенческой группе. Первой причиной являются недоразумения (неправильное понимание одного человека другим). Это происходит из-за разных представлений о предмете, факте, явлении и т.д. Второй причиной конфликта автор называет межличностную несовместимость, которая выражается во взаимном неприятии (антипатии) партнеров, основанной на несовпадении (противостоянии) социальных установок, ценностных ориентаций, интересов, мотивов, характеров, темпераментов, психофизических реакций, индивидуально-психологических характеристик субъектов взаимодействия. Межличностная несовместимость может стать причиной эмоционального конфликта (психологического антагонизма).

Понимание природы конфликта в студенческой среде требует уяснение нами понятия «студенческая группа». Студенческая группа, как правило, это малая группа людей, состоящая из 15-25 человек. По мнению американского социального психолога Б. Бейлза, «малая группа может быть определена как некоторое число людей, взаимодействующих друг с другом в ходе одной или нескольких встреч», а в представлении Д. Картартайт и А. Зандер, «группа составляет собрание индивидов, которые часто взаимодействуют друг с другом».

Таким образом, студенческую группу мы можем отнести к малым группам, выделившуюся из целост-

ной социальной системы и определенной на основе обучения в высшем образовательном учреждении. В тоже время, студенческая группа – это не многочисленная общность людей, находящаяся в непосредственном личном контакте и взаимодействии, а ограниченная во времени группа, существующая только в период обучения. В процессе учебы в группу могут вступать новые участники (студенты, вышедшие из академического отпуска, переведенные с других специальностей), а также участники малой группы могут исключаться из нее (отчисление, уход в академический отпуск).

В период нахождения студента в студенческой группе конфликты неизбежны. И в связи с этим выделяют различные типологии классификации конфликтов.

По характеру принятия решений: 1. конструктивные (функциональные); 2. деструктивные (дисфункциональные).

По содержанию: 1. реалистические (предметные); 2. нереалистические (беспредметные);

По составу участников: 1. внутриличностные; 2. межличностные; 3. между личностью и группой; 4. межгрупповые.

Все выше перечисленные виды конфликтов встречаются в высшем образовательном учреждении.

Достаточно часто в студенческих группах встречается такая разновидность конфликта, как конфликт между личностью и группой. Такой конфликт возникает тогда, когда кто-либо из членов студенческой группы нарушает сложившиеся нормы поведения или общения. Так, например, в группу студентов с высоким уровнем этической культуры был переведен студент с более низким уровнем. Неэ-

тичное поведение нового сокурсника, проявляющееся в личных оскорблениях в адрес других студентов, вызвало негативную реакцию всей группы. В результате чего разразился конфликт между личностью и группой.

Помимо субъективных причин конфликта (различия в характерах, взглядах, манерах поведения людей) отмечаются и объективные причины, в основе которых лежат несовпадение значимых материальных и духовных интересов студентов. С.В. Назаренко к таким причинам относит:

- противоположные ценностные ориентации студентов;
- столкновение противоположных идеологий и религий;
- социально-экономическое неравенство в группе;
- социально-психологическая несовместимость;
- не разделяемые индивидом морально-этические обоснования ценностей и норм-правил, доминирующих в студенческой группе.

Например, у студентов кавказкой национальности чаще всего происхо-

дят конфликты со студентами других национальностей по причине несовпадения религиозных взглядов, традиций и обычаев.

Таким образом, из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что конфликты в студенческой среде являются перманентным явлением. Следовательно, чтобы минимизировать получение негативных эмоций и напряжения от своих же сокурсников, их надо научить находить адекватные способы выхода из конфликтных ситуаций.

ЛИТЕРАТУРА

1. Андреев В.И. *Конфликтология: искусство спора, ведения переговоров, разрешение конфликтов.* – М.: Народное образование, 1995. – 128 с.
2. Анцупов А.Я., Шипилов А.И. *Конфликтология: учебник для вузов.* – М.: ЭКСМО, 2009. – 512 с.
3. Громова О.Н. *Конфликтология: курс лекций.* – М.: ЭКСМО, 2000. – 320 с.

*Куценко Г.Г., аспирант 2 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ МОТИВАЦИИ СТУДЕНТОВ ВО ВРЕМЯ ОБУЧЕНИЯ В ИНСТИТУТЕ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA

В статье рассматриваются проблемы формирования мотивации студентов во время обучения в Институте Дружбы народов Кавказа.

In the article the problems of formation of motivation of students during training at the Institute of Friendship of peoples of the Caucasus.

Ключевые слова: профессиональная ориентация, профессиональная адаптация, профессиональное становление, мотивация, потребность.

Key words: professional orientation, professional adaptation, professional development, motivation, need.

Динамичны и противоречивы окружающая нас жизнь, внешние условия. Помочь человеку в сложных решениях профессионального самоопределения нельзя без систематических исследований. За последние годы в социальной психологии и социологии появилось много исследований, посвященных изучению профессиональной ориентации, выбору профессии, профессиональной подготовке, профессиональной адаптации. Вместе с тем возрастающая роль личности предполагает и возрастание уровня её ответственно-

сти за правильный выбор [1]. Необходимо, чтобы выбор совершался не на основе пассивного, абстрактного интереса, а на основе собственной системы ценностей человека, не противоречащей общественным ценностям и интересам. Существенный вклад в решение этой задачи должны внести исследования мотивации профессионального выбора, и исследования, изучающие влияние мотивов, особенностей выбора на степень удовлетворенности выбором, на процесс «принятия» своей профессии, на формирование активного отношения к процессу профессионального становления.

Все существующие теории утверждают, что мотивы возникают, развиваются и формируются на основе потребностей. Однако они относительно самостоятельны, ибо «потребность не определяет строго совокупность мотивов, их силу и устойчивость» [2].

Мотив формируется на основе актуальных потребностей и особенностей ситуации. Потребности обуславливают необходимость именно данной конкретной направленности деятельности: ситуация - возможность данности. Совокупность потребностей личности и реальных ситуационных условий является тем

основным фактором, который влияет на выбор деятельности субъекта. Выбор жизненного пути ограничен реальными обстоятельствами, человек выбирает между определенными вещами, входящими в круг его жизни.

Люди, имеющие потребность трудоустройства, идут учиться в разные вузы, выбирают различные специальности, а впоследствии - работу. Осознание потребности сопровождается переходом от общего к частному.

Начальный этап профессионализма (выбор сферы деятельности, поиск своего места в профессиональном сообществе, социальная адаптация и самореализация как эффективно работающего члена общества) трактуется исследователями (педагогами высшей школы, социологами, психологами-практиками) как ключевой, зачастую определяющей весь ход дальнейшей жизни человека. Важной составляющей этого этапа является период обучения в вузе, где будущий специалист получает необходимые знания и умения, знакомится со старшими коллегами, уточняет свое исходное представление о той деятельности, которой он решил посвятить себя, поступая в данное учебное заведение. Период ученичества, совсем не прост - как в плане «честного» студенческого труда, так и в личностном плане. Именно на рубеже поздней юности и ранней зрелости молодой человек должен решить вопрос о приоритетности своих жизненных ценностей, наметить ближайшие и перспективные цели «попробовать», «проверить» себя в различных ситуациях. Приобретению высокой квалификации сопутствует ещё одна важная психологическая проблема - личное, «пристрастное» отношение к предстоящей работе, ориентация в первую очередь на профессиональные, корпоративные, а не чисто мате-

риальные ценности, связанные с деятельностью в данном качестве [2].

За время обучения в вузе под влиянием преподавания общественных, специальных и других дисциплин, участия в общественной жизни у студентов развивается и формируется профессиональная направленность личности, т. е. личная устремленность применить свои знания, опыт, способности в области избранной профессии. В профессиональной направленности личности выражаются положительное отношение к профессии, склонность и интерес к ней, желание совершенствовать свою подготовку, удовлетворять материальные и духовные потребности, занимаясь трудом в области своей профессии. Профессиональная направленность предполагает понимание и внутреннее принятие целей и задач профессиональной деятельности, относящиеся к ней интересы, идеалы, установки, убеждения, взгляды. Все эти черты и компоненты профессиональной направленности служат показателями уровня её развития и сформированности у студентов, характеризуются устойчивостью (неустойчивостью), доминированием общественных или узколичных мотивов, далекой или близкой перспективой.

Подводя итог, можно сказать, что университетское образование независимо от конкретной специальности традиционно строится как синтетическое и фундаментальное: студентам не сообщают «истинных» и «единственно возможные» мнения, а предлагают через глубокое и всестороннее изучение материала и проведение самостоятельных исследований выработать собственный взгляд на проблему. Учитывая творческий характер профессиональной деятельности психолога в образовании, невозмож-

но надеяться на существование готовых рецептов постановки задач или приемов решения и рассчитывать на их старательное «присвоение». Поиск места работы по окончании учебы, успешное трудоустройство и профессиональное самоопределение также зависит от личных возможностей и усилий молодого специалиста. И важной задачей университетского образования помимо передачи знаний и умений (информирования) является также формирование личности профессионала, содействие его самоидентификации с профессией.

Для того чтобы понять какова мотивация студентов во время обучения в Институте Дружбы народов Кавказа был проведен опрос, направленный на выявление состояния использования и роли интерактивных методов обучения в образовательном процессе вуза. Так же опрос оценки качества деятельности вуза и дальнейшего

его совершенствования среди студентов Института Дружбы Народов Кавказа. В опросе участвовали студенты, с первого по четвертые курсы, в количестве 52 человека. Проведенные исследования свидетельствуют об удовлетворенности учащихся вуза интерактивными методами обучения. Оценка качества опрашиваемых свидетельствует о том, что важная задача университетского образования помимо передачи знаний и умений (информирования) формирование личности профессионала, содействие его самоидентификации с профессией выполнена.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ильин Е. П. *Мотивация и мотивы*. СПб.: Питер, 2003. - 512 с.
2. Ковалев В. И. *Мотивы поведения и деятельности*. М.: Наука, 1988. 191 с.

Куценко Г.Г., аспирант 2 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь

МОТИВАЦИЯ ДОСТИЖЕНИЯ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В статье рассматриваются проблемы мотивационной регуляции поведения личности и пути повышения эффективности профессиональной деятельности, осуществлен критический анализ состояния проблемы мотивации достижения в психологической науке.

The article considers the problems of a person's motivated behavior regulation and the ways of professional activity efficiency increasing, it carries out the critical analysis of achievement motivation problem in psychological science.

Ключевые слова: мотивация достижения, профессиональное самосовершенствование, самоактуализация.

Keywords: achievement motivation, professional self-improvement, self-actualization.

На современном глобальном рынке каждая организация сталкивается с насущной потребностью устойчивого развития конкурентных преимуществ. Среди обширного комплекса обстоятельств, которые определяют эффективность профессиональной деятельности, важное положение занимает мотива-

ционный фактор, а в иерархической структуре самой мотивации обращает внимание активно изучаемая в последние десятилетия мотивация достижения. Психологическое значение мотивации достижения состоит в том, что она определяет высший уровень профессиональных достижений, определяя социально значимый вклад человека в материальную и духовную культуру общества и приближая его к профессиональному акме.

Проблематика мотивации достижения, возникнув в исследованиях психологов, приобретает междисциплинарный характер, наблюдается в трудах социологов, экономистов, политологов и управленцев. Мотивация достижения исторически связана с исследованиями, проводимыми двумя пионерами немецкой психологии – Нарциссом Ахом и Куртом Левиным [5]. У первого попытки объяснения направленного на достижение поведения испытуемых его лаборатории, были связаны с концепцией «детерминирующей тенденции», у второго – с использованием понятия «квазипотребности».

В работе «Исследования личности» Генри Мюррей, один из основоположников мотивационного направления исследований, определял потребность в достижении как жела-

ние преодолевать препятствия, проявлять силу, стремиться делать что-то трудное и делать это как можно быстрее. Он полагал, что привлекательность достижения не в обретении желаемого, а в развитии и применении навыков, мотивацией к достижению служит сам процесс [2].

Ученым, совершившим прорыв в области изучения мотивации достижения, стал Дэвид Мак-Клелланд, заметивший ее индивидуальный характер, практически неповторимый для каждого человека.

К. Роджерс выдвинул гипотезу, что поведение человека регулируется объединяющим мотивом, который был назван тенденцией к самоактуализации. В стремлении к самоактуализации личность проявляет себя в значимом виде деятельности, берет ответственность на себя, совершенствует свой потенциал. Так, решение проблем самоопределения и самоутверждения во многом зависит от потребности в достижении личности. Субъективная вероятность успеха является побуждающей и направляющей мотивационной переменной.

Под мотивацией достижения понимается мотивация, направленная на возможно лучшее выполнение деятельности, ориентированной на достижение результата, к которому может быть применен критерий успешности. При этом успех и неудача расцениваются как таковые только в области задач средней сложности; достижение чего-то, что является слишком простым, не рассматривается как успех, а неудача в достижении слишком сложного не переживается как неудача. Если достижение цели становится со временем все проще, то стимул к достижению постепенно уменьшается, пока совсем не исчезнет, хотя внешние условия среды

остаются неизменными. То же самое происходит, если что-либо остается недостижимым. Соответственно, мотивация достижения направлена на определенный конечный результат и в ней присутствуют две тенденции, собственно достижения и избегания: «надежда на успех» и «боязнь неудачи».

Еще одной характеристикой мотивации достижения является возвращение к прерванному заданию, к чему-то прежде оставленному. Так, создаются сложные и долгое время существующие структуры деятельности, которые ведут посредством достижения серии «субцелей» к главной. Этот временной охват ряда действий, которые Г. Мюррей называет «серией» актов, и отличает мотивацию достижения от множества других мотивов [5].

Выделяется, как минимум, три принципиальных мотивационных вектора, которые в решающей степени определяют характер взаимозависимости деятельностной активности и мотивации достижения:

- индивидуальные субъективные представления о вероятности личностного успеха и сложности, стоящей перед индивидом задачи;
- степень значимости для субъекта этой задачи и, в связи с этим, сила стремления поддержать и повысить самооценку;
- склонность данной конкретной личности к адекватному приписыванию себе самой, другим людям и обстоятельствам ответственности за успех и неудачу.

Мотивация достижения успеха способствует развитию волевой регуляции поведения личности. Волевой контроль как произвольная организация ресурса человека позволяет поддерживать намерение в активном

состоянии и выполнять действие независимо от возникающих препятствий.

В.К. Вилюнас подчеркивает, что мотивация достижения тесно связана с такой базовой характеристикой личности, как самооценка [1, с.228-239].

Дж. Аткинсон определял механизм мотивации достижения как способность пережить гордость за достигнутое. Этот механизм актуализируется в ситуации, в которую попадает личность. Надо заметить, что, хотя в жизни существует много ситуаций достижения, например, в профессиональной деятельности, отличие в мотивах проявляет себя в том, что одни люди ищут такие ситуации, другие избегают их. Человек избирает цель, которая отвечает уровню его притязаний, стратегию ее реализации и выполняет соответствующие действия. Результат своих действий человек оценивает путем сопоставления с уровнем притязаний. Результат может отрицательно или положительно влиять на самооценку. Соответствующая атрибуция является компенсационным механизмом, который дает возможность ослаблять отрицательное или усиливать положительное влияние на самооценку.

Б. Вайнер разработал классификацию четырех причинных факторов, определяющих процесс мотивации: способности, трудность задачи, количество прилагаемых усилий и везение. Ожидания будущих результатов определяются тем, что индивид думает о причинах успехов и неудач. Человек с высокой мотивацией достижения воспринимает успех как связанный со способностями и усилиями, а неудачу как вызванную недостатком усилий. Б. Вайнер выделяет три типа эмоциональных реакций на успех или неудачу. Сначала следу-

ют общие позитивные или негативные эмоциональные реакции, такие, как радость, печаль, гнев, еще не нагруженные приписываниями личностной ответственности. Потом происходит поиск каузальных факторов, ответственных за результат. Третий тип эмоциональных состояний связан с базовыми свойствами каузальных атрибуций. Параметр стабильности связан с эмоциями, отражающими представления о будущих результатах. Атрибутирование неудачи за счет нестабильных причин (случайность, недостаточное старание, плохое настроение) должно приводить к более высоким ожиданиям успеха в будущем, чем атрибутирование за счет стабильных причин [3].

Одним из важнейших среди совокупности факторов, определяющих мотивацию достижения, является мотив достижения. Мотив достижения объясняет индивидуальные различия в ориентациях, интенсивности и последовательности поведенческих актов, связанных с достижением успехов. Мотив достижения является стойкой чертой личности и проявляется в ситуациях деятельности достижения. Для характеристики ситуаций деятельности достижения Х. Хекхаузен предложил следующие критерии:

- осязаемый результат деятельности;
- возможность качественной или количественной оценки результата;
- адекватность требований к оцениваемой деятельности с точки зрения определенных затрат сил и времени;
- существование определенной сравнительной шкалы и некоего нормативного уровня в пределах данной шкалы, считающегося обязательным;
- деятельность должна быть желанной для субъекта и ее результат

должен быть получен им самим [5].

Деятельность должна удовлетворять условиям, при одновременном присутствии которых действия воспринимаются субъектом как составляющие деятельности достижения. Согласно Х. Хекхаузену, эта деятельность должна: оставлять осязаемый результат, который должен оцениваться качественно или количественно, причем требования к оцениваемой деятельности не должны быть ни слишком низкими, ни слишком высокими. Деятельность должна быть желанной для субъекта и ее результат должен быть получен им самим.

В качестве деятельности достижения может восприниматься как интеллектуальная, трудовая, спортивная деятельность, так и деятельность, направленная на приобретение каких-либо социальных умений или помощь другим [3].

В ценностных ориентациях и установках, как профессионалов, так и рядовых работников, вряд ли найдутся четко артикулируемые цели, связанные с достижением успеха. Поэтому «мотивация достижения» в данном случае означает то, что обладающий такой мотивацией работник стремится чего-то достичь. Ему нужно что-то получить в обмен на свой труд: одному – зарплату, другому – квалификацию, третьему – интересное дело, четвертому – самоутверждение, пятому – карьерный рост, шестому – формальный опыт [4].

Современные данные свидетельствуют в пользу того, что значение имеет не столько уровень мотивации достижения, сколько ее качественные характеристики, которые разнятся у мужчин и женщин (Е.В. Воробьева, Г.Н. Рыбка). Согласно некоторым данным, у мужчин больше выражена мотивация достижения, связанная

со стремлением к социальному статусу и престижу, а у женщин – с добросовестностью и аффилиацией (С.А. Шапкин).

Обращаясь к мотивам мужчин и женщин, обладающих профессиями, требующими усилий и предполагающими автономность, такими как врачи, ученые, но, тем не менее, низкооплачиваемыми, отчасти правомерно сделать вывод, что они работают, потому что хотят заниматься именно тем, чем занимаются и могут достичь при этом определенного успеха. На сегодняшний день, для выживания в конкурентной среде и наиболее успешного развития, предприятия нуждаются в работниках, у которых преобладают внутренние факторы мотивации и которые ориентированы на достижение успеха.

Характерно, что мотивация достижения рассматривается в качестве позитивного аспекта деятельности. В отечественных исследованиях мотивации достижения придается большое значение как фактору, который в значительной степени определяет продуктивность деятельности человека, а также удовлетворенность трудом. Вместе с тем Х. Хекхаузен указывает, что данные о связи между мотивацией достижения и эффективностью деятельности неоднозначны [5]. Он связывает это обстоятельство с тем, что в проводимых исследованиях, как правило, не фиксировался уровень личностного стандарта, а также с проявлением известного закона Р. Йеркса-Дж. Додсона. Для каждой деятельности имеются свои недо- и перемотивация, отрицательно сказывающиеся на эффективности деятельности. Вместе с тем можно предположить и влияние степени дифференциации мотивационных тенденций. Действительно, при высоких значениях мотивации до-

стижения в целом может наблюдаться своеобразная мотивационная впадина.

В последние годы, в связи с когнитивным развитием общества, а, следовательно, с повышением количества и качества получаемой информации об окружающем мире, особое значение приобретает практическая разработка проблем повышения эффективности деятельности достижения и проблем мотивационной регуляции поведения личности.

Эмпирическое исследование особенностей мотивации достижения в профессиональной деятельности проводилось с января по март 2016 года. В исследовании приняли участие 85 человек (43 мужчины и 42 женщины) в возрасте от 20 до 35 лет, работающих в Ставрополе.

Для решения поставленной задачи использовались следующие психодиагностические методики: Фрайбургский личностный опросник (FPI), Методика диагностики личности на мотивацию к успеху и избеганию неудач Т. Элерса, Методика исследования самооценки личности С.А. Будасси.

Эмпирическое исследование показало, что уровень развития мотивации достижения сотрудников имеет гендерные различия в профессиональной деятельности. Анализируя распределение уровня мотивации достижения, можно сделать заключение, что в группе «чрезмерно мотивированных» на успех, куда вошли сотрудники с маскулинным и андрогинным гендером, среди лиц мужского пола наблюдается наличие стресса, проявляющегося в страхе не справиться с работой, не достичь поставленных целей.

В «высокомотивированную» на успех группу вошли сотрудники с

маскулинным, фемининным и андрогинным гендером. Они более общительны, имеют в своем репертуаре большой набор коммуникативных программ, высокую самооценку. Однако эти сотрудники испытывают некоторые трудности в эмоциональной сфере: они склонны к резким переменам настроения. При высокой мотивации на успех эти респонденты склонны опасаться неудач, предпочитают малый уровень риска, чтобы гарантированно достичь успеха.

В группу «среднемотивированных» в основном входят сотрудники с фемининным гендером. Респонденты из этой группы проявляют социальную лень и отсутствие инициативы, они социально пассивны. У них средний и низкий уровень самооценки. Саморегуляция эмоциональной сферы данных сотрудников развита недостаточно.

В группу «низкомотивированных» на достижение успеха входят фемининные и андрогинные респонденты. У них отмечается низкий и средний уровень самооценки. Эти респонденты стараются сделать дело «чужими руками», избегают неудач. В эмоциональной сфере данных сотрудников очень слабо представлены механизмы саморегуляции.

Высокий уровень развития мотивации достижения отмечен у респондентов с андрогинной гендерной идентичностью (33,5%), как наиболее адаптивной к требованиям современного социума. Засчет сочетания как фемининных, так и маскулинных черт эти сотрудники проявляют большую адаптивность, гибкость в поведении.

Респонденты с маскулинной гендерной идентичностью имеют средний уровень развития мотивации достижения. Маскулинная модель со-

циального поведения, характеризующаяся такими чертами, как жесткость, уверенность, прямолинейность, независимость. У 40% представителей данной гендерной группы наблюдается чрезмерно высокий уровень мотивации достижения.

Черты личности с фемининной гендерной идентичностью (пассивность, зависимость, эмоциональность, чувствительность), не способствуют наиболее полному раскрытию потенциалов мотивации достижения (80%), что отрицательно сказывается и на социальной адаптации, самовыражении, самореализации, саморазвитии личности в профессиональной среде.

Для успешного и эффективного развития предприятия, перед руководителями встает главная задача – научиться раскрывать в сотруднике представляющие ценность качества и таланты, в частности способность и тягу к более высоким достижениям. Среди способов успешного культивирования в сотрудниках вышеуказанных качеств, представляется перспективным планомерное воздействие на работников в целях изменения по заданным параметрам структуры их ценностных ориентаций и интересов,

а также формирование соответствующего мотивационно-достижительного ядра и развития на этой основе трудовой активности. В таком ключе подобный ресурс может рассматриваться как один из значимых критериев повышения эффективности профессиональной деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вилюнас В.К. *Психологические механизмы мотивации человека*. – М.: Изд-во Моск. ун-та, 1990. – 288 с.
2. Виндекер О.С. *Внутриличностные детерминанты мотивации достижения* // *Известия Уральского государственного университета*. – 2010. – № 1(71). – С. 110-117.
3. Кручинин В.А., Булатова Е.А. *Формирование мотивации достижения успеха в подростковом возрасте: монография*. – Н. Новгород: ННГАСУ, 2010. – 155 с.
4. Темницкий А.Л. *Пути становления эффективного работника-партнера* // *Журнал институциональных исследований*. – 2011. – Том 3. – №1. – С. 28-49.
5. Хекхаузен Х. *Психология мотивации достижения*. – СПб.: Речь, 2011. – 240 с.

*Куценко Г.Г., аспирант 2 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМА НАЦИОНАЛЬНОГО САМОСОЗНАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

В статье рассматриваются проблемы национального самосознания, приводятся результаты эмпирического исследования психологических особенностей национального самосознания современной молодежи.

In the article the problems of formation of national identity, education and culture of interethnic communication among young people in modern society.

Ключевые слова: национальное самосознание, поликультурное общество, национальная самооценка, историко-культурная самобытность народа, молодежь.

Keywords: national identity, multicultural society, national self-esteem, cultural identity, youth.

В условиях нарастания международных коммуникаций, развития средств массовой информации, роста миграции населения, актуальным является изучение психологии этничности как одного из смыслообразующих факторов поведения человека. Одной из самых уязвимых сфер человеческих взаимоотношений в трансформирующемся поликультурном обществе является национальное самосознание. Установлено, что

именно молодость является ключевым моментом формирования национального самосознания[1].

Современной молодежи уже в недалеком будущем придется брать на себя ответственность за судьбу общества, искать оптимальные пути преодоления возникающих трудностей, решать важнейшие проблемы экономического, политического, и культурного развития государства[4].

Исходя из выше перечисленных фактов, мы сформулировали проблему нашего исследования: на современном этапе развития общества среди молодежи прослеживается невысокий уровень развития национальной самооценки, чувства национального достоинства, отсутствие интереса к историко-культурной самобытности своего народа.

Решение данной проблемы, на наш взгляд, заключается в изучении психологических особенностей национального самосознания молодежи в современном обществе.

Нами было проведено исследование с применением следующих методов и методик: теоретический анализ психолого-педагогической литературы, эксперимент, опрос, анкетирование, тестирование, методы анализа и интерпретации результатов, «Тест Куна. «Кто Я?» [3], Методика иссле-

дования самоотношения (МИС; С.Р. Пантелеев) [2].

После проведения методик на исследования национального самосознания современной молодежи мы получили следующие количественные качественные результаты.

У 60% испытуемых подростков диагностирован адекватный уровень самооценки, который отражает степень соответствия представлений человека о себе объективным основаниям этих представлений. Уровень самооценки выражает степень реальных, идеальных или желаемых представлений о себе. Адекватная самооценка состоит в способности реалистично осознавать и оценивать как свои достоинства, так и недостатки, за ней стоит позитивное отношение к себе, самоуважение, принятие себя, ощущение собственной полноценности.

В 30% случаев, была выявлена неадекватная самооценка, что свидетельствует о нереалистичной оценке человеком самого себя, снижении критичности по отношению к своим действиям, словам, при этом часто мнение о себе у человека расходится с мнением о нем окружающих.

Люди с завышенной самооценкой, с одной стороны, гипертрофированно оценивают свои достоинства: переоценивают и приписывают их, с другой стороны, недооценивают и исключают у себя недостатки. Они ставят перед собой более высокие цели, чем те, которых могут реально достигнуть, у них высокий уровень притязаний, не соответствующий их реальным возможностям.

А у 10% диагностируемых была выявлена заниженная самооценка. Обычно люди с заниженной самооценкой ставят перед собой более низкие цели, чем те, которых могут достигнуть, преувеличивая значение

неудач. Ведь низкая самооценка предполагает неприятие себя, самоотрицание, негативное отношение к своей личности, которые обусловлены недооценкой своих успехов и достоинств.

При заниженной самооценке человек характеризуется другой крайностью, противоположной самоуверенности, – чрезмерной неуверенностью в себе. Неуверенность, часто объективно не обоснованная, является устойчивым качеством личности и ведет к формированию у человека таких черт, как смирение, пассивность, «комплекс неполноценности».

Неустойчивая самооценка не была выявлена ни у кого из испытуемых.

Анализ результатов изучения самоотношения молодежи по данным методики исследования самоотношения С.Р. Пантелеева (МИС). Ни у кого из испытуемых не диагностирован высокий показатель по шкале открытость это говорит о том что, молодежь в недостаточной степени осознают и открыто выражают значимую неприятную информацию о себе. Подобная информация с трудом допускается ими до осознания.

При этом, у 10% испытуемых был диагностируем высокий уровень самоуверенности - были получены результаты, которые показывают, испытуемые еще не до конца сознают себя как самостоятельного волевого человека. И не способны самостоятельно принимать решения. У 20% испытуемых был диагностируем высокий уровень саморуководства - видно, что молодежь переживает собственное «Я» как внутренний стержень, начинают рассматривать себя как творца собственной судьбы.

В 30% случаев был выявлен высокий уровень отраженного самоотношения - указывают на то, у испытуемых заметно более выражено

ожидаемое позитивное отношение к себе со стороны других людей.

У 70% испытуемых был диагностируем высокий уровень самооценности - отражают заинтересованность в собственном «Я», любовь к себе, ощущение ценности собственной личности и предполагаемую ценность своего «Я» для других. У 60% испытуемых был диагностируем высокий уровень самопринятия - показывают отношение принятия себя такими, какими они являются и то что они уже вполне способны принять себя.

У 65% испытуемых был диагностируем высокий уровень самопривязанности - следует, что самоотношение характеризуется присутствием ригидности образа «Я», не яркой выраженностью желания изменить себя. Они привязаны к себе и в целом их устраивает то, какими они являются.

У 60% испытуемых был диагностируем высокий уровень внутренней конфликтности - говорят о наличии внутренних конфликтов.

У 20% испытуемых был диагностируем высокий уровень самообвинения - были получены данные, которые свидетельствуют о том, что самообвинение, характерное для юношеского возраста в отношениях.

Исследование показало, что у 70% опрошенных был выявлен высокий уровень самооценности, что означает

что они в полной мере оценивают себя. У 60% упрощенных выявлен высокий уровень самопривязанности. Также 60% опрошенных принимают себя такими какие они есть. Но мы не можем не отметить, что у 60% опрошенных высокий уровень внутренней конфликтности.

Таким образом, подобранные нами валидные методики для исследования психологических особенностей национального самосознания современной молодежи, позволили сделать вывод о том, что уровень развития национального самосознания современной молодежи зависит от адекватного уровня самооценки, уровня самопринятия, открытости, самоуверенности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дробижеева Л. М. *Этничность в современном обществе. Этнополитика и социальные практики в Российской Федерации // Мир России. — 2001. — Т. 10. — № 2. — С. 167–180.*
2. *Книга практического психолога / Сост. С.Т. Посохова, С.Л. Соловьева. — М.: АСТ: Настольная Хранитель; СПб.: Сова, 2008.*
3. Румянцев Т.В. *Психологическое консультирование: диагностика отношений в паре — СПб., 2006.*
4. Укледов К. *Общественное мнение и пропаганда. — М., 1980.*

Табала А.А., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ДРУЖБА КАК ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ФЕНОМЕН

Аннотация: В статье рассматривается дружба как психологический феномен. Описывается характеристика дружеских отношений между людьми одного и разных полов. Указываются условия поддержания дружеских отношений, причины дружеских раздоров и способы их преодоления.

Annotation: The article discusses friendship as a psychological phenomenon. Describes the characteristics of friendly relations between people of the same and different sexes. Specifies the conditions to maintain friendly relations, the causes of friendly strife, and ways to overcome them.

Ключевые слова: дружба, дружеские отношения, друг, представления о дружбе.

Keywords: friendship, friendships, friend, ideas about friendship.

Во все времена дружеские отношения представляли собой высокую личностную значимость и ценность. Вместе с тем в науке феномену «дружба» и «дружеские отношения» не уделено достаточного внимания. Одним из наиболее известных источников, который содержит психологическое описание дружбы явля-

ются работы Игоря Семеновича Кона.

С точки зрения Кона И.С. дружба – это «неполовой брак». Люди не женятся друг на друге, но при этом остальные отношения, за вычетом сексуальных, у них остаются. Это оказание помощи, взаимовыручка, честность друг к другу, совместный досуг. Как правило, в браке этого бывает больше, но в дружбе зачастую интереснее и лучше. Нельзя говорить, что люди любят друг друга, если отношения между ними трудно назвать дружескими. Крепкая дружба – это основа настоящей любви [1].

Дружеские отношения существуют между разными людьми. Они могут быть не только между близкими людьми, но и людьми посторонними. Не следует путать друзей и приятелей. Приятели – это люди для веселого отдыха и все. К приятелю нельзя обратиться за помощью в трудную минуту.

Друзья – важны в жизни каждого человека. Отсутствие друга или дружбы с кем-либо вообще, как правило, говорит о личностном неблагополучии и формирует фундамент для личностного неблагополучия.

Дружба – это чувство, которое всегда основано на признании и уважении равной ценности личности обоих друзей. Друзья общаются друг

с другом потому, что у них есть общий круг интересов. Они доверяют друг другу. Друзья не считают одного «обязанными». Они не завидуют друг другу.

Дружеские отношения могут существовать только в условиях полного сознательного и неосознанного бескорыстия. В тот момент, когда одному другу вольно или невольно захочется получить от другого друга что – то взамен того, что он отдал в этих отношениях, то можно считать, что дружба на этом и заканчивается. Так как нарушается основной принцип дружбы – равной ценности обоих партнеров, их взаимного интереса и взаимной привязанности. Поэтому дружбу нельзя купить. Ни за деньги, ни за любовь, ни за заботу. Это взаимный интерес двух равных личностей друг к другу. Интерес, основанный на симпатии и уважении к личности другого.

Можно быть искренне и от души не согласным с решением своего друга, но дружба способна жить только там, где существует уважение этого решения, несмотря на несогласие с ним.

Дружба между мужчиной и женщиной существует, но зачастую мужчина рядом с женщиной притворяется ее другом, ожидая от нее совсем других отношений. Если обратиться к исследованиям этологов, специалистов, изучающих биологические основы поведения, в том числе у человека, то в некоторых работах можно найти прямой ответ на то, что дружба между мужчиной и женщиной всегда носит скрытое желание хотя бы одного из партнеров установить не только дружеские, но и романтические отношения.

Традиционное представление о дружеских отношениях в нашей культуре исключает внесение любовных и

сексуальных отношений в дружеские. Если мужчина и женщина точно уверены, что между ними ничего не будет, их отношения делаются особенно доверительными. Незаметно связь в таком общении крепнет, и возникает дружба со всеми ее признаками, включая «друг всегда поможет».

Всем известно популярное выражение: хочешь потерять друга – дай ему в долг. Брать в долг в наши дни обычное дело. Но долги, как известно нужно возвращать. Дело в том, что многие привыкли считать, что друзья могут и подождать. В то же самое время, у них тоже могут быть проблемы. А не давать денег в долг не позволяет, симпатия к вам или убеждение, что это «не правильно», другу отказывать. Не умеете отдавать долги вовремя – не берите в долг. Но если, все-таки, приходится, то четко оговаривайте дату, когда должны вернуть деньги. Можно даже заключить письменный договор, в том случае, когда речь идет о крупных суммах.

Традиция начинать свое дело вместе с друзьями возникла очень давно. Сама по себе идея хорошая. Для начала любого бизнеса, требуются немалые средства. Где же их еще взять, если не у друзей? К тому же, в наивных, не битых жизнью головах и душах появляется то самое чувство «дружбы на века». Зато на практике совместный бизнес часто ожидает печальный финал. Дело в том, что у каждого из нас разные способности, работоспособность и отношение к делу. Кроме того, изначально финансовые возможности у всех разные. Кто-то вкладывает материальные средства, а кто-то вкладывает время и силы. И возникает справедливое желание перераспределить доходы. Что в большинстве случаев приводит к конфликту. Кроме чувства справедливости к серьезным

конфликтам может привести обычная жадность. Конечно, возможны и иные ситуации, но итог очень часто один и тот же. Чтобы избежать конфликтов, нужно заранее четко оговорить все обязанности, возможно, что и уровень доходов. Все это рекомендуется записать на бумаге. Кроме того, обязательно нужно предусмотреть варианты выхода одного из партнеров из бизнеса с максимальным комфортом для всех участников. Если же вы изначально знаете, что ваш друг – человек несерьезный и ветреный, то лучше не брать его в долю, а просто взять у него в долг необходимую сумму. Выдержав испытание деньгами, дружба действительно может быть крепкой на всю жизнь.

Еще одним важным аспектом проблемы являются дружеские отношения на работе. Часто встречающийся случай из жизни, когда один из друзей превращается в большого и уважаемого начальника, а другой мечтает работать у своего друга начальника. В этом случае возможно два варианта: или один получает верного помощника и соратника, а другой хорошего начальника и заработную плату или оба получают головную боль.

Одна из самых распространенных причин «обид» – это неумение и нежелание отделять работу со всеми ее обязанностями и ситуациями от неформального общения друзей на досуге. Будучи принятым на теплое место, друг начальника начинает ожидать различного рода побряжек и подрывает трудовую дисциплину. Как следствие – увольнение и разочарование на всю жизнь. Поступая на работу к своему другу – начальнику, друг – подчиненный должен помнить, во-первых, что друг дома и на работе – это два абсолютно разных человека. А во-вторых, что отныне ему придется

выполнять свою работу безупречно, так как весь коллектив получил повод посплетничать о неравенстве начальника и подчиненного.

Самая тяжелая ситуация в дружеских отношениях – это предательство. В сущности это нарушение одним из друзей безмолвного «Кодекса чести». Однако, беда состоит в том, что внутренние «кодексы» у всех разные. И не каждую ситуацию вслух проговоришь. Поэтому одно из основных качеств, определяющих наличие дружбы – это доверие.

Сейчас много пишут про то, что нестрой ожиданий – не получишь разочарования. Но тогда эти отношения никак нельзя назвать дружескими. Ведь в них изначально нет доверия

Дружба как чувство, присущее только человеку, невозможна без ожиданий. Ожидания всегда присутствуют в близких отношениях. Особенно ожидания, связанные с выполнением «Кодекса чести». Э. Фромм, психолог и философ, писал, что любовь невозможна без ожиданий [2]. Если ожидания не оправданы, то необходимо попытаться осмыслить ситуацию. Например, постараться понять, какие уроки из нее хорошо бы извлечь. И тем самым приблизиться к прощению. И к пробуждению в себе самой способности к милосердию. Ничто так мощно не помогает развиться доброте, снисходительности, внутренней мудрости, как прощение предавшего друга. Но для этого вам понадобится много сил.

Предавшему другу если мучает совесть, то совет такой же. Рискнуть посмотреть на сложившуюся ситуацию глазами другого человека. Попробовать понять причиненный ущерб. По возможности найти способ исправить его. А затем найти в себе силы простить себя. И часто это не менее круп-

ная и сложная задача, чем у пострадавшего друга.

Каждый человек сам проходит путь становления и сохранения дружбы. Дружба – хрупкое создание. В юности оно дается легко, есть совместные интересы, школа, общая компания. Во взрослом возрасте, чтобы дружба сохранялась, тем более на больших расстояниях, надо прикладывать усилия. Звонить, писать, покупать билеты и перелетать через полстраны.

Потому что часы, проведенные с друзьями, стоят гораздо дороже недель и месяцев, прожитых без них. И

потому что впереди будет старость, в которой, друзья обретут новое, еще более важное значение.

Искренняя дружеская любовь – слишком дорогой дар, который, получив раз, стоит беречь всю оставшуюся жизнь.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Кон И.С. *Дружба: Этико-психологический очерк.* – М.: Время, 2014. – 56 с.
2. Фромм Э. *Искусство любить. Исследование природы любви.* – М.: Директ-Медиа, 2015. – 40 с.

Табала А.А., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ УСПЕШНОСТИ НАЧИНАЮЩИХ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ

В статье рассматривается оценка профессиональной успешности начинающих преподавателей высшей школы, которая определяется посредством двух групп критериев – личностно-смыслового и мотивационно-деятельностно в совокупности с их показателями и возможными уровнями их сформированности.

The article discusses the evaluation of professional success of beginning teachers heights school, which is defined by two groups of criteria - personal-semantic and motivational activity together with their indicators and possible levels of their formation.

Ключевые слова: критерии, показатели, преподаватель высшей школы, профессиональная успешность, начинающий преподаватель

Key words: criteria, indicators, high school teacher, professional success, a novice teacher

Одной из задач научных исследований является определение критериев оценки профессиональной успешности начинающих преподавателей высшей школы. Исходя из этого, мы считаем необходимым выделить и

рассмотреть в качестве критериев оценки профессиональной успешности преподавателей высшей школы: личностно - смысловой и мотивационно-деятельностный.

Личностно-смысловой критерий связан с осознанием начинающим преподавателем себя как профессионала, который призван выполнять специфические функции и роль в условиях развивающей профессиональной среды. И как показывают исследования, оценка успешности их освоения во многом зависит от степени личностной готовности преподавателя как субъекта профессиональной деятельности к саморазвитию, начиная с первого этапа - этапа профессиональной адаптации и продолжая целенаправленную систематическую работу в этом направлении на всех последующих этапах профессионального становления под влиянием развивающей профессиональной среды.

Показателями данного критерия выступают следующие составляющие: знание и понимание требований, функций, целей, задач, предъявляемых к личности в процессе педагогической деятельности; готовность принимать требования профессии; адекватная самооценка; потребность в самоактуализации;

адаптивность; коммуникативная компетентность; эмоциональные состояния (тревожность, эмпатия, агрессивность).

Современное высшее образование представляет собой не только источник приобретения, сохранения и передачи накопленных знаний, но и всего духовно-нравственного, культурного наследия, высших образцов деятельности и поведения, развития интеллекта и т.д., что в общем виде предоставляет возможность каждой личности реализовать свой потенциал. Все это обусловило постановку главной цели перед системой высшего образования: подготовка конкурентоспособной личности начинающего специалиста, владеющего не только определенной суммой знаний, но и усвоившего высшие образцы поведения и деятельности, как в будущей профессиональной среде, так и в социуме. Достижение поставленной цели возможно только в том случае, если эту цель и все связанные с ней задачи будет решать сильный педагогический коллектив.

Поэтому так важно, чтобы в систему высшего образования в условиях его модернизации приходили преподаватели, которые кроме высокого уровня академических знаний могли передать студентам новые, адекватные современной ситуации способы встраивания в социум, проектирования успешных стратегий жизнедеятельности и т.д. Для этого ему (преподавателю), необходимо не просто знать методы, способы, технологии обучения и воспитания студентов, но и иметь четкое представление обо всех требованиях общества и профессионального сообщества к уровню его личностной готовности выполнять предпи-

санные функции, осознавать степень личностной ответственности за качество образовательного процесса и качество подготовки каждого специалиста.

И здесь ответственность выступает не просто новообразованием преподавателя как взрослой личности, но и показателем его личностной готовности к профессиональной самореализации, самоактуализации в профессии.

Вторым критерием, по которому можно судить об оценке профессиональной успешности начинающих преподавателей высшей школы, мы определяем мотивационно-деятельностный критерий. Это правомерно объяснить тем, что любая деятельность полимотивирована. И чем больше мотивов сопровождает процесс деятельности, тем он более эффективен и продуктивен. В качестве показателей данного критерия мы рассматриваем: осознание и принятие требований, функций, целей, задач педагогической деятельности, ее полимотивированность; готовность соотносить и дифференцировать ценности жизненные и профессиональные, выраженная ориентация на успех в процессе достижения целей и задач педагогической деятельности.

Как видно, главным показателем данного критерия следует рассматривать представленность мотивов и мотивации в педагогической деятельности.

Известно, что в качестве мотивов могут выступать и психические процессы (по мнению большинства исследователей, такие мотивы не являются стойкими), и состояния, и свойства личности (эти мотивы являются наиболее стойким). А сами мотивы поведения и деятельности

человека специфичны и изменчивы. Их развитие, становление происходит как под влиянием стихийных факторов внешней среды, так и под воздействием специально организованных установок, воспитательных воздействий. Как было сказано выше, мотивы связаны с направленностью личности, т.е. с совокупностью важнейших целей, которые ставит перед собой человек. Но, также известно, что само возникновение целей обусловлено выполняемой деятельностью, ее общественной значимостью, степень удовлетворенности человеком этой деятельностью, его статусом, перспективами роста в данной деятельности, профессиональным окружением и т.д. И, если вести речь о профессиональном становлении преподавателя высшей школы, особенностях развития его личности и деятельности, то большое значение для получения успешного результата в этих процессах имеет, с одной стороны требования общества и ожидания общества. С другой стороны – то, насколько сам преподаватель удовлетворен выполняемой деятельностью, может выстраивать вектор своего развития, насколько у него представлены и развиты специальные способности, академические знания, которые востребованы в этой специфической профессии, а также есть ли у него возможности для их полной реализации.

Иначе говоря, именно мотивация к выполнению всех имеющихся требований, готовность

к выполнению предписанных педагогической профессией функций будет определять и отношение к ней, и успешность процесса профессионального становления на этапе вхождения и освоения этой деятельности.

В частности, большое значение в оценке успешности профессионального становления начинающих преподавателей высшей школы имеет присутствие мотивации к самопродвижению в профессии, потребности в самореализации и самоактуализации, внешняя поддержка преподавателя, стимулирование его заинтересованности в реализации своего творческого потенциала и т.д.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что оценку профессиональной успешности начинающих преподавателей высшей школы можно оценить посредством выделения двух групп критериев – личностно-смыслового и мотивационно-деятельностно в совокупности с их показателями и возможными уровнями их сформированности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агапов В.С., Плугина М.И. *Акмеология профессионального становления преподавателей высшей школы [Текст].* – М., 2012
2. Плугина М.И. *Сущностная характеристика профессионального становления преподавателей высшей школы [Текст]. Учебно-методическое пособие.* – Ставрополь: ГОУВПО СвКавГТУ, 2008, 69 с.

Табала А.А., аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ В КОНТЕКСТЕ ИНТЕГРАЦИИ ЛИЧНОСТНЫХ И ГРУППОВЫХ ЦЕННОСТЕЙ

В настоящей статье рассматриваются проблемы реализации системы управления профессиональной организацией в контексте интеграции корпоративных ценностей организации и личных ценностей персонала, нахождению точек соприкосновения между системами ценностей разных людей, создания «единого смыслового поля» организации.

This article discusses the problems of implementation of professional management organization in the context of the integration of the organization's corporate values and personal values of staff, finding common ground between the value systems of different people, the creation of «a single semantic field» of the organization.

Ключевые слова: управление организацией, личные ценности, групповые ценности, интеграция ценностей, мотивация персонала.

Keywords: Management Organization, personal values, group values, the integration of values, motivation of staff.

Внепростое с экономических позиций для бизнес-сообществ время, еще более усиливаются

вопросы конкурентности и выживаемости организаций, осуществляющих свою деятельность в сфере предпринимательства и производства. Поэтому сейчас, в условиях реиндустриализации, как никогда, необходимо искать возможности оптимизации ресурсов. Кризис демонстрирует полную несостоятельность многих руководителей. Старые модели управления и бизнеса не работают. Требуются новые, которые соответствуют новой парадигме бизнеса. Успех организации, в первую очередь, зависит от способности руководителей отвечать вызовам времени. А это значит, что новое поколение руководителей будет более производительным, обладать новыми компетенциями, способными адекватно реагировать на все изменения и развивать бизнес, несмотря на влияние негативных факторов и нестабильность внешней среды, разрабатывать уникальные предложения и находить нестандартные решения в сложных бизнес-ситуациях. Должны быть выстроены новые модели управления, которые соответствуют новой парадигме бизнеса. В его основе будет лежать человеческий фактор.

Очевидно, что эффективность труда напрямую зависит от отношения человека к работе, поэтому наряду с задачами развития умений и на-

выков персонала особенно актуален вопрос создания эффективных систем мотивации сотрудников в организации. Одним из наиболее новаторских подходов в менеджменте, учитывающих человеческий фактор, является система управления организацией по ценностям.

Настоящее исследование посвящено одному из вопросов реализации этой системы – интеграции корпоративных ценностей организации и личных ценностей персонала, нахождению точек соприкосновения между системами ценностей разных людей, создания «единого смыслового поля» организации.

Наиболее перспективной и современной в данном отношении нам представляется система управления по ценностям в организации, в рамках которой поведение людей регулируется благодаря интеграции и развитию ценностей.

Сопоставляя понятия «мотивация» и «ценность», важно отметить, что ценности определяют содержание направленности личности, позволяют оценить значимость мотивов и построить их иерархию. По словам Ф.Е. Василюка «ценность – единственная мера сопоставления мотивов». Ценность сама по себе не обладает побудительной энергией, но способна вызвать эмоции, например, когда действия человека идут ей вразрез. Автор отмечает, что «в отличие от мотива, который всегда, будучи моим, твоим или его мотивом, обособляет индивидуальный жизненный мир, ценность есть то, что, напротив, приобщает индивида к некоторой надындивидуальной общности и целостности, но, подчеркнем, не растворяет его в этой общности, а парадоксальным образом индивидуализирует его» [2].

На наш взгляд, преимущество си-

стемы управления организацией по ценностям над мотивационной системой состоит в более целостном подходе к решению проблем соотношения личности и группы и коллективной мотивации персонала. Если построение мотивационной системы заключается в подборе эффективных методов стимуляции сотрудников, обладающих различной мотивационной направленностью, то управление по ценностям подразумевает согласование ценностей и мотивов как отдельных сотрудников, так и подразделений, построение единой иерархической системы корпоративных ценностей, которая находит отклик у каждого члена команды.

Ценности, в отличие от мотивов и интересов, не подразумевают конфликтов, люди могут расходиться в целях, убеждениях, но ценности при этом могут либо совпадать, либо пересекаться. В крайнем случае, они совсем не будут иметь точек пересечения, но это не значит, что ситуацию нельзя изменить.

Когда корпоративные ценности и ценности отдельного сотрудника совпадают или пересекаются, то есть когда сотрудник разделяет эти ценности, создается хорошая платформа для эффективной работы. Мотивация человека, отношение к труду переходит на иной уровень, появляется энтузиазм, стойкий интерес к делу, усиливается ответственность, развиваются навыки самоконтроля. Ориентир на командную работу позволяет каждому работнику почувствовать важность своего участия в бизнесе и возможность заявить о собственном субъективном видении ситуации, проявить индивидуальность. Таким образом, можно говорить о более и менее популярных ценностях, то есть ценностях, которые с большей или мень-

шей вероятностью найдут отклик у персонала и обнаружат те или иные области пересечения с системой ценностей сотрудников.

В любом случае, может случиться так, что на первых этапах реализации системы управления по ценностям у отдельных сотрудников ни одна из утвержденных корпоративных ценностей не найдет личностного отклика, то есть у этих сотрудников будут существовать отдельные собственные ценности, никак не связанные с декларируемыми.

С. Долан и С. Гарсия предлагают осуществлять выбор основных ценностей с максимальным участием сотрудников на всех уровнях организации. Коллективная визуализация желаемого будущего, выраженного в итоговых ценностях, помогает избежать такого рассогласования [4].

Тем не менее, ответственность за решение об утверждении корпоративных ценностей, так или иначе, лежит на руководстве, и может сложиться ситуация, когда отдельные сотрудники окажутся «за бортом» общего ценностного поля. В этом случае очень важно соблюсти грань между отстраненностью и жестким стилем управления и не перейти к таким методам руководства как идеологическое давление, «зомбирование» персонала. К сожалению, в настоящее время корпоративная культура многих организаций отдает определенной искусственностью, и либо отвращает сотрудников от разноплановой корпоративной атрибутики, либо ограничивает их мировоззрение.

Корпоративные ценности могут быть не навязаны, но транслированы работнику, переданы через смысловое и эмоциональное отношение к ним. Здесь во главу угла становятся лидерские навыки руководителя, в част-

ности, его способность вдохновить подчиненных. Вдохновлять сотрудников можно различными способами, в частности, используя феномен эмоционального заражения. Вслед за Е.Д. Парыгиным мы определяем заражение как бессознательную невольную подверженность индивида определенным психическим состояниям, которая проявляется не через более или менее осознанное принятие какой-то информации или образцов поведения, а через передачу определенного эмоционального состояния, или «психического настроя» [6]. Как отмечает Г.М. Андреева, традиционно феномен заражения рассматривается в контексте антисоциального поведения и стихийных бедствий, в то время как его роль в социально одобряемом поведении остается малоисследованной [1].

На корпоративных митингах во время выступления харизматичного лидера можно наблюдать заражение аудитории такими эмоциональными состояниями, как энтузиазм, воодушевление, эмоциональный подъем и т. п. У сотрудников изменяются выражения лиц, позы, появляется оптимизм, позитивное отношение к работе, убежденность в успехе, желание действовать. Умение использовать механизм заражения зависит от ораторского мастерства и уровня эмоционального интеллекта руководителя. Менеджер может использовать различные техники публичного выступления, такие, например, как установление и поддержание контакта с аудиторией, в том числе невербального. Большую роль играют характеристики голоса, артистизм, возможности риторики, произнесение лозунгов.

В случае выступления харизматичного оратора можно говорить о механизме внушения, который представляет собой целенаправленное,

неаргументированное воздействие одного человека на другого или на группу [1]. Эмоции, минуя разум, напрямую воспринимаются слушателями, которые автоматически солидаризируются оратором. Эффект от такого воздействия достаточно силен, но нестойк. Во время эмоционального заражения сотрудник может увлечься определенными идеями, неосознанно начать испытывать причастность к определенным ценностям, но последующий более критический анализ данного взаимодействия способен привести даже к обратному эффекту. Кроме того, может возникнуть вопрос об «этической чистоте» воздействия на подчиненного путем эмоционального заражения, о свободе от манипуляций как антиценностей социально-ориентированных организаций. Поэтому эмоциональное заражение нельзя рассматривать в отрыве от мотивационного.

Сами по себе ценности нейтральны, они не могут быть «плохими» или «хорошими», но может быть несовпадение точек зрения по поводу их иерархии. Проявленное со стороны руководства уважение к приоритетным ценностям сотрудников позволяет ждать ответного уважения и со стороны последних. За счет расширения диапазона ценностей обогащается как отдельная личность, так и вся организация.

Одним из механизмов, позволяющим передать корпоративные ценности сотрудникам, является трансляция им личностных смыслов деятельности (как собственной деятельности менеджера, так и деятельности организации в целом).

Обращаясь к общепсихологической концепции деятельности, разработанной А.Н. Леонтьевым, рассмотрим мотив с точки зрения его

смыслообразующей функции. Смыслообразующие мотивы придают деятельности личностный смысл, который в индивидуализированной форме отражает отношение личности к объектам, ради которых разворачивается ее деятельность [6]. Понятие «личностный смысл» тесно связано с понятием «ценности» для личности: ценности являются критериями значимости и ориентирами деятельности индивида и отражают личностные смыслы. Смыслы же выражают отношение субъекта к объективной реальности и собственно наделяют предметы ценностным статусом [8].

В процессе коммуникации личностные смыслы способны передаваться от одного человека к другому, то есть заражение может происходить не только эмоциональное, но и смысловое. Передача личностных смыслов неминуемо происходит в процессе воспитания, и не только на ранних порах развития. Несмотря на то, подчиненные – взрослые зрелые люди, это не исключает возможности появления достойного образца для подражания, лидера, система ценностей которого окажется для них значима. Доверие руководителю, признание его деловых и личностных качеств обеспечивает почву для восприятия новых смыслов. Процесс трансляции смыслов может протекать осознанно и быть управляем со стороны как руководителя, так и подчиненного.

При обращении к системе ценностей сотрудников с успехом может быть использован коучинговый подход. Причем, наиболее действенным может оказаться такой вариант внедрения коучинговой культуры в организацию, когда каждый менеджер является одновременно и коучем для своего подчиненного.

Одним из принципов коучинга

является отсутствие экспертной позиции, коучинг свободен от советов. Однако, это не исключает возможности трансляции личностных смыслов в процессе коучинга. Поскольку коучинг базируется в том числе на принципах гуманистической психологии, а в качестве одного из инструментов использует «раппорт», то есть доверительный контакт между коучем и подчиненным, общение происходит на личностном уровне. Следовательно, происходит и обмен смыслами. При этом, в отличие от навязчивого привнесения ценностей и игнорирования ценностного мировоззрения подчиненного, во время коучинга менеджер предоставляет выбор, возможность сотруднику самостоятельно оценить, насколько и как философия организации соотносится с его собственной системой ценностей. Опираясь на позицию К. Роджерса [5], отмечающего необходимость «Встречи» между участниками консультационного процесса для появления изменений, мы полагаем, что только личностное взаимодействие между коучем-менеджером и подчиненным может в полной мере способствовать повышению посредством коучинга эффективности работы сотрудника. Одним из инструментов коучинга является тон колоса коуча («воина», «друга» и т. п.), который напрямую влияет на эмоциональную сферу консультируемого, а, значит, опосредованно и на его мотивацию. При этом, в самом коучинге существует своя система ценностей, куда в первую очередь входят ценности индивидуальности человека и своеобразия его способностей, а также свободы личного выбора. Таким образом, коучинг помогает подчиненному осознать свои ценности и сопоставить их с корпоративной и личной системой ценностей своего руководи-

теля-коуча. Сотрудник получает возможность принять самостоятельное решение о мере своей сопричастности ценностям организации. Опасность здесь возникает в соблазне менеджера оказать давление, пусть даже неосознанно, на своих подчиненных. К сожалению, прежние традиции отечественного управления не подразумевали ценность личности сотрудника, а менталитет меняется постепенно. Носителям корпоративных ценностей необходимо самим, в первую очередь, им следовать, и если одной из ценностей является свобода выбора человека, то эта свобода должна оберегаться.

При построении системы управления по ценностям большое значение приобретает создание единого смыслового поля в организации, то есть общности взглядов сотрудников в понимании глобальной системы значений деятельности организации, ее миссии и видения. Сформироваться такое поле может при условии непрерывной трансляции смыслов среди сотрудников не только «по вертикали», но и «по горизонтали», между коллегами своего статуса. Очень может быть, что кто-то из сотрудников даже первичного звена заразит своим смыслом вышестоящих коллег. При этом, конечно, необходима особая атмосфера в коллективе, в которой соблюден баланс между открытостью и личной ответственностью.

В плане обмена смыслами крайне высоки возможности командного коучинга. Например, в процессе обсуждения предложений о рационализации какого-либо производственного процесса коуч всегда может обратить внимание сотрудников на вопрос: «Почему для вас это важно?» В таком случае коуч поднимает ценностный пласт трудового взаимодействия, и это неизбежно влечет за со-

бой изменения в отношениях между участниками. Искренний разговор о ценностях помогает не только ускорить переход команды на качественно иной уровень взаимодействия, но и организовать площадку для обмена личностными смыслами между участниками, транслирования их друг другу. Так, например, клиенториентированность как ценность для отдельных участников могла оставаться лишь формально заявленной руководством организации. В процессе групповой дискуссии с помощью других участников смысл клиенториентированности может оказаться проявлен по-новому, сотрудники «через себя» пропустят данную ценность, «заразятся» новым значением клиенториентированности от коллег.

С помощью организации систематического командного коучинга можно достичь не только «единомыслия» среди коллег, но и выйти на новый ценностный уровень за счет синергетического эффекта группы. Формирование единой системы ценностей организации – это динамический творческий процесс, который подразумевает личностный вклад каждого сотрудника, осуществляемый через осознание личностных смыслов своей деятельности, трансляции этих смыслов и принятия в той или иной мере мировоззрения других людей.

Таким образом, создание системы ценностей, разделяемой большинством сотрудников организации, яв-

ляется важной предпосылкой того, что они присоединятся к усилиям руководства по достижению выдающихся результатов.

Если подчиненные обнаружат, что их ценности и убеждения учитываются, у них появится возможность расценить это как знак уважения к своей личности, а уважение – это фактор, который очень сильно влияет на лояльность персонала к организации и эффективность деятельности в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Андреева Г.М. *Социальная психология: учебник.* – М.: Аспект Пресс, 2008. – 362 с.
2. Василюк Ф.Е. *Психология переживания.* – М.: МГУ, 1984. – 200 с.
3. Долан С., Гарсия С. *Управление на основе ценностей.* – М.: Претекст, 2008. – 320 с.
4. Леонтьев А.Н. *Деятельность. Сознание. Личность.* – М.: Смысл, Academia, 2005. – 352 с.
5. Роджерс К. *Консультирование и психотерапия.* – М.: Психотерапия, 2006. м 512 с.
6. Парыгин Б.Д. *Основы социально-психологической теории.* – М.: Мысль, 1971. – 352 с.
7. Пряжников Н.С. *Мотивация трудовой деятельности.* – М.: Academia, 2012. – 338 с.
8. Серый А.В. *Психологические механизмы функционирования системы личностных смыслов.* – Кемерово: Кузбассвузиздат, 2002. – 183 с.

Таранов В.Ю.,
аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ИССЛЕДОВАНИЕ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ С ВЫСОКИМ УРОВНЕМ АГРЕССИИ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЕ

В статье рассматривается проблема психолого-педагогического сопровождения агрессивных подростков с высоким уровнем агрессии; анализируются особенности проявления агрессии у подростков и позитивное изменение этих показателей под влиянием психолого-педагогического сопровождения.

In the article the problem of psychopedagogical support of teenagers with a high level of aggression is considered; characteristics of aggression in adolescents and positive changes in these indicators under the influence of psychopedagogical support are analyzed.

Ключевые слова: сопровождение, психолого-педагогическое сопровождение, агрессия, подростки.

Key words: support, psychopedagogical support, aggression, teenagers.

Проблема агрессивного поведения подростков вызывает научно-практический интерес исследователей. Однако попытки объяснения агрессивных действий молодых людей затрудняются тем, что не только в обыденном сознании, но и в профессиональных кругах и во мно-

гих теоретических концепциях явление агрессии получает весьма противоречивые толкования, мешая как его пониманию, так и возможности воздействия на нивелирование агрессивности.

В подростковом возрасте в силу сложности и противоречивости особенностей растущих людей, внутренних и внешних условий их развития могут возникать ситуации, которые нарушают нормальный ход личностного становления, создавая объективные предпосылки для проявления агрессивного поведения. Нарушения поведения подростков является актуальной проблемой, и эта актуальность имеет четко выраженную тенденцию к росту. Дети совершают поступки, которые характеризуются невероятной жестокостью и насилием. В России подростки составляют 7% населения из них 17% преступлений, которые сопровождаются той или иной формой насилия.

Исследования Б.Н. Алмазова, С.А. Беличевой, Л.Н. Бережновой, И.А. Невского дезадаптированных групп подростков позволяют утверждать, что у истоков выявления проблем, в том числе агрессивного поведения, в более чем в 80% случаев лежат проблемы, связанные с неуспешностью ребенка в основном виде деятельно-

сти в период становления характера – в учении. Господствовавший долгие годы взгляд на школу как на источник исключительно благотворных положительных влияний, все более уступает место обоснованному мнению, что для определенного количества учащихся школа становится зоной риска, местом передачи негативного социального опыта.

Актуальность исследования агрессивного поведения определяется необходимостью осмысления процесса психолого-педагогического сопровождения подростков с высоким уровнем агрессии в образовательной школе. Данная проблема является междисциплинарной областью научного исследования, предметом внимания целого ряда наук.

Для определения уровня агрессии у подростков был проведен психолого-педагогический эксперимент. Психолого-педагогический эксперимент имел свою цель и этапы проведения.

Цель эксперимента состояла в выявлении начального уровня агрессии, эффективности разработки и проведения программы по снижению уровня агрессии у подростков.

Задачи эксперимента:

1. выявить сущность и педагогические условия психолого-педагогического сопровождения подростков с высоким уровнем агрессии на основе психолого-педагогического подхода;

2. разработать программу по снижению уровня агрессии у подростков в общеобразовательной школе;

3. проверить эффективность программы и разработать методические рекомендации педагогам-психологам по работе с агрессивными подростками;

4. провести сравнительный анализ данных, полученных в экспери-

менте между контрольной и экспериментальной группами.

Для упорядочения хода психолого-педагогического эксперимента были определены следующие его этапы: констатирующий, формирующий и контрольный.

Констатирующий этап - беседа с классным руководителем, психологом, контент-анализ, осуществлялся подбор методик, проведение диагностического обследования в группах, систематизация результатов и их интерпретация.

Формирующий - разработка и реализация в экспериментальной группе программы по психолого-педагогическому сопровождению.

Контрольный этап - проверка эффективности программы путем повторного диагностического обследования.

Психолого-педагогический эксперимент проходил на базе МБОУ СОШ №42 г. Ставрополя. В качестве испытуемых выступили учащиеся 7А и 7Б классов, которые были разделены на 2 группы: контрольную (23 человека) и экспериментальную (18 человек). Диагностика характера и причин агрессивного поведения у подростков осуществлялась методом сравнительного анализа.

На констатирующем этапе исследования было проведено диагностическое обследование в экспериментальной и контрольной группах.

Для этого были использованы следующие методики:

– методика Г.Ю. Айзенка «Диагностика самооценки, психических состояний»;

– методика Л.Г. Почебут «Диагностика агрессивного поведения»;

– методика К. Томаса «Описание поведения»;

– методика Л. Михельсона «Тест

коммуникативных умений»;

– методика А. Басса и А. Дарки «Диагностика уровня агрессии».

Ниже представлен кластерный анализ результатов диагностики ранее представленных методик у участ-

ников контрольной и экспериментальной группы на констатирующем этапе эксперимента.

Результаты диагностики в контрольной группе представлены на рисунке 1.

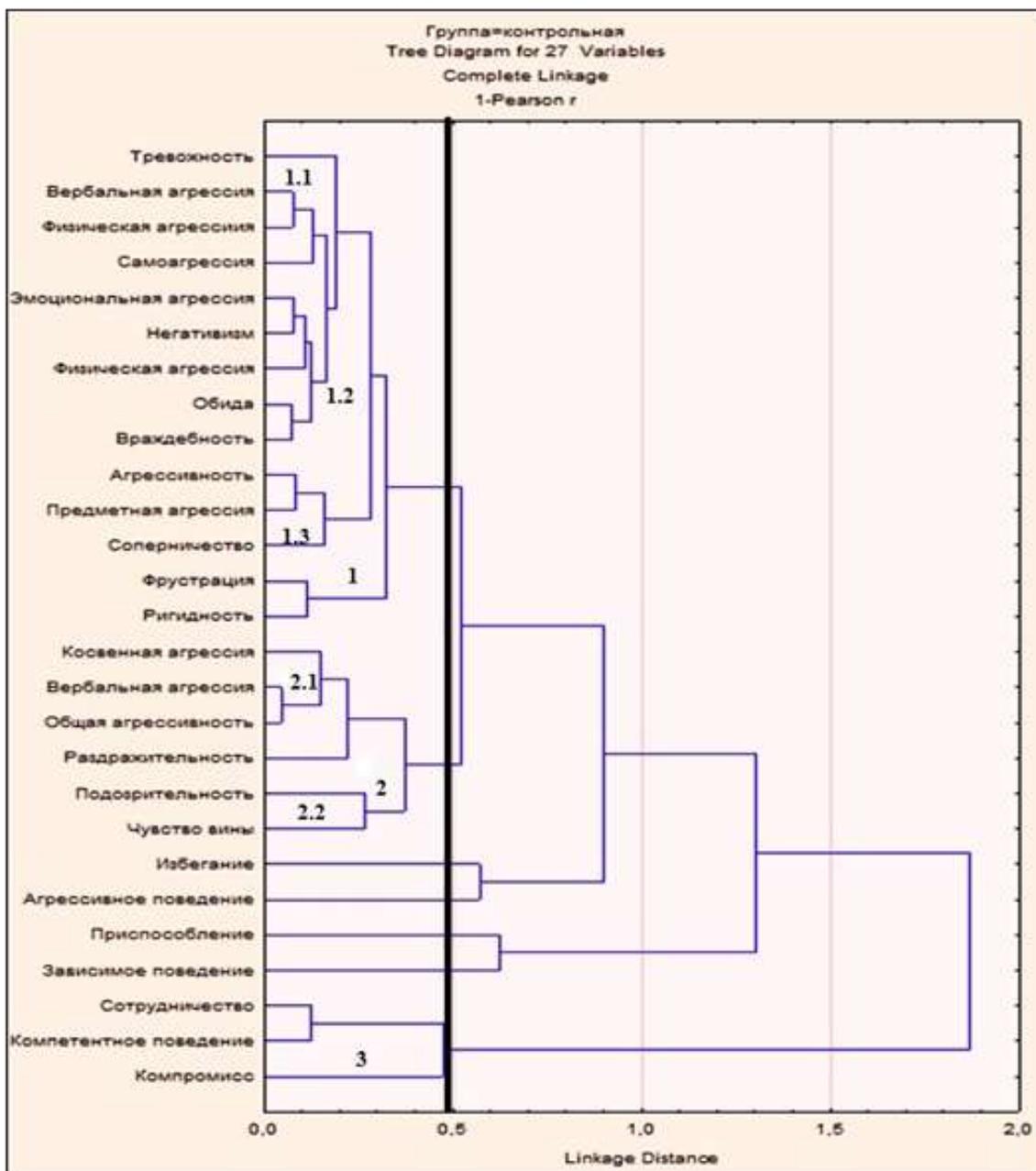


Рисунок 1. Кластерный анализ у участников КГ на констатирующем этапе эксперимента

1 показатель вербальной агрессии взаимодействует с физической агрессией, что имеет непосредственную связь с показателем самоагрессии, который указывает на отсутствие

или ослабление механизмов психологической защиты в агрессивной среде. Данные показатели коррелируют показателями эмоциональной агрессии, негативизмом, физической агрессией,

что имеет непосредственную связь с показателями обиды и враждебности.

Кластеры 1.1 и 1.2 имеют внешний влияющий и взаимодействующий показатель «Тревожность», который указывает на индивидуальную психологическую особенность, про-

являющаяся в склонности человека часто переживать сильную тревогу по относительно малым поводам и может рассматриваться как личностное образование или как связанная со слабостью нервных процессов особенность темперамента, либо, как и то и другое одновременно.

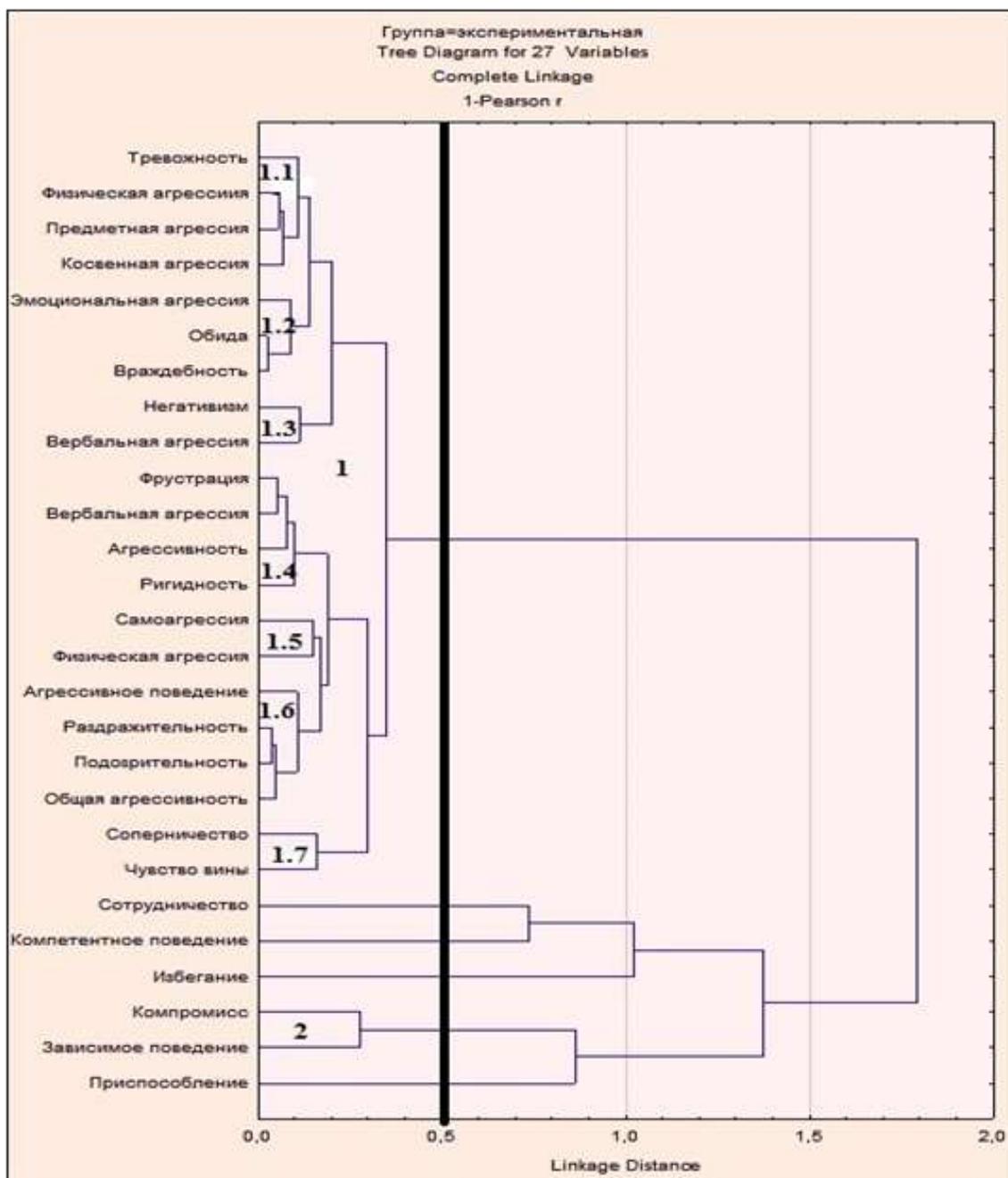


Рисунок 2. Кластерный анализ у участников ЭГ на констатирующем этапе эксперимента

В кластере 1.3 мы наблюдаем взаимосвязь агрессивности как качества личности и предметной агрессией, что непосредственно обуславливается таким стилем поведения как соперничество.

В кластере 2.1 мы наблюдаем корреляцию таких показателей как общая агрессивность и вербальная агрессия, которые имеют связь с косвенной агрессией, которая в свою очередь предполагает агрессивные действия, представленные в скрытой, замаскированной форме. В кластер 2.2 имеет взаимосвязь с кластером 2.1 на основе показателей чувства вины и подозрительности, что означает отрицательное нравственно-этическое качество личности подростков, проявляющееся в недоверчивости, мнительности, предположении без наличия основания, виновности другого лица, в чувстве опасения неблагоприятных действий с его стороны.

В кластере 3 такой стиль поведения как компромисс тесно связан с показателями сотрудничества и компетентного поведения, предполагающее такое поведение того или иного человека, которое отвечает общественными нормам, правилам какой-либо культуры.

Результаты диагностики в экспериментальной группе представлены на рисунке 2.

На рисунке 2 представлены кластеры экспериментальной группы. На данном кластере показана плеяда кластерных «веток», данный кластер распадается на два равноценных и равнозначных на достоверном уровне значимости ($p \leq 0,05$) подкластера, что говорит о тесной взаимосвязи показателей диагностики и их детерминированности.

Исходя из данных кластерного анализа мы наблюдаем в класте-

ре 1.1 тесную взаимосвязь косвенной агрессии с физической и предметной агрессией, что обуславливается агрессивными действиями подростков, представленные в скрытой, замаскированной форме. В кластере 1.2 показатель обиды коррелирует с показателем враждебности и обуславливается эмоциональной агрессией так как у человека возникает эмоциональное отчуждение при общении с другим человеком, сопровождаемое подозрительностью, враждебностью, неприязнью или недоброжелательностью по отношению к нему. В кластере 1.3 показатель негативизма взаимодействует с показателем вербальной агрессии, определяющее выражение подростком своего агрессивного отношения к другому человеку, используя словесные оскорбления. Кластер 1.1, 1.2 и 1.3 имеют внешний влияющий и взаимодействующий показатель тревожности, который указывает на индивидуальную психологическую особенность, проявляющаяся в склонности человека часто переживать сильную тревогу по относительно малым поводам и может рассматриваться как личностное образование или как связанная со слабостью нервных процессов особенность темперамента, либо, как и то и другое одновременно.

На кластере 1.4 мы наблюдаем взаимосвязь таких показателей как фрустрация и вербальная агрессия, что обуславливает агрессивность подростка и в свою очередь сопровождается ригидностью т.е. затруднением (вплоть до полной неспособности) в изменении намеченной субъектом программы деятельности в условиях, объективно требующих ее перестройки.

На кластере 1.5 показатель физической агрессии взаимодействует с показателем самоагрессии по мето-

дике Л.Г. Почебут, который указывает на отсутствие или ослабление механизмов психологической защиты в агрессивной среде и имеет непосредственную связь с кластером 1.6 обуславливающим взаимосвязь подозрительности, раздражительности, общей агрессивности с агрессивным поведением как мотивированным деструктивным поведением, противоречащее нормам сосуществования людей, наносящее вред объектам нападения, приносящее физический, моральный ущерб людям или вызывающее у них психологический дискомфорт. Кластер 7 имеет взаимосвязь таких показателей как соперничество и чувство вины как отрицательно окрашенное чувство, объектом которого является некий поступок подростка, который кажется ему причиной негативных для других людей последствий.

Обобщая все вышесказанное, можно утверждать, что в целом, экспериментальной группе достаточно высокий уровень агрессии, проявляющейся в поведении в форме вербальной, физической, предметной, эмоциональной агрессии и агрессии, направленной на себя. Так же эта группа характеризуется более высоким уровнем тревожности, по сравнению с контрольной. По тенденциям поведения в ситуациях общения подростки в основном придерживаются агрессивного типа реагирования. Большинство учащихся экспериментальной группы в конфликтных ситуациях выбирают стиль поведения - соперничество.

В результате проведенного диагностического исследования можно сделать вывод, что подростки нуждаются в психолого-педагогическом сопровождении по снижению уровня агрессии.

Для профилактики агрессивного

поведения нами была составлена и реализована программа по психолого-педагогическому сопровождению подростков с высоким уровнем агрессии. Реализовывалась программа в экспериментальной группе.

Для проверки эффективности программы по психолого-педагогическому сопровождению подростков с высоким уровнем агрессии нами было проведено контрольное диагностическое обследование в экспериментальной группе. Диагностика включала в себя методики, используемые на констатирующем этапе.

У участников экспериментальной группы значительно снизились высокие показатели агрессии и тревожности. Средние и низкие показатели увеличились, что говорит об эффективности проведенных занятий. Из полученных результатов следует, что у участников экспериментальной группы снизились высокие показатели вербальной, физической, предметной агрессии. На контрольном этапе исследования высокие показатели агрессии снизились почти вдвое. Участники экспериментальной группы на контрольном этапе эксперимента выбирают позицию компромисса или приспособления, учащиеся, которые ранее выбирали позицию соперничества теперь наиболее склонны к компромиссу; были склонны к агрессивному поведению теперь предпочитают компетентный тип реагирования, но при этом несколько человек стали придерживаться зависимому типу реагирования, высокие показатели общей агрессивности и враждебности снизились на 20%. Такие показатели как вербальная агрессии и физическая агрессия также снизились на 15%. Чувство вины и обиды у учащихся снизились на 5%.

Достоверность представленных

и проанализированных выше данных по исследованию уровня агрессии подростков в процессе обучения на контрольном этапе эксперимента и взаимосвязи показателей на достоверном уровне значимости ($p \leq 0,05$) подтверждает математико-статистическая обработка данных методом парного Т-критерия Вилкоксона, который предназначен для сопоставления показателей, измеренных в двух разных условиях на одной и той же выборке испытуемых. Он позволяет установить не только направленность

изменений, но и их выраженность, то есть способен определить, является ли сдвиг показателей в одном направлении более интенсивным, чем в другом.

Так, по показателям по математико-статистического метода непараметрического парного Т-критерия Вилкоксона на достоверном уровне значимости ($p \leq 0,05$), сделан межгрупповой анализ эмпирических данных на констатирующем и контрольном этапах эксперимента в экспериментальной группе (ЭГ).

	Констатирующий	Контрольный	p-level
Физическая агрессия	3,3	4,9	0,0334
Предметная агрессия	3,7	5,3	0,0312
Эмоциональная агрессия	3,7	5,5	0,0175
Самоагрессия	3,4	4,4	0,1537
Соперничество	1,7	3,2	0,0436
Сотрудничество	3,2	2,2	0,1067
Компромисс	3,3	3,3	0,8455
Избегание	0,7	1,8	0,0129
Приспособление	1,3	1,8	0,2050
Компетентное поведение	8,8	8,2	0,2146
Зависимое поведение	7,2	7,7	0,5585
Агрессивное поведение	6,0	9,0	0,0002
Физическая агрессия	6,9	7,6	0,5071
Косвенная агрессия	4,0	7,3	0,0047
Раздражительность	4,7	7,6	0,0025
Негативизм	5,4	7,2	0,1390
Обида	6,6	7,3	0,6871
Подозрительность	7,7	7,9	0,7063
Вербальная агрессия	5,5	8,3	0,0119
Чувство вины	7,7	8,1	0,8051
Общая агрессивность	17,2	23,4	0,0312
Враждебность	14,3	15,2	0,8051

Рисунок 3. Разность показателей агрессии в экспериментальной группе на констатирующем и контрольном этапах эксперимента (по Т-критерию Вилкоксона)

По анализу эмпирических данных можно сделать вывод, что показатели изменились на достоверном уровне значимости.

Обобщая все вышесказанное можно утверждать, что программа по психолого-педагогическому сопровождению показала значительное снижение уровня агрессии и негативных психических состояний подростков в экспериментальной группе, а также нормализацию психологического состояния подростков.

Агрессивное поведение подростков - это не просто тревожное явление, а весьма серьезная психолого-педагогическая проблема, которая нуждается в решении. Проведенное исследование показывает, что подросткам с высоким уровнем агрессии необходимо психолого-педагогическое сопровождение, направленное на предупреждение агрессивного поведения и нормализацию психологического состояния подростков.

Реализованная нами программа по психолого-педагогическому сопровождению показала значительное снижение уровня агрессии и негативных психических состояний подростков в экспериментальной группе, а также нормализацию психологического состояния подростков. Таким образом, психолого-педагогическое сопровождение подростков с высоким уровнем агрессии как совокупность мероприятий, направленных на предупреждение, устранение или нейтрализацию причин и условий, вызывающих социальные отклонения в поведении подростков, становится не только педагогически значимым, но и психологически необходимым.

ЛИТЕРАТУРА

1. Александровская Э.М., Курен-

кова Н.В. *Психологическое сопровождение детей младшего школьного возраста: Учебно-методическое пособие: Ч. 2* // Журнал прикладной психологии, 2001. – № 1

2. Битянова М.Р. *Организация психологической работы в школе.* – М.: Совершенство, 1997. – 298 с.

3. Бэрон Р., Ричардсон Д. *Агрессия.* – СПб., Питер, 2001. – 336 с.

4. Васильев П.Н. *Опыт работы психолога с младшими подростками по проблемам агрессивного поведения [Электронный ресурс] // Прикладная психология и психоанализ: электрон. науч. журн. 2014. № 3. URL: <http://ppip.idnk.ru> (дата обращения: 1.04.2015).*

5. Вахитова Г.Х. *Психолого-педагогические аспекты компетентностного подхода в системе высшего профессионального образования // Вестн. Томского гос. пед. ун-та (Tomsk State Pedagogical Universitet Bulletin), 2011. Вып. 10. – С. 9-12.*

6. Казакова Е.И. *Педагогическое сопровождение. Опыт международного сотрудничества.* – СПб., 1995. – 27 с.

7. Козловская Н.В. *Проблема психологической адаптации агрессивных подростков в группе сверстников // Вестник Ставропольского государственного университета, 2008. – №59. – С. 104-112.*

8. Кон И.С. *Психология ранней юности.* – М.: Изд-во «Просвещение», 1989. – 234 с.

9. Кондракова, И.Э. *Предупреждение и педагогическая коррекция агрессивного поведения подростков в современной школе: Автореф. дис.канд. пед. наук/ И.Э. Кондракова. Спб., 2000.*

10. Ложечкина А.Д., Казаченко О.А. *Психолого-педагогическое сопровождение подростков с высоким уровнем агрессии в общеобразовательной школе. [Электронный ресурс] //*

- Прикладная психология и психоанализ: электрон. науч. журн. 2016. N 1. URL:<http://ppip.idnk.ru>*
11. Маслоу А. Самоактуализация // *Психология личности: Тексты.* – М., 1982.
12. Реан А.А. Агрессия и агрессивность личности. // *Психологический журнал*, 1996. – №5. – С. 3-18.
13. Осухова Н.Г. Психологическое сопровождение личности в период адаптации к жизненным изменениям. ПрофорIENTATION и психологическая поддержка – новые возможности за-
- нятости: Тез. докл. межрегиональной научно-практической конференции. – М.: Красная площадь, 1996. – С. 103-105.
14. Семенюк Л.М. Психологические особенности агрессивного поведения подростков и условия его коррекции: Учебное пособие. – М.: Московский психолого-социальный институт: Флинта, 2003. – 96с.
15. Степанов В.Г. Психология трудных школьников. Учебное пособие для учителей и родителей. – М.: Академия, 1997. – 136 с.

Таранов В.Ю.,
аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ МОТИВАЦИИ У СТУДЕНТОВ ВУЗА

Статья отражает данные проведенного исследования уровней мотивации у студентов вуза. В ходе исследования, наряду с традиционными способами мотивации студентов к обучению применялись современные методы мотивации – ситуационные задачи высокого уровня сложности с применением межпредметных связей. Результаты формирующего эксперимента показали увеличение уровня мотивации у студентов и повышение гармоничности реализации базовых стремлений и ядра личности.

The article shows the findings of the study motivation levels of students of the university. In the study, along with traditional methods of motivating students to study applied modern methods of motivation - case studies of high complexity with interdisciplinary connections. The results of forming experiment showed an increase in the level of motivation among students and increase the harmony of the implementation of the basic aspirations and core personality.

Ключевые слова: мотивация, студент вуза, современные способы мотивации, ситуационные задачи, междисциплинарные связи.

Keywords: motivation, a student

of the university, modern methods of motivation, case studies, interdisciplinary communication.

Обращения к проблематике мотивации обусловлена все более возрастающим значением социально-психологических факторов в учебной деятельности, среди которых мотивация играет определяющую роль. В организации современного учебного процесса большую роль играет мотивация студентов. Мотивация студентов вуза является одной из самых сложных педагогических проблем настоящего времени. В процессе обучения студентов в вузе происходят сложные изменения познавательных и мотивационных структур, на основе которых поведение субъекта принимает целевой характер и становится организованным. В психологии идет поиск путей активизации мотивационного потенциала студентов вузов, учета динамических особенностей структуры мотивации, решается проблема формирования мотивации учения, обеспечивающего повышение его эффективности.

Решение проблемы формирования мотивации выступает как проблема соотношения мотива и цели. Как отмечает Б.Ф. Ломов [1], мотив и цель образуют «вектор» деятельно-

сти, определяющий ее направление, а также величину усилий, развиваемых субъектом при ее выполнении. Этот вектор выступает системообразующим фактором, организующим систему психических процессов и состояний, которые формируются и развертываются в ходе деятельности.

Согласно С.Л. Рубинштейну [2], чтобы стать источниками действия, мотивы должны сформироваться: «Мотив... формируется по мере того, как человек учитывает, оценивает, взвешивает обстоятельства, в которых он находится, и осознает цель, которая перед ним встает; из отношения к ним и рождается мотив в его конкретной содержательности, необходимой для реального жизненного действия».

Процесс формирования мотивации учения заключается в раскрытии возможностей учения по удовлетворению различных потребностей обучаемого. Вначале потребности не связаны с деятельностью и реализуются за ее пределами, но через достижения в учении появляется возможность их удовлетворения в деятельности и через саму деятельность.

Формирование мотивационной сферы личности подчиняется определенным закономерностям онтогенетического развития. Потребность познания выступает не только одним из закономерных процессов формирования личности, но и мотивационным механизмом, обуславливающим успешность онтогенетического развития индивида. Изменения мотивационной сферы личности определяются не только на основе реализации концепции когнитивного развития, но и за счет вплетения студента в социальный и культурный контекст реальной жизни.

Жизненные планы студента свя-

заны с получением профессиональных навыков и умений, обеспечением материального благополучия, определением в профессиональном жизнеустройстве, приобретением статуса будущего профессионала и хорошего мастера своего дела. Жизненные планы и ценности личности студента относятся к категории «генеральных личностных ожиданий»: мотив выступает как механизм ответственности личности за свои поступки, действия, поведение, человек получает возможность обрабатывать все потребности, побуждения. Таким образом, обучение в вузе выполняет функцию не только усвоения знаний, но и формирования у будущих специалистов мотивационно-потребностной сферы и когнитивной структуры личности, включающей ценности и ценностные ориентации.

Считается, что мотивационными процессами в обучении студентов можно и нужно управлять: создавать условия для развития внутренних мотивов, стимулировать студентов к самореализации в различных сферах жизни, усвоению новой информации, овладению практическими навыками для эффективного их применения в будущей профессиональной деятельности. Вышеизложенное подтолкнуло к проведению исследования традиционных и современных способов формирования личностной мотивации студентов и изучению влияния дополнительных мотивационных установок на результат образовательного процесса.

В группу испытуемых вошли студенты 3 курса медицинского вуза (лечебный факультет). В качестве диагностических методов были выбраны: Методика «Базовые стремления» О.И. Моткова и Методика «Мотивация успеха и боязнь неудачи» (МУН)

А.А. Реана. В ходе формирующей части эксперимента, во время проведения занятий наряду с традиционными способами мотивации были предложены сложные ситуационные задачи с применением междисциплинарных связей. Также во всех ситуационных примерах был усилен эмоциональный компонент, который влиял на эмоциональный фон респондентов, усиливал их внимание и развивал эмпатию.

Результаты диагностики по методике «Базовые стремления» О.И. Моткова показали, что на начальном этапе исследования студенты продемонстрировали в большинстве случаев средний уровень как гармоничности силы базовых стремлений (68,7%), так и гармоничности реализации базовых стремлений и гармоничности ядра личности (60%). Однако у трети исследуемых отмечался низкий уровень гармоничности реализации базовых стремлений и, соответственно, гармоничности ядра личности.

После проведения формирующей части эксперимента получены следующие результаты. Отмечается тенденция к повышению среднего показателя гармоничности силы базовых стремлений (Хср. с 4,08 до 4,17 балла), среднего показателя гармоничности реализации базовых стремлений (Хср. с 3,48 до 3,65 балла).

Увеличилась доля студентов со средним уровнем гармоничности базовых стремлений с 68,7 до 83%. Возросла доля студентов с высоким уровнем гармоничности реализации базовых стремлений и ядра личности с 5,7 до 11,3%, а также со средним уровнем - с 60 до 71,4% за счет снижения количества исследуемых с низким уровнем гармоничности реализации базовых стремлений и гармоничности ядра личности.

По результатам проведенной методики «Мотивация успеха и боязнь неудачи» (МУН) А.А. Реана у 5,8% (4) студентов сумма баллов составила от 1 до 7, что свидетельствует о боязни неудачи, у 34,2 % (24 чел) сумма баллов от 8 до 13, что свидетельствует о неопределенности мотивационного полюса, однако имеется тенденция на успех (сумма баллов 11-13). У подавляющего большинства студентов - 60% (42 человека) сумма баллов в диапазоне от 14 до 20, что позволило диагностировать мотивацию на успех. При повторном исследовании, по окончании формирующего эксперимента получены следующие результаты: боязнь неудачи – у 2,8% студентов (2 человека), тенденция мотивации на успех - у 31,5% (22 студента), мотивация на успех – у 65,7% учащихся (46 человек). Таким образом, можно отметить положительную тенденцию смещения общего мотивационного полюса в сторону ориентации на успех.

В настоящее время перед преподавателями вузов стоит задача по созданию таких условий, при которых студенты вуза за короткие сроки могли усваивать максимально возможное количество знаний вместе с приобретением навыков их творческого применения на практике. Именно мотивация является тем основным средством, которое даст возможность повысить уровень заинтересованности студентов к учебному процессу, позволит повысить их личный научный, творческий потенциал.

Настоящее исследование показало, что внедрение в образовательный процесс современных способов мотивации, таких как эмоционально-окрашенные ситуационные примеры на междисциплинарные связи позволяют студентам быстрее вовлечься

в познавательный процесс и дольше удерживать внимание на изучаемом предмете. Кроме того, подобные ситуационные примеры, которые затрагивают одновременно несколько областей знаний, помогают студентам развивать мышление и креативный подход в решении задач. Как показали результаты исследования, это прямым образом влияет на положительную динамику уровня мотивации студентов и раскрывает хорошие пер-

спективы для применения подобной практики у студентов медицинских, гуманитарных и технических специальностей.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Ломов Б.Ф. *Методологические и теоретические проблемы психологии*. – М.: Наука, 1984. – С.310-324.
2. Рубинштейн С.Л. *Основы общей психологии* - СПб: Издательство «Питер», 2000 - 712 с.

Таранов В.Ю.,
аспирант 3 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АРТ-ТЕРАПИИ В ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ПРАКТИКЕ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация. В представленной статье особенности использования арт-терапии в психологической практике современного образования рассматриваются вопросы, связанные с обоснованием метода арт-терапии в качестве одного из приоритетных факторов развития современного образования в России. Применения арт-терапии в образовании позволяет осуществить интеллектуальное и творческое воспитание личности в целостном образовательном процессе, а также приспособиться к условиям образовательного учреждения.

Abstract. The article features the use of art therapy in psychological practice of modern education examines issues related to substantiation of the method of art therapy as one of the priority factors in the development of modern education in Russia. The use of art therapy in education allows for intellectual and creative development of the individual in a holistic educational process, and to adapt to the conditions of the educational institution.

Ключевые слова: арт-терапия, перспективы, образование, образовательный процесс, младший школьный возраст.

Key words: art therapy, prospects, education, educational process, primary school age.

На протяжении последнего десятилетия в современной науке ведется активный поиск термина, наиболее адекватно отражающего специфику практической деятельности психолога, использующего искусство в целях оптимального решения задач воспитания, обучения, развития, формирования и поддержки психологического здоровья человека.

В настоящее время все чаще стали появляться публикации, в которых обозначена актуальность разработки нового терапевтического направления в теории и практике образования. Данным направлением, востребованным на сегодняшний день, является арт-терапия.

По мнению зарубежных и отечественных ученых (Дж. Аллан, М. Бурно, А.И. Копытин, Л.Д. Лебедева, Л. Ловенфельд, Е.Г. Макарова) арт-терапия обладает возможностями мягкой гуманной поддержки личности ребенка, развивает его способности к самопознанию.

При этом зарубежные издания по теории, истории, практике арт-терапии, такие как Р. Арнхейм, М. Наумбург, А. Хилл, Ш. Макнифф и др в той

или иной мере отражают альтернативные модели арт-терапии.

Так, например, А. Хилл в своих работах обратил внимание на тот факт, что занятия творчеством помогают больным легче и быстрее выздоравливать, отвлекаясь от своих проблем и переживаний.

При этом в отечественных публикациях, напротив, преобладает психотерапевтическая и коррекционная направленность арт-терапевтической работы преимущественно прикладного характера.

Как утверждали А.И. Копытин, Л.Д. Лебедева, Е.А. Медведева, И.Ю.

Левченко, Л.Н. Комиссарова, Т.А. Добровольская и др, начиная с 1980-х гг. и до настоящего времени арт-терапию, многие авторы определяли как метод психологического воздействия, позволяющего решать ряд основных задач, в частности: воспитательную, коррекционную, психотерапевтическую, диагностическую и развивающую функцию.

Кроме этого большое внимание уделено возможностям арт-терапии в образовании с целью сопровождения и поддержки развития детей [1; 3].

По мнению Е.В. Бондаревской и С.В. Кульневичу применение необычного для школьной практики термина «терапия» не противоречит, а соответствует главной идее современного образования: развитию творческого потенциала личности и ее силы [2].

С нашей точки зрения правомерно выделить младший школьный возраст, как наиболее ответственный этап школьного детства. Высокая сензитивность этого возрастного периода определяет большие потенциальные возможности разностороннего развития ребенка. Полноценное проживание этого возраста, его позитивные приобретения являются необходи-

мым основанием, на котором выстраивается дальнейшее развитие ребенка как активного субъекта познания и деятельности. Основная задача взрослых в работе с детьми младшего школьного возраста – создание оптимальных условий для раскрытия и реализации возможностей детей с учетом индивидуальности каждого ребенка [1; 3; 5].

При этом использование арт-терапии в психологической практике современного образования в качестве терапевтического фактора наиболее доступно и оправдано, как для педагога и психолога, так и для родителей, тем более что специальных медицинских знаний при этом не требуется.

Следовательно, возникает потребность в поиске, адаптации и/или разработке таких здравоохранительных педагогических технологий, которые имеют неклиническую направленность, доступны для освоения учителю, психологу и родителям и при этом интересны и эффективны в работе с детьми [2; 4].

Стоит отметить, что школа – это особое образовательное пространство, один из основополагающих принципов которого – опора на актуальные потребности каждого ученика, повышение продуктивности его познавательной и творческой деятельности.

Использование в сегодняшней работе психологов проективных методик (рисуночные тесты), сегодня стало доступным и актуальным, что не ставит ребёнка в рамки конкретного изображения, например, несуществующего животного, а даёт возможность выразить эмоциональное состояние, так как хочется, через те символы и образы, которые рождаются непосредственно в данный момент. Там, где не получается добыть информацию вербально, психологи могут при-

менять искусство.

Кроме вышесказанного стоит отметить, что школьная среда способствует созданию социально-психологических условий для успешного обучения, но сложность программ и загруженность могут стать предпосылками для появления «психологически неблагополучных» школьников.

Здесь на помощь педагогам, психологам и родителям придут средства арт-терапии. Ведь показаниями для проведения арт-терапевтической работы с детьми являются: негативная «Я концепция», дисгармоничная, искаженная самооценка, низкая степень самопринятия, трудности эмоционального развития, импульсивность, повышенная тревожность, страхи, агрессивность, чувства эмоционального отвержения, одиночества, стрессовые состояния, депрессия, неадекватное поведение, нарушения отношений с близкими людьми, конфликты в межличностных отношениях, неудовлетворенность в семейной ситуации, ревность, враждебность к окружающим.

Однако, не смотря на вышесказанное психологических исследований изучения особенностей использования арт-терапии в психологической практике недостаточно.

Хотя неоспоримым является

факт, что использование арт-терапии в педагогическом процессе, безусловно, увеличивает для его субъектов (учеников, учителя) вероятность проникновения в различные стороны действительности и при этом позволяет обрести личностный смысл, найти значимый аспект на эмоционально-чувственном уровне.

Сказанное позволяет сделать вывод об актуальности исследования арт-терапии в психологической практике в образовательном учреждении.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Артпедагогика и арттерапия в специальном образовании* / Е.А. Медведева и др. – М. : Академия, 2001. – 248 с.
2. *Копытин, А. И. Теория и практика арт - терапии [Текст]* / А. И. Копытин. - СПб. : Питер, 2002. – 366 с
3. *Лебедева Л.Д. Педагогические аспекты арт-терапии// Дидактика 2000. № 1.*
4. *Психотерапевтическая энциклопедия. 2-е дополненное и переработанное* Автор: Карвасарский Б.Д. Издательство: Питер Год: 2002 Страницы: 1024
5. *Смирнова Ю. Арт-терапия в образовании, медицине и бизнесе // Психологическая газета. - 2008 (<http://www.psy.su/interview/2183/>)*

*Зотова О.С.
студентка 1 курса
по направлению менеджмент
Научный руководитель: Маруашвили Д.Д преподаватель кафедры
общенаучных дисциплин
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA
г. Ставрополь*

ОЛИМПИЙСКИЕ ИГРЫ - ОПЛОТ МИРА И ДРУЖБЫ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы мира и дружбы во время Олимпийских игр а так же их взаимодействия с политикой и обществом в целом. Ознакомление с историей происхождения Олимпийских игр а так же пропаганда Олимпийского движения.

Annotation: The article deals with the problems of peace and friendship during the Olympic games and their interaction with politics and society in General. Introduction to the history of the origin of the Olympic games and the promotion of the Olympic movement.

Ключевые слова: возникновение игр, мир, взаимодействие, дружба, МОК, взаимопонимание.

Keywords: occurrence games, the world, interaction, friendship, IOC, mutual understanding.

Возникновение Олимпийских игр относится к далекому прошлому. Древние греки создали множество прекрасных легенд, рассказывающих о том, как появились Олимпийские игры.

Легенды утверждают, что в Олимпии около могилы Крона, отца Зевса, состоялись соревнования по бегу.

И будто бы их организовал сам Зевс, который таким образом отпраздновал победу над своим отцом, сделавшую его властелином мира.

Но, пожалуй, самой популярной в древности была легенда, о которой упоминает в своих песнях в честь победителей Олимпийских игр Пиндар . По этой легенде Игры основал Геракл после свершения своего шестого подвига - очищения скотного двора Авгия , царя Элиды. Авгий обладал неисчислимыми богатствами. Особенно многочисленны были его стада. Геракл предложил Авгию очистить в один день весь его громадный двор, если он согласится отдать ему десятую часть своих стад. Авгий согласился, считая, что такую работу выполнить в один день просто невозможно. Геракл сломал с двух противоположных сторон стену, окружавшую скотный двор, и отвел в него воду реки Алфей. Вода в один день унесла весь навоз со скотного двора, и Геракл снова сложил стены. Когда Геракл пришел к Авгию требовать награды, царь не дал ему ничего, да еще и выгнал его.

Геракл страшно отомстил царю Элиды. С большим войском он вторгся в Элиде, победил в кровопролитной битве Авгия и убил его смертоносной стрелой. После победы собрал Геракл войско и всю добычу у города

Писы, принес жертвы олимпийским богам и учредил Олимпийские игры, которые проводились с тех пор каждые четыре года на священной равнине, обсаженной самим Гераклом оливами, посвященными богине Афине Палладе.

Существует и множество других версий появления и создания Олимпийских игр, но все эти версии, чаще всего мифологического происхождения, остаются версиями.

По неоспоримым приметам появление Олимпийских игр относится к IX веку до н. э. В те времена тяжелые войны разоряли греческие государства. Ифит - царь Элиды, небольшого греческого государства, на территории которого находится Олимпия - отправляется в Дельфы, чтобы посоветоваться с оракулом, как он, царь маленькой страны, может уберечь свой народ от войны и грабежа. Дельфийский оракул, предсказания и советы которого считались непогрешимыми, посоветовал Ифиту:

«Нужно, чтобы ты основал Игры, угодные богам!»

Ифит без промедления отправляется на встречу со своим могущественным соседом - царем Спарты Ликургом. Очевидно, Ифит был хорошим дипломатом, так как Ликург решает, что отныне Элида должна быть признана нейтральным государством. И все маленькие раздробленные государства, бесконечно воюющие друг с другом, соглашаются с этим решением. Тотчас Ифит, чтобы доказать свои миролюбивые стремления и отблагодарить богов, учреждает «атлетические Игры, которые будут проходить в Олимпии каждые четыре года». Отсюда и название их - Олимпийские игры. Это произошло в 884 году до н. э.

Так в Греции установился обычай,

по которому раз в четыре года в разгар междоусобных войн все откладывали оружие в сторону и отправлялись в Олимпию, чтобы восхищаться гармонично развитыми атлетами и славить богов.

Олимпийские игры стали событием общенациональным, объединившим всю Грецию, в то время как до и после них Греция являла собой множество разрозненных, враждующих между собой государств.

Через некоторое время грекам пришла идея учредить единый календарь Олимпийских игр. Было решено проводить Игры регулярно каждые четыре года «между жатвой и сбором винограда». Олимпийский праздник, состоявшийся из многочисленных религиозных церемоний и спортивных состязаний, проводился сначала в течение одного дня, затем - в течение пяти дней, а позже продолжительность праздника достигала целого месяца.

Когда праздник продолжался только один день, он обычно устраивался в восемнадцатый день «священного месяца», начинавшегося с первого полнолуния после летнего солнцестояния. Праздник повторялся каждые четыре года, которые и составляли «олимпиаду» - греческий олимпийский год.

Вначале соревнования проходили среди местных, а со временем Олимпийские игры стали одним из важнейших событий в жизни Древней Греции. На игры съезжались из всех уголков Элады множество людей. Олимпиада приносила почёт тому, кто участвовал, и его полюсу.

В начале истории олимпийских игр был только один вид соревнования - бег на дистанции в один стадий (192 м). Кстати, именно отсюда и слово «стадион». Позже число видов состязаний увеличилось. Появились

соревнования в беге на двойную дистанцию, в кулачном бое, метания копья и диска, борьбе, и гонках на колесницах. На игры приезжало множество зрителей со всей Греции.

Участвовать в состязаниях, могли только полноправные граждане своих полисов, т.е государств, и свободные греки. Чужеземцам и рабам было запрещено участвовать. А что касается женщин, то им грозила смертная казнь, если они будут присутствовать на стадионе.

Главная награда для победителя Олимпийских игр была – оливковая ветвь. Её срезали ножом из золота, со старого дерева, которое посадил Геракл. Имена атлетов высекались на мраморной плите, а тем, кто блестяще выступил, воздвигались памятники. По возвращению домой, победителя, радостно приветствовали, дарили дорогие подарки, и освобождали от налогов.

Олимпийские игры пришли в упадок, после того, как Грецию завоевал Рим. После этого император Феодосий I – наложил запрет проводить игры. Олимпийские игры возродились в Афинах, в 1896 году, и спустя много веков история олимпийских игр продолжилась. Для того, чтобы рассматривать и решать вопросы касательно игр, был образован Международный Олимпийский комитет, сокращённо МОК.

Первые современные Олимпийские игры, состоялись в апреле 1896 года когда француз Пьер де Кубертен возродил игры, чтобы принести мир и дружбу всему миру. В играх участвовали спортсмены 14-ти государств. И как по правилам древних Олимпиад, участвовали только мужчины. Существуют летние и зимние игры. До 1994 года обе игры были проведены в том же году, но теперь их по-

ставили с двух летним перерывом друг от друга. Современные Олимпийские игры начинаются с открытия церемонии. Спортсмены из всех участвующих стран выходят на стадион. Греция выходит первая, потому что она была первой страной, проводившая Олимпиаду и в последнюю очередь выходит хозяин соревнований. Олимпийский флаг поднимается и выбранный спортсмен зажигает олимпийский огонь. Он является символом духа, знания и жизни. Огонь горит с открытия и до конца игр. Олимпийские кольца были созданы в 1913 году и представляют пять континентов (Африка, Азия, Европа, Австралия и Южная Америка). Все спортсмены должны произнести Олимпийские клятвы. Один из них должен обещать, что все спортсмены будут соревноваться справедливым образом. После каждого мероприятия, даются медали первым трем спортсменам. Они получают золотые, серебряные и бронзовые медали. Поднимаются их флаги и играет гимн страны победителя.

МОК является организацией, которая управляет современными Олимпийскими играми. Он решает, какие спортивные и мероприятия будут проводиться на играх. МОК также выбирает принимающий город для летних и зимних игр. Города, которые хотят провести игры, должны показать, что у них есть достаточно стадионов для всех мероприятий, у них есть достаточно места для всех спортсменов, они могут обеспечить безопасность для спортсменов, они могут перевозить спортсменов и зрителей от одного события к другому. Также им необходимо построить Олимпийскую деревню, где все спортсмены будут жить во время игр.

Современные Олимпийские игры стали очень успешными, и все боль-

ше и больше людей могут смотреть их по телевизору, телевизионные станции тратят все больше денег за право трансляции игр. МОК зарабатывает деньги, на эти деньги они помогают спортсменам в бедных странах.

Самые, пожалуй, святые и чистые игры современности, которые создал человеческий разум, — это Олимпийские. Они в себя вобрали все лучшее, что спорт дает человеку. Олимпиады не просто состязания сильных духом и телом, а современная мировоззренческая концепция, название которой — олимпизм. О целях олимпийского движения в Олимпийской хартии сказано: «Содействие развитию физических и моральных качеств, которые являются основой спорта; воспитание молодежи с помощью спорта в духе взаимопонимания и дружбы, способствующих созданию лучшего и более спокойного мира; всемирное распространение олимпийских принципов для проявления доброй воли между народами». В этом своеобразном манифесте сформулированы основные требования к человеку. Вот почему важны для каждого из нас Олимпийские игры, вне зависимости от степени участия в спортивных занятиях. Олимпийские игры — это соревнования и смотр всего, чего удалось добиться на благородном поприще духовного и физического развития человечества, оздоровления международного климата. «О спорт! Ты — благородство! Ты осеняешь лаврами лишь того, кто боролся за победу честно, открыто, бескорыстно. Ты безупречен. Ты требуешь высокой нравственности, справедливости, моральной чистоты, неподкупности. Ты провозглашаешь: «Если кто-нибудь достигнет цели, введя в заблуждение своих товарищей, достигнет славы при помощи низких, бесчестных

приемов, подавив в себе чувство стыда, тот заслуживает позорного эпитета, который станет неразлучен с его именем». Ты возводишь стадионы — театры без занавесей. Все свидетели всему. Никакой закулисной борьбы. Ты начертал на своих скрижалях: «Трижды сладостна победа, одержанная в благородной честной борьбе». Эти пламенные строки взяты из «Оды спорту», написанной в 1912 г. основоположником современного олимпизма, выдающимся французским просветителем бароном Пьером де Кубертенем.

Идеи мира, дружбы и взаимопонимания между народами планеты, провозглашенные Кубертенем, имеют непреходящее значение для всего человечества. «Главная цель олимпийского движения, — писал Кубертен, — посредством выступлений выдающихся атлетов привлечь внимание общественного мнения, народов и правительств к необходимости создания всех возможностей для вовлечения в спорт как можно большего числа людей». Возрождая Олимпийские игры, Кубертен преследовал цели одновременно и практические, и благородные. Он верил в то, что напряженность и враждебность, нарастающие между государствами планеты, могут быть сведены к минимуму дружественной атмосферой спорта. Олимпийские игры ныне нередко используются не столько ради идеалов мира и взаимопонимания, сколько для удовлетворения национальных претензий, личных амбиций, коммерческих интересов. Мир далеко не однороден. Он состоит из противостоящих друг другу государств, идеологических институтов, финансовых и промышленных корпораций, которые преследуют свои цели и интересы. Далек не все эти организации придерживаются олимпийских

идеалов. И тем не менее олимпийское движение и в наши дни является сдерживающим фактором конфликтов между народами. Пусть лучше будет плохой мир, чем хорошая война, тогда больше шансов на приближение хорошего мира.

Но к сожалению в результате двух мировых войн мир не увидел Олимпийские игры 1916, 1940, 1944 годов. Безусловно, пока гремят пушки, умирают люди, проводить спортивный праздник не время. Очень хочется, чтобы в наше время страны прекратили решать политические и экономические вопросы военным путем, а «выясняли» отношения на спортив-

ных аренах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гук Е.Я., Гупало Е. Ю. *История Олимпийских игр*; Изд-во: Эксмо, 2013 г.
2. Чесноков Н.Н. *Олимпийские игры Древней Греции и зарождение современного олимпийского движения* / Чесноков Н.Н., Мельникова Н.Ю. // *Спорт, духовные ценности, культура*, 1997 г. – Вып. 1. – С. 20-30.
3. Григоревич В.В. *Всеобщая история физической культуры и спорта*; Изд-во: Советский спорт, 2008 г.

Хусяинов Т.М.

аспирант 3 года обучения

Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского, г. Нижний Новгород

Научный руководитель: Пак Г.С., д.ф.н., профессор

ВИРТУАЛЬНЫЕ ГОСУДАРСТВА: СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ И ПОЛИТИКООРИЕНТИРОВАННЫЕ “ИГРЫ” МОЛОДЫХ ЛЮДЕЙ

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта №18-011-00335 “Козволюция естественного и искусственного как условие сохранения жизненного мира человека”.

Аннотация. В данной работе делается попытка рассмотрения такого явления как “Виртуальные государства”, создаваемые молодыми людьми в социальных сетях.

Abstract. In this paper an attempt is made to consider such a phenomenon as «Virtual States» created by young people in social networks.

Ключевые слова: виртуальное государство, самореализация, социальные сети.

Keywords: virtual state, self-realization, social networks

Жизнь современного молодого человека трудно представить без постоянного пользования Интернетом. Исследования показывают, что одним из основных видов времяпрепровождения являются социальные сети. Можно отметить, что не только общение составляет коммуникативное поле внутри них, возникают целые Виртуальные сообще-

ства со своими нормами и правилами, спецификой взаимодействия. На фоне этого мы можем наблюдать возникновение такого явления как создание симуляции государства и политической жизни, когда некоторое количество молодых людей объединяется для создания “Виртуальных государств” (Баркалия, Великопитерия, Дикрай и т.д.), которые существуют в киберреальности - в виртуальных социальных сетях (“В Контакте”, “Facebook” и т.д.).

Киберреальность в этом случае даёт возможность примерить на себя определенный образ, совершить разного рода действия, при этом подобные проекты не посягают на суверенитет существующих государств, не задевают интересы других людей, и при этом дают возможность для самореализации и самоактуализации в рамках политической социализации молодого человека.

Применив на себя образ политика или государственного управленца, индивид имеет возможность в рамках этого статуса принимать решения, влияющие на других “граждан”, а также другие Виртуальные государства. Однако всех кто находится за пределами этой виртуальной реальности эти решения не затрагивают, что является позитивной особенностью по-

добной формы новообразований, одним из проявлений их асоциальности, т.е. существование вне социума, без агрессии в его сторону.

Похожие на игру, подобные про-

екты дают возможность самореализации и самоактуализации молодых людей в контексте их политической и гражданской социализации.

*Аветисян Э.К., студент
4 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

УЧАСТИЕ РОССИИ В МИРОТВОРЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЯХ ООН

Аннотация: в статье рассматриваются основные направления миротворческой деятельности России после распада СССР, а также нормативно-правовая база операций по поддержанию мира.

Annotation: The article considers the main directions of peacekeeping Russia after the Soviet collapse, as well as the legal framework of peacekeeping operations.

Ключевые слова: ООН, миротворческая деятельность, Совет Безопасности ООН.

Keywords: UN, peacekeeping, UN Security Council

После распада СССР на постсоветском пространстве вспыхнул ряд региональных конфликтов. И Россия, как правопреемница Советского Союза, а также наиболее влиятельный игрок среди всех образовавшихся новых государств, должна была адекватно реагировать на возникающие очаги конфронтации [2, с. 39].

В 1992 г. происходит обострение конфликта в Приднестровье. Произошло обострение между противоречий между местным русскоязычным насе-

лением и правительством Молдавии (с 1991 г. с независимой Республикой Молдова). Русскоязычное население выступило с заявлением о выходе Приднестровья из состава Молдовы и с требованием создать Приднестровскую Молдавскую Республику. В результате неосторожных политических ходов с двух сторон произошла эскалация конфликта, с ноября 1990 г. начали происходить стычки, а с марта 1992 года конфликт стал перерастать в открытые боевые действия.

Позиция России стала важным фактором в том, что молдавские войска остановили боевые действия, к тому же российский генерал Александр Лебедь пригрозил походом на Кишинев, если правительство Молдавии не остановит боевые действия. Артиллерия российской армии стала наносить удары по позициям молдаван в ответ на обстрелы территорий воинских частей. Правительство России особо не пыталось остановить Лебеда. Только после угрозы поражения от 14 армии, 23 июля 1992 г. Молдавское правительство согласилось на подписание соглашения с Россией «О принципах мирного урегулирования вооруженного конфликта в Приднестровье». По этому соглашению были созданы миротворческие силы, состоящие из представителей двух кон-

фликтующих сторон и России. Миротворческие силы включали в себя 12 батальонов, 6 из которых были российскими [2, с. 40].

По обе стороны от реки Днестр создавалась зона безопасности. Руководила миротворческими силами «Объединенная контрольная миссия по делам урегулирования вооруженного конфликта в приднестровском регионе», в нее включались по 6 представителей сторон конфликта и России. Деятельность миротворцев от России заключалась в разведении конфликтующих сторон в случае обострения напряженности. Полицейские функции, присвоенные себе российской армией, дислоцированной в регионе, осуществлялись вне рамок миротворческой операции, хотя и способствовали ее успеху [4, с. 284].

Со временем ситуация в регионе стабилизировалась и по решению министерства обороны России, ее миротворческий контингент в 1994 г. сокращался почти в два раза, это еще было обусловлено тем, что в то же время в короткие сроки разрабатывали план военной операции в Чечне против террористов.

Основную нагрузку в решении Приднестровского кризиса взяли на себя российские миротворцы. Они успешно осуществляли разделение сторон, не допускали новых военных столкновений.

Практически одновременно с операцией в Приднестровье, началась операция в Южной Осетии. Первые столкновения между осетинами и грузинами начались еще в 1989 г., после того, как к власти в Грузии пришел З. Гамсахурдиа. Именно тогда Верховный совет Южноосетинской автономии принял решение о выходе из состава республики и создании независимого государства. 11 декабря

1990 г. Верховный Совет Грузии принял решение об упразднении осетинской автономии и был принят закон «о чрезвычайном положении».

В январе 1991 г. грузинские войска вошли в Цхинвали, осетины оказали сопротивление и грузинам пришлось уйти из городе, интересно то, что советская армия, которая находилась на этой территории полностью бездействовала. Основной проблемой в регионе стала криминализация зоны конфликта. При общем снижении числа вооруженных столкновений между этническими формированиями сторон, стали возникать столкновения между отрядами одной этнической группы [3].

В целях стабилизации ситуации в регионе Б. Ельцин и Э. Шеварнадзе (новый лидер Грузии) подписали Дагомысские соглашения. По ним предусматривалось создание в зоне конфликта трехсторонних сил мира и правопорядка. Также была создана Смешанная Контрольная Комиссия для решения административных и хозяйственных проблем. Дагомысские соглашения заложили основы для урегулирования конфликта в регионе с помощью миротворческой деятельности, но так и не были реализованы.

Начавшиеся события в Абхазии отвлекли грузин от решения осетинского конфликта. И в этих условиях батальон из российских миротворцев нес на себе основную нагрузку по поддержанию мира в регионе. Из-за расплывчивых формулировок мандата, который предусматривал поддержание правопорядка в регионе, российские миротворцы по сути взяли обязанности правоохранительных органов Южной Осетии, в частности, они занимались охраной порядка в регионе и задержанием правонарушителей.

После того, как власти Грузии и Южной Осетии укрепились, на заседании Смешанной контрольной комиссии с согласия трех сторон российские, грузинские и осетинские миротворческие силы были объединены в одни под командованием русского генерал-майора А. Меркулова. Им было принято решение о консервации тяжелой военной техники бывших грузинских и осетинских миротворческих сил, российская же военная техника оставалась развернутой.

Если оценивать миротворческую операцию в Южной Осетии, то можно отметить, что объединение задач по решению конфликта и поддержанию правопорядка в регионе позволило достичь определенного успеха.

С июля 1994 г. обострились отношения Грузии с Абхазией. Напряженность между грузинами и абхазами началась еще раньше. В 1997 г. абхазы выдвигали требование о присоединении автономии в состав России. 15-17 июля произошли первые стычки между абхазами и грузинами. Тогда правительство СССР сумело урегулировать конфликт. После прихода к власти Шеварнадзе ситуация обострилась.

14 августа 1992 г. начался вооруженный конфликт между Грузией и ее автономной республикой Абхазией, целью грузинского правительства было установление контроля над частью своей территории и сохранение ее целостности, а целью абхазских властей — расширение прав автономии и в конечном счете получение независимости [2, с. 69].

Москва во время конфликта сохраняла нейтралитет и осуждала любые боевые действия. При этом российские войска неофициально оказывали поддержку абхазам. После соглашения в Сочи от 27 июля 1993

г., российским войскам, помогающим абхазам, попытались придать статус миротворческих. Рассчитывая, что их присутствие сможет стать сдерживающим фактором, российское правительство взяло на себя роль гаранта выполнения достигнутых соглашений, дополнительно же ООН обещала выделить 50 военных наблюдателей и действительно направила их часть в регион [1, с. 241].

Однако абхазы нарушили соглашения и их вооруженные формирования стали штурмовать столицу Абхазии - Сухуми. А вскоре выяснилось, что грузины не хотят присутствия российских миротворцев на территории своей страны, да и российские войска не имели полномочий, чтобы заставить обе стороны выполнять соглашения о перемирии.

Но после прихода к власти Э. Шеварнадзе, положение изменилось. Грузия вступила в СНГ, а официальный Тбилиси дал разрешение сохранить российские военные базы в Грузии. Также было принято соглашение о проведении миротворческой операции Россией.

9 мая 1994 г. Генсек ООН в Совбезе представил отчет, согласно которому высказывалось, что в Грузии отсутствуют необходимые условия для введения миротворческого контингента ООН, а все необходимые задачи по поддержанию мира могут решить военные войска России. Вскоре Россия добилась от ООН признания этой операции, как операции СНГ. После подписания ряда документов, российские войска 26 июня 1994 г. официально вошли в Абхазию в качестве миротворческого контингента.

Однако российские миротворческие войска не решили одну из главных проблем - возвращение беженцев. С самого начала проведения операции

миротворческие силы подвергались критике из-за отсутствия у них полицейских функций. Но власти Абхазии выступали за то, чтобы максимально ограничить функции миротворцев. По мнению абхазских властей, население должна защищать местная полиция.

Стоит отметить, что на сегодняшний день роль и значение миротворческого направления в России растет. Реформа Вооруженных Сил РФ, в частности, предполагает повышение готовности воинских формирований к участию в международных миротворческих миссиях – как с целью поддержания мира в зонах конфликта, так и с целью защиты интересов России и жизни ее граждан.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Восстание меньшинств: Косово. Молдавия. Украина. Грузия. Курдистан: Сборник / сост.: ИА REGNUM. – М.: Издательство «Европа», 2006. – 184 с.*
2. *Лебедев А. Международное миротворчество и Россия // Вопросы безопасности. Т. 5. 2011. № 10 (111).*
3. *Россия в глобальной политике [Электронный ресурс]: URL: <http://www.globalaffairs.ru/> (дата обращения 13.04.16) (дата обращения 27.05.2016).*
4. *Системная история международных отношений в двух томах / Под редакцией А.Д. Богатурова. Том второй. События 1945-2003 годов. М.: Культурная революция, 2009. – 474 с.*

Акобян А.А.,
магистр 2 курса,
научный руководитель: Пантюхина Т.В., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

АДАПТАЦИЯ АРМЯНСКОЙ ДИАСПОРЫ В США В XX В.

Аннотация: в статье анализируется процесс адаптации армянского населения к жизни в США. Рассматривается процесс ассимиляции армянского населения и параллельный процесс сохранения национальной идентичности.

Annotation: the article analyzes the process of adaptation of the Armenian population to life in the USA. The process of assimilation of the Armenian population and the parallel process of preserving the national identity are considered.

Ключевые слова: диаспора, США, интеграция, ассимиляция, армяне.

Keywords: Diaspora, USA, integration, assimilation, Armenians.

На протяжении всего XX в. армянская диаспора в США пережила несколько волн переселения, которые были неразрывно связаны с событиями, которые происходили с армянским народом (геноцид, войны и т.д.). Поэтому перед исследователями встает проблема наблюдения за процессами трансформации этнического самосознания американских армян в XX в., что и является темой данной статьи.

Начальный этап интеграции ар-

мянского населения в американское общество происходил в 1960-х – 1990-х гг. Он был связан с социокультурным приспособлением и постепенным процессом вхождения армян в американское общество [1]. На данном этапе американские армяне повысили свой образовательный уровень, достигли экономических успехов и стали активными участниками политической жизни Соединенных Штатов Америки. Эта волна армян-иммигрантов была значительно лучше подготовлена к жизни в американском обществе. Помимо этого, после неудачной попытки репатриации в советскую Армению в середине XX в. желание вернуться на родину у американских армян уменьшилось, а к концу XX в. полностью потеряло свою привлекательность и актуальность.

В период второй волны армянской иммиграции в США наблюдалось полное переосмысление армянской идентичности. Среди армян-переселенцев нахождение в диаспоре рассматривалось как постоянное состояние. США стали восприниматься ими как место постоянного пребывания. Армянское население пыталось как можно быстрее стать «хорошими» гражданами США, а также адаптироваться в экономической, социокуль-

турной и политической сферах жизни американского общества. При этом армянские этнические диаспоральные институты (такие как, церковь, общественные организации, политические партии) оказывали армянскому населению всяческую поддержку в данном процессе [2].

Однако, несмотря на стремление к скорой интеграции, значительная часть армян стремилась воспринять американскую культуру, при этом сохраняя свою национальную. В результате шел процесс переплетения двух культур, т.е. процесс бикультурации армян в Соединенных Штатах. К тому же общественные настроения в США, которые не отличались благосклонностью к этническим иммигрантским меньшинствам, усиливали процесс синтезирования в сознании и поведении армянских переселенцев двух культур.

Еще одним важным фактором, который влиял на адаптацию, ассимиляцию и аккультурацию армянских иммигрантов и их потомков было отношение к ним со стороны правящих кругов, общественного мнения и различных слоев населения страны-реципиента. Все это также благоприятствовало «армянскому варианту» адаптации. К тому же либерализация политической жизни в США способствовала утверждению толерантности к малым этническим группам.

Подъем демократических настроений в США, совпавший со следующей волной армянской иммиграции в 1960-1970-х гг., сообщил молодому поколению армян импульс восстать против прежних установок. Ключевым для детей нового поколения стало обстоятельство того, что армянская этническая идентичность становилась для них позитивной, приемлемой, совместимой с американизаци-

ей [2].

Новое, молодое поколение американских армян обвиняло своих отцов в полной культурной ассимиляции, с которой те полностью примирились. В большой степени особенности развития ассимиляционного процесса американских армян на всех его этапах зависели от характера расселения представителей армянской диаспоры США. Наиболее привычная для армянских переселенцев анклавная форма расселения неосознанно была направлена против ассимиляционных сил. Наряду с этим, следующие поколения армян (второй половины XX в.) были более свободны в выборе места жительства. Данный факт указывает на большую степень их американизированности, и выступал фактором углубления ассимиляционных процессов.

Традиционная социальная структура армянского общества, образовательные и экономические устремления армян, религиозный фактор, институциональная мобильность – все эти обстоятельства в разной степени влияли на характер и темпы интеграции и адаптации армян в американском обществе. В целом же, либерализация многих социокультурных установок в рамках традиционных армянских национальных институтов, сдвиги в сторону американских ценностей служили определяющим вектором развития ассимиляционного процесса среди американских армян на протяжении всей второй половины XX века.

Стоит отметить, что новые волны иммиграции на некоторое время задерживали процессы ассимиляции, а также способствовали обновлению армянского этнического самосознания.

Таким образом, этническое само-

сознание представителей армянской диаспоры США в 1960-х – 1990-х гг. менялось в зависимости от степени их аккультурации и ассимиляции в американском обществе. У разных групп армяно-американского сообщества процессы аккультурации и ассимиляции имели свои особенности. Для каждого нового поколения трансформация этнического самосознания имела свою динамику. Можно сказать, что у армян действует модель быстрой аккультурации, но медленной ассимиляции. Аккультурация выражается в быстрой адаптации, армяне легко усвоили английский язык, с интересом воспринимали американскую культуру, приспособились к экономическим и политическим условиям в стране. В то же время большинство американских армян стремились сохранить этническую общность, создавая этнокультурные организации, по преимуществу заключая внутринаци-

ональные браки. Однако отмеченная неоднородность армянской диаспоры, порождая разногласия внутри армянских организаций, приводила к отходу армян от общинных устоев и ускоряла процессы ассимиляции. Каждое новое поколение американских армян, каждая новая волна иммиграции приносили с собой «инвентаризацию» этнического самосознания армян США.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бадалян А. *Армянская колония США и ее связи с Советской Арменией в 1945-1985 гг.* // *Вестник архивов Армении*. 2003. №2. С. 88-125.
2. Ганалаян Т. *Армяне в США (на примере Центра армянских исследований Фресно)*. URL: http://noravank.am/arm/issues/detail.php?ELEMENT_ID=2334 (дата обращения: 24.02.2018).

*Астанина В.В.,
студентка 2 курса,
научный руководитель: Крючков И.В., д.и.н., профессор
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМА СУВЕРЕНИТЕТА ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация: В статье рассматривается ситуация, связанная с суверенитетом государства в современных условиях. Необходимость исследования данной проблемы особенно важна в условиях глобализации.

Annotation: The article deals with the situation connected with the sovereignty of the state in modern conditions. The need to study this problem is especially important in the context of globalization.

Ключевые слова: глобализация, суверенитет, государство, государственный суверенитет, технологии в сфере ИТ.

Keywords: globalization, sovereignty, state, state sovereignty, technology in the field of IT.

На сегодняшний день термин глобализация все чаще встречается в СМИ, а это значит, что процесс стирания границ между государствами растет. В данных условиях перед руководством каждой страны стоит серьезная задача - сохранить суверенитет государства.

Самая серьезная проблема стоит перед развивающимися странами и, так называемыми, странами «третьего мира», ведь их экономическое

состояние, военный потенциал и др. значительно ниже, чем в странах, считающихся флагманами развития. Таким образом, страны с менее сильным политическим влиянием вынуждены вступать в союз с более сильными партнерами, которые способны обеспечить не только собственный суверенитет, но и помочь удержать его странам-партнерам. Примерами являются союзы BRICS, ШОС, а так же Северо-Атлантический альянс.

Для дальнейшего рассмотрения проблематики необходимо установить понятие суверенитета, а также понятие государственного суверенитета. Суверенитет - один из существенных признаков государства, его возможность полноправно осуществлять внутри- и внешнеполитические дела страны и не допускать вмешательства в свою деятельность иностранных государств и других внутригосударственных сил (организаций). В качестве неотъемлемых юридических свойств суверенитета выделяются единство, верховенство, независимость государственной власти [1, с. 14]

Государственный суверенитет включает такие основополагающие принципы, как единство и неделимость территории, неприкосновенность территориальных единиц

и невмешательство во внутренние дела. Если некое иностранное государство или внешняя сила нарушает границы данного государства или заставляет его принять то или иное решение, не отвечающее национальным интересам его народа, говорят о нарушении его суверенитета [3].

В настоящее время слово «суверенитет» является одним из самых употребительных и обсуждаемых. В связи с ситуациями в международной арене искажается все понятие термина «суверенитет». Это, как правило, ведёт к подмене смыслов и даже порой к полной бессмысленности. Для более четкого разъяснения государственного суверенитета, надо дать определение «государству». Существует большое количество терминов, но по Толковому словарю русского языка Ожегова это: «1. Основная политическая организация общества, осуществляющая его управление, охрану его экономической и социальной структуры» и «2. Страна, находящаяся под управлением политической организации, осуществляющей охрану её экономической и социальной структуры» [2, с. 1124]

Эффективность управления государством состоит в состоянии управлять внутренними и внешними делами государства. Для управления внешними делами, нужно не зависеть от кого-либо и чего-либо. Поэтому для этого нужен суверенитет. Суверенитет является, в свою очередь, гарантией неприкосновенности государства

Ещё одной проблемой современного государства является его информационная незащищённость, насколько профессионально не работали бы спец. службы страны, утечка информации на сегодняшний день является обыденностью. Таким обра-

зом, использование полученной информации с целью дестабилизировать государственный внутривнутриполитический уклад, все чаще и чаще применяется странами, соперничающими друг с другом [4].

Применение различных современных технологий в сфере IT, особенно таких, как виртуальные социальные сети, становится одной из главных проблем людей, управляющих страной, и как ни странно, перед данной проблемой все страны равны. С помощью применяемых технологий за последние 10 лет было организовано несколько цветных революций, а это и является прямым вмешательством во внутреннюю политику государства извне.

Таким образом, можно сделать вывод, что проблема суверенитета государства будет лишь усиливаться, так как желание одной страны иметь влияние над другой, даже в условиях глобализации остаётся неизменным.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Государственный суверенитет vs. право наций на самоопределение.* Москва, 2011. - 252 с.
2. *Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка: Около 100 000 слов, терминов и фразеологических выражений / С.И. Ожегов; Под ред. Л.И. Скворцов.* - М.: ОНИКС-ЛИТ, Мир и Образование, 2012. - 1376 с.
3. *Палиенко Н.К. Суверенитет.* Москва, 2011 г.- 591 с. [Электронный ресурс]: URL: <https://law-journal.hse.ru/data/2017/03/28/1169687943/%D1%82%D0%B5%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%82%D1%8C%D0%B5%D0%B2%D0%B0.pdf> (дата обращения 27.03.2018).
4. *Понятие, признаки и виды государственного суверенитета* [Элек-

тронный ресурс]: URL: <https://studfiles.net/preview/3561091/page:2/> (дата обращения 27.03.2018).

Бадулина Е.С., магистр 1 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

ГУМАНИТАРНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ООН КАК МЕХАНИЗМ РАЗРЕШЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

Аннотация: В статье освещаются основные тенденции в области оказания гуманитарной помощи и анализируется ряд тематических вопросов, в том числе касающихся системы межведомственного взаимодействия органов ООН. Анализируется роль Экономического и Социального Совета ООН как координатора решения гуманитарных вопросов.

Annotation: The article highlights the main trends in the provision of humanitarian assistance and analyzes a number of thematic issues, including the system of interagency cooperation of UN bodies. The role of the UN Economic and Social Council as a coordinator of humanitarian issues is analyzed.

Ключевые слова: ООН, гуманитарная деятельность, Экономический и Социальный Совет ООН.

Keywords: UN, humanitarian activities, UN Economic and Social Council.

Одна из целей Организации Объединенных Наций, как указано в ее Уставе, заключается в «осуществлении международного сотрудничества в разрешении международных проблем экономи-

ческого, социального, культурного и гуманитарного характера» [5, ст.1]. ООН впервые приступила к выполнению этой задачи после Второй мировой войны. В настоящее время международное сообщество полагается на Организацию Объединенных Наций в вопросах координации операций по оказанию чрезвычайной и долгосрочной помощи, включая продовольствие, жилье, медицинские принадлежности и материально-техническую поддержку. Это также является катализатором для действий правительств и других учреждений по оказанию помощи.

Во второй половине XX в. резко возросли количество и интенсивность гражданских войн. Они вызвали гуманитарные кризисы, которые чреватны большими человеческими потерями, массовым перемещением людей. Для решения этих проблем ООН модернизировала свой потенциал. В 1991 г. был создан постоянный комитет по координации международных мер в случае гуманитарных кризисов. Внутри него находится Управление по координации гуманитарных вопросов (УКГВ), которое возглавляет Координатор по оказанию чрезвычайной помощи [2].

Управление по координации гуманитарных вопросов не единствен-

ный орган в системе ООН, который занимается оказанием чрезвычайной и долгосрочной гуманитарной помощи. Он является ведущим и несет главную ответственность за объединение акторов гуманитарной деятельности для обеспечения своевременного реагирования на возникающие кризисы.

В рамках решения гуманитарных вопросов существует система межведомственного взаимодействия. Одним из органов, реализующих данную программу, выступает Экономический и Социальный Совет ООН. Совет был учрежден в 1945 г. Уставом ООН, как один из 6 ведущих органов системы ООН.

ЭКОСОС обеспечивает взаимодействие между подразделениями системы ООН по вопросам устойчивого развития. К числу таких структур можно отнести экономические и социальные комиссии, ведущие работы в различных регионах мира и способствующие решению глобальных социально-политических вопросов [3].

Экономический и Социальный Совет ООН занимает центральное место в деятельности ООН по продвижению основных аспектов политики устойчивого развития: экономического, социального и экологического. Это центральная платформа для обсуждения и принятия решений в отношении направлений деятельности, координации усилий по достижению согласованных на международном уровне целей [4, с. 5].

Важно отметить, что ЭКОСОС, благодаря своей координирующей функции, является глобальным форумом для ведения конструктивного диалога между представителями различных сфер экономики, политики, научной деятельности, предприятиями, молодежью и зарегистрированными

ми неправительственными организациями.

Одной из постоянных сессий ЭКОСОС является рассмотрение гуманитарных вопросов. Этап рассмотрения гуманитарных вопросов – уникальная платформа, которая собирает вместе государства – члены Организации Объединенных Наций, организации ООН, партнеров в области гуманитарной деятельности и развития, частный сектор и затронутые сообщества. В июне каждого года они обсуждают и согласовывают оптимальные пути решения самых насущных гуманитарных проблем последнего времени. В ходе интерактивных коллективных обсуждений и параллельных мероприятий происходит обмен последними сведениями о текущих возможностях и задачах [3].

26-27 мая 2016 г. в Стамбуле состоялся Всемирный Саммит по гуманитарным вопросам. Было образовано 8 региональных консультаций, которые стали полноценными площадками, собирающими различных участников гуманитарной деятельности, включая государства-члены. Были сформированы четыре тематические группы в составе экспертов из различных географических регионов для обобщения и анализа результатов различных консультаций по четырем обширным темам Саммита: 1) эффективность гуманитарной деятельности; 2) уменьшение уязвимости и управление рисками; 3) преобразование через инновации; 4) удовлетворение потребностей людей в условиях конфликта [1, с. 25].

Всемирный саммит по гуманитарным вопросам открывает уникальные возможности для обмена знаниями и передовыми методами работы в гуманитарной области для обеспечения более эффективной координации,

укрепления потенциала и повышения эффективности гуманитарного реагирования, более целенаправленного ответа на общие глобальные вызовы в области развития и гуманитарной деятельности.

Таким образом, Экономический и Социальный Совет ООН позволяет государствам-членам взаимодействовать с сообществом, осуществляющим деятельность в области гуманитарной помощи и развития в рамках Организации Объединенных Наций и за ее пределами, частным сектором, затронутым населением и другими осуществляющими деятельность представителями различных территориальных групп по текущим гуманитарным проблемам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Доклад Генерального секретаря от 17 апреля 2015 года. – Департамент общественной информации ООН, 2015. – 28 с.
2. Координация гуманитарной деятельности ООН. [Электронный ресурс] // URL: <http://www.un.org/ru/humanitarian/assistance/> (дата обращения 19.03.2018 г.).
3. Общие сведения об ЭКОСОС ООН [Электронный ресурс] // URL: <https://www.un.org/ecosoc/ru/about-us> (дата обращения 01.04.2018 г.).
4. Резолюция, принятая Генеральной Ассамблеей 20 сентября 2013 года [A/RES/68/1]. – Департамент общественной информации ООН, 2013. – 9 с.
5. Устав ООН. [Электронный ресурс] // URL: <http://www.un.org/ru/sections/un-charter/chapter-i/index.html> (дата обращения 19.03.2018).

Ворнавская А.А.
студентка 2 курса,
научный руководитель: Крючков И.В., д.и.н., профессор,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

РОССИЙСКО-АМЕРИКАНСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ СИТУАЦИИ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ

Аннотация: В статье анализируются Российско-американские отношения в контексте современной ситуации на Ближнем Востоке. Автор выделяет сущность проблемы данных отношений.

Annotation: The article analyzes Russian-American relations in the context of the current situation in the Middle East. The author identifies the essence of the problem of these relations.

Ключевые слова: Российская Федерация, США, Сирия, Концепция внешней политики РФ, Ближний Восток, международный терроризм, урегулирование конфликта.

Keywords: The Russian Federation, the United States, Syria, the Foreign Policy Concept of the Russian Federation, the Middle East, international terrorism, the settlement of the conflict.

Согласно Концепции внешней политики Российской Федерации, утверждённой Президентом Российской Федерации В.В.Путиным 30 ноября 2016 г., в статье 2, пункт 5 утверждается, что обостряющиеся межгосударственные противоречия, связанные с неравномерностью мирового развития, углу-

блением разрыва между уровнем благосостояния государств, усилением борьбы за ресурсы, доступ к рынкам сбыта, контроль над транспортными артериями [3]. Конкуренция не только охватывает человеческий, научный и технологический потенциалы, но и все больше приобретает цивилизационный характер, форму соперничества ценностных ориентиров. В этих условиях попытки навязывания другим государствам собственной шкалы ценностей чреватые ростом ксенофобии, нетерпимости и конфликтности в международных делах и в конечном итоге могут привести к хаосу и неуправляемости в международных отношениях. Это выводит в разряд приоритетных задач предотвращение межцивилизационных разломов, формирование партнерства между культурами, религиями и цивилизациями, призванного обеспечить гармоничное развитие человечества [3].

Стремление западных государств удержать свои позиции, в том числе посредством навязывания своей точки зрения на общемировые процессы и проведения политики сдерживания альтернативных центров силы, приводит к нарастанию нестабильности в международных отношениях, усилению турбулентности на глобальном и региональном уровнях. Борьба за до-

минирование в формировании ключевых принципов организации будущей международной системы становится главной тенденцией современного этапа мирового развития [3]. Далее, в статье 2, пункте 14 пишется, что одной из наиболее опасных реалий современного мира становится усиление угрозы международного терроризма [3].

Распространение экстремистской идеологии и активность террористических структур в целом ряде регионов (в первую очередь на Ближнем Востоке и в Северной Африке), обусловленные как обнажившимися на фоне процессов глобализации системными проблемами развития, так и в значительной степени внешним вмешательством, в совокупности привели к разрушению традиционных механизмов государственного управления и обеспечения безопасности, увеличению масштабов незаконного распространения оружия и боеприпасов. Навязываемые извне идеологические ценности и рецепты модернизации политической системы государств усилили негативную реакцию общества на вызовы современности. Эти тенденции используются экстремистскими силами, которые, опираясь, в частности, на искаженное толкование религиозных ценностей, призывают к применению насильственных методов для достижения своих целей в политическом, международном и межрелигиозном соперничестве [3].

В 2016 г. США, при президентстве Барака Обамы, заявляли, что они готовы предпринять ряд шагов на интенсификацию борьбы против терроризма на Ближнем Востоке, однако они не согласны идти на полноценную войсковую операцию. А также, что они не признают на политическом

уровне факт сотрудничества с Россией в борьбе с терроризмом на Ближнем Востоке [4].

Ещё начиная с того самого 2016 г., между Россией и США проводились переговоры по Ближнему Востоку. В ходе переговоров, стороны пытались выработать общий подход в интересах скорейшего урегулирования конфликта в Сирии. Результатом этих усилий в соответствии с решением России и США как сопредседателей Международной группы поддержки Сирии, в стране был установлен режим прекращения боевых действий (февраль). Однако в дальнейшем администрация Президента Б.Обамы фактически саботировала исполнение достигнутых договоренностей [2]. Данные договоренности так и не были выполнены не тогда, не сейчас, уже другим Президентом США, Дональдом Трампом [2].

Что происходит на настоящий момент в отношениях Российской Федерации и США в контексте ситуации на Ближнем Востоке? Нынешняя ситуация в Сирии настоятельно требует скоординированных международных усилий по содействию продвижению к миру, в том числе и по оказанию гуманитарной помощи. А в это время приходят сообщения о том, что США и их союзники закрепляют свое незаконное военное присутствие на территории суверенной Сирии. В частности, в произвольно установленную американцами зону вокруг населенного пункта Ат-Танф на юго-востоке страны прибывает тяжелая техника. Остается блокированной трасса Дамаск-Багдад [1].

После прихода на пост Президента Дональда Трампа внешняя США, направленная на Ближний Восток, стала ещё грубее, в том числе и по отношению к России [1].

ЛИТЕРАТУРА

1. Брифинг официально-го представителя МИД России М.В.Захаровой, Москва, 29 марта 2018 года. [Электронный ресурс]:URL:// http://www.mid.ru/web/guest/foreign_policy/news/-/asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/3145417#32 (дата обращения 24.03.2018).
2. Внешнеполитическая и дипломатическая деятельность Российской Федерации в 2016 г., обзор МИД России, Москва, апрель 2017 года. [Электронный ресурс]:URL:// <http://www.mid.ru/ru/activity/review> (дата обращения 01.04.2018).
3. Концепция внешней политики Российской Федерации (утверждена Президентом Российской Федерации В.В.Путиным 30 ноября 2016 г.) [Электронный ресурс]:URL:// http://www.mid.ru/foreign_policy/news/-/asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2542248 (статья 2, пункт 5) (дата обращения 27.03.2018).
4. Оценка перспектив развития внешней политики США в 2016 году – выдержка из ежегодного прогноза «Россия и мир: экономика и внешняя политика», выпускаемого Институтом мировой экономики и международных отношений имени Е.М. Примакова Российской академии наук (ИМЭМО РАН) и Центром ситуационного анализа РАН. Полный текст прогноза доступен на сайте ИМЭМО. [Электронный ресурс]:URL:// <http://maxpark.com/community/13/content/4957873> (Ситуация на Ближнем Востоке) (дата обращения 26.03.2018).

Гаджиева М.Э.,
студентка 2 курса,
научный руководитель: Садченко В.Н., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И АЗЕРБАЙДЖАНА В НОВЫХ ГЕОПОЛИТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: В статье анализируются новые геополитические стратегии России и Азербайджана.

Annotation: The article analyzes the new geopolitical strategy of Russia and Azerbaijan.

Ключевые слова: модель новой внешней политики, Азербайджанская Республика, Российская Федерация, современный миропорядок.

Keywords: model of new foreign policy, Azerbaijan Republic, Russian Federation, modern world order.

Приоритетными направлениями внешней политики Российской Федерации являются развитие двустороннего и многостороннего сотрудничества с государствами-участниками СНГ [3]. Отношения России с Азербайджаном выстраиваются в духе стратегического партнерства в контексте признания и уважения Россией многовекторной внешней политики Азербайджанской Республики [2]. В опубликованных материалах МИД Азербайджана, посвященным итогам внешней политики в 2017 г. так же подчёркивается, что взаимовыгодное сотрудничество между Россией и Азербайджаном раз-

вивается в духе стратегического партнерства [5].

Находясь на геостратегическом перекрестке, Россия и Азербайджан общими усилиями строят взаимовыгодную модель экономического партнерства.

Статистика показывает, что Азербайджан является региональным лидером по многим показателям. Это объясняется как значительными запасами природных ресурсов, прежде всего углеводородов, так и его уникальным географическим положением, дающим Баку ряд преимуществ во внешней торговле. При этом традиционным лидером по импорту в Азербайджан является Россия.

Так же, Азербайджан одновременно выступает своего рода геополитическим посредником между мировыми центрами силы: «связующим звеном» между Севером и Югом, Москвой и Тегераном, Москвой и Анкарой, обеспечивающим стратегический «коридор» России на Ближний Восток - передний край мировой политики и экономики.

Важны логистические цепочки, учитывая уникальное географическое местоположение Азербайджана, в частности, транспортный международный коридор «Север-Юг», который даст возможность доставки

товаров из индийского города Мумбаи, через иранский порт Бендер-Аббас и далее по жел-езной дороге в Северную Европу всего за 14 дней, что в два раза быстрее, нежели посредством Суэцкого канала в Египте и заметно дешевле.

Туристическая сфера имеет большой потенциал для развития и инвестирования. На фоне нестабильности и проблем с безопасностью в странах, которые любят посещать россияне, Азербайджан предоставляет высококачественные услуги, как в пляжном, так и в медицинском туризме.

Россия является одним из основных партнеров во внешней торговле Азербайджана. Она занимает второе место в общем товарообороте страны и первое в азербайджанском импорте. На данный момент Россия инвестировала в экономику Азербайджана около 3 млрд. долларов, а Азербайджан в экономику РФ 1 млрд. долларов. По данным Государственного таможенного комитета Азербайджана, товарооборот с Россией в январе-июле 2017 г. составил 1,1 миллиарда долларов. Кроме того, идет обсуждение программы сотрудничества России и Азербайджана на 2018-2021 гг., которая будет включать в себя ряд совместных мероприятий, затрагивающих экономическую, социальную и гуманитарную сферы [1].

Особое место в российско-азербайджанском сотрудничестве занимает экспорт российского оружия в Азербайджан, который составил 1,8 млрд. долларов по данным Стокгольмского института исследования проблем мира (SIPRI). Таким образом, Азербайджан занимает шестое место по импорту российского вооружения. Подобная интенсификация экономических связей отнюдь не случайна, она обусловлена совпадением ге-

остратегических и геополитических интересов российской и азербайджанской сторон.

Еще одним поводом для сближения России и Азербайджана стало участие Армении в военных учениях НАТО. Вероятно, таким образом, Армения пытается оказывать давление на Россию в связи с ее позицией по урегулированию нагорно-карабахского конфликта. После дестабилизации ситуации в Нагорном Карабахе весной 2016 г. Москва предложила «план Лаврова». Мирный план, который предложила Россия, предотвратил новую вспышку карабахского конфликта, переходящую в полномасштабную войну, куда в тех условиях могли быть втянуты и Россия, и Турция.

Надо признать, что в элите Азербайджана по-прежнему сильны настроения «партии войны», что создает угрозу дестабилизации ситуации вокруг Нагорного Карабаха и может привести к дальнейшей эскалации насилия и новым жертвам с обеих сторон. Кроме того, российская военная база в Армении подталкивает Азербайджан к развитию диалога с ЕС и НАТО, куда он в отличие от той же Грузии вступать не стремится, стараясь занимать сбалансированную позицию. В свою очередь Россия, которая является союзником Армении по ОДКБ и партнером по Евразийскому экономическому союзу, находится между двух огней. Москве в этой ситуации ничего не остается, кроме как занимать активную миротворческую позицию, предпринимая значительные усилия если не по нормализации диалога между Баку и Ереваном, что, труднодостижимо, то хотя бы по сохранению статус-кво, чтобы не дать конфликту снова перейти в стадию открытого вооруженного противостоя-

яния.

Несмотря на воинственные призывы с обеих сторон, для всех стран региона уже стало давно очевидно, что военного решения у этой проблемы нет, а значит и победителей тоже не будет, только проигравшие. При этом стоит подчеркнуть, что это не столько проблема российско-азербайджанских отношений, сколько краеугольный камень всей закавказской геополитики на весь прогнозируемый период.

Кроме политического урегулирования никаких других вариантов, безусловно, нет. Все стороны, похоже, вне информационного фона это хорошо понимают. С другой стороны - многолетние посреднические усилия России в этом конфликте пока приводят к очень медленному сближению противоборствующих сторон. Постоянные провокации, в том числе подогреваемые различными иностранными структурами, продолжают иметь место быть.

Не стоит забывать, что США не первый год стремятся укрепить свое влияние в Центральной Азии, поэтому Азербайджан проводит аккуратную политику в отношении сотрудничества с Соединенными Штатами, и в целях сохранения баланса сил в регионе опирается на поддержку России, в том числе и по вопросам поставок вооружения. Интенсификация российско-азербайджанских отношений выступает страховочным механизмом, демонстрирующим США возможность быстрой реакции в случае неправомерных действий с их стороны [6].

Можно сделать вывод, что поводом для сближения России и Азербайджана стали как политические, так и экономические факторы [4]. Исходя из текущей политической ситуации,

сложившейся в Нагорном Карабахе, Россия будет всеми силами стремиться сохранить мир в регионе, так как при развязывании войны ей придется пожертвовать либо Арменией, с которой ее связывает договор по ОДКБ и ЕАЭС, либо Азербайджаном, который может стать важнейшим стратегическим партнером России в отношениях с Ираном и Турцией, а также в связи с реализацией китайской концепции «Один пояс, один путь», где Азербайджан станет одним из логистических узлов на пути китайских товаров в Европу через территорию России.

Российско-азербайджанское сотрудничество открывает перед обеими сторонами новые горизонты взаимодействия и новые экономические возможности. Таким образом, экономическое сотрудничество между Россией и Азербайджаном будет только расти.

ЛИТЕРАТУРА

1. Азербайджанская республика. МИД РФ. [Электронный ресурс]: URL: <http://www.mid.ru/ru/maps/az/?currentpage=main-country> (дата обращения 24.03.18).

2. Внешнеполитическая и дипломатическая деятельность Российской Федерации в 2015 году. Обзор МИД России [Электронный ресурс]: URL://http://www.mid.ru/foreign_policy/news//asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2255624 (дата обращения 23.03.18).

3. Концепция внешней политики Российской Федерации (утверждена Президентом Российской Федерации В.В.Путиным 30 ноября 2016 г.) [Электронный ресурс]: URL://http://www.mid.ru/foreign_policy/official_documents//asset_publisher/

CptICkV6BZ29/content/id/122186 (дата обращения 01.04.18).

4. Маркедонов С. Нагорный Карабах – 2018: война, мир или балансирование на грани. РСМД. [Электронный ресурс]: URL: <http://russiancouncil.ru/analytiks-and-comments/analytiks/nagornyy-karabakh-2018-voyna-mir-ili-balansirovanie-na-grani/> (дата обращения 24.03.18).

5. Министерство иностранных дел Республики Азербайджан [Электронный ресурс]: URL: <http://www.mfa.gov.az/news/909/5410> (дата обращения 23.03.18).

6. Политика США на Южном Кавказе: Армения, Грузия и Азербайджан [Электронный ресурс]: URL: <http://carnegie.ru/2018/02/13/ru-pub-75514> (дата обращения 24.03.18).

Гончарова М.С.
студентка 2 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А. к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

«МЯГКАЯ СИЛА» КАК ФАКТОР РОССИЙСКО-ТУРЕЦКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Аннотация: В статье анализируются современные российско-турецкие отношения в дипломатической, политической сфере, в области культуры и туризма, роль «мягкой силы» в конструктивном развитии этих взаимоотношений.

Annotation: The article analyzes contemporary Russian-Turkish relations in the diplomatic, political, cultural and tourism spheres, and the role of «soft power» in the constructive development of these relations.

Ключевые слова: Российская Федерация, Турецкая Республика, «мягкая сила», многомерная внешняя политика, экономика, культура, история, туризм.

Keywords: Russian Federation, Turkish Republic, «soft power», multidimensional foreign policy, economy, culture, history, tourism.

Российско-турецкие отношения насчитывают более чем пятисотлетнюю историю. Это история военного соперничества за обладание территориями на Кавказе, Ближнем Востоке, Балканах, за политическое влияние в Европе и странах Ближнего Востока, история торговых

и культурных отношений. Несмотря на более чем трехсотлетнюю историю российско-турецких войн, Россия и Турция одновременно оставались партнерами в экономической и культурной сферах.

Мягкая сила - форма внешнеполитической стратегии, предполагаемая достичь желаемых результатов, на основе добровольного участия без принуждения [2, с.17].

В каждой стране политическая элита не однородна, ущерб от российско-турецких санкций не велик, но самое главное нам нужен мир на Кавказе и на границе ЕАЭС. С помощью мягкой силы мы сможем скоординировать заинтересованность в сотрудничестве двух сторон.

Отношения с Турецкой Республикой до определенного момента удавалось продвигать, поддерживать контакты на различных уровнях. Также постепенно нарастал негативный потенциал, расширялся ряд вопросов по региональным проблемам, например проведенная акция в Анкаре по отношению к России негативного характера дала этому толчок, в то время когда российский бомбардировщик СУ-24 выполнял контртеррористическую операцию в САР и это привело к замораживанию двусторонним связям, были свёрнуты Контакты по полити-

ческой и военной линиям. Антитеррористическая позиция турецкого руководства не позволяет рассчитывать на нормализацию двусторонних отношений [3].

Налаживание отношений началось с того момента, когда президент Турции Р.Т. Эрдоган официально извинился за сбитого российского летчика и его визит в Россию, создали предпосылки для поэтапной нормализации связей, что привело к возобновлению процессов взаимодействия российско-турецких отношений.

России и Турции свойствен динамизм, они на подъеме, их не могут поколебать даже временные политические разногласия.

Углублению партнёрства и укреплению двусторонних связей способствуют следующие факторы: 1. Стабильный и эффективный диалог между двумя странами (был создан российско-турецкий форум общности, где принимаются судьбоносные решения для углубленного совершенствования российско-турецких связей в различных областях экономики, политики и туризма, так как большинство туристов из России это 4000000 россиян в год). 2. Налаживание дипломатических отношений. 3. Углубление Российской экономики в Турции и турецкой в России, базирующейся на совместной работе государственных структур, делового мира и гражданских организаций [5].

Стоит обратить особое внимание на сотрудничестве в области культуры, так как развитие отношений в сфере политики, экономики, ядерной промышленности, туризма не исключает многовековые культурные связи двух стран. Подобные двусторонние культурные связи подогрели интерес к языку, культуре каждой

из стран. В настоящее время на прилавках турецких книжных магазинов можно найти как классическую, так и современную российскую прозу и поэзию. Русский язык введен в качестве одного из основных изучаемых иностранных языков в некоторых столичных вузах. А в Стамбуле и Измире, крупнейших торгово-экономических центрах Турции, знание русского языка зачастую является более необходимым и предпочтительным, чем английского или немецкого. Совместные российско-турецкие издания, освещающие сферы культуры, истории взаимоотношений двух стран, должны помочь окончательно сформировать крепкие дружеские отношения между двумя странами.

В турецкой столице в апреле 2007 г. официально стартовал Год культуры России в Турции. Руководившие торжественной церемонией открытия прежний министр культуры и массовых коммуникаций РФ Александр Соколов и министр культуры и туризма Турции Атилла Коч заявили о важном вкладе этого события в отношения двух государств. «Сегодня российско-турецкие отношения без преувеличения служат примером истинного добрососедства и взаимного уважения. Они работают на повышение роли и влияния России и Турции в мире, на модернизацию наших стран» [4], – заявил Соколов.

А в 2008 г. был проведен Год Турции в России, рассказавший россиянам о Турции, как о стране с многовековыми культурными традициями.

Подобные мероприятия действительно сближают две страны не только на политическом и экономическом, но и на так называемом народном уровне, позволяют двум народам ближе узнать культуру, жизнь своих соседей, стереть сложившиеся

ся столетиями стереотипы и открыть перспективы для взаимного сотрудничества.

Прежде чем говорить о перспективах развития отношений между странами, подведем итог вышесказанному. Прежде всего, надо отметить, что отношения России и Турции развиваются на экономической основе. По мнению Ахмета Давутоглу - министра иностранных дел Турецкой Республики, одним из главных приоритетов внешнеполитического курса Турции является дальнейшее развитие сотрудничества, основанного на общей заинтересованности сторон, взаимном доверии и прозрачности. А турецко-российские отношения остаются неотъемлемой частью многомерной внешней политики Турции. Особое место во внешней политике уделяется Южному Кавказу, где Турция стремится обеспечить мир, безопасность и процветание и выступает с инициативой создания Платформы стабильности и сотрудничества на Кавказе. «Я глубоко удовлетворен тем, что наши отношения приобрели стратегическое измерение, говорит Давутоглу, - многочисленные вызовы, такие, к примеру, как организованная и транснациональная преступность, нелегальная иммиграция, межкультурная и религиозная нетерпимость, экстремизм и терроризм, требуют укрепления взаимодействия между Турцией и Россией» [1].

Таким образом, можно предположить, что только экономическая взаимозависимость стран способна сохранять и поддерживать мирные взаимоотношения стран, когда эконо-

мика «опережает» политику и строится на партнерских отношениях, это и создает серьезную основу для стабильных, взаимовыгодных и дружественных отношений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Давутоглу А. *Внешняя политика Турции и Россия* [Электронный ресурс]: URL:http://www.globalaffairs.ru/number/n_14562 (дата обращения 25.03.2018).

2. *Дневник Алтайской школы политических исследований № 33. Современная Россия и мир: альтернативы развития (Имидж страны как фактор «мягкой силы» в международных отношениях): сборник научных статей / под ред. Ю.Г. Чернышова.* — Барнаул: Изд-во Алт. ун-та, 2017. — 235 с.

3. *Посол Турции в РФ: сложности в отношениях с Россией будут преодолены* [Электронный ресурс]: URL: <http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/3244382> (дата обращения 27.03.2018).

4. *Сотниченко И.А. Россия и Турция: от соперничества к сотрудничеству. Перспективы развития российско-турецких отношений* [Электронный ресурс]: URL: http://www.idmedina.ru/books/materials/turkology/1/plenary_sotnichenko.htm (дата обращения 25.03.2018).

5. *Ягья В.С. Отношения России и Турции в XXI веке: тенденции и трудности* [Электронный ресурс]: URL:<http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/3244382> (дата обращения 26.03.2018).

*Иго́нина Е.А. студентка 3 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А. к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

СПОРТ КАК ФАКТОР МЯГКОЙ СИЛЫ

Аннотация: Данная статья написана с целью рассмотрения концепции «мягкой силы» через спортивные мероприятия. Упор сделан на имидж стран, подвергшихся давлению через спортивную деятельность.

Annotation: The following article is written to show the concept of «soft power» through sport.

Ключевые слова: спорт, мягкая сила, международные отношения

Keywords: sport, soft power, international relations.

Рассматриваемая тема актуальна в контексте современных международных отношений, так как в последнее время мы имеем прекрасную возможность наблюдать рост влияния спорта на всю систему мировой политики, на имидж страны, которая подвергается давлению именно через «мягкую силу».

Но, прежде чем рассматривать подробно, как «мягкая сила» действует через спорт на имидж страны, нужно выяснить что именно подразумевается под этой концепцией.

Впервые научное обоснование концепции «мягкой силы» дал американский политолог Дж. Най. Он счи-

тает, что воздействовать силой можно через привлекательность, которая заставляет другого желать того же, чего желает субъект, оказывающий воздействие [6].

Традиционно в основе «мягкой силы» лежат, в первую очередь, культура, идеи, символы, мифы и ценности. Государство, использующее «мягкую силу», популяризирует (а порой и насаждает) определенные стандарты, институты, правила поведения и нормы, которыми должны руководствоваться в своей внешней и внутренней политике иные акторы [4]. Таким образом, в отличие от «жесткой силы», которая предполагает использование механизмов принуждения, «мягкая сила» основывается на способности государства сформировать новые тенденции в международных отношениях, основанные на его идеях.

Дж. Най утверждает, что в качестве ресурсов «мягкой силы» в мировой политике выступает все то, что «вдохновляет и привлекает» к источнику соответствующего воздействия, позволяя тому, кто его контролирует, добиваться желаемого результата. Он рассматривает «мягкую силу» в качестве косвенного способа осуществления власти [6].

Российскими исследователями ведется поиск концептуального ядра

«мягкой силы», выявляются препятствия на пути использования стратегии «мягкой силы» в политических практиках. Характерно, что в некоторых статьях [1] «мягкая сила» оценивается не как механизм, которым Россия уже овладела, а как угроза, исходящая от Запада и ряда восточных государств.

Растущее значение «мягкой силы», согласно Д.М. Галларотти, определяют следующие обстоятельства: глобализация (характеризуется взаимозависимостью стран, огромной скоростью передачи информации); демократизация и распространение либеральных принципов (не только сами по себе несут приверженность «мягким принципам», но и ограничивают лидеров в использовании силы, подкупа); огромные затраты при использовании ядерного оружия; тяга к процветанию и стабильности современных западных обществ; рост международных организаций, приоритет многосторонности перед односторонним подходом [4].

Наиболее эффективным способом реализации «мягкой силы» государства является публичная дипломатия, которая включает в себя культурные, образовательные, спортивные, медийные, научные и иные проекты, ориентированные на взаимодействие с элитой и обществом других стран и нацеленные на создание привлекательного образа своей страны.

Таким образом, целью данной статьи является выяснение влияния государств на авторитет, имидж другой страны с помощью спортивных мероприятий.

Вообще, спорт - явление глобального масштаба. В своем лучшем качестве он обладает способностью объединять людей независимо от их происхождения, воспитания, религи-

озных взглядов или экономического положения. В современном мире спорт является инструментом политического воздействия с мощнейшим потенциалом и возможностями. Универсальность спорта очевидна, спорт понятен всем независимо от расы, цвета кожи, вероисповедания, идеологических взглядов [1].

В последнее время ярко наблюдается рост влияния спорта, как общественного института, спортсменов, спортивных чиновников и ассоциированных со спортом организаций на всю систему международных отношений. В следствии этого, виднеется тенденция очернения не только спортсмена, но и всю страну в целом, чтобы оказать давление механизмом не прямого «принуждения», а косвенного.

В частности, в XX в. были допинговые скандалы, но в то время обвиняли только спортсменов, и они отвечали за свои преступления. Теперь всю вину переложили на целое государство.

Например, в 2000 г. на Олимпийских играх в Сиднее были исключены сразу 8 спортсменов. Все спортсмены были из разных стран, и дисквалификация произошла по разным причинам, но вся ответственность лежала именно на спортсменах, а не государстве. Это и является примером справедливого наказания. А то, что сейчас происходит с российским спортом имеет различие - вина лежит не на отдельных личностях, а на всем государстве.

Всем известно, что сфера спорта рассматривается как инструмент эффективного вовлечения молодежи в социальную активность, воспитание патриотизма. Но, то, что происходит с российским спортом в данный момент - как другие акторы междуна-

родных отношений влияют на имидж страны, принижает степень важности в спортивное движение. И хоть и идет много разговоров о том, что это политизированный процесс, но спорт и политику смешивать нельзя.

Подводя некий итог предоставленным выше размышлениям, может сложиться впечатление, что концепция Ная о «мягкой силе» носит позитивный характер, так как ориентирована на взаимосвязь культурных, образовательных, спортивных, медийных, научных и иных проектов между разными странами. Но такая политика способна несправедливо односторонне оценивать действия участников, например на спортивных мероприятиях. Поэтому России необходимо развивать спортивную дипломатию, чтобы была возможность защищать спортсменов и имидж страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Капицын, В.М. Космополитизм – компоненты «мягкой силы» и глобального управления [Текст] / В.М. Капицын // *Обозреватель*. 2009. No 10. С. 70–79.

2. Крылов В.А. Спортивная ди-

пломатия в контексте имплементации «концепции мягкой силы» на современном этапе // *Ученые записки университета имени П.Ф. Лесгафта*. – 2017. – № 1 (143).

3. «Мягкая сила» в мировой политической динамике: уч.-метод. пособие / А.В. Будаев, А.В. Демидов, А.В. Манойло [и др.] – М.: Издательство «Известия», 2015. – 207 с.

4. «Мягкая сила» и «умная власть»: концептуальный анализ / О.Ф.Русакова, Д.М.Ковалева // *Социум и власть*. – 2013. – № 3 (41)

5. Наумов А.О. «Мягкая сила», «цветные революции» и технологии смены политических режимов в начале XXI века. – М.: Аргмак-Медиа, 2016. – 274 с.

6. Gallarotti, Giulio M. *Soft Power: What it is, Why it's Important, and the Conditions Under Which it Can Be Effectively Used* [Электронный ресурс] / G.M.Gallarotti // *WesScholar*. URL: <https://wescholar.wesleyan.edu/div2facpubs/57> (дата обращения: 26.03.2018).

7. Nye S.J. *Soft Power. The Means to Success in World Politics*. – New York: *Public Affairs*, 2004. – 192 p.

*Килинкариду – Константиниду Мариа, студентка 2 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А. к.и.н. доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМЫ ЕВРОПЕЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ: GREXIT?

Аннотация: В статье анализируются проблемы Европейской интеграции на современном этапе. Автор рассматривает проблемы возможного выхода Греции из Евросоюза, так называемый Grexit.

Annotation: The article analyzes the problems of European integration at the present stage. The author considers the problem of a possible Greek exit from the European Union, the so-called Grexit.

Ключевые слова: Европейская интеграция, Греция, выход Греции из ЕС.

Key words: European integration, Greece, Greece's exit from the EU.

Европейская интеграция переживает очередное испытание. Приток беженцев в Европу представляет собой новую проблему, как для экономик стран Евросоюза, так и для их социальных систем [4].

Grexit (Greek exit) - один из самых сегодня популярных терминов первых полос международных СМИ. Им обозначают потенциальный «греческий выход» из Еврозоны. К примеру, немецкий еженедельник *Der Spiegel* отмечал, что Еврозона справится с угрозой Grexit. Мнение канцлера Ангелы Меркель в январе 2015

г. было более категоричное - она была уверена, что Греции не останется иного, как выйти из Еврозоны в случае победы СИРИЗЫ.

По сообщению еженедельного журнала *Шпигель (Spiegel)*, г-жа Меркель и министр финансов Германии, Вольфганг Шойбле считают, что зона евро провела достаточно реформ с момента суверенного долгового кризиса, чтобы противостоять выходу Греции из Еврозоны.

Инвесторы опасались разжигания нового кризиса в результате национальных выборов 25 января 2015 г., особенно если главная оппозиционная коалиция левых радикальных сил СИРИЗА, лидирующая по опросам общественного мнения в тот период, придет к власти.

Ни одна страна еще не покидала зону евро, и не существует никакого механизма в ситуации подобного отступления, сообщает *Шпигель*. Однако, правительство Германии было уверено, что Греции придется покинуть Еврозону, в случае победы СИРИЗЫ [2].

«Опасность эффекта домино не высока, т.к. экономики Португалии и Ирландии считаются восстановленными» [2], пишет еженедельный журнал, цитируя немецкий источник в правительстве. Более всего ЕС дове-

ряют жители Литвы (64%), Болгарии (57%) и Люксембурга (56%).

При том, что граждане стран-членов альянса смотрят в будущее с оптимизмом, их число за последний 10 месяцев выросло на 6%. В целом доверие к ЕС достигает 41%, в 18 странах сообщества респонденты доверяют Евросоюзу. Меньше всего в ЕС верят греки (23%) и британцы (29%) [3].

Наибольшее число оптимистично настроенных респондентов проживает во Франции, Дании и Португалии. Так, в «пятой республике» с осени 2016 г. число оптимистов увеличилось на 14% и составило 55%. Дания показала прирост в 13%, Португалия - 10%. Растет и уровень доверия к Евросоюзу. Сейчас в альянс верят 41% респондентов. Наибольший прирост показали Франция, Дания и Эстония.

Добавим, что опрос был проведен в преддверии первой годовщины брексита. При этом, как показали другие исследования, около 60% британцев хотят сохранить гражданство Евросоюза после выхода Британии из ЕС. Отмечается, что большая часть сторонников этого - молодежь в возрасте от 18 до 24 лет. Что касается территориального распределения, больше всего ратуют за сохранение гражданства ЕС жители Лондона - их 80%.

Такие данные с высокой степенью еврооптимизма для Литвы - традиционны. Прошлый опрос, за 2016 г., результаты которого были опубликованы в 2017 г., в частности, продемонстрировали похожие тенденции.

Бывший руководитель Центрального банка, Алан Гринспен не видит решения проблемы, и считает, что так называемый «Grexit» (выход Греции из ЕС) лишь вопрос времени [1].

Бывший глава Центрального банка США (с 1987 по 2006 гг.) предска-

зывает реальный «Grexit» для Греции. В беседе английскому Би-би-си, он отметил, что не видит, чтобы кто-либо был готов мириться с дальнейшим кредитованием для поддержки борющейся экономики Греции (по всей вероятности имея в виду, как кредиторов, так и самих греков).

«Я считаю, Греция в конечном счете уйдет. Не думаю, что это поможет грекам или остальной еврозоне, но это лишь вопрос времени, прежде чем каждый признает, что расставание это лучшая стратегия» [1], - заключил Гринспен. «Проблема заключается в том, что там нет никакой возможности для продолжения евро, по крайней мере, до тех пор, пока все члены еврозоны не станут политически интегрированными - на самом деле даже просто финансово интегрированы» [1]. По теме нежелания Берлина изменить условия соглашения по спасительным 240 млрд. для Греции, экономист заявил, что все «карты» раздаются членами еврозоны. В конце интервью экономист предостерег о существующей «деформации» 19-ти государств-членов и указал на риск «гораздо большего распада», который может коснуться и других стран Южной Европы, подведя их к выходу [1].

Греческий выход из зоны евро или все же достигнутая сделка с кредиторами на тему «деньги в обмен реформ» оказались темой «на столе» у большинства европейских лидеров. Мнения политиков условно разделились на два фронта: «Греция не выйдет из ЕС» и «Рано радоваться» [5].

Мировые СМИ в период обострения проблемы возможного выхода Греции из ЕС пестрели буквально следующими цитатами:

Испанский министр экономики Луис де Гуиндос: «Выход Греции мы больше не обсуждаем» [5].

Министр финансов Португалии Мария Луис Альбукерке: «Переговоры по Греции могут быть заключены сегодня, завтра или в самое ближайшее время. Альтернативные сценарии мы не рассматриваем» [5].

Президент Франции Франсуа Олланд (в тот период): «Мы буквально в днях или даже часах от возможного решения. Требуя слишком много от Греции не будет возврата роста ... но не требуя ничего или уступая слишком много это отрицательно отразится на всей еврозоне» [5].

Итальянский министр экономики и финансов Пьер Карло Падоан: «Мы сможем договориться по Греции, я весьма уверен. Но время поджимает, поэтому необходимо договориться в ближайшее время» [5].

Министр экономики Франции Эммануэль Макрон (в тот период): «Мы уверены в возможности соглашения, и ради этого была проведена напряженная франко-немецкая работа» [5].

Джейсон Фурман, председатель Совета Белого дома по экономическим вопросам видел ситуацию более пессимистично, не исключая «потенциальной аварии» [5].

Глава ESM (Европейского стабилизационного механизма) Клаус Реглигк: «Европейцы готовы сделать все, чтобы гарантировать место Греции в еврозоне, но любая новая помощь стране должна продолжаться на условиях, что ресурсы не безграничны» [5].

Пресс-секретарь министра финансов ФРГ Вольфганг Шойбле, Мартин Гегкер: «Предложение Ципраса - не вариант» [5].

Вольфганг Шойбле: «Еще до выборов я советовал Алексису Ципрасу не давать громких обещаний. Европа функционирует на основе взаимного уважения. Нужно действовать логически. Текущие переговоры проходят напряженно, потому что глава СИРИЗЫ, одержав победу на последних выборах, заявил грекам о простом способе остаться в евро без особых усилий по реформам. В интересах Греции сегодня задуматься на будущее, стоит ли бросаться подобными обещаниям» [5].

ЛИТЕРАТУРА

1. Алан Гринспен прогнозирует Grexit. [Электронный ресурс] URL: <https://rua.gr/news/sobmn/13661-alan-grinspen-prognoziruet-grexit.html> (дата обращения 10.04.2018 г.)
2. Выход Греции из ЕС - не угроза для Еврозоны. [Электронный ресурс] URL: <https://rua.gr/news/gospol/13417-vykhod-gretsii-iz-es-ne-ugroza-dlya-evrozony.html> (дата обращения 10.04.2018 г.)
3. Греки и британцы утратили веру в ЕС. [Электронный ресурс] URL: <https://rua.gr/help/statistika/24843-greki-i-britantsy-utratali-veru-v-es.html> (дата обращения 10.04.2018 г.)
4. Европейская интеграция: особенности современного этапа. [Электронный ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/evropeyskaya-integratsiya-osobennosti-sovremennogo-etapa> (дата обращения 10.04.2018 г.)
5. Сделка с Грецией - тема № 1 в ЕС. [Электронный ресурс] URL: <https://rua.gr/news/gospol/14454-sdelka-s-gretsiej-tema-1-v-es.html> (дата обращения 10.04.2018 г.)

Князева К.А. студентка 2 курса,
научный руководитель: Крючков И.В. д.и.н., профессор,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

РЕАЛИЗАЦИЯ КОНЦЕПЦИИ КИТАЙСКОГО ПРОЕКТА «ОДИН ПОЯС – ОДИН ПУТЬ»

Аннотация: Проект «Один пояс - один путь», который осуществляет не только региональную политику, но и глобальную, является важным дипломатическим методом для достижения «китайской мечты». В статье проанализировано, как технично Китай будет вливаться в европейскую экономику, постепенно усиливая своё влияние.

Annotation: The project «One Belt - One Way», which implements not only regional policy, but also global, is an important diplomatic method for achieving the «Chinese dream». The article analyzes how technically China will join the European economy, gradually strengthening its influence.

Ключевые слова: «Один пояс, один путь» (ОПОП), Экономический пояс Шелкового пути (ЭПШП), Морской Шелковый путь XXI века (МШП-21), Китай, Россия, экономика, политика.

Keywords: «One Belt, One Road» (OBOR), Silk Road Economic Belt (SREB), China, Russia, economic, politic.

Истоки проекта «Один пояс – Один путь» уходят корнями во внутреннюю политику Китая. В то время недавно назначенный Ге-

неральный секретарь Коммунистической партии Китая Си Цзиньпин был поглощён решением внутривластных задач, одновременно предпринимая отчаянные попытки найти новый баланс экономического роста в стране. Внешняя политика была преимущественно сосредоточена на преодолении региональной напряжённости, возникшей в связи с новым поворотом США в сторону Азии и усиливающимися спорами с соседними странами (в первую очередь с Японией, Филиппинами и Вьетнамом) [1]. В области дипломатии первые робкие попытки упоминания ОПОП датируются началом 2014 года, когда Си Цзиньпин вступил в переговоры по этой теме с некоторыми ключевыми партнёрами в регионе, как это было, в частности, на его встрече с Владимиром Путиным на открытии Зимних Олимпийских игр в Сочи [4, с. 5-7]. Впервые об ОПОП заговорили в Европе в 2015 году. 28 марта 2015 г. в КНР была опубликована «Концепция и план действий по продвижению и совместному созданию «Экономического пояса Шелкового пути» и «Морского Шелкового пути XXI века». Реализация проектов в рамках инициативы «Один пояс, один путь» должна осуществляться на принципах общих консультаций, совмест-

ной работы и взаимной выгоды, а также должны предприниматься попытки интеграции стратегий развития стран-участниц. Это хорошо сочеталось с Инвестиционным планом для Европы, предложенным Европейской комиссией в ноябре 2014 года и больше известным как «План Юнкера» — масштабной инвестиционной программой, призванной привлечь инвестиции в ЕС [1].

В марте 2015 г. Великобритания, Германия, Франция и Италия согласились присоединиться к Азиатскому банку инфраструктурных инвестиций (АБИИ) — главному многостороннему банку под руководством Пекина, который был создан для поддержки ОПОП. Это отразило внушительное доверие европейских держав к вкладу Китая в мировой порядок и развитие. Затем начался активный приток инвестиций в европейскую экономику, особенно значительным получателем стала Италия [6]. Тогда же началась активнейшая дипломатическая компания Си Цзиньпина по укреплению статуса программы «Один пояс – Один путь» и создания положительного образа за рубежом. Целью наращивания «мягкой силы» является повышение эффективности внешнеэкономической деятельности, для этого нужны квалифицированные специалисты. В следствие этого произошёл большой скачок в развитии образования, особенно для иностранцев [1].

Из официальной доктрины (Концепция и план действий по продвижению совместного создания «Экономического пояса Шелкового пути» и «Морского Шелкового пути XXI века») вытекает, что одной из ключевых целей «Одного пояса, одного пути» является желание создать транспортную инфраструктуру для доставки то-

варов в Европу. КНР планирует использовать свой проект в качестве огромного механизма приложения капитала, технологий, оборудования и рабочей силы в страны Центральной Азии [2]. Перечень сделок, заключенных в рамках концепции ЭПШП, подтверждает, что основные средства вкладываются в энергетику, сырьевые отрасли, сферу услуг, обрабатывающую промышленность, телекоммуникации и недвижимость, совмещая достижение экономических целей по вхождению своего капитала в экономику других стран с геополитическим расчетом превращения Китая во вторую глобальную державу [6].

Таким образом, можно сделать вывод, что «Один пояс - один путь» – это начало сухопутной, евразийской (ЭПШП) и морской (МШП - 21) геополитики рождающейся сверхдержавы – КНР. Помимо создания единого национального пространства государств, путем устранения экономического неравенства между Восточным и Западным регионами и перехода на отечественное производство, ОПОП рассматривается как «Великое омоложение китайской нации», в том числе за счет усиления влияния Китая на международное сообщество [5]. Очевидно, что новая геополитика рассчитана на длительную реализацию по срокам и, возможно, предполагает перезагрузку западной версии глобализации.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Валдайская записка № 82*
URL://https://vk.com/doc86201826_461715768?hash=24e03c8f0a35dcb05&dl=af14f81d8f3abef932 (дата обращения: 06.04.2018).

2. *Многополярность и Российско-китайское сотрудничество в контек-*

сте ШОС [Электронный ресурс]: URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/mnogopolynost-i-rossiysko-kitayskoe-sotrudnichestvo-v-kontekste-shos> (дата обращения 06.04.18.).

3. *Новый Шелковый путь и его значение для России / под ред. В.Е. Петровского (отв. ред.), А.Г. Ларина (сост.), Е.И. Сафроновой. М.: ДеЛи плюс, 2016, С. 234.*

4. «Один пояс – Один путь» - политические и экономические изменения // *Вестник Томского государственного ун. Экономики - Томский*

государственный университет, 2017, № 40. С. 5-14.

5. *Сайт посольства КНР в России. Видение и действие, направленные на продвижение совместного строительства «Экономического пояса Шелкового пути» и «Морского Шелкового пути 21-го века». URL: <http://ru.china-embassy.org/chn/euxxs/t1257322.htm> (дата обращения: 06.04.2018).*

6. «One Belt, One Road»: *China's New Global Strategy* URL:// <https://doi.org/10.1080/24761028.2016.11869094> (дата обращения: 06.04.2018).

Колтикова О.Е. студентка 3 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А., к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский Федеральный университет, Ставрополь

ПРОСВЕЩЕНИЕ ПО ВОПРОСАМ ХОЛОКОСТА В КОНТЕКСТЕ ПРОГРАММЫ ЮНЕСКО «ГЛОБАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В ОБЛАСТИ ГРАЖДАНСТВА»

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы, встречающиеся на пути просвещения по вопросам Холокоста, а так же деятельность международных организаций на примере ЮНЕСКО, которая направлена на их предотвращение.

Annotation: The article deals with the problems encountered in the way of education about the Holocaust, as well as the activities of international organizations on the example of UNESCO, which is aimed at their prevention.

Ключевые слова: Холокост, просвещение, геноцид, ЮНЕСКО.

Keywords: Holocaust, education, genocide, UNESCO.

Прежде чем рассуждать о сущности необходимости просвещения и популяризации рассматриваемой проблемы, необходимо точно понять суть термина «Холокост». Рассматривать данное явление можно с нескольких сторон. В более узком смысле, он обозначает преследование и узаконенное уничтожение еврейского народа на территории Германии и оккупированных территорий во время Второй Мировой войны. Однако презентовать явление

можно и в более широком смысле. Таким образом можно дать определение Холокоста как преследования и последующего массового истребления нацистами различных неудобных этнических и социальных групп. Тем не менее, независимо от того с какой стороны изучать данный вопрос, суть останется неизменной - это геноцид [4, с. 13].

Зачастую можно столкнуться с трудностями в изложении темы Холокоста, так как люди, в большинстве своем, предпочитают забывать свое прошлое и уроки истории. Интерес к этой проблеме невелик, что приводит к возникновению возможности столкновения с активным сопротивлением, которое частично вызывается подозрениями, что эта тема излагается с односторонней израильской позиции.

Просветительская деятельность в вопросах холокоста напрямую связана с идеями послевоенного времени. По сути своей эта политика направлена на перевоспитание поколений в плане толерантного отношения. С самого начала просветители, поднимавшие тему Холокоста, были преисполнены надежд, что историческое знание способно преодолеть предрассудки. Сейчас они убеждены, что исторические уроки могут быть усвоены, если

включенный в учебный процесс фактический материал будет обращен не только к разуму, но и к чувствам [3].

Анализ темы Холокоста представляет возможность осознать несправедливость любых нарушений в правах человека. Понимание причинно-следственных связей и исторического контекста Холокоста, может способствовать осознанию явления массового насилия на планете, а также подчеркнуть ценность поощрения прав человека, гражданского участия и этики, укрепляющих человеческую солидарность. Изучение этой страницы истории может простимулировать к обсуждению социальных контекстов, способствующих формированию политики изоляции, которая и в современном мире разделяет общины и создает условия, делающие возможным геноцид [1, с. 10].

Необходимо намеренно заострять внимание на разработанные международные институты и нормы, возникшие в послевоенный период, например, такие как Организация Объединенных Наций и её международные протоколы, поддерживающие и поощряющие уважение прав человека, поощрение индивидуальных прав и равноправия в соответствии с законом, защита граждан в условиях вооруженных конфликтов, а также защита людей, вынужденных покинуть свои страны из-за опасения преследований. Воплощение в жизнь вышеперечисленных норм может помочь воспитать культуру уважения к излагаемой проблеме, а также создать основанные на них национальные конституционные протоколы.

Изучение Холокоста является мощным инструментом привлечения учащихся к обсуждению вопросов появления и поощрения прав человека, характера и динамики преступлений

и их предотвращения, а также применения с прошлым посредством просвещения. Современные представления о Холокосте и Второй Мировой войне иногда основаны на противоречивых образах. Таким образом они образуют картину, сформированную под влиянием официальной точки зрения страны на эти события и в ходе общих и частных обсуждений порой совершенно противоречивых исторических фактов. Кроме того, они являются следствием отражения этой темы средствами массовой информации или приобретенных знаний в рамках обучения в школе.

Активное участие международных организаций таких, как, например, ЮНЕСКО [2] и ООН подчеркивает историческое значение и важность просвещения в настоящее время. В частности, это Резолюция 60/7 Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций (2005 г.) и Резолюция 34С/61 Генеральной конференции ЮНЕСКО по сохранению памяти о Холокосте (2007 г.), которые подчеркивают историческое значение Холокоста и отмечают важность просвещения по вопросам Холокоста, в том числе и в качестве вклада в предотвращение геноцида. Другие резолюции Организации Объединенных Наций, такие как Резолюция 2150 Совета Безопасности Организации Объединенных Наций (2014 г.) о предупреждении геноцида и Резолюция Совета по правам человека А/НРС/28/L.25 (2015 г.) о предотвращении геноцида, весьма акцентируют важность образования как средства повышения осведомленности о причинах, динамике и последствиях явлений подобных геноциду в эпоху Холокоста.

В тематике рассматриваемой проблемы ЮНЕСКО поддерживает заин-

тересованные стороны в области образования в их усилиях по оказанию помощи учащимся стать критическими мыслителями, ответственными и активными глобальными гражданами, которые отстаивают ценности человеческого достоинства и уважения ко всем, отвергают антисемитизм, расизм и другие формы предрассудков, которые могут привести к насилию и геноциду [2].

Таким образом, деятельность современных международных организаций, которую можно на примере ЮНЕСКО, прекрасно подчеркивает необходимость просвещения по вопросам тематики Холокоста.

ЛИТЕРАТУРА

1. Альтман И. А. *Холокост и еврейское сопротивление на оккупированной территории СССР* / Под ред. проф. А. Г. Асмолова. - М.: Фонд «Холокост», 2002. - 320 с.
2. *Важность преподавания и изучения истории Холокоста* [Электронный ресурс] // URL: <https://ru.unesco.org/news/vazhnost-prepodavaniya-i-izucheniya-istorii-holokosta> (дата обращения 19.03.2018).
3. *Преподавание темы Холокоста и Антисемизма. Обзор и анализ исторических подходов*. ОБСЕ [Электронный ресурс] // URL: <https://www.osce.org/ru/odihr/18819?download=true> (дата обращения 19.03.2018).
4. *Холокост: энциклопедия* / ред. Б. Ю. Иванов = *The Holocaust: Encyclopedia* / ed. W. Laqueur. - М.: РОССПЭН, 2005. - 808 с.

*Лысенко А.М. аспирант 1 курса,
научный руководитель: Галкина Е.В. д.п.н., профессор
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

ТРАНСФОРМАЦИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА ПУТЕМ ВВЕДЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО СТАНДАРТА В ДОШКОЛЬНЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается образовательная политика Российской Федерации, её трансформация и нововведения. Проводится анализ федерального государственного стандарта дошкольного учреждения, раскрывается смысл принятия, система требований и социальный эффект.

Annotation: This article examines the educational policy of the Russian Federation, its transformation and innovations. The analysis of the federal state standard of preschool institutions is conducted, the meaning of adoption, the system of requirements and the social effect is revealed.

Ключевые слова: образование, федеральный государственный стандарт, дошкольное учреждение, модернизация, воспитанник, общество.

Key words: education, federal state standard, preschool, modernization, pupil, society.

В современном мире значение образования как важнейшего фактора формирования нового качества экономики, общества увеличивается вместе с ростом влияния человеческого капитала. Российская система

образования способна конкурировать с системами образования передовых стран. Для этого необходима широкая поддержка со стороны общественности проводимой образовательной политики, восстановление ответственности и активной роли государства в этой сфере, глубокая и всесторонняя модернизация образования с выделением необходимых для этого ресурсов и созданием механизмов их эффективного использования.

Образовательная политика России, отражая общенациональные интересы в сфере образования, учитывает вместе с тем общие тенденции мирового развития, обуславливающие необходимость существенных изменений в системе образования.

В условиях приоритетной поддержки образования со стороны государства система образования должна обеспечить эффективное использование своих ресурсов – человеческих, информационных, материальных, финансовых.

За последние годы в России произошли изменения, которые касаются всех сфер общества: политической, экономической, социальной и духовной. Образование, относящееся к социальной сфере, потребовало изменений в образовательной системе. Данные перемены коснулись всех

ступеней образования, подобной модернизацией послужил переход на новые образовательные стандарты.

Подробнее рассмотрим самую первую ступень образования – дошкольное.

В качестве одной из приоритетных задач модернизации общего образования в контексте национальной образовательной инициативы «Наша новая школа» является переход на новые образовательные стандарты.

С принятием нового Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» 29.12.2012 № 273-ФЗ, дошкольное образование стало первым уровнем общего образования. Соответственно, содержание дошкольного образования выстраивается в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом, поэтому в настоящее время назрела необходимость введения Федеральных государственных образовательных стандартов не только на начальную и среднюю общеобразовательную школу, но и в дошкольное образование [1].

Федеральный государственный стандарт дошкольного образования является новой, незнакомой парадигмой для нашей культуры и жизни. Работникам детских садов предстоит понять механизмы функционирования данного стандарта, приспособиться к его требованиям, что в настоящее время является проблемой, так как в дошкольных учреждениях работают сотрудники среднего возраста, которые тяжело адаптируются к новым обстоятельствам. Поэтому полученный эффект от данного стандарта, по моему мнению, будет виден по истечению нескольких лет, когда в детских садах произойдет омоложение составов и появятся сотрудники, которые получали знания и умения в рамках дан-

ного стандарта в высших учебных заведениях.

ФГОС дошкольного образования – это система требований к структуре образовательной программы и условиям её реализации в преемственности с требованиями Стандарта для начального общего образования. Он обеспечивает основу развития ребенка как совокупность личностных качеств, обеспечивающих интеллектуальную и психологическую готовность к обучению в школе.

Стандарт является отражением согласованных социально – культурных, общественно – государственных ожиданий касаясь уровня дошкольного образования, являющиеся парадигмами для дошкольных учреждений, работников системы образования, семей воспитанников и общества в целом.

Федеральный государственный стандарт дошкольного образования учитывает:

- самоценность этапа дошкольного детства в общем развитии человека;
- социокультурное разнообразие детства;
- возрастные закономерности и индивидуальные особенности развития детей;
- потребности, особенности и возможности детей с ограниченными возможностями здоровья;
- возможность профессиональной поддержки индивидуального развития ребенка [2].

ФГОС дошкольного образования имеет отличия от других стандартов, а именно, он не выступает как основная оценка соответствия требованиям, которые установлены в образовательной системе при подготовке воспитанников. Например, в дошкольных учреждениях не проводятся промежуточные аттестации и

итоговые аттестации воспитанников после изучения всего курса образовательных программ ДОУ. Требования к результатам освоения основной образовательной программы дошкольного образования сформулированы в терминах развития ребенка в виде единых ориентиров базовой культуры ребенка с учетом ожиданий семьи и общества.

Таким образом, в нашей стране дошкольное образование обособилось в отдельный самоценный уровень образования, это произошло впервые в истории России. Между дошкольным учреждением, сотрудниками ДОУ, родителями и воспитанниками, ФГОС создает определенные правила игры, где выигрыш обязан доставаться детям. Принятие данного Стан-

дарта показывает, что обучение детей должно начинаться с малых лет, развитие ребенка должно происходить поступательно из года в год, чтобы к школьному возрасту воспитанник был развит интеллектуально, психологически и получил базу, ориентир для становления личностных качеств.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 N 273-ФЗ (последняя редакция) // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».*
2. *Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного образования от 17.10.2013 N 1155 // Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».*

Магомедсаламова Д.М. студентка 2 курса,
научный руководитель: Пантюхина Т.В. к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

МИРОТВОРЧЕСТВО КАК ФАКТОР УРЕГУЛИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННЫХ КОНФЛИКТОВ

Аннотация: В статье анализируется миротворческий аспект деятельности ООН. Автор анализирует основные виды операций ООН по поддержанию мира и безопасности.

Annotation: The article analyzes the peacekeeping aspect of the UN activities. The author analyzes the main types of UN operations to maintain peace and security.

Ключевые слова: ООН, международный мир и безопасность, миротворчество, операции по поддержанию мира (ОПМ).

Keywords: United Nations, international peace and security, peacekeeping, peacekeeping operations (PKO).

Организация Объединенных Наций была создана в 1945 г. после Второй мировой войны с целью поддержания международного мира и безопасности. Организация добивается осуществления этой цели путем предотвращения конфликтов, оказания содействия сторонам конфликта в примирении, осуществления миротворческой деятельности, а также создания условий, способствующих установлению и укреплению мира. Для

того чтобы быть эффективными, эти виды деятельности должны дополнять друг друга или осуществляться одновременно. Совет Безопасности ООН несет главную ответственность за поддержание международного мира и безопасности. Генеральная Ассамблея и Генеральный секретарь играют важные и взаимодополняющие роли в деле укрепления мира и безопасности наряду с другими органами и учреждениями ООН.

Совет Безопасности играет ведущую роль в определении наличия угрозы миру или акта агрессии. Он призывает стороны в споре урегулировать его мирным путем и рекомендует методы или условия урегулирования. В соответствии с главой VII Устава, Совет Безопасности может принимать принудительные меры для поддержания или восстановления международного мира и безопасности [5]. Такие меры варьируются от экономических санкций до международных военных действий. Совет также учреждает операции ООН по поддержанию мира и специальные политические миссии.

Генеральная Ассамблея является главным совещательным, директивным и представительным органом Организации Объединенных Наций. Ассамблея предлагает возможности

для достижения консенсуса по трудным вопросам, являясь форумом для ведения дипломатических переговоров и высказывания претензий [5]. Вопросами мира и безопасности занимаются Первый комитет (вопросы разоружения и международной безопасности) и Четвертый комитет (специальные политические вопросы и вопросы деколонизации).

Миротворческая деятельность является одним из наиболее эффективных инструментов ООН по оказанию помощи странам, которые идут по непростому пути от конфликта к миру. Развернутые сегодня многопрофильные миротворческие операции призваны не только поддерживать мир и безопасность, но и содействовать политическим процессам, защищать гражданских лиц, оказывать помощь в разоружении, демобилизации и реинтеграции бывших комбатантов; поддерживать конституционные процессы и организацию выборов, защищать и поощрять соблюдение прав человека и помогать в восстановлении верховенства закона. Операции по поддержанию мира получают свои мандаты от Совета Безопасности ООН, их войска и полиция предоставляются государствами-членами, операции находятся в ведении Департамента операций по поддержанию мира и получают поддержку от Департамента полевой поддержки в штаб-квартире ООН в Нью-Йорке. В настоящее время развернуты 16 операций ООН по поддержанию мира [3].

Хотя специальные политические миссии сильно различаются между собой по своим задачам и характеристикам, их можно в целом охарактеризовать как гражданские миссии ООН, которые создаются на ограниченный период времени для того, чтобы своими добрыми услугами они

поддерживали усилия государств-членов по предотвращению конфликтов, установлению мира и миростроительству. Эти миссии делятся на три основные категории или типа: специальные посланники, группы по санкциям и группы по наблюдению, миссии полевого базирования [4, с. 245].

Начало миротворческой деятельности ООН было положено в 1948 г., когда Совет Безопасности санкционировал развертывание контингента военных наблюдателей ООН на Ближнем Востоке.

Цель миссии состояла в наблюдении за выполнением Соглашения о перемирии между Израилем и соседними с ним арабскими странами. Впоследствии эта операция получила название Орган Организации Объединенных Наций по наблюдению за выполнением условий перемирия (ОНВУП). С тех пор ООН осуществила 71 операцию по поддержанию мира, причем 56 - после 1988 г. За это время в операциях ООН приняли участие сотни тысяч военнослужащих, десятки тысяч полицейских и другой гражданский персонал ООН из более чем 120 стран мира. Более 3326 миротворцев ООН - граждан 120 стран погибли при исполнении служебных обязанностей под флагом ООН [1].

Миссии ООН по поддержанию мира работают в самых сложных и опасных точках в условиях конфликтов и в постконфликтных ситуациях, решая задачи, которые кроме них никто не может или не хочет решить. За более чем 70-летнюю историю своего существования ООН добилось впечатляющих успехов в области миротворчества, в том числе Нобелевской премии мира.

С 1948 г. посредством успешных операций по поддержанию мира ООН содействовала урегулированию кон-

фликтов и достижению примирения в десятках стран, включая Камбоджу, Сальвадор, Гватемалу, Мозамбик, Намибию, Таджикистан и Тимор-Лешти.

Миротворческая деятельность ООН положительно повлияла на ситуацию и в других районах, где недавно завершились или все еще проводятся операции, в том числе в Сьерра-Леоне, Бурунди, Кот-д'Ивуаре, Тиморе-Лешти, Либерии, Гаити и Косове. Обеспечивая базовые гарантии безопасности и антикризисные меры, эти операции ООН оказали поддержку политическим реформам и содействовали становлению новых государственных структур. Они помогли странам закрыть кризисную страницу в своей истории и встать на путь нормального развития даже в тех случаях, когда важные проблемы миростроительства остались нерешенными [2].

Потенциал мироутверждения в условиях глобализации остаётся сосредоточенным в ООН. Последнее, по-существу, продолжает обладать той монополией на применение миротворческой силы, которая хорошо обоснована в международно-правовом плане и закреплена документально. Именно данное обстоятельство обеспечивает легитимность практически всех операций по поддержанию мира (ОПМ), осуществляемых под эгидой ООН. В сущности, они всегда обеспечивают *status quo*, непременно нацеленный на достижение определённых договоренностей между враждующими сторонами относительно утверждения мира, пусть даже временного. Кроме того, ОПМ главным образом связаны с наблюдением за состоянием мира, с последующим предоставлением руководству ООН соответствующих отчетов и, соб-

ственно, с поддержанием мира путем создания «буфера» между враждующими сторонами. Войска, задействованные в ОПМ, главным образом состояли из представителей небольших или несоюзных государств, представителей государств - постоянных членов СБ и некоторых других стран.

Впервые принципы проведения ОПМ были сформулированы Б. Урхартом, который придал им строго функциональное назначение. К базовым положениям оказались отнесенными: четкий мандат; согласие на сотрудничество сторон в выполнении мандата; последовательная поддержка со стороны СБ ООН; готовность всех государств - членов ООН своевременно предоставить для миротворчества необходимый военный, полицейский и гражданский персонал; обеспечение эффективного руководства со стороны ООН на уровне центральных учреждений и на местах; надлежащая финансовая и материально-техническая поддержка и неприменение силы, за исключением самообороны; возложение командования и контроля за проведением операции на Генерального секретаря ООН; полная беспристрастность вооруженных сил ООН и их нейтралитет (силы эти не должны вмешиваться во внутренние дела страны, в которой они развернуты, ни при каких обстоятельствах).

Миротворчество способно представить не только интересы властвующей элиты, горстки промышленно развитых держав, но и всех людей, искренне стремящихся к предотвращению и предупреждению особо опасных вооружённых конфликтов, а миросохранение обязано стать настоящей глобальной опорой новой, оригинальной, по сути своей, системы мировой политики, для реального обеспечения всему человечеству

справедливых условий прогресса и настоящей стратегической стабильности, к которой сегодня так стремятся государства и народы, уставшие от непрекращающихся распрей, кризисов, конфликтов и желающие только одного: добра, всем и на все времена [2].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Past peacekeeping operations.* [Электронный ресурс]: URL: <http://www.un.org/ru/peacekeeping/operations/history.shtml> (дата обращения 30.03.2018).

2. *Новости ООН.* [Электронный

ресурс]: URL: <https://news.un.org/ru/> (дата обращения 28.03.2018).

3. *Официальный сайт ООН Электронный ресурс*: URL: <http://www.un.org/ru/peacekeeping/operations/current.shtml> (дата обращения 28.03.2018).

4. Хохлышева О.О. *Миротворчество, миропонимание, миросохранение: опыт XX столетия.* Монография. Н. Новгород: Изд-во ННГУ, 2002. С.245-246.

5. *Устав ООН.* [Электронный ресурс]: URL: <http://www.un.org/ru charter-united-nations/index.html> (дата обращения 30.03.2018).

*Мережко В.А. студентка 1 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А. к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В НАУЧНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

Аннотация: В статье анализируются современные научно-образовательные связи и контакты Российской Федерации и Китайской Народной Республики как одно из важных направлений двусторонних межгосударственных отношений.

Annotation: The article analyzes modern scientific and educational intercourses and contacts between the Russian Federation and the

People's Republic of China as one of the important directions of bilateral multinational relations.

Ключевые слова: Российская Федерация, Китайская Народная Республика, сфера образования, межгосударственные отношения.

Keywords: Russian Federation, People's Republic of China, education, interstate relations.

Российско-китайские отношения являются постоянным объектом исследования ученых и политологов со всего мира. История отношений России и Китая не укладывается исключительно в плоскость межгосударственных политико-дипломатических контактов, а содержание этих отношений не ограничи-

вается экономическими связями и размежеванием приграничных территорий. Во взаимоотношениях государств и народов огромную роль играют гуманитарные связи, оказывающие серьезное влияние на процесс их взаимодействия [1].

Культурные и образовательные связи двух государств долгое время не были приоритетным направлением, и были практически забыты. Тем не менее, в последние годы, ввиду активных контактов на разных уровнях российско-китайские отношения в гуманитарной области расширяются и углубляются. Кроме того, этому способствует хорошо разработанная межправительственная нормативно-правовая база. Подписан ряд ключевых соглашений и договоров между правительствами двух государств, отдельными учреждениями культуры и образования [2].

Так, статьей 3 пунктом 5 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» от 29 декабря 2012 г. предусмотрено международное сотрудничество образовательных организаций по следующим пяти направлениям: совместная разработка образовательных и научных программ; индивидуальная мобильность обучающихся и сотрудников образовательных организаций в целях об-

учения и совершенствования научно-образовательной деятельности; совместная реализация научных и инновационных проектов; участие в создании и развитии образовательных сетей; участие в деятельности международных организаций, в организации и проведении международных образовательных мероприятий (конференций, семинаров и т. п.), в обмене образовательно-научной литературой [3].

В связи с этим расширение международного научного сотрудничества и повышение инновационного потенциала выделяются в качестве первостепенных задач в Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 г. Вышесказанное подтверждается проведением года культуры Китая в России (2004 г.), годом Китая в России (2006 г.) и годом России в Китае (2007 г.) годом русского языка в Китае (2009 г.) и годом китайского языка в России (2010 г.) [4]. Кроме того, особое внимание уделяется культурным проектам в рамках международных организаций, таких как ШОС, ЮНЕСКО и др., а также сетевым Институтам, Университетам и Центрам. Дается сравнительная характеристика Институтам Конфуция и «Русским центрам», основной целью которых является распространение национального языка и культуры в мире.

По данным доклада РСМД, развитие академического сотрудничества является взаимным вектором и России, и Китая, что находит отражение и в стратегических целях, а также формирует повестку многоуровневой дипломатии обеих стран.

Важным инструментом в развитии отношений обеих стран является Российско-Китайская комиссия по сотрудничеству в гуманитарной сфе-

ре. По итогам 17-й регулярной встречи глав правительств России и Китая в декабре 2012 г. были подписаны Меморандум о реализации Плана действий по развитию российско-китайского взаимодействия в гуманитарной сфере до 2020 г. и Меморандум взаимопонимания между Минобрнауки России и Министерством образования КНР о сотрудничестве в реализации приоритетных направлений в области образования.

Сотрудничество России и Китая в образовательной сфере, согласно проекту Плана, включает в себя несколько направлений: совместную подготовку специалистов по программам высшего и послевузовского образования; поддержку совместных аспирантур, образовательных учреждений и ассоциаций профильных вузов, стимулирование разработки и выполнения ими совместных программ и научных проектов; активизацию прямых межвузовских связей, особенно в приграничных регионах; расширение молодежных обменов в области образования, в том числе за счет активизации потенциала базовых центров, поощрение обучения молодежи в стране-партнере в ходе проведения Годов молодежных обменов (2014–2015 гг.); совершенствование методики изучения и преподавания русского и китайского языков как иностранных. Повышение роли студенческих фестивалей искусств, летних и зимних лагерей для студентов и школьников, языковых конкурсов, выставок образовательных услуг вузов; страноведение: формирование общего банка ресурсов гуманитарного сотрудничества по инициативе регионов в координации, как с государственными органами власти, так и с общественными организациями.

Таким образом, у России для

укрепления собственных позиций на образовательном рынке КНР есть уникальные преимущества. Это и географическая близость двух стран, но и значительный образовательный и научный потенциал в ряде областей, а также сходство направлений модернизации систем образования в России и Китае [5].

Непосредственно в Китае сформировался имидж российской системы высших учебных заведений как конкурирующей не только с западными странами, но и с местными университетами [6]. Традиционно путь к научному, технологическому и инновационному сотрудничеству между странами лежит через студенческие обмены и взаимное изучение языков и культуры. Россия и Китай предприняли соответствующие шаги в этом направлении. Например, в 2009-2010 гг. были проведены перекрестные годы русского и китайского языков, а в 2014-2015 гг. - перекрестные годы молодежных обменов. Основой стратегии привлечения иностранных студентов в Китае является гибкая шкала стипендий для иностранных учащихся, которая привлекает к их выплате местные органы власти, вузы и предприятия, при этом численность стипендиатов и размеры стипендий постоянно увеличиваются. Количество мест для бесплатного обучения иностранных граждан в вузах Китая возрастает ежегодно в среднем на 1000 человек [7].

В китайских вузах китайские граждане и иностранные сотрудники имеют одинаковые квалификационные критерии приема на работу. Однако, существует проблема ориентации вузов Китая на стандарты признанных мировых лидеров науки и некоторой изолированности самой России от мировой академической

среды. Формы международной научно-просветительно-образовательной совместной деятельности Китая и России становятся все более разнообразными и массовыми. Потенциал развития дружеских отношений двух государств в сферах образования и культуры далеко не исчерпан. Идет поиск дополнительных возможностей для дальнейшего совершенствования процесса интеллектуального взаимодействия и повышения его эффективности.

На сегодняшний день в РФ планируется предоставлять китайским студентам более удобные условия обучения, увеличить инвестиции в учебное оборудование и основную инфраструктуру и т. д. Более того, вузы намерены создавать новые специальности для расширения выбора направлений профессиональной подготовки. Российское посольство берет на себя обязательства активнее распространять информацию об образовании и обучении иностранных граждан и беспрепятственно открывать визы, гарантируя их скорейшее оформление для китайских учащихся. Кроме того, в учреждениях высшей школы Российской Федерации отличников предполагается освобождать от платы за учебу и предоставлять им стипендии, а отдельные университеты даже намерены ввести гранты, частично обеспечивающие обучение [8].

Таким образом, во взаимоотношениях России и Китая огромную роль играют гуманитарные связи, оказывающие серьезное влияние на процесс их взаимодействия. История формирования и особенности российско-китайских культурных и образовательных связей остаётся актуальной проблемой международных отношений и сегодня. Так, обмен студентами, научными сотрудниками улучша-

ет взаимопонимание и ведет к росту взаимного доверия, что способствует формированию различного уровня дипломатических отношений и сложности сетевых взаимодействий, о чем четко свидетельствует мировой исторический опыт. Перенимая друг у друга лучшие образовательные методики подготавливаются специалисты, обладающие соответствующими международными компетенциями, статусом и уровнем. Сотрудничество в области образования позволит более глубоко ознакомиться с культурой и национальными традициями стран-партнеров, позволит лучше понять друг друга и продвигаться по пути дальнейшего углубления межкультурного диалога. Сегодня образовалась благоприятная атмосфера взаимопонимания, сложившаяся в данной области, и можно уверенно заявлять, что она имеет очевидную тенденцию укрепления и совершенствования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гусевская Н.Ю., Мамкина И. Н. Роль образования в развитии российско-китайских отношений: история и современность // Вестник Томского государственного университета. 2017. №. 423. С. 77-83.
2. Лузянин С. Г. Российско-китайское стратегическое партнерство в XXI веке. М.: МЭМО, № 5. 2005. С. 61-70.
3. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации». Статья 3, пункт 5.
4. Смирнова Л.Н. Научно-образовательное сотрудничество – основа инновационной модели отношений России и Китая // Российский совет по международным делам. № 3, май 2016. С. 3-5.
5. 17-ая регулярная встреча глав правительств России и Китая в декабре 2012 г. [Электронный ресурс]:URL:// <http://www.mfa.gov.cn/rus/wjb/zjg/dozys/xwlb/t996101.shtml> // (дата обращения 24.03.2018).
6. Корчагин С. Сотрудничество России и Китая в сфере науки и образования - а есть ли успехи? [Электронный ресурс]:URL:// <https://gospress.ru/2017/04/19/sotrudnichestvo-rossii-i-kitaya-v-sfere-nauki-i-obrazovaniya-a-est-li-uspehi/> (дата обращения 24.03.2018).
7. Гомбоева Д. О. Особенности современного состояния и перспективы развития отношений между Россией и Китаем в сфере образования // Теория и практика образования в современном мире. СПб.: Свое издательство, 2015. С. 68-71.
8. Лю Ц. Развитие российско-китайских отношений в области образования // Образование и наука. 2013. № 10 С. 91.

Мислишаев А.С. студент 1 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А. к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

ПРОБЛЕМА ОБРАЗОВАНИЯ В ЕС

Аннотация: В данной статье анализируется сущность и принципы современной системы образования в Европе и проблемы, которые являются актуальными в сфере образования ЕС по настоящее время.

Annotation: This article analyzes the essence and principles of the modern education system in Europe and the problems that are relevant in the field of EU education to the present.

Ключевые слова: Болонский процесс, Европейский Союз, циклы обучения, система образования, модель европейского образования, высшее образование, унификация образования, принципы образования, глобализация.

Keywords: Bologna process, the European Union, training cycles, the education system, the model of European education, higher education, the unification of education, the principles of education, globalization.

Образование является одной из тех сфер в жизни стран ЕС, которое не подлежит полной унификации. Никто никому не навязывает определенную модель образования, и каждой стране ЕС дана возможность для формирования собственной обра-

зовательной системы в соответствии с национальными и историческими образовательными традициями.

Среди исследователей в области Европейского образования возникают вопросы, связанные с проблемами и трудностями, которые сопутствуют сближению образования отдельных европейских стран, которые отличаются как по уровню социально-экономического развития, так и педагогическим традициям. Специалисты утверждают, что развитие образования в ЕС возможно посредством глобализации, которая порождает противоречия между глобальным и локальным, всеобщим и индивидуальным, традициями и современностью, перспективными и ближайшими задачами, конкуренцией и равенством возможностей [1, с. 100].

Возвращаясь к вопросу унификации, стоит отметить, что именно в соответствии с Маастрихтским трактатом, положение о не полной унификации в сфере образования зафиксировано в статьях 126 и 127.

В настоящее время образовательные системы европейских стран перестраиваются на основе европейской модели образования, имеющей целью подготовить молодежь к эффективной реализации идеалов и задач интеграции. Эта модель была специально

подготовлена для ЮНЕСКО независимой Международной комиссией по образованию для XXI в. во главе с бывшим Председателем Европейской комиссии Ж. Делором «Образование сокрытое сокровище». Именно в этой модели было сформулировано 4 фундаментальных принципа: учиться познавать, учиться делать, учиться сосуществовать и учиться жизни.

Европейское образование, реализуемое на основе этих принципов, рассматривается с позиции вооружения молодого поколения знаниями о Европе с учетом глобальной и локальной политики. Обучение в Европе, предусматривает формирование отношений и умений, необходимых для молодых европейцев, ознакомление с европейской действительностью, обеспечивающей приобретение международного опыта. Также обучение для Европы, включает подготовку молодежи к постоянным контактам, к совместному труду с представителями других европейских стран. По мнению комиссии, реализация заявленных принципов будет способствовать востребованию всех талантов личности, скрытых в ней, как драгоценный клад [2, с. 25].

Глобализация, интеграционные процессы в Европе актуализировали необходимость модернизации национальных систем образования. Изменения затронули содержание образования, средства и методы обучения, управленческие механизмы, систему оценки качества образования, систему профессиональной подготовки студентов к педагогической деятельности.

Создание единого рынка в Европе, в частности, единого рынка труда, требует, чтобы носители квалификации могли перемещаться через национальные границы, поэтому ЕС в раз-

ных сферах предпринял ряд действий, способствующих данной необходимости. В сфере высшего образования, эта деятельность известна как Болонский процесс (БП), главной задачей которого является создание в Европе конкурентоспособной экономики, основанной на высоком уровне образования специалистов [3, с. 10]. Общая цель Болонского процесса - усовершенствовать сферу высшего образования в Европе.

С 1999 г. начали проводиться исследования в сфере высшего образования в странах ЕС. Болонский процесс актуализировал проведение серии реформ в системах образования стран Евросоюза, целью которых является достижение совместимости систем высшего образования в европейских странах:

- введение трех циклов в системе высшего образования с четким разграничением квалификаций выпускников на уровне бакалавриата, магистратуры и аспирантуры;
- введение прозрачных механизмов обеспечения качества образования;
- взаимное признание квалификаций и сроков обучения [4, с. 180].

Участники БП считают важнейшими целями модернизации системы высшего образования: принятие системы легко сопоставимых академических степеней, построение системы образования на двух циклах (бакалавриат и магистратура), создание кредитной системы зачетных баллов для получения образования, развитие академической мобильности [5, с. 170].

На основе анализа содержания документов деятельности БП, можно сформулировать следующие стратегические направления изменений, имеющие целью создание европей-

ского пространства высшего образования и увеличение международной конкурентоспособности европейской системы:

- принятие системы сопоставимых степеней, способствующих облегчению академического и профессионального признания курсов, степеней и обеспечению возможностей трудоустройства выпускников во всех европейских странах;

- формирование системы обучения включающей два основных цикла (достепенного, продолжительностью не менее 3-ех лет, и послестепенного для получения степени магистра, или доктора);

- сотрудничество в обеспечении качества образования;

- содействие мобильности учащихся, преподавателей, исследователей и аппарата управления;

- обеспечение привлекательности и конкурентоспособности европейского высшего образования и научных исследований;

- обеспечение возможности обучения в течении всей жизни [6, с. 56].

Фундаментальным аспектом создания европейского пространства высшего образования определено качество. Повышение качества образования в университетах Европы рассматривается как комплексная проблема, требующая повышенной эффективности преподавательской, исследовательской и управленческой деятельности. Отмечена тенденция перемещения функций контроля качества образования с внутринационального на наднациональный уровень. Разрабатываются международные нормы и критерии оценки качества в высшем образовании с учетом особенностей национальных систем высшего образования и предоставлении автономии самим

учебным заведениям [7, с. 75].

Вторым стратегическим ориентиром высшего образования в Европе является признание квалификаций, относящихся к высшему образованию в европейском регионе. Это направление высшего образования Европы оформлено в виде конвенции подписанной в Лиссабоне на дипломатической конференции, проходившей 8-11 апреля 1997 г.

Экономический кризис 2008 г. поставил перед странами ЕС задачу утверждения новой социально-экономической программы, которая отражала бы реальные финансовые возможности стран в осуществлении процесса интеграции достижения целей в части ускорения модернизационных реформ и утверждения авторитетных позиций стран ЕС в мире.

В связи с этим, в марте 2010 г. была одобрена новая стратегия экономического развития на период следующего десятилетия: «Европа-2020: стратегия разумного, устойчивого, всеобъемлющего роста». Один из блоков данной программы «Движение молодежи», направлен на повышение результативности систем образования и привлечения молодежи на рынок труда. Работа проводилась на двух уровнях: региональном - Европейской комиссией на территории ЕС в целом (усиление интеграционных процессов с целью формирования единого образовательного процесса в странах ЕС, повышение уровня мобильности среди студентов, реформирование систем образования в области финансирования, порядка управления, методического сопровождения), на локальном (национальном) - непосредственно государственными участниками [8, с. 54].

Задачи локального уровня более узкие:

– обеспечение необходимого уровня инвестирования денежных средств; увеличение результативности и улучшение качества образования на всех уровнях за счет изменения национальных стандартов;

– развитие профессиональных навыков и повышение квалификации преподавателей;

– повышение доступности и открытости профессиональных систем [9, с. 173].

Конечная цель, обусловленная решением этих задач - формирование на базе ЕС единого высококачественного образовательного пространства. Достижение этой цели необходимо для создания открытого европейского рынка труда, который систематически пополнялся бы квалифицированными «человеческими ресурсами», обеспечивая тем самым стабильное социально-экономическое развитие.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агашев Д.В. *Проблемы использования в России опыта развития высшего юридического образования в государствах Европейского Союза (на примере Чешской Республики)* // *Вестник Томского государственного университета. Право*. 2014. № 1 (11). С.97-103.

2. Бонюшко Н.А. *Тенденции развития сферы высшего профессиональ-*

ного образования в Европейском Союзе (на примере Финляндии) // 2012. № 3. С. 22-28.

3. Евдокимова А.А. *Реформа образования в Испании на опыте Галисии* // *Вестник Московского государственного лингвистического университета*. 2011. № 6. С. 9-14.

4. Ломакина И.С. *Программы ЕС в сфере образования и профессиональной подготовки как способ реализации европейской образовательной политики* // *Вестник культуры в искусстве*. 2012. № 2 (30). С.173-178.

5. Лукичев Г.А. *Образование стран Европейского Союза устремлено в будущее* // *Вопросы образования*. 2004. № 4. С.166-177.

6. Савина А.К. *Образование в ЕС* // *Проблемы современного образования*. 2014. № 2. С. 53-65.

7. Сидорова Е.А. *Культурный фактор в отношениях России и Европейского Союза* // *Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика*. 2014. Т. 9. № 3. С. 68-82.

8. Татьянчиков А.В. *Стратегии и Тенденции Высшего образования в ЕС* // *Казанский педагогический журнал*. 2005. № 1. С. 51-57.

9. Тонян Н.А. *Политика в области образования в странах ЕС* // *Инновационная наука*. 2015. № 7. С. 174-177.

*Насрулла Атик Накибуллаевич, магистр 2 курса,
научный руководитель: Садченко В.Н., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

ВОЗДЕЙСТВИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ЭТНОПОЛИТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ СОВРЕМЕННОГО АФГАНИСТАНА

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы этнополитического развития Афганистана во второй половине XX-начале XXI вв. в связи с вмешательством великих держав и процессов глобализации. Автор исследует набирающий силу конфликт накануне гражданской войны между пуштунским большинством и этническими меньшинствами (таджиками, хазарейцами, узбеками), а также изменение этнического соотношения в ходе военных действий в 1980-1990-х гг.

Annotation: The article deals with the problems of the ethno-political development of Afghanistan in the second half of XX-beginning of XXI century in connection with the intervention of the great powers and processes of globalization. The author examines the conflict that was gaining strength on the eve of the civil war between the Pashtun majority and ethnic minorities (Tajiks, Hazaras, Uzbeks), as well as the changing ethnic relationship in the course of hostilities in the 1980s-1990s.

Ключевые слова: пуштуцентризм, талибы, клановость, Афганистан, этнополитические конфликты, НДПА, пуштуны.

Keywords: Pushtunocentrism, Taliban, clan, Afghanistan, ethno-political

conflicts, PDPA, Pashtuns.

Формирование мировой экономической системы, рост взаимозависимости мира способствует тому, что различные процессы в одной стране или регионе сказываются в целом на глобальной ситуации. Процессы политической и экономической глобализации, трансформации системы международных отношений и становления нового миропорядка активировали рост количества, качества и интенсивности региональных конфликтов. Этот тезис подтверждается мнением профессора Государственного университета – Высшей школы экономики, главного научного сотрудника ИМЭМО РАН Г. Мирского: «XXI в. будет эпохой этнических и этноконфессиональных конфликтов» [6], поскольку в период биполярной системы на фоне холодной войны и угрозы ее перерастания во всеобщую ядерную катастрофу этнически мотивированные конфликты оставались в стадии «заморозки». Но сейчас важными становятся вопросы, связанные с давними этно-конфессиональными противоречиями [6]. При этом этнические, конфессиональные и этноконфессиональные конфликты стали острым вопросом на повестке дня не только в межгосударственных от-

ношениях, но и являются внутренней проблемой ряда отдельных государств.

Одним из таких примером служит Афганистан, который сотрясается изнутри многолетним разрушительным вооруженным конфликтом, дестабилизируя обстановку в соседних странах и в регионе в целом, затрагивая напрямую интересы России, европейских держав и мира в целом. Так, следствием гражданской войны в Афганистане стали дезинтеграция, усилившаяся фрагментация и сегментация афганского общества, распад государства как политического института и социальных связей и отношений, эскалация террористической угрозы в регионе и мире, превращение региона в «золотой полумесяц» наркотрафика.

Современный Афганистан – это достаточно архаичное государство, которое в своей социальной организации, с одной стороны, базируется на клановом принципе организации общества или словами Х. С. Саидова «родо-племенном федерализме» [7, с. 196], а с другой Афганистан это своеобразный конфедеративный союз пуштунских и непуштунских народов. С момента возникновения государства Дурраней в середине XVIII в. национальный вопрос остается важным из нерешенных проблем. В стране проживают пуштуны, таджики, хазарейцы, узбеки, туркмены, чараймаки и более малые этнические группы, но афганская государственность возникла среди пуштунского этноса [8, с.15]. В связи с этим, политическая элита, высшее чиновничество, генералитет исторически представлены пуштунами [1, с. 4]. Непуштуны, остро ощущая свое неравноправие, выступали против пуштунской гегемонии, как в случае 1929 г., когда Бачаи Сакао удалось

захватить власть в Кабуле.

Пуштуноцентризм созданного афганскими племенами государства вплоть до 1978 г. в значительной мере сохранялся благодаря лояльности племен восточного региона («зоны племен») правительству Кабула [3, с. 2]. Но в ходе почти полувековой насильственной смены шести последовательно правивших в стране режимов: монархического (1973), республиканского М. Дауда (1978), двух левых (1979), моджахедов (1996) и режима талибов (2001), а уничтожением власти талибов гражданское противостояние в Афганистане стало более непредсказуемым, обострив до крайности этническую проблему.

Специфика государственного устройства страны связана с несовершенной политической системой, которая тяготеет к родовым и феодальным институтам, и неопределенной формой социальной и экономической направленности.

С середины 70-х гг. XX в. гражданское противостояние развивалось по преимуществу в идейно-политической плоскости. С приходом к власти левой по идеологии и в определенной степени непуштунской по этническому составу Народно-демократической партии Афганистана (НДПА) в 1978 г., а затем с вводом советских войск в 1979 г. баланс в отношениях между пуштунами и этническими меньшинствами был нарушен. Впервые со времен Бачаи Сакао политическая власть в стране была сконцентрирована в руках таджикского меньшинства, что привело к уменьшению среди населения страны доли пуштунов из-за миграции афганцев в Пакистан. По мнению М.Р. Аруновой, к середине 1990-х гг. пуштуны уже не являлись доминирующим населением страны [2, с. 210], а их численность упала с

60% упала до 42%. Данные процессы способствовали национальному раскрепощению малых этнических групп и народов, дальнейшему росту национального самосознания таджиков, хазарейцев и узбеков, которые объединялись в партии и военно-политические группировки моджахедов.

Конфликт президента М. Наджибуллы с частью непешунского высшего офицерства, укрепившимися на севере страны, населенном преимущественно таджиками и узбеками, стал отправной точкой политического размежевания, приведшего к падению власти НДПА. С 1995 г. на политическую арену выдвигается движение «Талибан», инспирированное пакистанскими спецслужбами, где пуштунская национальная идея соединилась с фундаментально-исламистскими лозунгами. Талибы были выходцами из пакистанских медресе, детищем пакистанских спецслужб, за деятельностью которых вырисовывались контуры американской разведки. В игру втягивается Саудовская Аравия, радикальные ваххабиты которой проложили путь в Афганистан еще во время борьбы моджахедов с советским режимом М. Наджибуллы.

После свержения режима талибов в 2001 г. страна находится в состоянии постоянной трансформации, сопровождающейся резкими социальными изменениями, сложностью и противоречивостью процессов транзитивности и модернизации, экономическими преобразованиями. Отсутствие эффективно действующих нормативно-правовых актов, декларирование, а не соблюдение основных прав и свобод порождают тупиковые подходы к урегулированию этнополитических процессов. Примером может служить появление представлений о так называемых «неблагонадежных народах»,

идей «Саккави-йе доввом» (Второго Сакао) и крайне националистических взглядов [4, с. 427]. История свидетельствует, что крайне националистические взгляды имеют тенденцию перерасти в нацизм. В истории Афганистана XX в. это уже имело место, когда талибанизм под лозунгами наведения порядка в стране эволюционировал в форму пуштунского неофашизма или «исламо-фашизма», словами французского неомарксиста М. Родинсона.

Таким образом, политсистема Афганистана испытывает давление со стороны вооруженной оппозиции [5, с. 3], но особенность ситуации в Афганистане состоит еще и в том, что социально-политическая система в значительной мере подвержена внешнему воздействию, чем в какой-либо другой стране. Соперничество сверхдержав, прямое вмешательство международного сообщества, процессы глобализации и демократизации напрямую влияют на политическую расстановку сил и этнополитическую ситуацию в стране. Афганистан был и остается зоной столкновения геополитических, геостратегических и геоэкономических интересов мировых и региональных держав, что, несомненно, под влиянием глобализации еще более дестабилизирует афганское общество.

ЛИТЕРАТУРА

1. Арунова М.Р. *Ситуация в Афганистане и перспективы ее развития // Исламизм и Экстремизм на Ближнем Востоке (сборник статей)*. – М.: Ин-т изучения Израиля и Ближнего Востока, 2001 – С. 4-10.
2. Арунова М.Р. *Этнический фактор во внутриафганском конфликте // Мусульманские страны у границы*

- СНГ (Афганистан, Пакистан, Иран и Турция - современное состояние, история и перспективы). – М.: Институт востоковедения РАН, издательство «Крафт++», 2001. – С. 210-217.
3. Варис М. «Зона племен» в социально-политическом развитии Афганистана (1880-1980 гг.): автореферат дис. ... кандидата исторических наук: 07.00.03. – Москва, 1995. – 19 с.
4. Искандаров К. Политические партии и движения Афганистана во второй половине XX в. – Душанбе: Сино, 2004.
5. Лалетин Ю.П. Племя и государство в Афганистане: идеальный тип (модель) политсистемы ряда стран Западной Азии. – М.: Московский государственный институт международных отношений (Университет) России, 2008. – 106 с.
6. Мирский Г. Возврат в Средневековье? [Электронный ресурс] // Россия в глобальной политике. – 2017. – №6. – URL: <http://www.globalaffairs.ru/number/Vozvrat-v-Srednevekovye-19197> (дата обращения: 10.04.2018)
7. Саидов Х.С. Этнонациональные отношения в афганском обществе // Социология власти. – 2010. – №6. – С. 195-201.
8. Ханеев М.В. Этнический фактор в политическом строительстве афганской государственности: автореферат дис. ... кандидата политических наук: 23.00.02 / Ханеев Максим Вячеславович; [Место защиты: Рос. акад. гос. службы при Президенте РФ]. – Москва, 2010. – 25 с.

Ниязова С.А., студентка 1 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И КАЗАХСТАНА В КОНТЕКСТЕ ПРОБЛЕМ РЕГИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются основные проблемы российско-казахстанского сотрудничества в сфере региональной безопасности в Центральной Азии в контексте двусторонних и многосторонних соглашений.

Annotation: The article deals with the main problems of the Russian-Kazakh cooperation in the field of regional security in Central Asia in the context of bilateral and multilateral agreements.

Ключевые слова: региональная безопасность, ШОС, ОДКБ, НАТО, военное сотрудничество, укрепление границы, трансграничная деятельность.

Keywords: regional security, SCO, CSTO, NATO, military cooperation, border strengthening, cross-border activities.

Дипломатические отношения между Российской Федерацией и Республикой Казахстан установлены 22 октября 1992 г. и все это время российско-казахстанские отношения развиваются в духе добрососедства, союзничества и стратегического партнерства.

Значение Казахстана в контексте общей политики РФ в Цен-

тральной Азии определяется его экономической и геополитической значимостью, ролью в обеспечении региональной безопасности. Сохранение политической стабильности в Казахстане очень важно для безопасности самой России: с ним Россия имеет самую протяженную в мире границу (7500 км); к нему примыкает ряд системообразующих российских регионов; через КР. пролегают важные торговые и транспортные пути в постсоветскую и другую зарубежную Азию [2].

Наряду с национальным законодательством Казахстана и России, не менее важным компонентом, являющимся составной частью системы региональной безопасности в ЦА, выступает сотрудничество двух стран в области безопасности. На примере договоров и соглашений, заключенных между Астаной и Москвой за полтора десятилетия постсоветского периода, можно также проследить эволюцию в подходах руководства стран к обеспечению региональной безопасности. Главы двух стран в своих выступлениях неоднократно подтверждали приверженность развитию дружбы, добрососедства и партнерства между Казахстаном и Россией как на двусторонней, так и на многосторонней основе, высказываются за приоритет-

ность укрепления сотрудничества в области региональной безопасности.

Условно казахстанско-российские договоры и соглашения можно подразделить на двусторонние и многосторонние, т.е. те, в которых Казахстан и Россия выступали в качестве участников наряду с другими сторонами.

В решении проблем, связанных с угрозами региональной безопасности, в течение всего постсоветского периода был проделан большой объем работы, отраженный в подписанных двусторонних договорах и соглашениях. Важным и одним из первых шагов руководства стран по обеспечению региональной безопасности стал Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи между Республикой Казахстан и Российской Федерацией, подписанный 25 мая 1992 г. И по форме, и по содержанию данный Договор носит характер оборонительного военного союза между двумя государствами против какой-либо третьей стороны/сторон.

В частности, стороны договорились: в целях укрепления мира и безопасности как в региональном, так и в глобальном, измерениях проводить согласованную внешнюю политику, способствующую эффективности создаваемых систем и механизмов коллективной безопасности; взаимодействовать в сфере обеспечения надежной совместной обороны в рамках общего военно-стратегического пространства на основе согласованных положений своих военных доктрин и принципа оборонной достаточности; оказывать необходимую военную помощь в случае агрессии против одной из сторон [4].

Под региональной безопасностью подразумевают состояние международных отношений в конкрет-

ном регионе мирового сообщества, свободное от военных угроз, экономических опасностей и т.п., а также от вторжений и вмешательств, извне, наносящих ущерб и посягающих на суверенитет и независимость государств региона [1].

Одним из основных инструментов обеспечения региональной безопасности Центральной Азии является ШОС. Она была образована 15 июня 2001 г. в г. Шанхае (КНР) лидерами государств Казахстана, Китая, Киргизии, России, Таджикистана и Узбекистана. Сегодня членами организации также являются Индия и Пакистан [5]. Основными принципами организации являются: взаимное уважение суверенитета, невмешательство во внутренние дела государств, равноправие всех государств - членов организации, решение всех вопросов путем взаимных консультаций, открытость, готовность к проведению диалогов, а также соблюдение принципов и целей Устава Организации Объединенных Наций. Важно подчеркнуть, что, согласно уставным документам, ШОС не направлена против других государств или многосторонних объединений и в организации не предусматривается военной составляющей [6].

Наиболее активным участником Шанхайской Организации из Центрально-азиатского региона является Республика Казахстан. Казахстан, как один из учредителей ШОС, рассматривает деятельность организации как одно из приоритетных направлений своей политики. Казахстан всецело поддерживает сотрудничество в рамках организации. Этот форум служит активному развитию сотрудничества и взаимопонимания на континенте.

Продвижение идеи доверия и

стратегического диалога стало одним из центральных элементов казахстанской внешней политики [3].

Дисбалансы между Казахстаном и Россией возникли по целому ряду судьбоносных для России внешнеполитических проблем: конфликт на Кавказе в августе 2008 г.; «гибридная (санкционная) война», развернутая США/ЕС/НАТО против России из-за ее воссоединения с Крымом; расширение НАТО, наращивание численности сил Альянса и его вооружений вблизи российских границ, военные провокации против России, поддержание нестабильности на Востоке Украины и в Крыму; антироссийский курс Грузии, Украины, стран Балтии и наделение их функциями по превращению в одну большую базу НАТО; участие ВКС РФ в сирийском конфликте и борьбе там с запрещенной в России террористической структурой «Исламское государство». Ни по одной из этих проблем Казахстан не выступил на стороне России, хотя, например, разгром террористов на Ближнем Востоке был бы и в интересах Казахстана.

Раздвоенность международного военно-политического позиционирования Казахстана создает дисбаланс в его отношениях с РФ. Являясь военным союзником России по ОДКБ, Казахстан одновременно активно развивает военно-стратегическое партнерство с США и НАТО, для которых РФ стала с недавнего времени главным геополитическим противником [2].

Сложность вопроса состоит в том, что активное участие Казахстана как члена ОДКБ в других военных союзах (предоставление странам НАТО своей территории) противоречит российским интересам, поскольку подрывает основу военно-стратегического

партнерства между нашими странами. В то же время в перспективе, при условии снижения нынешнего уровня конфронтации России с Западом, допустимо сотрудничество по актуальным проблемам мировой политики (терроризм, наркотрафик, религиозный радикализм, нераспространение ядерного оружия и пр.) между такими различными военными союзами, как НАТО и ОДКБ.

Необходимо расширять сотрудничество России и Казахстана с КНР в сфере безопасности, наладить обмен информацией об общих угрозах, в том числе и по линии ШОС [2].

В целом, в последние годы сотрудничество Казахстана и России в военной области является одним из наиболее успешных направлений в системе выстраиваемой региональной безопасности. При этом еще раз необходимо отметить, что в данной области изначально присутствует определенная асимметричность сотрудничества, выражающаяся в различных размерах финансово-материальных вкладов двух стран в военную кооперацию, и объясняющаяся неравновесностью РК и РФ по своим военно-экономическим потенциалам.

Важную роль в сфере региональной безопасности играет укрепление казахстанско-российской сухопутной границы, составляющая около 6000 километров, а также тот факт, что значительная часть вызовов и угроз России из ЦА идет именно через границу с Казахстаном, что делают пограничное сотрудничество двух стран одной из ключевых сфер в деле обеспечения безопасности. Однако дальнейший рост масштабов нелегальной трансграничной деятельности в ее наиболее угрожающих формах (в частности, наркоторговли, незаконной миграции, контрабанды сырья и не-

которых видов товаров народного потребления) привел к существенному изменению отношения к проблеме пограничного режима со стороны, как центральных структур, так и региональных властей РК и РФ. Особенно активным сторонником взятия границы под полный контроль выступает Пограничная служба ФСБ РФ. В публичных высказываниях ее представителей подчеркивается вместе с тем, что жесткий пограничный режим не должен служить препятствием для развития трансграничного сотрудничества с Казахстаном [4].

ЛИТЕРАТУРА

1. Баранов Н.А. *Международная безопасность: глобальный и региональный аспекты* [Электронный ресурс] // URL: <http://nicbar.ru/politology/study/kurs-problemy-natsionalnoj-bezopasnosti-i-kontrolnad-vooruzheniyami/231-lektsiya-6-mezhdunarodnaya-bezopasnost-globalnyj-i-regionalnyj-aspektu> (дата обращения 03.04.2018 г.).
2. Малышева Д. Б. *Казахстан и Россия: проблемы взаимодействия* [Электронный ресурс] // URL: <https://www.ritimeurasia.org/news--2016-09-08--kazahstan-i-rossija-problemy-vzaimodejstviya-25616> (дата обращения 01.04.2018 г.).
3. Назарбаев Н.А. *Стратегия становления постиндустриального общества и партнерства цивилизаций* [Электронный ресурс] // URL: <http://presidentlibrary.kz/ru/print/790> (дата обращения 03.04.2018 г.).
4. Сахиев С. Е. *Казахстанско-российское сотрудничество как фактор региональной безопасности в Центральной Азии* [Электронный ресурс] // URL: <http://www.dslib.net/glob-razvitie/kazahstansko-rossijskoe-sotrudnichestvo-kak-faktor-regionalnoj-bezopasnosti-v.html#2953701> (дата обращения 01.04.2018 г.).
5. *Участие Республики Казахстан в деятельности ШОС в контексте региональной безопасности Центральной Азии* [Электронный ресурс] // URL: <http://docplayer.ru/69865894-Uchastie-respubliki-kazahstan-v-deyatelnosti-shos-v-kontekste-regionalnoj-bezopasnosti-centralnoy-azii.html> (дата обращения 02.04.2018 г.).
6. *Хартия Шанхайской организации сотрудничества* [Электронный ресурс] // URL: <http://docs.cntd.ru/document/901858896> (дата обращения 02.04.2018 г.).

Пенюшина Н.М., магистр 2 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

THE DIALOGUE BETWEEN SCIENTIFIC SOCIETY AND POLITICAL ELITE (IN THE CONTEXT OF PUGWASH COSWA)

Аннотация: В статье рассматривается роль учёных-пагуошцев в решении глобальных проблем современности, процессе достижения политических соглашений в условиях конфликтного противостояния и кооперации научного сообщества и мировой политической элиты.

Annotation: The article examines the role of Pugwash scientists in solving global problems of the present, the process of achieving political agreements in the context of conflict confrontation and cooperation between the scientific community and the world political elite.

Ключевые слова: Пагуошские конференции по науке и мировым проблемам, международные неправительственные организации, Манифест Рассела-Эйнштейна, Нобелевская премия мира.

Keywords: Pugwash Conferences on Science and World Affairs (PUGWASH-COSWA), nongovernmental organizations, Russell-Einstein Manifesto, a Nobel peace prize.

Nongovernmental organizations, particularly Pugwash COSWA, have been taking a significant part in international confrontation weakening

during «the Cold War». Pugwash movement of scientists was initiated in 1957, with an official title «Pugwash Conferences on Science and World Affairs» (PUGWASH-COSWA).

Being informal association of scientists from more than 50 countries, Pugwash conduces not only decrease of the weapon of mass-destruction usage and prevention of regional conflict extension but also consolidation of trust and dialogue between political elites from different countries as well.

Reasons for Pugwash genesis are complicated political and scientific processes in the middle of the XX century. Political element of the Pugwash origin is the Cold War, which came after the World War II and divided the whole world with its commonwealths and nations into two ideologically opposite parts. Political dialogue and cooperation ex-partners of anti-Hitler coalition gave way to new policy - the Positions of strength.

Pugwash approach, which hasn't been changed since the very beginning, was defined by Russell-Einstein Manifesto, where the priority of universal human values was proclaimed [4, p. 39.].

Pugwash COSWA keeps its informal principles: there are no written regulations and strict rules. All

participants get their personal invitations to conferences and other scientific events; they aren't participating as a country or an organization representative. This is unalterable tradition, which is still of current interest. Second Pugwash tradition - all scientific discussions are held behind the closed doors and the brief statement for the press is done afterwards. Topics of discussion for Pugwash agenda are scientific-only, political debates are excluded [2].

Due to the changed in 90s international situation, the problem of a scientist's role in world politics is the key question for a long term outlook of Pugwash researches. As Pugwash members say, it'll increase due the number of factors. First of all, some parts of scientific-and-technological advance will cause dangerous outcome for a modern civilization, which will require a deeper level of cooperation between the science and world politics. Secondly, generality of science creates a paradigm that can help to overcome controversy in the world politics. It shows itself in general character of scientific methods as cognitive tools. Science is a global scale phenomenon; there isn't any national, religious, ideological and ethnic barrier. This is the pattern the world politics should reach for: global integration. It is no doubt that the significance of science will increase in the future as well as its positive contribution in world politics.

Scientific influence on world politics will be spread through the different areas and different international organizational set-ups. It is exactly where the Pugwash experience will be useful: combination of the highest-class professionalism and altruistic enthusiasm, interdisciplinary and international character of organization,

flexibility, informal principles, emphasis on personal responsibility and personal communication as opposed to depersonalized red-tape connections, hospitality to any form of intellectual communication.

Thus, Pugwash COSWA has the development prospects, has the future. Yet one of its functions, intergovernmental informal communication channel, was demolished due to the modern world order, Pugwash movement still has its main purpose - generator of innovative ideas, which became ingrained in political culture and mindset of XX and XXI centuries [1, с. 2].

In 1995 Pugwash COSWA was awarded a Nobel peace prize and that is a well-earned result of longstanding contribution of scientific society into the process of the global problems solving [3, с. 497], process of reaching political agreements in the context of great powers competition, and efficient cooperation of scientific and political elites.

ЛИТЕРАТУРА

1. 4-й Конвент Российской ассоциации международных исследований «Пространство и время в мировой политике и международных отношениях». 22-23 сентября 2006 г. Москва.
2. Официальный сайт Пагуошского движения [Электронный ресурс]: URL: // <http://www.pugwash.org>
3. Рыжов Ю.А., Лебедев М.А. Ученые Академии наук в Пагуошском движении // ВЕСТНИК РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ НАУК. 2005. Т. 75. № 6. С. 491-497.
4. *The Russell-Einstein Manifesto* // Rotblat J. *History of the Pugwash Conferences*. L. 1962. Ap. 1.

*Пономарева Е.В. студентка 3 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А., к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский Федеральный университет, Ставрополь*

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы экономической политики между странами ЕС и Россией в сфере торговли, финансов, энергодиалога.

Annotation: The article deals with questions of economic policy between the EU and Russia in the sphere of trade, finance, energy dialogue.

Ключевые слова: Российская Федерация, Европейский союз, экономика, торговля, финансы, энергодиалог.

Keywords: Russian Federation, the European Union, the economy, trade, finance, energy dialogue.

В связи со складывающейся в последние десятилетия ситуацией в мире, трудно поспорить с актуальностью вопроса экономических отношений России и стран ЕС. Развитие взаимоотношений между двумя этими крупными геополитическими игроками развивалось не равномерно, претерпевая определённые сложности.

Еще в июне 2017 г. минуло 23 г. со дня, когда на острове Корфу было подписано Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Российской Федерацией, с одной стороны, и Ев-

ропейским союзом и его государствами-членами – с другой. Около 80% статей были посвящены экономике [2, с. 324].

Однако, экономическое взаимодействие с ЕС началось еще в конце 80-х гг. 24 июня 1988 г. было подписано соглашение о торговле и сотрудничестве между Европейским экономическим сообществом (ЕЭС) и СССР. Но после декабря 1991 г. России и Евросоюзу пришлось начать выстраивать свои экономические отношения практически с нуля, на совершенно новой основе - рыночной экономике и политическом партнерстве. Именно с этого момента связи в экономике многократно возросли, распространились на все основные сектора экономики и умножились по своим формам [1, с. 60].

В сфере торговли стороны продлили представленные ранее друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации. ЕС отменил все количественные ограничения на импорт из России, кроме товаров, торговля которыми регулируются специальными соглашениями. Россия же сохраняла за собой право водить количественные ограничения на импорт из стран ЕС - в особых случаях и в отдельных секторах.

Помимо торговли и связанных с ними финансовых транзакций, в сферу экономического взаимодействия

Россия-ЕС входят инвестиции, секторальное сотрудничество (прежде всего, энергетика и обрабатывающая промышленность), технология, наука, образование, туризм и защита окружающей среды.

Взаимные связи в экономике и для одной, и для другой стороны имеют стратегическое значение и оцениваются ими: официально и экспертами, как достаточно высокая степень экономической взаимозависимости. Развитию сотрудничества благоприятствовали соседство и наличие разнообразных, плотных, чрезвычайно разветвленных транспортных сетей.

Фундаментом экономических связей являлась торговля. ЕС для России являлся экономическим партнером номером один. В 2013 г. на его долю приходилось 48,8% ее внешне-торгового товарооборота. Тогда как остальные торговые партнеры России находятся далеко позади: в 2012 г. доля стран, входящих в СНГ, составила 14,8% в ее экспорте и 13,2% в импорте, доля Китая – соответственно 6,8% и 16,5%. Россия является третьим торговым партнером ЕС (после США и Китая). В 2013 г. на нее пришлось 9,5% его товарооборота. Казалось бы, не так много, но торговые связи с ней имеют для Евросоюза не меньшее стратегическое значение, чем для России. Это подтверждают данные, приведенные в 13-м Докладе энергодиалога Россия–ЕС. В 2012 г. 62% российского экспорта энергоносителей поступало в страны Евросоюза. На долю нефти и газа, пришедших из России пришлось 29% всего их импорта. В общем объеме российского экспорта энергоносителей доля ЕС составляла две трети в поставках нефтепродуктов и самой нефти, свыше 50% в поставках газа и примерно столько же в экспорте угля [3, с. 157].

Россия занимала в течение многих лет лидирующее место в европейском импорте газа и нефти, ощутимо уменьшила зависимость Европы от арабских нефтедобывающих стран. Стратегический интерес государств ЕС состоял также и в освоении нашего внутреннего рынка, входящего на тот момент в первую десятку национальных хозяйств в мире.

Несмотря на вышеупомянутое развитие отношений между Россией и Европейским союзом все-таки претерпевали на своем пути несколько кризисов, но, несмотря на это они продолжались. Однако события 2014–2015 гг., послужили катализатором для обострения международной обстановки. Особенно глубочайший внутренний кризис в Украине и присоединение Крыма к России, кардинально изменили ситуацию между Россией и ЕС. Впервые за последние десятилетия взаимоотношения Россия-ЕС нельзя оценить иначе, как конфронтацию, побуждающую вспомнить забытые времена холодной войны. В будущем эти события могут привести к дальнейшему ухудшению отношений этих двух сторон, что окажется невыгодным ни для России, ни для стран ЕС.

ЛИТЕРАТУРА

1. Данилина В. М. *экономическое и политическое взаимодействие России и Евросоюза / Данилина В. М. // Национальные интересы: приоритеты и безопасность – 2011. - № 23. 59-69 с.*
2. *Европейская интеграция: учебник / под ред. О. Буториной – М.: Деловая литература, 2011. – 720 с.*
3. *Европейский союз в поиске глобальной роли: политика, экономика, безопасность / под ред. Ал.А. Громыко и М.Г. Носова - М.: Весь мир, 2015. - 588 с.*

Саидов А.К., магистр 1 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

РОЛЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УРЕГУЛИРОВАНИИ СИРИЙСКОГО КОНФЛИКТА

Аннотация: В статье анализируется политика Российской Федерации в урегулировании Сирийского конфликта. Автор выделяет позиции сторон, а также основные направления сотрудничества.

Annotation: The article analyzes the policy of the Russian Federation in the settlement of the Syrian conflict. The author singles out the positions of the parties, as well as the main areas of cooperation.

Ключевые слова: Россия, Сирия, ООН, Совет Безопасности.

Keywords: Russia, Syria, UN, Security Council.

В 2015 г. началась военная операция Российских ВКС в Сирии. Военная операция проводилась путем нанесения авиаударов, группировками, расположенными на аэродроме Хмеймим.

Говоря о потерях, следует отметить, что согласно официальным данным потери личного состава Российской стороны составили 20 военнослужащих. Касаемо потерь техники, в источниках и СМИ речь идет о трех вертолетах, а именно двух Ми-8 и одном Ми-26Н, и об одном бом-

бардировщике Су-24. Расходы на военную кампанию составили 500 млн. долл. [2] США, эти цифры были приведены в заявлении Владимира Путина в марте 2016 г. [3]. Однако, есть и иные оценки. Например, Российское издание РБК приводит цифру 892 млн. долл. США, но, так или иначе, эта разница в известной степени незначительна [2]. Следует также добавить, что согласно оценкам представителей Министерства обороны России, затраты на военную кампанию в Сирии не требуют дополнительных вливаний из гос. бюджета, так как уже имеющиеся, изначально запланированные на оборону средства, покрывают необходимые расходы.

31 октября 2015 г. произошло крушение российского самолета над Синайским полуостровом, в котором погибли все 224 пассажира и члена экипажа. Ответственность за произошедшее взяло на себя «Исламское государство». Этот теракт вероятнее всего напрямую связан с Российской поддержкой режима Башара Асада в Сирии. Исходя из этого, жертв данной катастрофы также следует причислять к общей потере. Следовательно, участие России в сирийском конфликте повысило вероятность террористических актов против России.

Говоря об угрозе терроризма, нужно указать на уязвимость Российской границы на Кавказе. Относительно не трудное проникновение туда через Турцию, а также вероятность дальнейшего продвижения в другие Российские регионы, является серьезной угрозой национальной безопасности России. Также Российская поддержка режима Асада привела к увеличению численности граждан России, воюющих на стороне различных террористических организаций. Выросло и количество вербовщиков, а также подпольных ячеек «Исламского государства» на территории России. В связи с обострением террористической угрозы с начала военной операции в Сирии Федеральная служба безопасности Российской Федерации и Министерство внутренних дел усилили свою антитеррористическую работу [4]. По данным ФСБ и Министерства внутренних дел, на стороне сирийских террористических группировок воюет около пяти тысяч российских граждан, и это создает вполне реальную террористическую угрозу России [5]. Кроме того, как сообщил в марте 2016 г. российский генеральный прокурор, в связи с участием российских граждан в вооруженных формированиях «Исламского государства» возбуждено более 1000 уголовных дел. Также ФСБ недавно заявила о планах террористов расширить деятельность на Северном Кавказе, что указывает на рост террористической угрозы [5].

24 ноября 2015 г. в районе турецко-сирийской границы ракетой «воздух-воздух», выпущенной турецким истребителем F-16, был сбит российский бомбардировщик Су-24, упавший на территорию Сирии. Один из пилотов погиб, второго удалось спасти. Этот инцидент привел к небывалому ухудшению российско-турец-

ких отношений и изменил ситуацию на местах в Сирии. Данный инцидент спровоцировал ответную реакцию России. Была фактически создана бесполетная зона по средствам развернутой в Сирии системы противовоздушной обороны С-400. Это в свою очередь стало препятствием для развертывания турецкой стороной своей бесполетной зоны на севере Сирии.

Так или иначе, Турция остается значимой стороной сирийского конфликта, без взаимодействия с которой, добиться эффективного результата крайне сложно. На сегодняшний день российско-турецкие отношения находятся в стадии перезагрузки или возобновления сотрудничества, в том числе и по вопросам, связанным с сирийским конфликтом. Координация действий двух стран дает повод надеяться на то, что борьба на Севере Сирии, непосредственно граничащей с Турцией, с «Исламским государством» будет более успешной.

Однако говорить о полном сближении по сирийскому вопросу России и Турции не приходится, так как цели стран несколько разнятся. Турецкая военная операция в Сирии направлена не только против «Исламского государства», но и против курдских отрядов, которых в стране напрямую связывают с Рабочей партией Курдистана, организацией, официально считающейся турецкими властями террористической. Взаимодействие, тем не менее, есть. Оно касается координации спецслужб и вооруженных сил, особенно воздушных сил. Например, турецкая наступательная операция на севере Сирии, в августе 2016 г., позволила обеспечить должный контроль северной границы Сирии, а также отвлек часть террористов от Алеппо. Это вполне дополняет

усилия России в данном регионе.

Применение Россией военно-воздушных сил в Сирии позволило стабилизировать режим власти Башара Асада. Сирийская правительственная армия улучшила свои позиции, которые на момент лета 2015 г. были на грани поражения, так как 70 процентов территории Сирии контролировались «Исламским государством». Российской стороне удалось восстановить административный контроль Сирийской арабской Республики, а также сохранить государственные институты, без которых не возможно функционирование государства, тем более в подобных кризисных ситуациях. Например, были сохранены правительство и армия, что позволило не допустить обстановки хаоса как это ранее произошло в Ираке, Ливии, Йемене, поддерживать порядок внутри государства, а также бороться с террористами [1].

Таким образом, Российскую военную операцию в Сирии, на сегодняшний день, следует считать успешной. Стало понятно, что Россия представляет собой на Ближнем Востоке значимую сторону силы, и без её участия сегодня не возможно урегулирование сирийской проблемы. Таким образом, Российской стороне удалось упрочить свой статус не только в ближневосточном регионе но и во всем мире. Это в свою очередь дает преимущество в взаимодействиях с ведущими странами по другим вопросам, и в других регионах, например, когда речь идет о украинском кризисе или санкциях со стороны стран Запада связанных с воссоединением Крыма.

Также важен военный опыт, который был приобретен российскими военными. Россия впервые использует свои военные силы на чужой территории. Всему миру были показаны возможности новейших видов военной

техники, это в свою очередь позволило в реальных боевых условиях выявить и устранить все недостатки нового оружия.

Однако, к сожалению, не обошлось без провокаций. Так 4 апреля 2017 г. в городе Хан-Шейхун самолеты ВВС Сирии, предположительно, совершили химическую атаку, в результате которой погибли мирные жители. Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) приводит такие цифры: 84 жертвы, 545 раненых. Власти Сирии отрицают свою причастность к химической атаке. В Москве исходят из того, что сирийская армия не располагает запасами химического оружия, поскольку факт уничтожения всех сирийских запасов химоружия был зафиксирован и подтвержден ОЗХО.

Согласно версии Минобороны РФ, в тот день сирийская авиация разбомбила цеха, где боевики производили боеприпасы с отравляющими веществами.

16 августа Совбез ООН обсудил новый доклад ОЗХО, который подтвердил применение зарина в Хан-Шейхуне. Документ был передан совместной комиссии ОЗХО и ООН, которая должна установить виновных в химатаке. В тот же день замминистра иностранных дел Сирии Фейсал Микдад заявил, что проведенное властями Сирии собственное расследование инцидента с химическим оружием в Хан-Шейхуне показало, что эта химическая атака была полностью сфабрикована боевиками. По его словам, отравляющие вещества, которые были найдены на оставленных боевиками складах с оружием, свидетельствуют о том, что они были доставлены террористам в Сирию из США и Великобритании.

Американские разведывательные ведомства подозревали, что Ба-

шар Асад оставил часть запасов химического оружия или его компонентов и не предъявил их ОЗХО. Президент США Дональд Трамп заявил, что химическая атака на мирных жителей, проведенная властями Сирии, изменила его отношение к руководству страны и лично президенту Башару Асаду. 7 апреля вооруженные силы США в качестве ответа на действия Дамаска нанесли ракетный удар по военной базе Шайрат в сирийской провинции Хомс. Москва оценила эти действия как агрессию против суверенного государства.

Москва считает, что именно Вашингтон препятствует объективному расследованию химических инцидентов в Сирии, навязывая ложное представление о виновнике происходящего. В январе 2018 г. Россия представила проект резолюции об учреждении Независимого механизма ООН по расследованию химатак, но США отказались от переговоров по этому проекту. При этом российская сторона готова поддержать принятие СБ ООН заявления по ситуации с использованием запрещенных веществ, но только если этот документ не будет обвинять правительство Сирии в никем пока не доказанном применении химического оружия.

Таким образом, фактор Российского влияния является силой противодействия международным провокациям, которая способствует продвижению политического курса сирийского правительства.

Также, вопреки прогнозам, России удалось сохранить и даже улучшить отношения со странами Персидского залива, особенно с Саудовской Аравией, которая играет важную роль в сирийском кризисе и поддерживает различные оппозиционные вооруженные группировки, такие как Ахрар

аш-Шам и Джейш аль-Ислам, известные своей экстремистской направленностью.

Россия приобрела неоценимый опыт боевых действий, упрочила свои военные позиции в мире и улучшила сотрудничество с региональными и глобальными игроками, присутствующими в Сирии. Тем не менее главную проблему, а именно политическое решение сирийского кризиса, решить пока не удалось.

ЛИТЕРАТУРА

1. В Минобороны России прошла военно-научная конференция по обобщению опыта применения российской группировки в Сирии [Электронный ресурс] URL:<http://syria.mil.ru/news/more.htm?id=12089864@egNews> (дата обращения 12.03.18)

2. Год в Сирии: во сколько России обошлась военная операция [Электронный ресурс] URL:http://www.rbc.ru/politics/30/09/2016/57ebb7199a7947db5bb2b309#xtor=AL-%5Binternal_traffic%5D--%5Brss.rbc.ru%5D-%5Btop_stories_brief_news%5D (дата обращения 12.03.18)

3. Из России с поддержкой. Как российские военные помогли бороться с террористами в Сирии [Электронный ресурс] URL:<http://tass.ru/spec/syria>

4. Россияне против россиян в Сирии Что известно о выходцах из России, воюющих на Ближнем Востоке [Электронный ресурс] URL:<https://meduza.io/feature/2016/03/28/rossiyane-protiv-rossiyan-v-sirii>

5. ФСБ заявила о планах террористов расширить деятельность на Северном Кавказе [Электронный ресурс] URL: <http://www.interfax.ru/russia/530329> (дата обращения 25.03.16)

*Суфьянова Х.Л. студентка 3 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А, к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский Федеральный университет, Ставрополь*

РОЛЬ ЮНЕСКО В ФОРМИРОВАНИИ ГЛОБАЛЬНОГО КУЛЬТУРНОГО ПРОСТРАНСТВА

Аннотация: В статье рассматриваются миссия, задачи, принципы и нормотворческая деятельность ЮНЕСКО в соответствии с Уставом данной организации.

Annotation: The article deals with the mission, objectives, principles and norm-setting activities of UNESCO in accordance with the Charter of the organization.

Ключевые слова: ЮНЕСКО, культурно - образовательное пространство, Устав ЮНЕСКО, миссия ЮНЕСКО, образование, наука, культура, коммуникация и информация.

Keywords: UNESCO, cultural and educational space, UNESCO Charter, UNESCO mission, education, science, culture, communication and information.

Глобальные изменения, происходящие в области развития различных мировых культур, не могут рассматриваться в отрыве от политических процессов. Культура является ведущим проводником национальных и политических интересов разных государств и народов. Глобализация культурной сферы приводит к глубинным изменениям в мировосприятии, так у представителей различных

государств появляется общее видение развития и создания единого глобального культурно - образовательного пространства. Но все же еще нельзя говорить о совпадении подходов государств относительно того, какие конкретно цивилизационные очертания должно принять это формирующееся единое пространство. Так как в развитии этого культурно-образовательного пространства все еще прослеживаются два процесса: следование глобальным тенденциям и сохранение разнообразия.

Интеграционные процессы способствуют формированию единого мирового культурно-образовательного пространства посредством развития дистанционного обучения, появления открытых университетов, появления технополисов, смещения акцента в образовании на единство обучения и производства. Мировой организацией, активно регулирующей интегративные процессы культурно-образовательного пространства, является ЮНЕСКО.

Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО) была учреждена в Лондоне на Конференции министров образования в ноябре 1945 г. [4]. После ратификации Устава ЮНЕСКО 4 ноября 1946 г. и его всту-

пления в силу и стал датой основания ЮНЕСКО.

Основная задача ЮНЕСКО состоит в осуществлении международного сотрудничества на основе принципов Устава ООН и своего Устава. Такое сотрудничество осуществляется в области образования, социальных и естественных наук, культуры и информации. [3. Ст.1, п. 1]. В этом направлении ЮНЕСКО своей многогранной деятельностью отстаивает право свободы личности и свободы народов вне зависимости от политических, идеологических, этнических и религиозных различий.

Главный принцип (лозунг) ЮНЕСКО — мыслить глобально, действовать локально. Миссия ЮНЕСКО в современном мире сводится к пяти основным функциям:

- предвидение развития науки, культуры, средств коммуникации;
- продвижение, передача и совместное использования основных, в первую очередь, исследовательских методов в обучении и образовании;
- нормативная деятельность, выработка, пересмотр, применение «международных законов»;
- экспертная помощь, оказываемая государствам-членам в политике и проектах; обмен специализированной информацией. [2, с. 3].

Деятельность ЮНЕСКО - это прежде всего международная деятельность правительств государств-членов, основанная на участии официальных представителей и специалистов этих стран в области образования, науки, культуры и коммуникации. [3. Ст. 2]. В 177 странах имеются Национальные Комиссии по делам ЮНЕСКО, объединяющие усилия представителей образования,

науки и культуры для решения целей и задач ЮНЕСКО [4].

Нормотворческая деятельность ЮНЕСКО осуществляется с учетом разницы культур и традиций государств на договорной основе. Представители государств договариваются следовать общим правилам и на основе консенсуса принимать международные акты: Декларации, Конвенции и Рекомендации ЮНЕСКО. Эта деятельность выражается как в разработке, пересмотре и принятии текстов указанных документов, так и в наблюдении за их выполнением и нередко в помощи государствам по их внедрению. Много времени ЮНЕСКО уделяет вопросам соблюдения прав человека в области образования, науки, культуры и информации. Этим занимается Комитет по конвенциям и рекомендациям.

Организация издает Всемирные доклады о состоянии образования, науки, культуры и коммуникации, публикуемые раз в два года; Статистический ежегодник - справочное издание, позволяющее получить данные о деятельности ЮНЕСКО во всех странах и регионах мира; ежегодное издание около сотни книг, входящих в Коллекцию репрезентативных изданий. ЮНЕСКО проводит законодательную работу по распространению достижений общественной мысли через издания «Международного издания социальных наук», который с 1994 г. стал выходить на русском языке, компьютерный банк данных по социальным наукам и др. [4].

Оценивая итоги полувековой деятельности ЮНЕСКО, ее эволюцию и политическое лицо, необходимо учитывать общую обстановку на международной арене и основные тенденции развития международных отношений в разные периоды.

В статье I Устава ЮНЕСКО организация ставит своей задачей содействовать укреплению мира и международной безопасности путем расширения сотрудничества народов в области образования, науки и культуры в интересах обеспечения всеобщего уважения, справедливости, соблюдения прав человека и основных свобод, провозглашенных в Уставе ООН, для всех народов без различия расы, пола, языка и религии [3]. Возникшая в результате победы прогрессивных демократических сил над фашизмом и милитаризмом, ЮНЕСКО активно участвует в создании системы всестороннего международного сотрудничества для устранения угрозы международному миру и безопасности народов.

Утвержденный Генеральной конференцией ЮНЕСКО Документ 37 С/4 [1] дает государствам-членам новую возможность для определения общего стратегического видения Организации в ближайшие восемь лет и на столетие вперед. Данный документ также конкретизирует и миссию ЮНЕСКО: будучи одним из специализированных учреждений Организации Объединенных Наций, ЮНЕСКО в соответствии со своим

Уставом содействует укреплению мира, искоренению нищеты, устойчивому развитию и межкультурному диалогу посредством образования, науки, культуры, коммуникации и информации [1].

ЛИТЕРАТУРА

1. 37 С/4 2014-2021 гг. СРЕДНЕ-СРОЧНАЯ СТРАТЕГИЯ [Электронный ресурс]: URL: <http://unesdoc.unesco.org/images/0022/002278/227860r.pdf> (дата обращения 01.04.2018).

2. Пятьдесят лет ЮНЕСКО (1945-1946 гг.) 1995-1996 гг. Информационное досье. Париж, 1996. [Электронный ресурс]: URL: https://scibook.net/mejdunarodnaua-sotsiologiya_1301/yunesko-problemyi-informatsii-filosofiya-47737.html (дата обращения 01.04.2018).

3. Устав Организации Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры [Электронный ресурс]: URL: <http://unesdoc.unesco.org/images/0026/002617/261751r.pdf#page=6> (дата обращения 27.03.2018).

4. ЮНЕСКО (официальный сайт) [Электронный ресурс]: URL: <https://ru.unesco.org/> (дата обращения 29.03.2018).

*Сухарева А.А. студентка 3 курса,
научный руководитель: Коробкина И.А. к.и.н. доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

РОЛЬ ЭКОСОС В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООН ПО ВОПРОСАМ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: В статье освещена роль ЭКОСОС в деятельности ООН по вопросам, которые касаются устойчивого развития.

Annotation: The article highlights the role of ECOSOC in the activities of the United Nations on issues related to sustainable development.

Ключевые слова: ООН, Экономический и Социальный Совет ООН, устойчивое развитие.

Keywords: UN, UN Economic and Social Council, sustainable development.

«Обеспечение устойчивого развития человечества - наиболее значимая проблема, стоящая перед мировым сообществом». Такое заявление было сделано в 1987 г. Генеральной Ассамблеей ООН. С тех пор оно не утратило своей актуальности - концепция устойчивого развития активно обсуждается мировыми лидерами и сегодня.

Одним из главных органов ООН является Экономический и Социальный Совет, он занимает центральное место в деятельности системы Организации Объединенных Наций по продвижению всех трех аспектов устойчивого развития - экономиче-

ского, социального и экологического [1].

Совет был учрежден в 1945 году Уставом ООН в качестве одного из шести главных органов Организации Объединенных Наций. Также Уставом ООН определяются главные функции Экономического и Социального Совета, который уполномочивается предпринимать исследования и составлять доклады по международным вопросам в области экономической, социальной, культуры, образования, здравоохранения и подобным вопросам или побуждать к этому других, а также делать по любому из этих вопросов рекомендации Генеральной Ассамблее, Членам Организации и заинтересованным специализированным учреждениям [4, ст. 62].

В рамках системы Организации Объединенных Наций ЭКОСОС несет главную ответственность за осуществление последующей деятельности по итогам всех прошедших крупных международных конференций, связанных с тремя основными компонентами устойчивого развития, и с этим опытом он вступает в период после 2015 г. Совет является центром обмена знаниями и взаимного обучения, поэтому он играет важнейшую роль в изучении опыта, извлеченного из реализации Целей разви-

тия тысячелетия, оценке перехода к повестке дня на период после 2015 г., рассмотрении вопросов, связанных с осуществлением, изучении возможностей для обновленного глобального партнерства и поощрении молодежи к высказыванию собственного мнения в отношении своего будущего [5].

К числу важных форумов ЭКОСОС для обмена мнениями в отношении устойчивого развития относятся следующие:

1. Политический форум высокого уровня

2. Форум по сотрудничеству в целях развития, включая обзор глобальных тенденций

3. Политические диалоги высокого уровня с участием ведущих финансовых и торговых организаций

4. Этап интеграции, с уделением особого внимания трем основным компонентам устойчивого развития

5. Этап, посвященный оперативной деятельности в целях развития, по вопросам адаптации фондов и программ Организации Объединенных Наций к условиям в период после 2015 г. [5].

Устойчивое развитие является наиболее важным приоритетом международного сообщества и одной из основных целей повестки дня в области развития на период после 2015 г. Именно в Резолюции, которая была принята Генеральной Ассамблеей 25 сентября 2015 г., отражена повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 г.

Из преамбулы сразу становится понятно, что повестка дня - это план действий для людей, планеты и процветания. Важнейшей глобальной задачей и одним из необходимых условий устойчивого развития является ликвидация нищеты во всех ее формах и проявлениях, включая крайнюю ни-

щету. Что же касается осуществления плана, то он будет выполняться всеми странами и всеми заинтересованными сторонами, действующими в совместном партнерстве. Было поставлено на повестке дня семнадцать целей в области устойчивого развития и 169 задач, которые свидетельствуют о масштабности новой всеобщей повестки дня. Цели и задачи предусматривают продолжение работы, которая была начата в период действия целей в области развития, сформулированных в Декларации тысячелетия, и окончательное достижение тех целей, которых не удалось достичь. Они предусматривают реализацию прав человека для всех и обеспечение гендерного равенства и расширение прав и возможностей всех женщин и девочек. Они носят комплексный и неделимый характер и обеспечивают сбалансированность всех трех компонентов устойчивого развития: экономического, социального и экологического. Эти цели и задачи будут стимулировать в ближайшие 15 лет деятельность в областях, имеющих огромное значение для человечества и планеты [2].

Реформы, проведенные в течение последнего десятилетия, в частности резолюция 68/1 Генеральной Ассамблеи, привели к усилению ведущей роли ЭКОСОС в выявлении новых проблем. На Экономический и Социальный Совет возложена задача усилить тематический подход для повышения своей руководящей роли в выявлении возникающих проблем и содействии анализу, обсуждению и новаторскому осмыслению, а также в обеспечении сбалансированной интеграции всех трех компонентов устойчивого развития. В основе годовой программы работы Экономического и Социального Совета должна лежать главная тема, которая определяется в

начале его цикла; выбирается с учетом роли Совета в содействии сбалансированной интеграции экономического, социального и экологического компонентов устойчивого развития, а также повестки дня в области развития на период после 2015. А также ЭКОСОС должен уделять особое внимание осуществлению скоординированной последующей деятельности по итогам крупных конференций и встреч на высшем уровне Организации Объединенных Наций [3].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Общие сведения об ЭКОСОС ООН* [Электронный ресурс]//URL: <https://www.un.org/ecosoc/ru/about-us> (дата обращения 24.03.2018 г.).
2. *Резолюция, принятая Генеральной Ассамблеей 25 сентября 2015 года*. [Электронный ресурс]//URL: http://unctad.org/meetings/en/SessionalDocuments/ares70d1_ru.pdf (дата обращения 28.03.2018).
3. *Резолюция, принятая Генеральной Ассамблеей 20 сентября 2013 года*. [Электронный ресурс]//URL: <https://documents-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/GEN/N13/439/53/PDF/N1343953.pdf?OpenElement> (дата обращения 28.03.2018).
4. *Устав ООН*. [Электронный ресурс]//URL: <http://www.un.org/ru/sections/un-charter/chapter-i/index.html> (дата обращения 24.03.2018).
5. *Устойчивое развитие* [Электронный ресурс]//URL: <https://www.un.org/ecosoc/ru/sustainable-development> (дата обращения 24.03.2018).

Цимиба Д.Г., магистр 1 курса,
научный руководитель: Величко Л.Н., к.и.н., доцент
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

РОССИЙСКО-АБХАЗСКИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЯ В НОВОМ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОМ ФОРМАТЕ

Аннотация: В статье рассматриваются основные направления российско-абхазского сотрудничества: политические, дипломатические, экономические, их особенности.

Annotation: The article deals with the main directions of Russian-Abkhaz cooperation: political, diplomatic, economic, and their peculiarities.

Ключевые слова: Концепция внешней политики РФ, Российская Федерация, Республика Абхазия, партнерство, договорно-правовая база, демократическое государство, социально-экономическое восстановление.

Keywords: The concept of foreign policy of the Russian Federation, the Russian Federation, the Republic of Abkhazia, partnership, legal basis, democratic state, social and economic reconstruction.

В Концепции внешней политики Российской Федерации 2016 г. отмечается, что в числе российских внешнеполитических приоритетов остается содействие становлению Республики Абхазия как современного демократического государства, укрепление его международных позиций, обеспечение надежной

безопасности и социально-экономическое восстановление [6].

Взаимоотношения Российской Федерации с Республикой Абхазия носят характер союзнических, партнерских. 26 августа 2008 г. Президент Российской Федерации подписал Указ о признании независимости Республики Абхазия. 9 сентября 2008 г. были установлены дипломатические отношения [1]2, а 17 сентября 2008 г. заключен Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи между Российской Федерацией и Республикой Абхазия. Россия признала Абхазию на основе свободного волеизъявления абхазского народа, руководствуясь положениями Устава ООН, Декларацией 1970 г. о принципах международного права, касающихся дружественных отношений между государствами, Хельсинкским Заключительным актом СБСЕ 1975 г. и другими основополагающими международными документами [7].

В марте 2009 г. в Сухуме было открыто Посольство Российской Федерации. В столице Абхазии также работают Торговое представительство России, Представительство Россотрудничества, Представительство Правительства Москвы и ООО «Культурно-деловой центр «Дом Москвы» [4].

В 2008-2013 гг. сформировалась

межгосударственная договорно-правовая база отношений, опирающаяся на договоры о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи. Важным их дополнением стали соглашения о сотрудничестве в охране государственной границы и в военной области, призванные укрепить безопасность не только республики, но и Южно-кавказского региона. Приоритетной задачей являлась реализация положений соглашений об оказании помощи в социально-экономическом развитии и комплексных планов восстановления объектов социального назначения, жилищно-коммунального хозяйства, энергоснабжения, связи, массовых коммуникаций, образования и здравоохранения, сельского хозяйства и транспорта.

В 2012 г. была создана Межведомственная комиссия по вопросам развития сотрудничества с Абхазией и Южной Осетией, взявшая на себя координирующую роль в деле оказания содействия процессу их социально-экономического восстановления, становления в качестве современных демократических государств [5].

Российско-абхазский политический диалог носит интенсивный характер.

Поступательно расширялась договорно-правовая база отношений, прежде всего, за счет прежде документов, заключаемых в рамках реализации российско-абхазского Договора о сотрудничестве и стратегическом партнерстве от 24 ноября 2014 г. Вступило в силу российско-абхазское соглашение об Объединенной группировке войск (сил) Вооруженных Сил Российской Федерации и Вооруженных Сил Республики Абхазия. Всего по состоянию на конец 2016 г. действует более 90 соглашений с Абхазией, в рамках которых наряду с тематикой безопасности важное место уделяется вопросам ока-

зания Россией системной помощи республикам в социально-экономической сфере [2].

Эффективно работают двусторонние межправительственные комиссии. Поступательно расширяется договорно-правовая база отношений с Сухумом, в том числе в рамках реализации российско-абхазского договора о сотрудничестве и стратегическом партнерстве от 24 ноября 2014 г.

Развитию союзнических отношений с Абхазией и Южной Осетией способствуют регулярные контакты на высшем и высоком уровне. В 2017 г. поддерживался диалог на высшем уровне: состоялись встречи Президента России с главами Абхазии Р.Д.Хаджимбой (Пицунда, август 2017 г.) В рамках рабочего визита в Сухум (апрель 2017 г.) С.В.Лавров провел встречи с Р.Д.Хаджимбой и министром иностранных дел Д.В.Кове, а также принял участие в церемонии открытия нового комплекса зданий российского посольства [3].

Динамично развиваются и межрегиональные связи, начало которым было положено еще до признания Россией независимости Абхазии. Соглашения о сотрудничестве с Абхазией имеют более 30 субъектов Российской Федерации. Активизации связей существенно способствуют контакты в рамках российско-абхазских деловых форумов. Наиболее тесные связи налажены с Москвой, Краснодарским краем, республиками Северного Кавказа (в то же время многие достигнутые договоренности не перешли в стадию практических дел) [7].

В Сухуме ежегодно проводятся российско-абхазские деловые форумы. В республике в настоящее время работает более 50 российско-абхазских совместных предприятий с участием инвесторов из Москвы, Санкт-

Петербурга, Краснодарского края, Башкортостана, Карачаево-Черкесии, Нижегородской, Тульской, Свердловской и Оренбургской областей, Ямало-Ненецкого автономного округа. Сотрудничество осуществляется, главным образом, в областях связи, туризма, топливно-энергетического комплекса, строительства и в некоторых других сферах. Предприятиям предоставляются налоговые льготы (освобождение от налогов на прибыль и имущество).

В структуре экспорта преобладает: винодельческая продукция (54%), цитрусовые (22%), рыба и рыбопродукты (5%), прочие алкогольные и безалкогольные напитки (3%), лом черных металлов (3%), уголь (3%), песчано-гравийная смесь (1,0%). Основные экспортные операции Абхазия проводит с Россией (85% от общего объема) и Турцией (15%) [7].

По импорту ввозятся: продукты питания и подакцизные товары (25% от общего объема); строительные материалы (16%); минеральные продукты (16%); автотранспортные средства (11%), машины, оборудование и механизмы, в т. ч. бытовая техника (9%). Основные импортные операции Абхазия проводила с Россией (57,5% от общего объема), Турцией (13,6%), странами Прибалтики (7%), Молдовой (4,0%), Китаем (2,0%). Основными внешне-торговыми партнерами Абхазии являются Россия (62% от общего объема товарооборота), Турция (13,8%), Молдова (4,0%), Китай (1,0%), Румыния (1,0%), страны Прибалтики (1,0%) [7].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Внешинополитическая и дипломатическая деятельность Российской Федерации в 2008 г. Обзор МИД России*. М., 2009. [Электронный ресурс]: URL://

http://www.mid.ru/bdomp/brp_4.nsf/2a660d5e4f620f40c32576b20036eb06/b286e140e4b7e48ac325752e002def65! (дата обращения 17.03.18).

2. *Внешинополитическая и дипломатическая деятельность Российской Федерации в 2016 г. Обзор МИД России*. М., 2017. [Электронный ресурс]: URL:// <http://www.mid.ru/ru/activity/review> (дата обращения 17.03.18).

3. *Внешинополитическая и дипломатическая деятельность Российской Федерации в 2017 г. Обзор МИД России*. М., 2018. [Электронный ресурс]: URL:// <http://www.mid.ru/ru/activity/review> (дата обращения 17.03.18).

4. *Внешинополитическая и дипломатическая деятельность Российской Федерации в 2009 г. Обзор МИД России*. М., 2010. [Электронный ресурс]: URL:// http://www.mid.ru/bdomp/brp_4.nsf/2a660d5e4f620f40c32576b20036eb06/ba837a62ade20651c325785a0041fd92! (дата обращения 17.03.18).

5. *Внешинополитическая и дипломатическая деятельность Российской Федерации в 2012 году. Обзор МИД России*. М., 2013. [Электронный ресурс]: URL:// http://www.mid.ru/bdomp/brp_4.nsf/2a660d5e4f620f40c32576b20036eb06/a5d82e99be657e33442579d50026094c! (дата обращения 17.03.18).

6. *Концепция внешней политики Российской Федерации (утверждена Президентом Российской Федерации В.В.Путинным 30 ноября 2016 г.)* [Электронный ресурс]: URL:// http://www.mid.ru/ru/foreign_policy/official_documents/-/asset_publisher/CptICkV6BZ29/content/id/2542248 (дата обращения 19.03.18).

7. *Российско-абхазские отношения* [Электронный ресурс] URL:<http://www.mid.ru/ru/maps/ab/?currentpage=main-country> (дата обращения 25.03.16)

*Шипилова Д.Н. студентка 4 курса,
научный руководитель: Садченко В.Н. к.и.н., доцент,
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

КЛАНЫ И КЛИЕНТЕЛЬНЫЕ СВЯЗИ В ПОЛИТИКЕ СКВОЗЬ ПРИЗМУ СОВРЕМЕННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Аннотация: В статье рассматривается клановая политика и развитие клиентельных связей в работах исследователей как зарубежных, так и отечественных.

Annotation: The article deals with clan policy and the development of client relationships in the works of researchers both foreign and domestic.

Ключевые слова: кланы, клиентелизм, посредники, современные исследования.

Keywords: clans, clientelism, intermediaries, modern research.

В последние годы все большей актуальностью пользуется проблема влияния неформальных политических институтов и их взаимодействия с формальной политической сферой. С точки зрения Г. Хелмке и С. Левитски неформальными политическими институтами можно называть принятые в обществе, обычно неписанные правила, создающиеся, становящиеся известными и насаждающиеся вне официально санкционированных каналов. В то же самое время Р. Андреева отмечает, что именно характер и специфика воздействия неформальных политических ин-

ститутов определяют качество и стабильность формальных институтов, особенно в тех государствах, где эти институты появились в относительно недавнем прошлом. Также важно отметить, что достаточно большой сложностью в исследовательской деятельности является проблема выявления неформальных политических институтов, так как их существование не зафиксировано в юридических и нормативных документах, а процесс воздействия на политическую систему носит зачастую противоречивый характер.

Термин «неформальный институт» применим к весьма широкому кругу явлений, и распространяется на личные связи, клиентелизм, коррупцию, кланы и мафии, гражданское общество, традиционную культуру и разнообразные законодательные, судебные и бюрократические нормы [9]. Клиентарные связи или отношения клиентелизма являются достаточно распространенным вариантом деформации иерархических отношений в политическом, особенно в государственном, управлении, влияющим на эффективность деятельности и легитимность системы политического управления.

Клиент и патрон – это люди, которые взаимодействуют друг с другом в

рамках клиентарных взаимоотношений, относящихся к неформальным. Патронаж – распространенное явление и в искусстве, и в политике, и в обществе в целом.

Исследователем М.А. Сентено клиентелизм обозначается как диадическая связь между неравными партнерами, где один является патроном, наделяющий второго возможностями использовать те или иные ресурсы, которые есть в распоряжении первого, а также гарантирующий подопечному протекцию взамен на лояльность клиента [2].

Клиентелизм – специфическая модель взаимоотношений людей, которая имеет свои особые характеристики. Особенностью клиентарных отношений является неравенство ресурсов между субъектами. Патрон имеет в своем распоряжении те ресурсы, которые необходимы клиенту (это могут быть властные, материальные, психологические, информационные, коммуникационные ресурсы) [2]. Данная ситуация имитирует «займ», взятие в долг у патрона той или иной услуги или ресурса, отсюда возникает проблема возврата данного долга. Клиент в ответ за оказанные возможности и покровительство оплачивает лояльностью или доверием, личной преданностью. Таким образом, формируются бартерные отношения: где клиент зачастую получает больше, чем отдает, хотя при этом и формируется личная зависимость клиента от патрона.

Политологические исследования В.И. Спиридоновой, Р.И. Соколовой затрагивают важный аспект проблемы: клиентелизм особенно распространен в «бедных» государствах, где налицо имущественное расслоение, а блага и ресурсы находятся в неравных условиях пользования между элитой

и населением [8], что и позволяет расширяться клиентарным связям в различных плоскостях. Это характерная черта всех недемократических режимов и значительной части развитых демократий, например США, Япония.

М.А. Сентено обращает внимание на то, что противопоставлением данному типу связи может стать децентрация ресурсов, которая тождественна более плавному распределению благ, а значит и возможностей; данная структура возможна при формировании аналогичных связей либо по горизонтали, либо по вертикали [2].

Бихевиористский подход М.Н. Афанасьева рассматривает клиентарные отношения через призму личностных отношений, основанных на неравенстве в обществе, базу которых составляет взаимная заинтересованность друг в друге [6]. Патроном и клиентом могут быть как начальник и подчиненный, соответственно, так и наоборот, когда у подчиненного есть какие-либо ресурсы (материальные блага или ценная информация и др.), необходимые его начальствующему.

Клиентелизм является одним из проявлений неформальных связей, таких же, как, например, фаворитизм или дружелюбие. Клиентелизм пользуется особой популярностью в среде государственно-управленческих структур, так как данный процесс обеспечивается формированием клиентел и возможностью клиентелизации целых коллективов.

Взаимоотношения между людьми складываются в рамках двух плоскостей – межличностные и служебные. Данное явление рассматривается и исследователями, и непосредственно, субъектами неоднозначно. Многие субъекты государственных структур предпочитают доминирование вза-

имоотношений по типу должность-должность. Именно этот тезис составляет базу теории бюрократической организации управления [5].

Политические исследования демонстрируют, что обезличенные формальные связи, приводят если не к формированию клиентел, то к формированию других аналогичных неформальных структур в формате горизонтальных или же отраслевых взаимоотношений [2].

Подробно исследователями изучен механизм использования профессионального посредничества. Суть данного инструмента заключается в формировании широкой сети каналов коммуникации, позволяющей посреднику быстро находить клиентов для патронов и наоборот. Данный институт и метод его функционирования был описан новатором Дж. Бойсвейном в работе «Друзья друзей: сети, манипуляторы и коалиции» [1, р. 147-148]. При этом автор подчеркивает, что нет четких границ в разграничении патронов и посредников, посредник по отношению к одному индивиду может быть патроном, а патроном по отношению к другому может стать посредником.

Для клиентарных отношений важным компонентом диадической связи выступает инструмент доверия, как показало исследование С. Айзенштада и Л. Ронигера [3]. Исследователи выделили несколько типов патронажных отношений:

1. Простая форма: традиционная диадическая;
2. Более модернизированная включает институт посредничества;
3. И третья ступень – организованное посредничество.

Таким образом, исследователи поделили и систематизировали клиентарные отношения. Данная классифи-

кация была подвергнута критике. И, действительно, важна не только специфика акторного поведения и ролей, но и социально-политический контекст, взаимодействие клиентарных отношений и общественных структур и институтов, а также результат данного взаимодействия [6, с. 77].

Разобравшись в принципах клиентелизма и его особенностях, стоит сделать вывод о том, какое значение имеет клиентелизм сегодня в системе принятия политико-управленческих решений. В западной научной традиции господствует негативное отношение к клиентелизму, который считается признаком традиционных, доиндустриальных обществ, и, следовательно, рассматривается как пережиток в современном мире [4; 3].

Аналогичную позицию занимают и некоторые отечественные исследователи [6]. Сами же государственные деятели отмечают, что без отношений личной преданности возникают сложности в осуществлении муниципального и государственного управления, тем не менее, и эта позиция неоднозначна.

В западной политологии своеобразным аналогом теории клиентизма стала концепция «кланизации». Немало исторических примеров клиентарных связей, давших прогрессивный результат. В частности, всем известная средневековая система васалитета является формой клиентарных отношений [4]. Современная американская политическая элита также в значительной мере испытывает воздействие института клиентелизма. Достаточно вспомнить кланы Клинтон, Бушей, Кохов. Уникальность администрации Д. Трампа состоит, среди прочего, в том, что впервые в американской истории в качестве субъекта принятия решений на выс-

шем политическом уровне в полной мере стала присутствовать семья президента [7], на что обращает внимание главный научный сотрудник Института США и Канады РАН, доктор экономических наук В.С. Васильев.

Таким образом, клиентелизм – неоднозначное явление межличностных взаимоотношений, может приводить как к прогрессивному результату, когда мотивация клиента стимулирует его к более активной работе, так и к регрессивному, когда человек без патронажа не может ничего добиться самостоятельно. На современном этапе развития общества клиентелизация распространяется не только на индивиды, но и на группы, и организации. Характерные черты клиентарных связей остаются при этом прежними, но на месте эмоционально наполненного межличностного контакта оказываются индивидуализированные, привилегированные отношения между группами, или между группой и индивидом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Boissevain J. *Friends of friends: networks, manipulators and coalitions*. – Oxford, 1978.
2. Centeno M.A. *Democracy Within Reason: Technocratic Revolution in Mexico* [Электронный ресурс] URL: https://books.google.ru/books/about/Democracy_Within_Reason.html?hl=ru&id=YrhVAAAAMAAJ (дата обращения: 18.01.2018).
3. Eisenstadt S.N., Roniger L. *Patrons, clients and friends^ interpersonal relations and the structure of trust in society*. – Cambridge, 1984.
4. Martz J. *The Politics of Clientelism*. [Электронный ресурс] URL: <https://books.google.ru/books?id=NiRBDwAAQBAJ&printsec=frontcover&hl=ru#v=onepage&q&f=false> (дата обращения: 18.01.2018).
5. Альпидовская М. Л. *Концепция рациональной бюрократии индустриального общества М. Вебера // Финансы: Теория и Практика*. 2007. № 2.
6. Афанасьев М.Н. *Клиентелизм и российская государственность. Исследование клиентарных отношений, их роли в эволюции и упадке прошлых форм российской государственности, их влияния на политические институты и деятельность властвующих групп в современной России*. – М: Московский общественный научный фонд, 2000. – 318 с.
7. Васильев В.С. *Анатомия трампазма: команда 45-го президента США* [Электронный ресурс] URL: http://www.perspektivy.info/oukumena/amerika/anatomija_trampolineizma_komanda_45-go-prezidenta_ssha_2017-08-18.htm (дата обращения: 08.04.2018)
8. Соколова Р. И., Спиридонова В. И. *Технология власти (философско-политический анализ)*. – М.: Институт философии РАН, 2013. – 163 с.
9. *Трансформация неформальных институтов в России в 90-е годы* [Электронный ресурс] URL: <http://ifreestore.net/2735/> (дата обращения: 08.04.2018).

*Гарданов М., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь*

ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

В статье рассматриваются вопросы освобождения лица, совершившего преступление, от уголовной ответственности и наказания, но эти два института имеют принципиальные различия. Общим между двумя этими институтами является положение о том, что в обоих случаях государство отказывается подвергать виновного мерам принуждения, которые предусмотрены уголовным законом.

In article questions of release of the person who has committed a crime from criminal liability and punishment are considered, but these two institutes have basic distinctions. The general between two of these institutes is the provision that in both cases the state refuses to subject the guilty person to coercive measures which are provided by the criminal law

Ключевые слова: освобождение, уголовная ответственность, совершение преступления, реализация прав и обязанностей, меры общественного воздействия, прекращение уголовного дела.

Keywords: release, criminal liability, commission of crime, realization of the rights and duties, measures of public influence, termination of criminal case.

Понятие «освобождения от уголовной ответственности» появилось в уголовном праве в 1958 году, когда Основы уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик стали употреблять его в заголовке и тексте Уголовного Кодекса РСФСР 1960 года. Когда институт освобождения от уголовной ответственности начал активно развиваться, основной тенденцией являлось использование в борьбе с преступностью не уголовно-правовых средств, а мер общественного воздействия. Другой предпосылкой становления и развития этого института в российском уголовном законодательстве явилось то, что значительная часть преступлений, предусмотренных Уголовным Кодексом РСФСР 1960 года, относилась к категории преступлений, которые не представляли большой общественной опасности и граничили с административными и иными правонарушениями.

Это подтверждается мнением современных отечественных ученых, указывающих, что для отечественного уголовного права советского периода распространенным было обоснование целесообразности освобождения от уголовной ответственности гуманистической и демократической сущностью уголовного права этого периода,

сочетанием этой практики с принципом неотвратимости ответственности, с целями уголовного наказания. В применении данного института нередко усматривали своеобразный «промежуточный» этап для будущей декриминализации определенного круга уголовно-наказуемых деяний, не представляющих большой общественной опасности.

Правовая природа освобождения от уголовной ответственности тесно связана с самой уголовной ответственностью.

Обобщая понятие уголовной ответственности в современной теории уголовного права, можно сделать вывод, что уголовная ответственность — это, прежде всего, общественное отношение, возникшее по поводу совершенного преступления (сущность уголовной ответственности). Будучи урегулированным нормами уголовного права, это фактическое общественное отношение обретает юридическое содержание в виде уголовного правоотношения (правоотношения ответственности). Реализация прав и обязанностей участников этого правоотношения в суде, когда преступление и лицо, виновное в его совершении, отрицательно оценивается от имени Государства в обвинительном приговоре, в целях восстановления социальной справедливости, исправления осужденного и предупреждение преступления, означает в то же время, реализацию уголовной ответственности.

Определяя понятие освобождения от уголовной ответственности через саму уголовную ответственность, необходимо отметить, что она является отказом суда от вынесения обвинительного приговора в отношении лица, виновного в совершении преступления, и связанного с этим при-

менения к нему уголовно – правовых санкций (наказания). Реально такой отказ заключается в вынесении судом и правоохранительными органами решения о прекращении уголовного дела, что влечет за собой прекращение уголовно – правовых отношений.

Правовой институт освобождения от уголовной ответственности предусматривает такое положение, при котором от уголовной ответственности освобождается лицо, совершившее преступление. Как правильно отмечают современные ученые, он отличается от малозначительного деяния, не представляющего общественной опасности (ст.14 ч.2 УК РФ), от института необходимой обороны (ст.37 УК РФ), крайней необходимости (ст.39 УК РФ), добровольного отказа от совершения преступления (ст.31 УК РФ), причинения вреда при задержании лица, совершившего преступление, под физическим или психическим принуждением, при обоснованном риске и при исполнении приказа или распоряжения (ст. ст. 38,40,41,42 УК РФ), которые в уголовно-правовом отношении объединяются понятием отсутствия в деянии состава преступления.

Раскрывая определение освобождения от уголовной ответственности, можно с уверенностью сказать, что правоохранительные органы, а также суд, вынося решение об освобождении лица виновного в совершении преступления от уголовной ответственности, всесторонне рассматривают тяжесть совершенного преступления, характеризуют личность виновного, и делая вывод о том, что лицо не имеет большой общественной опасности, его поведение не будет отрицательно воздействовать на окружающих, не наказывают его, т.е. не применяют санкций в виде лишения

свободы, а также других мер уголовного правового характера. Им представляется, что такое исправление принесет положительный результат, так же, как если будет применена другая мера наказания.

Правоохранительные органы, а также суд, как бы дают шанс лицу, совершившему уголовное деяние, исправить самому свои ошибки и изменить свое отношение к обществу, то есть вести правильный образ жизни, не преступить через закон.

Некоторыми авторами высказана мысль о том, что освобождение от уголовной ответственности выступает одной из форм реализации уголовной ответственности.

Такая концепция по мнению большинства современных авторов представляется необоснованной. В частности доктор юридических наук, профессор И.Э. Звечаровский отмечает, что освобождение от уголовной ответственности скорее одна из форм реализации уголовной ответственности. Большинство сходится во мнении, что освобождение от уголовной ответственности возможно после предъявления обвинения. Однако, А.Р. Палтсер, разделяющий эту позицию в отношении освобождения лица от уголовной ответственности полагает, что освобождение с передачей в товарищеский суд и с передачей на поруки, возможно без привлечения в качестве обвиняемого и даже возбуждения уголовного дела.

Наличие такого диапазона во мнениях связано с отсутствием в законодательстве четких указаний по этому вопросу. Это порождает разноречивую в правоприменительной практике. В действительности возникает двоякое положение: с одной стороны лицо виновно в совершении преступления (уголовно-наказуемого деяния),

т.е. ему должно быть предъявлено обвинение, а с другой – оно освобождается от уголовной ответственности, т.е. возможность предъявления ему обвинения не вызывается необходимостью. Ранее этот вопрос решался законодательным путем, в частности, предусматривалось обязательное предъявление обвинения при освобождении лица от уголовной ответственности с передачей его на поруки коллективу, где он работал или учился. В настоящий период времени данное положение не рассмотрено ни в законодательстве, ни в теории как уголовного права, так и уголовного процесса. Оно нуждается в четкой регламентации и законодательном урегулировании.

Вызывает полемику и второй, не менее важный вопрос: каков должен быть процессуальный результат освобождения лица от уголовной ответственности. В законодательстве прошлых лет в определенных случаях освобождение лица от уголовной ответственности производилось с передачей лица на поруки коллективу, в котором он работал или учился, или с передачей материалов уголовного дела на рассмотрение товарищеского суда. В этих случаях освобожденный от уголовной ответственности, несмотря на то, что к нему не применялись меры уголовной репрессии, все-таки подвергался конкретной частной превенции. В настоящее же время этот вопрос остается как бы незавершенным в процессуальном понятии, так как результат (следствие такого освобождения) нормами законодательства не предусмотрен.

Третьим «проблемным» вопросом, вызывающим дискуссию, является вопрос о том, может ли быть лицо освобождено от уголовной ответственности

сти органами, ведущими дознание и предварительное следствие, или это может быть произведено только судом.

Из правоприменительной практики можно сделать вывод о том, что передача суду исключительного права на прекращение уголовных дел в связи с освобождением лица от уголовной ответственности привела бы к перегруженности судебных органов и формальному рассмотрению таких дел. Поэтому правомерно следующее решение данного вопроса: в тех случаях, когда основания для освобождения от уголовной ответственности выявлены в стадии предварительного расследования, уголовное дело должно быть прекращено без передачи в суд. Данное правило должно распространяться на все правовые нормы, относящиеся к институту освобождения от уголовной ответственности.

В соответствии с этой позицией освобождение от уголовной ответственности возможно лишь до вынесения обвинительного приговора суда. Необходимо, однако, уточнить, что, будучи верным для абсолютного большинства случаев, это определение не может быть признано универсальным в силу следующих причин: в п. 2 ст. 378 УПК РФ предусмотрено право кассационной судебной инстанции на отмену обвинительного приговора с прекращением дела.

О праве на прекращение дела производством судом, рассматривающим протест в порядке надзора, говорится и в п. 2 ст. 408 УПК РФ. Поскольку квалификация деяния в приговоре как преступного вышестоящей инстанцией не оспаривается, основанием для отмены приговора и прекращения дела по не реабилитирующим основаниям в данном случае является несоответствие назначенного су-

дом наказания тяжести преступления и личности осужденного, то есть неверная оценка судом первой инстанции общественной опасности деяния и лица, его совершившего. В этих же случаях возможна отмена приговора суда первой инстанции и прекращение уголовного дела по реабилитирующим основаниям.

Возможна и иная ситуация, когда приговор суда первой инстанции полностью правомерен, однако к моменту рассмотрения дела в порядке кассации или надзора возникли новые обстоятельства, позволяющие решать вопрос о прекращении уголовного дела. Соответственно в данном случае вопрос об освобождении лица от уголовной ответственности решается судом соответствующей инстанции.

Освобождение лица от уголовной ответственности имеет общность с освобождением лица, совершившего преступление, от наказания, но эти два института имеют принципиальные различия. Общим между двумя этими институтами является положение о том, что в обоих случаях государство отказывается подвергать виновного мерам принуждения, которые предусмотрены уголовным законом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Звечаровский И.Э. Освобождение от уголовной ответственности. *Российское уголовное право. Общая часть.* /Под ред. Комисарова В.С.-СПб. Питер. 2005. С. 445

2. Савельева В.С. Освобождение от уголовной ответственности. *Уголовное право Российской Федерации. Общая часть.* /Под ред. Рарога А.И. М.: Юристъ.2004. С.424

3. Атжанов Т.Ж. Особенности освобождения от уголовной ответ-

ственности. Челябинск. 2006. С.28.

4. Звечаровский И.Э. Освобождение от уголовной ответственности. Российское уголовное право. Общая часть. /Под ред. Комисарова В.С.-СПб. Питер. 2005. С.446.

5. Палтсер А.Р. Освобождение от уголовной ответственности по уголовному праву: Тарту, 2006. С.142.

6. Уголовно-процессуальный ко-

декс Российской Федерации от 18.12.2001г. №174-ФЗ [Текст]: офиц. текст по состоянию на 03 февраля 2015. -М.: Омега-Л. С.203-204.

7. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001г. №174-ФЗ [Текст]: офиц. текст по состоянию на 03 февраля 2015. -М.: Омега-Л. С.203-204,219-220.

Гарданов М., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

НЕКОТОРЫЕ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ НЕЗАКОННОЙ МИГРАЦИИ

В статье рассматриваются уголовно-правовые вопросы незаконной миграции, вносятся предложения по изменению уголовного законодательства.

The article discusses the criminal aspects of illegal migration and suggests the changing in the criminal law.

Ключевые слова: мигранты, причины организации незаконной миграции, ответственность за незаконную миграцию.

Key words: migrants, the reasons of the illegal migration responsibility for illegal migration.

Организация незаконной миграции является одной из угроз безопасности для нашего государства [1]. Это объясняется тем, что мигранты все чаще вовлекаются в серьезные преступления, такие как торговля оружием, наркотиками, терроризм и др. В этой связи исследование вопросов уголовно-правовой ответственности за организацию незаконной миграции очень актуально.

В действующем законодательстве данные вопросы регулируются, помимо статьи 322.1 Уголовного кодекса РФ, Федеральным законом «О пра-

вовом положении иностранных граждан в Российской Федерации», ФЗ «О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации», КоАП и иными актами. Организация незаконной миграции включает: организацию незаконного въезда в Российскую Федерацию иностранных граждан и лиц без гражданства; организацию их незаконного пребывания в Российской Федерации; и организацию их незаконного транзитного проезда через территорию Российской Федерации. При этом уголовная ответственность должна наступать за совершение любого из перечисленных в диспозиции статьи деяния. Наиболее опасным из них мы считаем организацию незаконного пребывания указанных лиц в России.

Объективную сторону преступления здесь составляет совокупность действий по предоставлению иностранным гражданам или лицам без гражданства, находящимся на территории Российской Федерации с нарушением действующего Российского законодательства, помещений, пригодных для проживания и определенной работы, а также создание условий для их проживания и трудовой деятельности[2].

Преступления могут осущест-

вляться только с прямым умыслом со стороны организатора незаконной миграции. Мы считаем, что надо отдельно выделять в качестве специального субъекта организации незаконной миграции сотрудников миграционных служб, либо таможенных органов. Для этого в статью целесообразно добавить квалифицирующий признак: «с использованием своего служебного положения».

В заключении хотелось бы отметить важность закрепления в законодательстве данной нормы. Необходимо искать единый подход к определению состава рассматриваемого преступления.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Указ Президента РФ от 12 мая 2009 г. № 537 «О стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года».

2. Лобас Л. И. К вопросу об ответственности за организацию незаконной миграции [Электронный ресурс] / Л.И.Лобас. – Режим доступа: http://teoria-practica.ru/rus/files/arhiv_zhurnal/2015/3/law/lobas.pdf

3. Бирюков С.Ю. Особенности расследования организации незаконной миграции. Автореф. диссерт. на соиск. уч. ст. канд. юрид. наук. Волгоград, 2008.

Гарданов М., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ВОЗМЕЩЕНИЕ МАТЕРИАЛЬНОГО УЩЕРБА ПОТЕРПЕВШИМ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ ПУТЕМ ПРЕДЪЯВЛЕНИЯ ГРАЖДАНСКОГО ИСКА

В статье рассматриваются вопросы возмещения материального ущерба в уголовном судопроизводстве путем предъявления гражданского иска. Обычно иски рассматриваются в порядке гражданского судопроизводства. Но если истец требует возмещения за вред, причиненный ему преступлением, то согласно закону он вправе предъявить свой иск и при производстве по уголовному делу, с тем чтобы он был рассмотрен и разрешен одновременно с последним. Такой иск именуется гражданским иском в уголовном деле, или гражданским иском в уголовном процессе.

In article questions of compensation of material damage in criminal legal proceedings by presentation of the civil suit are considered. Usually claims are considered as civil legal proceedings. But if the claimant demands compensation for the harm done to him by a crime, then according to the law he has the right to make the claim and by criminal case production it has been considered and resolved along with the last. Such claim is called as the civil suit in criminal case, or the civil suit in criminal trial.

Ключевые слова: возмещение, материальный ущерб, гражданский иск, гражданское судопроизводство, на-

рушенное право, причинение вреда, участники уголовного процесса.

Keywords: compensation, material damage, the civil suit, civil legal proceedings, the violated right, infliction of harm, participants of criminal trial

Как известно, любое преступное деяние причиняет ущерб охраняемым уголовным законом общественным отношениям, что вызывает к жизни соответствующие уголовно-правовые охранительные правоотношения, субъектами которых являются субъекты преступления и государство в лице своих органов. Помимо общественного интереса преступление может причинить вред и частному интересу, нарушая чье-либо субъективное гражданское или иное право. Это, в свою очередь, порождает также охранительное по своему характеру гражданско-правовое отношение, содержанием которого является право лица требовать восстановления своего положения и корреспондирующая ему обязанность причинителя восстановить нарушенное право и корреспондирующая этому праву обязанность другого лица загладить причиненный вред. Вместе с уголовным делом возникает и гражданско-правовой спор. Если потер-

певший не может получить необходимого возмещения за счет приложения своих собственных сил, на помощь ему приходит государство, которое взяло на себя обязанность обеспечить потерпевшему доступ к правосудию и компенсировать причиненный ущерб (ст. 52 Конституции РФ).

Обычно иски рассматриваются в порядке гражданского судопроизводства. Но если истец требует возмещения за вред, причиненный ему преступлением, то согласно закону он вправе предъявить свой иск и при производстве по уголовному делу, с тем чтобы он был рассмотрен и разрешен одновременно с последним. Такой иск именуется гражданским иском в уголовном деле, или гражданским иском в уголовном процессе[7].

Перед потерпевшим стоит альтернатива, искать защиты своего нарушенного права в порядке гражданского судопроизводства, либо уголовного. В любом случае право потерпевшего от гражданско-правового деликта на судебную защиту будет реализовано в исковой форме.

Предоставление государством широких и разнообразных прав участникам уголовного процесса, в частности права на заявление гражданского иска в рамках уголовного процесса, обеспечивает им возможность активно участвовать в доказывании своей правоты и отстаивании своих прав и свобод на всех стадиях судопроизводства по делу. Основным преимуществом является отсутствие необходимости дважды - в уголовном и в гражданском процессе - отстаивать нарушенные преступлением права и интересы. Разрешение в рамках уголовного дела части гражданско-правовых споров предупреждает волокиту и соответственно уменьшает число исков в порядке гражданского судопроизводства.

К тому же сокращаются неоправданные затраты времени, сил и средств. Например, истец освобождается от дополнительных материальных потерь за полученную юридическую помощь. Гражданский ответчик огражден от неблагоприятных последствий, когда до окончательного разрешения гражданского иска могут наступить инфляционные процессы, политические события и т.д. Существуют все условия для более полного и быстрого доказывания иска, установления лиц, обязанных нести гражданско-правовую ответственность за действия обвиняемого, принятия более эффективных средств обеспечения явки ответчика, возможности скорейшего возмещения ущерба или компенсации причиненного вреда. Свидетели избавляются от повторной дачи показаний в нескольких производствах. Очевидным преимуществом также является исключение необходимости доказывать обоснованность своих исковых претензий по правилам гражданского судопроизводства, где бремя доказывания возлагается именно на истца, а по УПК РФ бремя доказывания закрепляется за органами уголовного преследования по правилам уголовного судопроизводства.[8]. Следует упомянуть также, что в уголовном судопроизводстве лицо освобождается от уплаты государственной пошлины по гражданскому иску и тем самым получает ничем не обремененный доступ к правосудию.

Не всеми процессуалистами поддерживается данная позиция. Некоторыми и вовсе отрицается как элемент, чуждый публичной природе уголовного судопроизводства. Главный довод противников расширения сферы действия гражданского иска в уголовном процессе - это опасение ус-

ложнения процесса и создание дополнительной работы для органов расследования.

Очевидно одно: необходимо выдержать ту меру удовлетворения имущественных требований, которая не осложняет расследование. Нельзя приносить права и законные интересы любого участника уголовного судопроизводства в жертву работе следователя по раскрытию преступления. Право на доступ к правосудию в виде предъявления гражданского иска «должно быть обеспечено независимо от каких-либо причин».

В зависимости от характера правового спора и вида судебной защиты, которой требует истец, различают: иски о присуждении – о восстановлении нарушенного права (иначе - исполнительные иски), иски о признании оспариваемого права истца или о признании отсутствия права у ответчика (иначе - установительные) и преобразовательные иски, направленные на создание, изменение или прекращение юридического отношения материально-правового характера.

Гражданский иск в уголовном деле – это иск о присуждении, то есть когда истец требует возмещения за вред, причиненный ему преступлением.

Действующий уголовно-процессуальный закон не содержит определения понятия гражданского иска в уголовном процессе. Сформулировать такое определение - это одна из необходимых задач теории уголовного процесса, научная ценность и практический смысл которого заключается в уяснении пределов использования исковой формы защиты нарушенных преступлением субъективных имущественных прав потерпевших - физических и юридических лиц, в отличии этой формы защиты от

иных, неисковых способов, предусмотренных уголовно-процессуальным правом.

В уголовно-процессуальной литературе по поводу понятия гражданского иска в уголовном процессе пока нет единства во взглядах авторов, исследовавших или затрагивавших как-то эту проблему. Но большинство процессуалистов определяют гражданский иск как требование гражданина или организации, понесших материальный ущерб от преступления (а также прокурора в их интересах), о его возмещении к обвиняемому или к лицам, несущим имущественную ответственность за его действия, рассматриваемое и разрешаемое судом совместно с уголовным делом .

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. Конституция Российской Федерации // Российская газета.- 2009 . – 21 декабря
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 (№ 95 – ФЗ) (ред. 03.12.2008 № 229-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. -2012.- № 30.- ст.3012
3. Гражданский кодекс Российской Федерации: части первая, вторая, третья и четвертая: текст с изменениями и дополнениями на 1 января 2016 года: справочно-информационное издание. – М.: Эксмо, 2016. - 733 с.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002г. (№138-ФЗ): с изм. на 15 января 2016 г. (№ 223-ФЗ) // Собрание законодательства РФ.-2016.-№ 1.- ст.4532

5. Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР: по состоянию на 15 января 2001 г.- М.: Проспект, 2001. – 240с.
6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 1 декабря 2001г.(№174-ФЗ): с изм. на 30 декабря 2015 г.(№ 321 – ФЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2015.- № 52(ч.1).- ст.4921
7. Об исполнительном производстве: федер. закон от 02 октября 2007 (№229-ФЗ): с изм. на 13 мая 2015г. (№66-ФЗ) //Собрание законодательства РФ. - 2015. - №41. - ст.4849
8. О возмещении средств, затраченных на лечение граждан потерпевших от преступных действий: Указ Президиума Верховного Совета СССР от 25 июня 1973 № 4409VIII // Ведомости Верховного Совета СССР. - 1973. - № 27.- ст. 348.

*Гасанова Н.М. студент 1 курса магистратуры
Научный руководитель: Ваниянц Д.Ю. к.соц.н., доцент,
Институт дружбы народов Кавказа,
г. Ставрополь*

ИНСТИТУТ ДЕФФАМАЦИИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аннотация: Освещаются актуальные проблемы развития диффамации в гражданском праве.

This article is devoted to the problems of defence of honour, dignity and business reputation from defamation. Key words: defamation, honour, dignity, business reputation.

Основные термины (генерируются автоматически): деловую репутацию, деловой репутации, Пленума Верховного Суда, дата обращения, Постановление Пленума Верховного, репутацию юридических лиц, защите чести, действия диффамационного характера, деловую репутацию юридических, деловой репутации граждан, ГК РФ, понятие «диффамация», Режим доступа, Электронный ресурс, соответствующих действительности, достоинство граждан, диффамации распространение сведений, достоинства граждан, понятию распространение, ООО «БГ».

Key terms (generated automatically): business reputation, business reputation, the Plenum of the Supreme Court, the date of application, the Resolution of the Plenum of the Supreme, the reputation of legal entities, the protection of honor, defamation actions, business reputation

of the legal, business reputation of citizens, the Civil Code of the Russian Federation, the concept of «defamation», Access mode, Electronic resource corresponding to reality, the dignity of citizens, defamation, dissemination of information, the dignity of citizens, the notion of distribution, ООО БГ.

Институт диффамации в науке Российского гражданского права начал формироваться более ста лет назад еще во времена дореволюционной России. С момента его появления дискуссионным являлся вопрос о том, что необходимо понимать под данным термином. Долгое время диффамация приравнивалась к клевете и носила уголовно-правовой характер. В советское время этот институт попал под угрозу исчезновения, в виду его «буржуазного» происхождения, свое развитие он получил только на современном этапе, однако и по сей день он не разрешен. Современные ученые рассматривают термин «диффамация» с различных точек зрения. Так С. В. Потапенко понимал под ним гражданско-правовой деликт, который направлен на умаление чести, достоинства и деловой репутации потерпевшего в глазах здравомыслящих людей в виду распространения о нем порочащих, не соответствующих дей-

ствительности (выделено нами — Я. Т. и Ю. Ш.) сведений фактического характера, которые являются злоупотреблением свободой слова и СМИ [1]. Противоположной точки зрения придерживаются такие ученые как, М. А. Ковалев, Г. М. Резник, которые полагают, что диффамация — это распространение только правдивых (выделено нами — Я. Т. и Ю. Ш.) нелюбопытных или сомнительных для репутации, чести и достоинства сведений о физических и юридических лицах. А. М. Эрделевский и Д. А. Самородов, как и ранее в гражданском праве, относят к этому понятию распространение любых порочащих сведений о лицах, вне зависимости от степени их достоверности. В Гражданском кодексе РФ (далее ГК РФ) [2] понятие «диффамация» не закреплено, оно является доктринальным. При анализе норм ГК можно сделать вывод о том, что, несмотря на отсутствие данного понятия как такового, именно оно раскрывается в ст. 150, ст. 152. Ответственность за действия диффамационного характера предусмотрена нормами гражданского законодательства. Следует отметить, что такого вида ответственности как «извинение» в РФ не существует. Это обусловлено закреплением в ст. 29 Конституции РФ принципа свобода мысли и слова (п. 3 «никто не может быть принужден к выражению своих мнений и убеждений или отказу от них»). Несмотря на достаточную строгость норм, предусмотренных за диффамацию, п. 15 Постановления Пленума Верховного суда РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 [3] было установлено, что взыскивание сумм с организаций, выпускающих СМИ не должно привести к их банкротству, («при этом подлежащая взысканию сумма компенсации морального вреда долж-

на быть соразмерна причиненному вреду и не вести к ущемлению свободы массовой информации») [4]. К примеру, в 2000 году газета «Курский вестник» опубликовала статью «Двенадцать стульев из гарнитура губернатора, или как «испарился» из областного бюджета один миллион долларов», где, в частности, на конкретных примерах, подтвержденных документами, раскрываются механизмы «увода» крупными местными чиновниками бюджетных средств из областной казны, а также демонстрировалась реакция самого губернатора на происходящее. Журналист на этот счет высказал свое мнение: «Нормальный губернатор в такой ситуации наверняка прогонит виноватых с работы, обратится в милицию, прокуратуры и суд, чтобы ущерб бюджету возместить... Но это логика поведения нормального губернатора. А наш (губернатор), получив письмо руководителя КРУ, написал резолюцию, рекомендующую чиновникам списать недостающий миллион на мифический ремонт Администрации области, Домжур, курские магазины...». Виктор Чемодуров закончил статью словами «Не знаю, как у кого, а у меня такое мнение-суждение: губернатор, дающий подобные советы, является ненормальным. Уточняя сразу, на случай судебного иска: я говорю о поведении должностного лица, а не о личности Руцкого, до которой мне нет никакого дела». Руцкой решил, что сведения, изложенные в статье, порочат его честь, достоинство и деловую репутацию, и оценил ущерб, причинный публикацией, в 250 тыс. рублей. В суде журналисту удалось доказать, что опровергаемые истцом сведения соответствуют действительности. Однако иск Руцкого был частично удовлетворен, в виду

того, что оценочное мнение журналиста было выражено в грубой форме. Тем не менее, рассмотрев данное дело, Европейский суд, 31 июля 2007 года, принял решение, что критические оценочные суждения журналиста, высказанные в спорной статье, имеют серьезную фактологическую основу, факты, приведенные журналистом в публикации, не были оспорены самим Рущким. ЕС подчеркнул, что при рассмотрении дела российский суды, по сути, проигнорировали контекст публикации, ее общественную значимость и дали неверное толкование слову «ненормальный», тем самым необоснованно ограничив право журналиста на свободу выражения мнения. Сведения, в отличие от оценочных суждений, поддаются подтверждению или опровержению. Мнение журналиста субъективно и не может соответствовать или не соответствовать действительности. Не существует критериев, которые могли бы применяться для оценки степени правдивости мнения. Именно поэтому, право на выражение мнения охраняется Конституцией, как неотъемлемое и незыблемое право каждого [5]. Исходя из приведенного выше, можно сделать вывод о том, что в связи с недостаточной определенностью диффамации, в рамках гражданского судопроизводства, возникают проблемы в правоприменительной практике. Нельзя относить к диффамации достоверные сведения и оценочные суждения, носящие общественно важный характер. Согласно УК РФ под клеветой понимается распространение заведомо ложных сведений, порочащих честь и достоинство другого лица или подрывающих его репутацию (ст. 129). Это относится и к сведениям, распространенным в сети Интернет. Так, указанным уже выше Постанов-

лением Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 было установлено, что судам следует иметь в виду, что в случае, если не соответствующее действительности порочащие сведения были размещены в сети Интернет на информационном ресурсе, зарегистрированном в установленном законом порядке в качестве СМИ, при рассмотрении иска о защите чести, достоинства и деловой репутации необходимо руководствоваться нормами, относящимися к СМИ [6]. Так Арбитражный суд Свердловской области по иску ЗАО «ЭКОС» к обществу ООО «БГ» ссылаясь на ст. 152 ГК РФ, так же исходил из Постановления Пленума ВС РФ, разъясняющего, что под распространением сведения, порочащих честь, достоинство граждан и деловую репутацию юридических лиц, следует понимать опубликование таких сведений в печати, трансляцию по радио и телевидению, демонстрацию в кинохроникальных программах и других СМИ, распространение в сети Интернет, а также с использованием иных средств телекоммуникационной связи, изложение в служебных характеристиках, публичных выступлениях, адресованных должностным лицам или сообщение в той или иной, в том числе устной форме хотя бы одному лицу. Рассмотрев дело по существу суд признал не соответствующими действительности и порочащими деловую репутацию ЗАО «Экос» сведения, распространенные ООО «БГ» и Неплюевой И. Ю. в информационной телекоммуникационной сети общего пользования «Интерне» на сайте электронного периодического издания «Правда» в статье от 23.12.2013 «Судьбу властей Нефтеюганска доверили прокуратуре». Суд постановил взыскать в пользу ЗАО «Экос» по 100 т.р. с ООО «БГ»

и Неплюевой И. Ю.) [7]. Диффамационным иском так же можно считать иск о защите деловой репутации реорганизованной фирмы, поданный ее правопреемником. Верховный суд РФ не согласен с тем, что деловая репутация общества не влияет на репутацию юридических лиц, созданных в результате его разделения, т. к. новые юридические лица ведут деятельность в той же экономической сфере, в которой работало реорганизованное общество. Они используют активы, полученные в порядке правопреемства [8]. В этой связи, мы считаем необходимым, на законодательном уровне, закрепить понятие «диффамация». Это не только упростит правоприменительную практику, но и позволит суду в дальнейшем избежать коллизий, связанных с применением данного института. При этом, исходя из вышесказанного находим, что понятие «клевета» и «диффамация» не являются тождественными. Несмотря на то, что многие авторы относят клевету, как составляющую института диффамации, на наш взгляд нельзя относить к диффамации распространение сведений заведомо ложного характера. Мы определяем понятие «диффамация», как распространение не заведомо ложных, а также правдивых нелюбезных или сомнительных сведений, порочащих честь, достоинство граждан и деловую репутацию юридических лиц. Относя к этому понятию распространение любых порочащих сведений о лицах вне зависимости от степени их достоверности, мы исходим из того, что действия диффамационного характера не ограничиваются сферой конкретной отрасли права. Ответственность за действия диффамационного характера, предусмотрена как уголовным, так и гражданским зако-

нодательствами. Нельзя говорить об их отсутствии в виду не соответствия распространяемых сведений действительности, они в любом случае будут нарушать право как физических лиц на честь, достоинство и деловую репутацию, так юридических — на деловую репутацию. Поэтому не можем согласиться с мнением Г. М. Резника и М. А. Ковалёва. Не можем мы согласиться и с мнением С. В. Потапенко, так как находим, что распространение даже соответствующих действительности сведений может причинить значительный моральный и репутационный вред.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Шабанов В. В. Понятие диффамации [Электронный ресурс] // Вектор науки ТГУ. — 2010. — № 3(3). — URL: http://edu.tltsu.ru/sites/sites_content/site1238/html/media61819/78%20Sabanov.pdf (дата обращения: 14.04.2016).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 13.07.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 31.01.2016) // СЗ РФ. 1994, № 32. Ст. 3301; 2016. № 14. Ст. 1906.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» // БВС РФ. 2005. № 4
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23 июня 2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации». Информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://>

base.garant.ru/71100882/ свободный — (дата обращения: 15.04.2016).

5. Постановление Европейского Суда по делу «Чемодуров против России» // Дело «Чемодуров против России». База данных Российской судебной практики по информационному праву. 31.07.2007. URL: <http://phdru.com/aspirants/dissertation/webresourse/> (дата обращения: 14.04.2016). Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.февраля.2005 № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц». Информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://base.garant.ru/12138961/>, свободный — (дата обращения: 15.04.2016). Гражданское дело № А33–19382/05-Ф02–5935/09-С2 // Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант Плюс» — (дата обращения: 14.04.2016).

6. Обзор практики рассмотрения судами дел по спорам о защите чести, достоинства и деловой репутации (утв. Президиумом Верховного Суда Российской Федерации 16 марта 2016 г.). Информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.garant.ru/hotlaw/federal/703041/>, свободный — (дата обращения: 14.04.2016).

7. Основные термины (генерируются автоматически): деловую репутацию, деловой репутации, Пленума Верховного Суда, дата обращения, Постановление Пленума Верховного,

репутацию юридических лиц, защите чести, действия диффамационного характера, деловую репутацию юридических, деловой репутации граждан, ГК РФ, понятие «диффамация», Режим доступа, Электронный ресурс, соответствующих действительности, достоинство граждан, диффамации распространение сведений, достоинства граждан, понятию распространение, ООО «БГ».

8. Тимченко Я. И., Шанина Ю. В. Институт диффамации // Молодой ученый. — 2016. — №8. — С. 779-782. — URL <https://moluch.ru/archive/112/28764/> (дата обращения: 11.04.2018).

9. Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР: по состоянию на 15 января 2001 г.- М.: Проспект, 2001. — 240с.

10. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 1 декабря 2001г.(№174-ФЗ): с изм. на 30 декабря 2015 г.(№ 321 – ФЗ) // Собрание законодательства РФ. — 2015.- № 52(ч.1).- ст.4921

11. Об исполнительном производстве: федер. закон от 02 октября 2007 (№229-ФЗ): с изм. на 13 мая 2015г. (№66-ФЗ) //Собрание законодательства РФ. - 2015. - №41. - ст.4849

12. О возмещении средств, затраченных на лечение граждан потерпевших от преступных действий: Указ Президиума Верховного Совета СССР от 25 июня 1973 № 4409VIII // Ведомости Верховного Совета СССР. - 1973. - № 27.- ст. 348.

*Гриднев А.С. студент 1 курса магистратура
Научный руководитель: Ваниянц Д. Ю.
Институт дружбы народов Кавказа,
г. Ставрополь*

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ПРАВ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Аннотация: в статье предпринята попытка выявить правовые проблемы гражданско-правовой ответственности за нарушения авторских и смежных прав в сети Интернет. Анализируется действующее российское гражданское законодательство.

Annotation: the article attempts to identify legal problems of civil liability for violating copyright and related rights in the Internet. The current Russian civil legislation is analyzed.

Ключевые слова: авторские и смежные права, вред, деликт, интернет, интеллектуальная собственность, обязательства из причинения вреда.

Keywords: copyrights and related rights, harm, delict, Internet, intellectual property, obligations from causing harm.

Современные общественные отношения складываются под влиянием научно-технических достижений, особое место среди которых занимает Интернет. Россия, являясь субъектом международного права, обязана в условиях развития глобального информационного пространства принять все меры по обеспечению эффективной охраны интеллектуаль-

ных прав в сети интернет.

Наиболее острым и дискуссионным вопросом при нарушении интеллектуальных прав в Интернете можно назвать определение ответственности лиц, вовлеченных в распространение в сети материалов, содержащих интеллектуальную собственность. В процессе распространения таких материалов посредством использования Интернета можно выделить два вида субъектов.

- лицо, загрузившее интеллектуальную собственность в сеть;
- информационный посредник (лицо, осуществляющее технические услуги).

Для решения проблемы ответственности лиц, вовлеченных в распространение материалов, нарушающих интеллектуальные права в сети Интернет, выдвигаются различные предложения. Ряд юристов указывают, что за соблюдением авторского и смежных прав в сети Интернет должен основываться на контроле информационных посредников и лиц, незаконно размещающих контент, а не обычных пользователей сети Интернет. Информационные посредники сети Интернет (операторы связи, владельцы интернет-сайтов и доменных имен и др.) должны нести ответственность за нарушение авторских

и смежных прав на общих основаниях при наличии вины, за исключением случаев, когда они не знали и не должны были знать о незаконности контента и не видоизменяли контент или в случае получения письменного заявления правообладателя своевременно приняли необходимые и достаточные меры по устранению последствий нарушения его прав. При этом лица, незаконно размещающие контент в сети Интернет, должны нести ответственность независимо от информационного посредника либо солидарно с ним при наличии вины последнего.

Иное мнение, что санкции должны применяться и к нарушителю, который разместил на своей страничке тот или иной объект авторского права, и к тому, кто его скопировал, однако процесс возложения ответственности на пользователя является менее эффективным и более затратным. А.А. Чернышова указывала, что «в целях наиболее эффективной защиты правообладателей возможно предусмотреть в соответствии со ст. 1080 ГК РФ солидарную ответственность провайдера и пользователя. Тем самым оба лица будут нести ответственность за свои противоправные действия, если таковые имели место». Провайдер как оператор сетевой связи должен оказать содействие правообладателю в выявлении конкретного пользователя, а также своевременно реагировать на поступающие от правообладателей сигналы о нарушении их авторских прав, принимая необходимые меры по пресечению противоправных действий. Невыполнение соответствующих требований может служить основанием для привлечения к ответственности в полном объеме самого провайдера без права его регресса к пользователю

Отдельного внимания заслуживает проблема касающаяся существования многочисленных сайтов - торрент-трекеров. Суть функционирования которых сводится к тому, что торрент-трекеры не хранят те файлы, которыми обмениваются пользователи, они только дают ссылки на источник информации а загрузка происходит напрямую между пользователями. Администрациями подобных сайтов предусмотрена процедура урегулирования споров с правообладателями в случае получения претензий по поводу авторских прав на контент, однако это не восстанавливает нарушенные права и не предотвращает нарушения исключительных прав в будущем. Основной проблемой воздействия на таких правонарушителей является еще и то, что в большинстве своем торрент-трекеры зарегистрированы в других государствах, где и находятся их серверы, а свою деятельность в России они осуществляют посредством трассировки через иные зарубежные государства.

В юридической литературе, в странах Европы, в Великобритании и США, правообладатели все чаще требуют возложения на Интернет-провайдера ответственности в связи с нарушением авторских прав, осуществляемым его клиентами. Во-первых, воздействие на деятельность провайдера позволяет пресечь большой объем нарушений и требует меньших затрат, чем предъявление претензий к отдельным нарушителям - пользователям сети. Во-вторых, провайдер обладает значительными финансовыми возможностями для удовлетворения потенциального взыскания. Таким образом, в развитых мировых правовых порядках, подчеркивается бесспорность факта ответственности провайдеров за нарушение авторских и смежных

ных прав в сети Интернет. В юридической литературе отмечается и то, что фактическим нарушителем, исходя из анализируемой отечественной и зарубежной судебной практики, является не провайдер, а пользователь сетевого ресурса, но обращение взыскания на имущество провайдера представляет собой наиболее эффективный способ защиты нарушенных прав. Аргументируется данная позиция еще и тем, что не всегда удается установить истинного нарушителя права в силу многочисленности пользователей сети Интернет. Последнее предположение представляется несколько спорным, поскольку идентифицировать субъекта можно и по закрепленному за ним статическому IP-адресу. Присвоенный постоянный (статический) IP-адрес в соответствии с договором пользователя с провайдером позволяет установить пользователя именно через организацию, которая предоставила ему такую услугу.

При нарушении авторских и смежных прав потерпевшее лицо может воспользоваться общими способами защиты гражданских прав, предусмотренными в ст. 12 ГК РФ, и специальными, в частности, закрепленными в ст. 1250 - 1253 ГК РФ. В соответствии со ст. 1301 ГК РФ, в случаях нарушения исключительного права на произведение автор или иной правообладатель наряду с использованием других применимых способов защиты и мер ответственности, установленных настоящим Кодексом (статьи 1250, 1252 и 1253), вправе в соответствии с пунктом 3 статьи 1252 настоящего Кодекса требовать по своему

выбору от нарушителя вместо возмещения убытков выплаты компенсации: в размере от десяти тысяч рублей до пяти миллионов рублей, определяемом по усмотрению суда; в двукратном размере стоимости экземпляров произведения или в двукратном размере стоимости права использования произведения, определяемой исходя из цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за правомерное использование произведения. В случае нарушения личных неимущественных прав автора их защита осуществляется, в частности, путем признания права, восстановления положения, существовавшего до нарушения права, пресечения действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения, компенсации морального вреда, публикации решения суда о допущенном нарушении (1251 ГК РФ)

ЛИТЕРАТУРА

1. Липкес А.М. *Правовые вопросы использования авторских произведений в Интернете: Дисс... к.ю.н.* - М. 2006
2. Милашева В.А. *Неправомерный доступ к компьютерной информации в сетях ЭВМ // Правовые вопросы связи.* - 2006
3. Невзоров И.В. *Проблемы региональной разобщенности гражданско-правового регулирования деятельности в сети Интернет // Правовые вопросы связи.* - 2006.
4. Чернышова А.А. *Ответственность провайдера за нарушение авторских прав в сети Интернет*

Емельяненко В.С., студентка 2 курса
«Северо-Кавказского социального института»

Руководитель: Сапронова И.Ю.,
старший преподаватель кафедры истории и теории государства и права
«Северо-Кавказского социального института»,
г. Ставрополь

СОБЛЮДЕНИЕ НОРМ ДИПЛОМАТИЧЕСКОГО ПРАВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

Аннотация: В представленной статье авторами проделана попытка анализа соответствия принципам и норм международного права в ситуации, произошедшей в сентябре-октябре 2017 г. в отношении Генерального консульства РФ в Сан-Франциско и Торгового представительства РФ в Вашингтоне.

Abstract: in this article the authors made an attempt to analyze the compliance of the principles and norms of international law in the situation that occurred in September-October 2017 in relation to the Consulate General of the Russian Federation in San Francisco and The trade representation of the Russian Federation in Washington.

Ключевые слова: международное право, Устав ООН, нормы дипломатического права, дипломатический иммунитет.

Keywords: international law, UN Charter, rules of diplomatic law, diplomatic immunity.

Дипломатия – ведение международных отношений посредством переговоров. Дипломатия была самым лучшим средством, которое придумала цивилизация для избежа-

ния того, чтобы сила и военная мощь решали все проблемы. Дипломатия – это и наука, и искусство.

Научная деятельность дипломатов заключается в их аналитической работе, т.е. в подготовке различных материалов, информационных справок и т.д, Искусство дипломатии заключается в установлении, поддержании контактов и получении информации, а также сюда относится подготовка приема иностранных представителей. Искусство дипломатов и в том, что их должны воспринимать как собеседника, а не как журналиста. Для этого чрезвычайно важны личные качества дипломата.

Ярким примером антидипломатии является ситуация, когда Генеральное консульство Российской Федерации находящееся в Сан-Франциско было, по существу, захвачено сотрудниками силовых структур США. 31 августа 2017 года без официального предъявления каких бы то ни было претензий объявлено требование властей США закрыть Генеральное консульство Российской Федерации в Сан-Франциско. Срок определен в течение двух дней, т.е. до 2 сентября. Здание теперь уже бывшего Генконсульства нашего государства до сих пор остается в российской государственной собственности, являясь,

по существу, территорией России по всем нормам международного права. 3 сентября 2017 года МИД России заявил, что 2 сентября властями США захвачены здания Генерального консульства России в Сан-Франциско», а также Торгового представительства в Вашингтоне. Обе миссии обладают дипломатическим иммунитетом. 2 октября 2017 года помещение Генконсульства было взломано спецслужбами США и в нем произведен обыск. В связи с этим МИД России заявил решительный протест. 12 октября 2017 года американские власти сняли Государственный флаг России с Генерального консульства России в Сан-Франциско и Торгового представительства России в Вашингтоне.

Необходимо отметить, что Консульский округ Генконсульства России в Сан-Франциско является государственным органом внешних сношений и входит в систему Министерства иностранных дел Российской Федерации.

Вашингтон полагает, что имеет право на подобные действия, поскольку и Генконсульство, и Торгпредство официально закрылись со 2 сентября по требованию американской стороны. Следовательно, они больше не выполняют дипломатических функций и лишаются дипломатического иммунитета. В данном случае, документами, в которых определяются вопросы неприкосновенности зданий и дипперсонала являются:

- Венская конвенция о дипломатических сношениях от 1961 года [1],
- Венская конвенция о консульских сношениях от 1967 года [2],
- Консульская конвенция между СССР и США от 1968 года [3].

Во всех них содержатся положения о неприкосновенности здания дипломатического представительства.

Именно на основании указанных международных документов Москва считает, что поведение американской стороны не соответствует нормам дипломатического права, по следующим причинам:

- ни в одном из подписанных США и Россией соглашений не прописана четкая процедура закрытия консульств и торгпредств, там содержатся, к примеру, обязательства принимающей стороны охранять и уважать помещения представительства даже в случае разрыва отношений и вооруженного конфликта, гарантируется неприкосновенность архивов;

- здание Генконсульства в Сан-Франциско является собственностью России, а не находится в аренде, и, следовательно, обладает иммунитетом и после прекращения работы диппредставительства. Иными словами, оно просто законсервировано.

- консульские архивы являются неприкосновенными в любое время и независимо от их местонахождения. Неслужебные бумаги не должны храниться в консульских архивах. Здание или часть здания, используемые для целей консульского учреждения, а также земельный участок, обслуживающий данное здание или его часть, и резиденция главы консульского учреждения неприкосновенны. Полиция и другие власти государства пребывания не могут вступить в здание или часть здания, используемые для целей консульского учреждения, и резиденцию главы консульского учреждения без согласия на это главы консульского учреждения, назначенного им лица или главы дипломатического представительства представляемого государства[3].

Раньше подобные действия вполне могли послужить поводом для войны. Сейчас отношения между госу-

дарствами во многом регулируются положениями Устава ООН [4], 51-я статья которого содержит положение о праве на индивидуальную самооборону в случае вооруженного нападения на территорию государства. Вторжение, пусть даже незаконное, на территорию посольства вряд ли можно трактовать как вооруженное нападение на государство.

Одной из самых типичных черт современного международного права является утверждение в нем прав человека. При этом речь идет не о провозглашении прав, а о таком уровне их реализации, который за истекшие годы содействовал демократизации многих национальных правовых систем и создал беспрецедентный механизм взаимодействия международного и внутреннего права в этой области. Демократизация национальных систем формирует благоприятные условия для функционирования международного права.

Цели и принципы, провозглашенные в Уставе ООН, наделены высшей юридической силой. Это к ним в первую очередь относится ст. 103 Устава ООН, предусматривающая, что в случае противоречия обязательств государств по какому-либо соглашению их обязательствам по Уставу преимущественную силу имеют последние. Об особой силе принципов говорит и положение Устава, согласно которому ООН обеспечивает, чтобы государства, не входящие в состав ООН, действовали в соответствии с её принципами, когда это необходимо для поддержания мира (п. 6 ст. 2).

Все это послужило предпосылкой для появления в международном праве нового института императивных норм, т.е. таких норм, которые создаются международным сообществом в целом и от которых государства не

могут отступать даже по взаимному соглашению.

Исходя из изложенного, можно сделать вывод, что действия американской стороны *casusbelli* являются неправомерными.

В заключение хотелось бы отметить, что отличительными характеристиками современного международного права являются:

- антивоенная направленность;
- антиколониальная сущность;
- значительный количественный рост договорных норм, «второе рождение» старых отраслей международного права (субъекты международного права, международно-правовая ответственность, морское право, право внешних сношений, право международных договоров и т. д.);
- возникновение обусловленных научно-технической революцией новых отраслей (право международной безопасности, космическое, экономическое, экологическое право, право международных организаций, права человека и т. д.);
- резкое расширение пространственной сферы действия международного права (весь земной шар, его суша и недра, Мировой океан, дно и недра, а также воздушное, космическое пространства, небесные тела).

ЛИТЕРАТУРА

1. *Венская конвенция о дипломатических сношениях (заключена в г.Вене 18.04.1961)*// [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. *Венская конвенция о консульских сношениях и факультативные протоколы. Вступила в силу 19 марта 1967 года*// [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Консульская конвенция между Правительством Союза Советских Социалистических Республик и Правительством Соединенных Штатов Америки. Ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР № 2608-VII от 26 апреля 1968 года // [Электронный ресурс]: Доступ

из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Устав Организации Объединенных Наций (Сан-Франциско, 26 июня 1945 года) // [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

*Жиров Михаил Романович,
студент 3 курса направления
подготовки «Юриспруденция»
Юридического института СКФУ*

АНТИНАРКОТИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ РФ И УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ СРЕДСТВА ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ

Аннотация. Актуальность исследуемой проблемы определяется необходимостью анализа и совершенствования нормативного правового регулирования отношений в сфере контроля за оборотом наркотиков и в области противодействия их незаконному обороту в Российской Федерации.

Ключевые слова: антинаркотическая политика, Стратегия национальной безопасности, незаконный оборот наркотических средств, преступления в сфере незаконного оборота наркотиков.

Annotation. Relevance of the investigated problem is defined by need of the analysis and improvement of normative legal regulation of the relations in the field of control of drug trafficking and in the field of counteraction to their illicit trafficking in the Russian Federation.

Key words: anti-drug policy, national security Strategy, illicit drug trafficking, crimes in the sphere of drug trafficking.

Стратегия представляет собой систему в первую очередь собственно политических, идеологических и правовых принципов, составляющих фундаментальную ос-

нову государственной антинаркотической политики в Российской Федерации, определяющих основные ее направления на ближайшую перспективу [1, с. 12].

Разработка новой антинаркотической Стратегии была обусловлена принятием Стратегии национальной безопасности страны до 2020 года и Концепции долгосрочного социально-экономического развития на период до 2020 года и необходимостью совершенствования на их основе теории и практики противодействия наркомании и наркотизму и др. Согласно положениям Стратегии антинаркотическая политика должна реализовываться по трем направлениям: сокращение предложения наркотиков путем целенаправленного пресечения их нелегального производства и оборота внутри страны, противодействия наркоагрессии; сокращение спроса на наркотики путем совершенствования системы профилактической, лечебной и реабилитационной работы; развитие и укрепление международного сотрудничества в сфере контроля над наркотиками.

Реализация первых двух направлений в законодательной сфере происходит в том числе и за счет принятия нормативно-правовых актов, направленных на совершенствова-

ние законодательства в сфере оборота наркотиков и их прекурсоров и в области противодействия их незаконному обороту, в целях охраны здоровья граждан, общественной безопасности и интересов государства. Так, с момента принятия Стратегии были приняты следующие законы, регулирующие различные вопросы в антинаркотической сфере:

Федеральный закон от 29 ноября 2010 г. № 316-ФЗ «О внесении изменений в статью 232 Уголовного кодекса Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» (с изм. и доп. от 3 июля 2016 г. № 329-ФЗ) (далее - Федеральный закон № 316-ФЗ);

Федеральный закон РФ от 7 марта 2011 г. № 26-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации»; Федеральный закон от 7 декабря 2011 г. № 420-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп. от 3 июля 2016 г. № 329-ФЗ); Федеральный закон от 1 марта 2012 г. № 18-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп. от 3 июля 2016 г. № 329-ФЗ);

Федеральный закон от 5 июня 2012 г. № 54-ФЗ «О внесении изменений в статьи 230 и 232 Уголовного кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее - Федеральный закон № 54-ФЗ);

Федеральный закон от 2 июля 2013 г. № 185-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу законодательных актов (отдельных положений

законодательных актов) Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» (с изм. и доп. от 3 июля 2016 г. № 329-ФЗ);

Федеральный закон РФ от 25 ноября 2013 г. № 313-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп. от 26 апреля 2016 г. № 305-ФЗ); Федеральный закон от 25 ноября 2013 г. № 317-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации по вопросам охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп. от 26 апреля 2016 г. № 305-ФЗ);

Федеральный закон от 28 декабря 2013 г. № 381-ФЗ «О внесении изменений в статью 232 Уголовного кодекса Российской Федерации»; Федеральный закон РФ от 3 февраля 2015 г. № 7-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»;

Федеральный закон РФ от 3 июля 2016 г. № 328-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации в части конкретизации понятия «состояния опьянения»;

Федеральный закон РФ от 3 июля 2016 г. № 329-ФЗ «О внесении изменений в статью 230 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации».

Федеральный закон № 134-ФЗ существенно ужесточил уголовную ответственность за организацию или содержание притонов (ст. 232 УК РФ) за счет включения в статью двух новых квалифицирующих признаков: это совершение деяния в составе групп

пы лиц по предварительному сговору (ч. 2) или организованной группой (ч. 3). В дальнейшем, Федеральный закон от 28 декабря 2013 г. № 381-ФЗ «О внесении изменений в статью 232 Уголовного кодекса Российской Федерации» существенно расширил диспозицию основного состава данного преступления. Теперь преступными признаются действия не только по организации и содержанию притонов для потребления наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, но и систематическое предоставление помещений для этих целей. Под систематическим предоставлением помещений здесь понимается предоставление помещений более двух раз. Необходимость внесения таких поправок связана с тем, что на практике под притонами понимаются помещения, приспособленные исключительно только для потребления наркотиков. Случаи, когда, например, в квартире организатора несколько раз употребляются наркотики, но она не была приспособлена для этих целей, не квалифицируются как притон. Федеральный закон № 54-ФЗ расширил предмет составов преступлений - склонение к потреблению наркотических средств, психотропных веществ (ст. 230 УК РФ) и организация или содержание притонов (ст. 232 УК РФ) за счет аналогов наркотических средств или психотропных веществ. В пояснительной записке к законопроекту отмечается, что потребление аналогов наркотических средств или психотропных веществ может привести к развитию наркозависимости, а их распространение - к негативным последствиям для общества.

Важным в реализации Стратегии государственной антинаркотической политики до 2020 года является введение института отсрочки отбыва-

ния наказания больным наркоманией (ст. 82.1 УК РФ) (был введен в УК РФ Федеральным законом № 420-ФЗ). Статья 82.1 УК РФ устанавливает, что лицам, впервые осужденным за совершение преступлений, предусмотренных ч. 1 ст. 228, ч. 1 ст. 231 и ст. 233 УК РФ, и изъявившим желание добровольно пройти курс лечения от наркомании, может быть отсрочено реальное отбывание наказания до окончания курса лечения. Закон № 54-ФЗ выделил преступление, связанное с контрабандой наркотических средств, психотропных веществ, а также их прекурсоров, в отдельную статью УК РФ (ст. 229.1) с установлением его квалифицированных и особо квалифицированных составов в зависимости от размера незаконно перемещаемых средств и веществ. Особое значение для развития антинаркотической политики имеет принятый Федеральный закон № 313-ФЗ, которым были внесены существенные дополнения в Федеральный закон от 8 января 1998 г. № 3-ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах». Этот акт дополнен понятиями «лечение больных наркоманией», «реабилитация больных наркоманией», «профилактические мероприятия», а также «побуждение больных наркоманией к лечению от наркомании и реабилитации», а Уголовный кодекс РФ дополнен ст. 721 «Назначение наказания лицу, признанному больным наркоманией», позволяющей суду при назначении лицу, признанному больным наркоманией, основного наказания в виде штрафа, лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, обязательных работ, исправительных работ или ограничение свободы возложить на осужденного обязанность пройти ле-

чение от наркомании и медицинскую и (или) социальную реабилитацию.

На основании вышеизложенного следует отметить, что решение проблемы незаконного оборота наркотиков возможно лишь в рамках модели государственной антинаркотической политики, сочетающей в себе сбалансированный комплекс профилактических, медицинских, реабилитационных, контрольных и правоохранительных мер.

ЛИТЕРАТУРА И ИСТОЧНИКИ

1. Власов В.А. Государственная антинаркотическая политика: понятие, этапы, приоритетные направления // Вестник Сибирского юридического института ФСКН России. 2016. № 2 (23). С. 12.
2. Довголюк Н.В. Коррупция в деятельности субъектов противодействия незаконному обороту наркотиков: уголовно-правовой и криминологический анализ // НаукаПарк. 2016. № 10 (51). С. 41-44.
3. Довголюк Н.В. Причины и условия, детерминирующие делинквентность незаконного оборота наркотических средств. НаукаПарк. 2016. № 3 (44). С. 25-27.
4. Довголюк Н.В. Социально-криминологические особенности (детерминанты) незаконного оборота наркотических средств и некоторые вопросы организации борьбы с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ // В сборнике: Университетские чтения – 2016 Материалы научно-методических чтений ПГЛУ. 2016. С. 74-79.
5. Довголюк Н.В., Бондаренко В.Е., Ваниянц Д.Ю. Коррупция в сфере незаконного оборота наркотических средств как угроза национальной безопасности РФ // 2017. № 4 (44). С. 27.
6. Соловьева К.С., Довголюк Н.В. Проблемные вопросы квалификации и предупреждения деяния, предусмотренного ст.228.1 УК РФ // Россия: от стагнации к развитию (региональные, федеральные, международные проблемы): сборник материалов XII Международной научно-практической конференции. 2017. – С. 104
7. Довголюк Н.В. Правовое воспитание подрастающего поколения как средство предупреждения девиантного поведения в молодежной среде // Вестник международной академии наук (русская секция). М., 2014. №1 (16) - С. 16-18.
8. Ужесточится ли наркополитика в России? [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ecad.ru/qaz-131.html> (дата обращения: 05.12.2016).
9. Суоров С.Б., Малько А.В., Коновалов И.Н. и др. Антинаркотическая политика в современной России: цели, средства, результаты / под ред. А.В. Малько, И.Н. Коновалова. Саратов, 2013. С. 24.
10. Харabet, К.В. Новая антинаркотическая политика России // Российская юстиция. 2010. № 9. С. 2–6.
11. Указ Президента РФ от 12 мая 2009 г. № 537 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» // СЗ РФ. 2009. № 20. Ст. 2444.

*Кишун А.В., студентка 2 курса,
Научный руководитель: Энтю В.А. к.ю.н., доцент,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь*

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ОСОБОЙ ЖЕСТОКОСТИ

Ключевые слова: преступление, особая жестокость, жестокость,

уголовное право, уголовный кодекс, жестокое обращение.

Key words: crime, with particular cruelty, the cruelty criminal law, criminal code, cruel treatment.

Аннотация: в данной статье раскрывается юридическое понятие особой жестокости в преступлениях против личности и общества. Автор проводит аналогия между несколькими нормативно-правовыми актами в сфере регулирования вопроса об особой жестокости преступлений.

Abstract: this article reveals the legal concept of special cruelty in crimes against the person and society. The author draws an analogy between several legal acts in the sphere of regulating the issue of special cruelty of crimes.

Первое упоминание в уголовном праве России о наказуемости именно жестокого преступного поведения восходит к договору Олега с Византией 911 г. В указанном правовом памятнике уголовному праву посвящено всего несколько статей, их текст чрезвычайно краток, некоторые слова и отдельные предложения до

сих пор вызывают споры и различные толкования у исследователей. Так, ст. 7 Договора 911 г. гласит: «Если кто-либо русский у христианина или христианин у русского, причиняя страдания и явно творя насилие, возьмет что-нибудь принадлежащее другому, пусть возместит убытки в тройном размере»

Статья устанавливает наказание за насильственное противоправное приобретение чужой вещи. Часть 1 указанной статьи, устанавливая ответственность за кражу, обозначает право потерпевшего при оказании вооруженного сопротивления убить его на месте, т.е. причинение страданий в глазах древнерусского законодательства является менее «отягчающим» обстоятельством, нежели его сопротивление при задержании. В связи с этим можно предположить, что в ст. 7 речь идет лишь о насилии при изъятии имущества, причинение же страданий означает не особую определенную степень его выражения, а естественное последствие оказанного насилия.

Но при таком понимании страданий наличие в статье данного словосочетания вообще теряет всякий смысл, поскольку использование насилия в ней также указано.

Таким образом, современные ученые пришли к выводу, с которым

представляется правильным согласиться, что подобная формулировка - это первая реакция законодателя на жестокость преступного поведения.

В последующих правовых актах (вплоть до Соборного Уложения 1649 г. страдания потерпевшего не упоминались. Можно предположить, что при составлении Соборного Уложения 1649 г. законодателя гораздо более волновали реальные последствия преступления (похищение вещи, лишение жизни, какое-либо увечье и т.п.), нежели способ их причинения. Тем не менее, именно в Соборном Уложении уголовная ответственность впервые установлена не только за причинение «увечья», но и дополнительно за «мучительское надругательство» при совершении подобных действий т.е. выделяется квалифицированный вид нанесения телесных повреждений, а квалифицирующим признаком с полным правом можно назвать жестокость.

Однако жестокость связана с причинением потерпевшему телесного повреждения, производна от него и как самостоятельное явление не рассматривается. В дальнейших правовых актах усиление уголовной ответственности уже не связывалось с данным обстоятельством.

Если рассматривать современный этап развития вопроса закрепления в нормативной базе различного рода преступления совершенных против личности, то можно выделить следующее: на международном уровне, а также в Конституции РФ закреплены естественные права человека на жизнь и защиту от жестокого обращения. Однако провозглашенные Конституцией данные права и свободы все чаще становятся объектом преступных посягательств. В связи с этим уголовный закон взял на себя

нравственную обязанность обеспечения защиты указанных социальных ценностей.

Уголовно-правовое понятие «особая жестокость» как и схожие с ним понятия (садизм, издевательство, жестокое обращение) рассматриваются в действующем законодательстве как оценочные. Их содержание определяется индивидуально в каждом конкретном случае с учетом всех обстоятельств совершения преступления. Общим свойством рассматриваемых способов посягательства является большая степень общественной опасности, как применяемого насилия, так и личности, его применяющей.

Начало изучения проблемы человеческой жестокости восходит к периоду формирования философского знания, хотя в силу относительной неразвитости философского познания того времени, она не осознавалась как самостоятельная, а фиксировалась и интерпретировалась преимущественно в контексте иных проблем человеческого существования. Главным образом, это была совокупность вопросов, которую с позиций современной философии можно квалифицировать как проблему объяснения человеческого поведения.

На протяжении ряда веков философская традиция накопила определенную информацию о человеческой жестокости, хотя позитивный сдвиг в сторону относительно корректной постановки проблемы и ее осмысления произошел только к середине 20 в., когда осознание общественной значимости данной проблемы позволило понять, что она требует совокупных усилий всего комплекса «человеческих» наук и дисциплин.

На основе анализа отечественной и зарубежной литературы, посвященной проблеме человеческой жестоко-

сти, можно сделать вывод о том, что в настоящее время понятие «жестокость» используется для обозначения разнообразных видов и форм поведения: от реплик до применения различных мер физического воздействия, включающие и такие из них, которые завершаются индивидуальным или массовым летальным исходом. Наряду с обозначением данным понятием различных насильственных актов, оно используется также для обозначения различных антисоциальных и преступных деяний, а также для мечтаний и фантазирования на разнообразные темы, сопряженные с насильем.

Раскрывая понятие «особая жестокость», можно предположить, что под этим понимается высочайшая степень проявления безжалостности и беспощадности при совершении преступления. Однако, и сама по себе жестокость определяется как крайняя безжалостность и беспощадность.

В п.8 постановления Пленума Верховного Суда от 27 января 1999.г №1 «О судебной практике по делам об убийстве (ст.105 УК РФ)» разъяснено, что признак особой жестокости наличествует, в частности, в случаях, когда перед лишением жизни или в процессе совершения убийства к потерпевшему применялись пытки, истязание или совершалось глумление над жертвой либо когда убийство совершено способом, который заведомо для виновного связан с причинением потерпевшему особых страданий (использование мучительно действующего яда, сожжение заживо, длительное лишение пищи, воды и т.д.). Особая жестокость может выражаться в присутствии близких потерпевшему лиц, когда виновный сознавал, что своими действиями причиняет им особые страдания.

С учетом изложенного можно дать следующее определение особой жестокости как способа совершения преступления: это совокупность умышленно применяемых виновным приемов, направленных на причинение потерпевшему физических и психических страданий.

Нередко во многих статьях наряду с данным понятием используются близкие ему: «садизм», «истязания», «издевательство», «мучения», «жестокое обращение» и др.(Например, п. б ч.2 ст.111 УК РФ, ч.2 ст.302 УК РФ). По мнению многих исследователей данные понятия однопорядковые и схожие по психологической окраске и противоправности, но они неравнозначны, поскольку обозначают различные способы причинения повреждений и переживаний потерпевшему.

С противоположной позиции понятие «особая жестокость» является более емким и включает в себя понятия «садизм», «издевательство», «жестокое обращение» и др., раскрывая при этом различные свои проявления.

Таким образом, проанализировав и обобщив вышесказанное, жестокость можно определить как социально-психологический феномен, выражающийся в причинении особых физических или психических страданий другому живому существу неприемлемым в данной культуре способом, несоразмерных по отношению к внешним причинам, его порождающим, основной целью проявлений которого является получение удовольствия от страданий, испытываемых объектом. Особо необходимо отметить важность социально-психологических условий, в которых совершается акт жестокости. Внешне крайне жестокое поведение в рамках определенной культурной среды может на

самом деле не быть таковым при условии, что для данной культуры оно является нормой. Например, каннибализм у некоторых диких племен, человеческие жертвоприношения в культуре майя и т.д. Жестокость - это прежде всего социальное явление и, в отличие от агрессии, не носит и не может носить биологически обусловленного, инстинктивного характера. Жестокость как одна из форм агрессивного поведения может быть отнесена к поведенческой составляющей деструктивной агрессивности. С другой же стороны, как феномен, жестокость занимает в структуре агрессивности особое место, имеет свою

собственную компонентную структуру и не относится к какому-либо компоненту агрессивности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Андреева Л.А., Константинов П.Ю. *Влияние жестокости преступного поведения на уголовную ответственность*. СПб., 2002
2. *Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 января 1999 г. N 1 (ред. От 3.03.2015) «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)»*
3. Попов А.Н. *Убийства при отягчающих обстоятельствах*. СПб., 2003

*Кононов К.И., студент 2 курса
Сапронова И.Ю.,
старший преподаватель кафедры истории и теории государства и права
«Северо-Кавказского социального института»,
г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМА ДЕФИЦИТА МЕДИЦИНЫ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: Автор рассматривает проблемы, возникающие при оказании медицинских услуг в небольших населенных пунктах.

Abstract: The author examines the problems that arise when providing medical services in small settlements.

Ключевые слова: медицинские услуги, благосостояние населения малых городов и населенных пунктов.

Keywords: medical services, welfare of the population of small towns and settlements.

Для того чтобы страна процветала и развивалась необходим качественный уровень жизни. Одним из важнейших факторов прогресса любого государства является здоровье человека. Марк Туллий Цицерон говорил, что высшее благо достигается на основе полного физического и умственного здоровья. Уровень здоровья отражает качество жизни в стране, так как от благосостояния народа зависит развитие экономической и социальной сферы жизни общества, а оно (благосостояние), несомненно, напрямую связано с физическим и психическим состоянием индивида. Поэтому для осуществления сво-

их социальных задач (работы, охраны природы, защиты страны) человеку необходимо здоровье.

В России охрана здоровья является важнейшей задачей общества и государства. Концепция национальной безопасности Российской Федерации, утвержденная Указом Президента Российской Федерации от 17.12.1997 №1300 [1], определяет здоровье населения основой национальной безопасности страны.

Распад СССР стал причиной развития кризиса медицины в современной России. Развитие науки в области медицины фактически прекратилось, стали закрываться крупные компании по производству отечественных лекарств и медицинского оборудования, многие опытные ученые в области медицины иммигрировали за границу в более страны, где их изыскания пользовались не только большим спросом, но и оплачивались значительно выше.

После развала СССР на законодательном уровне ситуация в медицине так и не была полностью урегулирована, вследствие чего, на сегодняшний день сфера здравоохранения в РФ является плачевной. Согласно Конституции РФ, «Российская Федерация - это социальное государство», в котором «охраняются труд и здоровье человека» [2]. Но на практике всё дале-

ко не так, как декларировано.

Отрасль производства медицинских препаратов и медицинской аппаратуры так и осталась не налаженной. Согласно данным опроса ВЦИОМ от 31 августа – 03 сентября 2016 года о применении системы ОМС в число основных проблем российского здравоохранения вошли:

1) недостаточный уровень профессиональной подготовки врачей: 47%(!);

2) неполная оснащённость больниц современным оборудованием: 39%;

3) недостаточные объёмы финансирования отрасли: 30%.

Если в крупных городах условия для оказания медицинской помощи присутствуют, то в отдаленных малых населенных пунктах медицина находится на крайне низком уровне. Медицина в них не развивается, ощущается постоянная нехватка персонала, дефицит медицинских препаратов. Здания, выделенные под больничные помещения, непригодны для оказания медицинской помощи.

Жительница г. Благодарного Ставропольского края поделилась проблемами, возникшими у нее при оказании медицинской помощи в своем городе, а также в г. Ставрополе: «Я столкнулась с испытанием, которое продолжалось и продолжается в течение четырех лет. В ноябре месяце, 2013 года меня беспокоили приступы кашля. Я, обратившись в больницу, сдала все анализы. Диагностировали бронхит и назначили лечение, но оно мне не помогало. Из-за нехватки специалистов и оборудования для необходимого обследования меня направили в краевую больницу г. Ставрополя. Чтобы пройти обследование и найти нужного специалиста, мне пришлось потратить много времени и средств.

За это время мне становилось только хуже. Найдя нужного врача, мне поставили диагноз «бронхиальная астма». Затем, в апреле месяце 2016 года я обратилась в больницу г. Благодарного с болью в ногах. Врачи больницы диагностировали инфекцию. После назначения лекарств болезнь продолжала прогрессировать, но направления к врачу нужно было ждать месяца, поэтому мне пришлось за свои личные средства снова проходить обследование в г. Ставрополе. Только после долгих обследований врачам удалось определить диагноз «Подагрический артрит». Из-за недостатка специалистов, столкнувшись с заболеваниями, мне пришлось потратить много сил и средств для поиска необходимого специалиста. За эти четыре года мне приходилось болеть очень часто, только за 2017 я лежала в больнице 8 раз и с каждым разом проблема повторяется, приходится лечиться не по месту жительства, а в краевом центре, но и там не сразу удается определить точный диагноз. Районная больница, находящаяся в моем городе, не оснащена современным оборудованием. Нет узких специалистов, таких как ревматолог, аллерголог, пульмонолог, уролог и т.д. Так как я нахожусь на 3 группе инвалидности, я должна получать необходимые лекарства бесплатно, но часто из-за их отсутствия приходится приобретать за наличный расчет. Столкнувшись с такими проблемами, я считаю, что районные больницы не на достаточном уровне оснащены современным медицинским оборудованием, квалифицированными специалистами. Современные информационные технологии, такие как запись в очередь посредством сети интернета не так приоритетна, как вовремя оказанная квалифицированная медицинская помощь».

По данным «РИА Новости» На 1 июня прошлого года численность населения страны составила 146,8 миллиона человек, что на 31,1 тысячу человек (на 0,02%) ниже, чем в начале года. Статистики отмечают, что причиной этого стал рост естественной убыли населения. Так, за первые пять месяцев 2017 г. естественная убыль населения составила 111,8 тысячи человек — это почти втрое выше, чем за аналогичный период 2016 года (41,6 тысячи). Вместе с тем, потери в численности на 72,2% компенсировал миграционный прирост.

За указанный период число умерших россиян в целом превысило число родившихся в 1,2 раза, причем в 28 субъектах Российской Федерации данное превышение составляло от 1,5 до 2 раз. Только в 21 субъекте был зафиксирован естественный прирост населения. За аналогичный период прошлого года превышение рождаемости над смертностью отмечалось в 33 субъектах России, напоминает Росстат.

Основываясь на приведенных доказательствах и на опыте конкретного человека, можно сказать, что медицина в стране находится на низком уровне. В такой ситуации в стране не единицы, а большинство населения. Мы обращаем на это особое внимание лишь в тот момент, когда сталкиваемся с данной проблемой. Тогда же и начинаем изучать ее более глубоко. Ст. 41 Конституции РФ говорит о том, что каждый имеет право на получение бесплатной медицинской помощи [2]. На деле же права граждан не

реализуются должным образом. Для благополучия населения государству необходимо срочно решать проблему с дефицитом медицины. Наладить отечественное производство медицинских препаратов и медицинского оборудования. Финансировать не только больницы крупных центральных городов, но и районные. Необходимо предоставлять возможность инвалидам, пенсионерам и ветеранам ВОВ получать бесплатно лекарственные средства. Финансировать образовательные учреждения медицинского профиля и стимулировать специалистов для работы в отдаленных городах, а не только в городах с развитым медицинским обслуживанием. Только таким образом можно улучшить качество медицины в стране и достичь эффективного результата.

ЛИТЕРАТУРА

1. Указ Президента РФ от 17.12.1997 N 1300 (ред. от 10.01.2000) «Об утверждении Концепции национальной безопасности Российской Федерации» // [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ). // [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

*Кононов К.И., студент 2 курса
Сапронова И.Ю.,
старший преподаватель кафедры истории и теории государства и права
«Северо-Кавказского социального института»,
г. Ставрополь*

ВОПРОСЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ОТДЕЛЬНЫХ КАТЕГОРИЙ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

Аннотация: В данной статье представлена проблема совершения правонарушений должностными лицами, проанализированы конкретные законодательные акты, которые допускают совершение подобных фактов и создают определенные проблемы для привлечения данных лиц к ответственности.

Abstract: This article presents the problem of committing offenses by officials, analyzed specific legislative acts that allow the commission of similar facts and create certain problems for bringing those persons to justice.

Ключевые слова: ответственность государственных служащих, Прокуратура РФ, депутаты РФ, сотрудники ГУ МВД.

Keywords: responsibility of civil servants, Prosecutor's Office of the Russian Federation, deputies of the Russian Federation, employees of the Main Directorate of the Ministry of Internal Affairs.

Вопрос о безопасности граждан нашей страны является крайне актуальным, так как, с одной стороны, наше государство находится на пороге информационной войны, а с

другой стороны, внутренняя обстановка говорит нам об эрозии, существующей в нашем государственном аппарате. Чтобы подтвердить вышесказанное, рассмотрим наше государство как человеческий организм, а органы государственной власти, как жизненно важные органы этого организма. Если эти органы не лечить, то организм неизбежно погибнет. Так и с органами государственной власти.

Доказательством вышесказанного может служить ситуация, сложившаяся в прокуратуре РФ.

В соответствии с правами граждан на территории РФ формируются и применяются законы. Для единообразного и правильного их применения необходим государственный контроль, а также гарантии, которые и обеспечивают их исполнение. Для осуществления гарантий легитимного применения законодательства и подзаконных актов в государственную структуру 17 января 1992 г. был введен специальный орган – прокуратура, которая осуществляет наблюдение за исполнением законов, которыми обеспечиваются защита прав и свобод граждан, организаций и государства в целом.

Вместе с тем, вопрос о месте прокуратуры в системе государственной власти является неоднозначным. Ста-

тья 10 Конституции Российской Федерации [1] определяет три ветви власти:

- законодательную,
- исполнительную,
- судебную.

Прокуратуру нельзя отнести ни к одной из них, а, следовательно, является абсолютно независимым органом. Автор полагает, что этому есть следующая аргументация.

Во-первых, некоторые специалисты в области права утверждают, что прокуратуру необходимо относить именно к судебной власти. Неправомерность данного утверждения в том, что прокуратура не может быть элементом судебной системы и также не отправляет правосудие, так как ст. 118 Конституции РФ говорит нам о том, что это право принадлежит исключительно судам.

Во-вторых, прокуратура не может являться и органом исполнительной власти, поскольку для этого ей необходимо входить в структуру Правительства РФ, а Генеральный прокурор РФ должен назначаться на должность Председателем Правительства РФ. Управленческая структура не предусматривает места для прокуратуры, поэтому невозможно отнести прокуратуру к исполнительной ветви власти.

В-третьих, прокуратура не является законодательным органом власти, так как не наделена полномочиями принятия законов.

К сожалению, независимость органа прокуратуры порождает ряд проблем, решение которых назрело уже достаточно давно и стало на сегодняшний день совершенно необходимо!

В пункте 303 первоначального Приказа МВД России от 23 августа 2017 г. № 664 «Об утверждении Административного регламента испол-

нения Министерством внутренних дел Российской Федерации государственной функции по осуществлению федерального государственного надзора за соблюдением участниками дорожного движения требований законодательства Российской Федерации в области безопасности дорожного движения» [2] указывается: «В случае выявления достаточных данных, указывающих на наличие события административного правонарушения, совершенного судьей или прокурором, сотрудник составляет об этом рапорт, который с другими материалами незамедлительно передается руководителю подразделения ДПС (подразделения Госавтоинспекции территориального органа МВД России на районном уровне) для их последующего направления прокурору, вышестоящему прокурору». А в п. 304 этого же приказа определяется: «При наличии достаточных оснований полагать, что судья или прокурор, управляя транспортным средством, находится в состоянии опьянения, сотрудник в целях обеспечения безопасности других лиц принимает меры к прекращению дальнейшего движения транспортного средства до устранения условий, препятствующих дальнейшему движению транспортного средства, о чем сообщает в дежурное отделение (группу) подразделения ДПС (дежурную часть территориального органа МВД России на районном уровне) для немедленного информирования органов прокуратуры».

Из указанного нормативно-правового акта можно сделать вывод, что сотрудники подразделения ДПС не имеют права задерживать таких лиц без наличия основания на задержание, а именно факта алкогольного опьянения, доказать которой невозможно, т.к. статья 42 п.2 «О прокуратуре Рос-

сийской Федерации» [3] от 17.01.1992 № 2202-1 года говорит нам: «Не допускаются задержание, привод, личный досмотр прокурора, досмотр его вещей и используемого им транспорта, за исключением случаев, когда это предусмотрено федеральным законом для обеспечения безопасности других лиц и задержания при совершении преступления». Не менее сложно стоит вопрос о привлечении к административной ответственности за нарушение правил дорожного движения и в отношении судей и депутатов. Фактически при любом нарушении административного законодательства эти категории должностных лиц являются неприкосновенными для сотрудников полиции, осуществляющих деятельность по охране общественного порядка на транспорте.

Конечно, хотелось бы надеяться, что в органах прокуратуры, судах разных уровней работают добропорядочные граждане, не нарушающие законы России. Но, к сожалению, на многочисленные факты свидетельствуют о том, что надеяться на это не стоит. Примером может служить задержание прокурора г. Сызрань сотрудниками ДПС 09.09.2013 г. Самарской области Александра Летвинова, который в состоянии алкогольного опьянения находился за рулем личного автомобиля, проехал на красный сигнал светофора. Данный пример показывает, что лица, работающие на благо общества, выполняющие свой служебный долг и обеспечивающие безопасность, не исполняют своих обязанностей, но создают условия, опасные для всего населения.

И этот случай произвола не единственный. Таких примеров очень много, только замечаются они не всеми и не всегда, так как информация подобного рода блокируется от всеобщего

обозрения граждан.

С прискорбием нужно отметить, что не только сотрудники прокуратуры являются нарушителями закона. Обратимся к законодательной ветви власти. Рассмотрим Государственную Думу РФ.

Примером вопиющего случая произвола выступает действующий депутат Государственной думы РФ Слуцкий Леонид Эдуардович. Данный депутат полностью игнорирует правила дорожного движения. В сети Интернет можно найти многочисленное количество видео и фото с камер ГИБДД. Например, когда Слуцкий двигался на личном автомобиле марки Mercedes по разделительной полосе или, когда он же двигался по автобусной полосе в противоположном направлении. Также СМИ публикуют официальные данные о штрафах за нарушение правил дорожного движения, количество которых за последний год составляет 825. Вы только вдумайтесь, 825 штрафов (!), лицо, призванное работать на благо общества само создает условия для угрозы жизни и здоровья граждан, которые его же избрали на высокую должность ДЕПУТАТА Государственной Думы Российской Федерации.

Обратимся к органам исполнительной власти, а в частности к ГУ ГИБДД МВД России, то есть к службе, которая сама призвана осуществлять надзор за соблюдением безопасности дорожного движения. В сети Интернет можно найти многочисленные нарушения правил дорожного движения сотрудниками ГИБДД.

Одним из примеров может служить видео, снятое очевидцами в г. Нижневартовске 4 июля 2017 г., на котором четверо сотрудников ГИБДД перемещались на служебном автомо-

биле с нерабочими стоп-сигналами, а также не пропустили пешехода, двигавшегося по пешеходному переходу. Также в г. Саратове 8 сентября 2017 г. очевидцами было снято видео, в котором сотрудники ГИБДД, двигаясь на служебном автомобиле, совершают нарушение, предусмотренное статьей 12.15.4 КоАП РФ, а именно нарушение правил обгона [4]. Сотрудники ГИБДД совершают опасный маневр, в результате которого водителям встречной полосы пришлось уклоняться от служебного автомобиля сотрудников дорожно-патрульной службы.

Рассмотрев данные примеры, можно сделать вывод, что отдельные представители власти нашего государства «страдают» серьезным заболеванием – неподчинением тому ЗАКОНУ, который они должны уважать, охранять и, прежде всего, строго соблюдать. А, значит, требуется серьезная операция для полного излечения нашего с вами организма. Выздоровление возможно лишь в том случае, когда гарантии предоставляемые гражданам, и обязанности, возложенные на органы государственной власти, будут исполняться в полном объеме и всеми без исключения. Так как на сегодняшний день совершается большое количество должностных правонарушений и преступлений представителями всех органов государственной власти, и в целях обеспечения конституционных прав граждан, а также справедливости в стране, необходимо предупреждение и пресечение правонарушений, совершаемых должностными лицами органов власти и управления.

Случаи, перечисленные в данной статье не единственные, произвол среди органов государства имеет огромный масштаб. И если вовремя

не начать лечение, то в дальнейшем происходящий произвол погубит наше общество. По нашему мнению, «лечение» должно заключаться в том, что не может существовать коллизий между законами и не могут законы противоречить Конституции. Любое нарушение закона каждым членом общества необходимо наказывать одинаково.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ). // [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Приказ МВД России от 23.08.2017 N 664 (ред. от 21.12.2017) «Об утверждении Административного регламента исполнения Министерством внутренних дел Российской Федерации государственной функции по осуществлению федерального государственного надзора за соблюдением участниками дорожного движения требований законодательства Российской Федерации в области безопасности дорожного движения» // [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992 N 2202-1 (редакция 2018 г.) // [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Кодекс Российской Федерации об административных правонаруше-

ниях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

*Курилова А.В., студентка 2 курса,
Научный руководитель: Денисова О.И., ст. преподаватель,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ОБЛАСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

Ключевые слова: ответственность, правила дорожного движения, полиция, ограничение, скоростной режим.

Key words: responsibility, rules of the road, police, limit, speed mode.

Аннотация: данная статья освещает проблемы и возможные пути решения административной ответственности в области дорожного движения.

Abstract: this article highlights the problems and possible ways of solving administrative responsibility in the field of road traffic.

Обеспечение безопасности дорожного движения является одной из основных функций государства по обеспечению правопорядка. Безопасность дорожного движения является важнейшим элементом правопорядка, который призвано обеспечивать государство.

Становление и развитие новой российской государственности требует переосмысления сущности и социального назначения многих правовых явлений и категорий с позиции приоритета права над государством, естественных прав человека и граждани-

на над иными ценностями в обществе. Сложившаяся система правового регулирования безопасности дорожного движения в Российской Федерации в основном логична, однако в силу своей сложности и постоянно вносимых в нее изменений ее применение не всегда эффективно.

Очевидно, что действующее законодательство в области безопасности дорожного движения нуждается не только в совершенствовании, но и в создании условий для его более эффективного применения. Основу системы правового регулирования дорожного движения составляет институт административной ответственности, реализация которой основана на применении административных наказаний, именно этот элемент правоприменительной деятельности ГИБДД, наряду с профилактической работой, является решающим в практике предупреждения и пресечения правонарушений в области безопасности дорожного движения.

Применение мер административного принуждения органами внутренних дел в рассматриваемой сфере серьезно затруднено недостаточной разработанностью понятийного аппарата административно-юрисдикционной деятельности, применения административных наказаний, механизма

их исполнения и т. д. ГИБДД пытается справиться с проблемами в сфере обеспечения безопасности дорожного движения. Поэтому совершенно ясно, что сама жизнь заставляет ГИБДД работать на граждан и в их интересах комплексно и системно. Об этом свидетельствует государственная статистика работы по направлениям обеспечения безопасности дорожного движения [1].

Административно-правовое регулирование безопасности дорожного движения в Российской Федерации обладает рядом существенных недостатков, что требует внесения ряда изменений в КоАП РФ. Например, в правоприменительной практике существуют проблемы реализации требований законодателя к перевозке детей до 12-летнего возраста в транспортных средствах, оборудованных ремнями безопасности. Ответственность за нарушение правил перевозки детей установлена ч.3 ст. 12.23 КоАП РФ.

Сложность привлечения к ответственности за данное нарушение заключается в том, что в статье не приводятся требования к перевозке детей, а содержится отсылка к Правилам дорожного движения. Согласно п. 22.9 ПДД РФ перевозка детей допускается при условии обеспечения их безопасности с учетом особенностей конструкции транспортного средства. Перевозка детей до 12-летнего возраста в транспортных средствах, оборудованных ремнями безопасности, должна осуществляться с использованием детских удерживающих устройств, соответствующих весу и росту ребенка, или иных средств, позволяющих пристегнуть ребенка с помощью ремней безопасности, предусмотренных конструкцией транспортного средства, а на переднем си-

денье легкового автомобиля - только с использованием детских удерживающих устройств. Принципиальная необходимость фиксации ребенка в автомобиле в специальном детском удерживающем устройстве, а не на руках взрослого пассажира (родителя), обусловлена тем, что при резком торможении (ударе) со скоростью в 50 км/час вес пассажира (ребенка) возрастает примерно в 30 раз. Именно поэтому перевозка ребенка на руках считается самой опасной. Так, если вес ребенка 10 кг, то в момент удара он будет весить уже около 300 кг, и удержать его от резкого удара о переднее кресло или о ветровое стекло практически невозможно, кроме того, взрослый, держащий ребенка на руках, в этом случае способен раздавить ребенка своим весом [4].

С другой стороны, современный подросток 11–12 лет нередко имеет рост и вес вполне сопоставимый с ростом и весом среднестатистического взрослого человека. Усаживать такого ребенка в детское кресло весьма затруднительно, да и излишне. Думается, в ст. 12.23 КоАП РФ, наряду с указанием на возраст детей, необходимо закрепить указание на их рост и вес, более точно, чем это сделано в п. 22.9 ПДД РФ.

Отдельные идентичные нарушения Правил дорожного движения, закрепленные в разных частях одной и той же статьи КоАП РФ, вследствие несовершенства юридической техники влекут разные неблагоприятные последствия для правонарушителя. В связи с этим необходимо с целью устранения пробелов в административно-деликтном законодательстве в области дорожного движения:

1) внести изменения в ст. 12.8 КоАП РФ, изложив ч.3 данной статьи в следующей редакции: «3. Повторное

совершение административного правонарушения, предусмотренного частью 1 или 2 ст. 12.8 КоАП РФ, — влечет наложение административного штрафа в размере пятидесяти тысяч рублей с лишением права управления транспортными средствами на срок три года». Часть 4 данной статьи исключить;

2) дополнить статью 12.9 КоАП РФ «Превышение установленной скорости движения» частью 51 следующего содержания: «Совершение иных нарушений Правил дорожного движения, устанавливающих скорость движения транспортных средств, за исключением случаев, предусмотренных частями 1 -4 настоящей статьи».

В связи с тем, что КоАП РФ не содержит определения административной ответственности главу 2 КоАП РФ «Административное правонарушение и административная ответственность» следует дополнить статьей 2.2.1 следующего содержания: «Административная ответственность - это вид государственного принуждения, реализуемого в предусмотренной настоящим Кодексом процессуальной форме и отражающего такое правовое состояние лица, при котором оно претерпевает неблагоприятные последствия морального, личного, имущественного или организационного характера в результате совершенного им административного правонарушения». Такая статья вполне логична и уместна в структуре главы 2 КоАП РФ после статей 2.1 «Административное правонарушение» перед статьями 2.2 «Формы вины», однако 2.3 «Возраст, по достижении которого наступает административная ответственность» и 2.4 «Административная ответственность должностных лиц». Формально-логический анализ

норм главы 12 КоАП РФ «Административные правонарушения в области дорожного движения» свидетельствует о том, что далеко не все нормы главы 12 КоАП РФ устанавливают административную ответственность за деяния, посягающие именно на «область дорожного движения» как объект противоправного посягательства.

Поэтому представляется целесообразным либо переименовать название главы 12 КоАП РФ, обозначив ее как «Административные правонарушения в области безопасности дорожного движения» и отнести туда ряд составов административных правонарушений, находящихся в настоящее время в других главах КоАП РФ (в частности в главе 11 КоАП РФ), либо наоборот, убрать из главы 12 КоАП РФ те составы административных правонарушений, которые к дорожному движению как объекту противоправного посягательства отношения не имеют. Если провести сравнительный анализ норм Правил дорожного движения (ПДД) и норм главы 12 КоАП РФ, то можно прийти к выводу о том, что не все регулятивные нормы ПДД обеспечиваются соответствующими охранительными нормами главы 12 КоАП РФ.

В этой связи, исходя из принципа неотвратимости наказания как одного из базовых принципов юридической ответственности, представляется целесообразным пересмотреть положения главы 12 КоАП РФ на предмет более адекватной правовой защиты ее нормами регулятивных положений ПДД. С этой целью необходимо дополнить главу 12 КоАП РФ статьей, предусматривающей административную ответственность за нарушение Правил дорожного движения или правил эксплуатации транспортного средства, за исключением случаев, предусмотренных другими ста-

тиями главы 12 КоАП РФ, повлекшее причинение имущественного ущерба потерпевшему. Исходя из закрепленного в ст. 2.6.1 КоАП РФ принципа объективного вменения совершения административного правонарушения в области дорожного движения собственникам (владельцам) транспортных средств не достаточно ясным с точки зрения его практического воплощения выглядит принцип назначения административного наказания, сформулированный в ч. 2 ст. 4.1 КоАП РФ, согласно которому при назначении административного наказания физическому лицу учитываются характер совершенного им административного правонарушения, личность виновного, его имущественное положение, и обстоятельства, смягчающие и отягчающие административную ответственность. Как представляется, эта проблема требует законодательного урегулирования.

Представляется целесообразным сделать санкции тех статей КоАП РФ (в частности ст. 12.9 и др.), в рамках которых производство может осуществляться в упрощенном порядке, безальтернативными в аспекте фиксированного (т. е. без соответствующих «вилкок» от минимума до максимума) размера административного штрафа, поскольку в рамках упрощенного производства по делу об административном правонарушении (т. е. при назначении административного наказания без составления протокола об административном правонарушении в порядке ст. 28.6 КоАП РФ) такие подлежащие выяснению в ходе производства по делу смягчающие и отягчающие ответственность обстоятельства, имущественное положение нарушителя и прочие факторы достоверно установлены и учтены быть не могут, поскольку не может

быть установлена их достоверность. Таким образом, выбор правоприменителем степени тяжести из предложенной альтернативы установленного законом административного наказания в подобных случаях осуществляется исключительно на субъективной основе, а это недопустимо.

Также необходимо дополнить ст. 12.30 примечанием, раскрывающим понятие «водитель транспортного средства», для уточнения субъекта административного правонарушения, предусмотренного ч. 2 ст. 12.30 КоАП РФ «Нарушение Правил дорожного движения пешеходом или иным участником дорожного движения, повлекшее создание помех в движении транспортных средств либо причинение легкого или средней тяжести вреда здоровью потерпевшего», а также для исключения неопределенности при определении субъекта административного правонарушения, предусмотренного ст. 12.24 КоАП РФ «Нарушение Правил дорожного движения или правил эксплуатации транспортного средства, повлекшее причинение легкого или средней тяжести вреда здоровью потерпевшего», в следующей редакции: «Водитель транспортного средства — это лицо, управляющее автото-транспортным средством с рабочим объемом двигателя более 50 кубических сантиметров и максимальной конструктивной скоростью более 50 километров в час, подлежащим государственной регистрации, а также трактором, другой самоходной дорожно-строительной и иной машиной, трамваем, троллейбусом». Реализация законодателем указанных выше предложений, как представляется, сможет создать определенного рода предпосылки для более эффективного обеспечения уровня безопасности дорожного движения

посредством применения мер административной ответственности, равно как и делает институт самой административной ответственности более совершенным.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Быков А.И. Проблемы применения органами внутренних дел административных наказаний в области безопасности дорожного движения: Автореф. дис. канд. юрид. наук. - М.: Академия, -2011.-197. - С.35.

2. Квитчук А.С. Система обеспечения безопасности дорожного движения в России: Историко-правовое исследование: Автореф. докт. юрид. наук.

// А.С. Квитчук - СПб.: МВД России. Санкт-Петербургский университет., 2011.- С.21

3. Костылев А.К., Передернин А.В. Проблемы обеспечения гарантий водителей транспортных средств и собственников транспортных средств в условиях электронного юрисдикционного производства // Вестник Тюменского государственного университета. -2014.- №3.- С.150.

4. Кузнецов А.П. Актуальные проблемы обеспечения безопасности дорожного движения на современном этапе / А.И. Кузнецов, С.В. Изосимов, Н.Н. Маршак // Транспортное право.- 2016.- № 1. - С.28.

Курилова А.В., студентка 2 курса,
Научный руководитель: Ваниянц Д.Ю. к.с.н., доцент,
Институт Дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь

УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ЗНАЧЕНИЯ МОТИВОВ НЕНАВИСТИ И ВРАЖДЫ

Аннотация: в представленной статье автор проводит комплексное изучение мотивов ненависти или вражды и их признаков при совершении преступлений, на установление взаимосвязи признаков мотивов ненависти или вражды с основным составом преступления, в которых они закрепляются.

Abstract: in the present article the author conducts a comprehensive study of the motives of hatred or enmity and their characteristics in the Commission of crimes, to establish the relationship between the motives of hatred or enmity with the basic composition of the crime in which they are fixed.

Ключевые слова: уголовный кодекс, уголовное право, преступление, вражда, ненависть, экстремистское сообщество, мотив.

Keywords: criminal code, criminal law, crime, enmity, hatred, extremist community, motive.

Правовая система России, как и многих демократических государств, основываясь на международных актах универсального и регионального характера, исходит из фундаментального положения о том, что человек,

его права и свободы являются высшей ценностью. Конституция Российской Федерации в ст. 19 провозглашает равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств. При этом запрещаются любые формы ограничения прав граждан по признакам социальной, расовой, национальной, языковой или религиозной принадлежности.

Важнейшим условием реальной гарантированности указанных конституционных положений является установление уголовно-правовых запретов на совершение деяний, связанных с дискриминацией и экстремизмом, а также усиление уголовной ответственности за любые преступления, если они были совершены по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной, религиозной или социальной ненависти или вражды (далее - мотивы ненависти или вражды).(1)

Понимание на высшем государственном уровне общественной опасности преступлений, обусловленных указанной мотивацией, а говоря более

общими категориями, экстремизма, выражается в признании этого явления в Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 12 мая 2009 г. № 537, в качестве одного из основных источников угрозы национальной безопасности России.

Несмотря на то, что за последние несколько лет в нашей стране была создана правовая основа деятельности по предупреждению экстремизма, проблема борьбы с преступлениями, совершаемыми по мотивам ненависти или вражды, остается чрезвычайно острой. Это связано как с небывалым ростом таких преступлений, так и крайними формами их проявления. Так, по данным ГИАЦ МВД России, число зарегистрированных преступлений экстремистской направленности ежегодно неуклонно увеличивается. Если в 2005 г. на территории Российской Федерации было зарегистрировано 152 таких преступления, в 2006 г. - 263, в 2007 г. - 356, в 2008 г. - 460, в 2009 г. - 548, то в 2010 г. количество экстремистских посягательств возросло до 656. (3)

Безусловно, уголовно - правовые средства никогда не были и не станут главными в пресечении или предупреждении преступлений, мотивированных ненавистью или враждой. Но они остаются незаменимыми для защиты подвергающихся посягательствам групп населения, для привлечения к ответственности и наказания тех, кто совершает эти посягательства. Отказ от их применения в необходимых случаях будет восприниматься как слабость государства, как поощрение для новых посягательств со стороны преступников.

Во исполнение гарантий Конституции РФ о запрете на любые формы

ограничения прав граждан по признакам расовой, национальной, языковой или религиозной принадлежности, в Уголовном Кодексе РФ закрепляется ответственность за посягательство на жизнь и здоровье человека, интересы семьи и несовершеннолетних, общественный порядок и общественную нравственность по мотивам политической, идеологической, национальной, расовой, религиозной ненависти или вражды либо ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы.

Признаки, определяющие мотивы ненависти или вражды по своему содержанию являются разными, но, по сути, отражают общие положения Конституции РФ и общую концепцию уголовной политики по защите и предупреждению посягательств по политическим, идеологическим, расовым, национальным или религиозным признакам. Тем не менее, наличие некоторых из них в определенных статьях Особенной части УК РФ является спорным с точки зрения их установления применительно к конкретным составам преступления.

Мотивы политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти, или вражды либо ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы в данной законодательной формулировке закрепляются в 11 составах Особенной части УК РФ, а также в п. «е» ч. 1 ст. 63 Общей части УК РФ как отягчающее наказание обстоятельство и в п. 2 примечания к ст. 282.1 УК РФ как основной признак деяний экстремистской направленности, а также данный мотив выделен в п. «л», ч. 2 ст. 105 «Убийство».

Альтернативность признаков мотивов ненависти или вражды, как и наличие двойственности мотива, об-

улавливает их неоднозначное применение. В статьях Особенной части УК РФ мотивы ненависти или вражды в основном закрепляются наряду с иными квалифицирующими признаками. В связи с этим особую сложность представляет одновременная квалификация по мотивам ненависти или вражды с его признаками и иному квалифицирующему признаку. Кроме того, признаки мотивов ненависти или вражды могут не соотноситься с основным объектом и основным действием объективной стороны основного состава. (2)

Так некоторые признаки анализируемого мотива имеют оценочный характер. Ни в теории, ни на практике не выработано каких-либо рекомендаций, как осуществлять уголовную защиту по признаку «какой-либо социальной группы», который также определяет характер мотива ненависти или вражды. Существование данного признака пока порождает больше вопросов от его толкования до применения, чем его практическую реализацию.

В УК РФ мотив ненависти или вражды имеет следующее уголовно-правовое значение:

а) признается обстоятельством, отягчающим наказание (п. «е» ч.1 ст. 63 УК);

б) является конструктивным признаком состава преступления (п. «б» ч.1 ст. 213 УК);

в) является квалифицирующим признаком составов преступлений (п. «л» ч. 2 ст. 105; п «е» ч. 2 ст. 111 УК; п. «е» ч. 2 ст. 112 УК; ч. 2 ст. 115 УК; ч. 2 ст. 116 УК; ч. 2 ст. 117; ч. 2 ст. 119 УК; п. «б» ч. 1 ст. 213 УК; ч. 2 ст. 214 УК; ч. 2 ст. 244 УК);

г) может быть признаком любого преступления, определяемого вследствие чего в законе как преступление экстремистской направленности (примечание 2 к ст. 2821 УК).

Таким образом: уголовно-правовое значение мотивов сводится к следующему: они могут стать обязательным признаком основного состава преступления; они могут быть обязательным признаком квалифицированного состава преступления; мотивы, не включенные в состав преступления, подлежат учету в качестве обстоятельства, смягчающего или отягчающего наказание.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Алексеев А.И., Герасимов С.И., Сухарев А.Я. *Криминологическая профилактика: теория, опыт, проблемы.* - М.: Норма, 2001.- 325с.

2. *Криминология: Учебное пособие /Под ред. Долговой.* - М.: Юристъ, 2003. – 428с.

3. *Состояние правопорядка в СКФО: Основные результаты оперативно-служебной деятельности ОВД в 2015г.* – 241с.

*Маслов Н.В., студент 2 курса,
Научный руководитель: Энтю В.А. к.ю.н., доцент,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь*

СПЕЦИФИКА НРАВСТВЕННЫХ ПРОБЛЕМ ЮРИДИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются нравственные проблемы юридической деятельности.

Annotation: The article considers moral issues of the legal activities.

Ключевые слова: юридическая этика, профессиональная деятельность, деятельность суда, прокурора, следователя, процессуальная деятельность, правовые и моральные нормы, гласность.

Keywords: legal ethics, professional activity, activity of the court, Prosecutor, investigator, procedural activities, the legal and moral norms.

Юридическая этика обусловлена спецификой профессиональной деятельности, особенностями его нравственного и социального положения. «Необходимость повышенных моральных требований, а, следовательно, и особой профессиональной морали, как показывает исторический опыт, проявляется прежде всего во врачебной, юридической, педагогической, научной, журналистской и художественной деятельности, т. е. в тех сферах, которые непосредственно связаны с воспитанием и удовлетворением потребно-

стей личности».

Особенности профессиональной деятельности судьи, прокурора, следователя настолько своеобразны и так существенно затрагивают права и интересы людей, что требуют отдельной характеристики с точки зрения их влияния на нравственное содержание этой деятельности.

Деятельность судьи, следователя, прокурора носит государственный характер, так как они являются должностными лицами, представителями власти, осуществляют властные полномочия. Они наделяются этими полномочиями для защиты интересов общества, государства и его граждан от различных посягательств и в своем служебном общении с другими людьми представляют государственную власть. Закон в ряде случаев прямо определяет государственный характер принимаемых ими решений. Так, приговоры по уголовным делам и решения по гражданским делам выносятся именем государства.

Прокурор осуществляет надзор за исполнением законов и поддерживает государственное обвинение. Все постановления следователя, вынесенные в соответствии с законом по находящимся в его производстве уголовным делам, обязательны для исполнения всеми, кого они касаются.

Действия и решения суда, прокурора, следователя затрагивают коренные права и интересы граждан. Поэтому она должна соответствовать принципам и нормам морали, охране авторитета государственной власти и ее представителей. Выполнение государственных обязанностей требует от представителей власти повышенного чувства долга. Люди, решающие судьбы других, должны обладать развитым чувством ответственности за свои решения, действия и поступки. Подробное и последовательное регулирование законом всей служебной деятельности судьи, следователя и прокурора является особенностью этой профессии, накладывающей глубокий отпечаток на ее нравственное содержание. Нет, пожалуй, другой такой отрасли профессиональной деятельности, которая столь детально была бы урегулирована законом, как процессуальная деятельность, осуществляемая судьей, прокурором или следователем. Их действия и решения по существу и по форме должны строго соответствовать закону.

Для профессиональной этики юриста характерна особо тесная связь правовых и моральных норм, регулирующих его профессиональную деятельность.

Реализуя правовое и нравственное требование справедливости, юрист опирается на закон. Подчеркивая неразрывное единство справедливости и законности, М. С. Строгович писал, что всякое решение, принимаемое органами государства, «должно быть законно и справедливо; более того, законным может быть только справедливое решение, несправедливость не может быть законной».

В этой формуле правильно определено соотношение правового и нравственного в деятельности любо-

го юриста. Всякое решение, всякое действие следователя, прокурора, судьи, если оно соответствует закону, его правильно понимаемой сущности, будет соответствовать нравственным нормам, на которых зиждется закон. Отступление от закона, обход его, искаженное, превратное толкование и применение по сути своей безнравственны. Они противоречат не только правовым нормам, но и нормам морали, профессиональной этики юриста. При этом безнравственны не только сознательные нарушения закона, но и неправильные, противозаконные действия и решения, обусловленные нежеланием глубоко овладеть необходимыми знаниями, постоянно их совершенствовать, неряшливостью, неорганизованностью, отсутствием внутренней дисциплины и должного уважения к праву, его предписаниям. Таким образом, профессиональная этика юриста формируется на основе взаимосвязи и взаимообусловленности правовых и нравственных принципов, норм, правового и нравственного сознания. Независимость и подчинение только закону образуют важнейший принцип деятельности органов юстиции, оказывающий существенное влияние и на ее нравственное содержание.

В соответствии с Конституцией Российской Федерации судьи независимы и подчиняются только Конституции и закону. Органы прокуратуры в пределах их компетенции осуществляют свои полномочия независимо от органов государственной власти и управления, общественных и политических организаций и движений и в строгом соответствии с действующими на территории Российской Федерации законами.

Независимость и подчинение только закону предполагает стро-

жайшее их соблюдение судьями, прокурорами, следователями. Здесь к юристам всегда предъявлялись повышенные требования. Выступая в глазах общества в роли блюстителей законности, они должны показывать образец неукоснительного ее соблюдения. Нарушения закона его защитниками подрывают веру в его незыблемость и авторитет.

Из принципа независимости и подчинения только закону вытекают важные требования нравственного характера. Судья, прокурор, следователь не вправе уступать местным влияниям, руководствоваться не требованиями закона, а указаниями, советами, просьбами и т. д. отдельных лиц или учреждений, какими бы высокими правами те не обладали. Осуществляя свои функции в интересах всего народа во имя исполнения его воли, выраженной в законе, судья, прокурор, следователь руководствуются законом, своими нравственными принципами, своей совестью.

Судья, прокурор, следователь несут личную ответственность за законность или незаконность своих действий и решений, их справедливость или несправедливость, пользу или вред, причиняемый ими, совет. Они морально ответственны как перед государством, обществом, другими людьми, так и перед своей совестью.

Особенностью профессиональной деятельности юриста является гласность ее осуществления или результатов, контроль общественности, общественного мнения, оценка ими справедливости, нравственности или безнравственности деятельности профессиональных участников судопроизводства. Конституция устанавливает, что разбирательство дел во всех судах открытое. Слушание дела в закрытом заседании допускается лишь

в случаях, предусмотренных федеральным законом.

Открытое разбирательство уголовных дел во всех судах — правило, а закрытое — редкое исключение. Приговоры же во всех случаях провозглашаются публично. Судьи выполняют свои обязанности по осуществлению правосудия в открытых судебных заседаниях, публично, в присутствии граждан. Соблюдение ими нравственных норм или же отступления от них, справедливость или несправедливость принимаемых решений контролируются общественным мнением.

В гласном, открытом судебном процессе по уголовному делу прокурор поддерживает государственное обвинение перед судом. Он действует в этих случаях в присутствии публики, дающей нравственные оценки его позиции и поведению. Следователь ведет расследование в условиях неразглашения данных следствия. Но все, что собрано им по уголовному делу, становится затем достоянием гласного суда. Подсудимый, его защитник, потерпевший, свидетели, другие лица, вызванные в суд, нередко сообщают о том, как проводилось предварительное следствие, о том, насколько строго соблюдал следователь правовые и нравственные нормы.

Деятельность юриста осуществляется в сфере социальных и межличностных конфликтов. Например, при производстве по уголовным делам она ведется по поводу преступления в целях привлечения к ответственности виновного, восстановления нарушенных преступлением прав. Деятельность суда — правосудие затрагивает интересы многих людей, нередко прямо противоположные. Судебная власть призвана справедливо решать разнообразные и сложные вопросы не только тогда, когда кто-либо нару-

шил уголовный закон и должен быть наказан, но и тогда, когда конфликтная ситуация возникает в любой другой сфере, регулируемой правом. Это и законность забастовки, и правомерность закрытия печатного издания, и законность акта исполнительной или командной власти, и споры об имуществе, и отсутствие согласия между родителями по поводу того, с кем остаются дети при разводе, и т. д.

Люди, которым доверено в соответствии с законом разрешение социальных и межличностных конфликтов, несут повышенную нравственную ответственность за свои действия и решения. Нравственные проблемы всегда сопровождают людей юридической профессии. Из сказанного следует,

что особенности профессии юриста обуславливают необходимость существования юридической этики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации. // СПС. КонсультантПлюс. 2018

2. Семенов С.А. Нравственные аспекты в судебной практике. // Судья. – 2014. – № 6. – С. 114-117.

3. Строгович М.С. Курс советского уголовного процесс // Журнал Актуальные проблемы науки и образования. - 2015. - № 2 (13). - С. 81.

4. Чудинов В.В. некоторые аспекты юридической этики. // Мировой судья. – 2017. – № 12. – С. 44-47.

Мусина О., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРИЧИН ОРГАНИЗАЦИИ НЕЗАКОННОЙ МИГРАЦИИ

В статье рассматриваются вопросы о причинах организации незаконной миграции на территории РФ, и возможных путях решения данной проблемы.

The article discusses the questions about the reasons of the organization an illegal migration in Russia and possible ways of solving this problem.

Ключевые слова: организованные преступные группы, мигранты, причины организации незаконной миграции.

Key words: organized criminal groups, migrants, the reasons of the organization an illegal migration.

Формирование организованных преступных сообществ иностранцев являет собой социальную проблему и, одновременно угрозу демографического характера. Мигранты, как правило, имеют нерешенные бытовые вопросы, проживают отдельно от семьи, эти и другие факторы априори делают их среду делинквентной. Среди лиц, совершающих преступления, связанные с оборотом оружия, контрабандой и транспортировкой наркотиков высокий процент мигрантов. А поскольку

количество мигрантов увеличивается с каждым годом, будут расти и транснациональные преступления. За счет этнических связей преступные группы быстро находят реализаторов и транспортировщиков.

Для того, чтобы как-то замаскировать преступную деятельность, создаются фиктивные юридические лица, в том числе оказывающие услуги своим соотечественникам во въезде и пребывании на территории РФ, при этом лицо въезжает как турист, а затем нелегально трудоустраивается в России. В этой ситуации, мигрант, скрываясь от возможного уголовного наказания, соглашается на разные виды деятельности, в том числе и, направленные против себя: неадекватно низкооплачиваемую работу, тяжелые условия проживания, оказания услуг противоправного характера. Незаконный въезд в страну влечет за собой «ущемление прав и свобод нелегальных мигрантов во время их пребывания в чужой стране [1, С.7].

Главной причиной организации незаконной миграции в России мы видим в отсутствии жесткого контроля за деятельностью организаций с 100%тным иностранным уставным капиталом, занимающихся туристской деятельностью, и в недостаточной профилактической работе право-

охранительных органов.

Обобщая изложенное, отметим, что полностью искоренить незаконный въезд мигрантов, как нам представляется, нельзя, но возможно контролировать ситуацию внутри страны, связанную с деятельностью по организации незаконной миграции. В борьбе с этим явлением, большую помощь могли бы оказать национальные диаспоры.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Чистов В. Пресечение незаконной миграции // *Законность*. -2007. -№ 11. С. 7-9.
2. Нечевина, Н.Д., Плясова, И.В. *Криминальная миграция в современной России: криминологический, уголовный и административный аспекты: Монография / под ред. Д.К. Нечевина. М.: ВНИИ МВД России, 2006. - 122 с.*
3. Нечаева Н.Б. *Инновационный аспект в криминалистическом прогнозировании и управлении организацией расследования//Проблемы в Российском законодательстве.- №3(14). -С.197-200.*

Мусина О., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ЗАКОННОСТЬ ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ КАК ОБЪЕКТ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ

В настоящей статье рассматриваются нормы международного и отечественного законодательства, регулирующие законность оборота наркотических средств и психотропных веществ. Важность установления правил оборота наркотиков психотропных средств и их аналогов заключается в необходимости постоянного контроля применения указанных веществ для безопасности общества.

This article deals with the norms of international and domestic legislation governing the legitimacy of traffic in narcotic drugs and psychotropic substances. The importance of establishing rules for drug trafficking psychotropic substances and their analogues is the need for permanent monitoring of the use of such substances for the security of society.

Ключевые слова: наркотики, психотропные вещества, оборот наркотиков, «спайсы».

Keywords: drugs, psychotropic substances, drugs, «spajsy».

Обязательства контролировать оборот наркотических средств и психотропных веществ и устанавливать ответственность за действия в сфере их незаконно-

го оборота для Российской Федерации вытекают из участия в международных договорах по этим вопросам. Еще в Уложении о наказаниях уголовных и исполнительных 1845 года в главе «О преступлениях и поступках против постановлений, ограждающих народное здравие» имелось особое отделение, именуемое «О нарушении правил, установленных для продажи, хранения и употребления веществ ядовитых и сильнодействующих». Расширив основания ответственности (продажа лицам, не имеющим право на покупку, сильнодействующих или ядовитых веществ, незаконное их приобретение, нарушение правил приготовления или торговли азотной кислотой), Уголовное Уложение 1903 года дифференцировало санкции в зависимости от признаков субъекта преступления, выделив специально три статьи. В одной из них криминализировалось нарушение правил хранения, отпуска или использования такого рода средств ответственным лицом аптек и производств; в другой - лицом, имеющим право их использовать; в третьей предусматривалась ответственность лиц, виновных в хранении для продажи или в продаже сильнодействующих и ядовитых веществ без лицензии или с нарушением ее условий. К

этой проблеме законодатели обращались и при разработке УК РСФСР 1922 года и УК РСФСР 1926 года.

Женевская конвенция 1931 года побудила законодателей дополнить УК РСФСР 1926 года. В 1934 году был установлен запрет на «посев мака и индийской конопли, за исключением тех посевов, урожаи которых идут исключительно на покрытие медицинских и научных потребностей Союза ССР», и установлена соответствующая уголовная ответственность). Закон предусматривал составы преступлений, непосредственно связанные с незаконным обращением наркотиков, изготовлением, приобретением, хранением, перевозкой, сбытом, а равно посевом и выращиванием запрещенных к возделыванию культур, содержащих наркотические вещества. Недостатком этого закона было то, что он вообще умалчивал о наказуемости соответствующих действий в отношении сильнодействующих и ядовитых веществ. Только в 1974 году была сформулирована норма, согласно которой незаконное изготовление, приобретение, хранение, перевозка, и сбыт сильнодействующих, а также ядовитых веществ, стало преступлением.

Конвенции, принятые Организацией Объединенных наций в 1971 и 1972 годах, были ратифицированы еще Советским Союзом. Протокол Единой конвенции 1961 года ратифицирован Российской Федерацией только 23 ноября 1995 года.

Принятый 8 января 1998 года Федеральный закон «О наркотических средствах и психотропных веществах» устанавливает правовые основы государственной политики в сфере оборота наркотиков и в области противодействия их незаконному обороту. В соответствии с названным законом в

РФ запрещается потребление наркотических средств или психотропных веществ без назначения врача. В нем определяется, что противодействие незаконному обороту наркотиков и психотропных веществ осуществляет Генеральная прокуратура РФ, федеральные органы исполнительной власти по внутренним и таможенным делам, федеральная пограничная служба, федеральная служба внешней разведки, федеральный орган исполнительной власти в области здравоохранения и иные федеральные органы в пределах своих полномочий.

Организация противодействия незаконному обороту наркотиков осуществляется в РФ на основе соответствующих федеральных целевых программ. Аналогичные программы могут приниматься субъектами РФ. Финансирование федеральной целевой программы противодействия незаконному обороту наркотиков осуществляется за счет средств федерального бюджета. Для дополнительного финансирования поставленных задач создан федеральный внебюджетный фонд противодействия незаконному обороту наркотиков. Закон также запрещает любые виды пропаганды наркотических и психотропных средств, строго ограничивает рекламу лекарственных средств, содержащих наркотические и психотропные вещества. Вместе с тем, необходимо отметить, что в соответствии с последними изменениями, внесенными в Уголовный кодекс Российской Федерации Федеральным законом от 8 декабря 2003 года склонение к потреблению наркотических средств или психотропных веществ уголовно не наказуемо в случае, если:

– пропаганда применения указанных средств и веществ осуществляется в целях профилактики

ВИЧ-инфекции или других опасных инфекционных заболеваний

– и обязательно по согласованию с органами исполнительной власти в области здравоохранения и органами по контролю оборотом наркотических средств и психотропных веществ.

В соответствии с Законом контроль за оборотом наркотических средств и психотропных веществ в аптечных организациях и учреждениях здравоохранения осуществляется специальными комиссиями, создаваемыми в соответствии с порядком, установленными федеральными органами исполнительной власти в области здравоохранения по согласованию с федеральным органом исполнительной власти в области внутренних дел (ч. 5 ст. 31 Закона). По смыслу изложенного в норме - Министерство здравоохранения и Министерство внутренних дел Российской Федерации определяют характер и действия остальных органов и комиссий по контролю за производством, потреблением, а также иными действиями с наркотическими средствами и психотропными веществами, оборудованием, используемым для их производства и изготовления. В частности, указанными вопросами занимается Постоянный комитет по контролю наркотиков при Министерстве здравоохранения и медицинской промышленности Российской Федерации. Министерство здравоохранения РФ издает приказы и распоряжения по использованию и назначению подобных препаратов. Примером таковых может считаться приказ Министерства здравоохранения РФ от 23 августа 1999 года «О рациональном назначении лекарственных средств, правилах выписывания рецептов на них и порядке отпуска аптечным учреждениям (организациям)».

За нарушение правил и порядка деятельности, связанной с оборотом наркотических средств может наступить административная и уголовная ответственность, в соответствии с действующим законодательством. Однако реальных положительных сдвигов в борьбе с распространением незаконного оборота наркотиков нет, ситуация в России в последние годы только ухудшается, наркомания становится реальной угрозой национальной безопасности РФ. Сегодня, под давлением складывающейся в России ситуации, настала пора решительно действовать, иначе наркотическая угроза станет жуткой реальностью для нашей страны.

Масштабы и темпы распространения наркомании в России таковы, что ставят под вопрос физическое и моральное здоровье, будущее большей части молодежи, социальную стабильность российского общества в уже ближайшей перспективе. Во многих развитых государствах мира сегодня существуют комплексные программы правового, медицинского, социального и прочего обеспечения реабилитации наркоманов. В России, к сожалению, подобная система находится в зачаточном состоянии. Такое положение на фоне роста числа наркоманов, количества преступлений, совершаемых под воздействием наркотиков, требует от государства и общества принятия незамедлительных радикальных мер.

В качестве наркотиков в России широкое распространение получила маковая соломка, опий-сырец и опийный раствор, марихуана, эфедрин, гашиш, героин, кокаин, «экстази» (метилендиоксиметиламфетамин). Особая опасность создается появлением новых синтетических наркотиков, в том числе производимых в России. Толь-

ко за 1997 год органами внутренних дел выявлено 848 подпольных лабораторий, в которых производились наркотики или шла работа над созданием новых. Во многих лабораториях работали профессиональные химики, сумевшие разработать наркотические вещества нового поколения. Часть выявленных лабораторий находилась нелегально в научных и учебных заведениях, в том числе и в Москве.

В соответствии с действующим уголовным законодательством распространители наркотиков могут получить срок от 3 до 7 лет. Но по официальной информации, процент лиц, к которым применяются санкции в виде лишения свободы, очень мал. Срок получает только каждый 14-15 подсудимый-распространитель наркотиков. Остальные отделяются условным наказанием. Особенно сложно привлечь к ответственности содержателей притонов: для этого необходимо, чтобы в качестве свидетелей на суде выступали посетители притонов. Разумеется, желающих свидетельствовать в суде не находится, поэтому хозяина притона можно привлечь только за хранение наркотиков.

Новым опасным явлением стало появление «семейной наркомании», когда один член семьи вовлекает в наркоманию других. Это особенно заметно на примере молодых семей в больших городах России, по предварительным данным только в Москве насчитывается около 1000 таких пар. Зафиксированы случаи, когда малолетних детей в наркоманию вовлекали собственные родители.

Крайне тревожные данные, связанные с наркоманией, поступают из Вооруженных сил страны. В последние 2 года по многим регионам России практически каждый 12 призывник пробовал наркотики, а каждый 13

принимал их более-менее регулярно. Если в 80 годах употребление наркотиков в армии было большой редкостью, то сегодня случаи употребления и распространения наркотиков в армейских коллективах есть во всех без исключения военных округах и насчитываются сотнями. Есть зафиксированные случаи наркомании и в федеральных органах безопасности. По данным за 1996 год в армии были осуждены более 100 человек, связанные с распространением наркотиков.

Если в советское время случаи регулярной доставки наркотиков в места заключения преступников были достаточно редкими, то сегодня почти все исправительные учреждения страны сталкиваются с возрастающим и хорошо организованным потоком поставки наркотиков. По некоторым данным в места заключения ежегодно передается от 100 до 200 килограммов различных наркотиков.

В настоящее время Россия притягивает торговцев наркотиками по двум основным причинам: огромный, практически не освоенный, внутренний рынок и как одна из ключевых стран в схеме транзита наркотических средств, в первую очередь героина и опиума со среднеазиатского направления. По данным Федеральной пограничной службы на таджикско-афганской границе задерживается не более 5-10 % направляемых в (или через) Россию наркотиков. Реальный объем контрабанды наркотиков становится ясен, если учесть, что объем задержанных наркотиков ежегодно составляет более 1,5 тонн. Часть наркотиков, прежде всего маковая соломка, поступает с территории Украины. Статистика показывает, что с 1993 по 1998 год количество изъятой соломки увеличилось более чем в 3 раза. Резко растет число случаев «наркотическо-

го огородничества», в 1998 году МФД выявлено более 30 000 фактов незаконного посева наркокультур, общие площади выявленных незаконных посевов опийного и масличного мака, конопли составили 29,6 тысяч гектаров. Даже в Подмосковье ежегодно выявляется более 100 случаев выращивания конопли на дачных участках.

Следует также констатировать, что международный наркобизнес осуществляет активную практическую работу по включению в сферу своего влияния российского рынка (с перспективой реального контроля над ним) для обеспечения регулярных прямых поставок наркотиков (прежде всего кокаина и героина), «отмывания» наркодолларов и освоения новых, более безопасных маршрутов транзита наркотиков из латинской Америки в Европу.

В настоящее время в России идет процесс формирования собственной наркомафии – многопрофильной структуры, включающей в себя организацию производства, транспортировки и распространения наркотических средств в общенациональных масштабах. По структуре отечественная мафия состоит из 3 частей, представляющих классическую мафиозную пирамиду: основание – розничные торговли, которых только в Москве несколько тысяч человек; средние оптовики и перевозчики с группами охраны товара в пути; верхний эшелон, который планирует операции с наркотиками и отмывает полученные деньги.

Принятая Правительством РФ в 1995 году Федеральная целевая программа «Комплексные меры противодействия злоупотреблению наркотиками и их незаконному обороту на 1995-1997 годы» не получила необходимого финансирования как из феде-

рального бюджета, так и из бюджетов субъектов РФ, поэтому значительная часть запланированных мер и проектов осталась, к сожалению, на бумаге. В сентябре 1999 года на заседании Правительства был рассмотрен проект комплексной программы «Комплексные меры противодействия злоупотреблению наркотиков и их незаконному обороту в 1999-2001 годы». На полное финансирование этой программы требуется от 1,5 до 2 млрд. рублей. В бюджете РФ на 2000 год предусмотрено израсходовать на финансирование мероприятий этой программы всего лишь 228,04 млн. рублей, в том числе 5,0 млн. за счет дополнительных доходов. Как следствие этого количество наркологических диспансеров по России сократилось на треть, число наркологическихоек на 60 %, а количество врачей наркологов - на 25 %.

Преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ, отнесены в УК РФ к «Преступлениям против здоровья населения и общественной нравственности» и включены в 25 главу Уголовного кодекса РФ. Физическое здоровье является залогом существования российского общества и нормального функционирования его систем. Общественная опасность преступлений против здоровья населения заключается в том, что их совершение связано с причинением вреда здоровью не отдельного человека, здоровью многих людей. Здоровье населения – это совокупность общественных отношений, обеспечивающих безопасные условия жизни многих людей. Под преступлениями против здоровья населения понимаются предусмотренные уголовным законом общественно опасные деяния, сопряженные с нару-

пением правил, обеспечивающих здоровье населения, причиняющие здоровью населения существенный вред или создающие опасность его причинения.

Таким образом, к преступлениям, связанным с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ относятся преступления предусмотренные статьями 228, 228-1, 228-2, 229, 230, 231 и 233 УК РФ. В настоящей дипломной работе будут проанализированы составы преступления, предусмотренные ст.ст. 228, 228-1, 228-2 и 233 УК РФ, как наиболее проблемные и наименее исследованные.

Для характеристики любого состава преступления необходимо определить само понятие состава преступления. Под составом преступления наука уголовного права понимает совокупность объективных и субъективных необходимых и достаточных признаков, определяющих данное общественно опасное деяние как преступление. Элементами состава преступления являются объект, объективная сторона, субъект и субъективная сторона. Каждый элемент состава преступления характеризуется признаками, часть из которых относятся к обязательным, а часть – факультативным. Объект и объективная сторона состава преступления характеризуются объективными признаками. Объекты по горизонтальной классификации принято делить на четыре вида: общий, родовой, видовой и непосредственный. Общим объектом всех составов преступлений признаются общественные отношения, охраняемые уголовным законом Российской Федерации. Совокупность однородных общественных отношений, охраняемых уголовным законом отдельными разделами Особенной части УК РФ,

называется родовым объектом состава преступления.

К преступлениям рассматриваемой группы и являющимся предметом исследования настоящей дипломной работы относятся деяния, предусмотренные ст.ст. 228 (Незаконные приобретение, хранение, перевозка, изготовление, переработка наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов); 228-1 (Незаконные производство, сбыт или пересылка наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов); 228-2 (Нарушение правил оборота наркотических средств или психотропных веществ); 233 (Незаконная выдача либо подделка рецептов или иных документов, дающих право на получение наркотических средств или психотропных веществ). К преступным посягательствам против установленного порядка оборота наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов можно отнести также и хищение либо вымогательство указанных предметов (ст. 229 УК РФ), склонение к потреблению наркотических средств или психотропных веществ (ст. 230 УК РФ), незаконное культивирование запрещенных к возделыванию растений, содержащих наркотические вещества (ст. 231 УК РФ), организацию либо содержание притонов для потребления наркотических средств или психотропных веществ (ст. 232 УК РФ). Мы полагаем, что объектом преступных посягательств перечисленных составов преступлений являются те же общественные отношения, которые ставятся под угрозу преступлениями перечисленными выше. Предмет фактически тот же (за исключением предметов, предусмотренных ст. 231 УК РФ). Разительно они отличаются только признаками объективной сто-

роны и частично характером субъективных признаков, что будет исследовано и проанализировано в третьей главе настоящей работы.

Совокупность общественных отношений, охраняющих общественную безопасность и общественный порядок, состоит из обязанностей государства по охране различных ценностей, одной из которых является здоровье населения и нравственность. Государство устанавливает правила, обеспечивающие охрану здоровья граждан, которые подразумевают охрану от посягательств на здоровье неопределенного числа людей, проживающих или находящихся на большой территории. Целью охраны здоровья населения является сохранение и укрепление физического и психического здоровья каждого человека, поддержание его долголетней жизни, предоставление ему медицинской помощи в случае утраты здоровья. Установление уголовной ответственности за посягательства на здоровье населения является мерой уголовно-правового обеспечения реализации этой цели. При нарушении установленных правил и норм возникают различные виды юридической ответственности, в том числе и уголовная при наличии в деяниях виновных признаков преступлений, предусмотренных Уголовным кодексом Российской Федерации. Именно поэтому видовым объектом рассматриваемых в настоящей работе преступлений является здоровье населения. Посягательства на здоровье может осуществляться различными способами и посредством разных предметов и веществ. Все предметы и вещества, могущие каким-то пагубным образом оказывать неблагоприятное воздействие на организм человека, либо полностью исключены из гражданского оборота, либо значи-

тельно ограничены в нем. В частности, такими предметами и веществами являются наркотические средства, психотропные вещества, их аналоги, прекурсоры, растения, содержащие наркотические вещества, оборудование и материалы, используемые для их производства и изготовления. Из вышеизложенного следует, что все действия с перечисленными предметами урегулированы нормативными актами международного права и права внутригосударственного (что и было рассмотрено в предыдущей главе данного дипломного исследования). Поэтому, непосредственным объектом составов преступлений, анализируемых нами, признается законный оборот наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов, а также материалов и оборудования, которые используются при изготовлении, производстве, переработке наркотических средств или психотропных веществ.

В структуру непосредственного объекта преступлений входят права и обязанности, составляющие содержание непосредственного объекта преступного посягательства; предмет преступления и потерпевший. Для отдельных составов преступлений предмет является обязательной структурной единицей. Предметом преступления наука и практика называют вещи материального мира, посредством влияния на которые происходит посягательство на объект преступления.

Предметом составов данных преступлений являются: наркотические средства и психотропные вещества, их аналоги, соответствующие материалы и оборудование. Определение наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов и прекурсоров было дано в первой главе ди-

пломного исследования. Наркотик или психотропное вещество как предмет преступления представляет собой материальный объект определенного вида, имеющий объём, вес, то есть конкретные качественно-количественные признаки. Количество наркотического средства или психотропного вещества имеет существенное значение для правовой оценки содеянного. Крупный размер является обязательным признаком объективной стороны состава преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 228 УК. При отсутствии крупного размера уголовная ответственность за незаконное приобретение, хранение, перевозку, переработку, изготовление без цели сбыта наркотического средства, психотропного вещества и их аналогов отсутствует.

Предметом состава преступления, предусмотренного ст. 228-2 УК РФ, являются, кроме перечисленных, вещества, инструменты или оборудование, используемые для изготовления наркотических средств или психотропных веществ, а также растения, используемые для производства наркотических средств или психотропных веществ. Предметами преступления, предусмотренного ст. 233 УК РФ признаются рецепты или иные документы, дающие право на получение наркотических средств или психотропных веществ.

Инструменты и оборудование, используемые для изготовления наркотических средств или психотропных веществ, - это любые приспособления, механизмы, приборы, которые используются на любом этапе производства, любым способом и по любой технологии. Обязательный признак данных предметов - нахождение под специальным контролем. В настоящий момент не существует какого-

либо нормативного акта, регулирующего особый порядок использования этих инструментов и оборудования, кроме норм международного права. Это делает применение данной нормы проблематичным.

Вещества, используемые для изготовления наркотических средств и психотропных веществ, - это различные химические соединения (реагенты) растительного и синтетического происхождения, участвующие в любой стадии производства. К таковым могут быть отнесены из числа более распространенных - ангидрид уксусной кислоты, ацетон, этиловый спирт, эфедрин. Их отличительной особенностью является то, что они находятся под специальным международным и национальным контролем. Эти вещества предусматриваются Таблицами 1 и 2 Конвенции ООН по борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ 1988 г. На территории России они предусмотрены Списком № 3 веществ, находящихся под контролем в соответствии с Конвенцией ООН по борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ 1988 г. Кроме того, ряд из тех веществ, которые входят в Таблицы 1 и 2 международной Конвенции, в национальном законодательстве включены в Список № 1 (сильнодействующие вещества), либо в Список № 2 (ядовитые вещества).

В качестве предмета преступления, предусмотренного ст. 231 УК РФ, закон называет запрещенные к возделыванию растения: конопля, мак и другие растения, содержащие наркотические вещества. Список запрещенных к возделыванию растений дан в Перечне № 3 наркотических средств, запрещенных для применения на людях и производства, и не подлежащих

включению в рецептурные справочники, в справочники лекарственных средств и Государственную Фармакопею, не подлежащих производству, экспорту и импорту, утвержденном Заключением Посто-янного комитета по контролю наркотиков. К числу таковых отнесены: растение каннабис; лист коки (кокаиновый куст); конопля индийская, южно-чуйская, южно-манчжурская, южно-архонская, южно-краснодарская; опийный мак и другие.

Рецепт - это письменное по установленной форме распоряжение врача в аптеку о приготовлении и отпуске лекарств, а также указание, как ими пользоваться. Рецепт – это документ установленного образца, имеющих защиту и серийные номера, а также штамп лечебно-профилактического учреждения. Данные бланки выдаются лечебно-профилактическим учреждениям органами здравоохранения. Врачи получают такие бланки в подотчет и обязаны вести их регистрацию. Рецепт на наркотические или психотропные вещества выписывается врачом и заверен его личной печатью, подписывается главным врачом лечебно-профилактического учреждения и заверяется его круглой печатью.

Иные документы – это требования лечебно-профилактических учреждений на получение из аптек лекарственных средств, содержащих наркотические и психотропные вещества, выписки из историй и сами истории болезни стационарных больных, журналы учета наркотических средств, любые другие документы, которые дают законное право на получение наркотических средств и психотропных веществ.

Оборот наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов,

являясь непосредственным объектом рассматриваемых преступлений, определяется как – культивирование растений; разработка, производство, изготовление, переработка, хранение, пересылка, отпуск, реализация, распределение, приобретение, использование, ввоз на таможенную территорию РФ, вывоз с таможенной территории РФ, уничтожение наркотических средств и психотропных веществ, разрешенные и контролируемые в соответствии с законодательством РФ. Следовательно, любое незаконное деяние, не соответствующее правилам, установленным на международном или внутригосударственном уровне в отношении перечисленных предметов, признается незаконным.

Таким образом, необходимость законодательного установления уголовной ответственности за незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ, имеет большое значение для оздоровления климата в России и за ее пределами.

ЛИТЕРАТУРА:

1. *Федеральный закон РФ от 8 января 1998 года № 3-ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах» // Собрание законодательства РФ. 1998. № 2. Ст. 219.*

2. *Федеральный закон РФ от 8 декабря 2003 года «О введении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации» // Российская газета. 2003. 6 декабря.*

3. *Перечень инструментов и оборудования, находящихся под специальным контролем и используемых для производства и изготовления наркотических средств, психотропных веществ: Утвержден постановлением Правительства РФ от 22 марта*

- 2001 года № 221 // Собрание законодательства РФ. 2001. № 13. Ст. 1272.
4. Вандышев В.В., Гаврилова Н.В. *Объект и объективная сторона преступления*. Л., 1990.
5. Гасанов Э. *Теоретические проблемы интеграции международно-правовых норм, регламентирующих противодействие наркотизму, в национальное законодательство* // Уголовное право. 2000. № 1.
6. Драган Г.Н., Калачев Б.Ф. *Наркомания и наркобизнес: Выявление и пресечение незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ* / Под ред. П.Г.Пономарева. М., 1998.
7. Коржанский Н.И. *Предмет преступления*. Волгоград. 1976.
8. Коржанский Н.И. *Объект и предмет уголовно-правовой охраны*. М., 1980.
9. Романов Л.И. *Наркомания и преступность* // Правоведение. 1998. № 2.
10. Трайнин А.Н. *Общее учение о составе преступления*. М., 1957.
11. Фомин А. *Наркомания – глобальная угроза национальной безопасности Российской Федерации* // Основы безопасности жизни. 1999. № 2.

Мусина О., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ЗНАЧЕНИЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ И ДОЗНАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ДОКАЗЫВАНИЯ

В статье рассматриваются актуальные проблемы и значение взаимодействия органов следствия и дознания в процессе доказывания.

In the article the issues of the day and value of co-operation of organs of investigation and inquest are examined in the process of proving.

Ключевые слова: органы предварительного следствия, дознание, взаимодействие, доказывание, формы.

Organs of preliminary investigation, inquest, co-operation, proving, forms.

Совершенствование работы органов дознания и предварительного следствия неразрывно связано с дальнейшим развитием и углублением их согласованной деятельности, непосредственно направленной на быстрое раскрытие и успешное расследование преступлений, а именно на повышение эффективности процесса доказывания. Поэтому необходимо тесное объединение совместных усилий органов предварительного следствия и дознания, укрепление основанного на законе взаимодействия указанных органов.

Под взаимодействием органов предварительного следствия и дозна-

ния понимается основанное на законе и общности задач в уголовном производстве, наиболее разумное сочетание и эффективное использование полномочий и методов работы, присущих каждому из указанных органов, обусловленное различием в их компетенции и формах деятельности, осуществляемое в стадиях уголовного процесса и направленное на раскрытие, расследование и предупреждение преступлений. Анализ литературы и практики деятельности органов расследования позволяет говорить о существовании процессуальных и организационных форм их взаимодействия.

К процессуальным формам взаимодействия относятся:

1. Выполнение поручений (указаний) следователя:

- выполнение органом дознания следственных и розыскных действий по поручению следователя;

- привлечение следователем представителей органов дознания для оказания содействия в производстве отдельных следственных действий;

- принятие мер, призванных создавать необходимые условия для успешного производства отдельных следственных действий, как охрана места происшествия, оцепление здания и т. д.;

- выполнение постановлений следователей о приводе.

2. Содействие органам дознания следователю в стадии возбуждения уголовного дела.

3. Возбуждение уголовных дел, по которым обязательно предварительное следствие, производство по ним неотложных следственных действий и передача их следователю, который ведет дальнейшее их расследование.

4. Использование следователем данных, полученных органом дознания с помощью оперативно-розыскных мер.

5. Совместная согласованная деятельность в период производства органами дознания неотложных следственных действий по делу, по которому производство предварительного следствия обязательно.

Организационными формами взаимодействия называют:

1) совместную согласованную деятельность в составе следственно-оперативных групп;

2) немедленное уведомление следователя органом дознания об обнаружении преступлений, требующих производства предварительного следствия;

3) организация следственно-оперативных групп, в которые включаются следователи и работники дознания для расследования сложных и трудоемких дел об опасных преступлениях;

4) согласованное планирование следственных, оперативно-розыскных и розыскных действий;

5) выступление перед населением и проведение профилактических мероприятий;

6) межведомственные оперативные совещания работников прокуратуры, следствия, дознания;

7) совместное проведение занятий.

Рассмотрим подробно наиболее употребляемую из процессуальных форм сотрудничества органов расследования. Речь идет об исполнении органом дознания поручений и указаний следователя.

Согласно п. 4 ч. 2 ст. 38 УПК РФ следователь по расследуемым им делам вправе давать органам дознания поручения и указания о производстве розыскных и следственных действий и требовать от органов дознания содействия при производстве отдельных следственных действий. Такие поручения и указания следователя даются в письменном виде и являются для органов дознания обязательными.

Независимо от ведомственной принадлежности следователя, его задания в порядке п. 4 ч. 2 ст. 38 УПК РФ адресуются начальнику органа дознания. Последний дает указание о выполнении поручения одному или нескольким должностным лицам органа дознания, сообразуя со сложностью и характером предстоящей работы, их занятостью, территорией обслуживания, сроками. Если в письменном поручении срок исполнения не указан, начальник органа дознания вправе устанавливать его сам, исходя из содержания задания и значения результатов выполнения для следствия.

Пределы деятельности органа дознания, средства и методы, выбираемые им в целях выполнения поручения, зависят от того, какую помощь просит оказать следователь. Если он ставит перед органами дознания задачу установить какие-либо обстоятельства, имеющие значение для дела, выявить свидетелей, задержать скрывающегося обвиняемого или подозреваемого, начальник органа дознания и исполнители по своему усмотрению определяют розыскные или оператив-

но-розыскные меры, требующиеся в данном случае для выполнения поручения. Когда же следователь поручает органу дознания осуществить конкретные розыскные действия, орган дознания действует в строгих рамках задания.

По общему правилу орган дознания при поручении ему производства следственного действия, для которого требуется постановление, должен получить его от следователя. На производство обыска в жилище или выемки в жилище следователь получает судебное решение и только после этого направляет постановление судьи органу дознания для исполнения.

В случаях, не терпящих отлагательства, следователь может поручить органу дознания проведение обыска по своему постановлению без судебного решения. В этом случае обязанность сообщить прокурору о произведенном обыске лежит на следователе, а не на органе дознания.

Все процессуальные документы, составленные органом дознания в связи с поручением произвести следственные действия, изъятые предметы и документы немедленно направляются следователю.

Условием эффективного взаимодействия органов предварительного следствия и дознания является четкое разграничение компетенции между ними.

Поскольку взаимодействие осуществляется путем сочетания следственных и розыскных действий, а также оперативно-розыскных мер, то необходимо определить их содержание и компетенцию в отношении каждого из них - следователя и органа дознания.

Можно констатировать следующие различия между оперативно-розыскными мерами, розыскными и

следственными действиями, а также различия в характере полномочий следователя давать поручения органам дознания в ходе взаимодействия при расследовании преступлений:

а) оперативно-розыскные меры принимаются только органами дознания;

б) конкретные оперативно-розыскные меры в отличие от следственных и розыскных не могут быть предметом письменного поручения следователя органам дознания;

в) производство органами дознания следственных и розыскных действий основано на поручениях об этом;

г) в отличие от розыскных органам дознания поручается производство не любых, а лишь некоторых следственных действий;

д) давая органам дознания поручения о производстве розыскных действий, следователь вправе определить при необходимости и конкретный вид этих действий;

е) органы дознания, исполняя поручения следователя вправе определить при необходимости специальные оперативно-розыскные меры, обеспечивающие эффективность выполнения порученных им следственных и розыскных действий.

Поскольку закон наделяет следователя правом давать органам дознания обязательные для исполнения поручения о производстве следственных и розыскных действий, то этим объясняется его руководящая роль при взаимодействии. Вместе с тем в ходе взаимодействия обеспечивается независимость органов дознания в принятии конкретных оперативно-розыскных мер, относящихся к исключительной компетенции органов дознания. В пределах своей компетенции и следователи, и органы дознания

являются полноправными участниками взаимодействия.

ЛИТЕРАТУРА

1. УПК РФ в редакции 2015 г.//
Консультант Плюс 2016.

2. Орлов Ю.К. Основы теории до-
казательств в уголовном процессе: На-

уч. – практ. пособие. – М.: Проспект,
2011.

3. Уголовный процесс: Учебник для
студентов вузов, обучающихся по спе-
циальности «Юриспруденция» / Под
ред. В. П. Божьева. 3-е изд., испр. и доп.
- М.: СПАРК, 2010.

Нахушева Д., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

РАЗВИТИЕ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РОССИИ

В статье проанализированы исторические аспекты норм отечественного уголовного законодательства, направленных на охрану и защиту прав и интересов детей и семьи от Русской Правды до действующего Уголовного кодекса Российской Федерации.

The article analyzes the historical aspects of the norms of domestic criminal legislation aimed at protecting and safeguarding the rights and interests of children and families from the Russian Pravda until the present criminal code of the Russian Federation.

Ключевые слова: семья, несовершеннолетние, семейные устои, семейные отношения, наследственное право.

Keywords: family, juvenile, family, family relationships, inheritance law.

Известный дореволюционный юрист Н.С. Таганцев отмечал: «Семья, составляя необходимое условие общежития, должна быть охраняема государством во всех ее сферах. Эта охрана необходима во имя общественных интересов...». Однако история развития русского уголовного права показывает, что семья, ее устои никогда не были первостепен-

ными объектами уголовно-правовой охраны. Вместе с тем, законодатель, начиная с первых писаных памятников права, в определенной степени пытается регламентировать семейные отношения, в том числе путем установления достаточно суровых уголовных наказаний за посягательства на их нормальное существование и развитие.

В одном из первых систематизированных источников права Древней Руси Русской Правде – первоначально содержались в основном нормы уголовного права, но каких-либо составов преступлений против семьи или несовершеннолетних не упоминалось. Семейные же отношения охранялись нормами наследственного и семейного, а не уголовного права. Так, ст. 99 Русской Правды, в которой регламентировалось право опеки над сиротами (в целях управления их имуществом), за нарушение опеки устанавливалась имущественная ответственность опекуна. В ст. 101 предусматривалась ответственность матери, «растерявшей» имущество детей от первого брака, и определялось право этих детей на содержание (образ современных алиментных обязательств членов семьи).

Первые упоминания о преступлениях, нарушающих семейные устои,

можно найти в церковных уставах князя Владимира Святославовича (XI век) и князя Ярослава (XII век), положения которых затем воспроизводились в Смоленских Уставных грамотах 1136 г. и в Уставе Велико князя Всеволода о церковных судах (XIII век). Устав Святого князя Владимира (крестившего Русскую землю) о церковных судах относит к проступкам, которые с точки зрения церковного права расценивались как преступления, нарушающие семейные отношения и нравственность: распуст (развод супругов без разрешения церковного суда), смилное (не освященная церковью совместная жизнь мужчины и женщины), заставанье (нарушение супружеской верности, доказанное свидетелями). Возможно к данной группе преступлений следует отнести и умыкание, то есть обрядовое похищение невесты для брака. осуждались церковью и половые отношения в кругу близких родственников и свойственников. Причем данная норма, преследующая цель исключить половые влечения сына к матери, брата к сестре и т.п., была призвана охранять мирные отношения в семье. Меру наказания за все вышеперечисленные деяния Устав не определяет.

Одновременно с Уставом Владимира или сразу вслед за ним был издан «Закон судный людем». Этот сборник церковно-гражданских византийских установлений, которые впоследствии постоянно вносились в Русскую Правду по мере ее распространения, включал ряд положений по семейному праву и предусматривал наказания за их нарушение. Например, тому, кто имел двух жен, или женился на родственнице, назначалось телесное наказание, а виновным в незаконной связи (прелюбодеям)

предписывалось отрезать носы. Данный акт запрещал расторжение брака и устанавливал страшную кару тому, кто расторгнет брак насильственной смертью: муж или жена, оказавшиеся преступниками, предавались сожжению. Но позднее все эти наказания, явно не соответствовавшие духу русского общества, были смягчены и заменены денежной пеней.

В уставе князя Ярослава – памятнике права XII века – число норм, посвященных нарушениям семейных устоев, нравственности и морали, увеличилось. Кроме того, было установлено, что данные преступления подлежат суду церкви и денежному штрафу в пользу церковных властей с добавочным уголовным наказанием со стороны князя. Чтобы обезопасить отношения в семье, не вызвать дух соперничества между братьями или сестрами, в Уставе предусматривалась ответственность за вступление в половую связь мужчины одного рода с двумя сестрами другого рода (ст. 23) и за связь женщины с двумя братьями из другого рода (ст. 27). Показательно, что и в том, и в другом случаях штраф налагался только на мужчин, при этом санкция ст. 27 была более строгой.

Преследовались церковью также двоеженство в собственном смысле, то есть одновременное сожителство с двумя женщинами (ст. 17) и двоеженство не в собственном смысле, то есть женитьба на другой без правильного расторжения церковного брака (ст. 9); прелюбодеяние со стороны мужа (ст. 8); самовольное отпущение жены мужем (развод по согласию супругов без воли епископа ст. 18). Причем более суровое наказание предусматривалось за расторжение освященного церковью брака. Новой для русского права стала ст. 10 Пространной редак-

ции Устава князя Ярослава (в Краткой редакции данная норма отсутствовала), которая предусматривала наказание для женщины, заключившей брак без расторжения первого. Как второй, так и первый браки объявлялись недействительными, жена передавалась под опеку церкви, наказывался и второй муж. Описанные в ст. 10 последствия влекло также несоблюдение верности мужу.

Интересно развивались и трансформировались нормы об ответственности родителей за злоупотребление брачной судьбой детей, то есть за отказ в согласии на брак или принуждение к нему. Если в ст. 24 Краткой редакции Устава родителям запрещено было под страхом церковного наказания насильно выдавать замуж девку или женить отрока, то с XI века церковь обязывала родителей выдавать дочерей замуж под угрозой наказания – ст. 17 Пространной редакции устанавливала штраф, размер которого зависел от принадлежности девушки к тому или иному сословию (боярам, «простой чади» и т.п.). Родители несли ответственность перед митрополитом за выдачу дочери замуж силой лишь в случае, если девушка что-нибудь «учинит над собой».

К преступлениям против семейных устоев можно отнести также оставление жены мужем (ст. 4) и похищение (умыкание) девиц, имеющее тройственный объект: оскорбление нравственности, нарушение прав родителей и бесчестие похищенной (ст. 2 Устава). В обоих случаях наказание дифференцировалось в зависимости от социального положения потерпевшей: если она принадлежала к сословной группе боярства, штраф с пользу митрополита был самым большим. Помимо этого виновный обязан был уплатить потерпевшей возмеще-

ние, размер которого также зависел от ее сословной принадлежности.

Таким образом, уже в XI - XIII веках законодательство Древней Руси содержало достаточно обширную системы мер уголовно-правовой охраны семейных отношений, чего нельзя сказать об охране прав несовершеннолетних. Она осуществлялась избирательно, в основном защищались имущественные права детей. Объясняется такое положение следующим: русское общество продолжало жить по неписанным законам, обычаям, согласно которых дети должны быть покорны родителям, подчиняться во всем их воле и мудрости. Отметим, что законодателем уже были предприняты первые попытки защитить право ребенка на жизнь. Так, ст. 6 Пространной редакции Устава князя Ярослава устанавливала наказание за убийство как замужней, так и незамужней женщиной своего ребенка. Вместе с тем, появлению этой нормы не дает оснований сделать вывод об удовлетворительной охране прав несовершеннолетних в действовавшем законодательстве.

В XIV-XVI веках правовая регламентация преступлений против семьи не претерпела существенных изменений. Лишь в «Стоглаве», сборнике постановлений церковно-земского собора, состоявшегося в 1551 г. в Москве, упоминались нормы церковного права, запрещавшие вступать в брак свыше трех раз. Повторное вступление в брак рассматривалось церковью как нежелательное явление, а третий брак приравнивался к преступлению. Поэтому церковь применяла к нарушителям наказание в виде наложения епитимии на срок от 2 до 5 лет, вступивший в брак четвертый раз вообще не допускался в церковь в течение 4 лет. Наказание могло быть смягчено

с учетом раскаяния виновного, а также объективных факторов: возраста, наличия детей от первого или второго брака и т.п.

Соборное Уложение 1649 г. не упоминает ни одного из вышеперечисленных составов преступлений. Однако, законодатель сделал попытку свести воедино статьи, устанавливающие ответственность за посягательства на жизнь или здоровье близких родственников, и объединил их в главу 22, посвященную преимущественно преступлениям против личности. За посягательства на родителей к детям применялись самые строгие наказания: убийство отца или матери влекло смертную казнь для непосредственного виновника и его сообщников; за непочитание и отказ кормить престарелых родителей (прообраз существующей ныне ч. 2 ст. 157 УК РФ), грубость и нанесение побоев; самовольное завладение их имуществом виновные наказывались по челобитной отца или матери торговой казнью (битием кнутом) (ст. 4-5). Вместе с тем, положения закона закрепляют неограниченные права родителей по отношению к детям – за убийство своего ребенка родители подлежали заключению в тюрьму всего на 1 год и церковному покаянию (ст. 3), а за подачу жалобы (челобитной) на отца или мать виновного били кнутом (ст. 6). В Уложении можно обнаружить и нормы, охраняющие право несовершеннолетних детей на жизнь: убийство ребенка, «прижитого в блуде» (то есть незаконнорожденного), матерью или ее сообщниками каралось смертной казнью (ст. 26). К сожалению, в уголовном законе четко не определялся возраст, до которого лицо считалось ребенком, что значительно осложняло применение уголовной ответственности.

В XIII веке наряду с Соборным Уложением действовал Артикул воинский 1715 г., содержащий и политические, и общеуголовные статьи. Это предопределило его применение в общих судах. Глава 20 Артикула «О содомском грехе, насилии и блуде», устанавливает наказания за прелюбодеяние (арт. 169, 170), двоебрачие (арт. 171, 172), заключение брака в близких степенях родства и кровосмешение (арт. 173, 174). Санкции последних двух артикулов были самыми строгими: за совершение указанных действий налагалась смертная казнь. Примечательно, что суровые светские наказания, включая смертную казнь, были введены Петром I за деяния, которые по церковному праву наказывались епитимией. Петровское законодательство, бесспорно, было реформаторским по своей сути. Впервые в Воинском артикуле была уравнена ответственность за убийство отца, матери, дитя во младенчестве виновный подлежит колесованию. Однако, в толковании к этому артикулу было указано, что наказание следует смягчить, если убийство учиниться «ненарочно» и станет результатом «воспитания» жены или ребенка. Тем не менее, признание ребенка ценностью, требующей охраны наравне с другими членами семьи, можно назвать поистине революционным шагом, который свидетельствует о постепенном отходе русского общества от вековых патриархальных взглядов.

Самая полная законодательная регламентация преступлений в сфере семейного права была произведена в XIX веке в ходе систематизации российского законодательства, завершившейся изданием Уложения о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. Раздел XXI Уложения включал 54 статьи, посвященные пре-

ступлениям против прав семейных, которые были сгруппированы в четыре главы. Перечень преступлений, связанных с нарушениями установленных правил вступления в брак, заметно пополнился и включал помимо уже упоминавшихся ранее уголовных правонарушений (например, похищение незамужней женщины для женитьбы на ней) и новые составы: заключение брака с использованием насилия или угроз (ст. 2041) либо путем доведения до состояния «беспмятства или умоисступления» (ст. 2042); вступление в брак в запрещенной степени родства или свойства (ст. 2050-2051); заключение брака прежде или позднее определенного законом возраста (ст. 2054, 2071) и др. санкции статей предусматривали для виновных такие виды наказаний как лишение всех прав состояния и ссылку, заключение в тюрьму и арест на различные сроки. Совершенно новыми для российского права стали такие составы преступлений, как жестокое обращение с женой (ст. 2075) и принуждение супруга к совершению какого-либо противозаконного действия (ст. 2076). Несколько расширен и перечень преступлений, нарушающих права и интересы детей в семье. Среди таковых можно упомянуть принуждение детей к вступлению в брак или пострижению в монашество (ст. 2078, 2092), вовлечение своих или вверенных опеке несовершеннолетних детей в какое-либо преступлений (ст. 2079, 2093, умышленное развращение нравственности детей (ст. 2080), присвоение или растрата родителями (опекунами или попечителями) принадлежащего детям имущества (ст. 2082, 2091). Таким образом, был значительно расширен круг лиц, защиту от противоправных действий которых государство гарантировало

ребенку. У опекунов или попечителей прав и обязанностей стало больше, но возросла и их ответственность за вверенного несовершеннолетнего. Нельзя не отметить, что сам факт отхода от неограниченного родительского произвола и защита прав детей с помощью норм уголовного законодательства свидетельствуют о том внимании, которое государство стало уделять воспитанию и развитию несовершеннолетних.

И все-таки, нельзя не отметить, что в отличие от интересов семьи, правам и интересам несовершеннолетних уделялось еще недостаточно много внимания. Как отмечает Я.Я.Соотак, в основном их правовая защита осуществлялась посредством установления уголовной ответственности за преступления против личности, против гражданского состояния или половые преступления.

В Уголовном Уложении 1903 г. число преступлений против прав семейных еще уменьшилось: глава XIX включала всего 19 статей, не объединенных в группы. Значительно сокращение статей объяснялось тем, что теперь в одной статье содержалось несколько частей или пунктов, предусматривающих наказания за самостоятельные деяния, а нередко и для нескольких субъектов. Например, для лиц, которые вступают в брак в запрещенной степени родства, родителей, давших разрешение на это, и для священника, виновного в освящении этого брака. Некоторые составы преступлений против несовершеннолетних разместили в других главах Уложения. Так, ст. 502, входящая в главу XXVI «Преступные деяния против личной свободы», устанавливала ответственность за похищение, сокрытие или подмену ребенка, не достигшего 12 лет. Большое внимание в

Уложению уделялось охране несовершеннолетних от преступлений сексуального характера и от вовлечения в занятия проституцией («непотребством»), но охранялась половая свобода и неприкосновенность только особ женского пола.

Уголовное законодательство первых лет советской власти осуществляло уголовно-правовую охрану семьи и несовершеннолетних фрагментарно. Действие систематизированного царского законодательства было заменено декретами ВЦИК, постановлениями Совнаркома и других органов советской власти. В первом кодифицированном источнике уголовного права – УК РСФСР 1922 г. – содержалось лишь несколько статей, непосредственно касающихся охраны семейных отношений. Причем помещены они были в разных главах, а не объединялись в отдельную главу. Такое же положение сохранялось и в Уголовном кодексе РСФСР 1926 г. Так, ст. 96 УК РСФСР 1922 г., которая предусматривала наказание за сокрытие обстоятельств, препятствующих вступлению в брак, дачу ложных сведений органам, ведущим регистрацию актов гражданского состояния, располагалась в главе 1 «Государственные преступления» подраздела «О преступлениях против порядка управления». Состав этого преступления сформулирован таким образом, что под него подпадают и незаконные действия по усыновлению (за которые уголовная ответственность отдельно не была установлена), если они сопровождаются представлением ложных сведений в органы регистрации актов гражданского состояния, и другие незаконные действия, связанные с незаконной регистрацией детей. В УК РСФСР 1926 г. рассматриваемый состав в той же формулировке

был помещен в главу II «Иные преступления против порядка управления», то есть исключался из числа государственных преступлений.

Глава II Особенной части УК РСФСР 1922 г. «Телесные повреждения и насилие над личностью» включала ст. 162, регламентирующую ответственность за похищение, сокрытие или подмену чужого ребенка с корыстной целью, из мести или иных личных видов. В УК РСФСР 1926 г. этот состав сохранился, но законодатель смягчил наказание, сократив срок лишения свободы с 4 до 3 лет. Недостаточность имеющихся уголовно-правовых средств охраны интересов семьи заставила законодателя дополнить УК РСФСР еще одной статьей: ст. 165-а, которая предусматривала ответственность за неплатеж алиментов и оставления родителями несовершеннолетних детей без надлежащей поддержки. В 1924-1925 гг. ВЦИК постановил дополнить УК РСФСР для автономных республик и автономных областей новой главой IX, посвященной бытовым преступлениям, среди которых преобладали посягательства на брачные права граждан и на свободу их осуществления. уголовно-наказуемыми были признаны похищения женщин для вступления в брак помимо ее воли и принуждение женщины к вступлению в брак со стороны родителей, опекунов или родственников против ее воли; двоеженство или многоженство; уплата и принятие калыма; вступление в брак с лицом, не достигшим половой зрелости или принуждение к заключению такого брака со стороны родителей, опекунов или родственников.

Впоследствии в УК РСФСР 1926 г. было внесено дополнение - глава X «Преступления, составляющие пе-

режитки родового быта», которая заменила собой главу IX и содержала одинаковый для всех национальных территорий перечень преступлений. Составы преступлений, вошедших в главу X, аналогичны рассмотренным выше. В обоих кодексах устанавливалась ответственность за преподавание малолетним или несовершеннолетним религиозных вероучений в государственных или частных учебных заведениях и школах (ст. 121 УК РСФСР 1922 г. и ст. 122 УК РСФСР 1926 г.).

В 1935 г. в целях защиты интересов несовершеннолетних в УК РСФСР была включена ст. 73-2, которая устанавливала уголовную ответственность за подстрекательство несовершеннолетних или привлечение их к участию в преступлении, а также понуждение несовершеннолетних к занятию спекуляцией, проституцией, нищенством и т.п. Введенная этим же ст. 158-1 предусматривала ответственность за использование опеки в корыстных целях и оставление опекаемых детей без надзора и необходимой материальной помощи. Таким образом, с момента появления в 1922 г. первого УК РСФСР отчетливо наблюдается тенденция, свидетельствующая о повышенном внимании государства к интересам семьи и несовершеннолетних. Число статей, посвященных их уголовно-правовой охране, с каждым годом все увеличивалось, но законодатель размещал эти нормы в разных главах УК, не воспринимая позитивный законодательный опыт Уложения о наказаниях 1845 г. и Уголовного Уложения 1903 г.

Следующий кодифицированный источник уголовного права - Уголовный кодекс РСФСР 1960 г. - действовал на протяжении 36 лет. В нем составы преступлений, определяющие

ответственность за злостное уклонение от уплаты алиментов детям (ст. 122 УК); отказ оказывать помощь родителям (ст. 123); злоупотребление опекунами обязанностями (ст. 124 УК) и похищение или подмен ребенка (ст. 125 УК), были включены в главу III «Преступления против жизни, здоровья и достоинства личности». Впоследствии в эту же главу были внесены дополнения: впервые в истории российского уголовного законодательства новые статьи предусматривали ответственность за разглашение тайны усыновления (ст. 124-1 УК) и торговлю несовершеннолетними (ст. 125-2 УК).

Деяния, посягающие на нормальное развитие несовершеннолетних: вовлечение несовершеннолетнего в преступную деятельность (ст. 210 УК), доведение несовершеннолетнего до состояния опьянения (ст. 210-1 УК); вовлечение несовершеннолетнего в немедицинское потребление лекарственных и других средств, влекущих одурманивание (ст. 210-2 УК), содержались в главе X о преступлениях против общественной безопасности, общественного порядка и здоровья населения. Еще одна, уже традиционная для советского уголовного законодательства группа преступлений против нормальных семейных отношений – это преступления, составляющие пережитки местных обычаев (глава XI УК РСФСР). Новеллой для уголовного закона явилась появившаяся в марте 1995 г. ст. 162-9 «Незаконное усыновление». Вызывает недоумение то, что данная норма оказалась в главе «Хозяйственные преступления». наконец. Необходимо упомянуть ст. 201 УК РСФСР «Нарушение законов о записи актов гражданского состояния», предусматривающую наказание за сокрытие

обстоятельств, препятствующих вступлению в брак, или сообщение ложных сведений органам записи актов гражданского состояния. Эта норма располагалась в главе о преступлениях против порядка управления, но была исключена из УК РСФСР в 1993 г.. в заключении исторического анализа отметим, что законодательство о преступлениях против семьи и несовершеннолетних постоянно развивалось и совершенствовалось. В уголовном праве постреволюционного периода защите семьи и детства уделялось не достаточно внимания. Первоначально в УК РСФСР 1922 г. только две статьи были посвящены ответственности за преступные посягательства в отношении семьи, интересы же несовершеннолетних были взяты под уголовно-правовую охрану только в 1924 г.

Подводя итог историческому обзору уголовного законодательства. Можно сделать вывод, что перечень преступлений, посягающих на семейные отношения, за более чем девятьсот лет серьезно изменился. Однако, как много веков назад, так и в начале XXI века прелюбодеяние, инцест, двоеженство, отказ содержать своих нуждающихся родителей и детей считались преступными и влекли достаточно суровые наказания. Перемены в общественном сознании и морали, ослабление власти церкви привели в наши дни к коренному пересмотру подходов к охране семьи и несовершеннолетних.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон РФ от 29 апреля 1993 г. № 4901-1 // ВВС РФ. – 1993. - № 22. – Ст. 789.
2. Федеральный закон РФ от 10 февраля 1995 г. № 28-ФЗ // Российская газета. – 1995. 15 марта.
3. Указ Президиума Верховного Совета РСФСР от 21 мая 1970 г. // ВВС РСФСР. – 1970. - № 22.
4. Указ Президиума Верховного Совета РСФСР от 29 июня 1970 г. // ВВС РСФСР. – 1987. - № 27. – Ст. 961.
5. Указ Президиума Верховного Совета РСФСР от 30 ноября 1972 г. // ВВС РСФСР. – 1972. - № 51. – Ст. 1207.
6. Постановление второй сессии XI созыва ВЦИК от 16 октября 1924 г. // Собрание Узаконений. – 1924. - № 79.
7. Постановление ВЦИК от 6 апреля 1928 г. // Собрание Узаконений. – 1928. - № 47.
8. Постановление ВЦИК и СНК от 25 ноября 1935 г. // Собрание Узаконений. – 1936. - № 1.
9. Белов В.Ф. Преступления против семьи и несовершеннолетних. - М.: Юрист, 2002.
10. Законодательство Петра I /Отв. ред. А.А.Преображенский, Т.Е.Новицкая. – М.: Мысль, 1997.
11. Зимин А.А. Правда русская. – М.: Юридическая литература, 1984.
12. Российское законодательство X - XX веков: В 9 т. Т.1. Законодательство Древней Руси / Под общ. ред. О.И.Чистякова. – М.: Наука, 1984.
13. Российское законодательство X - XX веков: В 9 т. Т.3. Акты Земского Собора / Под общ. ред. О.И.Чистякова. – М.: Наука, 1984.
14. Российское законодательство X - XX веков: В 9 т. Т.8. Законодательство первой половины XIX века / Под общ. ред. О.И.Чистякова. – М.: Наука, 1991.
15. Соотак Я.Я. О конструкции уголовной ответственности за преступления против семьи и несовершеннолетних. – Тарту, 1989.
16. Стешенко Л.А., Шамба Т.М.

История государства и права России. Академический курс в двух томах. Начало XX века. – М.: НОРМА-М, 2003.

17. *Цечоев В.К. История государства и права России с древнейших времен до 1861 г. – Ростов-на-Дону, 1997.*

*Нахушева Д., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь*

ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ НА ЮГЕ РОССИИ И ПУТИ ЕГО ПРЕОДОЛЕНИЯ

В статье рассмотрены проблемы правового нигилизма, изучаемые теорией государства и права, дана характеристика современное состояние отношения к праву в России, предложены общие пути преодоления правового нигилизма.

The article considers the problems of legal nihilism, studied by the theory of state and law. The current state of the attitude to law in Russia. Proposed General ways to overcome this problem

Ключевые слова: нигилизм, отрицание, правовой нигилизм, государство.

Keywords: nihilism, the denial, the legal nihilism of the state.

При изучении фрагментов политической и экономической картины современной России, неизбежно напрашивается вывод о том, что решение основных существующих проблем во многом упирается в вопросы «дееспособности» правосудия, в необходимости формирования целостной и эффективной системы, способной противостоять правовому нигилизму. Эта проблема до сих пор в полной мере не изучена, тем более далека от решения. Потребность в

ее глубоком научном осмыслении назрела давно. Основным аргументом, подтверждающим необходимость такого познания, является тот факт, что правовой нигилизм широко распространился в российской действительности. В том числе в правоохранительной системе и в органах исполнительной власти.

В юриспруденции правовой (или юридический) нигилизм представляет собой непризнание права как социальной ценности и проявляется в негативно-отрицательном отношении к праву, законам, правопорядку, в неверии в необходимость права, его возможности, общественную полезность. О феномене правового нигилизма сейчас много говорят и пишут.

Общей чертой всех форм нигилизма является отрицание. Вместе с тем, не всякое отрицание есть нигилизм, а, следовательно, далеко не всех, кто что-либо отрицает, можно считать нигилистами. Сам термин «нигилизм» теряет свой смысл и растворяется в более объемном понятии – «отрицание». Складывая фрагменты политической и экономической картины современной России, неизбежно приходишь к выводу, что решение основных существующих проблем во многом упирается в вопросы дееспособности правосудия, формирования

целостной и эффективной системы, способной противостоять правовому нигилизму. Эта проблема до сих пор в полной мере не изучена.

Считается, что Ф.И. Ницше одним из первых попытался раскрыть смысл данного явления. Он полагал, что нигилизм - это состояние, когда высшие ценности теряют свою значимость.

В структуре правового нигилизма отчетливо проявляются две ее крайние формы: правовая индифферентность – отсутствие интереса у личности к правовым явлениям, нежелание использовать (реализовать) права, предоставленные законом, отказ сотрудничать с правоохранительными органами в борьбе с преступностью. Второй, наиболее опасной формой правового нигилизма, является правовой негативизм, т.е. активная противоправная направленность личности, которая проявляется в нигилистическом отношении к праву в целом, в убеждении, что его требования и запреты носят лишь формальный характер, а руководствоваться нужно своими желаниями и интересами. Закон сравнивается с преградой, которую можно обойти или преодолеть. Причины правового нигилизма присутствуют в социуме постоянно и для каждого периода его развития имеют свой специфический характер.

Что касается современного российского периода реформирования, то ситуация выглядит еще более сложно. Помимо причин, порожденных мгновенным отказом от сложившихся десятилетиями «социалистических» устоев и переходом к классическому капитализму с жесткими рыночными законами, - таких причин, как социальная напряженность, экономические неурядицы, распад некогда единого жизненного пространства,

влекущих за собой морально-психологическое напряжение в обществе, правовой нигилизм в России провоцируется подчас и не поддающимися логическому объяснению действиями властей. Если государство само использует право как средство подавления индивидуальной воли, то довольно странно надеяться на то, что народ будет действовать в рамках закона. Когда отдельные представители органов государственной власти пренебрегают правом, вряд ли будет положительно оценивать его граждане.

Одним из главных путей преодоления правового нигилизма должно стать всемерное стремление к повышению общей и правовой культуры граждан. Естественно, необходимо модернизировать законодательство, привести его в соответствие с политическими, экономическими и социальными реалиями. Должна проводиться регулярная работа по профилактике правонарушений, осуществляться массовое просвещение и правовое воспитание населения и особенно молодежи. Необходимо немедленно прекратить «войну законов» на федеральном и региональном уровнях. Нормативно-правовые акты федеральных органов власти должны не противоречить Конституции РФ, а нормативно-правовые акты субъектов РФ должны соответствовать законам и подзаконным актам федерального значения.

И, наконец, используя средства массовой информации и интернет ресурсы нужно провести активное наступление на противоправные поведенческие установки, проповедуя всеобщую законопослушность (начиная с верхних эшелонов власти).

И, может быть, при реализации этих действий в комплексе друг с другом наше общество удастся освободить,

а потом и окончательно излечить от губительной для права болезни под названием “правовой нигилизм”.

Юридические вузы должны готовить по-настоящему качественных специалистов. И, конечно же, должно, наконец, появиться уважение к правам и свободам личности со стороны государства. Граждане должны чувствовать себя безопасно, быть уверенными в том, что в случае проявления какой-либо несправедливости их защитят. Таким образом, опираясь на право как часть правовой культуры и в целом на культурные традиции, в России можно преодолеть правовые нигилистические тенденции в обществе, что позволит, наконец, выйти их социокультурного кризиса и сформировать институты гражданского общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ерофеев В. *Фрейд и валюта* // *Ex libris. НГ.* 2014. № 37.
2. Жирнов А. А. *Молодость как социокультурный феномен, автореф. дисс. канд. культурологии. Шуя.* 2011. 22 с.
3. Казарина-Волшебная Е. К., Комиссарова И. Г., Турченко В. Н. *Парадоксы трансформации ценностных ориентаций российской молодежи* // *Социологические исследования.* 2014. №6. С. 121-126.
4. *Молодежь в России. 2010. Обзор литературы. Доклад ООН / под ред. Я. Охана., М.: ФСГС, 2011. 96 с.*
5. *Молодежь новой России: образ жизни и ценностные приоритеты.* — М.: *Институт социологии РАН,* 2014. 95 с.
6. Немировский В. Г., Соколова Е. В. *Структура и динамика смысложизненных ориентаций студенческой молодежи: 1988 - 2014 гг. Постнеклассический подход.* Красноярск: *РИО КрасГУ,* 2011. С. 129-130.
7. Петров А.В. *Ценностные предпочтения молодежи: диагностика и тенденции изменений* // *Социологические исследования.* 2015. №2. С. 83-90.
8. *Российская молодежь: проблемы и решения.* М.: *Центр социального прогнозирования,* 2015г. 648 с.
9. *Электронный ресурс:* <http://www.kavkaz-uzel.ru/articles/182535/>
10. *Электронный ресурс:* А. В. Завражин, П. Ю. Федоров // [Электронный ресурс] / Режим доступа: [http://www.mesi.ru/upload/iblock/910/978-5-7764-0689-8. Социально-психологическая характеристика студенчества // 13. 13](http://www.mesi.ru/upload/iblock/910/978-5-7764-0689-8.Социально-психологическая_характеристика_студенчества//13.13)
11. *Электронный ресурс:* / <http://rosndp.org/pravoprimerenie-po-statje-282-v-sovremennoj-rossii-pravovoj-nigilizm.htm>

Нахушева Д., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ДОБРОСОВЕСТНОСТЬ КАК ПРИНЦИП ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

В статье рассматривается принцип добросовестности как новый регулятор гражданско-правовых сделок.

The article deals with the principle conscientiousness a new regulator of civil transactions.

Ключевые слова: Законодательство, принцип, добросовестность, стороны, договор, ответственность.

Keywords: legislation, policies, good faith, the parties, the contract responsibility.

Принцип (от лат. principium – основа, начало) – внутренняя убежденность в чем-либо, норма или правило поведения. Под принципами гражданского права понимаются основные начала гражданско-правового регулирования общественных отношений [4, с. 365].

С 1 марта 2013 года в статье 1 Гражданского Кодекса Российской Федерации среди основных начал гражданского законодательства установлен новый принцип – принцип добросовестности.

В соответствии со ст.1 ГК РФ «При установлении, осуществлении и защите гражданских прав и при исполнении гражданских обязанностей

участники гражданских правоотношений должны действовать добросовестно» и «Никто не вправе извлекать преимущество из своего незаконного или недобросовестного поведения». Исключительная важность этих новелл в том, что впервые законодательно закреплён принцип добросовестности – моральный по своей сущности. Но близость категории добросовестности к морально-нравственным нормам не означает ее идентичности последним [1, с. 43]. Хотя она и имеет, подобно моральным нормам, этическую составляющую, но при этом наполнена, в отличие от последних, вполне конкретным прагматичным содержанием, чрезвычайно важным для устойчивости гражданского оборота.

Добросовестность можно объяснить, как стремление участника гражданского оборота максимально исключать возможность нарушения его поведением субъективных прав и законных интересов других лиц, осуществлять свои права в строгом соответствии с их объемом и назначением. Добросовестность предписывается участникам оборота и предполагается, пока не доказано обратное [3, с. 44]. Добросовестность участников гражданского оборота означает, что злоупотребление субъективным пра-

вом в ущерб другим участникам оборота влечет за собой, во-первых, отказ в защите этого права, а во-вторых, применение мер гражданско-правовой ответственности. Введение этого принципа, по сути, попытка законодателя абстрагироваться от принципов чистой выгоды [1, с. 42]. Иными словами, обязанность по сотрудничеству между сторонами состоит не в том, чтобы, отказавшись из чистого альтруизма от собственных выгод, заботиться о выгодах другого, но в том, чтобы стремиться не столько к достижению своих личных выгод, сколько к общей и поэтому общепольной цели.

Считаем возможным согласиться с высказыванием И.Б. Новицкого, что добрая совесть по этимологическому смыслу таит в себе такие элементы, как: знание о другом, о его интересах; знание, связанное с известным доброжелательством; элемент доверия, уверенность, что нравственные основы оборота принимаются во внимание, что от них исходит каждый в своем поведении.[5, с. 211]

В толковом словаре С.Н. Ожегова «добросовестный» – честно, старательно выполняющий свои обязанности, обязательства [4, с. 100]. Однако, само понятие добросовестности носит оценочный характер и опирается на соблюдение любым субъектом обыденной жизни, гражданского оборота норм права, морали, нравственных ценностей, на положительное поведение субъекта. При этом наличие в поведении субъекта гражданского правоотношения умышленного злоупотребления правом с причинением вреда другой стороне и с целью извлечения собственной выгоды, свиде-

тельствует о его недобросовестности.

В судебной практике России суды и ранее применяли принцип добросовестности при рассмотрении дел. Так в Постановлении Президиума ВАС РФ от 16 декабря 2008 г. № 12465/08 указывается, что «при осуществлении гражданских прав законодательством презюмируются разумность и добросовестность участников гражданского оборота, а также запрет на злоупотребление своими правами» [1, с. 44].

Принцип добросовестности, недавно вошел в гражданское законодательство. Его нормативное закрепление даст возможность участникам гражданских правоотношений намного чаще использовать меры гражданско-правовой защиты на этом основании.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Вавилин Е. В., Шугурова И. В. *Принцип добросовестности в гражданском и международном частном праве: новеллы Проекта изменений и дополнений Гражданского кодекса Российской Федерации* // Юрист. 2013. № 4. С. 41 - 45.;
2. *Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) по состоянию на 22 февраля 2014 г.* // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.;
3. Стрекалева А. А. *Добросовестность: понятие и применение в гражданском праве* // Молодой ученый. 2012. № 1. Т.2. С. 43 - 46.;
4. Ожегов С.Н. *Толковый словарь русского языка*. М.: Азбуковник, 2010.;
5. Новицкий И.Б. *Принцип доброй совести в проекте обязательственного права* // Вестник гражданского права. 2010. № 1.

*Нерсисян А., студент 2 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь*

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

В статье рассматриваются предметы нарушения авторских и смежных прав. Даны определения понятиям «экземпляр фонограммы», «крупный ущерб», «хранение».

The article deals with subjects of copyright and related rights. The definitions of the concepts of «copy of a phonogram», «major damage», «storage».

Ключевые слова: авторские права, смежные права, присвоение авторства, контрафактные экземпляры произведений и фонограмм, незаконное использование объектов права.

Keywords: copyright, related rights, appropriation of authorship, counterfeit copies of works and phonograms, illegal use of objects of the right.

Авторскими правами являются интеллектуальные права на произведения науки, литературы и искусства.

Согласно нормам гражданского законодательства, автору произведения принадлежат следующие права: исключительное право на произведение; право авторства; право автора на имя; право на неприкосновенность произведения; право на обнародование произведения; право на вознаграждение за использование служеб-

ного произведения; право на отзыв; право следования; право доступа к произведениям изобразительного искусства (п. 2, 3 ст. 1255 ГК РФ).

Относительно результатов интеллектуальной деятельности возникают разные по своей правовой природе субъективные права: 1) имущественное право (исключительное право на использование результата интеллектуальной деятельности); 2) личные неимущественные (право авторства, право автора на имя, право на неприкосновенность произведения и его защиту); 3) иные личные права (право доступа, право на отзыв и др.). При этом личные неимущественные права неотчуждаемы, непередаваемы и охраняются законом даже в случае перехода произведения в общественное достояние (ст. 1282 ГК РФ).

Смежными с авторскими (смежными правами) являются интеллектуальные права на результаты исполнительской деятельности (исполнения), на фонограммы, на сообщение в эфир или по кабелю радио- и телепередач (вещание организаций эфирного и кабельного вещания), на содержание баз данных, а также на произведения науки, литературы и искусства, впервые обнародованные после их перехода в общественное достояние (ст. 1303

ГК РФ).

Предметом нарушения авторских и смежных прав могут быть произведения науки, литературы и искусства, являющиеся результатом творческой деятельности, независимо от назначения и достоинства произведения, а также от способа его выражения (произведения научной и художественной литературы, живописи, скульптуры, графики, дизайна, декоративно-прикладного искусства, архитектуры, а также компьютерные программы, видео-, фото-, кино-, аудиоматериалы и другие произведения), признаваемые в соответствии с гражданским законодательством объектами авторских прав (ст. 1259 ГК РФ).

К предметам рассматриваемого преступления относятся отдельные части произведения, его название, персонаж произведения, если по своему характеру они являются самостоятельным результатом творческого труда автора и отличаются оригинальностью; а также производные произведения – произведения, представляющие собой переработку другого произведения (переводы, резюме, рефераты и т.п.) и составные произведения – произведения, по подбору или расположению материалов являющиеся результатом творческого труда (базы данных, энциклопедии, сборники, антологии и т.п.).

Под произведением следует понимать совокупность идей, мыслей и образов, представляющих собой результат интеллектуальной деятельности автора, отличающийся творческим характером и новизной и выраженный в доступной для восприятия объективной форме, в том числе в письменной и устной (в виде публичного произнесения, публичного исполнения и иной подобной форме), в форме изображения, в форме звуко- или ви-

деозаписи, в объемно-пространственной форме.

Законом охраняются в равной степени как обнародованные, так и не обнародованные произведения. Для возникновения, осуществления и защиты авторских прав не требуется их регистрация или соблюдение каких-либо иных формальностей (ст. 1259 ГК РФ).

Следует иметь в виду, что ст. 1259 ГК РФ содержит открытый перечень произведений, т.е. помимо перечисленных в статье к охраняемым объектам авторских прав могут быть отнесены и другие, не названные объекты интеллектуальной собственности.

Так, Постановлением Суда по интеллектуальным правам от 22.11.2013 № С01-215/2013 по делу № А43-21791/2012 признано правомерно отнесение к объектам авторского права отчетов об инженерных изысканиях.

К предметам уголовно-наказуемого деяния относятся также и объекты смежных прав: исполнения артистов-исполнителей и дирижеров, постановки режиссеров при условии их выражения в форме, допускающей их воспроизведение и распространение с помощью технических средств; фонограммы; сообщения передач организаций эфирного или кабельного вещания; базы данных в части их охраны от несанкционированного извлечения и повторного использования составляющих их содержание материалов; объекты авторского права, обнародованные после их перехода в общественное достояние, в части охраны прав публикаторов таких произведений. Защита объектов смежных прав также не требует их обязательной регистрации (ст. 1304 ГК РФ).

К предмету преступления, ответственность за которое установлена ч.

2 ст. 146 УК РФ, помимо уже названных, законодателем отнесены контрафактные экземпляры произведений и фонограмм.

Фонограммы – любые исключительно звуковые записи исполнений или иных звуков либо их отображений, за исключением звуковой записи, включенной в аудиовизуальное произведение (ст. 1304 ГК РФ).

Под экземпляром произведения следует понимать изготовленную в любой материальной форме копию произведения.

Экземпляр фонограммы – ее копия на любом материальном носителе, изготовленная непосредственно или косвенно с фонограммы и включающая все звуки или часть звуков либо их отображения, зафиксированные в этой фонограмме. Под отображением звуков понимается их представление в цифровой форме, для преобразования которой в форму, воспринимаемую слухом, требуется использование соответствующих технических средств (ст. 1305 ГК РФ).

Контрафактными считаются экземпляры произведений и фонограмм, изготовление, распространение или иное использование которых (в т.ч. импорт, перевозка или хранение) влечет нарушение авторских и

смежных прав (п. 4 ст. 1252 ГК РФ).

Контрафактными являются экземпляры произведений и фонограмм, изготовленные и (или) распространенные с нарушением существенных условий договора о передаче исключительных прав (например, превышение тиража произведения, предусмотренного договором) или лицензионного договора о предоставлении права использования объекта смежных прав.

Также признаются контрафактными экземпляры произведений и объектов смежных прав, в которых наряду с правомерно используемыми объектами авторского права и смежных прав используются воспроизведенные неправомерно (например, глава в книге, рассказ или статья в сборнике либо фонограмма на любом материальном носителе).

ЛИТЕРАТУРА

1. *Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации (ред. от 30.12.2015) [Текст] // «Собрание законодательства РФ».-01.01.1996.-№ 1.-ст.16.*

2. *Ершов О.Г., Карпов К.В. Особенности квалификации преступления о нарушении авторских и смежных прав // Уголовный процесс. 2014. № 4.*

*Нерсесян А., студент 2 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь*

ЦИВИЛИСТИЧЕСКАЯ ДОКТРИНА О РОДЕ ВЕЩЕЙ

Статья посвящена понятийным вопросам философско-правовой категории ограниченного имущественного рода. Автором подробно анализируются различные точки зрения, высказанные в цивилистической литературе по рассматриваемой проблематике, соответствующие положения отечественного гражданского законодательства разных лет.

Conceptual issues of philosophical and legal category a limited kind of property, and in particular to civil law meaning that they have always had and still have, the subject of this article. The paper analyzes in detail the various points of view expressed in the civil law literature on the problems under consideration, the relevant provisions of domestic civil law over the years.

Ключевые слова: объекты, вещи, родовые вещи, классификация, гражданское право.

Keywords: objects, things, things generic, classification, civil law.

В основе гражданско-правового деления вещей на индивидуальные и родовые лежит степень определенности вещей самими участниками гражданского оборота

или, как писал О. А. Красавчиков, признак индивидуализированности [1, с. 181-182]. Исходя из своих намерений, участники правоотношения вольны избрать и зафиксировать в договоре способы индивидуализации предмета для придания ему индивидуально-определенного статуса или указать только его родовые признаки.

Отмечая это, в то же самое время нельзя не отметить другое: свобода в придании вещи индивидуального или родового статуса возможна постольку, поскольку она не противоречит индивидуальной или родовой природе конкретного правоотношения (например, по договору займа, как известно, может передаваться только родовое имущество, при купле-продаже недвижимости - только индивидуально-определенная вещь, тогда как по договору купли-продажи движимости - как индивидуально-определенные, так и родовые вещи).

Итак, род есть понятие, не имеющее определенных границ, понятие относительное, которое само может выступать видом по отношению к другому, более обширному роду [2, с. 22]. Вместе с тем вещи в обязательствах иногда определяются не просто как родовые, но как ве-

щи ограниченного рода. Существование категории вещей ограниченного рода уже в римском праве Д. В. Дождев обосновывает на примере вина определенной местности, определенного года изготовления, указывая при этом на незаменимость такой вещи на другую, не имеющую соответствующих характеристик, на проблематичность исполнения обязанности по ее предоставлению во всяком случае, наконец, на невозможность считать соответствующее обязательство родовым [3, с. 443]. «Предмет обязательства, - писал Г. Дернбург, - не имеет характера *genus*, а является лишь особым видом *species*, если обещана часть известной массы или какой-нибудь предмет из числа вещей, определенных по местонахождению, по принадлежности к одному наследству или по иным подобным признакам» [4, с. 71]. На необходимость разграничения родовых вещей и вещей ограниченного рода обращает внимание и Е. Годэмэ. В качестве примера он приводит обещание 1000 кг хлеба, который находится в амбаре должника, при этом отмечается, что «обещанный предмет не определен в своей индивидуальности, но он определен уже, чем в обыкновенном родовом обязательстве» [5, с. 99].

О. С. Иоффе в обоснование существования ограниченного рода вещей в одном из своих учебников приводит следующий интересный пример из судебной практики. Ленинградский поставщик принял на себя обязательство поставить торгующим организациям по согласованной цене лед. Поскольку река Нева в год заключения договора и его предполагаемого исполнения не замерзла, поставщик, лишенный возможности исполнить обязательство

«невским льдом», потребовал расторжения договора либо изменения цены поставки в связи с необходимостью поставки льда для исполнения договора из мест, более отдаленных, чем это изначально имелось в виду. Покупатель, напротив, требовал исполнения обязательства на прежних условиях, ссылаясь на то, что договор предполагал «лед вообще», а не конкретно «невский лед». И хотя в договоре лед действительно был определен родовыми признаками, арбитражный орган пришел к выводу, что фактически стороны имели в виду не весь лед вообще, а именно невский лед, и вынес решение в пользу поставщика [6, с. 229-230].

В качестве примера обязательства ограниченного рода можно привести обязательство завода осуществить поставку партии запасных частей из имеющегося у него остатка к автомобилю определенной модели. С прекращением выпуска данной модели и запчастей к ней имеющийся у завода остаток последних как раз и представляет собой ограниченный имущественный род. На идее ограниченного имущественного рода конструктивно основывается договор контрактации, что получило прямое закрепление в законе. Согласно статье 535 ГК производитель сельскохозяйственной продукции принимает на себя обязательство передать выращенную (произведенную) им продукцию заготовителю. При этом, подлежащая передаче собственная сельскохозяйственная продукция и выступает в качестве критерия, ограничивающего род сельскохозяйственной продукции вообще. Аргументом в пользу такого вывода может стать статья 538 ГК, закрепляющая принцип ви-

новой ответственности сельхозпроизводителя и тем самым, учитывающая влияние природных условий на сферу сельскохозяйственного производства (засуха, град, вымерзание посевов и т. п.).

Особое значение проблема ограниченного имущественного рода, как известно, приобрела в советской цивилистической доктрине: в условиях плановой экономики одни авторы всякий раз очерчивали род, подходя к нему с абсолютных (объективных) позиций, другие рассматривали его с позиций конкретного участника гражданского оборота (т. е. с относительной, субъективной точки зрения) и ограничивали его пределами возможностей последнего, наконец, третьи считали идею ограниченного рода приемлемой для любых обязательственных правоотношений. Так, анализируя содержание известного пункта 1 статьи 119 ГК 1922 года, Л. А. Лунц, в частности, писал, что «должник освобождается от обязанности передать кредитору вещи, определенные родовыми признаками, лишь, если докажет, что данного рода вещей вообще нет в обороте. Только тогда наступит та объективная невозможность предоставления вещей данного рода, о которой говорится в пункте 1 статьи 119 ГК» [7, с. 347]. Далее он отмечал следующее: «Принцип, выраженный в пункте 1 статьи 119 ГК, приводит к тому, что обязательство, имеющее своим предметом вещи, определенные родовыми признаками, лишь в исключительных случаях прекращается невозможностью исполнения, так как доказать полное отсутствие в обороте вещей данного рода обычно весьма трудно («род никогда не погибает»)» [7, с. 348]. Это в свою очередь означает, что «изъятие из

принципа ответственности за вину, установленное в пункте 1 статьи 119 ГК, заключается, в сущности говоря, лишь в том, что невозможность исполнения, существующая лишь для данного должника (и, следовательно, не имеющая объективного характера), не принимается во внимание, хотя бы такая невозможность возникла без вины этого должника ...» [7, с. 350].

Однако в те же 1950-е годы при анализе сферы плановых обязательств, в противовес такому абсолютному и универсальному роду, каким он получился у Л. А. Лунца, была предложена идея так называемого ограниченного рода. Дело в том, что поставщик - социалистическая организация, принимая на себя в соответствии с планом снабжения народного хозяйства обязательство поставить другой такой же организации партию продукции, должна была передать продукцию своего производства, а не предметы данного рода вообще. Предметом договора, таким образом, выступала продукция данного производителя, который не мог выполнить принятое на себя обязательство путем приобретения необходимых для передачи потребителю предметов на стороне, так как такое приобретение противоречило бы принципу специальной правоспособности участников советского гражданского оборота. А поскольку рамки рода здесь ограничивались объемом продукции конкретного хозяйствующего субъекта, постольку и отсутствие данной продукции, и невозможность ее восполнения ввиду планового характера существовавшего тогда оборота предполагали освобождение должника от ответственности [8].

Более последовательное развитие

идея ограниченного рода получила у О. С. Иоффе, по мнению которого ее следовало бы распространить на любые обязательства в силу необходимости более последовательной реализации принципа ответственности за вину. Общий смысл позиции автора заключается в том, что ответственность за исполнение обязательства, предмет которого определен родовыми признаками, должна соответствовать принципу ответственности за вину. «Это означает, - пишет он, - что когда предметом обязательства являются родовые вещи, случайно погибшие у должника до их передачи кредитору, для решения вопроса о том, наступила ли невозможность исполнения, нужно выяснить два обстоятельства: во-первых, мог ли должник путем расширения производства возместить погибшую часть рода, а если не мог, то, во-вторых, имел ли он право приобрести соответствующие предметы на стороне для передачи их кредитору. Если на оба эти вопроса будут получены отрицательные ответы, налицо прекращающая обязательство невозможность исполнения, хотя бы объективно вещи такого же рода и продолжали существовать» [6, с. 499-500].

Очевидно, что вопрос правильного определения границ имущественного рода, столь значимый в условиях плановой экономики, сегодня утратил былую остроту и актуальность. Развитие рыночных экономических отношений обусловило практически полный отказ от принципов тотального государственного планирования и ограничения правоспособности большинства хозяйствующих субъектов - явлений, препятствовавших в недалеком прошлом «восстановлению» погибшего рода и обу-

словливавших его ограниченность. И все же ситуации, когда имущественный род имеет именно ограниченный характер, отнюдь не исключены и в условиях рыночных экономических отношений, несмотря на признание за многими юридическими лицами универсальной правоспособности. В дополнение к уже рассмотренному выше примеру договора контракта можно привести и другой пример ограниченного рода - продукцию изготовителя-монополиста, аналогов которой нет на рынке, вследствие чего приобрести однородные изделия не представляется возможным.

Поскольку действующее российское гражданское законодательство не содержит специальных правил, регулирующих отношения, возникающие из обязательств о передаче вещей ограниченного рода, постольку при решении возможных вопросов, связанных с неисполнением этой категории обязательств, следует исходить из того, что правило «род не гибнет» здесь применению не подлежит.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Советское гражданское право / Под ред. О. А. Красавчикова. Т. 1. М., 1985. - 544с.*
2. *Победоносцев К. П. Курс гражданского права. Часть 3: Договоры и обязательства. СПб., 1890. - 640 с.*
3. *Дождев Д. В. Римское частное право. М.: ИнфраМ-Норма, 2010. - 684с.*
4. *Дернбург Г. Пандекты: Обязательственное право. Под ред.: Соколовский П., Пер.: Гойхбарг А.Г., Элькин Б.И. М. 1904. - 490с.*
5. *Годэмэ Е. Общая теория обязательств. М., 1948. - 511с.*

-
6. Иоффе О. С. Советское гражданское право. М., 1967. – 624с. - № 151 (приводится по кн.: Иоффе О. С. Обязательственное право. М., 1975. - С. 189); Хаскельберг Б. Л. Риск случайной гибели проданной вещи по советскому гражданскому праву // Уч. зап. Томского гос. ун-та. - 1954. - № 23. - С. 43.
7. Новицкий И. Б., Луиц Л. А. Общее учение об обязательстве. М., 1950. – 619с.
8. Аскназий С. И. Некоторые вопросы гражданско-правовой ответственности // Уч. зап. ЛГУ. Л., 1953.

Нерсесян А., студент 2 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

К ВОПРОСУ О ПРОФИЛАКТИКЕ НАРУШЕНИЙ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

В статье рассматриваются проблемы действующего уголовного законодательства, предусматривающего ответственность за нарушение правил дорожного движения, и профилактики данного вида нарушений.

The problems of current criminal legislation, foreseeing responsibility for violation of rules of the travelling road, and prophylaxis of this type of violations are examined in the article.

Ключевые слова: транспорт, водитель, нарушения правил дорожного движения, уголовная ответственность, законодательство

Keywords: transport, driver, violations of rules of the travelling road, criminal responsibility, legislation

Регулярно средства массовой информации, как сводки с фронтов, доводят до нас информацию о погибших и пострадавших людях в результате аварий на транспорте. В результате анализа криминальной ситуации в сфере обеспечения безопасности дорожного движения можно сделать однозначный вывод о том, что россияне убивают себя на дорогах. Как свидетельствуют статистические данные, в России из года в год

в дорожно-транспортных происшествиях погибают десятки тысяч человек и сотни тысяч получают ранения различной степени. Еще более велики масштабы материального ущерба.

Только с января по ноябрь 2015 года в Ставропольском крае произошло 2 780 дорожно-транспортных происшествий. В них погибли 245 человек, ранено 3 555 человек. Из них по вине водителей в крае совершено 2 514 аварий, в них погибли 365 человек, ранены 3 337 человека. 134 аварий произошли по вине водителей, находившихся за рулем в состоянии алкогольного или наркотического опьянения. 292 ДТП произошло с участием детей, в которых 15 детей погибли, а 303 детей получили ранения различной степени тяжести. Такое положение объясняет очевидную необходимость усиления мер профилактики нарушения правил дорожного движения.

При всей важности общесоциальных мер предупреждения транспортных деликтов, основная работа по профилактике упомянутых преступлений должна осуществляться на плоскости их специально-криминологического и индивидуального предупреждения. Именно ими ослабляется или вовсе нейтрализуется воздействие криминальных факторов, порождающих

транспортную преступность в целом и конкретные её проявления. Предупредительные меры реализуются посредством воздействия на составные части механизма «транспортное средство – водитель – ситуация».

Специальная предупредительная работа по профилактике транспортных преступлений связана с осуществлением мероприятий среди лиц, причастных к безопасному функционированию транспортных средств – водителей, пешеходов, пассажиров, эксплуатационников, обслуживающих транспортное движение и др.

К такого рода деятельности относятся:

а) контроль за соблюдением правил безопасности движения и эксплуатации транспортных средств;

б) пресечение административных или дисциплинированного наказуемых транспортных деликтов;

в) применение санкций к лицам, совершившим транспортный деликт;

г) выявление и устранение конкретных факторов, способствующих созданию аварийных ситуаций (улучшение состояния транспортных коммуникаций, совершенствование технического состояния транспортных средств, подготовка и обучение водителей);

д) правовая воспитательная работа с водителями транспортных средств, с персоналом обслуживающим транспорт, другими участниками дорожного движения.

Кроме того, по мнению автора, не стоит забывать и о превентивных мерах профилактики правонарушений на транспорте. Предполагается необходимость безусловного соблюдения принципа неотвратимости наказания и соответствия наказания тяжести содеянного. При осуществлении уголовно-правового анализа состава

преступления, предусматривающего уголовную ответственность за нарушение правил дорожного движения необходимо учитывать исторический и практический опыт, сложившийся в процессе развития уголовно-правовой нормы, устанавливающей ответственность за данное деяние. Например, в УК РСФСР существовала уголовно-правовая норма, устанавливающая уголовную ответственность за повторное управление транспортным средством в состоянии опьянения. Считаю целесообразным введение аналогичной нормы в действующий УК РФ.

Говоря о социально-правовом аспекте уголовной ответственности за нарушение правил дорожного движения, можно заключить, что введение уголовной ответственности за данное деяние, обусловлено социальными факторами, т.е. высокой степенью общественной опасности и распространённостью деяния. В тоже время в этом выражаются превентивные меры законодателя.

Автор статьи склоняется к выводу о том, что подход законодателя к дифференциации уголовной ответственности за данный вид преступлений не совсем обоснован. Таких низких максимальных пределов соответствующих санкций, как в ст. 264 УК РФ, нет ни в одном уголовном кодексе зарубежных стран. Кстати, ст. 211 ранее действовавшего УК РСФСР устанавливала максимальное наказание за данное преступление в виде лишения свободы на срок до 15 лет. Это существенно сдерживало нарушителей. Так, в 1971 г. на территории всего СССР в дорожно-транспортных происшествиях погибли 20 068 человек, а в 2015 году в России произошло 199 720 ДТП и 26 963 погибших.

Полагаю, что существенное осла-

бление санкции за совершение данного вида преступлений наряду с мерами профилактического характера способствовало наступлению таких негативных последствий. Поэтому есть основания полагать, что сложившаяся криминальная ситуация в области обеспечения безопасности дорожного движения, безопасности граждан требует внесения коррективов в дифференциацию уголовной ответственности за нарушение правил дорожного движения в сторону ее усиления.

Как вариант способа сокращения количества квалифицируемых по ст. 264 УК РФ преступлений автор полагал бы целесообразным усиление административной ответственности за управление транспортным средством

в состоянии опьянения, ужесточение уголовной ответственности за нарушение правил дорожного движения, повлекших тяжкие последствия, и введение уголовной ответственности за повторное управление транспортным средством в состоянии опьянения.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кашкина Е.В., Хандогина А.В. К вопросу обеспечения безопасности дорожного движения // Транспортное право. – 2014. – № 2. – С. 46.*
2. *Официальный сайт Управления ГИБДД ГУВД по Ставропольскому краю <http://www.gibdd.ru/r/26/stat/>*

*Пивоварова Ю.Ю. студент 1 курса магистратуры
Научный руководитель: Ваниянц Д.Ю. к.соц.н., доцент,
Институт дружбы народов Кавказа, г. Ставрополь*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ АВТОРСКОГО ПРАВА И СМЕЖНЫХ ПРАВ В РОССИИ

Аннотация: В статье освещаются актуальные проблемы развития законодательства Российской Федерации и правоприменительная практика в сфере авторского права и смежных прав на современном этапе.

Annotation: The article highlights the actual problems of development of the legislation of the Russian Federation and law enforcement practice in the field of copyright and related rights at the present stage.

Ключевые слова: авторское право, смежные права, информационно-телекоммуникационные сети, музыкальные произведения, глобальная лицензия.

Keywords: copyright, related rights, information and telecommunication networks, musical works, global license.

Одним из направлений реформирования гражданского законодательства России на современном этапе стало совершенствование законодательства об авторском праве. Основные новеллы правового регулирования институтов авторского права нашли свое отражение в Федеральном законе от 12 марта 2014 г. № 35-ФЗ «О внесении изменений в части

первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [6]. Вместе с тем на сегодняшний день в законодательстве Российской Федерации и в правоприменительной практике остается нерешенным ряд проблем в области авторского права, к числу которых можно отнести:

- распространение произведений литературы, науки и искусства в информационно-телекоммуникационных сетях с нарушением авторских и (или) смежных прав;
- отсутствие единых критериев охраноспособности произведений (проблема объекта авторского права);
- распоряжение исключительными правами на произведение, созданное в соавторстве;
- добросовестность правообладателей при охране их личных авторских прав;
- срок правовой охраны авторских прав.

Наиболее обсуждаемой проблемой авторского права в настоящее время является распространение в информационно-телекоммуникационных сетях, в том числе в сети Интернет, произведений литературы, науки и искусства с нарушением авторских и (или) смежных прав. Органами го-

сударственной власти совместно с научным и экспертным сообществом в последнее время был предпринят целый ряд действий, направленных к решению указанной проблемы. Первое направление законодательной работы по данному вопросу связано с установлением на территории Российской Федерации досудебного ограничения доступа пользователей в отношении объектов авторского права, распространяемых в информационно-телекоммуникационных сетях с нарушением установленного правового режима. С 1 августа 2013 г. подобная процедура ограничения доступа существует в отношении фильмов, в том числе кино- и телефильмов [5]. Учитывая определенную эффективность правового механизма досудебного ограничения доступа пользователей к незаконно распространяемому контенту в виде фильмов, законодатель принял решение распространить указанный механизм ограничения доступа в отношении остальных объектов авторского права и смежных прав, за исключением фотографических произведений и произведений, полученных способами, аналогичными фотографии. С указанной целью был принят Федеральный закон от 24 ноября 2014 г. № 364-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон “Об информации, информационных технологиях и о защите информации” и Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» [7]. Второе направление законодательной работы связано с разработкой и внедрением в отечественное законодательство принципиально нового подхода борьбы с незаконным распространением объектов авторского права и смежных прав в информационно-телекоммуникационных сетях, в том числе в Интернете, получившего название «гло-

бальная лицензия» [3].

Еще одна проблема авторского права связана с отсутствием в законодательстве и судебной практике Российской Федерации единых критериев охраноспособности (правообъектности) произведений литературы, науки и искусства, на основании которых созданное автором произведение признается объектом авторского права (результатом интеллектуальной деятельности) и приобретает соответствующую правовую охрану. Учитывая, что гражданское законодательство Российской Федерации не устанавливает критериев охраноспособности произведений литературы, науки и искусства, а содержит лишь норму того, что результат интеллектуальной деятельности создается в процессе творческого труда автора (п. 1 ст. 1228, 1259 Гражданского кодекса Российской Федерации [2]), на практике возникает множество спорных ситуаций, при которых автору приходится доказывать, что созданное им произведение является результатом творческого труда и на него распространяется авторско-правовая охрана.

Еще одной значимой проблемой авторского права является распоряжение исключительными правами на произведение, созданное в соавторстве. Проблема, связана с тем, что соавтор, желающий защитить свои права на результат интеллектуальной деятельности, в то же время вынужден принимать меры к защите прав на результат интеллектуальной деятельности, принадлежащих другому соавтору (который может быть не заинтересован в данной защите).

Стоит отметить и такую актуальную проблему авторского права, как добросовестность правообладателей при охране личных авторских прав.

Добросовестность играет большое значение также в случаях реализации правообладателем принадлежащих ему прав на произведение при использовании произведения после смерти автора. Как отмечает Р. И. Ситдикова, «необходимость введения таких положений в законодательство Российской Федерации может быть оправдана в отношении отдельных объектов авторского права, таких, например, как компьютерные программы, произведения архитектуры, карты, когда это обусловлено назначением произведения. Однако в отношении произведений искусства это не представляется целесообразным. С какой целью иные лица, обладающие исключительным правом, будут вносить изменения, сокращения или дополнения в произведение после смерти самого автора, если он при жизни сам этого не сделал? К тому же критерии возможности внесения изменений, сокращений и дополнений носят оценочный характер, сложно достоверно оценить, искажается ли замысел автора, если автора уже нет» [4, с. 44].

Актуальной проблемой авторского права является и срок правовой охраны авторских прав. Основной вопрос, связанный со сроками правовой охраны произведений, заключается в том, что при установлении новых, более продолжительных сроков правовой охраны законодателю не следует распространять новый срок охраны на те произведения, в отношении которых до принятия соответствующего закона срок правовой охраны уже истек (т. е. не должно происходить восстановления правовой охраны произведений, перешедших в общественное достояние на момент установления нового срока охраны), в противном случае возникает неопределенность с применением сроков правовой охра-

ны таких произведений [1, с. 79].

Подводя итог всему вышесказанному, следует отметить, что в настоящее время законодательство Российской Федерации в области авторского и смежных прав испытывает наибольшую потребность в реформировании, направленном на соответствие правовых норм общественным отношениям и современному уровню передачи информации. Данное обстоятельство обуславливает необходимость дальнейшего совершенствования законодательной базы путем решения вышеописанных проблем с обязательным учетом прав и законных интересов всех категорий субъектов авторских правоотношений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бузанов, В. Ю. Авторское право: сага о сроках / В. Ю. Бузанов // Журнал российского права. – 2014. – № 6. – С. 73–81.
2. Бузанов, В. Ю. Авторское право: сага о сроках / В. Ю. Бузанов // Журнал российского права. – 2014. – № 6. – С. 73–81.
3. Проект Федерального закона «О внесении изменений в Гражданский кодекс Российской Федерации в части совершенствования оборота интеллектуальных прав в информационно-телекоммуникационных сетях» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.regulation.gov.ru> (дата обращения: 29.01.2015).
4. Ситдикова, Р. И. Добросовестность при охране личных авторских прав / Р. И. Ситдикова // Законы России. – 2010. – № 9. – С. 42–46.
5. Федеральный закон от 2 июля 2013 г. № 187-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам защиты интеллектуальных прав в

информационно телекоммуникационных сетях» // СЗ РФ. – 2013. – № 27. – Ст. 3479.

6. Федеральный закон от 12 марта 2014 г. № 35-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законода-

тельства Российской Федерации (СЗ РФ). – 2014. – № 11. – Ст. 1100.

7. Федеральный закон от 24 ноября 2014 г. № 364-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон “Об информации, информационных технологиях и о защите информации” и Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» // СЗ РФ. – 2014. – № 48. – Ст. 6645.

*Русанова В., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь*

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КОНТРАКТОВ НА ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ

В статье ведется речь о существующих проблемах в сфере государственного регулирования бюджетных средств, осуществляемого путем создания и функционирования системы управления размещения заказов на поставки товаров, оказание услуг и выполнение работ для государственных и муниципальных нужд.

The article is talking about the existing problems in the sphere of state regulation of the budget, by creating and functioning of the control system of placing orders for goods, services and works for state and municipal needs.

Ключевые слова: бюджет, бюджетные средства, госзакупки, госзаказы, заказы на поставки товаров, оказание услуг и выполнение работ, государственные и муниципальные нужды, оптимизация расходов, законодательство, судебная практика

Tags: Budget, budget, procurement, state orders, orders for the supply of goods, services and works, the state and municipal needs, optimization of costs, legislation, judicial practice

В условиях глобального экономического кризиса возрастает роль государственного регу-

лирования процесса расходования бюджетных средств, осуществляемого через систему управления размещением заказов на поставки товаров, оказание услуг и выполнение работ для государственных и муниципальных нужд, и направленного на сокращение и оптимизацию расходов бюджетов всех уровней.

Проблемы участия публично-правовых образований и их органов в обязательствах являются предметом научных исследований с середины XIX века. Решение теоретических и практических проблем, связанных с особенностями участия муниципальных образований и органов местного самоуправления в обязательственных правоотношениях должно способствовать совершенствованию правовых норм, обеспечению соблюдения принципов гражданского права и предупреждению коррупции.

Вопрос эффективного расходования средств бюджета сегодня имеет особую актуальность. Это прямая зона ответственности уполномоченных органов субъектов РФ, организующих работу контрактной системы в регионах, являющихся своего рода эталоном работы для остальных заказчиков. Под их контролем организуются и проводятся наиболее значимые и крупные закупки, а результаты

работы всегда на виду. Поэтому случаи, когда уполномоченный орган допускает манипуляции в собственных закупках, всегда имеют большой резонанс.

Одной из основных задач, для решения которых был принят Закон о размещении заказов, являлась систематизация законодательства о государственных и муниципальных закупках, а также о создании основополагающего нормативно-правового акта, определяющего гражданско-правовые процедурные вопросы закупок. Неверно было бы считать, что априори этот Закон механически ограничивает свободу органов местного самоуправления в самостоятельном решении вопросов местного значения. Целями Закона о размещении заказов являются обеспечение прозрачности при осуществлении соответствующей деятельности, закупок, выполнения заказов и увеличение экономии бюджетных средств и повышение качества услуг, а также ликвидация возможности для злоупотреблений и коррупции за счет четкости прописанных процедур.

Формирование и реализация правоотношений по поставке товаров для муниципальных нужд являются сложным и длительным процессом, включающим определение муниципальных нужд, формирование муниципальных заказов, размещение заказов и заключение муниципальных контрактов, исполнение контрактных обязательств. Данный процесс находится в сфере комплексного правового регулирования. Размещение муниципальных заказов (в части порядка и способов), заключение муниципальных контрактов и исполнение контрактных обязательств регулируются нормами гражданского права. Определение муниципальных нужд и

формирование муниципальных заказов находятся в сфере публично-правового регулирования. Присутствие публично-правовой составляющей обусловлено особой целевой направленностью формируемых правоотношений, бюджетными и внебюджетными источниками финансирования. В рамках правового отношения по удовлетворению муниципальных нужд публичная цель - удовлетворение потребностей. Рассматривая систему способов размещения муниципального заказа, особое внимание следует уделить конкурентным способам. Торги как способ заключения договора предусматриваются ГК РФ, поэтому их гражданско-правовая природа очевидна. При размещении муниципальных заказов торгам присущ ряд особенностей, не проявляющихся при размещении государственных заказов. В частности, выявлено, что за исключением заказов муниципальных образований — закрытых административно-территориальных образований, муниципальные заказы, в отличие от государственных заказов, не могут размещаться путем проведения закрытого аукциона.

Исследование порядка формирования, размещения и исполнения муниципальных заказов, изучение основных способов размещения заказов, применяемых в России позволили определить наиболее серьезные практические проблемы в рассматриваемой сфере, а также выработать рекомендации по их устранению. В частности, в работе отмечается актуальность введения института «минимальной цены» контракта, необходимость установления минимальных квалификационных требований ко всем поставщикам продукции для муниципальных нужд и др.

Целесообразно рассмотреть во-

прос об установлении квалификационных требований к участникам размещения заказов, касающихся наличия производственных, финансовых, трудовых и других ресурсов. В целях исключения субъективного подхода со стороны муниципальных заказчиков при допуске к участию в торгах возможна конкретизация квалификационных требований за счет установления критериев (показателей) по каждому из квалификационных требований в нормативном порядке. Данная мера будет способствовать противодействию недобросовестным организациям-одноразовкам, срывающим исполнение муниципальных заказов.

Формирование и реализация правоотношений в сфере публичных заказов включают сложный комплекс действий как со стороны муниципальных заказчиков, так и со стороны участников размещения заказов, поставщиков. Это требует высокого уровня профессионализма данных субъектов. Целесообразно создавать специализированные подразделения, уполномоченные органы в указанной сфере деятельности, повышать уровень профессионального образования должностных лиц.

Требуется создание системы повышения квалификации специалистов применительно ко всем стадиям рассматриваемых правоотношений. Речь идет о специалистах как одной, так и другой стороны.

Согласно действующим положениям Закона о размещении заказов, расторжение контракта допускается только по соглашению сторон или по решению суда по основаниям, предусмотренным гражданским законодательством. Однако на практике недобросовестный исполнитель уходит от ответственности, затягивая возмож-

ное рассмотрение дела в судах. И даже если муниципалитет в конечном итоге побеждает в судебной тяжбе, проходят месяцы и даже годы, теряется актуальность, теряется качество, теряются финансовые средства. В данном контексте особую актуальность приобретают нормы Закона о контрактной системе, согласно которым в перечень оснований расторжения муниципального контракта добавлен ранее не предусмотренный – в одностороннем порядке.

Идея скорейшего введения в действие Закона о контрактной системе и признания утратившим силу Закона о размещении заказов представляется весьма спорной. Сложно поверить в то, что при отсутствии нормально функционирующей системы размещения заказов, возможно создать за короткий срок более сложную, но в то же время эффективную единую систему формирования и реализации этих заказов. Признание утратившим силу Закона о размещении заказов может существенно нарушить строящуюся годами закупочную систему России. В настоящее же время можно сказать, что, несмотря на имеющиеся проблемы, Закон о размещении заказов смог сделать закупочную систему «прозрачной», в связи с чем и стали видны ее очевидные и неочевидные недостатки.

Тем не менее, необходимость дальнейшего развития рассматриваемых отношений в период совершенствования рыночной системы хозяйствования очевидна и должна вести к высокой степени детализации данного законодательства, к унификации правовых норм, к появлению системы законодательно закрепленных принципов общественных закупок и т.д. Все более широкое применение в рассматриваемой сфере находят элек-

тронные технологии. Актуальным является создание единой информационной базы данных о заключаемых и реализуемых публичных контрактах. Высокой результативности удастся достичь при построении централизованных систем закупок за счет создания и привлечения к общественным закупкам специализированных закупочных структур, должностные лица которых обладают высокой степенью профессионализма.

Анализ законодательства показывает, что нормативная основа для сферы публичных заказов, в том числе для контрактной системы, в целом создана. В связи с этим целесообразно говорить о дальнейшем совершенствовании существующей нормативно-правовой базы. Учитывая комплексный характер правового регулирования отношений по публичным заказам, речь идет, в частности, о дальнейшем развитии гражданского, бюджетного, административного законодательства. Требуется внесение изменений в отдельные правовые акты в целях устранения пробелов пра-

вового регулирования на отдельных стадиях процесса формирования и реализации рассматриваемых правоотношений.

Таким образом, система организации публичных закупок в России требует эволюционного, а не революционного преобразования.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 09.03.2016) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»*. СПС «КонсультантПлюс» 2016.

2. Поповский В.А. Проблемы применения положений закона о государственных закупках. / *Вопросы современной юриспруденции № 4 (46) / 2015, с. 28.*

3. Яковлев А. А., Аллилуева О. Г., Кузнецова И. В., Шамрин А. Т., Юдкевич М. М., Якобсон Л. И. *Система госзакупок: на пути к новому качеству*. Изд. : Государственный университет высшая школа экономики. М. – 2010.

*Русанова В., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РАЗЛИЧНЫХ СФЕР ЮГА РОССИИ

В статье рассматривались сущность, проблемы правового регулирования и возможность их решения, возникающие в различных сферах на территории юга России в современном обществе.

The article was considered the essence, the problems of legal regulation and decisions arising in different spheres on the territory of the South of Russia in the modern society.

Ключевые слова: правовое регулирование, проблемы юга России, нормы гражданского права, миграционная ситуация, этнический конфликт.

Keywords: legal regulation, the problems of the South of Russia, the civil law, the migration situation of the ethnic conflict.

Человеческое общество характеризуется определенной степенью организованности, порядка. Это вызвано потребностью и необходимостью их согласования, интересов отдельного человека и сообщества людей (больших или малых социальных групп). В системе социального регулирования важнейшая роль принадлежит правовому регулированию. Достижение такого согласия

осуществляется с помощью социального, в том числе правового, регулирования. Правовое регулирование сосредоточено на воздействие общественных отношений с помощью правовых (юридических) средств. Регулирование может быть как внешним по отношению к человеку, то есть кто-то оказывает влияние на человека каким-то образом, так и внутренним - саморегулирование. На протяжении своего развития общество выработало различную систему средств и способов регламентации поведения людей. Средства отвечают на вопрос, чем регулируется поведение людей, а средство - как осуществляется это влияние. Правовое регулирование является воздействием на отношения всех явлений.

Российская Федерация стала одним из основных звеньев в цепи глобальных миграционных процессов. Однако не на всей территории России аналогичные процессы протекали одинаково, то есть, его объем, темп и характер в различных регионах страны значительно различаются, особенно на юге. Из-за географических, экономических и политических обстоятельств миграционные процессы в некоторых регионах проводится более активно, а в некоторых практически не коснулись основ социального

порядка.

Таким образом, более интенсивные миграционные процессы, которые отмечены на южной территории России, рождают различного рода социальных проблемы и этнополитические конфликты, национальные провокаций и террористические акты. Миграционная напряжённость (особенно в южной части России), вызывающая нарастающие этнополитические конфликты, имеет региональную специфику. Социально-политическая стабильность в регионе может быть достигнута в том случае, если удастся достичь конструктивного политического решения в области регулирования миграционных процессов.

Юг России является неоднородной и весьма проблематичной территорией, которая имеет исключительно важное значение для сохранения территориально-административного единства Российской Федерации. Политологические исследования доказывают, что зарождающиеся здесь миграционные волны затрагивают наиболее важные субъекты страны, вызывая межэтническую напряжённость и даже провоцируя конфликтные ситуации [3].

Миграционная ситуация способствует эскалации этноконфессионального конфликта. В наибольшей степени это характерно для южного региона России, в ряде республик которого преобладает безработица. Усиливает антииммигрантские настроения также противозаконная практика некоторых работодателей, использующих дешёвый труд социально необеспеченных и юридически незащищённых нелегальных мигрантов. Это создает на российском рынке труда нездоровую конкуренцию, что приводит к росту ксенофобии и нетерпимости. В связи с этим необходимо

решить задачу обновления управленческого механизма регулирования миграционных процессов и иммиграционного контроля на территории государства, приведения норм права в соответствие с реалиями современной экономической и социальной жизни. Одним из самых эффективных методов для реализации государственной политики в области миграции является разработка и внедрение моделей регулирования миграционных процессов.

Важная роль в формировании социально-ориентированной рыночной экономики принадлежит правовому регулированию предпринимательских отношений, прежде всего нормами гражданского законодательства. Эффективное правовое регулирование предпринимательства является одной из главных задач государства на современном этапе. Ее реализация требует разработки цельной концепции об отраслевой правовой принадлежности предпринимательских отношений, то есть об их месте в системе российского права и законодательства, о сходстве и определенных различиях этих отношений с гражданско-правовыми отношениями, о способах и приемах воздействия метода правового регулирования гражданского права на предпринимательские отношения, об оптимально допустимых пределах вмешательства государства в область регулирования предпринимательских отношений. Для успешного развития предпринимательства особое значение приобретает установление и практическая реализация юридических гарантий. Для развития и охраны предпринимательской деятельности государство использует целую систему юридических гарантий [2].

Конституционное законодатель-

ство об охране окружающей среды и экологической безопасности и разработка такого функционирования законодательства в области экологии, которое сможет эффективно повлиять на экологическую безопасность территории России в целом, отдельно взятых округов и субъектов Федерации, приобретает в современный период большое теоретическое и практическое значение, как на федеральном, так и на региональном уровнях. На конституционном уровне в немногих субъектах России нашли свое отображение положения о праве на достоверную информацию о состоянии окружающей среды. В некоторых исследуемых региональных конституциях зафиксировано право на возмещение ущерба, причиненного здоровью или имуществу экологическим правонарушением, также как и на федеральном конституционном уровне за каждым закреплено данное право. Следует отметить, что изучение правовой особенности охраны окружающей среды является одной из важнейших направлений эколого-правовых исследований. В южных регионах страны предпринимаются попытки найти собственное правовое решение назревших экологических проблем, в обеспечении экологической безопасности региона [1].

Наконец, одним из важнейших проблемных сфер является этноконфессиональный конфликт и его правовое регулирование. На современном этапе разработана целостная государственная политика по противодействию экстремизма в стране. Однако значимые противодействия экстремизму, такие как средства массовой информации, общественные организации в данной политике не признаются. Противодействие же экстремизму, напротив, требует консолидации усилий государства и общества, а также средств массовой информации. Все это в комплексе должно сформировать общенациональную систему противодействия данному явлению.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бакунина Т. С. Конституция Российской Федерации и развитие экологического права // *Государство и право*. 2014. №12.
2. Гаджиев Г. А. Защита основных экономических прав и свобод предпринимателей за рубежом и в Российской Федерации. М, 2012. С. 123
3. Дмитриев А.В. Миграция и цивилизованный разлом // *Современные миграционные процессы: состояние, проблемы, опыт государственного и общественного регулирования*. Ростов-н/Д., 2012.

Русанова В., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОБИРАНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ НАРУШЕНИЙ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

В статье рассматриваются некоторые проблемы собирания доказательств нарушений правил дорожного движения.

This article discusses some of the problems of collecting evidence of violations of traffic rules.

Ключевые слова: доказывание, собирание доказательств, аварийность, безопасность, правила дорожного движения, автотранспортные преступления.

Keywords: proof, evidence collection, accident rate, safety, traffic rules, road transport offences.

Безопасность дорожного движения в России всегда оставалась желать лучшего, но в последнее время ситуация с аварийностью на дорогах приобрела чрезвычайную остроту. Серия автотранспортных происшествий с тяжелыми последствиями заставило руководство нашей страны по-новому взглянуть на проблему.

Среди многочисленных причин, обусловивших неудовлетворительное состояние безопасности дорожного движения, свою роль играет и правовой фактор. Ситуация с раскрытием

и расследованием автотранспортных преступлений не совсем благополучная.

Собирание доказательств, всегда является исходным моментом доказывания. Применительно к установлению отдельных обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу (ст. 73 УПК РФ) нельзя говорить о жесткой последовательности этапов доказывания. По делам о преступлениях, предусмотренных статьей 264 УК РФ, собирание доказательств, безусловно, является исходным процессом, в рамках которого чувственное восприятие следов дорожно-транспортного происшествия сочетается с использованием понятий, закономерностей, известных субъекту доказывания. Есть не только криминалистические закономерности расследования той или иной категории уголовных дел, есть и закономерности использования правовых средств для доказывания обстоятельств, существенных для разрешения уголовных дел определенной категории.

Вся работа с доказательствами: поиск, обнаружение, собирание, фиксация в материалах дела информации, передача доказательств из стадии в стадию, их обработка (так называемое «формирование доказательства»), использование доказательств в каче-

стве оснований для принятия процессуальных решений сопровождается введением в процесс все новой и новой информации. Собираание доказательств имеют внутреннюю организацию и может включать в себя такие элементы, как выдвижение версий, обнаружение, фиксацию доказательств в установленной законом форме.

Доказательственный материал начинает формироваться в стадии возбуждения уголовного дела путем проведения следователем проверочных, процессуальных (в том числе и следственных) действий (к ним относятся объяснения, протоколы осмотра места происшествия, различные справки и т. д.); в процессе реализации административных полномочий сотрудниками органов внутренних дел (протоколы об административных правонарушениях, схемы ДТП). Фактически в данной стадии происходит процесс собирания доказательств, а продолжается в следующих стадиях. В качестве особенности собирания доказательств по анализируемой категории уголовных дел отмечается активное использование материалов административно-процессуальной деятельности сотрудников органов внутренних дел, гораздо в меньшей степени применяются результаты оперативно-разыскной деятельности. Нехарактерны для рассматриваемой нами категории уголовных дел использование в качестве источников доказательств заявления потерпевшего, явки с повинной, сообщения общественных организаций, материалы общенадзорных проверок прокуратуры. Процесс формирования доказательства продолжается и в судебных стадиях, где может происходить обогащение смысла сведений, содержащихся в источнике доказательств, за счет вкладов, которые вносят в него

стороны в ходе состязательного судопроизводства.

Специфичность предмета доказывания автотранспортного преступления обуславливают уголовно-правовые нормы. Содержание обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу, конкретизируется диспозицией соответствующей части статьи 264 УК РФ, по которой квалифицируется деяние привлекаемого по делу лица.

Производство следственных действий — это основной способ получения доказательств по уголовным делам о преступлениях против правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств. Использование иных способов носит разовый характер и не определяют количественный и качественный состав доказательственной информации, собираемой по уголовным делам.

Для собирания доказательств по делам данной категории не характерно использование принуждения, отсюда редкое использование выемок, обысков. Получение предметов и документов, содержащих сведения об обстоятельствах дела, как правило, происходит посредством следственных осмотров или административно-процессуальных действий.

Доля иных, предусмотренных законом способов собирания доказательств в сравнении со следственными действиями не велика. Тем не менее, они иногда играют важную роль в установлении подлинной картины ДТП и служат способом установления истины. Основная сфера их применения — это стадия возбуждения уголовного дела. Проведение оперативно-разыскных мероприятий с целью получения источников доказательственной информации по рассматриваемой нами категории уголовных

дел не характерно. Исключение составляют случаи, когда виновник аварии скрывается с места ДТП.

Необходимо исследование существующих проблем в расследовании преступлений данной категории. Поскольку ядром процессуальной деятельности является доказывание, постольку исследование специфики доказывания, собирания доказательств должно в наиболее ярком свете высветить причины, по которым не удается в полной мере обеспечить неотвратимость ответственности лиц, совершающих дорожно-транспортные преступления. Анализ применяемых способов собирания доказательств по делам данной категории позволит не только сделать выводы о мерах по повышению раскрытия и расследования дорожно-транспортных преступлений, но и выйти на более высокий уровень обобщений о том, насколько эффективным является современное доказательственное право, в каком направлении должна развиваться судебная реформа в уголовном процессе.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях*

от 30.12.2001 N 195-ФЗ // Правовая система «Консультант Плюс» 2016 г.

2. *Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.2006 №63-ФЗ (с изм. и доп.) // Правовая система «Консультант Плюс» 2016 г.*

3. *Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (с изм. и доп.) // Правовая система «Консультант Плюс» 2016 г.*

4. *Федеральный закон от 10.12.1995 г. № 196-ФЗ (с изм. и доп.) «О безопасности дорожного движения» // Правовая система «Консультант Плюс» 2016г.*

5. *Рарог А.И. Российское уголовное право. Особенная часть. М.: «Политграф Опт», 2014.*

6. *Российское уголовное право. Особенная часть / Под ред. В.Н. Кудрявцева, А.В. Наумова. - М.: Юрист, 2015. - 456 с.*

7. *Рыжаков А.П. Уголовный процесс: Учебник для ВУЗов. - М., 2014. - 238 с.*

8. *Уголовно-процессуальное право Российской Федерации: Учебник / Отв. ред. П.А. Лупинская. - М.: Юрист, 2016. - 800 с.*

*Самадов И., студент 3 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА, г. Ставрополь*

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ В УСЛОВИЯХ РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ЮГА РОССИИ

В статье рассматриваются некоторые проблемы осуществления обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств.

In article some problems of implementation of obligatory insurance of a civil liability of owners of vehicles are considered.

Ключевые слова: страхование, автострахование, владельцы транспортных средств, страхователи, страховое возмещение, потерпевший, причинитель вреда

Keywords: insurance, car insurance, owners of vehicles, insurers, insurance compensation, victim, causer of harm

К проблемам, постоянно обостряющим отношения в обществе, способствующим ухудшению условий жизни миллионов людей, требующим привлечения значительных ресурсов для устранения негативных, а порой и опасных для жизни и здоровья этих людей социальных последствий, относится аварийность на автомобильном транспорте как на Юге России, так и в целом по всей стране.

Положение с каждым годом усугубляется тем, что рост автомобилизации в России не сопровождается качественными позитивными изменениями в сфере безопасности дорожного движения. В среднем, при неизменности в подходах к деятельности по ее обеспечению, по оценкам специалистов, как на Юге России, так и в целом по стране ожидается увеличение основных показателей аварийности уже в ближайшие год-два в среднем на 8-10%.

Обязательное страхование ответственности владельцев транспортных средств, предусмотренное Федеральным законом № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» от 25 апреля 2002 года приобрело особое значение в современной жизни и является самым распространенным видом страхования.

Система обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств, как известно, была введена для улучшения защиты имущественных интересов участников дорожного движения, и в первую очередь потерпевших, т.е. лиц, жизни или здоровью либо имуществу которых причинен вред при использовании транспортных средств другими субъектами гражданского

оборота. Функционирование системы обязательного страхования, не без сбоев и проблем, но все-таки существенно повысило уровень возмещения вреда пострадавшим в дорожно-транспортных происшествиях.

Автострахование является практически самым «молодым» видом страховой деятельности (по крайней мере, в РФ), в связи с чем оно не лишено «детских» болезней, и всем участникам правоотношений в данной сфере приходится учиться на своих ошибках. Это обусловлено тем, что еще не выработаны идеальные правила осуществления деятельности на рынке автострахования, а те правила, которые существуют, не всегда соответствуют выдвигаемым критериям и требованиям времени.

Вступление в силу Федерального закона «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» является важнейшим этапом в истории развития правоотношений страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств. Немаловажным является то, что в силу императивных норм Закона страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств является обязательным и распространяется на владельцев всех используемых на территории Российской Федерации транспортных средств, за исключением случаев, предусмотренных Законом об обязательном страховании. Именно в силу его обязательности страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств является насущной и «живой» темой практически для всех категорий автовладельцев, в число которых включаются не только граждане, но и юридические лица (коммерческие и некоммерческие ор-

ганизации).

Следует отметить, что в адрес законодательства, регулирующего эти страховые отношения, было высказано немало нареканий, следствием чего явилось внесение изменений в ряд правовых актов этой сферы. Вместе с тем, в современной России до сих пор сохраняются определенные проблемы, связанные с институтом обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств. Есть еще неразрешенные в законе и дискуссионные в науке вопросы, а также положения, требующие научного анализа и обоснования рекомендаций в целях стабильности правоприменения, в частности вопросы об учете износа при выплате страхового возмещения, о компенсации страхователю (потерпевшему) утраты товарной стоимости автомобиля; о праве потерпевшего повторно обратиться к страховщику за страховой выплатой, если в связи с одним и тем же страховым случаем он понес новые затраты материального характера. Особого внимания заслуживают случаи, когда потерпевший длительное время после ДТП находится без сознания и не в состоянии принять решение о реализации принадлежащих ему прав. Ряд положений, выработанных судебной практикой, также требуют теоретического осмысления и критического анализа.

Договор ОСАГО является довольно-таки сложным правовым механизмом, с помощью которого обеспечивается защита прав не только потерпевших в результате ДТП, но и причинителей вреда.

Между тем практика применения ОСАГО на Юге России, как и в стране в целом показывает, что данный институт гражданского права не лишен

недостатков и требует определенных корректив. Среди проблем, возникающих при возмещении вреда, причиненного в результате ДТП, необходимо отметить следующие.

Так, в соответствии с п. 1.1 ст. 12 Закона об ОСАГО потерпевший обязан представить страховщику все документы и доказательства, а также сообщить все известные сведения, подтверждающие объем и характер вреда, причиненного жизни и здоровью потерпевшего. Между тем на практике сотрудники ГИБДД зачастую не стремятся предоставлять потерпевшему такие необходимые для получения страхового возмещения документы, как протокол об административном правонарушении, постановление по делу об административном правонарушении или определение об отказе в возбуждении дела об административном правонарушении.

По сути, потерпевший не является стороной в правовом отношении по привлечению к административной ответственности, и оснований для получения вышеуказанных документов у него нет. Отчасти разрешить ситуацию можно, установив обязанность сотрудников полиции, уполномо-

ченных на оформление документов о ДТП, истребовать сведения о договоре ОСАГО, заключенном причинителем вреда, а также разъяснить потерпевшему (его близким родственникам или родственникам) право на получение страховой выплаты. При желании лица воспользоваться этим правом указанные сотрудники должны будут направить документы о ДТП непосредственно к страховщику причинителя вреда. Таким образом, потерпевшему остается лишь подготовить документы и материалы, подтверждающие размер причиненного вреда.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Федеральный закон от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (ред. от 28.11.2015) // СПС Консультант Плюс. 2016*
2. *Костин Ю.В. Проблемы обеспечения финансовой устойчивости и экономической безопасности рынка автострахования. // Налоги (журнал), 2010. № 1. С. 57.*
3. *Худяков А.И., Худяков А.А. Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств. СПб., 2004. С. 45.*

*Самадов И., студент 3 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ПОТЕРПЕВШЕГО ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ ЧАСТНОГО И ЧАСТНО-ПУБЛИЧНОГО ОБВИНЕНИЯ

В статье рассматриваются отдельные проблемы обеспечения паритета прав и законных интересов лиц, потерпевших от преступных посягательств в порядке частного и частно-публичного обвинения.

The article deals with some problems of parity of rights and legitimate interests of persons, victims of criminal attacks in the manner of private and private-public prosecution.

Ключевые слова: уголовное преследование, частное и частно-публичное обвинение, права, потерпевший, дела частного обвинения

Keywords: criminal prosecution, private and private-public prosecution, law, victim, accused the private business

Уголовное судопроизводство, где напрямую проявляется обязанность государства по охране и защите от преступных посягательств как самого себя, так и всех делегировавших ему часть своих прав и свобод членов общества, безусловно, является публичной отраслью права. В то же время следует признать, что конституционное положение о том, что высшей ценностью государства является человек, его права и свободы, в пол-

ной мере распространяются и на область уголовного судопроизводства. В ней вправе действовать и частные начала, определяемые частными интересами граждан.

В тех случаях, когда объектом преступного посягательства являются общественные, государственные интересы либо интересы гражданина, охраняемые государством в особом порядке (жизнь, здоровье), государство обязано включить комплекс правозащитных мероприятий для восстановления социальной справедливости. В тех же случаях, когда совершенным преступлением затрагиваются только лишь частные права граждан, именно последние и должны определять необходимость и способ защиты своих прав.

В уголовном судопроизводстве наиболее перспективной областью учета частных интересов граждан является институт частного обвинения: «Он в полной мере позволяет частным лицам использовать предоставленное им право на доступ к правосудию для самостоятельной и активной защиты нарушенных преступлением законных интересов».

Уголовные дела частного обвинения - это такие дела, которые возбуждаются не иначе как по заявлению потерпевшего (его законного предста-

вителя) и подлежат прекращению в связи с примирением потерпевшего с обвиняемым.

К делам частного обвинения относятся дела о преступлениях, предусмотренных ст. 115 (умышленное причинение легкого вреда здоровью), ст. 116 (побои), ч. 1 ст. 129 (клевета без отягчающих обстоятельств), ч. 1 ст. 130 (оскорбление), ч. 2 ст. 130 (оскорбление, содержащееся в публичном выступлении или средствах массовой информации) Уголовного кодекса Российской Федерации (далее - УК РФ). Все они относятся к преступлениям небольшой тяжести.

Одним из главных направлений в комплексе мер по стабилизации и установлению надежного правопорядка является совершенствование частного начала в уголовном судопроизводстве, что позволит устранить дискриминацию прав частных лиц, пострадавших от преступлений, ставшую возможной в результате того, что долгое время в уголовном процессе преобладало публичное начало. По замечанию И.И.Поповой, «такое положение государством обосновывалось необходимостью лучшей организации борьбы с преступностью и приоритетом защиты прав и интересов государства перед правами и интересами отдельной личности».

Как уже упоминалось, действующий УПК РФ провозгласил своим предназначением обеспечение и защиту прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений. Судопроизводство по уголовному делу направлено на восстановление нарушенных преступлением прав и законных интересов потерпевших. Потерпевшему от преступления лицу предоставляется право осуществлять уголовное преследование.

«Частное обвинение - деятельность частного лица, пострадавшего от преступления, которая заключается в официальном обращении в мировой суд с требованием о привлечении к уголовной ответственности лица, виновного в причинении ему вреда, в представлении ему доказательств совершения в отношении его преступного деяния и изобличающих в этом деянии виновное лицо, а также поддержании обвинения в суде».

Несмотря на то, что термины «частное обвинение» и «дела частного обвинения» отечественными процессуалистами используются давно, ученые до сих пор не сформулировали единые, достаточно емкие и лаконичные определения, выражающие их сущность.

В качестве основных признаков института частного обвинения в материально-правовом аспекте следует выделить:

– утверждение о совершении в отношении его преступления для защиты своих частных интересов может иметь место только со стороны пострадавшего;

– такое утверждение является официальным и делается перед соответствующим органом (судом), наделенным полномочиями по рассмотрению жалобы потерпевшего;

– преступление включено в перечень, преследование за совершение которых в уголовном порядке государством передано на усмотрение пострадавших.

К основным признакам частного обвинения в процессуальном аспекте следует отнести следующие обстоятельства:

– оно является особым видом уголовно-процессуальной деятельности, имеющим свои специфические черты при возбуждении дела, поддер-

жания обвинения в суде;

– эта уголовно-процессуальная деятельность осуществляется в рамках специальной правовой процедуры, позволяющей частному обвинителю выразить свою волю относительно необходимости привлечения обидчиков к уголовной ответственности;

– актом привлечения лица к уголовной ответственности является жалоба потерпевшего.

Следует подчеркнуть, что частное обвинение (в материальном значении) - это утверждение пострадавшего перед соответствующим органом (судом) о совершении в отношении его преступления, за которое уголовное преследование передано государством на его усмотрение. Под частным обвинением (в процессуальном значении) следует понимать особый вид уголовно-процессуальной деятельности в рамках специальной правовой процедуры, которая позволяет частному обвинителю выразить свою волю, обязательную для государственных органов, в уголовном

преследовании обвиняемого в ходе возбуждения уголовного дела, поддержания обвинения в суде и отказа от обвинения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // СПС КонсультантПлюс. 2016.

2. Лазарева В.А., Жирова М.Ю. О некоторых проблемах, возникающих в судебной практике по делам частного обвинения // *Мировой судья*. 2010. № 10. // СПС КонсультантПлюс. 2016.

3. Попова И.И. Понятие частного обвинения // *Мировой судья*. 2010. № 5. // СПС КонсультантПлюс. 2016.

4. Шуваткин А.В. Актуальные вопросы, возникающие в правоприменительной деятельности при передаче сообщения о преступлении по подследственности по делам частного обвинения в судебные органы. Научная библиотека КиберЛенинка: <http://cyberleninka.ru>

*Самадов И., студент 3 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

РЕИНТЕГРАЦИЯ ДЕПОРТИРОВАННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА В КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКУЮ МЕНТАЛЬНОСТЬ РОССИЯН

В этнокультурном пространстве ускоряются процессы возрождения, самоидентификации. Происходит рост национального самосознания в культуре народов Северного Кавказа.

In the space of ethno cultural processes are accelerated revival of self-identification. There is a growth of national consciousness in the culture of the peoples of the North Caucasus.

Ключевые слова: депортация, этническая история, национальное самосознание, внесудебные репрессии, карачаевцы, чеченцы.

Keywords: deportation, ethnic history, national identity, extrajudicial repression, Karachai, Chechens.

Противоречивые процессы глобализации с нарастающей силой унифицируют культуры разных народов, что актуализирует проблематику взаимосвязи универсального и самобытного в культуре, усиливает у народов Северного Кавказа интерес к своей традиционной этнической культуре. В складывающихся обстоятельствах важное научное и практическое значение приобретает задача адаптации этнокультурных общностей к новым реалиям и, как

следствие, повышенный интерес к историческому и этнокультурному наследию. Всем известно: традиции поддерживают связь между прошлым, настоящим и будущим, формируют бытие истории. Каждая нация нацелена сохранить свою культурную целостность и духовный облик, запечатлеть и сохранить их уникальность и неповторимость, а у горских народов Кавказа патриотические тенденции в связи с репрессиями в СССР вообще гипертрофированы[3]. В этом одна из особенностей мировоззрения современных горцев Северного Кавказа.

Даже в исследованиях нового времени акцент делается на депортацию, а вопросы, связанные с последствиями репрессий, обустройством, расселением, налаживанием мирной жизни, развитием экономики и культуры изучены гораздо хуже. Выше названные причины заставляют основательно изучить процесс депортации и проблемы, связанные с возвращением карачаевского народа на историческую Родину.

В 1943-1944 гг. были незаконно репрессированы по национальному признаку целые народы: карачаевцы, балкарцы, калмыки, чеченцы, ингуши, крымские татары, турки-месхетинцы, советские немцы, хемшиды и др. Их национальные автономии бы-

ли ликвидированы, а сами они депортированы в восточные районы СССР: Казахстан, республики Средней Азии и Сибирь. Депортированные народы в этих районах были в ссылочном режиме, ограничены в передвижении, лишены письменности на родном языке, прав сохранять и развивать свою культуру.

При насильственном переселении невосполнимый удар был нанесен и такому виду материально-духовной культуры карачаевцев, как домашняя утварь, старинные украшения, традиционные принадлежности мужского и женского костюмов, домашнего обихода. В 1943 году у десятков тысяч карачаевцев и их семей были отобраны духовная литература, старинные Священные книги, предметы духовного культа, а также драгоценности в виде серебряных с позолотой мужских и женских поясов, женских нагрудников и других национальных украшений, драгоценные предметы старины, имевшие не только ювелирную, но и культурную, и историческую ценность. Были изъяты десятки тысяч фамильных кинжалов - неотъемлемый атрибут горцев. Все это и многое другое веками передавалось из поколения в поколение и трепетно хранилось народом как важнейшая часть его духовной, материальной и художественной культуры, как фамильный капитал.

Можно констатировать, что духовная и материальная культура народов оказались на грани исчезновения. В результате депортации карачаевцы лишились не только памятников материальной и духовной культуры. Они лишились культурного наследия дореволюционной эпохи и первого двадцатилетия советской власти (1920-1940гг.). Мало того, за 14 лет умерли от непривычного клима-

та, голода и холода, от эпидемии различных болезней около 40 процентов переселённого населения. В их числе были многие носители устного народного творчества. А на исторической родине многочисленные произведения искусства, библиотеки, семейные реликвии, ценные экспонаты краеведческого музея, памятники культуры и архитектуры исчезли безвозвратно[2].

Многолетняя борьба репрессированных народов за восстановление справедливости увенчалась успехом. В январе 1957 года Верховным Советом СССР был издан указ о восстановлении автономии карачаевского, калмыцкого, балкарского, чеченского, ингушского народов, преобразованы: Черкесская АО в Карачаево-Черкесскую АО, Кабардинская АССР в Кабардино-Балкарскую АССР, восстановлена Чечено-Ингушская АССР, а Калмыкия в статусе автономной области вошла в Ставропольский край[5, С. 21-22]. В 1957 г. началось организованное плановое возвращение депортированных народов на земли предков и расселение их в основном на прежних территориях, где они проживали до выселения. Создавались материальные и социальные условия для их возвращения. Советским правительством неоднократно оказывалась материальная помощь в устройстве их жизни на исторической родине. Народы частично обрели потерянные права: были восстановлены или открыты для их трудоустройства заводы и фабрики, колхозы и совхозы, учреждения культуры, науки, здравоохранения. Развернулось индивидуальное жилищное строительство. Во второй половине 50-х - 60-е гг. были восстановлены школы с обучением на родном языке, выпущены программы и учебники. Открыты

научно-исследовательские институты истории, языка и литературы в г. Черкесске, Нальчике, Грозном, Элисте. Проведена подготовка научных кадров из коренных национальностей в Москве, Ленинграде, Баку и других городах. Известными учеными стали: карачаевцы У.Алиев, И.Урусбиев, А.Караева, М.Хабичев, балкарцы Х.Хутуев, И.Мизиев, И.Ахматов, калмыки А.Сусеев, И.Иванов. Аналогично развивалась ситуация и в Чечено-Ингушетии. Большая работа была проведена по переизданию произведений поэтов и писателей старшего поколения карачаевцев: И.Каракотова, А.Уртеннова, Х.Аппаева, балкарцев: К.Мечиева, С.Шахмурзаева, ингушей: И.Базоркина, Д.Яндиева, чеченца М.Мамакаева, калмыка Амур-Санака и других.

В литературу возрождения вошли новые имена: К.Кулиев, К.Отаров, Т.Зумакулова, Х.Байрамукова, О.Хубиев, А.Суюнчев, Д.Кугультинов, А.Балакаев. Эти люди стали народными писателями своих республик. А.К.Кулиеву, Д.Кугультинову, Т.Зумакуловой были присуждены литературные премии РСФСР и СССР. Известные успехи были достигнуты в развитии культуры депортированных народов. Звания заслуженных работников культуры РСФСР были присвоены М.Мамчуеву, А.Хабичеву, заслуженными артистами стали Д.Чомаев, Л.Кульбаева, М.Кучуков и многие другие. Всемирную известность приобрел талантливый чеченский танцор народный артист СССР Махмуд Эсамбаев.

К началу 90-х годов на 10 тысяч населения насчитывалось студентов: в Дагестане – 144, Северной Осетии - 287, Кабардино-Балкарии - 143, Адыгее - 121, Карачаево-Черкессии - 99; докторов и кандидатов наук: в Даге-

стане - 10.6%, в Северной Осетии – 15,0%, в Кабардино-Балкарии - 9,6 %, в Адыгее - 4,0%, в Карачаево-Черкессии - 3,9%. Если в Дагестане имелось 5 вузов, а в Северной Осетии - 4, Кабардино-Балкарии - 3, то в Карачаево-Черкессии - 1 вуз[1]. В 178 дневных общеобразовательных школах КЧАО обучалось 66,9 тыс. человек. При этом каждая вторая школа работала в две смены. 53 населенных пункта сельской местности вообще не имели школ[1]. По обеспеченности больничными койками на 10 тыс. человек КЧАО занимала 28-место среди 31 автономий РСФСР, врачами - 26 место, средним медперсоналом - 30 место.

Также следует отметить, что в местах проживания карачаевского населения была наиболее слабая в КЧР материальная база науки, культуры, народного образования и здравоохранения. 70-80% сети культурно - просветительных учреждений Карачаевского, Прикубанского, Усть-Джегутинского районов были размещены в помещениях старой постройки и иного предназначения, зимой многие из них не отапливались, плохо были оснащены мебелью, музыкальными инструментами, инвентарём[6, С. 461].

В результате воздействия всего этого комплекса негативных явлений на процесс развития культуры, науки, образования и медицины карачаевского народа, этот народ оказался на одном из последних мест в по сравнению не только с народами, имевшими свою государственность, но и с теми, кто так же, как и карачаевский народ, были в свое время репрессированы.

В условиях унификации и экономической миграции сохранение традиционных ценностных ориентаций должен иметься и вектор возрождения национальной культуры региона.

В этой связи на уровне государственной политики необходимо умело сочетать и использовать традиционные ценности с новациями современного мира. Уверенность этнической группы в позитивности и ценности своей культуры позволяет ей проявлять толерантность к другим культурам. В результате происходит обогащение национальных ценностей достижениями локально развивающихся культурных систем, определенная их трансформация, интеграция с общечеловеческими культурными ценностями[5, С. 169-174].

Очевидно, что горские народы дорожат ценностями прошлого, и старательно сохраняют их все и в новых исторических реальностях. Процесс межнационального и межэтнического взаимодействия между носителями национальных культур должен помочь преодолеть существовавшие столетиями политические разногласия. Этот процесс отвечает пробивающей себе дорогу универсальной потребности в сохранении, сбережении

и освоении общечеловеческого культурного «генофонда»[2].

ЛИТЕРАТУРА

1. *Государственный архив новейшей истории Ставропольского края (ГАНИСК). Ф.1. Оп. 76. Д. 5, л. 18-20*
2. *Ибрагимбейли Х.-М. Плоды произвола // Литературная газета. 1998, 17 мая.*
3. *Калаханова З.М. Глорификация культуры как тимол элиминации терроризма. // Проблемы теории и практики борьбы с терроризмом и экстремизмом в современных условиях. Сб. статей. Ставрополь, 2014.*
4. *Карачаевцы: выселение и возвращение. 1943-1957. Материалы и документы. Черкесск. 1993.*
5. *Койчуев А.Д. 50 лет депортации карачаевского народа. // Репрессированные народы: история и современность. Карачаевск, 1994.*
6. *Койчуев А.Д. Карачаевская автономная область в годы Великой Отечественной войны. Карачаевск, 1999.*

*Соловьева Ксения,
студентка 4 курса направления подготовки Юриспруденция
Ставропольского филиала ФГБОУ ВО «Московский педагогический государ-
ственный университет»*

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ О НЕИСПОЛНЕНИИ ОБЯЗАННОСТЕЙ ПО ВОСПИТАНИЮ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО

Аннотация: Борьба с преступлениями, предусмотренными ст. 156 УК РФ, составляет одну из наиболее важных и актуальных задач органов внутренних дел, которая постоянно должна совершенствоваться. В данной статье анализируются обстоятельства, подлежащие доказыванию по делам о преступлениях, связанных с неисполнением обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего, охарактеризованы наиболее типичные следственные ситуации, приведены особенности планирования расследования

Ключевые слова: преступление, неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего, УК РФ, жестокое обращение, доказывание

Annotation: The fight against crimes under article 156 of the criminal code is one of the most important and urgent tasks of the internal Affairs bodies, which must be constantly improved. This article analyzes the circumstances to be proved in cases of crimes related to non-performance of duties on education of a minor, characterizes the most typical investigative situations, presents the features of the planning of the investigation

Keywords: crime, non-performance of duties on education of the minor, the criminal code, ill - treatment, proof

Проблема насилия в семье сформировалась в самостоятельную социальную проблему в России, что подтверждается статистическими данными по преступлениям, предусмотренным ст. 156 УК РФ, реальными потребностями следственно-судебной практики, с учетом нарастающей опасности насильственной преступности в семье, ее негативных качественно-количественных изменений. Борьба с преступлениями, предусмотренными ст. 156 УК РФ, составляет одну из наиболее важных и актуальных задач органов внутренних дел, которая постоянно должна совершенствоваться, обновляться. Необходимо изыскивать новые формы, методы, приемы и рекомендации расследования этой категории дел. При создании доказательственной базы и формулирования обвинения следует отметить, что конструкция ст. 156 УК РФ предусматривает два обязательных признака объективной стороны преступления: неисполнение (или ненадлежащее исполнение) обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего и жестокое обращение с несовершеннолетним. Доказыванию

и вменению в вину подлежат оба указанных признака.

Бесспорно также, что диспозиция ст. 156 УК РФ сконструирована как сложная. В теории уголовного права единое сложное преступление определяется как такое сочетание предусмотренных уголовным законом действий или бездействий, посягающих на общественные отношения, охраняемые уголовным законом, которые, будучи объективно и субъективно взаимосвязаны (единством вины, мотива и цели), совершаются довольно часто в таком сочетании и в силу этого законодателем выделяются в одно преступление. Далеко не все ученые одобрительно относятся к законодательной конструкции объективной стороны ст. 156 УК РФ. По мнению А.А. Никитиной «...трудно согласиться с обоснованностью конструирования единого состава за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего, с одной стороны, и жестокого обращения с несовершеннолетним – с другой. Каждое из них требует самостоятельного решения». Некоторые исследователи, развивая эту мысль, предлагают включить в главу 20 УК РФ самостоятельную норму, предусматривающую ответственность за жестокое обращение с детьми 13. Надо также подчеркнуть, что «...в связи с отсутствием законодательного или иного легального толкования понятия «жестокое обращение» на практике возникают серьезные затруднения в определении предмета доказывания и круга источников доказательственной информации, не всегда учитываются особенности конструкции объективной стороны состава ст. 156 УК РФ, содержащей два обязательных признака: неисполнения (или ненадлежащего исполнения) обязанностей

по воспитанию детей и жестокого обращения с детьми. Доказыванию и вменению в вину подлежат оба эти признака, которые в ходе следствия и дознания, как правило, смешиваются, не квалифицируются должным образом, не подвергаются самостоятельной правовой оценке».

В свете изложенного необходимо установить, что, во-первых, следует понимать под неисполнением или ненадлежащим исполнением обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего, а во-вторых, что образует содержание жестокого обращения с несовершеннолетним.

Неисполнение или ненадлежащее исполнение лицом обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего по своей социально-правовой природе является бездействием. Преступное бездействие выступает одной из форм общественно опасного деяния и заключается в пассивном поведении субъекта. Пассивность не означает, что человек вообще ничего не делает, а предполагает, что он не выполняет определенных действий в интересах людей, общества или государства.

Ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение лицом обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего возможна только в том случае, если виновный должен был и мог выполнить возложенные на него обязанности. Термин «должен» в данном случае означает, что лицо в силу указания закона (Конституции, Семейного кодекса РФ и др.) обязано принимать участие в воспитании несовершеннолетнего (объективный критерий). Так, нельзя привлечь к уголовной ответственности одного из состоящих в разводе родителей, если он не проживает совместно с ребенком и не принимает участия в его воспитании. Слово «мог» предполагает,

что данный субъект как в силу своих индивидуальных особенностей (навыков, умений, уровня образования, опыта, психического здоровья и т. п.), так и иных факторов имел реальную возможность осуществлять воспитательное воздействие (субъективный критерий). Например, тяжелая и длительная болезнь кого-либо из родителей, неполучение ими в течение нескольких месяцев заработной платы и т.п. являются обстоятельствами, в значительной мере препятствующими их возможности по созданию нормальных жизненных условий для развития личности несовершеннолетнего. Поэтому, можно утверждать, что неисполнение лицом обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего имеет место, когда это лицо в соответствии с родительским долгом, Уставом образовательного учреждения, иными нормативными требованиями было обязано осуществлять воспитание ребенка и имело реальную возможность эту обязанность выполнить, но проявило полное бездействие, безучастие к судьбе несовершеннолетнего. В связи с чем, необходимо в каждом случае устанавливать наличие правовой обязанности на выполнение воспитательного процесса, факт зависимости потерпевшего от виновного и реальной возможности выполнения данной обязанности у конкретного лица. В п. 11 Постановления Пленума Верховного РФ от 27 мая 1998 г. «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей», дается понятие уклонения родителей от обязанностей по воспитанию детей, злоупотребления родительскими правами и жестокого обращения с несовершеннолетними. Как указывает высшая судебная инстанция:

1. Уклонение родителей от выпол-

нения своих обязанностей по воспитанию детей может выражаться в отсутствии заботы об их нравственном и физическом развитии, обучении, подготовке к общественно полезному труду.

2. Под злоупотреблением родительскими правами следует понимать использование этих прав в ущерб интересам детей, например, создание препятствий в обучении, склонение к попрошайничеству, воровству, проституции, употреблению спиртных напитков или наркотиков и т.п.

Второе понятие вряд ли применимо к ст. 156 УК РФ, поскольку склонение к попрошайничеству, употреблению спиртных напитков и т. д. подпадает под признаки ст. 151 УК РФ. Что же касается первого определения, то по сути оно абсолютно правильное, но в содержательном плане не позволяет уяснить, в каких реальных действиях может выражаться уклонение родителей от выполнения обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего.

В научной литературе высказывается точка зрения, что неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего – это отсутствие должного внимания к развитию, поведению подопечного, безразличное отношение к его здоровью, безопасности, учебе, организации досуга и т. п.[2].

Ненадлежащее исполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего означает смешанное бездействие, при котором обязанности по воспитанию выполняются плохо, некачественно или в неполном объеме. «В уголовном праве, - пишет Е.Б. Мельникова, - применяется понятие смешанного бездействия. Это случаи, когда уголовно-правовое бездействие, имея сложный ха-

ракти, не всегда выражается в абсолютно пассивном поведении. Закон предусматривает уголовную ответственность и в тех случаях, когда лицо, осуществляя возложенные на него правовые обязанности, выполняет их либо не до конца, либо ненадлежащим образом». Например, поощряется совершение подростком антиобщественных поступков, прививаются взгляды, установки, пропагандирующие жестокость, агрессивность, ненависть, неуважение к закону; имеют место постоянные придирки к ребенку по незначительному поводу и без повода; создаются условия, угрожающие жизни и здоровью несовершеннолетнего.

Жестокое обращение с несовершеннолетним представляет собой активное поведение, является способом совершения данного преступления и выражается в определенных действиях виновного лица. «Действиями, – пишет Б.М. Теплов, – называются отдельные акты поведения, которые исходят из определённых мотивов и направлены на определённую цель». Общественно опасное действие является сложным по составу и предполагает несколько или множество телодвижений, нередко сопряженных с использованием орудий или средств преступления. Совершая общественно опасные действия, субъект влияет на окружающую действительность, производит в ней различные изменения, которые, в свою очередь, вызывают дальнейшее развитие событий.

В литературе высказывается точка зрения, что жестокое обращение с несовершеннолетним возможно не только в форме активных действий, но и путем бездействия. «Например, – пишет В.Б. Боровиков, – умышленное оставление тяжелобольного и находящегося в опасном для жизни и здо-

ровья состоянии ребенка без помощи; отказ от оказания ему медицинской помощи подпадает под признаки ст. 125 и 156 УК». Позволим себе не согласиться с приведенной позицией, поскольку, на наш взгляд, указанный автор в данном случае путает форму выражения данного деяния (неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей) и способ его осуществления (жестокое обращение).

Понятие «жестокое обращение с несовершеннолетним» в ст. 156 УК РФ вообще не определяется, что порождает различный подход к квалификации данного преступления у работников внутренних дел и суда. По данным МВД России, только по пятой части собранных материалов возбуждаются дела по ст. 156 УК РФ. Только каждое третье дело, дошедшее до суда, заканчивается обвинительным приговором. В толковых словарях жестокость определяется как «...крайне суровые, безжалостные, беспощадные, бесчеловечные, мучительные» действия [10]. Но законодатель в уголовном законе использует термины «особая жестокость», «жестокое обращение». Причем жестокое обращение является конститутивным признаком целого ряда составов преступлений, различающихся между собой по характеру общественной опасности, характеру направленности, объему причиняемого вреда и т.д. В связи с чем невозможно разработать универсальную дефиницию жестокого обращения как уголовно-правовой категории, поскольку в каждом составе преступления, предусматривающем ее в качестве обязательного признака, она имеет специфическое содержание. Представляется, что понятие жестокого обращения следует раскрывать через способы воздействия на потерпевшего и объем

причиненного вреда.

Согласно п. 11 Постановления Пленума Верховного РФ от 27 мая 1998 г. «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей», жестокое обращение с детьми может проявляться не только в осуществлении родителями физического или психического насилия над ними либо в покушении на их половую неприкосновенность, но и в применении недопустимых способов воспитания (в грубом, пренебрежительном, унижающем человеческое достоинство обращении с детьми, оскорблении или эксплуатации детей). Безусловно, данное определение, разработанное в рамках семейного законодательства, слишком широко трактует жестокое обращение и вряд ли применимо в уголовном праве в полном объеме.

Ряд ученых полагают, что «...под жестоким обращением следует понимать причинение несовершеннолетнему особых физических и психических страданий путем нанесения побоев, причинения вреда здоровью, лишения свободы передвигаться, лишения еды, одежды, угроз расправиться и т. п.». Тем самым здесь делается упор на возможность применения к несовершеннолетнему как физического, так и психического насилия. Но из данного определения непонятно, каким должен быть объем причиняемого вреда здоровью в данном случае. По мнению А.В. Наумова, умышленное причинение побоев, легкого вреда здоровью, причинение по неосторожности средней тяжести вреда здоровью и тяжкого вреда безотягчающих обстоятельств охватывается ст. 156 УК РФ и не требует дополнительной квалификации. Истязание, причинение более тяжкого вреда здоровью и доведение до самоубийства, с его точки зрения,

требует квалификации соответствующих преступлений по совокупности со ст. 156 УК РФ. Но данное утверждение выглядит несколько противоречиво, поскольку далее он пишет, что субъективная сторона этого преступления характеризуется только прямым умыслом, а никак не неосторожной формой вины. Еще некоторые исследователи, в свою очередь, считают, что жестокость здесь выражается в непредставлении несовершеннолетнему продуктов питания и предметов одежды, в систематическом унижении его достоинства, нанесении побоев, запираении одного в помещении на долгое время, оставление в изолированных постройках в холодное время года и др. В вопросе максимального объема вреда при применении физического насилия они придерживаются такой же точки зрения, что и А.В. Наумов, за исключением причинения вреда здоровью по неосторожности.

Отдельные исследователи понимают буквально рекомендации п. 11 Постановления ПВС РФ 1998 г. для практики применения семейного законодательства и необоснованно расширяют понятие жестокого обращения в ст. 156 УК РФ, относя к нему случаи сексуального домогательства к несовершеннолетним подопечным². Подобные действия должны квалифицироваться только по соответствующей статье главы 18 УК РФ.

Мы, свою очередь, считаем, что жестокое обращение с несовершеннолетним охватывает собой совершение следующих действий:

1. Физическое насилие. Толковые словари трактуют насилие как «... принудительное воздействие на кого-нибудь, нарушение личной неприкосновенности». Л.В. Сердюк определяет насилие следующим образом: «... это внешнее со стороны других лиц

умышленное воздействие на человека, осуществляемое помимо или против его воли и способное причинить ему органическую, физиологическую или психическую травму и ограничить свободу его волеизъявления или действий» [12].

Физическое насилие в ст. 156 УК РФ заключается в воздействии на телесную неприкосновенность несовершеннолетнего (лишение свободы, связывание, сильные шлепки, удары и другие способы причинения физической боли), то есть это насилие, которое не повлекло за собой расстройство здоровья. Очень часто физическое насилие применительно к ст. 156 УК РФ по социальной сущности является физическим наказанием (порка ремнем и иными предметами, таскание за уши и т. п.).

Максимальным объемом физического насилия в ст. 156 УК РФ являются побои. Так, к примеру, в апелляционной инстанции по кассационному представлению прокурора Вельского района был изменен приговор мирового судьи судебного участка № 2 Вельского района Архангельской области, которым Рудакова была осуждена по ст. 156 УК РФ (в редакции закона РФ от 08.12.2003 г.) к 6 месяцам исправительных работ с удержанием в доход государства 10 % заработка и по ст. 116 УК РФ (в редакции закона РФ от 13.06.1996 г.) к 3 месяцам исправительных работ с удержанием в доход государства 10 % заработка, на основании ч. 2 ст. 69 УК РФ путем поглощения менее строгого наказания более строгим по совокупности преступлений окончательно к отбытию назначено 6 месяцев исправительных работ с удержанием в доход государства 10 % заработка. Изменяя приговор, апелляционная инстанция указала, что эпизоды нанесения Рудаковой

побоев своему несовершеннолетнему сыну охватываются диспозицией ст. 156 УК РФ, являются признаком жестокого обращения, предусмотренного диспозицией ст. 156 УК РФ и дополнительной квалификации по ст. 116 УК РФ не требуют.

Что же касается легкого вреда здоровью и истязания, то, по нашему мнению, их умышленное причинение при неисполнении обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего должно квалифицироваться по совокупности, поскольку санкции ст. 115 и 117 УК РФ более строгие, чем санкция ст. 156 УК РФ. В противном случае нарушаются принципы законности и справедливости.

2. Психическое насилие – это «моральное давление», заключающееся в угрозе причинения вреда потерпевшему. Психическое насилие подразделяется на угрозу применения насилия и на иные угрозы. Угроза применения насилия в ст. 156 УК РФ означает запугивание потерпевшего применением физической силы (словами, жестами, демонстрацией оружия и предметов, используемых в качестве оружия и т. д.). То есть это любая реальная угроза причинения физической боли, нанесения побоев, лишения свободы и т. п. Так, к примеру, в одном из приговоров по ст. 156 УК РФ говорится, что «...опекун не занимается воспитанием, недостаточно заботится о физическом психическом и нравственном развитии несовершеннолетнего, выражал словесно и жестами угрозы побоями, высказывался нецензурной бранью, за незначительные проступки ставил несовершеннолетнего в угол на длительное время, против воли и желания принуждал несовершеннолетнего употреблять пищу, что привело к ухудшению нормального психического и

физического состояния несовершеннолетнего»[1]. Угроза убийством или причинения тяжкого вреда здоровью должна квалифицироваться по ст. 119 УК РФ. Иные угрозы в данном случае подразумевают запугивание совершением других действий, существенно нарушающих право несовершеннолетних на заботу и воспитание (например, угроза выгнать ребенка из дома).

ЛИТЕРАТУРА И ИСТОЧНИКИ

1. *Архив мировых судей Ремонтненского района Ростовской области.*
2. Боровиков В.Б. *Ответственность за неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего // Российский судья. – 2005. - № 2. С. 18.*
3. Довголюк Н.В. *Уголовно-правовая и криминологическая характеристика неисполнения обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Российский университет дружбы народов (РУДН). Москва, 2010.*
4. Довголюк Н.В. *Актуальные вопросы уголовно-правовой оценки неисполнения обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего // Научное обозрение. Серия 2: Гуманитарные науки. 2014. № 3. С. 147-151.*
5. Довголюк Н.В. *Правовое воспитание подрастающего поколения как средство предупреждения девиантного поведения в молодежной среде // Вестник международной академии наук (русская секция). М., 2014. №1 (16) - С. 16-18.*
6. Зиядова Д. *Уголовно-правовые меры охраны развития и социализации подростков // Уголовное право. – 2003. - № 1. С. 114.;*
7. Калинина Т.А. *Формы и виды единого преступления и отграничение их от множественности преступлений. Дисс. канд. юрид. наук. – М., 2005. С. 21.*
8. Наумов А.В. *Российское уголовное право. Курс лекций. Т. 2. Особенная часть (главы I-X). – М., 2007. С. 240.*
9. Никитина А.А. *Криминологическая характеристика и предупреждение бытового насилия в отношении несовершеннолетних. Дисс. канд. юрид. наук. – Ростов н/Д, 2005. С. 52.*
10. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. *Толковый словарь русского языка. – М., 1996. С. 188; Даль В. Толковый словарь живого великорусского языка. Т. 1. – СПб., 1997. С. 536.*
11. Почивалова К.Н. *Проблемы законодательной техники и правоприменительной деятельности, связанные с преступлениями против семьи и несовершеннолетних. Автореф. дисс. канд. юрид. наук. – Ростов н/Д, 2004. С. 26-27.*
12. Сердюк Л.В. *Насилие: криминологическое и уголовно-правовое исследование. – М., 2002. С. 22.*
13. Челябинова Э.И. *Уголовно-правовой и криминологический анализ неисполнения обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего. Дисс. канд. юрид. наук. – Махачкала, 2006. С. 10-11.*

Таралов А.В., студент 2 курса
«Северо-Кавказского социального института»
Сапронова И.Ю., старший преподаватель
кафедры истории и теории государства и права
«Северо-Кавказского социального института»,
г.Ставрополь

ВЛИЯНИЕ ОТДЕЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ИНТЕРНЕТ-СООБЩЕСТВА(БЛОГЕРОВ) НА ОБЩЕСТВЕННОЕ МНЕНИЕ

Аннотация: В статье рассматривается негативное и позитивное влияние блогеров, а так же предложение по урегулированию их деятельности.

Annotation: The article discusses the problems poor and good influence of bloggers, as well as proposals to regulate their activities.

Ключевые слова: средства массовой информации, блогеры, общественное мнение, заблуждение людей, плохое влияние на общество, Интернет

Keywords: media, bloggers, public opinion, misleading people, bad influence on society, the Internet.

В России, как и в других странах мира стало популярным создание так называемых «Блогов» или «Влогов» (видео-блогов). Влияние на общественное мнение различно. Оно может быть как положительным, например, когда блогеры рассказывают ту информацию, которой нет в СМИ, так и отрицательными, когда некоторые блогеры вводят в заблуждение людей. Так один из блогеров звонил по моргам города Кемерово и говорил о трехстах трупах, что несоответствовало действительности.

К глубокому сожалению вопрос,

касающийся дезинформации в интернет-ресурсах неурегулирован правовыми нормами. Мы полагаем, что популярный блог можно отнести к средствам массовой информации (далее – СМИ), а, следовательно, и признать их таковыми на законодательном уровне. Прежде всего, это необходимо, чтобы блогеры подлежали такой же ответственности за предоставляемую информацию, так и журналисты.

Согласно ст.49 ФЗ от 27 декабря 1991 года №2124-1 «О средствах массовой информации» [1] журналист обязан:

1. Проверять достоверность сообщаемой им информации;

2. Удовлетворять просьбы лиц, предоставивших информацию, об указании на ее источник, а также об авторизации цитируемого высказывания, если оно оглашается впервые;

3. Сохранять конфиденциальность информации (или) ее источника;

4. Получать согласие (за исключением случаев, когда это необходимо для защиты общественных интересов) на распространение в средствах массовой информации сведений о личной жизни гражданина от самого гражданина или его законных представителей;

5. При получении информации от граждан и должностных лиц ставить их в известность о проведении аудио -и видеозаписи, кино-и фотосъемки;

6. Ставить в известность главного редактора о возможных исках и предъявлении иных предусмотренных законом требований в связи с распространением подготовленного им сообщения или материала;

7. Отказаться от данного ему главным редактором или редакцией задания, если оно, либо его выполнение связано с нарушением закона;

8. Предъявлять при осуществлении профессиональной деятельности по первому требованию редакционное удостоверение или иной документ, удостоверяющий личность и полномочия журналиста;

9. Соблюдать запрет на проведение им предвыборной агитации, агитации по вопросам референдума при осуществлении профессиональной деятельности.

Также хотелось бы отметить, что 7 июля 2006 года принят Федеральный закон Российской Федерации №152-ФЗ «О персональных данных» [2]. Данный закон регулирует отношения, связанные с обработкой персональных данных. Помимо прочего, в рамках указанного закона дано следующее определение: «Конфиденциальность персональных данных — обязательное для соблюдения оператором или иным получившим доступ к персональным данным лицом требование недопускать их распространение без согласия субъекта персональных данных или наличия иного законного основания». Новшеством в данном законе стало принуждение лиц, обрабатывающих персональные данные,

использовать технические (криптографические) средства защиты информации при работе с персональными данными.

Всеобщая доступность Интернета в настоящее время является, не побоюсь этого слова, опасным. Образованный, культурный человек самостоятельно будет «фильтровать» негативную и нежелательную информацию, но дети очень доверчивы и сами того не подозревая могут воспринимать ложную информацию за достоверную. Именно поэтому в последнее время участились случаи организации на Интернет-порталах обществ, которые напрямую угрожают безопасности здоровья и даже жизни. К таким фактам можно отнести сайты групп самоубийц, употребления спайсов и других опасных веществ.

В образовательных учреждениях, дома со стороны родителей, должны быть приняты меры, преграждающие доступ к данным такого города. Просто нужно быть более аккуратным и не поддаваться на провокации со стороны не добросовестных или откровенно лживых и опасных пользователей Интернета. Именно избирательный подход в работе сети Интернет позволит избежать пагубного влияния его на человека.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон РФ от 27.12.1991 №2124-1 (ред.от 25.11.2017) «О средствах массовой информации» // *Электронный ресурс*: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Федеральный закон РФ от 7.06.2006 №152-ФЗ «О персональных данных» // *Электронный ресурс*: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

Ткаченко И.Н., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь

К ВОПРОСУ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ МЕР ВОСПИТАТЕЛЬНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

В статье рассматриваются правовое регулирование принудительных мер воспитательного воздействия в отношении несовершеннолетних и проблема преступности несовершеннолетних, сложившаяся в современных условиях кризисной криминогенной ситуации.

In the article the legal adjusting of the forced measures of an educate influence in regard to minor and problem of criminality is examined minor, folded in the modern terms of crisis kriminogennoy situation.

Ключевые слова: подростки, несовершеннолетние, принудительные меры воспитательного воздействия, преступность, наказание.

Keywords: teenagers, minor, forced measures of an educate influence, criminality, punishment.

Проблема предупреждения преступности несовершеннолетних никогда не теряла своей актуальности. Деятельность государства по регулированию уголовно-правовых отношений в этой области остается одной из приоритетных. Вследствие этого необходимость решения вопросов борьбы с преступностью

подростков, на законодательном, судебном, исполнительном уровнях, с очевидностью выступает одним из важных направлений функционирования государства.

В новых социально-экономических условиях развития страны произошли изменения в преступности лиц, не достигших 18-летнего возраста. Она характеризуется увеличением доли преступлений с повышенной общественной опасностью, превышением показателей групповой преступности подростков по сравнению с теми же показателями взрослой преступности в 2-3 раза.

Периодические снижения количества совершенных подростками преступлений не снимают остроты проблемы, а последующие «всплески» вновь заставляют говорить о ней, вынуждая искать новые подходы к ее решению, отличные от обычного применения уголовного наказания.

В связи с этим принудительные меры воспитательного воздействия, применяемые к несовершеннолетним, как альтернатива уголовному наказанию приобретают особое значение. Статистика показывает, что наиболее распространенной мерой, применяемой к несовершеннолетним преступникам, является условное осуждение. Так, в 2015 году среди вынесенных

приговоров оно составило 76,3%. Несмотря на то, что в правоприменительной практике наметились определенные изменения по выравниванию такого «перекоса», количество несовершеннолетних, которым назначены принудительные меры воспитательного воздействия, пока остается низким.

В ходе проведенного опроса сотрудников органов внутренних дел установлено, что одна из главных причин столь редкого применения принудительных мер воспитательного воздействия заключается в несовершенстве существующей законодательной базы. Несомненно, что тщательно проработанные нормы уголовного законодательства, касающиеся применения принудительных мер воспитательного воздействия, позволят более широко и эффективно осуществлять их реализацию. Это скажется не только на достижении целей самих мер, но и отразится на уровне преступности несовершеннолетних, а как следствие, и всей преступности в целом.

В последние годы проблема преступности несовершеннолетних находится в центре внимания ученых, практических работников правоохранительных органов и широкой общественности.

Сложившаяся в современных условиях кризисная криминогенная ситуация рельефно проявляется в росте числа преступлений, совершаемых несовершеннолетними. При этом указанная тенденция проявляется при одновременном сокращении доли несовершеннолетних в составе населения. Изменилась и качественная характеристика преступности несовершеннолетних, которая отличается высокой степенью организованности, большая часть преступлений, совер-

шенных подростками, являются тяжкими и особо тяжкими. Лица, совершающие противоправные деяния в раннем возрасте, позже, как правило, значительно труднее поддаются исправлению и в итоге составляют основной резерв для взрослой и рецидивной преступности.

Сегодня общество и государство не в состоянии обеспечить эффективное предупреждение преступности несовершеннолетних и вынуждены прибегать к уголовно-правовым средствам, к которым закон относит наказание и принудительные меры воспитательного воздействия.

Анализ судебной практики свидетельствует, что наиболее распространенной мерой уголовно-правового воздействия несовершеннолетних преступников является наказание, а наиболее часто применяемым его видом - лишение свободы, сопровождаемое неизбежными негативными последствиями: исключением осужденного из обычных условий жизни, ослаблением, либо полным разрывом его прежних социально полезных связей, прекращением учебы, трудовой деятельности, деформацией правосознания и, как следствие, высоким уровнем рецидива.

Вместе с тем уголовный закон предусматривает возможность применять в отношении несовершеннолетних не только наказание, но и принудительные меры воспитательного воздействия (ст. 90, 92 УК РФ). Однако, как свидетельствуют результаты проведенного исследования, суды не в полном объеме используют предоставленный уголовным законом исправительный потенциал принудительных мер воспитательного воздействия. Сложившаяся ситуация объясняется тем, что в статьях уголовного закона, регулирующих при-

менение указанных мер, имеется ряд существенных пробелов и нечетких формулировок, отсутствует доктринальное и легальное толкование отдельных понятий. Много проблем перед учеными и практическими работниками поставило и новое уголовно-процессуальное законодательство, которое по существу затрагивает вопросы материального права, поэтому определение соответствия норм УПК РФ и УК РФ, исключение противоречий между ними также определяет актуальность данной статьи.

Научное переосмысление подходов к проблеме применения уголовно-правовых мер к несовершеннолетним преступникам обусловлено также общей гуманизацией современного уголовного законодательства, что является одним из приоритетных направлений уголовной политики в отношении исследуемого контингента.

Обоснованное и эффективное применение принудительных мер воспитательного воздействия в отношении несовершеннолетних позволит сократить государственные рас-

ходы на содержание мест лишения свободы и окажет благотворное влияние на нравственный климат в обществе.

Все это обуславливает необходимость исследования применения принудительных мер воспитательного воздействия в отношении несовершеннолетних преступников в целях повышения их эффективности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.2006 №63-ФЗ (с изм. и доп.) // Правовая система «Консультант Плюс» 2016 г.
2. Комментарий к Уголовному кодексу РФ. Изд. 2-е, изм. и доп. Под общей редакцией проф. Ю.И.Скуратова и В.М.Лебедева. - М., Изд. группа НОРМА ИНФРА-М, 2015. 832с.
3. Криминология / Под ред. Г.А. Аванесова. М., 2014. С. 386.
4. Предупреждение преступности несовершеннолетних // Юридическая газета. 2015. 4 сент.
5. Наумов А.В. Российское Уголовное право. М.: БЕК, 2015. С. 560.

*Ткаченко И.Н., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НОТАРИАТА – ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В статье рассматриваются некоторые проблемы деятельности нотариусов, расширения их полномочий и совершенствования российского законодательства о нотариате.

This article discusses some of the problems of notaries, the expansion of their powers and to improve Russian legislation on notaries.

Ключевые слова: нотариальная система России, нотариусы, нотариальные действия, гражданское законодательство, нотариальное законодательство

Keywords: Russian notary system, notaries, notarial acts, civil law, notarial law

Нотариат призван обеспечивать реализацию конституционных прав граждан, путем совершения нотариусами предусмотренных законодательными актами нотариальных действий от имени Российской Федерации.

Статья 1 Основ законодательства Российской Федерации о нотариате рассматривает нотариат как систему органов и как специальные действия. Следовательно, значение термина «нотариат» неоднозначно. Традици-

онная точка зрения исходит из того, что нотариат считается системой специальных органов.

Основы законодательства РФ о нотариате не включают в себя официальное понятие нотариата, но в них часто идет речь о нотариальной деятельности.

Деятельность нотариусов регламентируется Основами законодательства Российской Федерации о нотариате. Закон о нотариате до настоящего времени не принят. В Российской Федерации работают частные и государственные нотариусы, хотя частные нотариусы составляют подавляющее большинство. Во многих субъектах федерации присутствуют только частнопрактикующие нотариусы. Нотариус, занимающийся частной практикой, должен быть членом нотариальной палаты.

Нотариальные действия в Российской Федерации совершают в соответствии с настоящими Основами нотариусы, работающие в государственной нотариальной конторе или занимающиеся частной практикой.

Так, например, в Москве и Московской области нотариальную деятельность осуществляют как государственные, а так и частные нотариусы. В Ставропольском крае государственных нотариусов нет. Нотариальная

палата Ставропольского края включает в себя только частных нотариусов. В настоящее время нотариальная палата Ставропольского края объединяет 108 нотариусов, занимающихся частной практикой.

Нотариальная палата Ставропольского края является некоммерческой организацией, созданной 3 июня 1993 года в соответствии с Основами законодательства о нотариате, представляющая собой профессиональное объединение, основанное на обязательном членстве нотариусов, занимающихся частной практикой.

Нотариальная палата Ставропольского края организует свою работу на принципах самоуправления в соответствии с федеральным законодательством, законодательством Ставропольского края, и уставом нотариальной палаты Ставропольского края, принятым собранием членов нотариальной палаты СК и зарегистрированным Управлением Министерства юстиции РФ по Ставропольскому краю в порядке, установленном для регистрации уставов общественных объединений (ч.1, 3, 4 ст.24 Основ законодательства РФ о нотариате).

В декабре 2015 года в российском законодательстве приняты существенные изменения порядка и условий совершения новых нотариальных действий, предусмотренных Федеральным законом от 30.03.2015 № 67-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части обеспечения достоверности сведений, представляемых при государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей», вступивших в действие в начале этого года.

Так, с 1 января 2016 года вступи-

ли в силу отдельные положения, которыми, в числе прочих, были внесены изменения в закон об обществах с ограниченной ответственностью, изменившие привычные правила совершения сделок с долями ООО и существенно усилившие роль нотариуса в этом процессе. Обязательному нотариальному удостоверению сейчас подлежит факт принятия решения общего собрания учредителей об увеличении уставного капитала, оферта о продаже доли, направляемая участником в общество, продажа доли другому участнику и выход участника из общества. Исключением из перечня обязательного нотариального удостоверения являются сделки с долями, принадлежащими обществу. Уставом можно предусмотреть продажу такой доли третьим лицам, однако выход участника из общества будет осуществляться путем подачи нотариально удостоверенного заявления в общество.

В Основах появилась специальная глава (глава XX.3), посвященная удостоверению решений органов управления юридического лица. Правда, в этой главе содержится всего одна статья, регламентирующая процедуру в самом общем виде. Тем не менее, этого достаточно для дальнейшей разработки процесса и для начала более широкой реализации предусмотренных обновленным гражданским кодексом процедур.

Одновременно, статья о нотариальных тарифах дополнена информацией о размере тарифа за удостоверение решения органа управления юридического лица (3 000 рублей за каждый час присутствия нотариуса на заседании органа).

Законом добавлена обязанность обязательного нотариального удостоверения требования участника о

приобретении обществом его доли в ситуации, когда он голосовал против принятия решения о совершении крупной сделки.

В соответствии с вступившими в силу изменениями в Основы

законодательства РФ о нотариате и в ФЗ «О регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей», которые дали возможность нотариусам бесплатно получать сведения из Единого государственного реестра юридических лиц и подавать документы в регистрирующий орган через нотариуса. Переходя на язык лозунгов, можно сказать, что этот закон установит новые стандарты гарантии защиты прав граждан, прав и интересов собственника, комфорт и скорость совершения нотариальных действий.

Также намечены положительные подвижки в дальнейшем развитии нотариальных электронных сервисов – теперь необходимые для работы нотариусов сведения из Единой информационной системы нотариата должны предоставляться по запросам нотариусов незамедлительно в автоматизированном режиме.

Помимо указанного, в законодательство внесены изменения, направленные на более широкое применение услуг нотариусов в регистрации сделок с недвижимостью.

Во-первых, срок государственной регистрации прав при подаче нотариально удостоверенных документов сокращается до 3 дней, а при подаче документов в электронном виде – до 1 дня.

Во-вторых, устанавливается верхний предел тарифа на удостоверение сделок с недвижимостью.

Важное концептуальное новшество – повышение доказательной силы нотариальных актов. Согласно

обновленной статье 61 ГПК обстоятельства, подтвержденные нотариусом при совершении нотариального действия, теперь не требуют доказывания (если в суде не было заявления о подложности документа и если не было установлено существенных нарушений порядка совершения нотариального действия).

Помимо упомянутой повышенной доказательственной силы нотариального акта закон устанавливает возможность использования депозита нотариуса для расчетов между сторонами нотариально удостоверяемой сделки. Размер тарифа на эту услугу – всего 1 500 рублей, то есть при сравнении цены аренды банковской ячейки выбор становится очевидным.

При этом меняются тарифы на удостоверение сделок с недвижимостью – при небольшом, скорее техническом подъеме нижней границы тарифа, заметно опускается верхняя планка тарифа, делая нотариальное удостоверение сделки гораздо более выгодным. Все это становится новым мощным аргументом для граждан в пользу нотариального удостоверения своих сделок с жильем. Безопасность, гарантии и комфорт теперь предоставит «единое окно» в виде нотариальной конторы.

новыми положениями предлагается дать возможность банкам направлять документы судебным приставам, минуя суд.

Для этого достаточно будет получить исполнительную надпись у нотариуса. Судебным приставам визы нотариуса будет достаточно, чтобы начать действовать. Предполагается, что тогда банкам станет невыгодно и неинтересно обращаться к коллекторам.

Также закон снимает требование о том, что на обработку нотариусом

персональных данных при совершении нотариальных действий требуется согласие субъекта персональных данных.

В рамках закона государство почитало необходимым поддержать нотариат, как институт, выполняющий социальные функции. Так в новой статье 111 Основ закрепляется право нотариусов и нотариальных палат без конкурсов арендовать или выкупать арендованные помещения, находящиеся в государственной и муниципальной собственности и используемые для нотариальной деятельности или размещения палаты.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Правовые основы нотариальной деятельности: Учебное пособие / Под ред. В. Н. Аргунова. — М.: БЕК, 2014. — С. 7.*
2. *Косарева И. А. Роль нотариальных действий в гражданско-правовом регулировании: Дисс... канд. юрид. наук. — Хабаровск, 2015.*
3. *Тихомирова Л. В., Тихомиров М. Ю. Юридическая энциклопедия. — М.: 2007. — 526 с.*
4. *Ярошенко Т.В. Нотариат в российской Федерации: актуальные проблемы. Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. № 9. 2013.*

*Ткаченко И.Н., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МОШЕННИЧЕСТВА В УСЛОВИЯХ РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ЮГА РОССИИ

В статье рассматриваются некоторые проблемы правового регулирования мошенничества.

Some problems of the legal adjusting of swindle are examined in the article.

Ключевые слова: мошенничество, имущество, собственность, экономика, обман, финансы, преступность.

Keywords: swindle, property, property, economy, deception, finances, criminality.

Усложнение и интенсификация имущественного оборота в России, особенно отчетливо проявившиеся в последние годы рыночных преобразований, способствовали беспрецедентному увеличению числа мошеннических посягательств на собственность.

При этом криминализации подвергались не только видоизменившиеся имущественные связи, но и в значительной степени сам предмет преступного посягательства. Изменились характеристики лиц, иных обстоятельств и фактов, формирующих доктринальные, концептуальные и законодательные установки.

Существенные геополитические изменения, происходившие в последние годы, рост транснациональной

преступности сделали проблему роста данной категории преступлений интернациональной. Информатизация общественных отношений, рост числа сделок посредством сети Интернет привели к появлению новой разновидности мошенничества - мошенничество в Интернете.

Предпринимательская деятельность в значительной степени сопряжена с риском. Возникший и развивающийся институт страхования, имеющий целью снижение предпринимательского риска, стал также благоприятной средой для мошенничества.

Но несмотря на обстоятельный научный анализ данного вида преступлений, многие аспекты этой проблемы остаются не изученными. Мошенничество относится к числу достаточно распространенных преступлений против собственности.

За анализируемый период количество зарегистрированных фактов мошеннического завладения имуществом возросло на 12,5%, в то время как количество преступлений против собственности - на 15,6%, а общее число всех зарегистрированных преступлений на - 15%. Средний ежегодный темп прироста мошенничества составил +2,67%.

Более сложная ситуация складыв-

валась в Ставропольском крае, где удельный вес мошенничества в общем числе зарегистрированных преступлений превышал общероссийские показатели и составлял в среднем 4%. Коэффициент мошенничеств на 100 тысяч населения России составляет 53,46, а в Ставропольском крае - 67,43.

Оценивая криминальную ситуацию в Южном федеральном округе, Президент России Владимир Владимирович Путин отметил, что в условиях нестабильной экономической обстановки и ослабления государства на Северном Кавказе сформировалась организованная криминальная среда, и что росту преступности немало способствовали широкое распространение безработицы, бедности, социально-экономическая неустроенность людей и неконтролируемая миграция. Это, безусловно, питательная среда преступности, условия для ее существования. При этом надо понимать, что криминальная угроза и нестабильность общественного порядка являются серьезным препятствием для нормального развития Северного Кавказа, округа и страны в целом. Люди не чувствуют, что их жизнь, их покой, их имущество надежно защищены государством. А без этого невозможно привлечь инвестиции, организовать нормальную эффективную хозяйственную жизнь, невозможно развивать экономику, решать социальные задачи, нельзя задействовать богатый природный потенциал края».

В связи с этим главой государства была поставлена задача эффективного содействия органов МВД общему оздоровлению ситуации в регионе, защите экономики от криминального давления и чиновничьего рэкета, помощи становлению и развитию малого и среднего бизнеса.

В совокупности решение этих

проблем способствовало бы не только декриминализации общественной жизни в сложнейшей среде имущественных отношений, но и реализации концепции национальной безопасности.

Мошенничество было и до сих пор остается одним из вредоносных преступлений против собственности, основанном на обмане и злоупотреблении доверием.

В то же время российское законодательство не успевает за стремительно происходящими в финансово-экономической сфере процессами. Это относится и к законодательному регулированию современных вопросов уголовно-правовой борьбы с мошенничеством. Применяемые сегодня правоохранными органами механизмы еще не в полной мере учитывают состояние и тенденции развития финансовой преступности и поэтому не дают должного эффекта.

Указанные факторы отчетливо проявляются также и в слабой уголовно-правовой защите интересов граждан, хозяйствующих субъектов от мошеннического обмана. Это выражается, в частности, и в том, что в Уголовном кодексе РФ не учтен ряд типичных, широко распространенных его проявлений. В связи с этим необходимо дальнейшее совершенствование уголовного законодательства, чтобы устранить пробелы и на должном уровне организовать борьбу с мошенничеством в сфере финансов. Поэтому возникает потребность в научно обоснованном изучении, определении эффективных мер предупреждения, выявления и пресечения мошенничества.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Уголовный кодекс Российской*

Федерации от 13.06.2006 №63-ФЗ (с изм. и доп.) // Правовая система «Консультант Плюс» 2016 г.

2. Комментарий к Уголовному кодексу РФ. Изд. 2-е, изм. и доп. Под общей редакцией проф. Ю.И.Скуратова и В.М.Лебедева. - М., Изд. группа НОРМА ИНФРА-М, 2015. 832с.

3. Бойцов А.И. Преступления против собственности. СПб.: «Юридический центр Пресс», 2014.-256 с.

4. Борзенков Г.Н. Новое в уголов-

ном законодательстве о преступлениях против собственности // Законность. №2. 2015.

5. Гаухман Л.Д., Максимов С.В. Ответственность за преступления против собственности. 3-е издание, исправленное. М.: «Центр ЮрИнфоР». 2012.

6. Щепалов С. Мошенничество - это умышленное причинение имущественного ущерба // Российская юстиция. №1. 2016.

Томов А.-Б., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ПУТИ РАЗВИТИЯ И АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ОФОРМЛЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРИМЕНЕНИЯ АУДИО И ВИДЕОЗВУКОЗАПИСИ В СУДЕБНО-СЛЕДСТВЕННОЙ ПРАКТИКЕ

В статье рассматриваются пути развития и актуальные проблемы процессуального оформления результатов применения аудио и видео звукозаписи в судебно-следственной практике.

In the article the ways of development and issues of the day of judicial registration of results of application are examined audio and audio videos-recordings in sudebno-sledstvennoy practice.

Ключевые слова: процессуальное оформление, доказательства, следственные действия, аудио, видеозапись.

Keywords: judicial registration, proofs, consequence actions, audio, videotape recording.

Информация, которая зафиксирована технико-криминалистическими средствами, является реальным отображением события преступления, и при определенном процессуальном оформлении может быть использована в уголовном судопроизводстве как доказательство.

Правильное процессуальное оформление результатов оперативно-розыскных мероприятий и производства звуко- и видеозаписи, под-

робное описание индивидуальных признаков фоно- или видеограммы – залог ее признания надежным судебно-следственным доказательством по уголовному делу. Это и обязательное присутствие понятых в случаях, предусмотренных уголовно-процессуальным законом, и описание характеристик используемой аппаратуры, акустических условий звукозаписи, и грамотная работа специалиста. При этом, в соответствии с положениями УПК РФ (п.2 ч.4 ст.190) в протоколе обязательно должны фиксироваться все манипуляции с аппаратурой - остановки, любые переключения и т. д. Это связано с тем, что задача установления фальсификации фоно- или видеограммы, в конечном итоге, становится разрешимой на основе выявления несоответствия содержания фоно-видеограммы и совокупности доказательств, достоверно установленных из других источников.

Процедура судопроизводства, т. е. соблюдение процессуальной формы, является необходимым условием поддержания законности; как писала И. Б. Михайловская, «центральной проблемой уголовно-процессуального доказывания всегда являлось решение вопроса о достоверности доказательств»¹.

Протоколы следственных и судеб-

ных действий (ст. 74 УПК) и приложения к протоколам (п. 8 ст. 166 УПК) являются доказательствами; поэтому, говорить об упрощенной схеме применения цифровой съемки как самой распространенной в следственной практике не совсем правильно. При составлении протокола в случае применения аудио и видеозаписи и других технических средств законодатель требует указать технические средства, примененные при производстве следственного действия, условия и порядок их использования, объекты, к которым эти средства были применены, и полученные результаты (п. 5 ст. 166 УПК).

Н.Г. Шурухов в своё время предлагал включать в протокол следственного действия с применением средств аудио и видеозаписи следующие сведения:

- 1) о самом факте применения фотосъемки (видеозаписи);
- 2) об объектах фиксации;
- 3) о видах и способах съемки;
- 4) о технических условиях фиксации, характеристиках фотоаппарата (видеокамеры): модель фотоаппарата (видеокамеры), тип объектива, характер освещения, применение дополнительных приспособлений (например, удлинительных колец), характеристика негативного материала, диафрагма, и выдержка;
- 5) с каких точек производилось фотографирование (видеосъемка);
- 6) кто производил фотографирование (видеозапись);
- 7) какова последовательность запечатления основных действий, эпизодов, объектов и т.п.;
- 8) сколько времени производилась видеозапись и др.

Применение цифровых средств аудио и видеозаписи также должно быть в соответствии с общими тре-

бованиями закона процессуально оформлено.

Так, в соответствии с процессуальными требованиями, при применении цифровых средств аудио и видеозаписи в протоколе должны быть указаны:

1. Примененные технические средства. Вид, модель, производитель использованного аппарата и его номер.

Носитель информации тип, вид, номер.

2. Условия съемки. Сведения о них содержит файл на носителе информации вместе с информацией об изображении. Эту важную информацию можно просмотреть в некоторых моделях видео и фотокамер прямо на мониторе аппарата.

3. Порядок использования технических средств. В этой части протокола следует описать действия специалиста или лица, проводившего съемку, относительно условий съемки, получения изображений, если фотоснимки изготавливались в ходе следственного действия, или переносились на другой носитель с помощью записывающих устройств.

4. Объекты съемки. Эта часть описания будет такой же, как и при использовании традиционной видеосъемки.

5. Полученные результаты. В этой части протокола следует указать, что получено в результате съемки (на таком-то носителе информации, в папке такой-то, столько-то файлов, с № такого-то по № такой-то).

Представляется, что такие записи в протоколе следственного действия, когда его ход и результаты фиксировались с использованием цифровых технологий, совершенно необходимы. Конечно, это потребует от лица, производящего осмотр или иное след-

ственное действие, некоторого дополнительного времени. Однако затраты времени многократно окупаются преимуществами, которые цифровая съемка имеет перед традиционной видеосъемкой.

Таким образом, если видеосъемка или аудиозапись проводились в ходе подготовки и проведения следственного действия, процессуальное оформление результатов применения аудио и видеозаписи осуществляется путем указания на применение таких технических средств в протоколе соответствующего следственного действия.

Если же видео и аудиозапись приобщаются к делу в качестве вещественных доказательств, об этом выносится постановление, а сами записи осматриваются, о чем составляется протокол. До осмотра и вынесения постановления о приобщении к уголовному делу видеозапись доказательством по делу не является. Протокол осмотра видеофонограммы составляется в соответствии с требованиями закона (ст. 166, 177, 180 УПК РФ). В протоколе отражаются данные, характеризующие способ упаковки и ее индивидуальные признаки, технические параметры видеокассеты, ее внешний вид, индивидуальные особенности; в ходе осмотра просматривается и прослушивается содержание видеофонограммы как вещественного доказательства.

После просмотра и прослушивания видеофонограммы в протоколе отражаются: начальная и конечная фразы или начальный и конечный кадр интересующего следствия участка видео- или фонограммы; содержание видеозаписи или фонограммы в той части, которая относится к делу. Содержание видеофонограммы также может быть записано (по возмож-

ности дословно) в протоколе осмотра.

В протоколе следует также указывать: данные технических средств, а также условия и порядок их использования при воспроизведении видеозаписи; информацию о том, что после осмотра материальный носитель видеoinформации был упакован и опечатан в присутствии понятых. После просмотра и прослушивания видеофонограмма упаковывается и приобщается к уголовному делу в качестве вещественного доказательства.

Что касается видеокассеты, то она соответствующим образом упаковывается, опечатывается и прилагается к протоколу следственного действия. В практике иногда составляется самостоятельный протокол о применении видеозаписывающей аппаратуры.

Если видео и аудиозапись представляются следователю гражданами (организациями), процессуально оформляться такое введение аудио и видеоматериалов в уголовное дело должно путем составления протокола. Он позволяет отразить и всех участников, и саму процедуру производимого действия, и описание предмета, и другие существенные для дела моменты. При этом соблюдаются процессуальные гарантии, обеспечивающие необходимую точность и полноту. К ним относятся в первую очередь участие понятых, удостоверяющих факт появления объекта - будущего вещественного доказательства в уголовном деле.

В протоколе, кроме указания участников, должны быть отражены факт передачи видеоматериалов с заявлением о принятии их, описание видеоматериалов в результате их осмотра, просмотра их содержания с фиксацией индивидуализирующих особенностей, упаковка и опечатывание записи с целью сохранения для

дальнейшего использования в уголовном деле. Протокол составляется в двух экземплярах, один из которых под расписку передается лицу, представившему запись.

Таким образом, на основании вышеизложенного можно сделать следующие выводы.

Аудио- и видеоматериалы в большинстве своем самостоятельным видом доказательств в уголовном процессе не признаются, а являются приложениями к протоколам следственных действий, при которых проводились соответственно аудио и видеозапись. Но в случаях получения материалов аудио и видеозаписи оперативным путем либо представления их гражданами, если аудио и видеозапись демонстрируют совершение преступления, такие записи признаются вещественными доказательствами по делу и приобщаются к его материалам в порядке, установленном для вещественных доказательств. Для разных групп аудио и видеоматериалов процессуальным законом предусмотрен свой порядок приобщения их к материалам уголовного дела и отличающийся алгоритм трансформации информации, находящейся на ее носителе в доказательственную, и формирования таким образом доказательства. Соответственно тому, каким видом доказательства является видео и звукозапись, к ее собиранию (оформлению) предъявляются те или иные требования.

Только правильное процессуальное оформление вовлечения звуко- и видеозаписи в процесс предварительного расследования является залогом ее признания надежным судебно-следственным доказательством по уголовному делу. Причем то, как именно должна приобщаться та или иная аудио- и видеозапись, определяется формой ее получения, процессуальным статусом, а также той информацией, наличие которой определяет необходимость их приобщения к материалам уголовных дел - признаки состава преступления, информационные элементы события преступления, доказательства вины или невиновности участников.

Информация, которая зафиксирована технико-криминалистическими средствами, является реальным отображением события преступления, и при определенном процессуальном оформлении может быть использована в уголовном судопроизводстве как доказательство.

ЛИТЕРАТУРА

1. Михайловская И. Б., *Настольная книга судьи по доказыванию в уголовном процессе.* - М.: 2012.
2. Шурухнов Н.Г. *Криминалистика.* - М.: Юрист, 2011.
3. Газизов В.А. *Об использовании цифровых технологий при фиксации хода и результатов следственных действий // Вестник криминалистики.* - 2014.

Томов А.-Б., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA,
г. Ставрополь

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ВЛАСТИ КАК ПОТЕРПЕВШИЙ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

В статье рассмотрено понятие и признаки представителя власти как потерпевшего в уголовном законодательстве Российской Федерации и соотношение понятия «представитель власти» с понятием «должностное лицо».

In the article the notion and signs representative Government as the victim in the criminal legislation of the Russian Federation and the ratio of the concept of «authority» with the notion of «official».

Ключевые слова: представитель власти, должностное лицо, ветви власти, конституционный принцип разделения властей.

Keywords: authority, the official branch, the constitutional principle of separation of powers.

Действующее отечественное уголовное законодательство предусматривает в отдельной главе (глава 32 УК РФ) ответственность за совершение преступных посягательств на порядок управления. К этим преступным посягательствам законодатель отнес деяния, направленные на общественные отношения, складывающиеся по поводу осуществления порядка управления в различ-

ных сферах деятельности органов государственной власти.

Порядок управления представляет собой нормальную деятельность государственной исполнительной власти и местного самоуправления, регламентированную Конституцией РФ, федеральными законами, другими законами и подзаконными актами, направленную на соблюдение правопорядка в стране. Видовым объектом всех преступных посягательств, предусмотренных данной главой, выступают те общественные отношения, которые обеспечивают нормальную законную управленческую деятельность государственной исполнительной власти и органов местного самоуправления. Непосредственный же объект всегда зависит от профессиональной, служебной деятельности того представителя властных структур, на которого происходит конкретное посягательство. В рассматриваемых составах преступлений потерпевший выступает обязательным признаком непосредственного объекта. Именно от его специфической деятельности, собственно, и зависит конкретизация непосредственного основного объекта.

Нормы отечественного уголовного законодательства не дают общего определения понятия потерпевшего

от преступных посягательств. Ученые предлагают перенести понятие потерпевшего из процессуального права в материальное право. Так, П.С. Дагель обозначает, что «в уголовно-правовом смысле потерпевшим является лицо, чьи охраняемые нормами уголовного законодательства права и интересы оказались нарушенными преступником».

Похожего мнения придерживаются и иные авторы научных трудов. Например, Л.Д. Гаухман отмечает: «В отличие от уголовно-процессуального законодательства уголовный закон не содержит определения потерпевшего, однако имеются все основания рассматривать фигуру потерпевшего именно в уголовно-правовом смысле. При этом необходимо учитывать определение потерпевшего, имеющееся в уголовно-процессуальном законе, но нельзя механически переносить его в уголовное право. Уголовно-правовое понятие потерпевшего, шире соответствующего понятия в уголовном процессе».

В ст. 42 УПК РФ понятие потерпевшего дается следующим образом: «потерпевшим является физическое лицо, которому преступлением причинен физический, имущественный, моральный вред, а также юридическое лицо в случае причинения преступлением вреда его имуществу и деловой репутации». Автор настоящей статьи полагает, что уголовно-правовое понятие потерпевшего не может полностью совпадать с этим понятием в уголовном процессе по следующим основаниям:

– юридически в составе преступления, предусмотренном, например, ст. 318 УК РФ, основным потерпевшим является орган исполнительной власти, в котором проходит службу или работает его представитель. Сам

же представитель властной структуры – «дополнительный» потерпевший, несмотря на то, что именно ему причиняется непосредственный вред. Таким образом, потерпевший здесь представляется выразителем не столько своих собственных, сколько государственных (властных) интересов;

– совершенно справедливо мнение о том, что сама по себе направленность насилия или угрозы его применения свидетельствует о нарушении общественных, управленческих, государственных, а не личных интересов представителя власти;

– при анализе уголовно-процессуальной нормы видно, что только после вынесения постановления дознавателем, следователем, судом лицо может называться потерпевшим, то есть приобретает определенный процессуальный статус. Вместе с тем, известно, что уголовно-процессуальные правоотношения возникают только с момента вынесения постановления о возбуждении уголовного дела. В рамках материального (уголовного) права правоотношения возникают с момента совершения преступного посягательства (вне зависимости, стало ли о нем кому-либо известно).

В уголовном законодательстве впервые дано определение понятия представителя власти, как «специального» потерпевшего – «Представителем власти в настоящей статье и других статьях настоящего Кодекса признается должностное лицо правоохранительного или контролирующего органа, а также иное должностное лицо, наделенное в установленном законом порядке распорядительными полномочиями в отношении лиц, не находящихся от него в служебной зависимости» (Примечание к ст. 318 УК РФ). Следовательно, для того,

чтобы лицо признать потерпевшим достаточно одних материальных оснований, то есть причинение любого вида вреда, вне зависимости от чьих-либо постановлений. Таким образом, в уголовном праве понятие потерпевшего имеет объективные критерии, которые отображают реальное событие – причинение вреда преступным поведением виновного лица.

«Уголовно-правовая фигура потерпевшего, - пишет П.С. Дагель, - появляется с момента совершения преступления, а точнее - с момента причинения или создания угрозы причинения вреда».

Законодатель, предусматривая уголовную ответственность за применение насилия в отношении представителей власти исходит, прежде всего, из того, что их поведение, их служебная деятельность является априори полезной, необходимой для граждан, общества и государства. Именно поэтому он считает нужным усилить уголовно-правовую охрану указанных лиц. Нормы УК РФ (ст.ст. 317, 328 и 319) охраняют должностных лиц, которые осуществляют определенную деятельность, от угрозы их жизни, здоровья, от оскорблений, устанавливая уголовную ответственность или усиливая ее в тех случаях, когда запрещенные уголовно-правовой нормой действия совершаются:

- 1) с целью помешать общественно полезной деятельности;
- 2) в порядке мести за ее осуществление.

Проводя подробный анализ уголовно-правовых признаков составов преступлений, потерпевшим в которых является представитель власти, следует отметить, что обязательным признаком субъективной стороны их является непереносимое осознание виновным, что потерпевшим является

именно представитель власти. Более того, все действия субъекта должны быть направлены не просто на гражданина (лицо физическое), а именно на него, как носителя определенных властных признаков.

Следовательно, круг потерпевших в уголовно-правовом понимании значительно расширен, поскольку отечественное уголовное законодательство к представителям власти относится «должностное лицо правоохранительного или контролирующего органа, а также иное должностное лицо, наделенное в установленном законом порядке распорядительными полномочиями в отношении лиц, не находящихся от него в служебной зависимости». Значит, потерпевший - это не только должностное лицо правоохранительного или контролирующего органа, но и иное должностное лицо, наделенное в установленном законом порядке распорядительными полномочиями в отношении лиц, не находящихся от него в служебном подчинении. К ним, в частности, могут относиться представители государственной налоговой службы, государственного санитарно-эпидемиологического надзора, государственной службы стандартизации и метрологии и т.д.

В качестве потерпевшего в статьях главы 32 УК РФ законодатель называет не только представителя власти, но и его близких. Здесь возникает проблема в определении понятия «близкие». Следует заметить, что в уголовно-правовом законодательстве этимологическое слово «близкие» встречается достаточно часто (ст.ст. 163, 295, 296, ч.ч. 2-4 ст. 309, ст. 311, 317, 320, ч.ч. 2-3 ст. 321, УК РФ). Общепринято, что под близкими следует понимать две категории лиц: близкие родственники и близкие лица. Необ-

ходимо отметить, что определение этих понятий, данное в ст. 5 УПК РФ полностью и, безусловно, переносится в уголовное право:

– под близкими родственниками понимаются супруг, супруга, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и родные сестры, дедушка, бабушка, внуки;

– под близкими лицами понимаются также и иные, за исключением близких родственников и родственников, лица, состоящие в свойстве с потерпевшим, а также лица, жизнь, здоровье и благополучие которых дороги потерпевшему, в силу сложившихся личных отношений.

Согласно конституционному принципу разделения властей, государственная власть подразделяется на три ветви: законодательную, исполнительную и судебную. Рассматривая более детально «портрет» представителя власти, данный в примечании к ст. 318 УК РФ, видим следующее. Понятие представителя власти следует раскрывать через понятие «должностное лицо». Исходя из текста примечания к ст. 285 УК РФ «должностными лицами...признаются лица, постоянно, временно или по специальному полномочию осуществляющие функции представителя власти либо выполняющие организационно-распорядительные, административно-хозяйственные функции в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждениях, а также в ВС РФ, других войсках и воинских формированиях РФ».

Характер действий представителя власти определяется присущими представляемому им органу конкретными функциями, определенными соответствующими законодательными актами. Исходя из этого, предста-

вители власти могут осуществлять свои функции в самых различных направлениях деятельности государственной власти. Они осуществляют надзор за исполнением законов, поддержанием общественного порядка, ведут борьбу с преступностью, обеспечивают государственную и иную безопасность. Об этом говорится в тексте соответствующих законов.

Было бы неправильно думать, что для представителя власти вообще не существует предела его полномочий в отношении граждан. Полномочия ряда представителей власти, хотя и распространяются на неопределенный круг лиц, имеют силу лишь в определенных ведомственных границах. Так, государственный инспектор по охране лесов выступает как представитель власти при охране лесных ресурсов или, например, работники рыбоохраны признаются представителями власти, но свои властные полномочия они осуществляют лишь в рамках отношений, возникающих при охране рыбного хозяйства.

Таким образом, представитель власти, будучи лицом, осуществляющим функции власти, является должностным лицом, а поэтому обладает всеми присущими ему признаками. В то же время «в силу осуществляемых им функций власти он отличается от должностного лица тем, что его действия и указания, основанные на законе, носят не узковедомственный характер и обязательны для исполнения всеми гражданами и учреждениями, к которым они обращены». Сфера велений представителей власти в отличие от прочих должностных лиц не ограничивается рамками данного государственного органа. Фактор действий велений представителя власти вовне наиболее ясно и полно выражает сущность властных полномочий предста-

вителей власти.

В этом случае, представители власти оказываются в особом положении по отношению к должностным лицам.

Следовательно, не каждое должностное лицо является представителем власти и не всех представителей власти следует приравнивать к должностным лицам.

На такой позиции стоит и судебная практика. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16 октября 2009 г. № 19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» дает более развернутое определение представителя власти: «К исполняющим функции представителя власти следует относить лиц, наделенных правами и обязанностями по осуществлению функций органов законодательной, исполнительной или судебной власти, а также, исходя из содержания примечания к статье 318 УК РФ, иных лиц правоохранительных или контролирующих органов, наделенных в установленном законом порядке распорядительными полномочиями в отношении лиц, не находящихся от них в служебной зависимости, либо правом принимать решения, обязательные для исполнения гражданами, организациями, учреждениями независимо от их ведомственной принадлежности и форм собственности».

Ранее было отмечено, что обязательным признаком представителя власти является осуществление им функции власти. «Содержание функций представителя власти зависит от различных факторов: наименования, места и роли государственного органа в системе власти, задач решаемых им от имени государства и т.п.».

Сразу необходимо отметить, что

им свойственно выполнение двух функций: правоохранительной и контролирующей.

Под первой понимается такое направление деятельности органов государственной власти, которая направлена на борьбу с правонарушениями, и осуществляемая с целью охраны от негативного воздействия. Эта функция присуща представителям органов исполнительной власти, так как правопорядок в обществе является условием его нормальной деятельности.

Контролирующая деятельность является важнейшей составляющей государственного управления, пронизывает экономическую, экологическую, природоохранную, правоохранительную и многие другие виды государственной деятельности. «Контроль помогает определить, удовлетворяет ли деятельность государства наиболее существенным потребностям общества». Таким образом, данные виды государственной деятельности обладают исключительной значимостью, что и вызывает потребность в их уголовно-правовой охране.

Таким образом, при сопоставлении определения представителя власти с определением должностного лица выходит следующее: представителем власти является должностное лицо, а должностное лицо - это лицо, осуществляющие функции представителя власти, то есть функции должностного лица. Получается некая тавтология. На это обращает внимание и Б.В. Волженкин: «при сопоставлении этих двух определений обнаруживается очевидная тавтологичность: представитель власти является должностным лицом, а должностное лицо - это лицо, осуществляющее функции представителя власти, то есть, иначе говоря, функции должностного ли-

ца».

Рассматривая признаки должностного лица и представителя власти можно сделать вывод, что должностное лицо это общее понятие, по отношению к определению представителя власти. Так как должностное лицо обладает функциями не только представителя власти - распорядительными полномочиями, но и другими - организационно-распорядительными и административно-хозяйственными. Следовательно, представители власти это определенная группа должностных лиц, обладающих признаками, характерными именно для представителей власти, это «...лица, которые осуществляют функции властвования не внутри какой-либо определенной системы или ведомства, а по отношению ко всем гражданам». Об этом писал и Г.И. Петров, отмечая, что среди большого круга должностных лиц определенные должностные лица являются одновременно представителями власти. Следовательно, понятие «представитель власти» можно расположить где-то внутри понятия «должностное лицо».

Но, возникает вопрос: считать ли рядовой состав МВД, а также военнослужащих, которые временно выполняют функции по охране общественного порядка должностными лицами. Ведь, согласно определению должностного лица, все должностные лица должны обладать организационно-распорядительными и административно-хозяйственными функциями, коими перечисленная категория представителей власти не обладают, так как «не имеют ни кого в служебном подчинении. А ведь этот критерий играет решающую роль при признании лица - служащего должностным лицом».

Ответом на данный вопрос мо-

жет послужить мнение В.Ф. Кириченко, который рассматривая вопрос о соотношении понятий должностного лица и представителя власти, считает, что рядовые работники органов государственной власти или государственного управления, например, милиционер, осуществляя функции власти вовне, являются должностными лицами, поскольку они обладают правом отдавать распоряжения или совершать действия, имеющие юридическое значение. Однако, во взаимоотношениях с другими работниками органов государственной власти или государственного управления рядовые работники соответствующих органов не могут рассматриваться в указанном качестве, так как в этой сфере они не имеют права принимать решения или совершать действия, имеющие юридическое значение, то есть не обладают организационно-распорядительными и административно-хозяйственными полномочиями.

Заслуживает предпочтения точка зрения А.Ю. Кизилова, который не согласен с тем, что рассмотрение понятия представителя власти осуществляется через определение должностного лица, так как это ведет «к неоправданному ограничению круга уполномоченных субъектов государственной власти, которых следует относить к ее представителям». Таким образом, возникает необходимость рассматривать понятие представителя власти через определенные критерии. Так, Г.Ф. Поленов, М.Х. Сулайманов предлагают для определения представителя власти использовать два критерия: формальный - указывает на принадлежность лица к органу власти и материальный - указывает на осуществление функций органов власти.

Однако, «решающим моментом для признания лица представителем власти должен служить не формальный признак, не обладание государственными полномочиями, а характер и основное направление деятельности органа государственной власти».

На основе проведенного анализа признаков представителя власти можно сделать вывод: представителями власти, применительно к главе 32 УК являются лица, обладающие следующими особыми признаками:

1. Это должностное лицо правоохранительного или контролирующего органа государства.

2. Выступает от имени органа государственной власти.

3. Он осуществляет полномочий общего, публичного характера, то есть ко всем гражданам, организационно не подчиненным им по службе.

4. Обладает полномочиями распорядительного характера.

5. Осуществляют служебные полномочия на профессиональной или выборной должности.

6. Могут не иметь подчиненных по службе лиц.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция Российской Федерации, принята 12 декабря 1993 года (с учетом поправок, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СПС «Консультант-Плюс». 2016.

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.12.2015) // СПС «Консультант-Плюс». 2016.

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 23.12.2015) // СПС «Консультант-Плюс». 2016.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16 октября 2009 г. № 19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» // СПС «Консультант-Плюс», 2015.

5. Владимиров В.А., Ляпунов Ю.И. Преступления против порядка управления. - М., 1969.

6. Галахова А.В. Должностные преступления. - М., 1988.

7. Гаухман Л.Д. Уголовно-правовое значение «согласие потерпевшего» на причинение смерти или телесных повреждений // Труды Омской высшей школы МВД СССР. Выпуск 10. - Омск, - 1976.

8. Дагель П.С. Имеет ли «согласие потерпевшего» уголовно-правовое значение? - Воронеж, 1978.

9. Дагель П.С. Потерпевший в советском уголовном праве. - В кн.: Потерпевший от преступления. Владивосток, 1974.

10. Динека В.И. Ответственность за должностные преступления по Уголовному праву России (уголовно-правовой и криминологический аспект): Дисс. ... докт. юрид. наук. - М., 2000.

11. Кизилов А.Ю. Уголовно-правовая охрана управленческой деятельности представителей власти. - СПб., 2012.

12. Ковалева Н. Кто является представителем власти по специальному полномочию. // Российская юстиция. - 2012. - № 11.

13. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу РФ. - М., 2014.

14. Поленов Г.Ф. Ответственность за преступления против порядка управления. - М., 2012.

15. Сулайманов М.Х. Уголовно-правовая борьба с преступлениями посягающие на деятельность представителей власти и общественности по

охране общественного порядка: Дисс. ... канд. юрид. наук. – М., 2013.

16. Ривман Д.В. Криминальная виктимология. - СПб. 2014.

17. Сапронов Ю.В. Преступле-

ния против порядка управления / в кн. Российское уголовное право. В 2 т. Т. 2. Особенная часть: учебник. – М.: Илекса, 2008.

Томов А.-Б., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА,
г. Ставрополь

ПОНЯТИЕ, ЗНАЧЕНИЕ И СИСТЕМА ПРИНЦИПОВ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ

В статье рассматриваются система принципов уголовного судопроизводства и их значение для уголовно-процессуальной деятельности. In the article the system of principles of criminal trial and their value are examined for уголовно-prozessualnoy activity.

Ключевые слова: правовое регулирование, уголовное судопроизводство, правосудие, суд, задачи, формы.

Keywords: legal adjusting, criminal trial, justice, court, tasks, forms.

Изменения, происходившие в нашем обществе, неизбежно коснулись и уголовно-процессуального права. Именно в уголовно-процессуальной деятельности сталкиваются общественные интересы, охраняемые государством, и интересы личности, противопоставившей себя обществу в результате совершения преступления или, наоборот, потерпевшей от противоправной деятельности.

Демократические преобразования нашего общества позволили закрепить в Конституции общеправовые принципы, которые содержат гарантии прав и свобод человека и гражданина. В ст. 2 Конституции указано: «Человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание,

соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина — обязанность государства». Таким образом, закреплён приоритет интересов личности над интересами государства. Данное положение нашло отражение и в основных принципах правосудия, содержащихся в Конституции.

Уголовно-процессуальный кодекс во второй главе продублировал, развил и нормативно закрепил содержащиеся в Конституции принципы уголовного судопроизводства.

Слово «принцип» происходит от латинского *principium* и означает основное, исходное положение какой-либо теории, учения, науки. В теории уголовного процесса понятию принципов уголовного судопроизводства придается примерно такое же значение. Вместе с тем вопрос о понятии, сущности и содержании конкретных принципов уголовного процесса всегда будет являться объектом научных исследований ученых-процессуалистов, ведь развитие форм правосудия нуждается в изысканиях по определению основополагающих и руководящих начал судопроизводства.

Как правовая категория принципы уголовного судопроизводства характеризуются, с одной стороны, неизменностью (ибо представляют собой «основополагающее начало»), с

другой стороны, в связи с развитием общества, изменяются вместе с ним (так как выражают суть явления).

Уголовное судопроизводство осуществляется на основании и в строгом соответствии с законом, поэтому основополагающие идеи и исходные положения будут являться принципами уголовного судопроизводства только тогда, когда они имеют законодательное закрепление. Именно в нормах-принципах сформулированы основные правила, которые затем детализируются и находят отражение в других уголовно-процессуальных нормах.

Далеко не каждое общее правовое положение является принципом уголовного судопроизводства, поэтому рассмотрим признаки, позволяющие отличить принципы от иных правил уголовного процесса.

Что позволяет нам выделить свойства принципов, отличающих их от иных правовых положений.

1. Принципы уголовного судопроизводства представляют собой наиболее общие правовые положения.

Содержанием каждого из них является достаточно общая, широкая правовая идея, которая находит свое конкретное выражение во множестве других процессуальных правил, институтов уголовно-процессуального права. Вместе с тем не все принципы уголовного судопроизводства действуют на всех его стадиях. Это и понятно, поскольку пределы действия того или иного принципа определяются как общими задачами уголовного судопроизводства, так и конкретными задачами отдельных стадий уголовного процесса. Однако все принципы уголовного судопроизводства находят свое выражение в судебном разбирательстве — центральной стадии уголовного процесса.

2. Все принципы уголовного судопроизводства имеют нормативное выражение, т.е. закреплены в законе.

Именно это обеспечивает их непосредственное регулятивное воздействие на уголовно-процессуальные отношения. Какой бы ценной ни была научная идея, та или иная правовая мысль, она не станет принципом уголовного судопроизводства, пока не получит нормативную форму.

3. Принципы уголовного судопроизводства являются нормами руководящего значения, т.е. подлежат непосредственному применению и являются обязательными к исполнению всеми участниками уголовного судопроизводства.

Обязательность принципов уголовного процесса гарантируется их закреплением в Конституции РФ, имеющей высшую юридическую силу на территории РФ. В случае возникновения неясностей применительно к содержанию той или иной нормы уголовного-процессуального закона она должна толковаться правоприменителем в контексте смысла придаваемого ей соответствующим принципом уголовного судопроизводства.

4. Нарушение одного принципа уголовного процесса, как правило, влечет нарушения ряда других принципов.

Все принципы уголовного судопроизводства образуют целостную систему, где содержание и значение каждого принципа обусловлено функционированием всей их системы.

5. Нарушение любого из принципов уголовного судопроизводства влечет признание процессуального или следственного действия незаконным, а полученные доказательства недопустимыми.

Соблюдение принципов уголовного судопроизводства гарантиру-

ется как внутригосударственным законодательством, обеспечивающим отмену или изменение незаконного или необоснованного действия (бездействия) или решения должностного лица, государственного органа, а также правом граждан обращаться в межгосударственные органы по защите прав и свобод человека, если все имеющиеся внутригосударственные средства правовой защиты исчерпаны (ч. 3 ст. 46 Конституции РФ).

6. Нарушенный принцип подлежит обязательному восстановлению.

Таким образом, под принципами уголовного судопроизводства необходимо понимать закрепленные в уголовно-процессуальном законе основополагающие, исходные положения, определяющие суть и назначение уголовного судопроизводства, обязательные для исполнения всеми органами и должностными лицами, а также юридическими лицами и гражданами, вовлекаемыми в уголовный процесс.

Значение принципов в уголовном судопроизводстве многогранно:

- они выражают сущность уголовного процесса, его характерные черты;
- определяют систему юридических норм наиболее общего характера, служащую основой уголовно-процессуального законодательства;
- служат гарантией соблюдения прав и законных интересов участников уголовного судопроизводства;
- являются основанием к отмене принятых решений при нарушении норм-принципов.

В теории уголовного процесса под системой принципов традиционно подразумевали их взаимосвязь, взаимозависимость и взаимообусловленность. Нарушение или игнорирование одного из принципов всегда влечет за собой ущемление других, в результате ослабевает вся система принципов

в целом и, как следствие, — не достигаются цели уголовного судопроизводства. В силу их системности, предполагающей взаимозависимость и взаимопроникновение в содержание друг друга, было бы ошибкой провозгласить приоритет одного принципа над другим. В связи с принятием современного УПК России и введением в число принципов принципа «сопоставительность сторон», рассматриваемого ранее как общее условие судебного разбирательства, и наоборот, отнесения принципа «гласность» к числу общих условий судебного разбирательства, перестало быть актуальным деление принципов по сфере их применения на различных стадиях уголовного процесса. Несмотря на то, что каждый принцип индивидуален, имеет собственные задачи, раскрывает определенные стороны уголовно-процессуальной деятельности, действуя, безусловно, во взаимосвязи с другими принципами, он органически входит в систему принципов уголовного судопроизводства.

Вопрос об отнесении того или иного нормативного положения к принципам уголовного процесса всегда был дискуссионным. Полагаем, что за основу системы принципов следует принять позицию законодателя, изложенную в главе 2 УПК «Принципы уголовного судопроизводства».

Именно в этой главе нашли свое законодательное закрепление судопроизводственные принципы, т.е. те, на основе которых осуществляется вся процессуальная деятельность при производстве по делу.

И именно в данной главе указаны следующие принципы уголовного судопроизводства (система):

- назначение уголовного судопроизводства (ст. 6);
- разумный срок уголовного су-

допроизводства (ст.6.1.)
— законность при производстве по уголовному делу (ст. 7);
— осуществление правосудия только судом (ст. 8);
— уважение чести и достоинства личности (ст. 9);
— неприкосновенность личности (ст. 10);
— охрана прав и свобод человека и гражданина в уголовном судопроизводстве (ст. 11);
— неприкосновенность жилища (ст. 12);
— тайна переписки, телефонных и иных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений (ст. 13);
— презумпция невиновности (ст. 14);
— состязательность сторон (ст. 15);
— обеспечение подозреваемому

и обвиняемому права на защиту (ст. 16);
— свобода оценки доказательств (ст. 17);
— язык уголовного судопроизводства (ст. 18);
— право на обжалование процессуальных действий и решений (ст. 19).

Которые являются основополагающими для всей уголовно-процессуальной деятельности в России.

ЛИТЕРАТУРА

1. Конституция РФ в ред. 2015 г.//Консультант Плюс 2016.
2. Уголовный процесс: Учебник для вузов / Под ред. П. А. Лупинской. –М.: Юрист, 2012.
3. УПК РФ в ред. 2015 г.//Консультант Плюс 2015.

*Фоменко А., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

К ВОПРОСУ О МЕРАХ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ УМЫШЛЕННОГО УНИЧТОЖЕНИЯ ИЛИ ПОВРЕЖДЕНИЯ ИМУЩЕСТВА ПУТЕМ ПОДЖОГА

Своевременное предупреждение действий противоправного характера имеет приоритетное значение для обеспечения безопасности граждан, в связи с чем является первоочередной задачей ОВД. Особенно эта задача касается преступлений с большой общественной опасностью, посягающих на защищенные Конституцией ценности, влекущих значительный материальный, моральный ущерб человеку и государству. К таковым относится умышленное уничтожение или повреждение имущества путем поджога (ч. 2 ст. 167 Уголовного кодекса Российской Федерации).

Проведенный нами анализ литературы позволяет констатировать, что основными причинами и условиями совершения поджогов как инструмента решения бытовых, социально-экономических и даже политических вопросов в современном обществе являются следующие:

– увеличение психологических нагрузок, стрессов и эмоциональных срывов, порождаемых новыми экономическими условиями и необходимостью адаптации к ним;

– неприязненные отношения между участниками конфликта, возникающие внезапно или постепенно, в течение определенного периода времени (семейно-бытовые ссоры, скан-

далы, драки и оскорбления);

– зависть, обусловленная ухудшением материального положения;

– культ насилия и жестокости, популярность силового решения любых конфликтов;

– распространение явлений, связанных с социальной дезадаптацией человека, обуславливающих рост уровня преступности, – алкоголизма, беспризорности, безнадзорности, бытовых конфликтов;

– неэффективное взаимодействие уполномоченных служб и подразделений ОВД по профилактике поджогов;

– отсутствие скоординированных действий между уполномоченными и другими оперативными подразделениями ОВД, осуществляющими противодействие тяжким и особо тяжким преступлениям, совершение которых сопровождается поджогом (умышленные убийства, кражи имущества, незаконные завладения транспортными средствами и т.п.);

– несвоевременное и ненадлежащее реагирование сотрудников полиции на хулиганские и иные антиобщественные поступки, сопровождающиеся попытками повреждения имущества и угрозами поджогов;

– отсутствие целенаправленного мониторинга за деятельностью лиц,

которые освобождаются из мест лишения свободы;

– формальный контроль за психически больными лицами, которые состоят на учете в лечебных учреждениях и страдают пироманией (болезненная страсть к огню, поджогам), а также отсутствие профилактической работы с ними.

Указанные причины, как впрочем и другие условия умышленного уничтожения имущества путем поджога, определяют направленность предупредительных мероприятий ОВД. Их можно разделить на общие и специальные.

К общим предупредительным мерам, на наш взгляд, относятся:

– создание государством надлежащих условий для обеспечения защиты жизни и здоровья человека от противоправных посягательств;

– противодействие росту культуры насилия, жестокости, авторитета силового решения любых конфликтов;

– улучшение экономического и социального обеспечения населения;

– контроль за созданием разнообразных формальных и неформальных организаций радикального типа;

– проведение массово-разъяснительной работы по вопросам уголовной ответственности за умышленное уничтожение имущества путем поджога.

К специальным предупредительным мерам относятся:

– выявления лиц, от которых судя по их поведению можно ожидать совершения рассматриваемых преступлений, проведение с ними индивидуальной профилактической работы, в том числе с привлечением людей, пользующихся доверием, авторитетом, имеющих положительное на них влияние;

– выявление лиц, которые могут быть причастны к незаконному изготовлению, сбыту и использованию легковоспламеняющихся смесей, побуждение их к отказу от совершения противоправных действий;

– обеспечение четкой координации действий между правоохранительными структурами, уполномоченными осуществлять предупреждение умышленного уничтожения или повреждение имущества путем поджога;

– искусственное создание условий, исключающих возможность совершения преступных действий (например, административное задержание, изъятие легковоспламеняющихся смесей и т.д.).

Изложенные направления работы ОВД по предупреждению умышленного уничтожения или повреждения имущества путем поджога не являются исчерпывающими, а в некоторых случаях являются дискуссионными. Надеемся на плодотворное их обсуждение между участниками международной конференции.

Фоменко А., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КЛАССИФИКАЦИИ УЧАСТНИКОВ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА И СУДА В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

В статье рассматриваются проблемы классификации участников уголовного процесса и суда в уголовном судопроизводстве. Дается общая характеристика понятия «участник уголовного процесса» и подробно раскрываются классификации судов в уголовном судопроизводстве.

The article considers the problem of classifying the parties to the proceedings and the court in criminal proceedings. The General characteristic of the concept of «parties to criminal proceedings» and details the classification of courts in criminal proceedings.

Ключевые слова: закон, процесс, суд, участник, субъект, уголовный кодекс, право, обязанности, физическое лицо, юридическое лицо, полномочия.

Keywords: law, process, court, party, subject, criminal code, law and obligations, the natural person, legal person, authority.

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации, раскрывая значение основных понятий, используемых в данном законе, определяет участников уголовного судопроизводства как «лиц, принимающих участие в уголовном процессе» (п. 58 ст. 5 УПК). Участниками уго-

ловного судопроизводства являются только субъекты уголовно-процессуальных отношений, так как принимать участие в юридической деятельности могут лишь носители установленных законом субъективных прав и обязанностей, т.е. лица, обладающие определенным правовым статусом. Не случайно в литературе нередко используют как равнозначные понятия «участники» и «субъекты» уголовного процесса. Однако применение термина «участник» представляется более правильным для характеристики уголовно-процессуальной деятельности, а термина «субъект» — для определения элементов уголовно-процессуальных отношений.

Поэтому следует признать, что участники уголовного судопроизводства — это любые юридические, должностные и физические лица, которые в предусмотренном законом порядке приобретают или наделяются конкретными уголовно-процессуальными правами и обязанностями, а также реализуют их, вступая в соответствующие процессуально-правовые отношения.

Для получения любым лицом статуса участника уголовного судопроизводства по конкретному уголовному делу необходимо наличие фактических и юридических оснований. В ка-

честве фактических предпосылок для участия в уголовном процессе того или иного лица могут выступать различные обстоятельства. Например, для суда, прокурора, следователя и других должностных лиц государственных органов — это выполнение ими своих служебных обязанностей. Для защитника — членство в коллегии адвокатов, для потерпевших, свидетелей, понятых и большинства иных лиц — обстоятельства конкретных ситуаций совершения преступления или процесса производства по уголовному делу, в силу которых они вовлекаются в сферу уголовно-процессуальной деятельности.

Фактические основания создают потенциальную возможность для реализации права и применения компетентными органами или лицами правовых норм в предусмотренной законом форме. Поэтому юридически основаниями участия в судопроизводстве по уголовному делу являются различные правоприменительные акты в форме процессуальных документов (главным образом постановлений и определений), фиксирующих установление фактических обстоятельств и принятие на этой основе решения о признании конкретного лица участником уголовного процесса. Так, фактическое основание вынесения постановления о признании гражданина потерпевшим по уголовному делу — факт причинения ему преступлением определенного вреда.

Следует иметь в виду, что реализация своих правовых полномочий не является обязательным признаком для отнесения конкретного лица к числу участников уголовного процесса. Это связано с тем, что не каждое лицо, наделенное определенным процессуальным статусом, будет в безусловном порядке использовать

свои права или исполнять обязанности, т.е. непосредственно участвовать в уголовном процессе в прямом смысле слова. Например, в процессуальное положение обвиняемого лицо ставится с момента вынесения следователем соответствующего постановления, одновременно приобретая широкий круг прав, в том числе и по участию в различных процессуальных действиях. Однако нередко обвиняемый скрывается от органов предварительного расследования и не реализует свои полномочия, тем самым не принимая лично участия в уголовно-процессуальной деятельности. Вместе с тем с позиций уголовно-процессуального права такое лицо также является субъектом процессуальных отношений, т.е., в соответствии с законом, считается участником уголовного судопроизводства — обвиняемым.

Круг участников уголовного судопроизводства довольно широк, их перечень и основные полномочия установлены в разделе II УПК. Для определения места конкретных лиц в уголовно-процессуальной деятельности в науке используют понятие «уголовно-процессуальные функции», в которых проявляется природа и социальная направленность уголовного судопроизводства.

Уголовно-процессуальные функции можно определить как основные направления и цели деятельности участников уголовного судопроизводства, обеспечивающие его осуществление, а также реализацию стоящих перед ним непосредственных задач.

Такой подход положен в основу широко применявшейся классификации участников уголовного судопроизводства путем деления их на следующие группы:

- 1) государственные органы и должностные лица, ведущие уголов-

ный процесс (суд, прокурор, следователь, начальник следственного отдела, орган дознания в лице его начальника и дознавателя);

2) лица, имеющие свой личный правовой интерес в результатах уголовного судопроизводства (подозреваемый, обвиняемый, подсудимый, осужденный, потерпевший, частный обвинитель, гражданский истец, гражданский ответчик);

3) лица, защищающие или представляющие интересы второй группы участников процесса (защитники, представители);

4) иные лица, привлекаемые к участию в уголовном процессе в целях обеспечения решения его задач (свидетель, эксперт, специалист, переводчик, понятой).

Современный УПК посвятил правовому институту участия в уголовном судопроизводстве отдельный раздел II, в котором выделил несколько глав, определяющих отдельные группы участников, их перечень и полномочия. Отсюда следует деление участников уголовного процесса согласно их функциям на несколько групп:

1) суд — независимый орган, в соответствии с Конституцией осуществляющий правосудие по уголовным делам, судебный контроль за применением органами предварительного расследования и прокурором правоограничительных мер, а также создающий в целях реализации принципа состязательности сторон необходимые условия для исполнения их процессуальных обязанностей и реализации предоставленных им прав;

2) сторона обвинения — прокурор, а также следователь, начальник следственного отдела, дознаватель, частный обвинитель, потерпевший, его законный представитель и представитель, гражданский истец и его пред-

ставитель;

3) сторона защиты — обвиняемый, а также его законный представитель, защитник, гражданский ответчик, его законный представитель и представитель;

4) иные участники уголовного судопроизводства — свидетель, эксперт, специалист, переводчик, понятой. Функции этой группы участников уголовного судопроизводства УПК не называет, но выделяет для определения полномочий входящих в нее лиц специальную отдельную главу 8, именуемую «Иные участники уголовного судопроизводства».

Место же и роль суда в правовом государстве определяются его особым статусом в системе разделения властей, а также конституционными полномочиями единственного органа, обладающего правом осуществления правосудия и разрешения любых правовых споров или конфликтов. Поэтому суд занимает центральное место в правоохранительной системе, осуществляя как прямой, так и косвенный контроль за правоприменительной деятельностью различных органов, обеспечивая защиту прав и законных интересов участников правоотношений.

Только суд в процессе осуществления правосудия по уголовным делам может признать лицо виновным в совершении преступления и назначить ему наказание и т.д. Значение суда в уголовном судопроизводстве состязательного типа определяется и его процессуальной независимостью — он не выступает ни на стороне обвинения, ни на стороне защиты, обеспечивая при этом реализацию принципа равноправия сторон.

Используемый законодателем в УПК термин «суд» обозначает любой суд общей юрисдикции, рассматрива-

лющий уголовное дело по существу и выносящий решения, предусмотренные законом (п. 48 ст. 5 УПК). В соответствии с ФЗ «О судебной системе Российской Федерации» суды общей юрисдикции подразделяются на две группы:

1) федеральные — Верховный Суд Российской Федерации; верховные суды республик, краевые и областные суды, суды городов федерального значения, суды автономной области и автономных округов (то есть суды субъектов Российской Федерации); районные (и приравненные к ним городские) суды; военные суды;

2) суды субъектов Российской Федерации в лице мировых судей. Система военных судов, в свою очередь, состоит из двух звеньев — окружных (флотских) и гарнизонных судов, а также Военной коллегии в составе Верховного Суда Российской Федерации

Полномочия суда реализуются в ходе проводимых в установленном законом порядке судебных заседаний — процессуальной форме осуществления судебной деятельности в досудебных и судебных стадиях производства по уголовному делу. Непосредственно же исполнение судебных полномочий возлагается на судей. Особую организующую роль выполняет председательствующий. Конкретный суд и его состав зависят от вида судебного заседания и реализуемых при этом полномочий суда, определяемых в целом терминами «компетенция» и «подсудность». Основные полномочия суда в уголовном судопроизводстве перечислены в ст. 29 УПК. По своему характеру и назначению их можно объединить в следующие группы:

1. Полномочия по осуществлению правосудия по уголовным делам реа-

лизуются в судебном разбирательстве — заседаниях судов первой, второй и надзорной инстанций. Соответственно различаются и полномочия суда для каждой судебной инстанции.

2. Полномочия по применению принудительных мер. В основе реализации судом этих полномочий лежат положения УК, предусматривающие: а) возможность освобождения несовершеннолетних лиц, совершивших преступления, от уголовной ответственности или наказания с применением к ним принудительных мер воспитательного воздействия (глава 14 УК); б) возможность применения принудительных мер медицинского характера к лицам, совершившим преступления и страдающим психическими расстройствами или нуждающимся в лечении от алкоголизма или наркомании, а также к лицам, совершившим уголовно-наказуемые деяния в состоянии невменяемости (глава 15 УК).

3. Полномочия, связанные с исключительным правом суда в досудебных стадиях принимать решения о применении некоторых мер процессуального принуждения:

а) об избрании в отношении подозреваемых и обвиняемых таких связанных с лишением или ограничением свободы мер пресечения, как домашний арест и заключение под стражу, в том числе и о продлении срока содержания под стражей;

б) о помещении подозреваемого, обвиняемого, не находящегося под стражей, в медицинский или психиатрический стационар для производства соответственно судебно-медицинской или судебно-психиатрической экспертизы; и.т.д.

4. Полномочия, связанные с реализацией правомочия суда принимать решения о даче органам пред-

варительного расследования или прокурору разрешения на производство следственных действия, ограничивающих конституционные права и свободы участников процесса. К числу таких действий относятся: осмотр жилища; личный обыск; выемка предметов и документов, содержащих информацию о вкладах и счетах в банках и иных кредитных организациях; наложение ареста на корреспонденцию и т.д.

5. Рассмотрение в предусмотренных законом случаях жалоб на действия (бездействие) и решения прокурора, следователя, органа дознания и дознавателя в досудебных стадиях уголовного судопроизводства.

6. Принятие мер, направленных на устранение выявленных при судебном рассмотрении уголовного дела обстоятельств, способствовавших

совершению преступления, нарушению прав и свобод граждан, а также других фактов нарушений закона, допущенных при производстве предварительного расследования или при рассмотрении уголовного дела нижестоящим судом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *УПК РФ в ред. 1015 г.*//Консультант Плюс 2016.
2. *Уголовный процесс, под ред. В. П. Божьева. 4-е изд., испр. и доп. - М.: СПАРК, 2012.*
3. *Рыжаков А.П., Сергеев А.И. Субъекты уголовного процесса: Учеб. пособие. - Тула, 2006.*
4. *«Уголовно-процессуальное право России», учебник, под ред. П.А. Лупинской, 3- изд., М. : Норма: Инфра - М., 2011;*

Фоменко А., магистрант 1 курса
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ИНФОРМАЦИИ В ЦЕЛЯХ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ НЕЗАКОННОМУ ОБОРОТУ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

В статье рассматриваются меры оперативно-розыскного характера направленные на усиление противодействия незаконному обороту наркотических средств и психотропных веществ.

In the article the measures of operatively search character are examined the counteractions to the illegal turn of narcotic facilities and psychotropic substances sent to strengthening.

Ключевые слова: эффективность, меры, оперативно-розыскная информация, незаконный оборот, наркотические средства, Россия.

Keywords: efficiency, measures, operatively-search information, illegal turn, narcotic facilities, Russia.

По оценкам ООН, наркотиками сегодня злоупотребляют около 200 миллионов человек. Ежегодный незаконный оборот наркотических средств в среднем составляет 400 – 500 миллиардов долларов США, или 8-10 процентов от всего мирового товарооборота.

В России также не уменьшается число преступлений связанных с незаконным оборотом наркотиков, которые, как показывает практика и

другие статистические сведения, совершаются в подавляющем большинстве организованными преступными группами.

Поэтому данные преступления, как правило, заранее спланированы, тщательно подготовлены и максимально замаскированы. Что делает их оперативное и процессуальное документирование особо сложным.

Выявить, раскрыть и расследовать такие преступления только традиционными уголовно-процессуальными методами трудно, а порой невозможно. Поэтому использование в борьбе с наркопреступлениями и в последующей уголовно-процессуальной деятельности данных, полученных оперативно-розыскным путем, это не прихоть органов МВД, ФСБ и Госнаркоконтроля, а объективная законодательная необходимость.

Как известно установление фактических обстоятельств совершенного преступления ретроспективно, т.е. обращено в прошлое: картина происшедшего восстанавливается по следам, оставленным преступлением в памяти людей и на предметах материального мира. Но когда опытные преступники, и особенно в сфере наркобизнеса, заранее принимают меры к тому, чтобы таких следов не оставить, а оставленные уничтожить, надежд

на раскрытие преступления только процессуальными средствами остается мало. Традиционный набор таких средств, - особенно допросы потерпевших, свидетелей, подозреваемых, - в большинстве случаев оказывается недостаточным. Потерпевшие и свидетели либо ничего не знают о преступниках (как это бывает при совершении наркопреступлений с использованием компьютерных технологий), либо знают, но молчат из страха перед ними или в силу своей причастности к тем или иным противоправным действиям.

Кроме того, преступления связанные со сбытом наркотиков совершаются в определенном смысле по согласию. В них нет потерпевших в обычном смысле этого слова и потому не от кого ожидать официального обращения.

Новый геополитический формат развития в России общественных отношений, недостаточный уровень жизни, проблемы трудоустройства, потеря частью граждан морально-этических норм поведения создают объективные условия для наркотизации населения и роста тесно связанной с ней наркотической преступности.

Согласно статистическим данным, в России за последнее десятилетие число ежегодно регистрируемых общественно опасных деяний в наркотической среде возросло в 16 раз. При этом количество преступлений данной категории, совершаемых организованными преступными группами, - в 7 раз.

Такие масштабы и темпы распространения наркотической преступности в России создают непосредственную и реальную угрозу жизненно важным интересам личности, общества и государства. Принципиальным образом препятствуют возможности

их эволюции, оказывают губительное влияние на физическое и моральное здоровье нации, социальную стабильность российского общества, приводят к неизбежной деградации отдельной личности, являются одним из основных криминогенных факторов, который способствует совершению преступлений других видов. А также снижение духовности и нравственности в Российском обществе.

Жизнь наглядно показывает, что такие преступления, как наркобизнес "чисто" следственным путем раскрыть, зачастую не удается. Опыт государств, которые столкнулись с организованными формами преступности раньше нас, да и российская практика последних лет свидетельствует, что успех борьбы с такого рода преступлениями обеспечивается применением наряду с процессуальными средствами методов оперативно-розыскной деятельности.

С помощью различных оперативно-розыскных мероприятий появляется возможность проникать в преступную среду, отслеживать и в определенной мере контролировать их деятельность. Только так может быть получена информация о составе, структуре преступной группы, ее связях, планах и т.п. И, если не удастся предотвратить преступление, то открывается возможность сбора оперативной информации, которая позволит к началу официального расследования эффективно использовать данные ориентирующего характера о возможных источниках доказательств, а также некоторые надлежаще зафиксированные сведения, которые могут быть впоследствии в соответствии с законом введены в процесс в качестве доказательств.

На общем не благоприятном фоне растущей наркотизации населения

особую тревогу вызывает увеличение числа детей и подростков, потребляющих наркотические средства и другие психотропные вещества. Основной возраст детей, потребляющих наркотики (около 55% потребляющих), - 14-15 лет. Количество детей-наркоманов или наркозависимых от седьмого до одиннадцатого класса существенно увеличивается. Каждый восьмой девятиклассник попробовал наркотики или так называемые «спайсы». Причем в школах имеют место факты массовой их продажи по сверхнизким ценам с целью, обеспечить привыкание к наркотикам большего числа подростков.

Таким образом, использование результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании по уголовным делам имеет важное значение в борьбе с преступностью, защите от преступных посягательств прав и законных интересов граждан, интересов общества и государства.

Оперативная и следственная практика, результаты аналитической деятельности показывают, что, несмотря на предпринимаемые меры доля незаконного оборота наркотиков, поступающих извне на территорию России продолжает увеличиваться, а сотрудничество в области предупреждения и пресечения транснационального наркобизнеса между соответствующими правоохранительными органами соседних и других государств все еще недостаточно.

Ведущая роль в противодействии распространению наркотической экспансии отведена правоохранительным органам.

Тем не менее, без комплекса всех мер организационного, тактического, законодательного, медицинского, социального, экономического характера, создающих реальные условия и

возможности эффективного противодействия, невозможно успешно решать проблему наркомании в России.

По нашему мнению, эти специфические проблемы порождают актуальность (необходимость) в создании дополнительных методических рекомендаций по оптимизации расследования преступлений связанных с незаконным оборотом наркотиков.

Кроме того для успешной и эффективной борьбы с наркопреступностью необходимо решить следующие задачи:

- изучить использование на первоначальном этапе расследования ориентирующей информации поступающей от органов осуществляющих оперативно-розыскную деятельность;
- выявить проблемы использования ориентирующей информации органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность, в процессе дальнейшего расследования;
- проанализировать дополнительные способы вовлечения в уголовный процесс предметов и документов, полученных в ходе оперативно-розыскной деятельности и их использование при расследовании преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Обзор практики расследования преступлений, предусмотренных ст. 228-1 УК РФ в отношении сбытчиков наркотических средств и психотропных веществ. СК при МВД России. М., 2015.*

2. *Баяхчев Н.Г. и др. Расследование преступлений, связанных с изготовлением и распространением наркотических средств организованными преступными группами. – М.: ВНИИ МВД РФ, 2013.*

Шатомиров А., студент 4 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь

К ИСТОРИИ СЛЕДСТВЕННЫХ ОРГАНОВ

Даётся краткий исторический очерк истории создания и эволюции органов дознания и следствия в России от времён Петра Первого до начала XXI века.

Given a brief historical sketch of the history and evolution of the inquiry and investigation in Russia from the time of Peter I to the XXI century.

Ключевые слова. Империя, следствие, дознание, административные органы, судопроизводство, прокуратура, полиция, милиция.

Keywords. Empire, investigation, inquiry, administrative bodies, judiciary, prosecutors, police, militia.

Концепция вневедомственного предварительного следствия впервые была сформирована при Петре I. В соответствии с ней следственный аппарат рассматривался как правоохранительное ведомство, специализирующееся исключительно на расследовании наиболее опасных преступлений, посягающих на интересы государства (взяточничество, казнокрадство, служебные подлоги, мошенничество), и наделенное в связи с этим широкими процессуальными полномочиями, самостоятельностью и орга-

низационной независимостью от других органов государственной власти.

В 1713 г. были учреждены первые специализированные следственные органы России — «майорские» следственные канцелярии, которые были подчинены непосредственно Петру I.

После смерти Петра I учрежденные им независимые следственные органы упразднили, а концепция вневедомственной модели организации следственных органов была надолго забыта. С 1723 до 1860 г. расследованием преступлений занимались, по сути, неспециализированные судебные и административные органы — в этот период действовала так называемая административная модель организации следственного аппарата.

В 1860 г. в России была проведена судебная реформа, одно из направлений которой заключалось в поиске новых форм организации предварительного следствия, отличных от административной модели. Было принято решение вывести следственные органы из состава полиции и передать их в организационную структуру судов. Этот этап развития института предварительного следствия связывается с зарождением так называемой судебной модели организации следственного аппарата в России.

В рамках названной модели след-

ственная служба развивалась вплоть до Октябрьской революции 1917 г., когда на основании декрета от 24 ноября 1917 г. № 1 «О суде» институт судебных следователей был упразднен.

22 ноября 1918 г. был образован единый следственный отдел ВЧК, а 11 августа 1921 г. - следственная часть при Президиуме ВЧК. Начиная с августа 1918 г. формировались следственные подотделы либо при каждом отделе губернской или уездной ЧК либо при соответствующем органе в целом.

12 апреля 1928 г. коллегия Наркомата юстиции постановила передать «следственный аппарат в полное распоряжение прокуратуры по РСФСР».

По постановлению СНК СССР от 5 ноября 1936 г. «О структуре Прокуратуры Союза ССР» в Прокуратуре СССР был учрежден следственный отдел.

В 1938 – 1939 гг. следственные подразделения были учреждены также в органах госбезопасности и милиции, подведомственных в то время НКВД СССР. Следственным аппаратом располагало и созданное в апреле 1943 г. Главное управление контрразведки «Смерш» Наркомата обороны.

С начала периода «оттепели» в 1960 годах стала очевидной необходимость реформирования действующей административной модели следствия. На этой волне впервые за многие десятилетия внимание привлекла к себе забытая петровская вневедомственная модель предварительного следствия. Сначала – в кругах научной общественности, а затем – и на уровне высшего руководства страны. В апреле 1990 г. на I съезде народных депутатов СССР Комитету Верховного Совета СССР по законодательству и Совету Министров СССР было поручено подготовить и внести предложе-

ния о создании «союзного Следственного комитета».

После всех доработок и согласований в первом полугодии 1993 г. проект закона «О Следственном комитете Российской Федерации» был внесен на рассмотрение Верховного Совета России и одобрен в первом чтении. Однако роспуск Верховного Совета помешал принятию этого закона.

На протяжении последующего десятилетия неоднократно предпринимавшимся попыткам внести законопроекты о реформировании следственных органов неизменно мешала нестабильная политическая ситуация в стране.

Лишь в 2007 г. удалось принять федеральные законы от 5 июня 2007 г. № 87-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» и от 6 июня 2007 г. № 90-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации». В соответствии с этими нормативными правовыми актами из компетенции прокурора были исключены полномочия по процессуальному руководству следствием. Однако самым главным новшеством было то, что следственный аппарат органов прокуратуры стал относительно самостоятельным ведомством. Перечисленные меры создали условия для дальнейшей полной организационной и функциональной независимости следственного органа.

На этом этапе вновь созданный Следственный комитет при прокуратуре Российской Федерации еще входил в систему органов прокуратуры, однако определенная административная подчиненность руководителя следственного ведомства Генерально-

му прокурору Российской Федерации была устранена. Вопросы кадровой политики, определения структуры ведомства, а также наделения работников следственного органа полномочиями были переданы в компетенцию Председателя Следственного комитета при прокуратуре Российской Федерации.

Окончательное восстановление петровской вневедомственной модели организации следствия произошло 15 января 2011 г., когда вступил в силу Федеральный закон от 28 декабря 2010 г. № 403-ФЗ «О Следственном комитете Российской Федерации». Как отмечалось в пояснительной записке к проекту данного закона, функционирование Следственного комитета вне системы прокуратуры Российской Федерации создаст необходимые условия для эффективной реализации полномочий прокуроров по надзору за процессуальной деятельностью органов предварительного следствия, усилению взаимодействия следственных органов с органами прокуратуры, позволит повысить объективность следствия, тем самым обеспечивая законность в сфере уголовного судопроизводства и неукоснительное соблюдение конституционных прав граждан.

Федеральный закон «О Следственном комитете Российской Федерации» установил, что руководство деятельностью вновь созданного следственного органа осуществляет Президент Российской Федерации,

Председатель Следственного комитета Российской Федерации назначается на должность и освобождается от должности Президентом Российской Федерации без одобрения органа законодательной власти, как это было ранее.

Названные нововведения создали благоприятные условия для эффективной борьбы с коррупцией, в том числе в высших органах представительной и исполнительной власти, что ранее представлялось затруднительным в связи с обусловленностью назначения руководителя следственного ведомства по согласованию с названными государственными органами и подотчетностью им.

В настоящее время Следственный комитет Российской Федерации не входит ни в структуру какого-либо органа государственной власти, ни в какую-либо из ветвей государственной власти. По сути, реализуемая им следственная власть является продолжением президентской власти и может рассматриваться как элемент сдержек и противовесов в системе разделения властей.

Несмотря на относительную «молодость», деятельность и дальнейшее развитие вновь созданного следственного ведомства будет строиться на принципах уважения и преемственности глубоких исторических традиций российского следствия, основы которого были заложены еще Петром I, и которые в новых условиях работы будут последовательно развиваться.

*Шатомиров А., студент 4 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, г. Ставрополь*

ВВЕДЕНИЕ К ТЕМЕ «ПОЛИЦЕЙСКОЕ ПРАВО»

Рассматривается курс полицейского права и его место в системе административного права. Анализируются исторический и социальный аспекты полицейского права.

Considering course of police regulations and its place in the system of administrative law. Analyzes the historical and social aspects of the police law

Ключевые слова. Полицейское право, административное право, государство, общественная безопасность, личная безопасность.

Keywords. Police law, administrative law, the state, public security, personal security.

При том понимании административного права, которое сегодня является господствующим в странах и которое нам досталось «по наследству» от СССР, в системе административного права не находится места полицейскому праву. Причина возникновения и суть государства состоит в необходимости создания для жизни и деятельности граждан правовой и общественный порядок, обеспечить их безопасность. Другими словами, происхождение и функционирование государства объясняется

его правоохранительным (полицейским) назначением, потребностью общества, всех и каждого, в безопасности. Удовлетворение всех других потребностей никогда не может быть полным, если не обеспечена безопасность и человека не существует уверенности в том, что его жизнь, здоровье, личная неприкосновенность, свобода, честь и имущество не подвергнутся насильственному нападению со стороны других лиц. Эту потребность, как полагал английский философ и государствовед Т.Гоббс, может обеспечить только государство. Так как в его руках находятся соответствующие средства. Для Гоббса первоначальный смысл управленческой деятельности государства заключается в обеспечении порядка в обществе и безопасности для граждан. Первобытные люди, живущие вне государства, находятся в том состоянии, которое характеризуется «состоянием войны всех против всех» и при котором каждый «гарантию личной безопасности видит в собственных кулаках». Обеспечить же гражданский мир между людьми может только государство. Фактически под гражданским миром Т.Гоббс понимал общественный порядок и рассматривал его как величайшее социальное благо.

Если Т.Гоббс, подчеркивая поли-

цейский аспект в деятельности государства, считая, что эта деятельность основана на опыте и знании фактов и, имея ввиду борьбу с преступностью, полагался на правосудие, то немецкий философ Г.Ф.Гегель в первой половине XIX в. Признавал, что только судьи и палачи недостаточно для охраны прав личности и защиты собственности в гражданском обществе, что для этого со стороны государства необходимы определенные предупреждающие меры и структуры. Г.Ф.Гегель борьбу с противозаконными посягательствами возлагает на предупреждающую деятельность полиции, на полицейский надзор, опеку и принуждение.

Тенденция указывать на полицейский аспект в деятельности государства сохраняется в европейском правоведении в течении XIX-XX вв., несмотря на мощные либеральные течения в нем. Она заметна в сочинениях немецкого государствоведа Р.Моля, русского государствоведа Н.М.Коркунова, французского государствоведа М.Ориу, современных французских правоведов Ф.Люшера и Ж.-Л.Бержеля.

А если посмотреть с другой стороны, важно заметить, что в функционировании государства полицейский аспект реализуется в процессе практической деятельности исполнительной власти, при этом, если говорить строго принципиально, в деятельности той ее части, которая осуществляет в государстве организованное принуждение. Исполнительная власть, будучи подсистемой государственной власти, в свою очередь выступает как система, складывающаяся из ряда подсистем. Она имеет две основные подсистемы:

1) регулятивно-управленческая,

которая осуществляет исполнительно-распорядительную деятельность в целях обеспечения воздействия государства на экономику, финансы, оборону, образование и другие сферы общественной жизни,

2) полицейская, которая осуществляющая исполнительно-распорядительную деятельность в целях охраны наиболее важных социальных объектов (общественный порядок, общественная безопасность и т.д.), без которых общество и государство не может нормально функционировать.

Эти две подсистемы сообщают исполнительной власти в определенной степени двойственный характер, определяют ее функциональное назначение, точнее – ее главные функции: регулятивно-управленческую и полицейскую.

Управление государством общественными процессами, например, экономикой, финансами, образованием и другими сферами, является одним из основных условий жизнедеятельности любого общества. Однако выполнение возложенных на государственное управление задач, осуществление регулятивно-управленческой функции исполнительной власти зависит от порядка в государстве, от обеспечения государством безопасности общества и отдельной личности. Поэтому возникает необходимость в устранении «возмущений» в социальных системах, а именно: преступления, природные и техногенные катастрофы, терроризм и т.д. Осуществление этой задачи обеспечивается с помощью правоохранительной деятельности органов государства, но в первую очередь посредством полицейских органов, входящих во вторую подсистему исполнительной власти.

Шатомиров А., студент 4 курса ЮФ ОЗО
ИНСТИТУТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ КАВКАЗА, г. Ставрополь

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ С СУБЪЕКТАМИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье рассматривается взаимодействие органов внутренних дел с субъектами, обеспечивающими экономическую безопасность организации. Описаны основные направления работы органов внутренних дел, со службами экономической безопасности хозяйствующих субъектов.

In article interaction of law-enforcement bodies with the subjects ensuring economic safety of the organization is considered. The main areas of work of law-enforcement bodies, with services of economic security of economic entities are described.

Ключевые слова: предпринимательские риски, экономическая безопасность, организации, правоохранительная деятельность.

Keywords: enterprise risks, economic security, organizations, law-enforcement activity.

Взаимодействие органов внутренних дел с негосударственными субъектами экономической безопасности складывается из взаимодействия с частными охранно-сыскными организациями и службами безопасности, союзами и ассоциациями предпринимателей, ау-

диторскими организациями и негосударственными средствами массовой информации.

Расширение масштабов частного сектора в сфере обеспечения безопасности личности и собственности делает актуальным вопрос о налаживании делового сотрудничества между органами внутренних дел и частными охранно-сыскными организациями и службами безопасности.

Целесообразность установления такого сотрудничества обусловлена рядом факторов. С одной стороны, она основывается на наличии значительного количества общих черт, присущих как государственным, так и частным правоохранительным структурам: их объединяют цели и задачи, пограничные, а иногда и совпадающие сферы профессиональной деятельности, наличие определенного сходства в методах работы. А с другой - существует объективная ограниченность всех имеющихся у каждой из сторон видов и объемов ресурсов: людских, информационных, технических, финансовых и прочих.

Опрос сотрудников органов внутренних дел показал, что потребность взаимодействия с негосударственными охранно-сыскными организациями «время от времени появляется у сотрудников уголовного розыска (53

% ответивших), службами по борьбе с экономическими преступлениями и организованной преступностью (соответственно 36 % и 37 %), ГИБДД (23 %), следствия (20 %) и службы охраны общественного порядка (13 %)».

Отношения, складывающиеся между органами внутренних дел и частными детективными (охранными) организациями, объединениями, службами безопасности можно условно подразделить на линейные и функциональные. Существование линейных отношений обусловлено действующим в данной области законодательством, прежде всего законами «О частной детективной и охранной деятельности», «О полиции» и «Об оружии», наделяющим сотрудников органов внутренних дел рядом властно-распорядительных полномочий по отношению к субъектам частной детективной и охранной деятельности.

Функциональные отношения юридически не носят обязательного характера и представляют собой добровольное деловое сотрудничество представителей органов внутренних дел и частных охранно-сыскных организаций в процессе осуществления ими тех или иных видов профессиональной деятельности.

Представляется возможным выделить несколько направлений и форм взаимодействия органов внутренних дел и негосударственных охранно-сыскных организаций по обеспечению экономической безопасности:

- выявление условий, способствующих совершению преступлений и их устранение;

- выявление лиц, от которых, судя по их противоправному поведению, можно ожидать совершения преступления в отношении охраняемого объекта и принятие мер по их нейтрализации;

- участие в поисковой работе, преследование и задержание лиц, совершивших преступление, охрана места происшествия;

- обмен информацией;

- использование специальной техники и специальных средств;

- оказание содействия оперативным подразделениям ОВД в выявлении лжеорганизации, лжебанкротов и др., действующих под прикрытием отдельных фирм и организаций;

- совместные с ОВД действия по защите коммерческой тайны при выходе Российских предпринимателей на зарубежных партнеров.

Следует отметить, что практически все направления и формы взаимодействия сопровождаются информационным обменом или базируются на нем. Выделяется два основных вида информационного обмена между представителями частных охранно-сыскных организаций и органов внутренних дел: обмен методической и научно-аналитической информацией и обмен оперативной информацией.

Если в отношении первого вида информационного обмена можно говорить об отсутствии каких либо существенных проблем, то процесс обмена оперативной информацией по своей сути является значительно более сложным, сопряжен со значительными трудностями. Дело здесь заключается в том, что негосударственные охранно-сыскные организации не имеют своих централизованных учетов и банков данных.

Руководство МВД выступая за налаживание информационного обмена с коллегами из частного сектора, постоянно подчеркивает, что «речь должна идти именно об обмене, т.е. о двустороннем процессе. Если же частные детективы и охранники намерены только получать сведения из государ-

ственных источников, ничего не давая взамен, то такие расчеты совершенно беспочвенны».

Однако не только взаимный обмен информацией, но и совместное использование специальной техники и специальных средств благодатно скажется на взаимодействии органов внутренних дел и негосударственных охранно-сыскных организации.

Не секрет, что охранно-сыскные организации обладают техническими средствами, которые на сегодняшний день значительно совершеннее средств и техники, находящейся на вооружении органов внутренних дел. Имеются в виду средства связи, универсальные приборы звукозаписи, поисковые приборы и др. Поэтому, при решении наиболее сложных оперативно-розыскных вопросов, связанных с документированием преступной деятельности организованных групп или отдельных граждан, органы внутренних дел вынуждены прибегать к их помощи. На практике подобные процессы носят, как правило, безвозмездный характер и организуются в основном на личных связях руководителей органов внутренних дел и частных охранно-сыскных организации.

Совместная деятельность органов внутренних дел и негосударственных охранно-сыскных организации, для того чтобы быть полноценной и эффективной должна быть скоординирована, чего в настоящее время в должном объеме не существует. В связи с этим и исходя из анализа складывающегося опыта совместной деятельности государственной и негосударственной правоохранительных подсистем, представляется считать целесообразным создание координационных советов. В которые должны входить руководители подразделений

органа внутренних дел и руководители негосударственных сыскных (охранных) организации работающих на территории обслуживания данного органа внутренних дел. Инициатива по созданию таких координационных советов должна принадлежать руководству органов внутренних дел.

В то же время необходимо отметить, что в настоящее время частные детективные (охранные) организации и органы внутренних дел в большинстве случаев работают в отрыве друг от друга, самостоятельно решая возникшие у них проблемы. По данным исследований, с вопросами установления взаимодействия ни разу не приходилось сталкиваться 86,1 % опрошенных сотрудников ОВД и 72,2% представителям частных сыскных и охранных служб.

Это объясняется тем, что в настоящее время еще не сложился достаточный опыт взаимодействия органов внутренних дел и негосударственных сыскных (охранных) организации в связи с чем многие правила и рекомендации еще предстоит выработать как на государственном, законодательном уровне, так и на уровне конкретных организации.

Службы экономической безопасности (СЭБ) организации по роду своей деятельности вынуждены контактировать с различными государственными органами обеспечения охраны порядка и безопасности: органами внутренних дел, налоговыми службами, таможенными органами, органами юстиции и т.д. При этом предметом такого взаимодействия могут быть самые различные вопросы, связанные с защитой государственной и коммерческой тайны, противодействием экономической разведке и промышленному шпионажу и, что особенно важно в услови-

ях современной России, связанные с участием в борьбе с преступностью, особенно с организованной. Как правило, взаимодействие с государственными структурами происходит тогда, когда исчерпываются полномочия негосударственных структур.

Но необходимо отметить, что требуется постоянное взаимодействие СЭБ с органами внутренних дел - это определяется размахом преступности, особенно в экономической сфере, увеличивающимся числом посягательств на жизнь, здоровье, достоинство личности, на имущество и собственность граждан.

Решение проблемы совместной деятельности сопряжены со значительными трудностями. С одной стороны, до настоящего времени между СЭБ и отдельными службами ОВД продолжают сохраняться элементы взаимного недоверия, базирующиеся на противопоставлении частных детективных и охранных структур государственным правоохранительным органам. В числе основных аргументов обычно указываются: «связь криминальных явлений и организованной преступности с частной детективной и охранной деятельностью; причастность частных охранников и детективов к совершению преступлений; имеющиеся факты противодействия сотрудникам полиции и ФСБ и попытки автономизации отдельных охранных структур и выхода их из-под контроля органов внутренних дел».

Рассматривая возможные направления организации совместной деятельности субъектов обеспечения экономической безопасности организации и ОВД, необходимо иметь в виду, что взаимодействие в широком плане может осуществляться в формах взаимного обмена информацией,

совместного планирования и проведения мероприятий, взаимного использования сил и средств в интересах решения общей для субъектов этого процесса задач, организации специального мониторинга и т.п.

Основными принципами взаимодействия, на наш взгляд, являются:

- взаимная ответственность государства и негосударственных организаций за действия, наносящие ущерб национальным интересам;

- защита государством законных интересов в соответствующих сферах деятельности;

- оказание приоритетной помощи негосударственным организациям, непосредственно участвующим в обеспечении технико-экономической неуязвимости и независимости страны;

- уважение и соблюдение прав и свобод человека и гражданина.

Известно, что криминализация экономических отношений ставит под удар личную безопасность граждан и правовую защищенность бизнеса от криминала и коррупции. Борьба с коррупцией и взяточничеством признана одним из приоритетных и наиболее важных направлений деятельности органов внутренних дел. Полуторакратный рост числа уголовных дел, заведенных на взяточников и направленных в суды, свидетельствует о повышении качества работы следственных органов. В то же время почти четверть уголовных дел были прекращены за недоказанностью. Генпрокуратура РФ сделала вывод, что из сотрудников правоохранительных органов и членов преступных сообществ создаются так называемые «комплексные бригады» по развалу уголовных дел.

В то же время к ответственности за взяточничество привлекаются в на-

стоящее время в основном работники низшего и реже среднего управленческого звена. Высокопоставленные чиновники практически остаются вне досягаемости. По данным СМИ 82% предпринимателей дают взятки, объем которых в течение года составляет 33 млрд. рублей.

Сравнительный анализ показал, что относительно проблемы преступности в бизнесе, особенно в малом бизнесе, принципиальных перемен в лучшую сторону пока не происходит.

Одним из существенных обстоятельств, препятствующих эффективному взаимодействию между службой экономической безопасности организации и правоохранительными органами, является, на наш взгляд, отсутствие правового акта, регулирующего данные отношения. Сегодня нет нормального закона, регулирующего вопросы обеспечения экономической безопасности организации. Такого рода недостатки, на наш взгляд, подлежат устранению в первую очередь.

По-видимому, следует согласиться с предложением о том, что взаимодействие ОВД и СЭБ может осуществляться на основе комплекса следующих правовых и организационных мер:

а) меры правового характера:

– участие представителей МВД в работе по вопросам правового и информационного обеспечения безопасности предпринимательства;

– совместная разработка и внесение в соответствующие законодательные органы предложений, направленных на совершенствование правовой базы деятельности ОВД и СЭБ;

– участие руководителей МВД в ежемесячных семинарах руководителей СЭБ, посвященных изучению законодательства и другим актуальным вопросам деятельности СЭБ.

б) меры организационного характера:

– участие в работе общественных организаций, действующих в сфере негосударственных охранно-сыскных структур, обеспечивающих создание благоприятных условий для них, а также координирующих деятельность субъектов Закона РФ «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» (ассоциации, фонды и профсоюзы частных охранников);

– изучение состояния общественного порядка на территории района, города, планирование совместных мероприятий и участие в обеспечении общественного порядка при проведении массовых мероприятий;

– взаимная информация о состоянии общественного порядка;

– организация в спортивных соревнованиях команд частных охранных и государственных правоохранительных структур, работающих в сфере безопасности;

– расширение взаимодействия правоохранительных органов с представителями охранно-сыскных структур из числа специалистов, имеющих опыт службы в правоохранительных ведомствах, в сфере обеспечения защиты жизни, прав, свобод граждан и собственности;

– организация и проведение международных и региональных выставок по программам безопасности.

В этот перечень форм взаимодействия органов внутренних дел и СЭБ следует добавить меры экономического характера. Имеются в виду:

– возможность за счет такого сотрудничества решать вопросы по финансированию конкретных операций за счет организации, направленных на обеспечение экономической без-

опасности организации, проводимых совместно ОВД и СЭБ;

– появление легальной дополнительной работы для сотрудников органов внутренних дел поощряемой в денежном или другом виде руководством организации;

– возможность за счет такого сотрудничества на добровольной основе приобретать для ОВД необходимые технические средства для проведения мероприятий по обеспечению экономической безопасности организации.

Теперь подробнее о взаимодействии территориального ОВД с СЭБ. Оно, без сомнения, в целом, носит позитивный характер. В то же время нельзя недооценивать негативные аспекты такого взаимодействия. Учет негативных последствий такого взаимодействия и, самое главное, их устранение в процессе практической деятельности, на наш взгляд, повышает эффективность оперативно-служебной деятельности территориального ОВД. Об этом неоднократно отмечалось как в печатных публикациях, так и на различных совещаниях, конференциях, семинарах и т.д. Однако фрагментарные, отрывочные сведения о негативных сторонах такого взаимодействия не могут заменить целостную, системную картину этого явления.

Совместный анализ оперативной обстановки, принятие решения на взаимодействие, определение и формулирование целей взаимодействия.

Большинство руководителей пятнадцати обследованных территориальных ОВД (72%) и руководителей службы безопасности крупных промышленных организации (87%) отмечают, что совместный анализ оперативной обстановки прежде никогда не проводился, хотя необходимость такого анализа никто не отрицает. Ру-

ководители полиции общественной безопасности и криминальной полиции проводят такого рода анализ эпизодически, причем он носит фрагментарный характер, т.к. проводится по линиям своих служб. Руководители СЭБ отмечают, что наиболее часто проводят анализ оперативной обстановки с ними участковые уполномоченные (62%) и оперативные уполномоченные (37%), но при этом почти все (92%) отмечают недостаточность такого анализа. Отсутствие (или эпизодическое его проведение) совместного анализа оперативной обстановки неизбежно приводит к невозможности определения и формулирования целей взаимодействия между территориальным ОВД и СЭБ. Там же, где такой анализ проводится, цели формулируются неконкретно, в самом общем виде.

Совместное планирование взаимодействия.

Опрошенные руководители территориальных ОВД и СЭБ почти единодушно (95% и 89%) признают целесообразность совместного планирования взаимодействия. Однако, анализ документов свидетельствует о том, что на практике такое планирование осуществляется крайне редко. Так, только в 4-ти из 15-ти планов ОВД имеются мероприятия (от одного до трех) по взаимодействию с СЭБ. Между тем, почти все опрошенные нами руководители СЭБ (93%) считают целесообразным и желательным разработку и реализацию совместных планов деятельности. Руководители территориальных ОВД считают целесообразным составлять только один совместный план взаимодействия со всеми находящимися на их территории СЭБ (95%), в то время как руководители СЭБ предпочитают составлять такой план с каждым из них

отдельно (97%).

Анализ планов служб криминальной полиции свидетельствует о том, что вопросы совместного планирования взаимодействия с СЭБ в них не нашли отражения. Между тем, почти 62% опрошенных начальников территориальных ОВД признают целесообразность такого планирования, правда, с учетом различных ограничений.

Гораздо эффективнее используют возможности СЭБ службы полиции общественной безопасности. Как правило, в планах этой службы находят отражение такие вопросы, как совместное патрулирование и участие в обеспечении общественного порядка во время проведения массовых мероприятий. Однако совместных планов ни в одном из обследуемых территориальных ОВД не имеется.

Выработка совместных мер по информационному обеспечению взаимодействия.

Вышеуказанная форма взаимодействия представляет собой процесс накопления и анализа сведений, имеющих оперативно-служебный интерес для территориальных ОВД и СЭБ, и обмена этими сведениями. Этот сложный комплекс двухсторонней связи, предполагающей взаимное информирование об установленных фактах, лицах и процессах, имеющих значение прежде всего для профилактики и раскрытия преступлений и административных проступков. Такое взаимное информирование большинство из числа опрошенных руководителей СЭБ (96%) и территориальных ОВД (97%) считает неудовлетворительным. Наиболее характерным недостатком в этой сфере взаимодействия руководители СЭБ считают: отсутствие письменных сообщений территориального ОВД о принятых мерах к правонарушителям, за-

держанных СЭБ: эпизодическое информирование сотрудников СЭБ о криминогенной обстановке вокруг организации: нежелание сотрудников подразделений вневедомственной охраны информировать сотрудников СЭБ о появлении новинок среди средств охранно-пожарной сигнализации: несвоевременное извещение руководителей СЭБ о проводимых вблизи охраняемых объектов массовых мероприятий: отказ сотрудников ОВД информировать руководителей СЭБ о лицах, замышляющих совершить преступления на охраняемом объекте и т.д.

В свою очередь, руководители территориальных ОВД указывают следующие недостатки в сфере информационного взаимодействия: нежелание руководителей СЭБ информировать о криминогенной обстановке на организации: отсутствие информации о лицах, задерживаемых на организации за совершенные ими правонарушения: несвоевременное (или полное отсутствие) информирования дежурных частей территориального ОВД о нарушениях общественного порядка вблизи организации: отсутствие (или несвоевременное) информирование о случаях утери оружия сотрудниками СЭБ и т.д.

Как и следовало ожидать, среди руководителей территориальных ОВД и СЭБ имеются диаметрально противоположные мнения по поводу использования сведений оперативно-характера. Устранение такого противоречия возможно только на законодательном уровне, а имеющиеся в настоящее время факты передачи оперативных сведений руководителям СЭБ (о таких фактах сообщили из числа респондентов 32% руководителей СЭБ и 9% руководителей территориальных ОВД) следует жестко

пресекать.

Оказание взаимной помощи наличными силами и средствами.

Оценивая в целом положительное значение оказания взаимной помощи наличными силами и средствами, опрошенные руководители СЭБ и территориальных ОВД указали на имеющиеся недостатки в реализации этой формы взаимодействия. В частности, руководители территориальных ОВД отметили нежелание руководителей СЭБ предоставлять в помощь полиции сотрудников СЭБ при проведении массовых мероприятий и патрулировании улиц и общественных мест (77%), отказ сотрудников СЭБ выступать в качестве понятых при совершении следственных действий (48%), нередко случаи незаконного отказа с их стороны пропустить сотрудников территориального ОВД на организации (30%), волокиту (или отказ) в использовании сотрудниками территориального ОВД в принадлежащих СЭБ средств связи, собак, транспортных средств и т.д. (60%).

Руководители СЭБ, в свою очередь, указывают следующие недостатки: нередкие случаи отказов выезда следственно-оперативных групп для расследования преступлений, совершенных на организации (55%), нежелание патрульно-постовых нарядов при несении службы вблизи организации контактировать с СЭБ (58%), отказы в регистрации заявлений и сообщений о совершенных на организации преступлениях (61%), отсутствие желания со стороны руководителей территориального ОВД в консультировании по вопросам обеспечения безопасности организации (93%) и т.д. По мнению руководителей СЭБ, стойкое нежелание оказывать им помощь имеется у оперуполномоченных

(87%), дежурных частей территориального ОВД (58%), патрульно-постовых нарядов (52%) и руководителей территориального ОВД (39%).

В то же время, по мнению начальников территориальных ОВД, такое же стойкое нежелание оказывать помощь органам внутренних дел имеется прежде всего у руководителей СЭБ (92%), сотрудников СЭБ (86%). Имеющиеся недостатки в оказании помощи друг другу руководители территориальных ОВД и СЭБ объясняют нежеланием оказывать ее на безвозмездной основе (87% и 93%), различием в функциях руководимых ими организаций (86% и 94%), неприязненными взаимоотношениями между руководителями СЭБ и территориального ОВД (30% и 48%).

Выявление, обобщение и распространение передового опыта совместной деятельности.

Имеющийся передовой опыт совместной деятельности ОВД и СЭБ выявляется, обобщается и распространяется на крайне низком уровне. Так, по мнению руководителей территориальных ОВД и СЭБ, ни один из подчиненных не занимается выявлением такого опыта. Лишь 12% руководителей территориальных ОВД и 42% руководителей СЭБ случайно его выявляют. Руководители территориальных ОВД знакомятся с передовым опытом в печатных изданиях - нерегулярно (13%), ведомственных правовых актах - систематически (82%), однако, все опрошенные отмечают, что его фиксацией и регистрацией не занимаются. На уровне территориальных ОВД обобщением и распространением передового опыта никто не занимается. Тем не менее, информацию передового опыта от МВД России и ОВД субъектов Российской Федерации руководители территори-

альных ОВД получают, по их утверждению, систематически (86%).

Руководители СЭБ также знакомятся с передовым опытом взаимодействия прежде всего из печатных средств массовой информации (63%), контактов с другими руководителями СЭБ (37%) и лишь в незначительной степени от контактов с сотрудниками территориальных ОВД (11%).

Распространению передового опыта совместной деятельности ОВД и СЭБ не способствуют, по мнению руководителей, следующие обстоятельства (перечисляются в порядке их убывания): отсутствие специализированного печатного издания, специально занимающегося его распространением (типа бюллетеня), нерегулярное проведение семинаров, конференций, специально посвященных этому вопросу и, наконец, отсутствие специально выделенного в штатах территориального ОВД сотрудника, который занимался бы этим вопросом.

Разбор, анализ и подведение итогов совместной деятельности.

Такая эффективная форма взаимодействия проводится крайне редко. Анализ служебных документов обследованных территориальных ОВД показывает, что только в трех из пятнадцати отражены эти вопросы (неглубоко и конспективно). Ни в одном из протоколов оперативно-го совещания нет сведений о специальном рассмотрении этих вопросов. В ходе опроса только 4% руководителей территориальных ОВД отметили, что эти вопросы обсуждались на служебных совещаниях. Ни один из числа опрошенных руководителей СЭБ не получал от территориального ОВД письменной информации с анализом достижений и конкретных недостатков в совместной деятельности. По мнению руководителей террито-

риальных ОВД существуют следующие причины отсутствия анализа и подведения итогов совместной деятельности: большая загруженность руководителей горрайорганов (97%), нежелание руководителей СЭБ проводить такую работу (46%), опасения передачи оперативно-служебной информации через сотрудников СЭБ криминальным элементам (71%).

Таким образом, взаимодействие ОВД и СЭБ является на сегодняшний день недостаточно эффективным. Организации страдают от недобросовестных, а зачастую и преступных партнеров. В целом, для работы в данном направлении, когда взаимные отношения затрагивают криминальную сферу, в структуре управлений по борьбе с экономическими преступлениями созданы отделы по борьбе с легализацией (отмыванием) денежных средств или иного имущества, приобретенного незаконным путем и защите предпринимательской деятельности от противоправных посягательств. В их функциональные обязанности входит поддержка среднего и малого бизнеса, предупреждение и пресечение серийных финансовых мошенничеств. В настоящее время прорабатывается комплекс мер по предупреждению фактов мошенничества при заключении договоров и иной финансово-хозяйственной деятельности. Но этого мало.

ОВД должны помогать организациям информационно. В этой связи на базе правоохранительных органов может быть создана информационная база данных на субъекты незаконного, недобросовестного предпринимательства.

Эту проблему на наш взгляд, необходимо решать поэтапно:

Во-первых, введение в МВД субъектов Федерации всестороннего учета

данных о недобросовестном предпринимательстве. Такие сведения наряду с имеющимися оперативно-справочными данными (о судимости, розыске, привлечении к уголовной и административной ответственности и иные сведения) из всех ОВД должны стекаться в информационные центры МВД субъектов Федерации, т.е. необходимо создание банка данных о юридических и физических (без образования юридического лица) лицах, допускающих существенные нарушения в своей финансово-хозяйственной коммерческой деятельности. Это должно происходить с участием прокуратуры и других заинтересованных правоохранительных органов;

Во-вторых, разработка механизма использования банка данных о недобросовестном предпринимательстве. Вопросы использования данных правоохранительными органами не возникает, так как все будет концентрироваться в ИЦ МВД субъектов Федерации. Что касается получения необходимых сведений детективными службами, а самое главное добросовестными предпринимателями, здесь есть два варианта решения: это создание специальной коммерческой структуры при общественных организациях, тесно взаимодействующих с МВД. К их деятельности можно привлекать пенсионеров МВД и других правоохранительных органов. Это организация на возмездной основе должно представлять такие сведения предпринимателям, используя банк данных ИЦ МВД. Денежные поступления пойдут на оплату всех предусматриваемых платежей, собственное развитие и поддержку ветеранов, инвалидов правоохранительных органов, семей погибших и т.д. Но самое главное в этом вопросе - это предупреждение правонарушений в сфере

экономики. Другой вариант создания такой структуры предусматривает разработку Положения о порядке использования хозрасчетных коммерческих отношений в деятельности различных подразделений ОВД, в котором должно быть четко определено, какие свои обязанности ОВД должны осуществлять строго на безвозмездной основе, а какие на хозрасчетной или коммерческой основе.

На наш взгляд, решение этого вопроса во многом снимет напряженность при заключении сделок, внесет определенную дисциплину в договорные отношения между организациями, повысит уровень доверия к правоохранительным органам.

Одним из перспективных направлений взаимодействия СЭБ и ОВД представляется заключение соглашений по взаимному сотрудничеству. При этом, правда, целесообразно решить задачу объединения служб экономической безопасности и создания ассоциации, с которой МВД легче может строить договорные отношения. На сегодня это направление деятельности тормозится разрозненностью и разобщенностью частных охранных структур.

Итак, представители российских коммерческих банков, фирм и организации пока еще мало уделяют должного внимания мерам по профилактике и противодействию экономической преступности, а также взаимодействию в данной сфере с ОВД. Ощущается острая нехватка соответствующей методической литературы, пособий, фильмов и видеопрограмм, обучающих игр и занятий, которые бы в познавательной форме информировали молодых предпринимателей, руководителей организации, фирм и банков о нарушениях, мошенничестве, различных ухищрени-

ях преступников в сфере экономики и возможностях их предотвращения либо разоблачения.

Необходимо выработать такие формы взаимодействия, которые были бы обоюдовыгодны ОВД и СЭБ. В этих целях следует:

- систематически проводить комплексный совместный анализ оперативной обстановки;
- повышать профессиональную подготовку аналитических подразделений ОВД, которая в большинстве случаев не позволяет сформулировать конкретные и точные формулировки целей взаимодействия с СЭБ;
- организовать эффективное совместное планирование совместной деятельности по взаимодействию;
- развивать взаимное информирование;
- устранить имеющиеся недостатки в оказании взаимной помощи;
- проводить на регулярной основе выявление, обобщение и распространение передового опыта, анализ и подведение итогов совместной деятельности.

Приоритетными направлениями взаимодействия ОВД с СЭБ должно быть следующее:

- включение в рабочие программы образовательных учреждений системы МВД России вопросов методики совместного анализа оперативной обстановки с руководителями СЭБ и квалифицированного формулирования целей взаимодействия;
- разработка руководителями территориальных ОВД совместных ежеквартальных планов взаимодействия с находящимися на их территории СЭБ (с максимальным вовлечением в этот процесс своих служб и подразделений);
- заключение между территориальными ОВД и СЭБ договоров

о взаимном и систематическом информировании (с учетом требований действующих законов и подзаконных правовых актов) друг друга;

- включение в планы совместных мероприятий согласованных форм, методов и процедур оказания взаимной помощи;
- обязательное издание силами МВД России и штабов ОВД субъектов РФ специализированных изданий в целях распространения передового опыта взаимодействия;
- планирование не менее одного раза в течение года оперативных совещаний с анализом и подведением итогов совместной деятельности территориальных ОВД и СЭБ, с приглашением представителей СЭБ.

– создание условий, чтобы сфера обеспечения экономической безопасности организации для государственных органов, особенно ОВД, стала одним из основных направлений их профессионального интереса. С одной стороны, как объект контроля и надзора, с другой - как вспомогательная сила, участвующая в охране порядка и профилактике и предупреждении преступности в сфере экономики.

Что касается информационного взаимодействия, то информационные массивы должны формироваться из данных МВД, территориальных органов исполнительной власти и организации. Причем МВД должно давать сведения как из оперативных сводок по экономической преступности, так и данные о лицах, разыскиваемых органами внутренних дел по подозрению в совершении финансовых махинаций. Организации предоставляют сведения о лицах, склонных к совершению мошенничества, либо любых правонарушений в финансовой сфере и данные о новых способах совершения правонарушений.

Только такое взаимодействие может принести положительные результаты и повлиять на складывающуюся криминальную обстановку вокруг крупных промышленных организации и обеспечить пути вывода организации из под криминального влияния.

ЛИТЕРАТУРА

1. 1. Закон РФ от 11.03.1992 №

2487-1 (ред. от 13.07.2015) «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» // *Российская газета*. - № 100. - 1992.

2. 2. Федеральный закон от 13.12.1996 № 150-ФЗ (ред. от 29.12.2015) «Об оружии» // *Собрание законодательства РФ*. - 1996. - № 51. - Ст. 5681.

Научное издание

«ДРУЖБА НАРОДОВ БЕЗ ГРА- НИЦ: ЭКОНОМИКА, ОБЩЕСТВО, КУЛЬТУРА»

СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ

**XI МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ, АСПИРАНТОВ,
СТУДЕНТОВ И ШКОЛЬНИКОВ**

Формат 60x90\8. Бумага офсетная.

Гарнитура PetersburgС.

Усл.печ.листов 90,79

Тираж 1000 экз.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе ИДНК

Издательство «РИО ИДНК».

355008, г. Ставрополь, пр.К. Маркса, 7

Тел.: (8652) 28-25-00